




3 1761 11726715 3



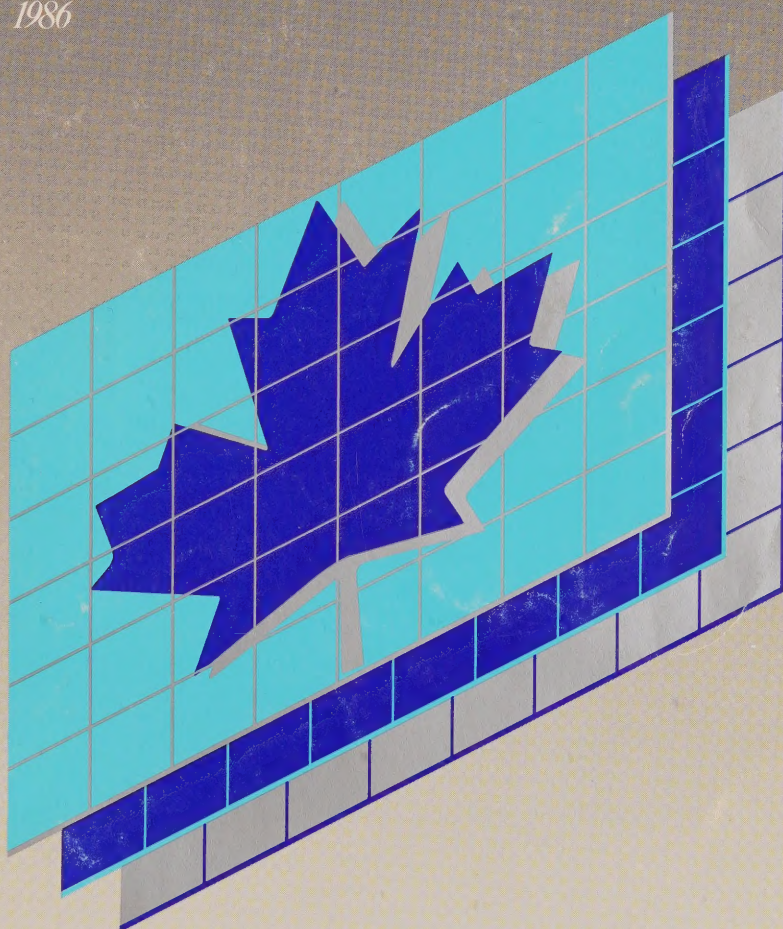
Digitized by the Internet Archive
in 2023 with funding from
University of Toronto

<https://archive.org/details/31761117267153>

C A L U R A

61
- 210

*Corporations
1986*



Data in Many Forms...

Statistics Canada disseminates data in a variety of forms. In addition to publications, both standard and special tabulations are offered on computer print-outs, microfiche and microfilm, and magnetic tapes. Maps and other geographic reference materials are available for some types of data. Direct access to aggregated information is possible through CANSIM, Statistics Canada's machine-readable data base and retrieval system.

How to Obtain More Information

Inquiries about this publication and related statistics or services should be directed to:

Corporations Section,
Industrial Organization and Finance Division,
Statistics Canada, Ottawa, K1A 0T6
(Telephone: 951-9858)

or to the Statistics Canada reference centre in:

St. John's	(772-4073)	Winnipeg	(983-4020)
Halifax	(426-5331)	Regina	(780-5405)
Montréal	(283-5725)	Edmonton	(495-3027)
Ottawa	(951-8116)	Calgary	(292-6717)
Toronto	(973-6586)	Vancouver	(666-3691)
Sturgeon Falls	(753-3200)		

Toll-free access is provided in all provinces and territories, **for users who reside outside the local dialing area** of any of the regional reference centres.

Newfoundland and Labrador	1-800-563-4255
Nova Scotia, New Brunswick and Prince Edward Island	1-800-565-7192
Quebec	1-800-361-2831
Ontario	1-800-268-1151
Manitoba	1-800-542-3404
Saskatchewan	1-800-667-7164
Alberta	1-800-282-3907
Southern Alberta	1-800-472-9708
British Columbia (South and Central)	1-800-663-1551
Yukon and Northern B.C. (area served by NorthwestTel Inc.)	Zenith 0-8913
Northwest Territories (area served by NorthwestTel Inc.)	Call collect 403-495-2011

How to Order Publications

This and other Statistics Canada publications may be purchased from local authorized agents and other community bookstores, through the local Statistics Canada offices, or by mail order to Publication Sales, Statistics Canada, Ottawa, K1A 0T6.
1(613)951-7277

National Toll Free Order Line: 1-800-267-6677

Toronto
Credit card only (973-8018)

Des données sous plusieurs formes...

Statistique Canada diffuse les données sous formes diverses. Outre les publications, des totalisations habituelles et spéciales sont offertes sur imprimés d'ordinateur, sur microfiches et microfilms et sur bandes magnétiques. Des cartes et d'autres documents de référence géographiques sont disponibles pour certaines sortes de données. L'accès direct à des données agrégées est possible par le truchement de CANSIM, la base de données ordiolinguage et le système d'extraction de Statistique Canada.

Comment obtenir d'autres renseignements

Toutes demandes de renseignements au sujet de cette publication ou de statistiques et services connexes doivent être adressées à:

Section des corporations,
Division de l'organisation et finances de l'industrie,
Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6
(téléphone: 951-9858)

ou au centre de consultation de Statistique Canada à:

St. John's	(772-4073)	Winnipeg	(983-4020)
Halifax	(426-5331)	Regina	(780-5405)
Montréal	(283-5725)	Edmonton	(495-3027)
Ottawa	(951-8116)	Calgary	(292-6717)
Toronto	(973-6586)	Vancouver	(666-3691)
Sturgeon Falls	(753-3200)		

Un service d'appel interurbain sans frais est offert, dans toutes les provinces et dans les territoires, **aux utilisateurs qui habitent à l'extérieur des zones de communication locale** des centres régionaux de consultation.

Terre-Neuve et Labrador	1-800-563-4255
Nouvelle-Écosse, Nouveau-Brunswick et Île-du-Prince-Édouard	1-800-565-7192
Québec	1-800-361-2831
Ontario	1-800-268-1151
Manitoba	1-800-542-3404
Saskatchewan	1-800-667-7164
Alberta	1-800-282-3907
Sud de l'Alberta	1-800-472-9708
Colombie-Britannique (sud et centrale)	1-800-663-1551
Yukon et nord de la C.-B. (territoire desservi par NorthwestTel Inc.)	Zenith 0-8913
Territoires du Nord-Ouest (territoire desservi par la NorthwestTel Inc.)	Appelez à frais virés au 403-495-2011

Comment commander les publications

On peut se procurer cette publication et les autres publications de Statistique Canada auprès des agents autorisés et des autres librairies locales, par l'entremise des bureaux locaux de Statistique Canada, ou en écrivant à la Section des ventes des publications, Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6.
1(613)951-7277

Commandes: 1-800-267-6677

Toronto
Carte de crédit seulement (973-8018)

Statistics Canada

Industrial Organization and Finance
Division
Corporations Section

Annual Report of the Minister of Supply and Services Canada under the Corporations and Labour Unions Returns Act

**Part I — Corporations
1986**

Published under the authority of
the Minister of Supply and
Services Canada

Ivan P. Fellegi
Chief Statistician of Canada

Extracts from this publication may be reproduced for individual use without permission provided the source is fully acknowledged. However, reproduction of this publication in whole or in part for purposes of resale or redistribution requires written permission from the Programs and Publishing Products Group, Acting Permissions Officer, Crown Copyright Administration, Canadian Government Publishing Centre, Ottawa, Canada K1A 0S9.

© Minister of Supply
and Services Canada 1988

December 1988

Price: Canada, \$45.00
Other Countries, \$47.00

Payment to be made in Canadian funds or equivalent

Catalogue 61-210

ISSN 0704-6650

Ottawa

Statistique Canada

Division de l'organisation et des finances
de l'industrie
Section des corporations

Rapport annuel du ministre des Approvisionnements et Services Canada présenté sous l'empire de la Loi sur les déclarations des corporations et des syndicats ouvriers

**Partie I — Corporations
1986**

Publication autorisée par
le ministre des Approvisionnements et
Services Canada

Ivan P. Fellegi
Le statisticien en chef du Canada

Le lecteur peut reproduire sans autorisation des extraits de cette publication à des fins d'utilisation personnelle à condition d'indiquer la source en entier. Toutefois, la reproduction de cette publication en tout ou en partie à des fins commerciales ou de redistribution nécessite l'obtention au préalable d'une autorisation écrite du Groupe des programmes et produits d'édition, agent intérimaire aux permissions, administration des droits d'auteur de la Couronne, Centre d'édition du gouvernement du Canada, Ottawa, Canada K1A 0S9.

© Ministre des Approvisionnements
et Services Canada 1988

Décembre 1988

Prix: Canada, \$45.00
Autres pays, \$47.00

Paiement en dollars canadiens ou l'équivalent

Catalogue 61-210

ISSN 0704-6650

Ottawa

To Her Excellency, The Right Honourable Jeanne Sauvé, Governor General of Canada

Madam:

I have the honour to submit to your Excellency the Twenty-fifth Annual Report under the Corporations and Labour Unions Returns Act. This report contains a statistical summary and analysis of information filed by corporations under Part I of the statute for 1986.

Respectfully submitted,
Minister of Supply and Services Canada.

Ottawa, Canada



À Son Excellence, la très honorable Jeanne Sauvé, Gouverneur général du Canada

Madame le Gouverneur général,

J'ai l'honneur de présenter à Votre Excellence le rapport prévu par la Loi sur les déclarations des corporations et des syndicats ouvriers. Ce rapport, le vingt-cinquième de la série, comprend le résumé statistique et l'analyse des déclarations que les corporations visées par la partie I de ladite loi ont produites pour 1986.

Veuillez agréer, Madame le Gouverneur général, l'assurance de mon profond respect.

Le ministre des Approvisionnements et Services Canada,

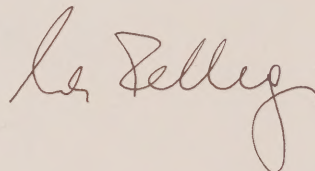
Ottawa, Canada

Minister of Supply and Services Canada,
Ottawa, Canada

Sir:

I have the honour to submit the Twenty-fifth Annual Report under the Corporations and Labour Unions Returns Act containing a statistical summary and analysis of information filed by corporations for 1986.

Respectfully submitted,

A handwritten signature in dark ink, appearing to read 'I.P. Fellegi', written in a cursive style.

I.P. Fellegi,
Chief Statistician of Canada.

Ottawa, Canada

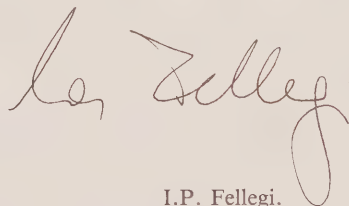
Ministre des Approvisionnements et Services Canada,
Ottawa, Canada

Monsieur le ministre,

J'ai l'honneur de vous présenter, conformément à la Loi sur les déclarations des corporations et des syndicats ouvriers, le vingt-cinquième rapport annuel qui constitue le résumé statistique et l'analyse des renseignements déposés par les corporations pour 1986.

Veuillez agréer, Monsieur le ministre, l'assurance de mes sentiments dévoués.

Le statisticien en chef du Canada,

A handwritten signature in dark ink, appearing to read 'I.P. Fellegi', with a stylized, flowing script.

I.P. Fellegi.

Ottawa, Canada

Symbols

The following standard symbols are used in Statistics Canada publications:

- .. figures not available.
- ... figures not appropriate or not applicable.
 - nil or zero.
- amount too small to be expressed.
- P preliminary figures.
- † revised figures.
- x confidential.

Other symbols:

1980† series revised since 1980.

Data contained in the tables of this publication may not add due to rounding.

Signes conventionnels

Les signes conventionnels dans les tableaux de cette publication sont interprétés comme suit:

- .. nombres indisponibles.
- ... n'ayant pas lieu de figurer.
 - néant ou zéro.
- nombres infimes.
- P nombres provisoires.
- † nombres rectifiés.
- x confidentiel.

Autres signes:

1980† série révisée depuis 1980.

À cause de l'arrondissement de certains chiffres, les totaux ne correspondent pas toujours à l'addition de leur composants.

Data available on CANSIM Donnée disponibles sur CANSIM	CANSIM Matrix Numbers Numéro de matrice de CANSIM	
	Old — Vieux 1975 — 1985	New — Nouveaux 1980 — 1986
Major characteristics; Top 4, Top 8 and Total; by Control — Caractéristiques principales; 4 les plus importantes, et total, par contrôle		
For 182 industries — Pour 182 industries	9001-9182	7101-7279
For 34 industries — Pour 34 industries	9201-9234	7280-7313
Major characteristics of Leading Enterprises; Impact on Nine Industrial Divisions; by Control — Caractéristiques principales des entreprises les plus importantes; incidence sur neuf divisions industrielles, par contrôle		
Leading 25 — 25 les plus importantes	9301-9310	7314-7323
Leading 100 — 100 les plus importantes	9331-9340	7324-7333
Leading 500 — 500 les plus importantes	9381-9390	7334-7343
CALURA (size) — de vaille CALURA	9411-9420	
All Corporations — Toutes les corporations	9421-9430	7344-7353

Foreword

The Corporations and Labour Unions Returns Act, Chapter 26, 10-11 Elizabeth II, was passed by Parliament in April 1962 and is administered by the Chief Statistician of Canada under the authority of the Minister of Supply and Services Canada. The purpose of the Act is to collect financial and other information on the affairs of certain corporations and labour unions carrying on activities in Canada, and to evaluate the extent and effects of non-resident ownership and control of corporations in Canada, and the extent and effects of the association of Canadians with international labour unions.

With respect to corporations, the Act, as amended in July 1981, applies to every corporation that carries on business in Canada or that is incorporated under a law of Canada or a province, whose gross revenue for the reporting period from business carried on by it in Canada exceeded \$15 million, or whose assets at the end of the reporting period exceeded \$10 million. In calculating these amounts, each corporation must include the assets and gross revenue of its affiliates as defined in the Act. Corporations meeting these thresholds must report ownership, financial, and transfer of technology information. Corporations are exempt from filing financial information when the same information has been filed under the Income Tax Act. In addition, individual corporations under these limits, but having long-term debt or equity owing directly or indirectly to non-residents exceeding a book value of \$200,000, are required to report ownership information only.

Corporate returns are divided into confidential and non-confidential sections. The non-confidential section includes information on the incorporation, officers and directors, and ownership of the corporation's issued share capital. The confidential section includes a balance sheet, statements of investments, income, retained earnings, and changes in financial position, as well as transfers of technology from abroad.

The Act requires that the non-confidential information provided by each corporation be made available to the Department of Consumer and Corporate Affairs Canada, where it may be inspected by any person upon payment of a nominal fee. The confidential information filed by a corporation remains in the control and custody of the Chief Statistician of Canada.

Avant-propos

La Loi sur les déclarations des corporations et des syndicats ouvriers, chapitre 26, 10-11 Élisabeth II, a été adoptée en avril 1962, et son application en est confiée au statisticien en chef du Canada, qui relève du ministre des Approvisionnement et Services. L'objet de cette Loi est de recueillir des renseignements financiers et autres sur les affaires de certaines corporations et de certains syndicats qui exercent une activité au Canada, pour évaluer la portée et les répercussions de la propriété et du contrôle étranger des corporations au Canada, ainsi que la portée et les répercussions de l'association de Canadiens à des syndicats internationaux.

En ce qui concerne les corporations, la Loi, telle que modifiée en juillet 1981, s'applique à toute corporation exerçant une activité au Canada ou constituée en vertu d'une loi du Canada ou d'une province, et dont le revenu brut pour la période de rapport excédait 15 millions de dollars ou dont l'actif excédait 10 millions de dollars à la fin de la période de rapport. Dans le calcul de ces montants, chaque corporation doit comprendre les actifs et les ventes de ses filiales, conformément à la Loi. Ces corporations déclarent des renseignements de propriété, des renseignements financiers et des renseignements de transferts de technologie. Les corporations sont exonérées de soumettre des renseignements financiers quand ces renseignements ont été soumis en vertu de la Loi de l'impôt sur le revenu. Par ailleurs, les sociétés dont le revenu brut ou l'actif sont inférieurs à ces montants, mais dont la valeur comptable des dettes à long terme ou des capitaux propres appartenant directement ou indirectement à des non-résidents excède \$200,000 ne doivent déclarer que leur propriété.

Les déclarations des corporations sont divisées en une section confidentielle et une section non confidentielle. La section non confidentielle de la déclaration comprend des renseignements sur l'incorporation, les dirigeants et les directeurs et la propriété du capital-actions émis de la corporation. La section confidentielle comprend un bilan, des états d'investissements, de revenus, de bénéfices non répartis et de changements de situation financière, ainsi que des données sur les transferts de technologie de l'étranger.

La Loi exige que les renseignements non confidentiels fournis par les corporations soient mis à la disposition de Consommation et Corporations Canada, où ils peuvent être inspectés par toute personne payant une somme nominale. Les renseignements confidentiels fournis par les corporations et les syndicats demeurent sous le contrôle et sous la garde du statisticien en chef du Canada.

The Corporations and Labour Unions Returns Act requires that the Minister and the Chief Statistician prepare and table in Parliament an annual report summarizing the information submitted by corporations and labour unions. Annual reports are released in two parts, Part I relating to corporations and Part II (Statistics Canada, Catalogue 71-202) relating to labour unions.

R.W. Collins,
Corporations and Labour Unions
Returns Act Administration.

La loi sur les déclarations des corporations et des syndicats ouvriers exige que le ministre et le statisticien en chef du Canada fassent préparer et déposer au Parlement un rapport annuel résumant les renseignements fournis par les sociétés et les syndicats. Les rapports annuels sont publiés en deux parties : la partie I porte sur les corporations et la partie II (Statistique Canada, No 71-202 au catalogue) sur les syndicats ouvriers.

R.W. Collins,
Service d'application de la Loi sur les
déclarations des corporations et des
syndicats ouvriers

Acknowledgements

This publication was prepared under the direction of:

- **R.W. Collins**, Director, Industrial Organization and Finance Division
- **W.E. Krause**, Assistant Director, Corporations and Labour Unions Returns Act Administration
- **Jean Boulakia**, Chief, Corporations Section

Analysts

- **Jack Lothian**
- **Janet Sear**
- **Randy Smadella**

Support Specialists

- **William Parrott**
- **Bruce Robinson**

Remerciements

Cette publication a été rédigée sous la direction de:

- **R.W. Collins**, directeur, Division de l'organisation et finances de l'industrie
- **W.E. Krause**, directeur adjoint, Service d'application de la Loi sur les déclarations des corporations et des syndicats ouvriers
- **Jean Boulakia**, chef, Section des corporations

Analystes

- **Jack Lothian**
- **Janet Sear**
- **Randy Smadella**

Spécialistes de soutien

- **William Parrott**
- **Bruce Robinson**

TABLE OF CONTENTS

	Page
Introduction	13
Highlights	15
Foreign Control	17
Major Financial Characteristics	18
Assets	18
Sales	20
Profits	20
Taxable Income	20
Within the Foreign Sector	21
Financial Ratios	22
Concentration	24
Large Corporations	24
Leading Enterprises	27
Provincial Dimension	34
Industrial Dimension	38
Industrial Distribution	38
Foreign Control Within Industries	44
Energy Sector	48
Appendix	55
Statistical Notes	61
Definitions	69
Statistical Tables	73

TABLE DES MATIÈRES

	Page
Introduction	13
Faits Saillants	15
Le contrôle étranger	17
Les caractéristiques financières principales	18
Actifs	18
Ventes	20
Bénéfices	20
Revenu imposable	20
Le secteur étranger	21
Les ratios financiers	22
La concentration	24
Les grandes corporations	24
Les entreprises les plus importantes	27
La dimension provinciale	34
La dimension industrielle	38
La répartition par industrie	38
Le contrôle étranger à l'intérieur des industries	44
Le secteur de l'énergie	48
Appendice	55
Notes statistiques	61
Définitions	69
Tableaux statistiques	73

Introduction

This 1986 report, compiled from information filed by corporations in compliance with Part I of the Corporations and Labour Unions Returns Act, is the twenty-fifth annual report tabled in Parliament under this Act.

Contained in this report is an analysis of the non-financial, Canadian-resident corporate universe, which numbered more than 433,000 in 1986. Highlighted are distinctions between foreign — and Canadian — controlled corporations in terms of their financial characteristics, financial ratios, concentration, provincial economic impact, and industrial activity.

Finally, there has been a general revision back to 1980 to the ownership and control concepts which underlie these statistics. The principal development has been the comprehensive extension of the concept of control to include all cases of effective or minority control. This has resulted in a revision to all financial data back to 1980.

Introduction

Le présent rapport, compilé à partir de renseignements fournis par les corporations en vertu de la Loi sur les déclarations des corporations et des syndicats ouvriers est le vingt-cinquième rapport à être déposé au Parlement.

Ce rapport contient une analyse de l'univers des corporations non financières résidant au Canada, soit plus de 433,000 corporations en 1986. Il fait une comparaison entre les corporations sous contrôle canadien et celles sous contrôle étranger en matière de caractéristiques financières, ratios financiers, concentration, incidence économique provinciale et activité industrielle.

Finalement, nous avons révisé rétroactivement jusqu'en 1980 les notions de propriété et de contrôle qui forment la base de ces statistiques. En particulier, nous avons étendu globalement la notion de contrôle pour inclure tous les cas de contrôle effectifs. Il en est résulté une révision à toutes les données financières rétroactive jusqu'en 1980.

HIGHLIGHTS

In 1986, the level of foreign control was virtually unchanged at 23.6%, mainly due to a lack of any major Canadian or foreign acquisitions.

Assets

The 1986 foreign-controlled share of assets increased by 0.2 percentage points to 23.6%.

Sales

The foreign-controlled share of sales fell by 1.3 percentage points to 27.6%, a full 10.0 percentage points below the 1971 high of 37.6%.

Profits

The foreign-controlled share of profits fell by 5.5 percentage points to 35.9%, a full 10.9 percentage points below the 1969 high of 46.8%.

Financial Ratios

In 1986, U.S.-controlled firms generated \$1.37 in sales for each dollar of assets, compared to \$1.15 for other foreign firms and \$1.06 for Canadian-controlled companies.

Concentration

The share of assets controlled by Canada's 25 leading enterprises declined in 1985 and 1986, reversing a decade long trend.

Based on a seven year average (1980-1986), foreign firms within the leading 50 enterprises realized 27.6 cents in profits for each dollar of equity, compared to 20.5 cents for all foreign-controlled firms and 16.8 cents for all Canadian-private enterprises.

Provincial Dimension

In 1986, Ontario recorded for the first time the highest level of foreign-controlled taxable income at 44.4%.

Also in 1986, the foreign-controlled share of Alberta's taxable income fell to 43.5% from 60.1% in 1985. Underlying this decline was a \$3.1 billion decrease in the taxable income of U.S.-controlled mining corporations.

Energy Sector

Energy sector assets declined 8.1% from 1985, while sales declined 30% and profits fell 83%. A drop in crude oil prices and increasing production costs contributed to these movements.

FAITS SAILLANTS

En 1986, le contrôle étranger des corporations non financières canadiennes n'a pratiquement pas changé, à 23.6%, principalement à cause de l'absence d'acquisitions canadiennes ou étrangères majeures.

Actifs

En 1986, la part sous contrôle étranger des actifs a augmenté de 0.2 point pour atteindre 23.6%.

Ventes

La part sous contrôle étranger des ventes a baissé de 1.3 point pour atteindre 27.6%, soit une réduction de 10.0 points par rapport à son maximum de 37.6% en 1971.

Bénéfices

La part sous contrôle étranger des bénéfices a baissé de 5.5 points pour atteindre 35.9%, soit une réduction de 10.9 points par rapport à son maximum historique de 46.8% en 1969.

Les ratios financiers

En 1986, les entreprises sous contrôle des États-Unis ont vendu \$1.37 par dollar d'actifs, par rapport à \$1.15 pour les autres entreprises sous contrôle étranger et \$1.06 pour celles sous contrôle canadien.

Concentration

La part des actifs contrôlés par les 25 entreprises les plus importantes du Canada a baissé en 1985 et 1986, contrairement à la tendance des derniers dix ans.

En se basant sur une moyenne de sept ans (1980-1986), les entreprises étrangères faisant partie des 50 entreprises les plus importantes ont réalisé 27.6 centimes de profits par dollar d'avoirs, contre 20.5 centimes pour toutes les autres entreprises sous contrôle étranger et 16.8 centimes pour les entreprises sous contrôle canadien.

Dimension provinciale

En 1986, l'Ontario a, pour la première fois, enregistré le niveau le plus important de revenu imposable sous contrôle étranger, avec 44.4%.

Également en 1986, la part sous contrôle étranger du revenu imposable de l'Alberta est tombée de 60.1% en 1985 à 43.5%. Cette baisse était due à une diminution de 3.1 milliards de dollars du revenu imposable des corporations minières sous contrôle des États-Unis.

Secteur de l'Énergie

Les actifs du secteur de l'Énergie ont décliné de 8.1% par rapport à 1985, les ventes de 30% et les bénéfices de 83%. La baisse du prix du pétrole brut et l'augmentation des coûts de production ont contribué à ces mouvements.

FOREIGN CONTROL

Foreign control of Canadian corporations peaked in the early 1970's. Since then factors, including acquisitions, government policy and Canadian corporate growth, have all acted to diminish the presence of foreign-controlled firms operating in Canada.

In 1986, a year characterized by rapidly declining crude oil prices, diminished corporate profits, and a general cessation in significant acquisitions by both foreign and Canadian interests, the level of foreign control was virtually unchanged from 1985.

LE CONTRÔLE ÉTRANGER

Le contrôle étranger des corporations canadiennes a atteint son maximum au début des années 1970. Depuis, un certain nombre de facteurs, comme les acquisitions, la politique gouvernementale et la croissance des sociétés canadiennes, ont contribué à diminuer le contrôle étranger des entreprises au Canada.

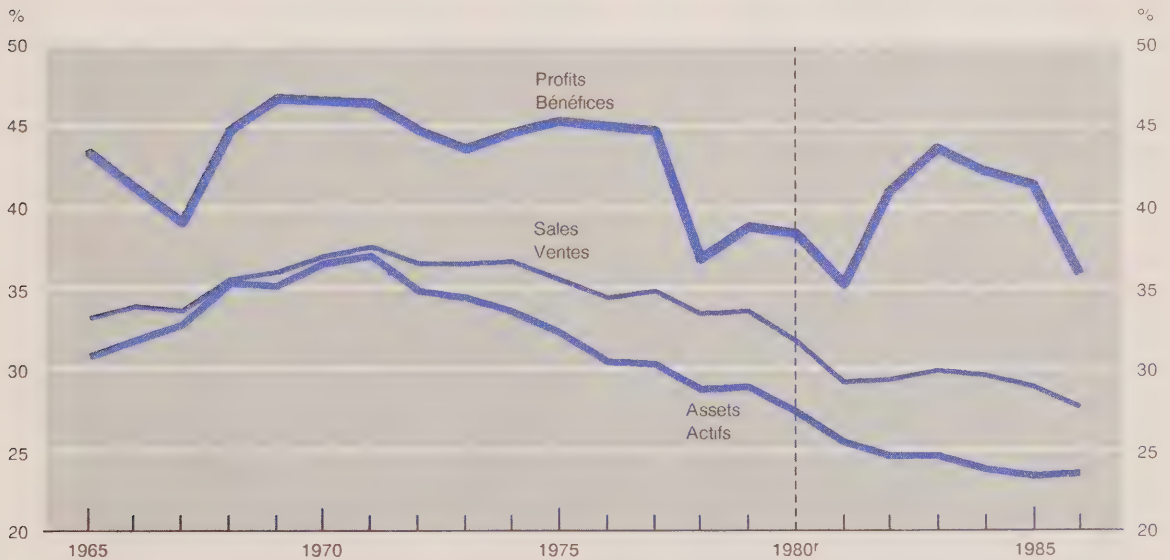
En 1986, année caractérisée par une baisse importante du prix du pétrole brut, une diminution des profits des entreprises et un arrêt général des achats importants de sociétés par les intérêts canadiens et étrangers, le niveau de contrôle étranger n'a pratiquement pas changé par rapport à 1985.

Chart - 1

The Foreign-controlled Share of Total Assets, Sales and Profits, 1965-1986

Part sous contrôle étranger du total des actifs, des ventes et des bénéfices, 1965-1986

Graphique - 1



MAJOR FINANCIAL CHARACTERISTICS

Assets

In 1986 the share of assets held by foreign-controlled, non-financial corporations increased by 0.2 percentage points to 23.6%. However, this increase was the result of an accounting phenomenon which occurred in 1985, when the assets of a large Canadian-controlled enterprise were inflated by almost \$5 billion as a result of an inter-corporate transaction. If adjusted, the 1986 share of foreign-controlled assets would have been unchanged from that of 1985 and the decline from 1984 to 1985 would have been only 0.2 percentage points instead of 0.4.

As may be seen in Chart 1, the 1986 share of foreign-controlled assets was 13.4 percentage points less than its 1971 peak of 37.0%. This overall decline is a reflection of a relative decline in the share of U.S.-controlled assets (Chart 2), even though the dollar value of U.S.-controlled assets has actually increased (Chart 3).

Over time there has been a gradual slowdown in the rate of decline of the foreign-controlled assets share (Text Table 1). From 1971 to 1981 declines averaged 0.81 percentage points a year, as compared to 0.32 percentage points a year since 1982.

LES CARACTÉRISTIQUES FINANCIÈRES PRINCIPALES

Actifs

En 1986, la part des actifs détenus par des corporations non financières sous contrôle étranger a augmenté de 0.2 point, pour atteindre 23.6% du total. Cependant, cette augmentation était due à un phénomène comptable qui a eu lieu en 1985, époque à laquelle une grande entreprise canadienne a gonflé ses actifs de presque 5 milliards de dollars à la suite d'une transaction interne. Ajustée, la part des actifs sous contrôle étranger est, en fait, demeurée inchangée en 1986 par rapport à 1985 et la baisse de 1984 n'aurait été que de 0.2 point, au lieu de 0.4 point.

Comme le montre le graphique 1, en 1986, la part des actifs sous contrôle étranger était de 13.4 points inférieure à son maximum de 37.0% en 1971. Ce déclin global était dû à un déclin relatif de la part des actifs sous contrôle des États-Unis (graphique 2), bien que les sociétés sous contrôle des États-Unis aient en fait augmenté la valeur en dollars de leurs investissements (graphique 3).

Dans le temps, il y a eu un déclin graduel du taux de baisse de la part des actifs sous contrôle étranger (tableau explicatif 1). De 1971 à 1981, cette baisse a été en moyenne de 0.81 point par an, contre 0.32 depuis 1982.

Chart - 2

The Foreign-controlled Share of Total Assets, by Country of Control, 1965-1986
Part sous contrôle étranger du total des actifs, par pays de contrôle, 1965-1986

Graphique - 2

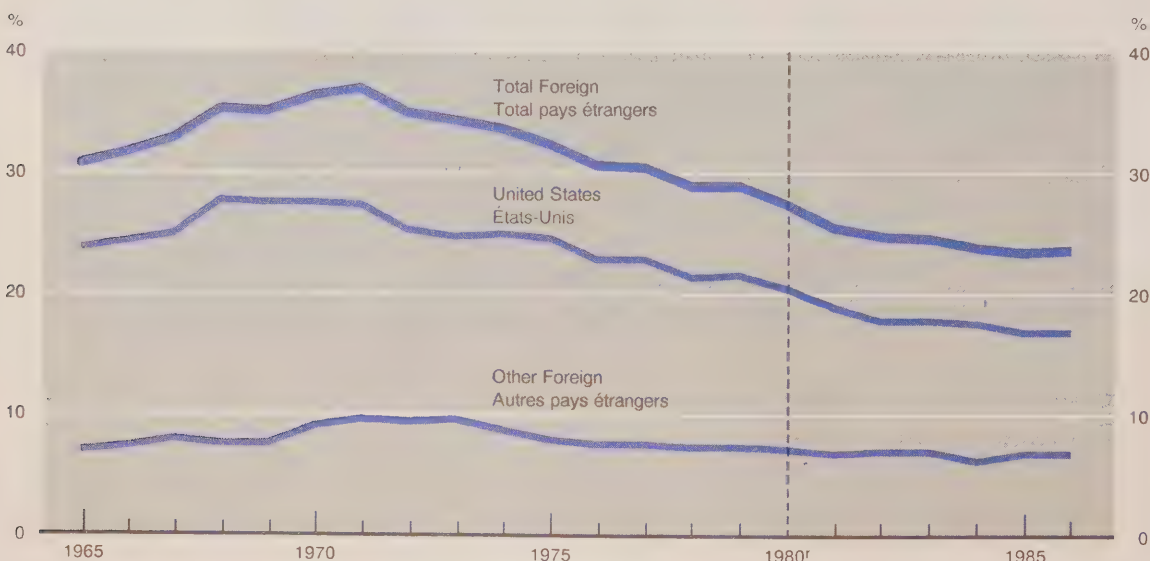
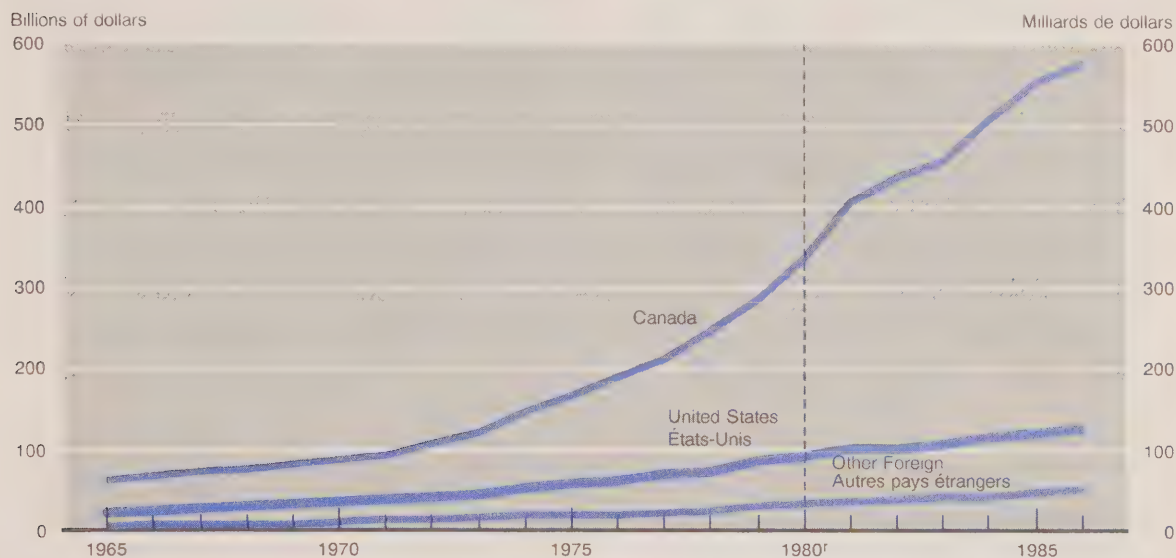


Chart - 3

Graphique - 3

Total Assets, by Country of Control, 1965-1986
Total des actifs par pays de contrôle, 1965-1986



TEXT TABLE 1. Average Annual Change in the Foreign-controlled Share of Total Assets, Sales and Profits for the Periods 1971-1981 and 1982-1986

TABLEAU EXPLICATIF 1. Variation moyenne annuelle de la part sous contrôle étranger du total des actifs, des ventes et des bénéfices pour les périodes de 1971-1981 et de 1982-1986

	1971-1981	1982-1986
	%	
Assets — Actifs		
United States — États-Unis	-0.79	-0.40
Other Foreign — Autres pays étrangers	-0.02	+0.08
Total Foreign — Total, pays étrangers	-0.81	-0.32
Sales — Ventes		
United States — États-Unis	-0.57	-0.10
Other Foreign — Autres pays étrangers	-0.14	-0.22
Total Foreign — Total, pays étrangers	-0.71	-0.32
Profits — Bénéfices		
United States — États-Unis	-0.96	+0.28
Other Foreign — Autres pays étrangers	-0.07	-0.16
Total Foreign — Total, pays étrangers	-1.03	+0.12

Source: Table 1
Source: Tableau 1

Sales

In 1986 the foreign-controlled share of sales fell by 1.3 percentage points to a level of 27.6%. This decline, largely due to rapidly declining crude oil prices, was the third largest decrease ever recorded and largest decline since 1981. At 27.6%, the foreign-controlled sales share was at its lowest level, a full 10.0 percentage points below the 1971 high of 37.6% (Chart 1).

Just as they did with assets, U.S.-controlled corporations accounted for virtually all of the decline in the foreign-controlled sales share. Furthermore, the rate of decline of the foreign-controlled sales share follows the same pattern of deceleration as assets. From 1971 to 1981 the foreign-controlled share of sales declined at a rate of 0.71 percentage points a year. Since 1982 the average annual rate of decline has been 0.32 percentage points (Text Table 1).

Profits

The foreign-controlled share of profits has exhibited a more volatile pattern than either assets or sales. In 1986 it declined by 5.5 percentage points to 35.9%. This decline, attributable mainly to U.S.-controlled oil producers, was the largest decrease recorded since 1978 and represented the third consecutive year of decline. At 35.9%, the foreign-controlled profits share was 10.9 percentage points below the 1969 historic high of 46.8%.

Here again, the rate of decline moderated (Text Table 1). From 1971 to 1981 the foreign-controlled profits share recorded an average annual reduction of 1.03 percentage points. Since 1982 it has recorded an average annual increase of 0.12 percentage points.

Taxable Income

Following the pattern of sales and profits, the share of foreign-controlled taxable income declined by 5.7 percentage points to its lowest level ever recorded, 38.4%. This was 14.8 percentage points less than the 1975 peak of 53.2%. Since 1975 the foreign-controlled share of taxable income has declined at an average annual rate of 1.3 percentage points.

Ventes

En 1986, la part sous contrôle étranger des ventes a diminué de 1.3 point, pour atteindre 27.6% du total. Ce déclin, dû en grande partie à la baisse rapide du prix du pétrole brut, était la troisième baisse la plus importante enregistrée et était la baisse la plus importante depuis 1981. Égale à 27.6%, la part sous contrôle étranger des ventes était à son niveau le plus bas, 10.0 points en dessous du maximum historique de 37.6% en 1971 (graphique 1).

Comme en matière d'actifs, les corporations sous contrôle des États-Unis ont réalisé la presque totalité de la baisse de la part des ventes sous contrôle étranger. En outre, le taux de baisse de la part des ventes sous contrôle étranger a suivi le même rythme que celui des actifs. De 1971 à 1981, la part des ventes sous contrôle étranger a baissé à un taux de 0.71 point par an. Depuis 1982, le taux moyen de baisse a été de 0.32 point (tableau explicatif 1).

Bénéfices

La part sous contrôle étranger des bénéfices a évolué de manière plus irrégulière que celle des actifs et des ventes. En 1986, elle a décliné de 5.5 points pour atteindre 35.9%. Ce déclin, principalement dû aux producteurs de pétrole sous contrôle des États-Unis, était le troisième, par ordre d'importance, enregistré depuis 1978, et suivait deux autres années de baisse. Avec 35.9% du total, la part des bénéfices sous contrôle étranger était de 10.9 points inférieure à son maximum historique de 46.8% en 1969.

Ici encore, le taux de déclin a baissé (tableau explicatif 1). De 1971 à 1981, la part des bénéfices sous contrôle étranger a baissé annuellement de 1.03 point. Depuis 1982, elle a augmenté annuellement de 0.12 point.

Revenu imposable

Suivant la même tendance que les ventes et que les bénéfices, la part sous contrôle étranger des revenus imposables a baissé brusquement de 5.7 points, pour atteindre son niveau le plus bas jamais enregistré, de 38.4%. Ce niveau était de 14.8 points inférieur au maximum de 53.2% en 1975. Depuis 1975, tout en fluctuant énormément, la part des revenus imposables sous contrôle étranger a baissé à un taux annuel moyen de 1.3 point.

WITHIN THE FOREIGN SECTOR

Among foreign-controlled companies operating in Canada, United States-controlled firms have always held a dominant position. In 1986 they accounted for 71.0% of the assets, 74.3% of the sales, and 84.3% of the profits of all foreign-controlled corporations. British-controlled firms accounted for the second largest share of all foreign-controlled assets (11.1%), sales (8.8%), and profits (8.1%). Table 4 provides further detail on the major financial characteristics by country of control and industry.

LE SECTEUR ÉTRANGER

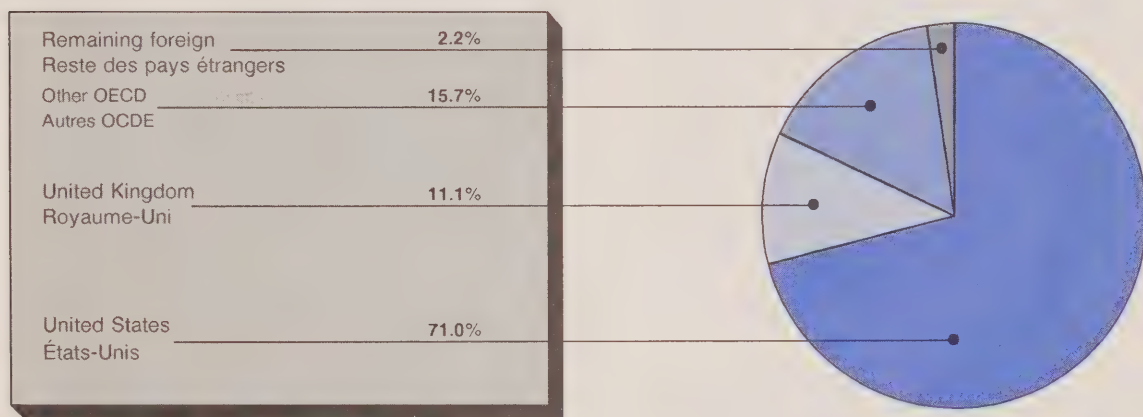
Parmi les sociétés sous contrôle étranger au Canada, celles contrôlées par les États-Unis occupent une situation dominante. En 1986, elles représentaient 71.0% des actifs, 74.3% des ventes et 84.3% des bénéfices de toutes les corporations sous contrôle étranger. Les sociétés sous contrôle britannique occupaient la deuxième place, avec 11.1% du total des actifs sous contrôle étranger, 8.8% des ventes et 8.1% des bénéfices. Le tableau 4 donne de plus amples détails sur les caractéristiques financières principales par pays de contrôle et par industrie.

Chart - 4

Foreign-controlled Assets, by Country of Control, 1986

Actifs sous contrôle étranger, par pays de contrôle, 1986

Graphique - 4



TEXT TABLE 2. Distribution of the Major Financial Characteristics of Foreign-controlled Non-financial Corporations, by Country of Control, 1986

TABLEAU EXPLICATIF 2. Répartition des caractéristiques financières principales des corporations non financières sous contrôle étranger, par pays de contrôle, 1986

	United States États-Unis	United Kingdom Royaume-Uni	Other Foreign Autres pays étrangers	Total Foreign Total pays étranger
	%			
Assets — Actifs	71.0	11.1	17.9	100.0
Sales — Ventes	74.3	8.8	16.9	100.0
Equity — Avoirs	73.8	11.4	14.8	100.0
Profits — Bénéfices	84.3	8.1	7.6	100.0

Source: Table 4
Source: Tableau 4

FINANCIAL RATIOS

As demonstrated by Chart 5, U.S.-controlled firms, when compared to other foreign-controlled firms and Canadian-controlled firms, have utilized their assets more productively. In 1986, U.S.-controlled firms generated \$1.37 in sales for each dollar of assets, compared to \$1.15 for other foreign firms and \$1.06 for Canadian firms.

Profitability ratios also demonstrate a generally superior performance by U.S.-controlled corporations when compared to their Canadian-controlled counterparts (Charts 6 and 7). Much of this phenomenon may be due to the fact that U.S.-controlled corporations are significantly larger and appear to be equity financed by their foreign-resident parent company. Canadian-controlled firms, on the other hand, have significantly higher debt (Chart 8). Interest charges associated with the higher Canadian debt level would be deducted from income and reduce the profitability of Canadian-controlled firms. Profitability declines, from 1985 to 1986, were due to a downturn in the energy sector (see page 48) in which Canadian-controlled firms were more adversely affected than their foreign-controlled counterparts.

Further detail on financial ratios by country of control and industry is provided in Table 4. For example, Japanese-controlled firms have an overall sales-to-assets ratio of 2.356, compared to 1.365 for U.S.-controlled companies, and 1.059 for Canadian-controlled firms. This is due to a concentration of Japanese-controlled firms in wholesale trade, an industry which traditionally generates large sales on a small asset base.

LES RATIOS FINANCIERS

Le graphique 5 montre que les sociétés sous contrôle des États-Unis ont utilisé leurs actifs d'une manière plus productive que celles sous contrôle canadien ou sous contrôle d'un autre pays étranger. En 1986, les sociétés sous contrôle des États-Unis ont réalisé \$1.37 de ventes par dollar d'actif, contre \$1.15 pour les autres sociétés sous contrôle d'un autre pays étranger et \$1.06 pour les sociétés sous contrôle canadien.

Les ratios de profitabilité démontrent également que les corporations sous contrôle des États-Unis sont en général plus profitables que leurs homologues sous contrôle canadien (graphiques 6 et 7). Ce phénomène est peut-être dû en grande partie au fait que les corporations sous contrôle des États-Unis sont beaucoup plus grandes et semblent recevoir des capitaux de leurs sociétés mères résidant à l'étranger. Par contre, les sociétés sous contrôle canadien ont beaucoup plus de dettes (graphique 8). Les dépenses d'intérêt généralement associées au niveau de dettes plus élevé des sociétés sous contrôle canadien doivent être déduites du revenu et réduisent leur profitabilité. En 1986, les baisses de productivité étaient dues à une diminution des activités dans le secteur de l'énergie (voir page 48), qui se fit sentir plus sévèrement pour les sociétés sous contrôle canadien que pour celles sous contrôle étranger.

Le tableau 4 fournit de plus amples détails sur les ratios financiers, par pays de contrôle et par industrie. Par exemple, les sociétés sous contrôle japonais ont un ratio global de ventes/actifs de 2.356, par rapport à 1.365 pour les sociétés sous contrôle des États-Unis et 1.059 pour les sociétés sous contrôle canadien. Ce phénomène est dû à une concentration de sociétés sous contrôle japonais en Commerce en gros, industrie où l'on trouve traditionnellement des montants importants de ventes par rapport aux actifs.

Financial Ratios, by Country of Control, 1980-1986
Ratios financiers, par pays de contrôle, 1980-1986

Chart - 5 Sales to Assets
Graphique - 5 Ventes / actifs

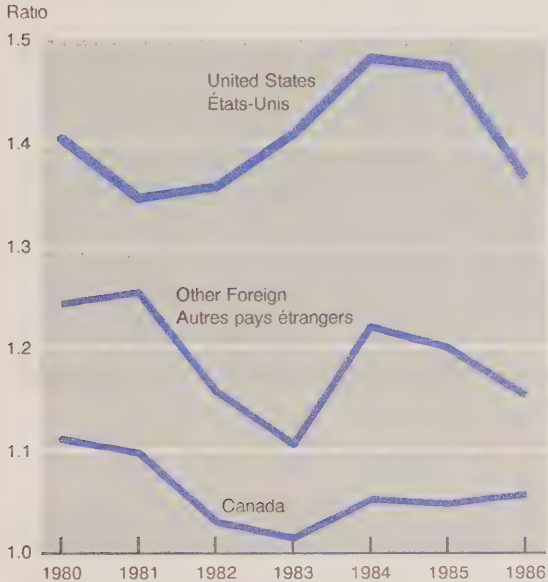


Chart - 6 Profits to Sales
Graphique - 6 Bénéfices / ventes

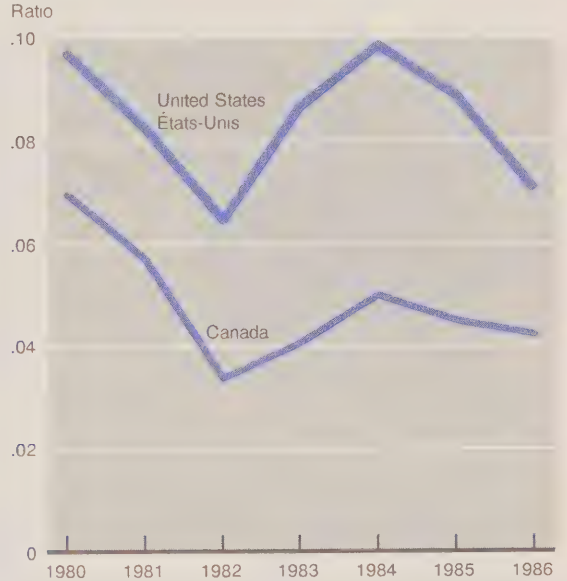


Chart - 7 Profits to Equity
Graphique - 7 Bénéfices / avoirs

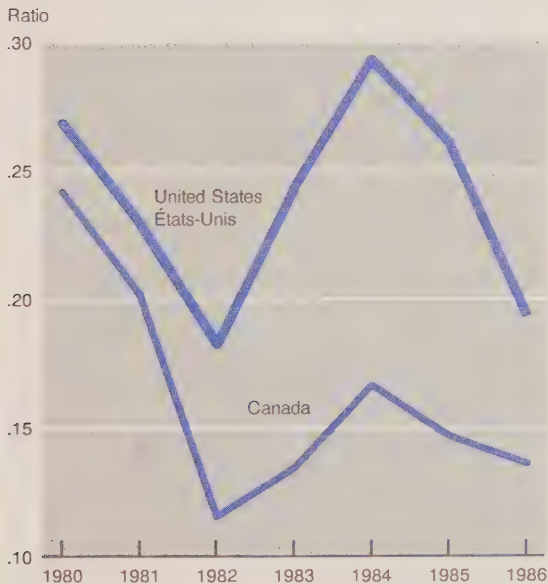
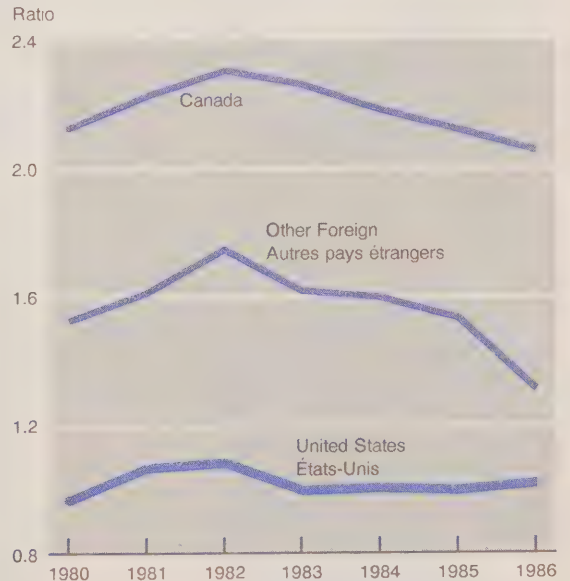


Chart - 8 Liabilities to Equity
Graphique - 8 Passifs / avoirs



CONCENTRATION

LARGE CORPORATIONS

In 1986, large corporations, those with assets of \$25 million or more, accounted for 72.3% of all non-financial assets, 53.0% of all sales, and 65.0% of all profits.

Foreign-controlled corporations, as a group, show a higher level of concentration than Canadian-controlled companies. In 1986, large foreign-controlled corporations accounted for 89.3% of all foreign-controlled assets, 85.9% of all foreign-controlled sales, and 88.9% of all foreign-controlled profits. In contrast, large Canadian-controlled corporations accounted for 67.1% of all Canadian-controlled assets, 40.5% of sales and 51.6% of profits (Text Table 3).

LA CONCENTRATION

LES GRANDES CORPORATIONS

En 1986, les grandes corporations, celles dont l'actif était d'au moins 25 millions de dollars, représentaient 72.3% de l'ensemble des actifs non financiers, 53.0% de l'ensemble des ventes et 65.0% de l'ensemble des bénéfices.

Les corporations sous contrôle étranger ont, dans l'ensemble, un niveau de concentration plus élevé que les sociétés sous contrôle canadien. En 1986, les grandes corporations sous contrôle étranger représentaient 89.3% de l'ensemble des actifs, 85.9% de l'ensemble des ventes et 88.9% de l'ensemble des bénéfices sous contrôle étranger. Par contre, les grandes corporations sous contrôle canadien représentaient 67.1% de l'ensemble des actifs, 40.5% de l'ensemble des ventes et 51.6% de l'ensemble des bénéfices sous contrôle canadien (tableau explicatif 3).

TEXT TABLE 3. Major Financial Characteristics of Non-financial Corporations, by Control and by Asset Size, 1985 and 1986

TABLEAU EXPLICATIF 3. Caractéristiques principales financières des corporations non financières, par contrôle et par tranche d'actif, 1985 et 1986

	Number of Corporations Nombre de corporations		Assets Actifs		Sales Ventes		Profits Bénéfices	
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
	No. — nbre		\$'000,000					
Small Foreign ¹ — Petites étrangères ¹	4,440	4,002	19,630	19,004	34,070	32,714	1,465	1,601
Large Foreign ² — Grandes étrangères ²	818	860	149,903	159,409	202,463	199,854	16,953	12,870
Total Foreign — Total étrangères	5,258	4,862	169,533	178,413	236,533	232,568	18,418	14,471
Small Canadian ¹ — Petites canadiennes ¹	415,299	427,094	175,924	189,915	336,573	363,787	12,126	12,535
Large Canadian ² — Grandes canadiennes ²	1,230	1,348	378,120	387,218	244,107	247,599	13,956	13,353
Total Canadian — Total canadiennes	416,529	428,442	554,044	577,133	580,680	611,386	26,082	25,888
Total	421,787	433,304	723,577	755,546	817,213	843,953	44,500	40,359

¹ "Small" — represents corporations with assets less than \$25 million.

¹ «Petites» — représente les corporations ayant un actif inférieur à \$25 million.

² "Large" — represents corporations with assets equal to or greater than \$25 million.

² «Grandes» — représente les corporations ayant un actif égal ou supérieur à \$25 million.

Chart - 9

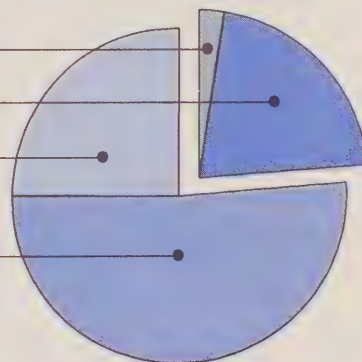
Graphique - 9

Distribution of the Assets, Sales and Profits of Large and Small Corporations, by Control, 1986

Répartition des actifs, des ventes et des bénéfices des grandes et petites corporations, par contrôle, 1986

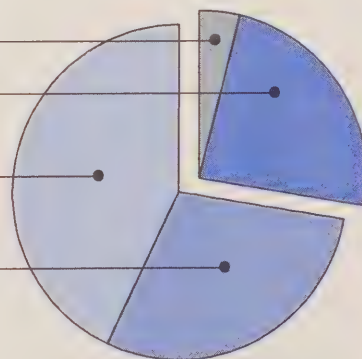
Assets - Actifs

Small foreign Petites étrangères	2.5%
Large foreign Grandes étrangères	21.1%
Small Canadian Petites canadiennes	25.1%
Large Canadian Grandes canadiennes	51.3%



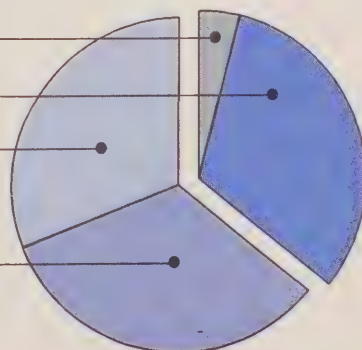
Sales - Ventes

Small foreign Petites étrangères	3.9%
Large foreign Grandes étrangères	23.7%
Small Canadian Petites canadiennes	43.1%
Large Canadian Grandes canadiennes	29.3%



Profits - Bénéfices

Small foreign Petites étrangères	4.0%
Large foreign Grandes étrangères	31.9%
Small Canadian Petites canadiennes	31.0%
Large Canadian Grandes canadiennes	33.1%



In terms of averages, large foreign-controlled corporations have a smaller asset base than their Canadian-controlled counterparts but generate higher levels of sales and profits. The higher average level of assets for Canadian-controlled firms is primarily due to the utilities industry. However, even excluding utilities, large Canadian-controlled firms have a marginally larger average asset base than do their foreign-controlled counterparts (Text Table 4).

En moyenne, les grandes corporations sous contrôle étranger ont une base d'actifs plus petite que leurs homologues sous contrôle canadien, mais ont des niveaux plus élevés de ventes et de bénéfices. Le niveau moyen d'actifs est plus élevé dans les entreprises sous contrôle canadien à cause des services publics. Cependant, même si l'on ne tient pas compte des services publics, les sociétés sous contrôle canadien ont en moyenne des actifs plus importants que celles sous contrôle étranger (tableau explicatif 4).

TEXT TABLE 4. Average Assets, Sales and Profits of Large Foreign- and Canadian-controlled Corporations, 1986
TABLEAU EXPLICATIF 4. Actif, ventes et bénéfices moyens des grandes corporations sous contrôle étranger et sous contrôle canadien, 1986

	Assets	Sales	Profits
	Actifs	Ventes	Bénéfices
	\$'000,000		
Foreign — Total Non-financial Industries/ Étranger — Total des industries non financières	185.4	232.4	15.0
Canadian — Total Non-financial Industries/ Canadien — Total des industries non financières	287.3	183.7	9.9
Canadian — excluding Utilities/ Canadien — moins les services publics	188.0	162.0	7.3

Source: Text Table 3

Source: Tableau explicatif 3

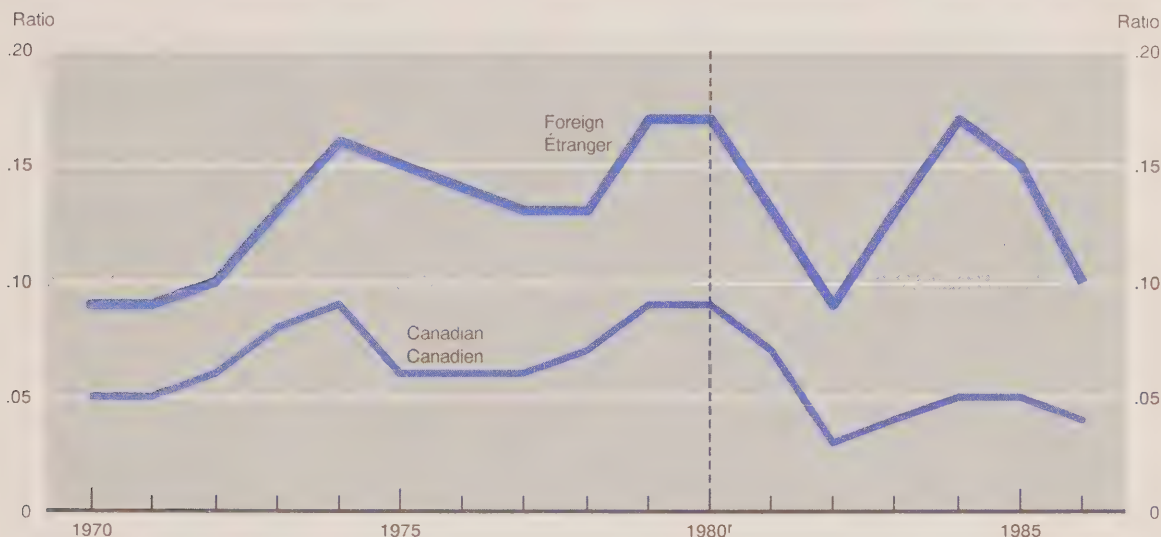
Chart 10 (ratio of net profit before taxes to capital employed) shows that large foreign-controlled firms are more profitable than their large Canadian-controlled counterparts. Additional ratios and detailed balance sheet and income statement items for these large corporations are provided in Table 6.

Le graphique 10 (ratio des bénéfices nets avant impôts/capital employé) montre que les grandes sociétés sous contrôle étranger semblent relativement plus efficaces et profitables que leurs homologues sous contrôle canadien. Des ratios additionnels, ainsi que des postes du bilan et de l'état des revenus, sont fournis dans le tableau 6 pour ces grandes corporations.

Chart - 10

Graphique - 10

Net Profit Before Taxes to Capital Employed Ratio of Large Corporations, by Control, 1970-1986
Ratio des bénéfices nets avant impôts/capital employé des grandes corporations, par contrôle, 1970-1986



LEADING ENTERPRISES

Another way of evaluating the impact of corporate size is by measuring aggregate concentration — the share of corporate sales, assets, profits, etc., accounted for by groupings of enterprises ranked in order of sales¹ (Tables 2 and 3).

From the mid 1970's until 1984 all measures of aggregate concentration had increased. However, starting in 1985, concentration declined marginally for two consecutive years. Despite these declines, the level of concentration remained relatively high².

LES ENTREPRISES LES PLUS IMPORTANTES

Une autre manière d'évaluer l'incidence de la taille des corporations est de mesurer la concentration globale — la part de ventes, d'actifs, de bénéfices, etc. réalisée par un groupe d'entreprises classées selon leurs ventes¹ (tableaux 2 et 3).

Du milieu des années 70 jusqu'en 1984, toutes les mesures globales de concentration avaient augmenté. Cependant, à partir de 1985, la concentration a marginalement décro, pendant deux années consécutives. En dépit de cette baisse, le niveau de concentration demeure relativement élevé².

¹ Each year enterprises are ranked according to their sales. Consequently, the member enterprises of any group of leading enterprises may be different for different years.

² See Appendix for statistical measurement of concentration.

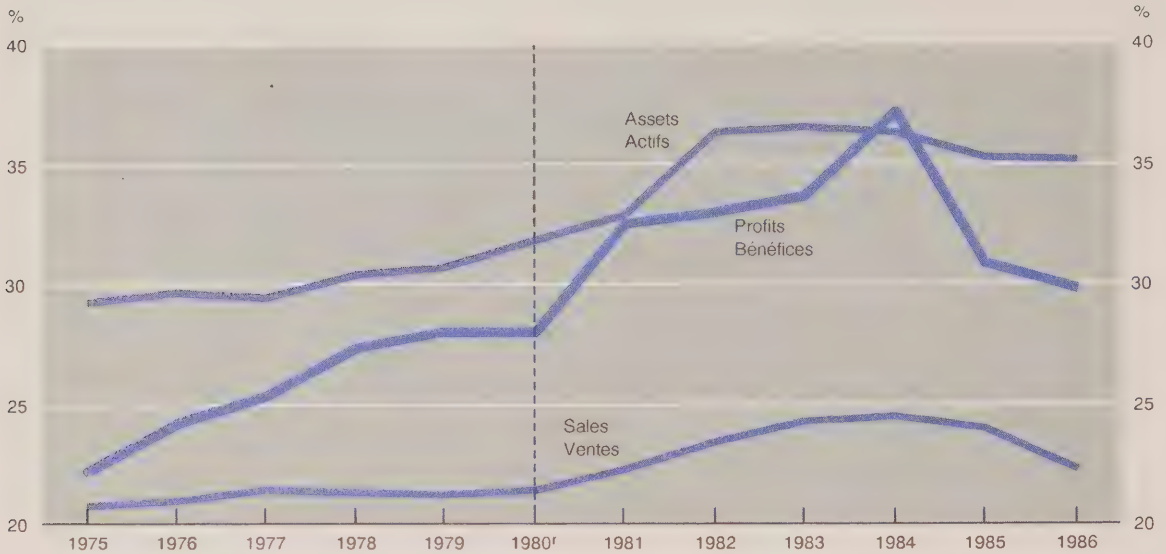
¹ Chaque année, les entreprises sont classées selon leurs ventes. Par conséquent, les entreprises qui font partie de chacun des groupes d'entreprises les plus importantes peuvent être différentes d'une année à l'autre.

² Voir l'appendice pour une mesure statistique de la concentration.

Chart -11

Graphique - 11

The Share of Total Assets, Sales and Profits Accounted for by the Leading 25 Enterprises, 1975-1986
Part du total des actifs, des ventes et des bénéfices des 25 entreprises les plus importantes, 1975-1986



Since 1975 the leading 25 enterprises have demonstrated an increasing economic significance. However, starting in 1985 their shares of assets, sales and profits marginally declined (Text Table 5 and Chart 11). This recent reversal of a decade long trend was primarily due to a downturn in the petroleum industry.

In general, the long-term growth of the leading 25 enterprises has been at the expense of the next 475 (those ranked 26 to 500) (Chart 12). This latter group has shown significant declines in its share of assets, sales and profits over the past 7 years, particularly since 1980. In 1986, it accounted for 30.5% of assets (down 3.4 percentage points from 1980), 28.2% of sales (down 4.1 percentage points from 1980) and 33.5% of profits (down 8.1 percentage points from 1980) (Text Table 5).

Depuis 1975, les 25 entreprises les plus importantes ont pris de plus en plus d'importance sur le plan économique. Cependant, depuis 1985, leur part des actifs, des ventes et des bénéfices a baissé marginalement (tableau explicatif 5 et graphique 11). Ce récent renversement d'une tendance à long terme est certainement dû à une baisse d'activités dans l'industrie pétrolière.

En général, la croissance des 25 entreprises les plus importantes s'est faite aux dépens des 475 entreprises suivantes (celles occupant de la 26ème à la 500ème place) (graphique 12). Ce dernier groupe a subi une baisse importante de sa part d'actifs, de ventes et de bénéfices au cours des 7 dernières années, et en particulier depuis 1980. En 1986, il représentait 30.5% des actifs (soit une baisse de 3.4 points depuis 1980), 28.2% des ventes (soit une baisse de 4.1 points depuis 1980) et 33.5% des bénéfices (soit une baisse de 8.1 points depuis 1980) (tableau explicatif 5).

TEXT TABLE 5. Shares of Total Assets, Sales and Profits of Non-financial Leading Enterprises, 1980, 1985 and 1986
TABLEAU EXPLICATIF 5. Part du total d'actifs, de ventes et de bénéfices des entreprises non financières les plus importantes, 1980, 1985 et 1986

Enterprise Ranking	Year	Assets	Sales	Profits
Rang des Entreprises	Année	Actifs	Ventes	Bénéfices
		%		
Leading 25 Entreprises	1980	31.8	21.4	28.0
25 Entreprises les plus importantes	1985	35.2	24.0	30.9
	1986	35.1	22.3	29.8
Next 475 Entreprises	1980	33.9	32.3	41.6
475 Entreprises suivantes	1985	31.2	29.0	35.6
	1986	30.5	28.2	33.5
Next 500 Entreprises	1980	4.5	5.7	4.5
500 Entreprises suivantes	1985	4.3	5.2	4.6
	1986	4.5	5.3	4.8
Remaining Enterprises	1980	29.9	40.6	26.0
Entreprises restantes	1985	28.4	41.7	20.9
	1986	29.9	44.2	31.9

Source: Table 2 (data for the year 1980 is unpublished)

Source: Tableau 2 (les données pour l'année 1980 ne sont pas publiées)

Chart - 12

Graphique - 12

Assets Share of Leading Enterprises, 1975-1986

Part d'actifs des entreprises les plus importantes, 1975-1986

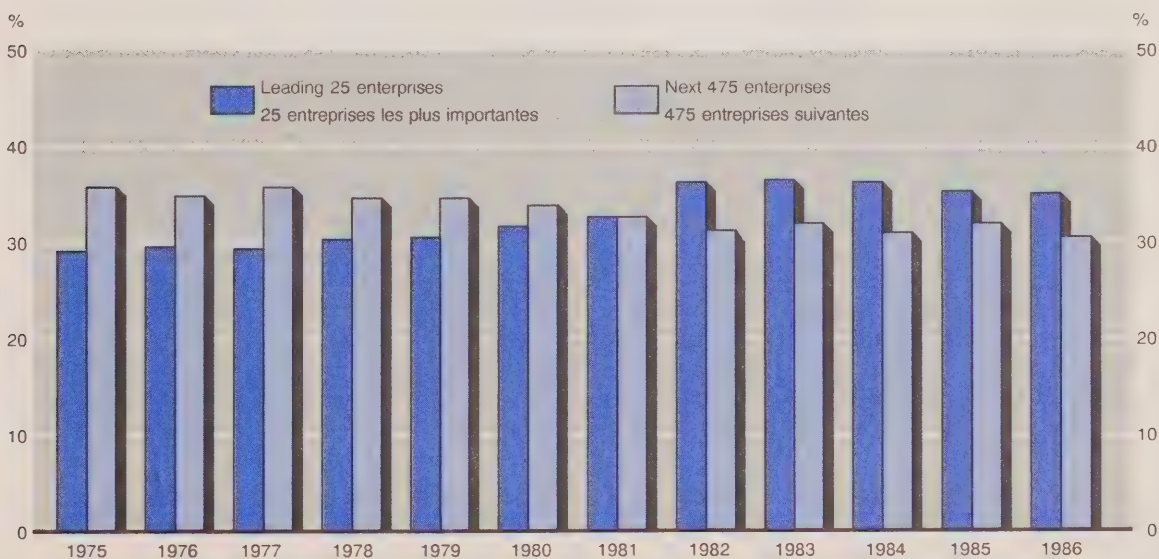
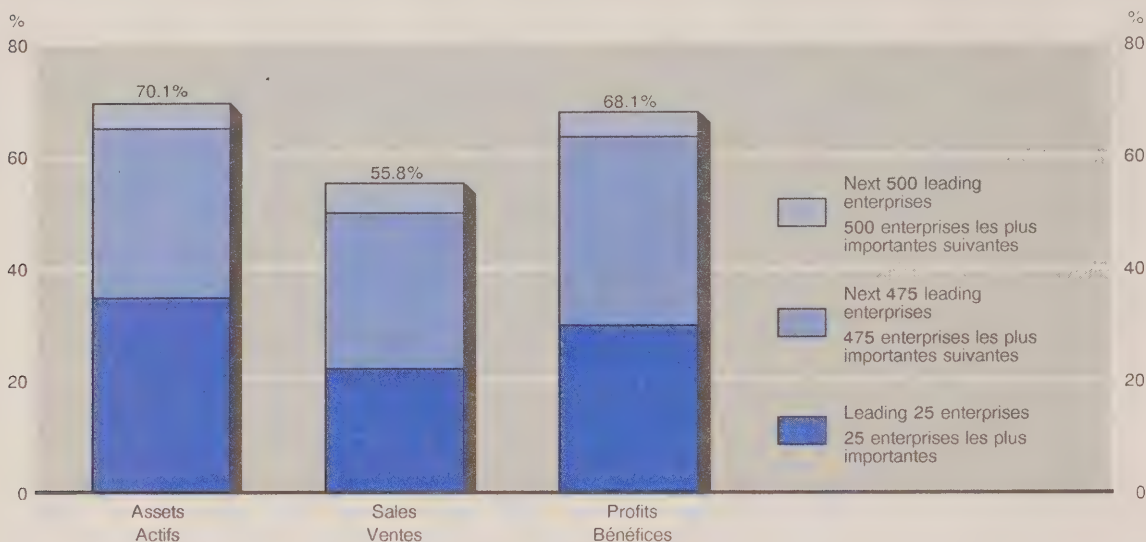


Chart - 13

Graphique - 13

Cumulative Share of Total Assets, Sales and Profits Accounted for by the Leading 1,000 Enterprises, 1986

Part cumulative du total des actifs, des ventes et des bénéfices des 1,000 entreprises les plus importantes, 1986



The next 500 leading enterprises (those ranked 501 to 1000) have shown little change during the 1980's. It is interesting to note that while the leading 500 enterprises control 65.6% of Canada's corporate assets, the next 500 control only 4.5%. This divergence in relative shares between the top 500 and next 500 is also seen in sales (50.4% vs. 5.3%) and profits (63.3% vs. 4.8%) (Chart 13).

The remaining enterprises (those ranked after 1000), while maintaining their asset share, have increased their shares of sales and profits. These increases were also at the expense of those enterprises ranked from 26 to 500.

In essence, the enterprises ranked from 26 to 500 have been growing at a significantly slower rate than both the leading 25 enterprises and all remaining enterprises, and their relative share of economic activity indicates a diminishing significance since 1980.

Les 500 entreprises les plus importantes suivantes (celles occupant les places 501 à 1000) ont peu changé depuis 1980. Il est intéressant de noter qu'alors que les 500 entreprises les plus importantes contrôlent 65.6% des actifs des sociétés au Canada, les 500 entreprises suivantes n'en contrôlent que 4.5%. On retrouve également cette divergence entre les 500 entreprises les plus importantes et les 500 entreprises suivantes dans les ventes (50.4% contre 5.3%) et dans les bénéfices (63.3% contre 4.8%) (graphique 13).

Les autres entreprises (celles classées après 1000) ont augmenté leur part de ventes et de bénéfices, tout en maintenant leur part d'actifs. Cette augmentation s'est également faite aux dépens des entreprises occupant de la 26ème à la 500ème place.

En résumé, les entreprises occupant de la 26ème à la 500ème place ont crû à un taux beaucoup plus faible que les 25 entreprises les plus importantes et que les autres entreprises et leur importance économique a diminué depuis 1980.

Within groups of leading enterprises there are distinct differences between foreign- and Canadian-controlled private enterprises³. These differences are highlighted by various financial performance ratios (Charts 14, 15, 16 and 17). Of note, these ratios, based on a seven year average (1980-1986), show that excluding the leading 50 enterprises, performance does not generally depend on the size of a corporation.

Chart 14 shows that within almost all enterprise groupings, foreign-controlled enterprises have a higher sales to assets ratio than their Canadian counterparts. Furthermore, foreign-controlled enterprises within the leading 25 were significantly superior to other foreign and Canadian private enterprises within all groupings. These top foreign enterprises generated \$1.76 in sales for each dollar of assets, compared to \$1.35 for all foreign-controlled enterprises and \$1.28 for all Canadian-controlled private enterprises.

Parmi les groupes d'entreprises les plus importantes, il existe des différences marquées entre les corporations privées³ sous contrôle étranger, et celles sous contrôle canadien. Ces différences sont soulignées par divers ratios financiers de performance (graphiques 14, 15, 16 et 17). Il faut noter que ces ratios, basés sur une moyenne de sept ans (1980-1986), montrent qu'à l'exception des 50 entreprises les plus importantes, l'acroissement de taille n'occasionne généralement pas d'amélioration de performance.

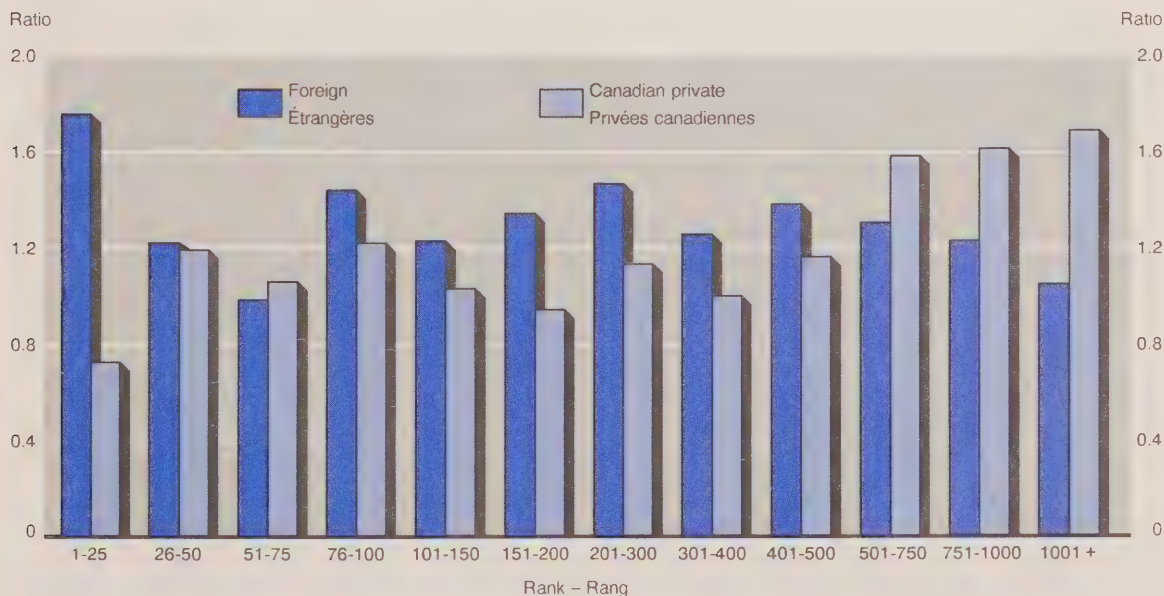
Le graphique 14 montre qu'à l'intérieur de presque tous les groupes, les entreprises sous contrôle étranger avaient un ratio plus élevé de ventes par rapport aux actifs que leurs homologues canadiennes. En outre, les entreprises sous contrôle étranger faisant partie des 25 entreprises les plus importantes étaient beaucoup supérieures aux autres entreprises privées canadiennes et étrangères dans toutes les catégories. Ces entreprises étrangères principales ont généré \$1.76 de ventes pour chaque dollar d'actifs, contre \$1.35 pour toutes les entreprises sous contrôle étranger et \$1.28 pour toutes les entreprises privées sous contrôle canadien.

Chart - 14

Seven Year Average (1980-1986) of the Sales to Assets Ratio of Groups of Leading Enterprises

Moyenne de sept ans (1980-1986) du ratio ventes/actifs de groupes d'entreprises les plus importantes

Graphique - 14



³ In "Canadian-private-controlled enterprise", the term "private" means not owned by the federal or provincial governments.

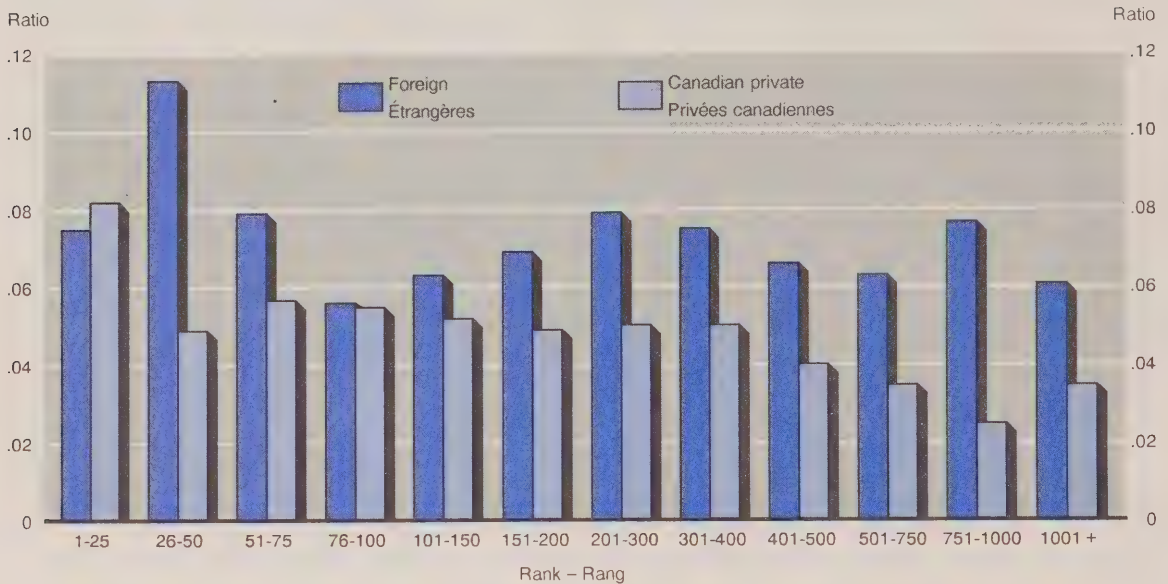
³ Dans les «entreprises privées sous contrôle canadien», le terme «privées» signifie pas possédée par le gouvernement fédéral ou les provinces.

Chart - 15

Graphique - 15

Seven Year Average (1980-1986) of the Profits to Sales Ratio of Groups of Leading Enterprises

Moyenne de sept ans (1980-1986) du ratio bénéfices/ventes de groupes d'entreprises les plus importantes



As reflected in Chart 15, within most groupings, foreign-controlled enterprises realize higher profits for each dollar of sales than their Canadian counterparts. Of note, the foreign-controlled enterprises within the leading 50 made 8.5 cents for each dollar of sales, compared to 7.5 cents for all foreign-controlled enterprises and 4.5 cents for all Canadian private enterprises.

Additionally, the profits to equity ratio (Chart 16) shows that within most groupings, foreign-controlled enterprises yield a higher return on each dollar invested than Canadian private firms. Of note, the foreign-controlled enterprises within the leading 50 realized 27.6 cents for each dollar of equity, compared to 20.5 cents for all foreign-controlled enterprises and 16.8 cents for all Canadian private enterprises.

Finally, Chart 17 shows that within most groupings, foreign-controlled enterprises borrowed less against each dollar invested than their Canadian counterparts (\$1.15 vs. \$1.90). Canadian private enterprises display a distinct size relationship — the smaller the enterprise, the more it must rely on debt financing. The lack of any size relationship for foreign-controlled firms indicates their access to equity financing from their foreign based parent corporation.

Le graphique 15 montre qu'à l'intérieur de la plupart des groupes, les entreprises sous contrôle étranger réalisent des bénéfices plus élevés par dollar de ventes que leurs homologues canadiennes. Il faut noter que les entreprises sous contrôle étranger faisant partie des 50 entreprises les plus importantes ont réalisé 8.5 centimes de bénéfice pour chaque dollar de ventes, contre 7.5 centimes pour toutes les entreprises sous contrôle étranger et 4.5 centimes pour toutes les entreprises privées canadiennes.

En outre, le ratio de bénéfices/avoirs (graphique 16) montre qu'à l'intérieur de la plupart des groupes, les entreprises sous contrôle étranger rapportent un rendement plus élevé pour chaque dollar investi que les entreprises privées canadiennes. Il faut noter que les entreprises sous contrôle étranger faisant partie des 50 entreprises les plus importantes ont réalisé 27.6 centimes pour chaque dollar d'avoirs, contre 20.5 centimes pour toutes les entreprises sous contrôle étranger et 16.8 centimes pour toutes les entreprises privées canadiennes.

Finalement, le graphique 17 montre qu'à l'intérieur de la plupart des groupes, les entreprises sous contrôle étranger ont emprunté moins par dollar investi que leurs homologues canadiennes (\$1.15 contre \$1.90). Il existe pour les entreprises privées canadiennes une relation nette basée sur la taille — plus l'entreprise est petite, plus elle doit avoir recours au financement par dettes. L'absence de relation par taille pour les entreprises sous contrôle étranger indique leur accès au financement en avoirs propres de leurs sociétés mères basées à l'étranger.

Chart - 16 **Graphique - 16**
Seven Year Average (1980-1986) of the Profits to Equity Ratio of Groups of Leading Enterprises
Moyenne de sept ans (1980-1986) du ratio bénéfices/avoirs de groupes d'entreprises les plus importantes

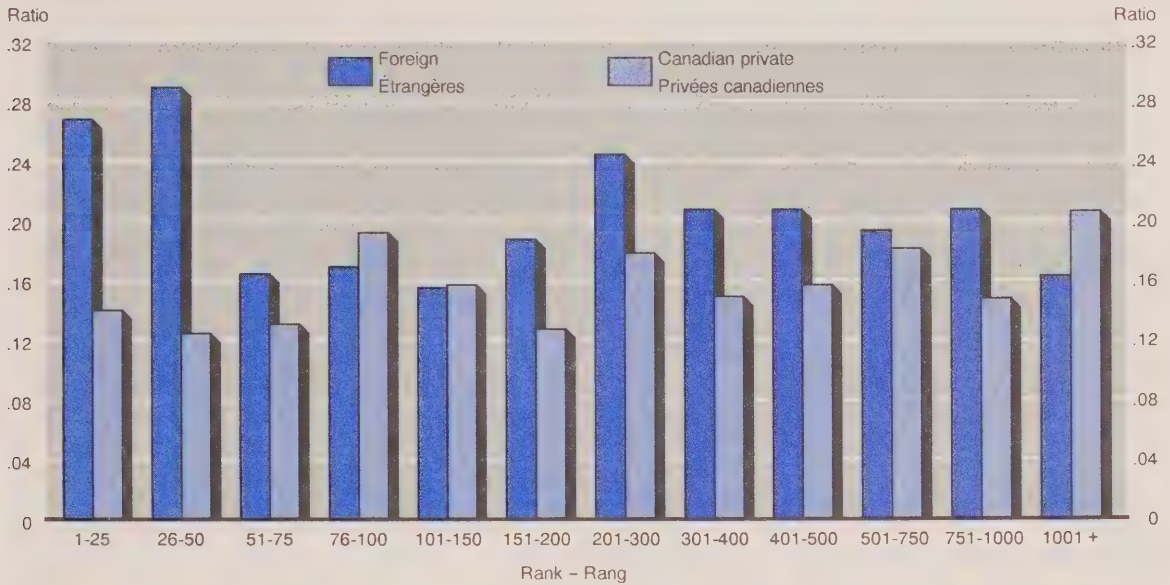
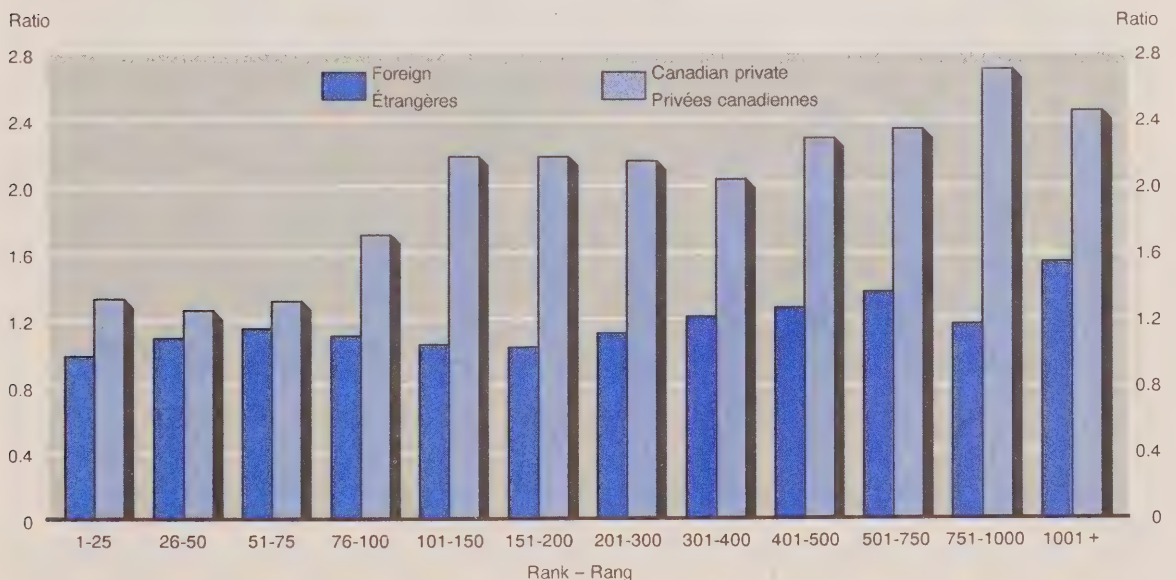


Chart - 17 **Graphique - 17**
Seven Year Average (1980-1986) of the Liabilities to Equity Ratio of Groups of Leading Enterprises
Moyenne de sept ans (1980-1986) du ratio passifs/avoirs de groupes d'entreprises les plus importantes



PROVINCIAL DIMENSION

Foreign-controlled corporations generated \$13.0 billion in taxable income⁴ in 1986, \$2.9 billion less than in 1985. In contrast, Canadian-controlled corporations generated \$20.8 billion, an increase of \$710 million. As a result, on a Canada-wide-basis, the foreign-controlled share of total taxable income fell to 38.4% from 44.1% in 1985.

As corporations apportion their taxable income on a provincial basis, taxable income provides a basis for examining regional corporate activity and the relative level of foreign control in provincial economies.

As may be seen in Chart 18, over 80% of total corporate taxable income is allocated to the provinces of Ontario, Québec and Alberta. In 1986, the Alberta share of total taxable income dropped by 10.5 percentage points to 15.3%, while the shares accounted for by Ontario and Québec grew to 44.5% and 22.9%, respectively.

LA DIMENSION PROVINCIALE

Les corporations sous contrôle étranger ont généré 13.0 milliards de dollars de revenu imposable en 1986, soit 2.9 milliards de dollars de moins qu'en 1985. Par contre, les corporations sous contrôle étranger ont généré 20.8 milliards de dollars, soit 710 millions de dollars d'augmentation. Par conséquent, à l'échelle canadienne, la part sous contrôle étranger du revenu imposable est passée de 44.1% en 1985 à 38.4% en 1986.

Étant donné que les corporations ventilent leur revenu imposable sur une base provinciale, celui-ci peut servir de base pour examiner l'activité régionale des sociétés et le niveau relatif de contrôle étranger dans les économies provinciales.

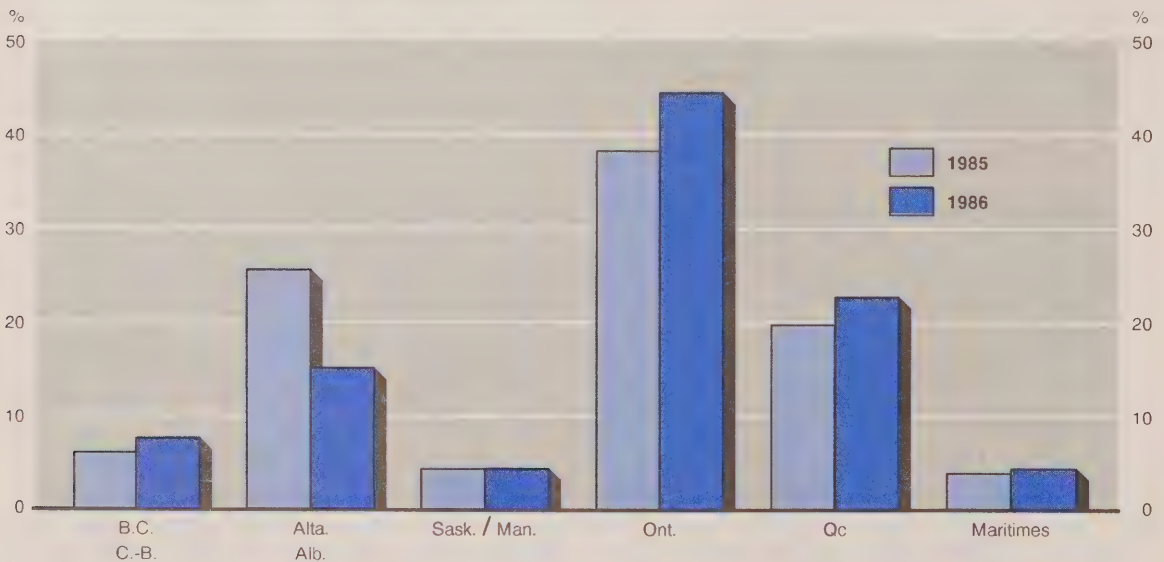
Comme le montre le graphique 18, plus de 80% de l'ensemble du revenu imposable des sociétés ont été générés dans l'Ontario, le Québec et l'Alberta. En 1986, la part de l'Alberta du total du revenu imposable a baissé de 10.5 points pour atteindre 15.3%, alors que les parts de l'Ontario et du Québec ont augmenté respectivement à 44.5% et à 22.9%.

Chart - 18

Regional Allocation of Total Taxable Income, 1985 and 1986

Répartition régionale du revenu imposable total, 1985 et 1986

Graphique - 18



⁴ Includes only those corporations with positive taxable income of \$500 or more (48% of the total number of non-financial corporations).

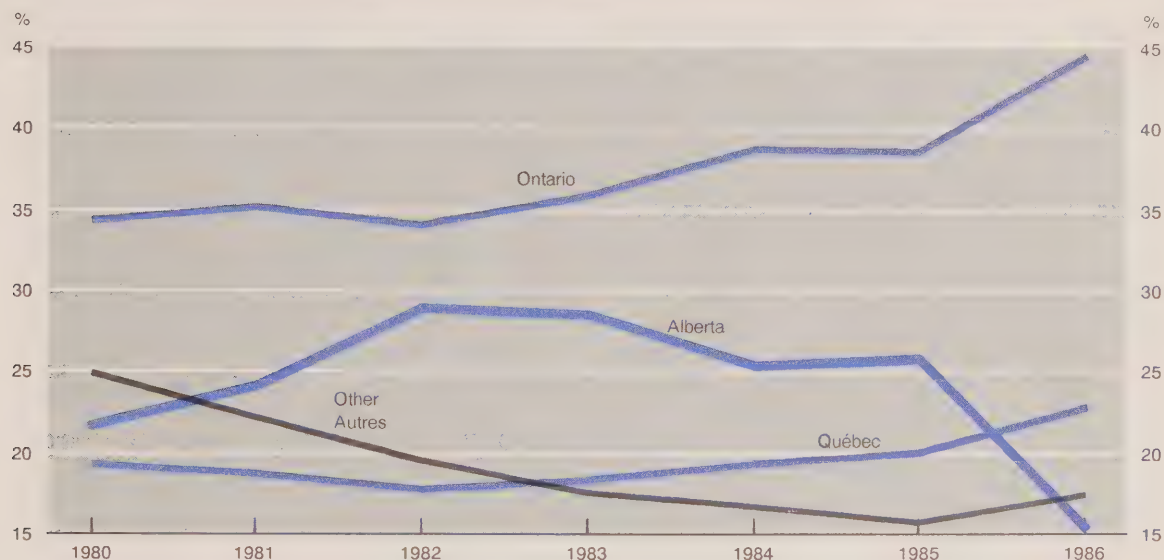
⁴ Ne comprend que les corporations qui ont un revenu imposable positif de \$500 ou plus (48% du nombre total de corporations non financières).

Chart - 19

Provincial Allocation of Total Taxable Income, 1980-1986

Répartition provinciale du revenu imposable total, 1980-1986

Graphique - 19



TEXT TABLE 6. Provincial Allocation of Total Taxable Income, by Control, 1985 and 1986

TABLEAU EXPLICATIF 6. Répartition provinciale du revenu imposable total par contrôle, 1985 et 1986

Provinces	Canadian		Foreign		Total	
	Canadien		Étranger			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986
	\$000,000					
British Columbia — Colombie Britannique	1,307.7	1,617.3	915.2	1,019.2	2,222.9	2,636.5
Alberta	3,710.5	2,914.4	5,588.0	2,246.2	9,298.5	5,160.6
Saskatchewan	499.7	501.0	338.6	208.6	838.3	709.6
Manitoba	485.6	543.3	260.8	264.5	746.4	807.8
Ontario	7,814.9	8,370.8	6,055.8	6,677.5	13,870.7	15,048.3
Québec	4,996.8	5,644.6	2,163.5	2,084.3	7,160.1	7,728.9
New Brunswick — Nouveau-Brunswick	401.8	408.5	88.2	101.0	490.0	509.5
Nova Scotia — Nouvelle-Écosse	370.4	407.4	182.8	196.2	553.2	603.6
Prince Edward Island — Île-du-Prince-Édouard	60.4	64.2	3.0	5.0	63.4	69.2
Newfoundland — Terre-Neuve	205.3	211.0	175.2	115.7	380.5	326.7
Canada¹	20,121.3	20,831.7	15,867.9	12,980.0	35,989.2	33,811.8

¹ The 10 provinces do not always add to the Canada total because any allocation to the region "other" has been suppressed due to an insufficient number of respondents.

¹ Les chiffres des 10 provinces n'égalent pas toujours le total pour le Canada car la classe «autres régions» a été supprimée à cause d'un nombre insuffisant de corporations.

Source: unpublished

Source: non publiée

Chart - 20

Graphique - 20

Percentage of Foreign-controlled Taxable Income Within Provinces, 1980-1986

Pourcentage du revenu imposable des corporations sous contrôle étranger à l'intérieur des provinces, 1980-1986

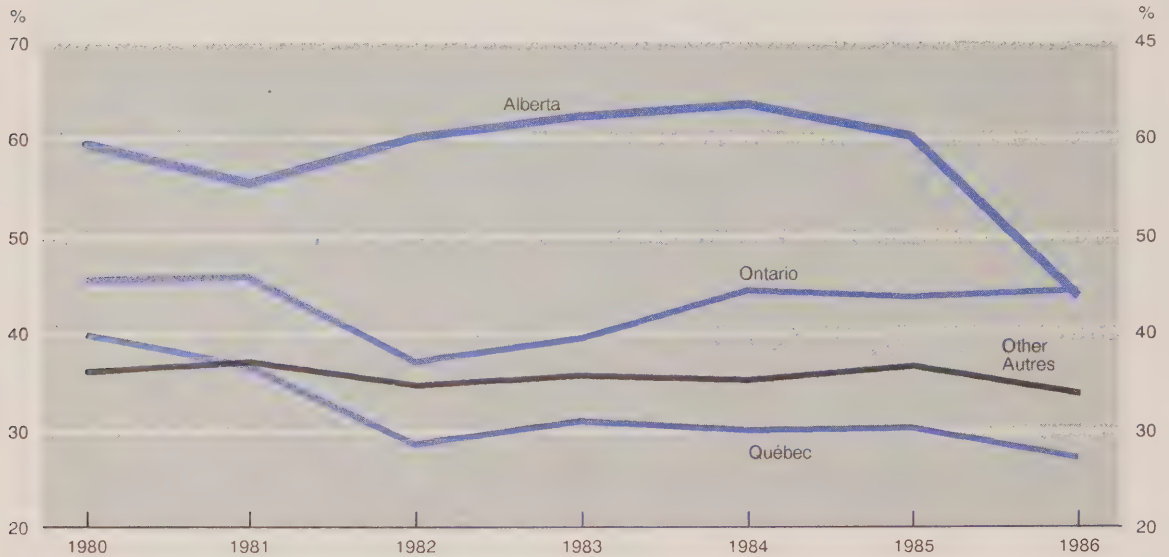
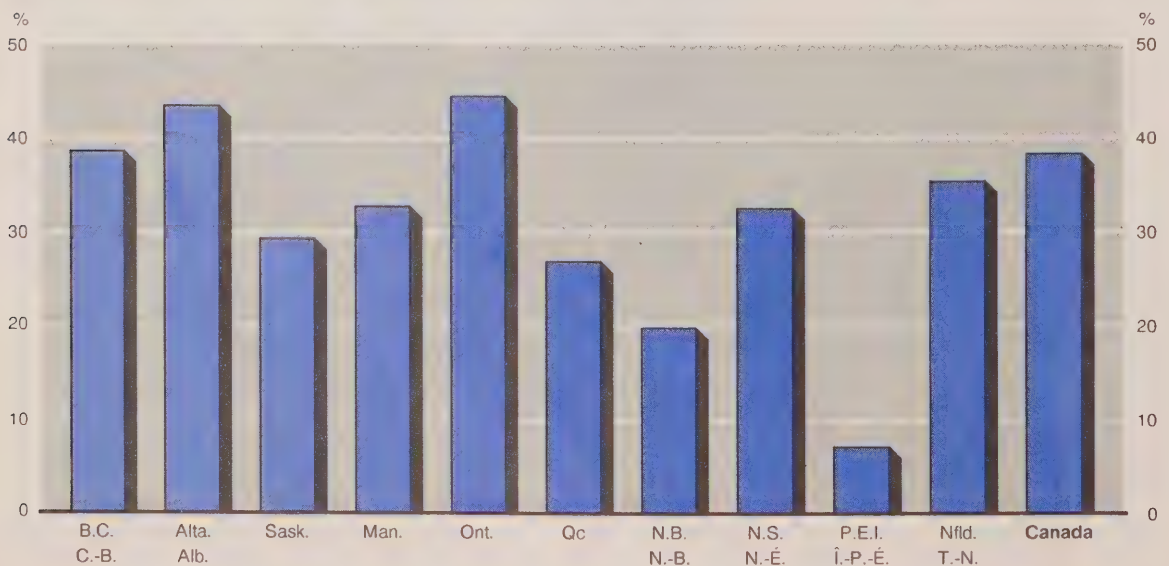


Chart - 21

Graphique - 21

Percentage of Foreign-controlled Taxable Income Within Provinces, 1980-1986

Pourcentage du revenu imposable des corporations sous contrôle étranger à l'intérieur des provinces, 1980-1986



Underlying the drop in the Alberta taxable income share was a \$3.1 billion decrease in the taxable income of U.S.-controlled mining corporations. Consequently the foreign share of Alberta's taxable income fell to 43.5% from 60.1% in 1985 (Chart 20).

As may be seen in Chart 21, there is considerable variation in the level of foreign-controlled taxable income within each province. In 1986, for the first time in recent history, Ontario recorded the highest level of foreign-controlled taxable income (44.4%), followed by Alberta (43.5%). In contrast, Prince Edward Island had the lowest level (7.2%), followed by New Brunswick (19.8%).

Finally, foreign- and Canadian-controlled corporations show both similarities and differences in their generation of taxable income. As may be seen in Chart 22, the principal province of taxable income generation for both groups of corporations is Ontario, where in 1986, 51.4% of foreign-controlled taxable income and 40.2% of Canadian-controlled taxable income was earned. In contrast, Québec accounted for 27.1% of the Canadian-controlled total, but only 16.1% of the foreign.

Le déclin du revenu imposable de l'Alberta était dû à une baisse de 3.1 milliards de dollars du revenu imposable des corporations du secteur minier sous contrôle des États-Unis. Par conséquent, la part sous contrôle étranger du revenu imposable de l'Alberta est tombée de 60.1% en 1985 à 43.5% en 1986 (graphique 20).

Le graphique 21 montre qu'il y a eu une variation considérable dans le niveau de revenu imposable sous contrôle étranger à l'intérieur de chaque province. En 1986, pour la première fois dans l'histoire récente, l'Ontario a enregistré le niveau le plus élevé de revenu imposable sous contrôle étranger (44.4%), suivi de l'Alberta (43.5%). Par contre, l'Île-du-Prince-Édouard a eu le niveau le plus bas (7.2%), suivi du Nouveau-Brunswick (19.8%).

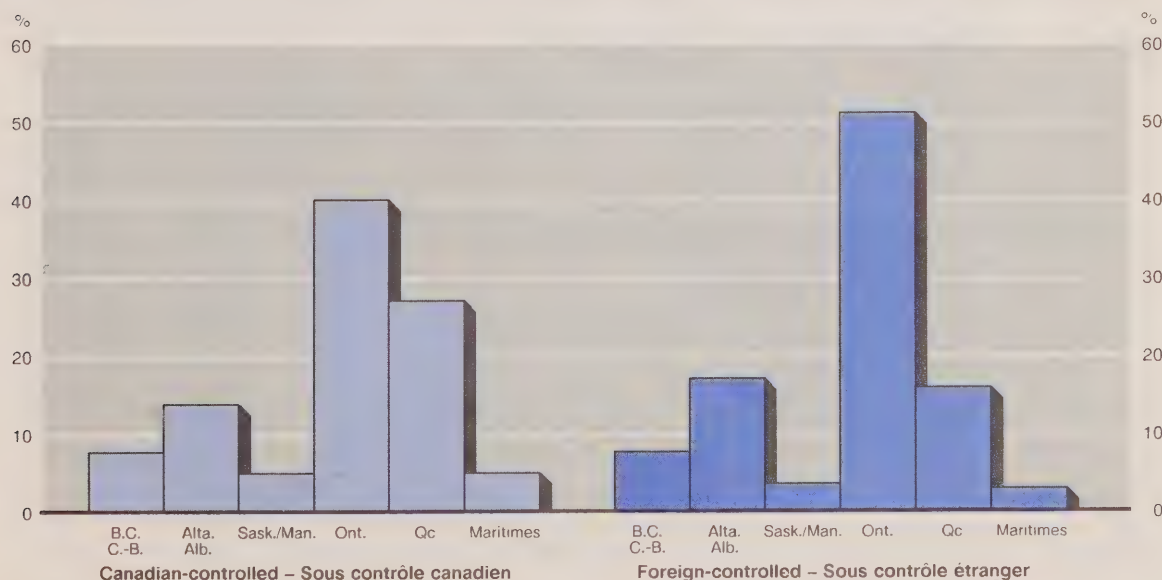
Finalement, les corporations sous contrôle étranger et sous contrôle canadien ont des similarités et des différences dans la manière dont elles acquièrent leur revenu imposable. Comme l'indique le graphique 22, la province où il y a eu le plus de revenu imposable pour ces deux groupes de corporations est l'Ontario, où, en 1986, ont été gagné 51.4% du revenu imposable sous contrôle étranger et 40.2% du revenu imposable sous contrôle canadien. Par contre, le Québec gagnait 27.1% du total de revenu imposable sous contrôle canadien, mais uniquement 16.1% du revenu imposable sous contrôle étranger.

Chart - 22

Regional Allocation of Canadian- and Foreign-controlled Taxable Income, 1986

Répartition régionale du revenu imposable sous contrôle canadien et sous contrôle étranger, 1986

Graphique - 22



INDUSTRIAL DIMENSION

INDUSTRIAL DISTRIBUTION

In 1986, 30.6% of all corporate assets were employed in manufacturing, followed by utilities at 25.1%. In contrast, construction accounted for 3.3%, while agriculture, forestry and fishing represented only 1.8% of all corporate assets (Chart 23).

Manufacturing generated 35.0% of all sales, while wholesale and retail trade accounted for 19.5% and 17.0%, respectively (Chart 24).

While manufacturing activity earned 47.7% of all corporate profits in 1986, the mining contribution was negative (-5.3%). This was in sharp contrast to 1985 when mining represented more than 21% of all corporate profits. Also in 1986, utilities earned 15.7% of all corporate profits, followed by retail trade at 15.3% and services at 11.1% (Chart 25).

LA DIMENSION INDUSTRIELLE

LA RÉPARTITION PAR INDUSTRIE

En 1986, 30.6% de l'ensemble des actifs des sociétés étaient employés en Fabrication, suivie de Services publics avec 25.1%. Par contre, Construction ne représentait que 3.3%, et Agriculture, forêt et pêche uniquement 1.8% de l'ensemble des actifs des sociétés (graphique 23).

Fabrication a réalisé 35.0% du total des ventes, alors que Commerce de gros et Commerce de détail n'en représentaient que 19.5% et 17.0%, respectivement (graphique 24).

Alors que Fabrication gagnait 47.7% de l'ensemble des bénéfices des sociétés en 1986, la contribution de Mines était négative (-5.3%). Cette situation contrastait avec celle de 1985, quand Mines gagnaient plus de 15.7% de l'ensemble des bénéfices des sociétés. En 1986, également, Services publics ont gagné 15.7% des bénéfices des sociétés, suivis par Commerce de détail (15.3%) et Services (11.1%) (graphique 25).

Chart - 23

Industrial Distribution of Total Assets, 1986

Répartition par industrie du total des actifs, 1986

Graphique - 23

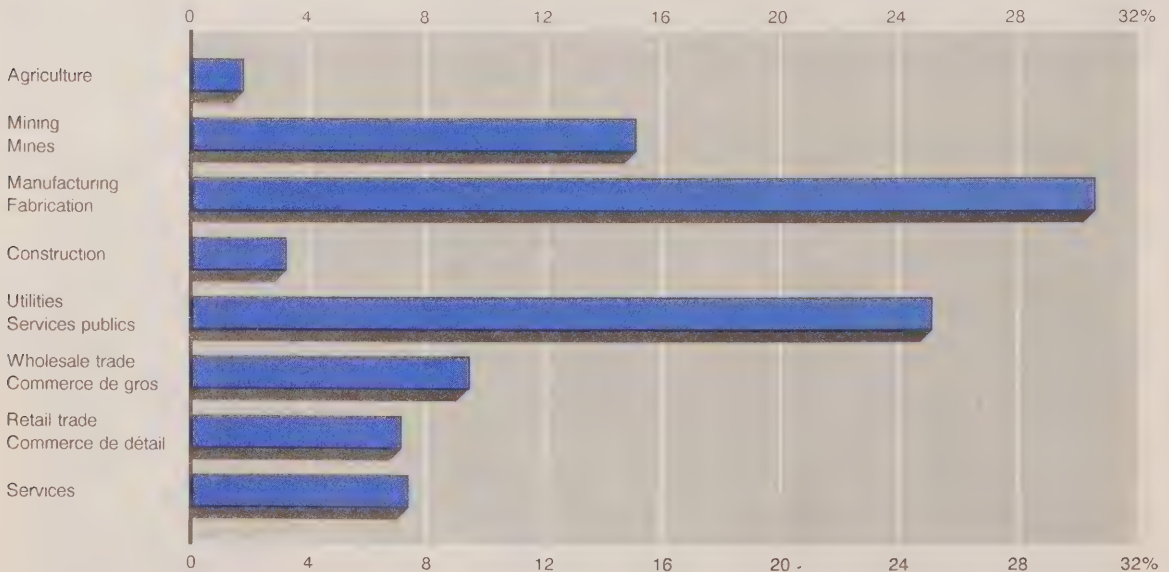


Chart - 24

Graphique - 24

Industrial Distribution of Total Sales, 1986

Répartition par industrie du total des ventes, 1986

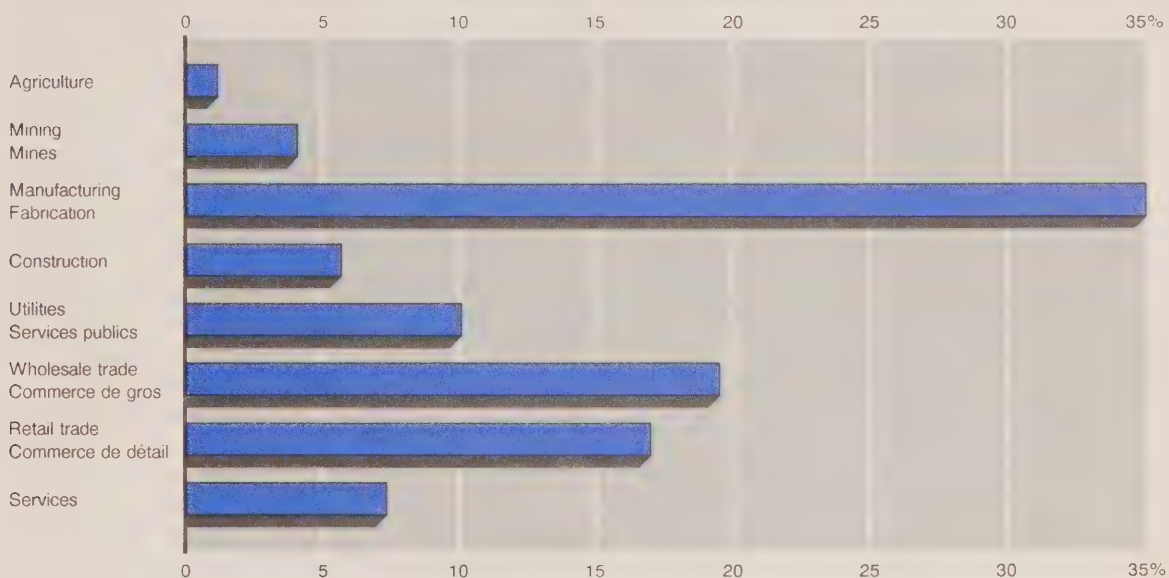
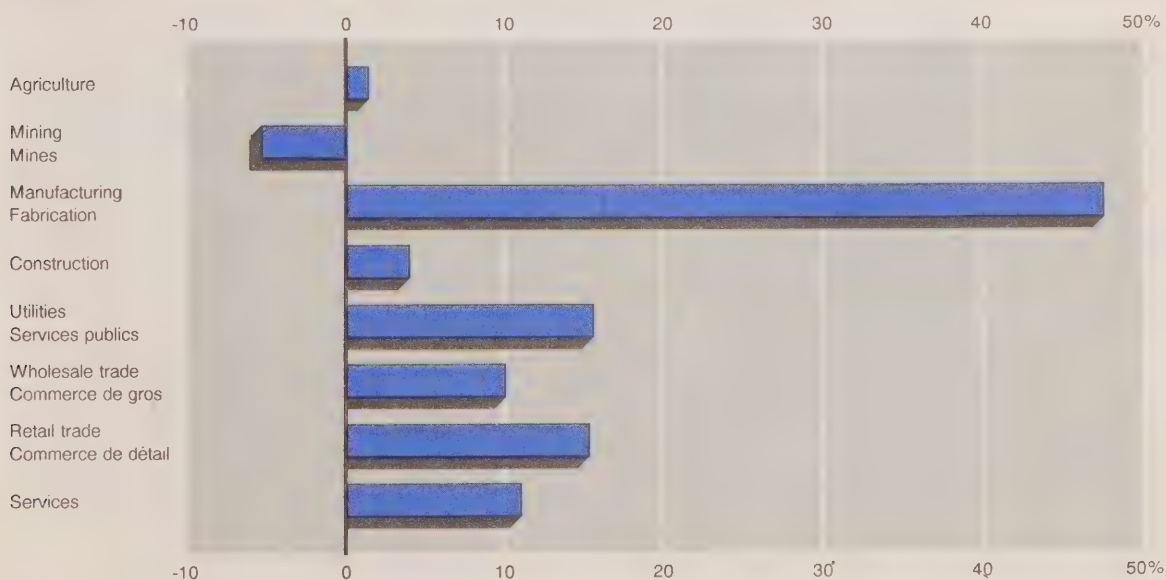


Chart - 25

Graphique - 25

Industrial Distribution of Total Profits, 1986

Répartition par industrie du total des bénéfices, 1986



The industrial distribution of foreign-controlled assets varies from that of Canadian-controlled assets. In 1986, manufacturing accounted for 56.8% of all foreign-controlled assets, followed by mining at 19.8%. In contrast, utilities accounted for the largest share of Canadian-controlled assets at 31.8%, followed by manufacturing at 22.6% (Chart 26).

With respect to sales, over 62% of all foreign-controlled sales were generated in manufacturing, followed by wholesale trade at 17.4%. In contrast, Canadian-controlled sales were more evenly distributed, with manufacturing accounting for 24.6%, retail trade 20.7%, and wholesale trade 20.3% (Chart 27).

In 1986, foreign-controlled firms earned more than 65.3% of their profits in manufacturing with mining accounting for the next largest share at only 9.5%. The profits of Canadian-controlled firms, on the other hand, were more evenly distributed. Manufacturing accounted for the largest share at 37.9%, followed by utilities at 22.1%, retail trade 20.2%, and wholesale trade 11.8%. In 1986, mining made a negative contribution to the profits of Canadian-controlled firms (Chart 28).

La répartition par industrie des actifs sous contrôle étranger varie considérablement par rapport à celle des actifs sous contrôle canadien. En 1986, Fabrication représentait 56.8% de l'ensemble des actifs sous contrôle étranger, suivie de Mines, avec 19.8%. Par contre, Services publics avaient la part la plus grande d'actif sous contrôle canadien, avec 31.8%, suivis par Fabrication, avec 22.6% (graphique 26).

En matière de ventes, plus de 62% de l'ensemble des ventes sous contrôle étranger étaient faites en Fabrication, suivie par Commerce de gros, avec 17.4%. Par contre, les ventes sous contrôle canadien étaient plus régulièrement distribuées, avec 24.6% en Fabrication, 20.7% en Commerce de détail et 20.3% en Commerce de gros. (graphique 27)

En 1986, les sociétés sous contrôle étranger ont gagné plus de 65.3% de leurs bénéfices en Fabrication, les Mines étant en deuxième place avec seulement 9.5%. Par contre, les bénéfices des entreprises sous contrôle canadien étaient répartis d'une manière plus régulière. Fabrication en avait la part la plus grande avec 37.9%, suivie par Services publics (22.1%), Commerce de détail (20.2%) et Commerce de gros (11.8%). En 1986, la contribution de Mines aux bénéfices des entreprises sous contrôle canadien était négative (graphique 28).

Chart - 26

Graphique - 26

Industrial Distribution of Canadian- and Foreign-controlled Assets, 1986

Répartition par industrie des actifs sous contrôle canadien et sous contrôle étranger, 1986

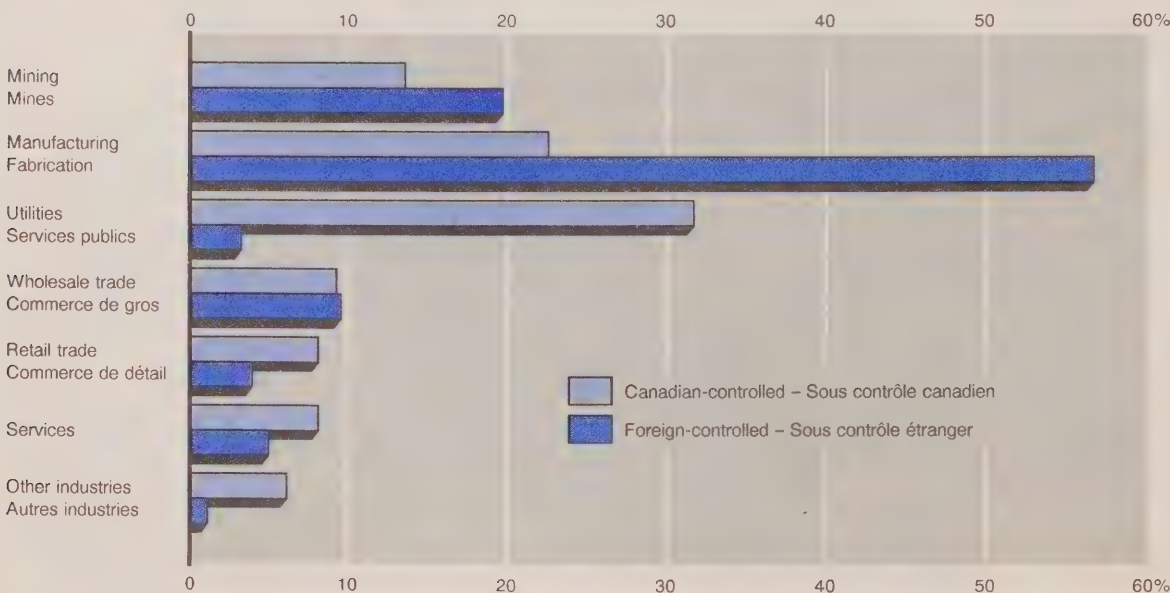


Chart - 27

Graphique - 27

Industrial Distribution of Canadian- and Foreign-controlled Sales, 1986

Répartition par industrie des ventes sous contrôle canadien et sous contrôle étranger, 1986

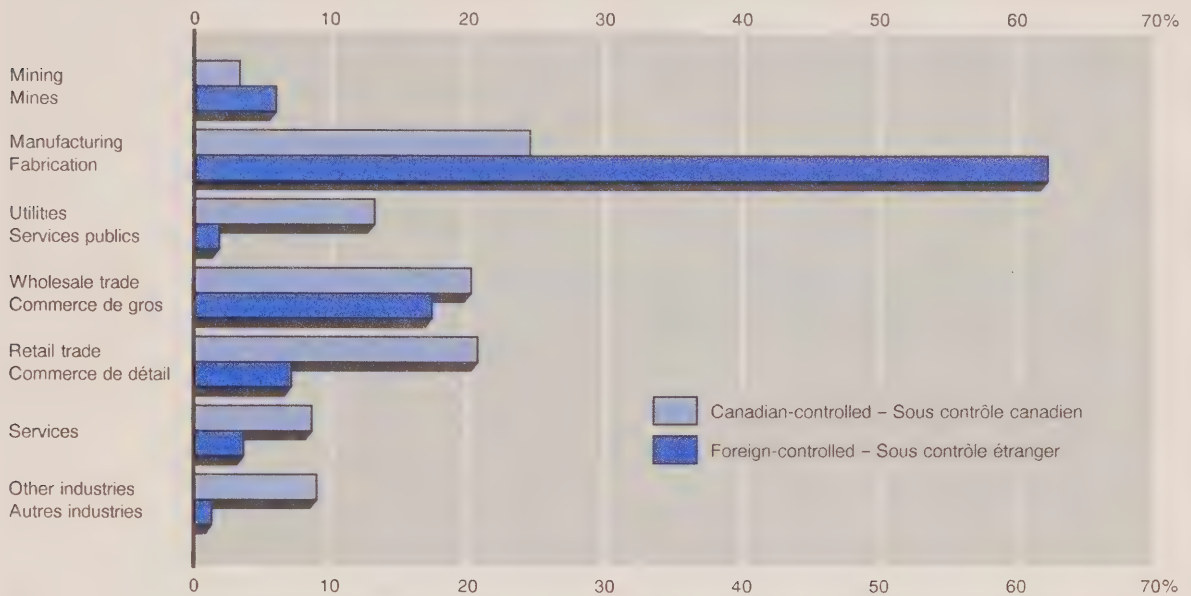
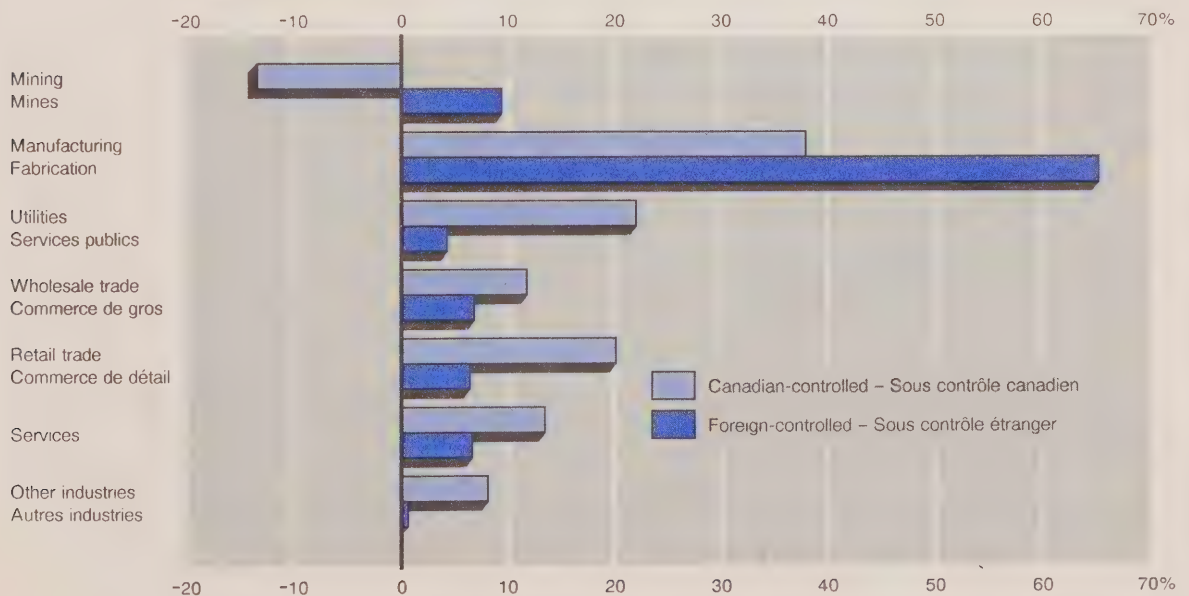


Chart - 28

Graphique - 28

Industrial Distribution of Canadian- and Foreign-controlled Profits, 1986

Répartition par industrie des actifs sous contrôle canadien et sous contrôle étranger, 1986



TEXT TABLE 7. Foreign- and Canadian-controlled Assets, Sales and Profits, by Industry, 1980 and 1986
TABLEAU EXPLICATIF 7. Actifs, ventes et profits sous contrôle étranger et sous contrôle canadien, par industrie, 1980 et 1986

	Foreign — Étranger					
	Assets		Sales		Profits	
	Actifs		Ventes		Bénéfices	
	1980	1986	1980	1986	1980	1986
	%					
Agriculture, forestry and fishing — Agriculture, exploitation forestière et pêche	0.3	0.2	0.2	0.1	0.1	0.2
Mining — Mines	24.5	19.8	11.8	6.0	34.4	9.5
Manufacturing — Fabrication	54.3	56.8	58.5	62.2	50.2	65.3
Construction	1.7	1.0	1.6	1.2	0.9	0.5
Utilities — Services publics	4.0	3.3	1.9	1.9	2.8	4.3
Wholesale trade — Commerce de gros	8.3	9.7	16.7	17.4	5.5	6.9
Retail trade — Commerce de détail	3.2	4.1	6.1	7.3	2.2	6.4
Services	3.7	5.1	3.2	3.8	4.0	6.8
Non-financial industries — Total — Industries non financières	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
	Canadian — Canadien					
	Assets		Sales		Profits	
	Actifs		Ventes		Bénéfices	
	1980	1986	1980	1986	1980	1986
	%					
Agriculture, forestry and fishing — Agriculture, exploitation forestière et pêche	2.2	2.3	1.8	1.6	2.3	2.2
Mining — Mines	11.3	13.6	3.9	3.43	18.5	- 13.6
Manufacturing — Fabrication	22.3	22.6	25.9	24.6	26.8	37.9
Construction	5.6	4.0	7.7	7.4	4.6	6.1
Utilities — Services publics	32.3	31.8	12.6	13.3	17.8	22.1
Wholesale trade — Commerce de gros	10.0	9.4	20.6	20.3	8.6	11.8
Retail trade — Commerce de détail	8.1	8.2	19.9	20.7	12.6	20.2
Services	8.3	8.2	7.7	8.7	8.9	13.5
Non-financial industries — Total — Industries non financières	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0

Source: Table 5 (Data for the year 1980 is unpublished.)

Source: Tableau 5 (Les données pour l'année 1980 n'ont pas été publiées.)

The industrial distribution of foreign-controlled assets varies considerably depending on the country of control. For example, wholesale trade accounts for 72.8% of all Japanese-controlled assets (Chart 29), while manufacturing accounts for 68.6% of all British-controlled assets (Chart 30).

La répartition industrielle des actifs sous contrôle étrangers varie considérablement selon le pays de contrôle. Par exemple, le Commerce de gros représente 72.8% de l'ensemble des actifs sous contrôle du Japon (graphique 29), tandis que Fabrication représente 68.6% de l'ensemble des actifs sous contrôle britannique (graphique 30).

Chart - 29

Graphique - 29

Industrial Distribution of Japanese-controlled Assets, 1986

Répartition par industrie des actifs sous contrôle du Japon, 1986

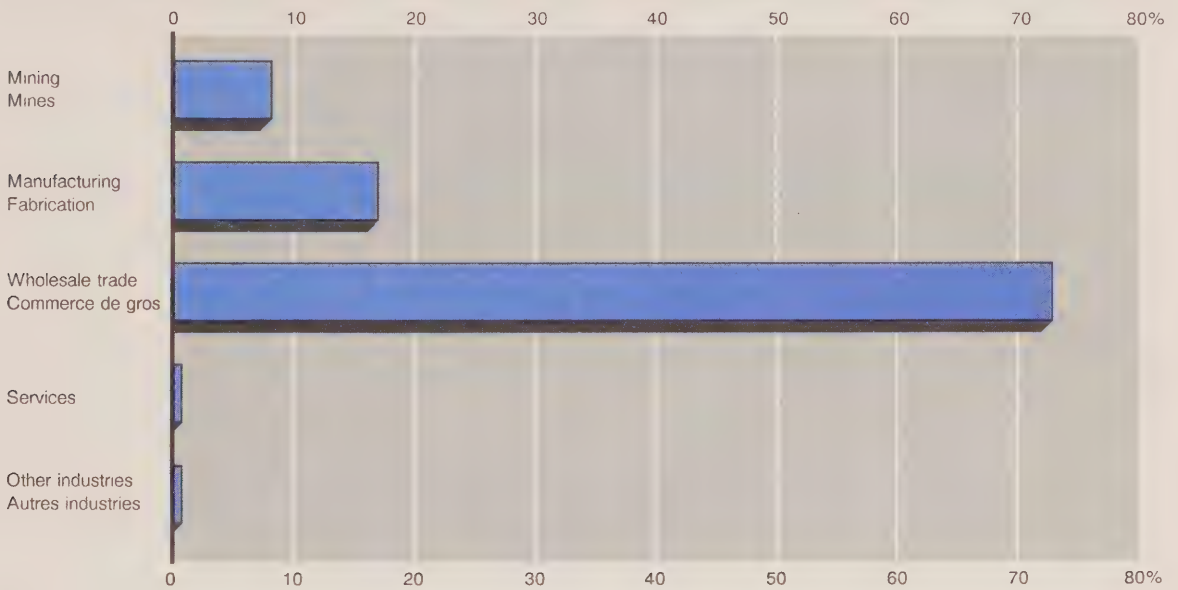
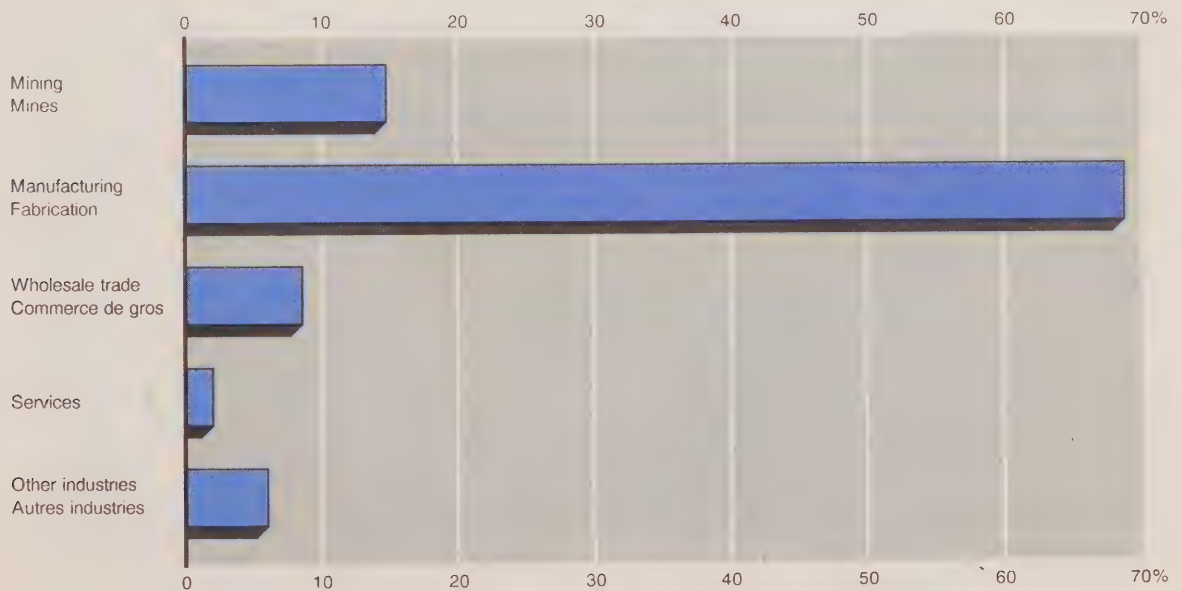


Chart - 30

Graphique - 30

Industrial Distribution of British-controlled Assets, 1986

Répartition par industrie des actifs sous contrôle britannique, 1986



FOREIGN CONTROL WITHIN INDUSTRIES

In 1986, in terms of assets, manufacturing had the highest level of foreign control at 43.8%, followed by mining at 31.1%. In contrast, agriculture, forestry and fishing had the lowest level at 2.9%, followed by utilities at 3.1% (Chart 31).

Paralleling the pattern of assets, manufacturing also had the highest level of foreign-controlled sales in 1986 (49.0%). In fact, this was the only major industry to record an increase in its foreign-controlled sales share (Chart 34). Again, as with assets, mining recorded the next largest foreign sales share (40.5%), with agriculture, forestry and fishing having the lowest (2.4%) (Chart 32).

In the case of profits, the 1986 measure of foreign control within mining was distorted by the fact that the industry as a total recorded a \$2.2 billion loss, whereas foreign-controlled mining corporations recorded a \$1.4 billion profit. Manufacturing profits were 49.1% foreign-controlled, while construction, and agriculture, forestry and fishing were only 4.8% and 5.2% respectively (Chart 33).

LE CONTROLE ÉTRANGER À L'INTÉRIEUR DES INDUSTRIES

En 1986, le niveau d'actifs sous contrôle étranger était le plus élevé pour Fabrication, avec 43.8%, suivi de Mines avec 31.1%. Par contre, celui de Agriculture, forêt et pêche était le plus bas, avec 2.9%, précédé par les Services publics avec 3.1% (graphique 31).

Parallèlement à ce qui se passait pour les actifs, Fabrication avait également le niveau de ventes sous contrôle étranger le plus élevé en 1986 (49.0%). En fait, c'était la seule industrie majeure à enregistrer une augmentation de sa part des ventes sous contrôle étranger (graphique 34). Comme pour les actifs, Mines a enregistré la deuxième part la plus importante de ventes sous contrôle étranger (40.5%), et Agriculture, forêt et pêche la part la plus petite (2.4%) suivie de 48.0% pour mines.

En ce qui concerne les bénéfices, la mesure de contrôle étranger pour 1986 était déformée pour Mines, car l'ensemble de l'industrie a enregistré 2.2 milliards de dollars de pertes, alors que les corporations minières sous contrôle étranger enregistraient 1.4 milliard de dollars de bénéfices. Les bénéfices de Fabrication étaient à 49.1% sous contrôle étranger, alors que Construction, et Agriculture, forêt et pêche ne l'étaient respectivement qu'à 4.8% et 5.2% (graphique 33).

Chart - 31

Foreign-controlled Assets Share, Within Industries, 1986

Part des actifs sous contrôle étranger, à l'intérieur des industries, 1986

Graphique - 31

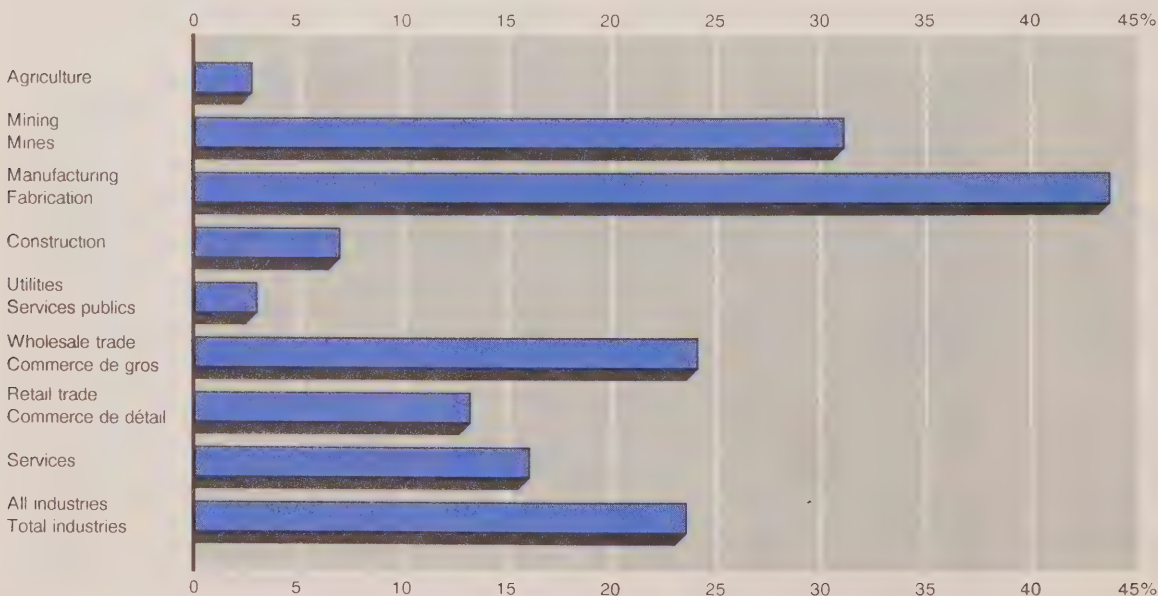


Chart - 32 **Graphique - 32**
Foreign-controlled Sales Share, Within Industries, 1986
Part des ventes sous contrôle étranger, à l'intérieur des industries, 1986

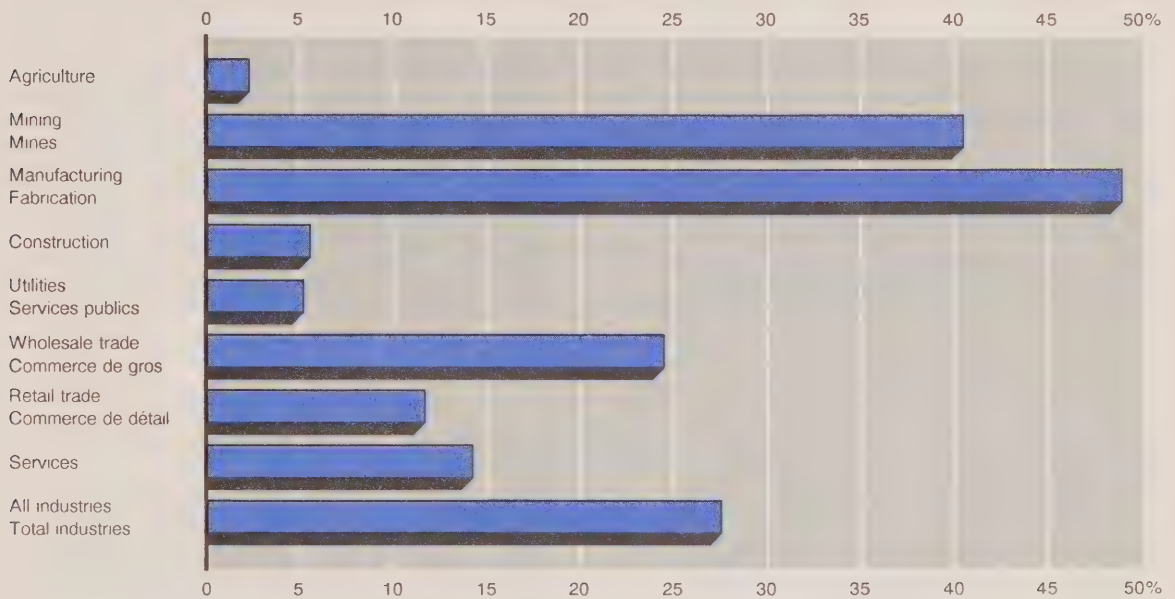
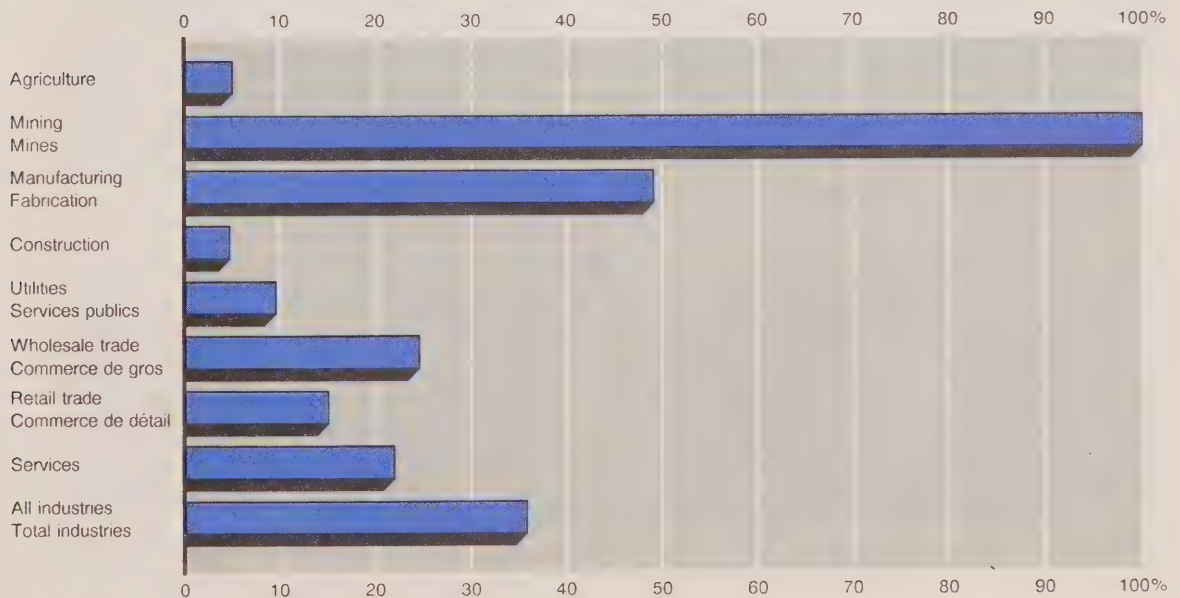


Chart - 33 **Graphique - 33**
Foreign-controlled Profits Share, Within Industries, 1986
Part des bénéfices sous contrôle étranger, à l'intérieur des industries, 1986



At a finer level of industrial detail there are even greater variations in the level of foreign-control. For example in 1986, in terms of manufacturing assets, tobacco was 99.5% foreign-controlled, while printing and publishing had the lowest level at 10.3% (Text Table 8).

À un niveau plus fin de détail industriel, il y avait des variations encore plus grandes des niveau d'actifs sous contrôle étranger. Par exemple, en 1986, à l'intérieur de Fabrication, la part d'actifs sous contrôle étranger de Tabac était de 99.5%, alors que celle d'Imprimerie et édition avait le niveau le plus bas, de 10.3% (tableau explicatif 8).

TEXT TABLE 8. Foreign-Controlled Share of Total Non-financial Assets, Sales and Profits, by 33 Major Industries, 1986

TABLEAU EXPLICATIF 8. Part sous contrôle étranger du total des actifs, des ventes et des bénéfices des entreprises non financières, par 33 industries principales, 1986

	Assets Actifs	Sales Ventes	Profits Bénéfices
	%		
Agriculture, forestry and fishing — Agriculture, exploitation forestière et pêche	2.9	2.4	5.2
Mining — Mines			
Metal mining — Minéraux métalliques	17.9	29.5	51.3
Mineral fuels — Minéraux combustibles	37.0	50.3	...
Other mining — Autres mines	25.2	23.6	...
Mining — Total — Mines	31.1	40.5	...
Manufacturing — Fabrication			
Food — Aliments	34.4	27.3	44.5
Beverages — Breuvages	32.8	43.7	43.9
Tobacco products — Produits du tabac	99.5	98.9	99.9
Rubber products — Produits du caoutchouc	89.0	88.2	87.3
Leather products — Produits du cuir	14.9	11.9	38.6
Textile mills — Usines de filature et de tissage	46.5	47.8	61.9
Knitting mills — Usines de tricot	12.2	7.0	20.4
Clothing industries — Industries du vêtement	12.4	9.2	18.6
Wood industries — Produits du bois	15.8	13.6	25.1
Furniture industries — Industries du meuble	16.5	12.6	20.2
Paper and allied industries — Papier et produits connexes	23.4	26.0	26.8
Printing, publishing and allied industries — Impression, édition et activités connexes	10.3	10.0	10.7
Primary metals — Métaux primaires	19.9	17.5	19.1
Metal fabricating — Produits métalliques	25.1	25.9	29.5
Machinery — Machineries	47.2	50.2	169.0
Transport equipment — Matériel de transport	74.8	87.2	87.0
Electrical products — Appareils et matériel électriques	51.9	60.6	56.8
Non-metallic mineral products — Produits minéraux non métalliques	67.7	52.1	47.5
Petroleum and coal products — Produits du pétrole et du charbon	52.7	66.7	36.2
Chemicals and chemical products — Produits chimiques et produits connexes	71.5	75.8	102.7
Miscellaneous manufacturing — Autres fabrications	35.2	36.2	39.9
Manufacturing — Total — Fabrication	43.8	49.0	49.1
Construction	7.1	5.7	4.8
Utilities — Services publics			
Transportation — Transports	3.8	5.4	12.8
Storage — Entreposage	2.6	1.4	8.5
Communications	11.6	11.0	12.8
Public utilities — Services publics	.3	2.7	2.6
Utilities — Total — Services publics	3.1	5.3	9.7
Wholesale trade — Commerce de gros	24.2	24.6	24.7
Retail trade — Commerce de détail	13.3	11.8	15.1
Services	16.1	14.3	22.1
Non-financial industries — Total — Industries non financières	23.6	27.6	35.9

Source: Table 5
Source: Tableau 5

Chart - 34

Graphique - 34

The Foreign-controlled Share of Sales of Eight Major Industries, 1980-1986

Part des ventes sous contrôle étranger pour huit industries importantes, 1980-1986



THE ENERGY SECTOR

The energy sector⁵ has displayed significant declines in its level of foreign control over the past 22 years (Chart 35). Both Canadian corporate growth and Canadian acquisitions accounted for the declining non-resident control, with government policy a contributing factor.

LE SECTEUR DE L'ÉNERGIE

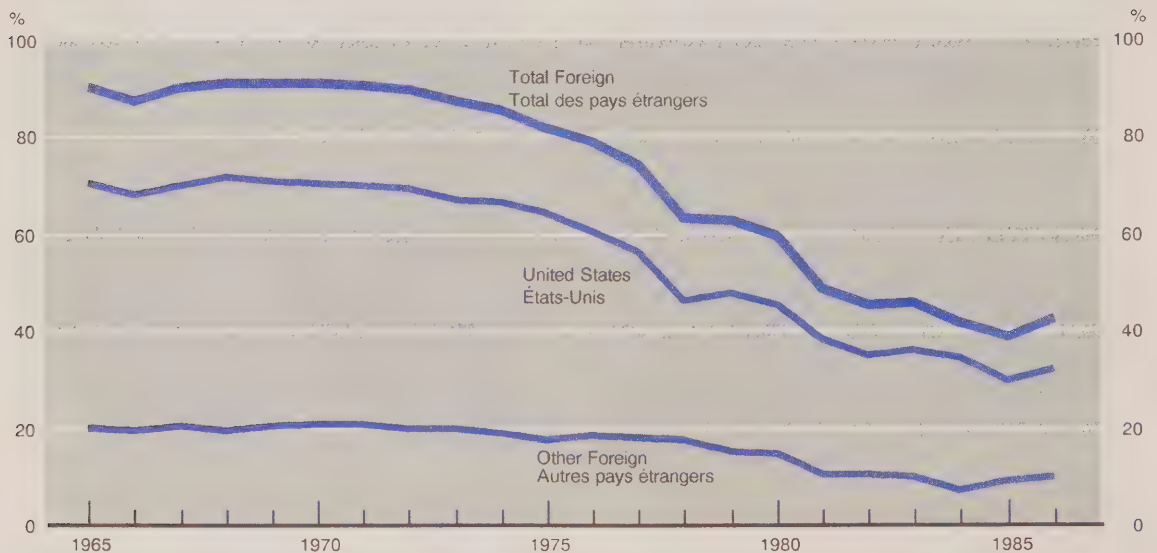
Le niveau de contrôle étranger du secteur de l'Énergie⁵ a subi des baisses importantes au cours des 22 dernières années (graphique 35). Cette tendance est due à la croissance des corporations canadiennes et aux acquisitions canadiennes, avec la contribution de la politique énergétique du gouvernement.

Chart - 35

Graphique - 35

Energy Sector-Percentage of Foreign-Controlled Assets, by Country of Control, 1965-1986

Secteur de l'énergie - pourcentage d'actifs sous contrôle étranger, par pays de contrôle, 1965-1986



In 1986 the energy sector suffered a severe economic downturn. A dramatic drop in the price of crude oil, lower natural gas prices, reduced production, and higher operating costs all precipitated this dismal financial performance. From 1985 total assets declined by 8.1% to a level of \$112.4 billion, with virtually the entire decline being accounted for by Canadian-controlled corporations (Chart 36). As a result, foreign control of the energy sector increased by 3.5 percentage points to a level of 42.4%, with U.S.-controlled firms accounting for a majority of the increase. It should be noted that an accounting modification, affecting 1985 only, increased Canadian controlled assets by about \$5.0 billion. Consequently, this accounting transaction augmented both the increase in Canadian control in 1985 and the subsequent decline in 1986. Adjusting for this transaction would have made the 1986 increase in foreign control about 2.0% instead of 3.5%.

En 1986, le secteur de l'Énergie a souffert d'une crise économique sévère. Sa mauvaise performance financière était due à une baisse importante du prix du pétrole brut, une baisse des prix du gaz naturel, une réduction de la production, et une hausse des coûts d'exploitation. Depuis 1985, le total des actifs a baissé de 8.1% pour atteindre 112.4 milliards de dollars, avec pratiquement toute cette baisse dans le secteur sous contrôle canadien (graphique 36). Par conséquent, le contrôle étranger du secteur de l'Énergie a augmenté de 3.5 points pour atteindre un niveau de 42.4%, avec les entreprises sous contrôle des États-Unis représentant la majorité de cette augmentation. Il faut noter qu'une opération comptable, qui avait des effets sur l'année 1985 uniquement, a augmenté les actifs sous contrôle canadien d'environ 5.0 milliards de dollars. Par conséquent, cette transaction comptable a exagéré l'augmentation du contrôle canadien en 1985 aussi bien que sa baisse en 1986. Si l'on ajuste cette transaction, l'augmentation du contrôle étranger de 1986 aurait été d'environ 2% au lieu de 3.5%.

⁵ The energy sector is composed of the mineral fuels industry (mining) and the petroleum and coal products industry (manufacturing).

⁵ Le secteur de l'Énergie est composée de l'industrie des combustibles minéraux (Mines) et de l'industrie du pétrole et des produits du charbon (Fabrication).

As a result of sharp declines in crude oil prices in 1986, revenue declines were stronger and affected both Canadian- and foreign-controlled firms. Total sales dropped sharply by \$21 billion, a 30% decline from the preceding year, with foreign-controlled firms accounting for \$10.2 billion of the decline and Canadian-controlled firms \$10.8 billion (Chart 37).

As a result of higher operating costs and significantly reduced sales, 1986 saw the most precipitous decline in energy sector profits. From 1985, profits fell 83% to a level of \$1.8 billion. Foreign-controlled profits fell by almost \$4.9 billion to a level of \$2.7 billion, while Canadian-controlled profits fell \$4.3 billion to record their first loss ever at \$821 million (Chart 38).

À la suite de baisses importantes de prix du pétrole brut en 1986, les baisses de bénéfices étaient plus fortes et avaient une incidence sur les entreprises sous contrôle canadien aussi bien que sous contrôle étranger. Le total des ventes a beaucoup baissé, de 21 milliards de dollars, soit 30% de baisse par rapport à l'année précédente, avec les entreprises sous contrôle étranger représentant 10.2 milliards de dollars du déclin et les entreprises sous contrôle canadien 10.8 milliards de dollars (graphique 37).

À la suite d'une hausse des coûts d'exploitation et d'une réduction importante des ventes, il y a eu en 1986 une baisse très rapide des bénéfices dans le secteur de l'Énergie. Par rapport à 1985, les bénéfices ont baissé de 83% pour atteindre 1.8 milliards de dollars. Les bénéfices sous contrôle étranger ont baissé de presque 4.9 milliards de dollars pour atteindre un niveau de 2.7 milliards, alors que les bénéfices sous contrôle canadien baissaient de 4.3 milliards de dollars pour enregistrer leur première perte jamais subie, de 821 millions de dollars (graphique 38).

Energy Sector – Financial Characteristics, by Control, 1980-1986 Secteur de l'énergie – caractéristiques financières, par contrôle, 1980-1986

Chart - 36 Assets
Graphique - 36 Actifs

\$ billions – milliards \$

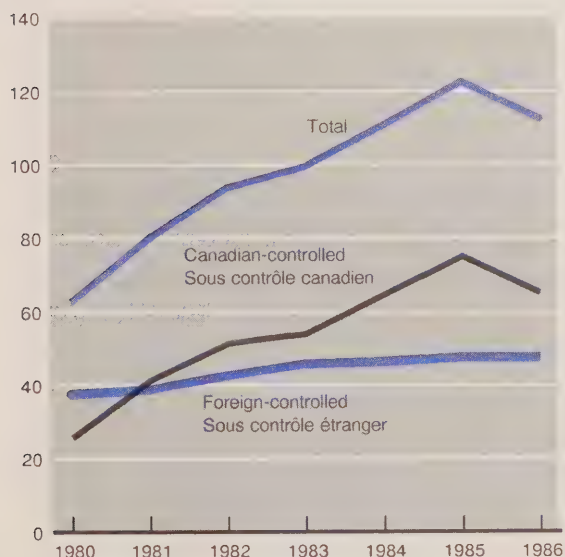
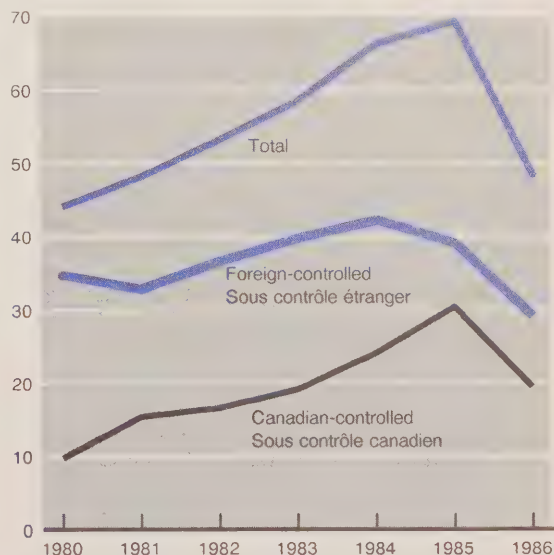


Chart - 37 Sales
Graphique - 37 Ventes

\$ billions – milliards \$



Energy Sector – Financial Characteristics, by Control, 1980-1986 (continued)
Secteur de l'énergie – caractéristiques financières, par contrôle, 1980-1986 (suite)

Chart - 38 Profits
Graphique - 38 Bénéfices

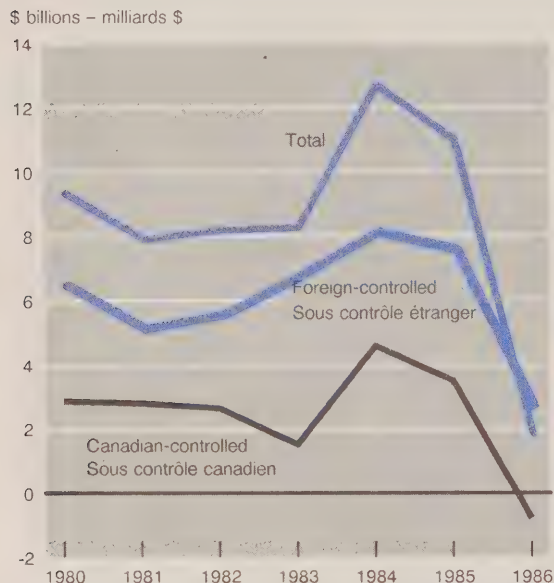
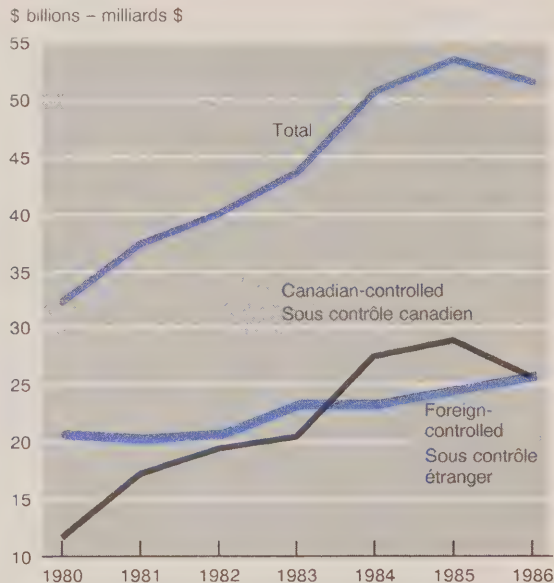


Chart - 39 Equity
Graphique - 39 Avoirs



As indicated in Charts 40 to 42, the weakness of the energy sector is further reflected in many of its financial ratios. Since 1984, when crude oil prices and industry profits peaked, the energy sector has experienced two consecutive years of decline. While these ratios fell marginally in 1985, declines were more pronounced in 1986. From 1985 to 1986, energy sector firms generated 14 cents less in sales for each dollar of assets, realized 12 cents less in profits for each dollar of sales and returned 17 cents less in profits for each dollar of equity. Perhaps the one positive development was that the financial restructuring of the energy sector in 1986 improved its debt position as indicated by Chart 43.

Comme le montrent les graphiques 40 à 42, le déclin du secteur de l'Énergie apparaît également dans ses ratios financiers. Depuis 1984, année où le prix du pétrole brut et les bénéfices de l'industrie avaient atteint leur maximum, le secteur de l'énergie a subi deux années consécutives de déclin. Alors que ces ratios baissaient marginalement en 1985, les déclins étaient très marqués en 1986. De 1985 à 1986, les entreprises du secteur énergétique ont généré 14 centimes de moins en ventes par dollar d'actifs, ont réalisé 12 centimes de moins de bénéfices par dollar de ventes et 17 centimes de moins de bénéfices par dollar d'avoirs. Il est possible qu'un aspect positif de ce phénomène soit que la restructuration financière du secteur de l'énergie en 1986 améliora sa situation d'endettement comme le montre le graphique 43.

Energy Sector, Financial Ratios, 1984-1986
Ratios financiers, secteur de l'énergie, 1984-1986

Chart - 40 Sales to Assets
Graphique - 40 Ventes / actifs

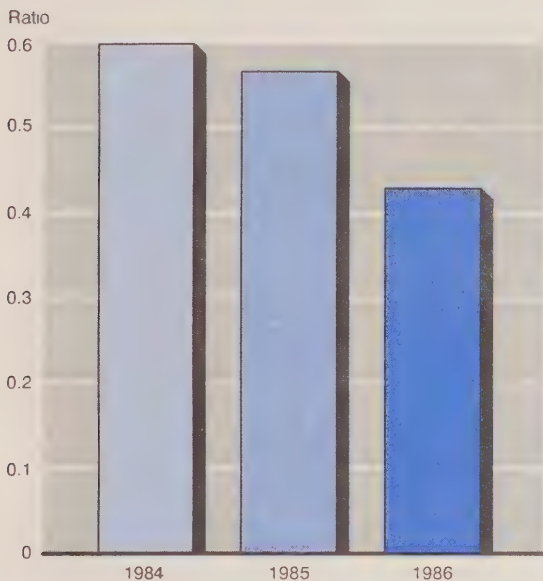


Chart - 41 Profits to Sales
Graphique - 41 Bénéfices / ventes

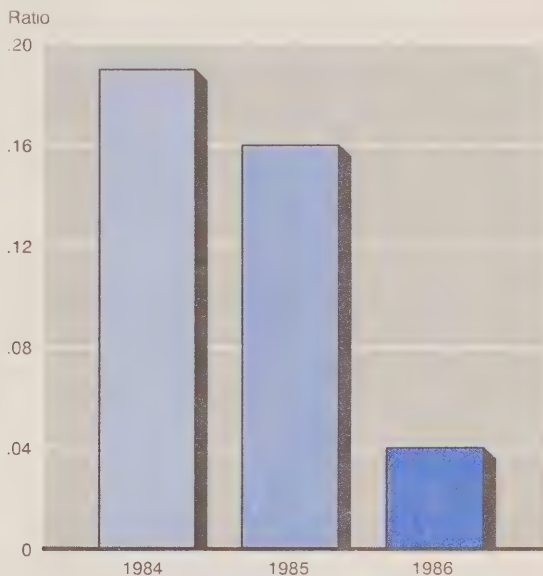


Chart - 42 Profits to Equity
Graphique - 42 Bénéfices / avoirs

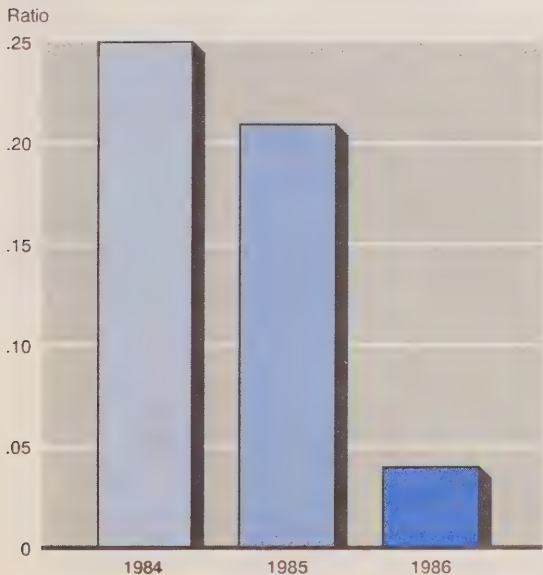
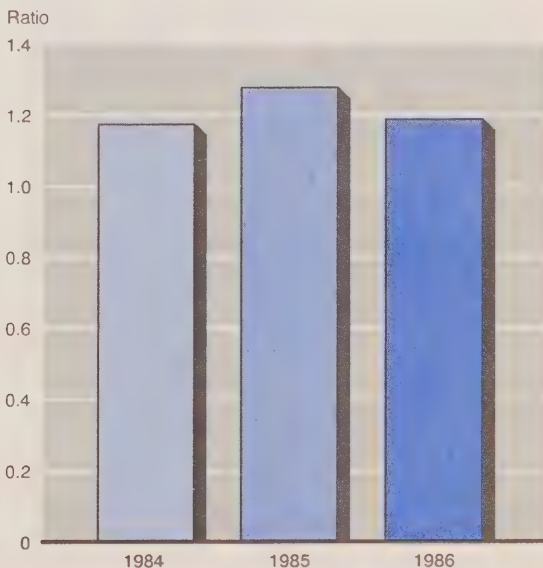


Chart - 43 Liabilities to Equity
Graphique - 43 Passifs / avoirs



Historically, U.S.-controlled energy sector firms, when compared to their Canadian-controlled counterparts, have exhibited greater turnover (Chart 44) and generally superior profit performance (Charts 45 and 46). While the return on equity has always been higher for U.S.-controlled firms (Chart 46) their superior profit margin performance began in 1980 (Chart 45). These ratios indicate that the profitability of Canadian-controlled energy sector firms has been declining since 1979. Also of note, U.S.-controlled energy firms tend to rely more heavily on equity financing. They tend to have a lower debt ratio than both U.S.-controlled firms in other industries and all other firms within the energy sector (Charts 48 and 49).

Historiquement, les entreprises du secteur énergétique sous contrôle des États-Unis, par rapport à leurs homologues sous contrôle canadien, ont eu une rotation plus grande (graphique 44) et un rendement de bénéfices en général supérieur (graphiques 45 et 46). Alors que le rendement des avoirs a toujours été plus élevé pour les entreprises sous contrôle des États-Unis (graphique 46), leur rendement supérieur de marge bénéficiaire n'apparaît pas avant 1980 (graphique 45). Ces ratios suggèrent que la profitabilité des entreprises sous contrôle canadien dans le secteur de l'Énergie baisse depuis 1979. Il faut également noter que les entreprises sous contrôle des États-Unis dans le secteur de l'Énergie tendent à avoir davantage recours au financement par avoirs propres. Elles tendent à avoir un ratio de dette plus bas que les entreprises sous contrôle des États-Unis dans d'autres industries, et que toutes les autres entreprises dans le secteur de l'énergie (graphiques 48 et 49).

Energy Sector, Financial Ratios, by Country of Control, 1980-1986
Secteur de l'énergie, ratios financiers par pays de contrôle, 1980-1986

Chart - 44 Sales to Assets
Graphique - 44 Ventes / actifs

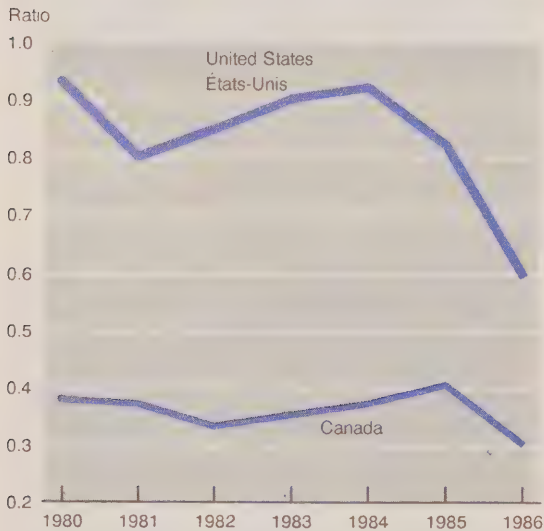


Chart - 45 Profits to Sales
Graphique - 45 Bénéfices/ventes



Energy Sector, Financial Ratios, by Country of Control, 1980-1986 (continued)
Secteur de l'énergie, ratios financiers par pays de contrôle, 1980-1986 (suite)

Chart - 46 Profits to Equity
Graphique - 46 Bénéfices/avoirs

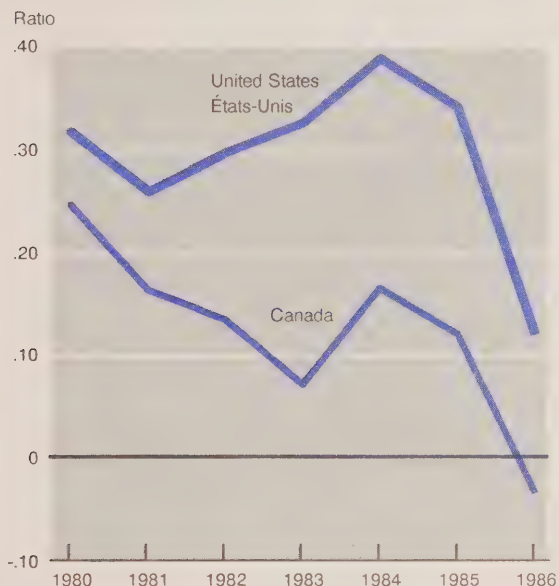


Chart - 47 Profits to Assets
Graphique - 47 Bénéfices/actifs

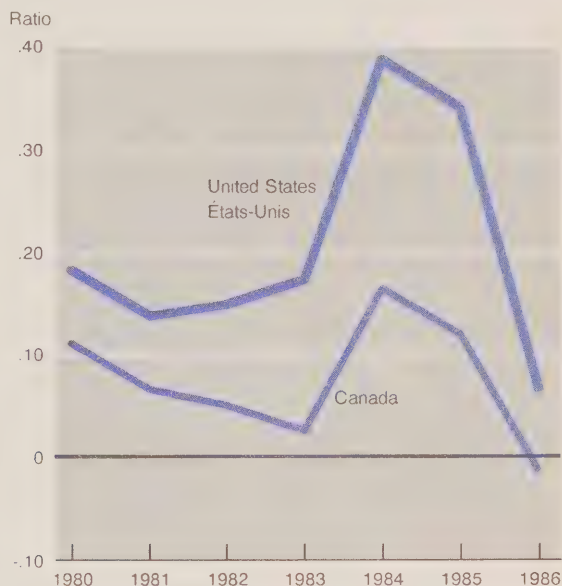


Chart - 48 Liabilities to Equity
Graphique - 48 Passifs/avoirs

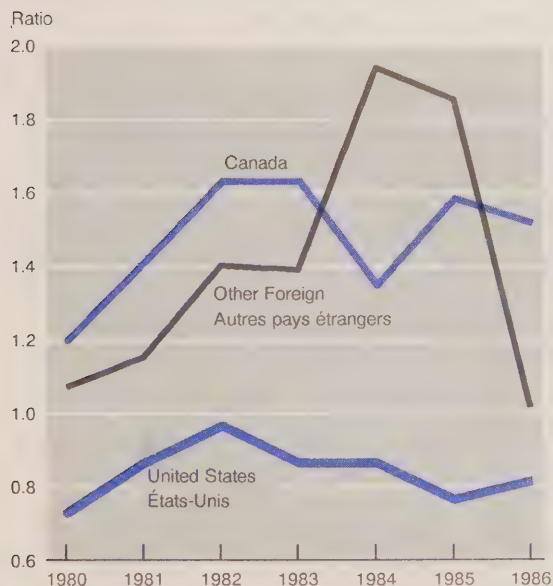
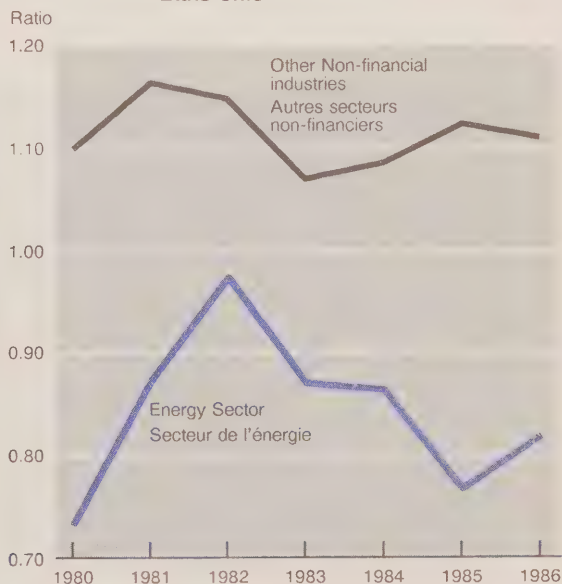


Chart - 49 U.S.-controlled Liabilities to Equity
Graphique - 49 Passifs/avoirs sous contrôle des États-Unis



APPENDIX

THE MEASUREMENT OF CORPORATE CONCENTRATION

The leading enterprise statistics previously cited (page 27) show that up until 1984, the share of assets owned by Canada's leading 25 enterprises grew at a significantly faster rate than those of all other enterprises. Since that time the asset share of the leading 25 enterprises has declined. This data suggests that corporate concentration was increasing until 1984 and declined thereafter.

While this is a useful measure of concentration, it depends on the number of enterprises included in the calculation. For example, the share of assets of the leading 1,000 enterprises did not change appreciably from 1977 to 1986. Using this measure would suggest that concentration has been relatively stable.

Fortunately, there are other methods of measuring concentration which take account of all enterprises. One such measure, which highlights disparities and is used frequently in examining issues of economic inequality, is the Lorenz curve. Shown in Chart A-1, it provides a visual measure of the inequality in the distribution of Canadian corporate assets.

APPENDICE

LA MESURE DE LA CONCENTRATION DES CORPORATIONS

Les statistiques d'entreprises les plus importantes citées ci-dessus (page 27) montrent que jusqu'en 1984, la part d'actifs des 25 entreprises les plus importantes du Canada a augmenté à un rythme beaucoup plus rapide que celle de toutes les autres entreprises. Depuis, la part d'actifs des 25 entreprises les plus importantes a décliné. Ces données suggèrent que la concentration des entreprises a augmenté jusqu'en 1984, puis décliné.

Bien que cette mesure de concentration soit utile, elle dépend du nombre d'entreprises comprises dans le calcul. Par exemple, la part des actifs des 1,000 entreprises les plus importantes n'a pas beaucoup changé de 1977 à 1986. Si l'on utilise cette mesure, on a l'impression que la concentration a été relativement stable.

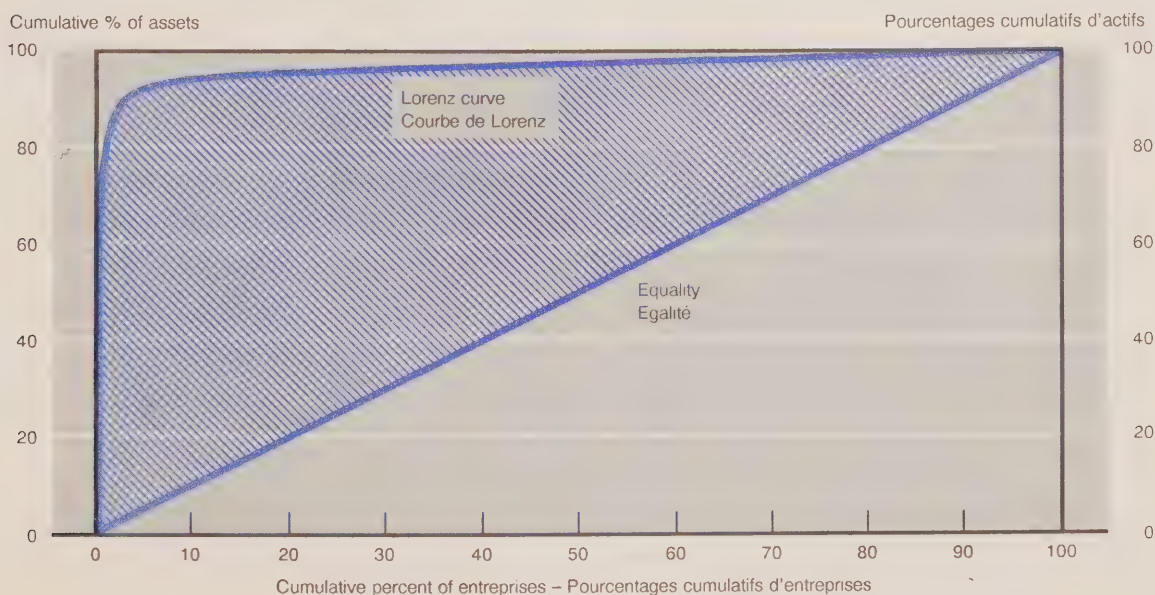
Heureusement, il y a d'autres méthodes pour mesurer la concentration, qui prennent en considération toutes les entreprises. L'une de ces mesures, qui met l'accent sur les disparités et est utilisée fréquemment pour examiner les questions d'inégalité économique, est la courbe de Lorenz. Comme on peut le voir dans le graphique A-1, elle fournit une mesure visuelle de l'inégalité de la répartition des actifs des corporations canadiennes.

Chart - A-1

Cumulative Asset Share, 1986

Pourcentages cumulatifs des parts d'actifs, 1986

Graphique - A-1



The Lorenz curve displayed in Chart A-1 was made by ranking all enterprises in descending order of assets and calculating the cumulative percentage coverage of assets, which was then plotted against the cumulative percentage of the number of enterprises (see Text Table A-1 for selected values).

La courbe de Lorenz du graphique A-1 classe toutes les entreprises par ordre décroissant d'actifs, calcule les pourcentages cumulatifs des actifs, et les place sur une courbe par rapport aux pourcentages cumulatifs du nombre d'entreprises (voir le tableau explicatif A-1 pour des valeurs choisies).

TEXT TABLE A-1. Lorenz Curve 1986
TABLEAU EXPLICATIF A-1. Courbe de Lorenz 1986

Cumulative Percent of Ranked Enterprises	Cumulative Percentage of Assets
Pourcentage cumulatif des entreprises par taille	Pourcentage cumulatif des actifs
%	
.01	44.9
.10	66.7
1.00	79.5
2.00	82.7
3.00	84.6
4.00	86.0
5.00	87.2
10.00	90.8
25.00	95.6
50.00	98.6
75.00	99.7
100.00	100.0

The Lorenz curve shows, for example, that in 1986, the top 1/10th of 1% of all enterprises controlled 66.7% of all corporate assets, the top 1% controlled 79.5% of corporate assets and the top 10% controlled 90.8%. For comparison Chart A-1 contains a diagonal line representing a distribution where all enterprises had an equal share (i.e. 10% of enterprises controlled 10% of assets; 25% of enterprises had 25% of assets; etc.).

La courbe de Lorenz montre par exemple qu'en 1986, le dixième du 1% supérieur de toutes les entreprises contrôlait 66.7% de l'ensemble des actifs des sociétés, le 1% supérieur contrôlait 79.5% des actifs des sociétés et les 10% supérieurs contrôlaient 90.8%. Aux fins de comparaison, le graphique A-1 contient une ligne diagonale qui représente la répartition où toutes les entreprises ont une part égale d'actifs (c.-à-d. 10% des entreprises contrôlent 10% des actifs, 25% des entreprises contrôlent 25% des actifs, etc.).

The higher the Lorenz curve lies above the diagonal, the greater the inequality in the distribution. Chart A-1 indicates a high level of inequality in the distribution of Canadian corporate wealth.

Plus la courbe de Lorenz se situe au dessus de la diagonale, plus la répartition est inégale. Le graphique A-1 indique un niveau élevé d'inégalité dans la répartition de la richesse parmi les corporations canadiennes.

The Lorenz curve is related to a statistical measure called the Gini coefficient¹. The Gini measures the ratio of the shaded area in Chart A-1 to the entire triangular region above the diagonal. As a result, the Gini coefficient has values between 0 (complete equality) and 1 (complete concentration).

La courbe de Lorenz est liée à une mesure statistique appelée le coefficient de Gini¹. Ce coefficient mesure le ratio de la surface sombre dans le graphique A-1 à la région triangulaire totale au dessus de la diagonale. Par conséquent, le coefficient de Gini a des valeurs qui vont de 0 (égalité complète) à 1 (concentration totale).

¹ $G = 1 + (1/n) - (2/n)[S_1 + 2S_2 + \dots + nS_n]$ for $S_1 \geq \dots \geq S_n$ and $\sum S_i = 1$, where S_i is the asset share of the i^{th} ranked enterprise.

¹ $G = 1 + (1/n) - (2/n)[S_1 + 2S_2 + \dots + nS_n]$ pour $S_1 \geq \dots \geq S_n$ et $\sum S_i = 1$, où S_i est la part d'actifs de l'entreprise classée i .

The Gini coefficient has desirable properties as a measure of inequality. It is not affected by proportional increases in either the variable being measured or the size of the population. Consequently, the Gini coefficient provides a statistical basis for the tracking of concentration over time. It is also sensitive to transfers from any large enterprise to any smaller one, at every share level. Therefore, it provides a more complete measure of concentration than the leading enterprise share analysis.

Chart A-2 shows the values of the Gini coefficient for enterprise assets, for the years 1977 to 1986. Over this ten year period concentration was high, with a distinct upward trend until 1983, followed by a decline in 1984, a levelling-off in 1985 and a further decline in 1986. Despite these recent declines, concentration remained relatively high and the distribution of Canadian corporate assets in 1986 was less equal than in 1977.

Finally, it is interesting to note that the Gini coefficient had a peak that was one year earlier than the peak seen in the analysis of the asset share of the leading 25 enterprises (Chart 11). In addition, the direction of change on a year-to-year basis was sometimes different for these two measures. While these two measures may be consistent over long periods, the Gini is a more reliable measure, as it evaluates the entire corporate distribution.

Le coefficient de Gini a des caractéristiques désirables comme mesure d'inégalité. Il n'est pas affecté par des augmentations proportionnelles de la variable mesurée ou de la taille de la population. Par conséquent, le coefficient de Gini fournit une base statistique pour suivre la concentration dans le temps. Il est également sensible aux transferts de larges entreprises à des entreprises plus petites, à chaque niveau de partage. Par conséquent, il fournit une mesure plus complète de concentration que l'analyse de la part des entreprises les plus importantes.

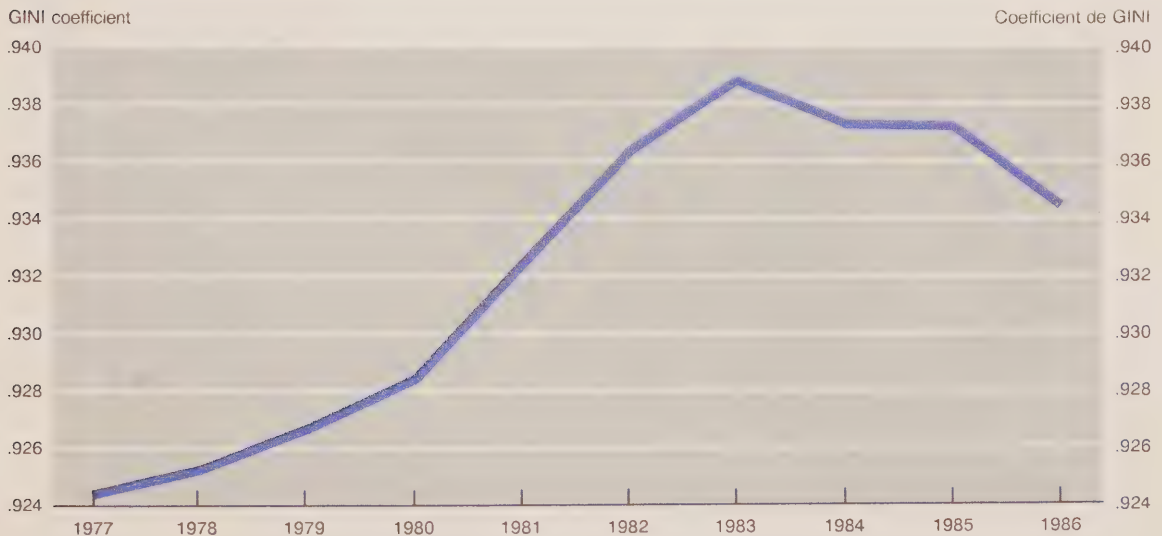
Le graphique A-2 montre les valeurs du coefficient de Gini pour les actifs des entreprises, de 1977 à 1986. Au cours de ces dix ans, la concentration a été élevée, avec une tendance nette à la croissance jusqu'en 1983, suivie par un déclin en 1984, une stabilisation en 1985 et un nouveau déclin en 1986. En dépit de ces déclinés récents, la concentration est demeurée relativement élevée et la répartition des actifs des sociétés canadiennes était moins égale en 1986 qu'en 1977.

Finalement, il est intéressant de noter que le coefficient de Gini a atteint son maximum un an avant le maximum indiqué par l'analyse de la part d'actifs des 25 entreprises les plus importantes (graphique 11). En outre, la direction du changement sur une base annuelle a été un peu différente pour ces deux mesures. Bien que ces deux mesures puissent être compatibles à long terme, le coefficient de Gini est une mesure plus précise, car il est basé sur la répartition de toutes les corporations

Chart - A-2

Graphique - A-2

Measurement of the Concentration of Corporate Assets-The GINI Coefficient
Mesure de concentration des actifs des corporations - Coefficient de GINI



Statistical Notes and Definitions

Notes explicatives et définitions

STATISTICAL NOTES

Sources of Information

This annual report, Corporations and Labour Unions Returns Act, Part I — Corporations, is derived from several sources of corporate information. These include the ownership returns filed by corporations liable under CALURA, and the financial information all corporations file with their T2 tax return (balance sheet, income and retained earnings statements and supplementary schedules). In addition, ownership information is obtained from both Canadian and international publications (Moody's, Who Owns Whom, Financial Post, etc.).

Reporting Unit

The reporting unit for this publication is the corporation as a legal entity. As a result, published statistics may reflect organizational changes arising from amalgamations, mergers, takeovers, etc., which might not be reflected in statistics reported at a consolidated enterprise level.

Coverage

The Corporations and Labour Unions Returns Act provides for the reporting of ownership information from all corporations that carry on business in Canada or that are incorporated under a law of Canada or a province, whose gross revenue for the reporting period from business carried on by it in Canada exceeded \$15 million, or whose assets at the end of the reporting period exceeded \$10 million. In the computation of these thresholds, each corporation must include the assets and the gross revenue of its affiliates as defined in the Act. In addition, corporations under these limits but having long-term debt or equity owing directly or indirectly to non-residents, which exceeded a book value of \$200,000 must also report. This provision allows for the most complete identification of all foreign-controlled corporations. Any corporations not identified as such are classified to Canadian control.

Overall, this report contains data on over 433,000 corporations classified to non-financial industries. Included are joint ventures and partnerships of participating corporations, unincorporated branches of foreign incorporated companies, limited dividend housing corporations, federal proprietary Crown corporations and their subsidiaries, federal agency Crown corporations, provincial Crown corporations and cooperatives. Credit unions, caisses populaires,

NOTES STATISTIQUES

Origine des données

Le présent rapport annuel, Loi sur les déclarations des corporations et des syndicats ouvriers, Partie I — Corporations, se fonde sur plusieurs sources de renseignements sur les corporations. Il utilise les renseignements contenus dans les déclarations de propriété de capital-action soumises par les corporations assujetties à la Loi sur les déclarations des corporations et des syndicats ouvriers (CALURA) et les renseignements financiers que chaque corporation fournit avec sa déclaration d'impôt T2 (bilan, état des résultats, état des bénéfices non répartis et relevés supplémentaires). En outre, des renseignements complémentaires sur la propriété des corporations sont tirés de publications canadiennes et internationales (Moody's, Who Owns Whom, Financial Post, etc.).

Unité de rapport

Pour cette publication, l'unité de rapport est la corporation, en tant qu'entité juridique. Par conséquent, les statistiques publiées peuvent traduire des changements de structure dus à des fusions, des absorptions, de prises de contrôle, etc. . . , qui risquent de ne pas apparaître dans les statistiques fournies au niveau de l'entreprise consolidée.

Champ d'observation

La Loi sur les déclarations des corporations et des syndicats ouvriers prévoit que toute corporation exerçant une activité au Canada ou constituée en vertu d'une loi du Canada ou d'une province, et dont le revenu brut pour la période de rapport, tiré d'une entreprise exercée au Canada, excédait 15 millions de dollars ou dont l'actif excédait 10 millions de dollars à la fin de la période de rapport doit soumettre une déclaration de propriété du capital-action. Pour calculer ces limites, chaque corporation doit comprendre les actifs et les ventes de ses filiales, telles que définies par la Loi. En outre, les corporations qui ne remplissent pas ces conditions, mais qui avaient des actions ordinaires ou des titres de créance à long terme détenus directement ou indirectement par des non-résidents, d'une valeur comptable de \$200,000 ou plus, doivent également soumettre une déclaration. Cette modalité permet d'identifier la plupart des corporations qui sont sous contrôle étranger. Toute corporation non identifiée comme étant sous contrôle étranger est classée comme étant sous contrôle canadien.

Le présent rapport contient des données sur plus de 433,000 corporations classées dans les industries non financières, parmi lesquelles on retrouve les coentreprises et les sociétés des corporations participantes, les succursales non constituées en corporations de sociétés étrangères constituées, les sociétés d'habitation à dividendes limités, les corporations fédérales de la Couronne (de propriétaire) et leurs filiales, les corporations provinciales de la Couronne, les corporations fédérales de la Couronne (de mandataire) et les coopératives. On

insurance carriers, municipally owned corporations, religious organizations, trustee pension funds and foreign business corporations are not included, nor are corporations which are considered to be inactive, as they declared less than \$50 thousand in assets and less than \$10 thousand in sales or gross revenue.

Control¹

The primary determinant of control of a corporation by another corporation or individual is the ownership of the majority of the corporation's voting rights. However, in cases where the ownership of voting rights is insufficient to assign control, research is undertaken to determine if options, interlocking directorships or significant blocks of equity exist which could provide effective control. These findings are integrated into the control assignment process where applicable.

There are other methods of controlling a corporation which are generally outside the scope of this publication. Franchise and licensing agreements, marketing arrangements and sales contracts may prove effective in controlling a corporation. A variety of these methods may be employed together to obtain effective control.

Care should be taken when using the word "controlled". In many cases where control is said to exist, corporations may still function with considerable autonomy in their financial, marketing or operational activities. Control should be viewed as a potential to affect the strategic decision making activities of a corporation.

Enterprise Structure

An enterprise is a group of corporations under common control. As the corporation is the reporting unit, enterprise data is produced by adding together the various financial items of those non-financial corporations comprising the enterprise. Therefore, enterprise financial data is not a consolidation, but an aggregation. Consequently, items may be double counted, especially those affecting intra-enterprise transactions.

¹ For a more detailed description of the concepts of control, enterprise structure and country of control, see Inter-Corporate Ownership, (Catalogue 61-517, Occasional).

ne prend pas en considération les caisses d'épargne et de crédit, les caisses populaires, les compagnies d'assurance, les corporations municipales, les organisations religieuses, les fonds de retraite en fiducie et les sociétés commerciales étrangères, ni les corporations qui peuvent être considérées comme inactives car elles ont déclaré des actifs de moins de \$50,000 et des ventes ou des revenus bruts de moins de \$10,000.

Contrôle¹

Le facteur déterminant de contrôle d'une corporation par une autre corporation ou une personne est la propriété de la majorité des droits de vote de cette corporation. Cependant, lorsque la propriété des droits de vote ne suffit pas à permettre d'assigner un contrôle, de la recherche est entreprise pour déterminer s'il existe des options, des directeurs communs ou des actions clés possédées par des particuliers. Nos constatations sont intégrées dans le processus d'assignation de contrôle quand c'est possible.

Il existe d'autres façons de contrôler une corporation, qui sont en général en dehors de la portée de la présente publication. Par exemple, lorsque la majorité des droits de vote d'une corporation est disséminée entre un grand nombre de petits actionnaires, un bloc relativement petit d'actions peut donner le contrôle effectif. En outre, les accords de franchise et de licence, les accords de commercialisation et les contrats de ventes peuvent s'avérer des instruments efficaces de contrôle d'une corporation. Un certain nombre de ces méthodes peut être employé pour obtenir le contrôle effectif.

Il faut faire attention quand on utilise le mot «contrôle». Dans de nombreux cas où l'on dit qu'il y a contrôle, les corporations jouissent d'une autonomie considérable dans leurs activités financières, de commercialisation ou de fonctionnement. On doit considérer que le contrôle, c'est le pouvoir d'avoir une incidence sur les activités de prises de décisions stratégiques d'une corporation.

Structure des entreprises

Une entreprise est un groupe de corporations qui sont sous contrôle commun. Étant donné que la corporation est l'unité de rapport, les données qui représentent l'entreprise sont produites en additionnant les divers postes financiers des corporations non financières qui forment l'entreprise. Les données financières pour l'entreprise ne sont par conséquent pas consolidées, mais additionnées. Par conséquent, certains articles financiers sont comptés deux fois, en particulier ceux qui concernent les transactions entre les entreprises.

¹ Pour une description plus détaillée des notions de contrôle, de structure des entreprises, de concentration et de pays de contrôle, voir Liens de parenté entre sociétés, (SC No 61-517 au catalogue, hors série).

Concentration

An aggregate concentration series is produced by the addition of the major financial characteristics (sales, assets, equity, profits and taxable income) of the non-financial part of each enterprise. Each enterprise is then ranked in order of sales. Tabulations (Tables 2 and 3) provide the major financial characteristics and ratios for the leading 25, 50, 75, etc., enterprises, by control.

Readers should be aware that high concentration measures do not necessarily imply imperfect competition. Similarly, low values may not adequately reflect the concentration that exists on a regional basis. The term concentration is used here as an aggregate measure and should not be treated synonymously with the term "industrial concentration". Finally, as the ranking of enterprises in terms of sales may result in changes to those enterprises which comprise any one grouping, data for leading enterprises over time may not refer to the same enterprises.

Country of Control

An analysis is performed on each corporation to determine its "country of control". In the absence of conclusive evidence to the contrary, a corporation is considered to be foreign-controlled if 50% or more of its voting rights are known to be held outside Canada or are held by one or more Canadian-resident corporations that are themselves foreign-controlled. In the case of a multi-corporation enterprise, it is the parent corporation that is considered first. If the parent corporation is a foreign-resident corporation or is foreign-controlled, then each subsidiary within the enterprise is assigned to the same country of control as its parent. A corporation, whose voting rights are owned equally by Canadian- and foreign-controlled corporations, is given a foreign country of control code. If two foreign-controlled corporations own jointly an equal amount of the voting rights of a Canadian corporation, the United States code takes precedence, followed by the United Kingdom and then the remaining countries belonging to the OECD.

In most cases of foreign control, the country of control classification is based on tracing ownership links to the first parent corporation which is a resident of a foreign country. However, it is at times possible to determine that the first foreign parent is controlled by another foreign corporation, which may reside in a different foreign country. In such instances control is assigned to the country of control of the ultimate parent.

Concentration

Une série sur la concentration globale s'obtient en additionnant les principales caractéristiques financières (actifs, ventes, avoir, profits et revenu imposable) de la partie non financière de chaque entreprise. Les entreprises sont ensuite classées en fonction de leurs ventes. Les totalisations (tableaux 2 et 3) donnent, selon le contrôle, les caractéristiques et ratios financiers principaux des 25, 50, 75, etc., entreprises les plus importantes.

Il est important de noter que des valeurs élevées de concentration n'indiquent pas nécessairement des conditions de concurrence imparfaite. Également, des valeurs basses peuvent ne pas indiquer une concentration au palier régional. On utilise ici le terme concentration pour donner une mesure globale et il ne s'agit pas de «concentration industrielle». Finalement, comme le classement des entreprises par leurs ventes peut occasionner des changements dans les regroupements d'entreprises, les données pour les entreprises les plus importantes peuvent ne pas se rapporter aux mêmes entreprises, dans le temps.

Pays de contrôle

Chaque corporation fait l'objet d'une analyse qui vise à déterminer son «pays de contrôle». En l'absence de preuves contraires, on dit qu'une corporation est sous contrôle étranger si l'on sait que 50% ou plus de ses droits de vote sont détenus à l'extérieur du Canada ou sont détenus par une ou plusieurs corporations canadiennes qui sont elles mêmes sous contrôle étranger. S'il s'agit d'une entreprise comptant plusieurs corporations, c'est la corporation mère qui est considérée en premier lieu. Si la corporation mère est étrangère, ou sous contrôle étranger, le pays de contrôle de chaque filiale au sein de l'entreprise est celui de la corporation mère. Une corporation dont les droits de vote appartiennent également à des corporations canadiennes et étrangères reçoit un code de pays de contrôle étranger. Si deux corporations sous contrôle étranger détiennent une quantité égale de droits de vote d'une corporation canadienne, le code des États-Unis a priorité, suivi de celui du Royaume-Uni et de ceux des autres pays de l'OCDE.

Dans la plupart des cas de contrôle étranger, on détermine le pays de contrôle en fonction des liens d'appartenance avec la première corporation mère résidant à l'étranger. Néanmoins, il est parfois possible d'établir que cette première corporation mère est elle-même contrôlée par une corporation étrangère résidant dans un autre pays étranger. Dans de tels cas, le contrôle est attribué au pays de contrôle de la corporation mère ultime.

Strict adherence to these conventions may lead to a company's reclassification as a result of relatively minor stock transactions. In order to avoid such swings, corporations are reclassified only when changes in voting ownership are substantial and do in fact appear to alter the potential control over the management of the company.

In the case of large multinational corporations, whose voting rights are held in many countries, any single country classification is difficult. Consequently, for this reason and for purposes of statistical presentation, data for foreign-controlled corporations are aggregated.

Reference Period

The Income Tax Act collects financial data on a corporate fiscal year-end basis. This year-end may or may not coincide with the calendar year. Consequently, the statistics published herein include data for the current calendar year as well as data for a portion of the previous calendar year. For an indication of the significance of fiscal year-end variations, the reader should see **Corporation Financial Statistics** — Table III (STC Catalogue 61-207).

Industrial Classification

When a corporation is engaged in only one kind of industrial activity, industrial classification is straightforward. Classification problems arise when a corporation is active in more than one kind of classifiable industrial activity. This usually occurs if a corporation operates more than one establishment. The establishment, typically a factory, mine, store or a similar unit, is defined for statistical purposes, as the smallest separate operating entity capable of reporting all elements of basic industrial data which permit the calculation of "value added"² or its equivalent. Corporations with several establishments are assigned to the industry that accounts for the largest share of value added. Inevitably, this procedure distorts the picture of the industrial distribution of corporate financial data.

As multi-establishment corporations are generally large and contribute heavily to the overall statistical values, a change in their classification may significantly disrupt the time series in which they are included. A small shift in the composition of industry activity within

Une stricte adhérence à ces principes peut conduire au reclassement d'une corporation à la suite de transaction d'actions relativement mineures. Pour éviter de telles reclassifications, les corporations sont reclassées uniquement quand la propriété des actions change de manière substantielle et que ce changement semble modifier le contrôle éventuel de la direction de la corporation.

Dans le cas des grandes multi-nationales, dont les droits de vote sont détenus dans de nombreux pays, toute assignation à un seul pays de contrôle est difficile. Aussi, nous présentons d'une manière globale nos données sur les corporations sous contrôle étranger.

Période de référence

La Loi de l'impôt sur le revenu collecte les données financières sur une base d'exercice financier. Cet exercice financier peut correspondre ou pas à l'année civile. Par conséquent, les statistiques contenues dans le présent rapport comprennent des données pour l'année civile courante ainsi que des données pour l'année civile précédente. Pour se rendre compte de l'importance des variations dues à l'exercice financier, le lecteur est prié de se référer à la publication **Statistiques financières des corporations** — Tableau III (SC No 61-207 au catalogue).

Classification des activités économiques

Lorsqu'une corporation opère dans une seule branche d'activité, il est simple de la classer. Les problèmes se posent quand une corporation exerce ses activités dans plus d'un secteur économique de classification. De tels cas se présentent en général lorsqu'une corporation exploite plus d'un établissement. L'établissement (usine, mine, magasin ou toute unité semblable) est défini, pour la statistique, comme la plus petite unité d'exploitation distincte en mesure de déclarer tous les éléments d'information économique de base qui permettent de calculer la «valeur ajoutée»² ou son équivalent. Les corporations qui comptent plusieurs établissements sont classées dans l'activité économique qui intervient pour la plus grande partie de leur valeur ajoutée. Cette méthode déforme inévitablement la ventilation des données financières des corporations par activité économique.

Étant donné que les corporations à établissements multiples sont en général importantes et comptent beaucoup dans les statistiques globales, leur changement de classe risque toujours de perturber la série chronologique dont elles font partie. Une légère variation de l'importance relative des

² "Value added" is an economic concept defined essentially as the difference between the price of inputs purchased from other firms and the sale price of the resulting output. For further clarification refer to Statistics Canada's Catalogue 12-501E, Standard Industrial Classification Manual, 1960.

² La «valeur ajoutée» est une notion économique que l'on définit essentiellement comme la différence entre le prix des biens et services achetés à d'autres firmes et le prix de vente de la production en résultant. Pour de plus amples renseignements, voir Statistique Canada, Manuel de la classification type des industries (SC No 12-501F au catalogue).

a large corporation could give the entire corporation a different industrial code. For this reason, larger corporations are assigned consistently to the same industry, regardless of observed changes in their nature of business, unless such changes are of considerable importance and are more than of a transitory nature.

In addition, reorganizations sometimes lead to the industrial reclassification of the corporations involved. This may affect the continuity of those time series which provide information by industry.

The industrial aggregations presented in this report correspond to the Division and Major Group levels of the 1960 Standard Industrial Classification, after some modification to meet the special needs of corporation statistics.

Specifically, all vertically integrated corporations in the oil and gas industries, with at least one petroleum refinery, are classified to petroleum refineries (SIC 365) regardless of the relative weights of their activities. The remaining corporations, i.e., those with no refineries, are classified to the SIC that contributes the greatest census value added. A similar departure has been taken in the case of corporations which have, as their primary activity, vertically integrated operations in the mining and smelting of non-ferrous metals. These corporations are classified to the appropriate metal mining SIC, superceding the general classification rule of greatest contribution to value added or gross revenue.

Taxable Income as a Measure of Provincial Corporate Activity

Taxable income statistics permit an approximate distribution of corporate activity on a provincial basis and provide a measure of the extent and influence of foreign control within the regions of Canada. They have the additional advantage of being net of inter-corporate duplication.

The administrative formulae from which the data are derived provides only an approximate allocation of taxable income. For taxation purposes, the proportion of a corporation's taxable income attributable to a particular province is related to the proportion of the gross revenue earned, and salaries and wages paid by the corporation in that province.

Taxable income data for provinces covers only positive amounts of taxable income. Corporations sustaining losses are excluded as they are not required, for taxation purposes, to apportion their losses provin-

activités économiques exercées par une grande corporation pourrait entraîner l'attribution d'un nouveau code de la CTI à l'ensemble de la corporation. C'est pourquoi les grandes sociétés sont toujours classées dans la même branche d'activité économique, quels que soient les changements observés dans la nature de leur activité, à moins qu'il ne s'agisse de changements très importants et plus que transitoires.

En outre, une réorganisation occasionne parfois une reclassement industrielle de la corporation concernée. Cela risque d'avoir une incidence sur les séries chronologiques qui donnent des renseignements par industrie.

Les statistiques industrielles globales compilées dans le présent rapport correspondent aux niveaux de divisions et de groupes de la Classification type des industries de 1960, après quelques modifications découlant des besoins particuliers des statistiques de corporations.

En particulier, toutes les corporations intégrées verticalement des industries du pétrole et du gaz naturel, qui comportent au moins une raffinerie de pétrole, sont classées dans la catégorie du raffinage de pétrole (CTI 365), quelle que soit l'importance relative de leurs activités. Les autres corporations, celles qui n'ont pas de raffinerie, sont classées dans le secteur qui fournit la plus grande part de leur valeur ajoutée. Une telle méthode de classification a également été utilisée dans le cas des corporations qui ont, comme activité principale, des opérations intégrées verticalement dans le secteur des mines et du raffinage des métaux non ferreux. Ces corporations sont classées dans la CTI des mines métalliques appropriée, contrairement à la règle générale de classement d'après la plus grande contribution à la valeur ajoutée ou au revenu brut.

Revenu imposable mesure de l'activité provinciale des corporations

Les statistiques du revenu imposable permettent une répartition approximative des corporations selon les provinces et fournissent une mesure de l'étendue et de l'influence du contrôle étranger dans les régions du Canada. Elles ont l'avantage supplémentaire de ne pas compter deux fois les transactions entre corporations.

La formule administrative, d'où proviennent les données, fournit seulement une répartition approximative du revenu imposable. Aux fins de l'impôt, la proportion du revenu imposable d'une corporation qui revient à une province en particulier correspond à la proportion du revenu brut réalisé et des salaires et traitements payés par la corporation dans cette province.

Les données sur le revenu imposable par province couvrent seulement les montants positifs du revenu imposable. Les corporations qui subissent des pertes ne sont pas prises en compte car elles ne sont pas tenues, aux fins de l'impôt, de répartir

cially. Furthermore corporations with taxable income of less than \$500, and non-taxable corporations, including all federal and provincial Crown corporations, are also not covered.

Taxable income as a measure of foreign control is subject to many of the qualifications applicable to profit data. It is influenced by cyclical fluctuations and random variations resulting from changes in taxation law and practices. Consequently, it may be unreliable as a short-term indicator of changes in the level of foreign control. In addition, taxable income incorporates a number of special provisions such as depletion and capital cost allowances that differ significantly from industry to industry, thus making inter-industry comparisons difficult.

Method of Compilation

Statistics for the five major financial characteristics (sales, assets, equity, profits and taxable income) are based on information for over 433,000 corporations classified to the non-financial industries. All other detailed financial statistics (Table 6) are for non-financial corporations with assets equal to or greater than \$25 million. Information on control, which has been edited and stored on a data base, is matched with the financial data through a common identifier.

In instances where corporations have merged or reorganized, the data have been adjusted to ensure a proper matching of operating and balance sheet items to avoid double counting of assets and liabilities, and to maintain year-to-year consistency. In a few cases, data have been estimated to reflect missing returns of large corporations. The revision for the preceding year reflects the inclusion of late filed returns and any changes in classification. Estimates of individual financial items are made whenever T2 returns are not sufficiently detailed.

While the financial statements filed with the T2 returns conform to generally accepted accounting principles and presentations, they differ significantly in the amount of detail disclosed in the treatment of specific accounts. Every attempt is made to "standardize" the individual statements, by using additional information provided in prior years, estimating procedures and further clarification from the corporations themselves.

Reliability of Data

In this survey, errors have been minimized through stringent and continuous manual controls over the analysis and transcription of financial data, extensive computer edits and scrutiny by subject matter specialists.

leurs pertes par province. En outre, les corporations qui ont un revenu imposable inférieur à \$500 et les corporations non imposables, y compris toutes les corporations provinciales et fédérales, sont également exclues.

Le revenu imposable, comme mesure du contrôle étranger, est aussi sujet aux nombreuses limites qui s'appliquent aux données sur les bénéfices. Il est influencé par les fluctuations cycliques et les variations aléatoires résultant des modifications de la loi et des pratiques fiscales. Aussi, le revenu imposable est-il peu fiable en tant qu'indicateur à court terme des changements de niveau de contrôle étranger. En outre, le revenu imposable tient compte de plusieurs provisions spéciales, notamment celles pour amortissement et pour épuisement, qui diffèrent beaucoup d'une activité à l'autre et rendent difficiles les comparaisons entre activités économiques.

Méthode de calcul

Les statistiques sur les cinq grandes caractéristiques financières (actif total, avoir, ventes, bénéfices avant les impôts et revenu imposable) se fondent sur des renseignements relatifs à un univers de plus de 433,000 corporations classées dans les industries non financières. Toutes les autres données financières (tableau 6) sont pour les corporations non financières dont l'actif atteint au moins 25 millions de dollars. L'information sur le contrôle après avoir été vérifiée, puis portée sur une base de données, est jointe aux renseignements financiers au moyen d'un indicateur commun.

Lorsque les corporations ont fusionné ou ont fait l'objet d'une réorganisation, les données ont été ajustées afin de bien faire correspondre les postes du bilan et des comptes d'exploitation pour éviter de compter deux fois les avoirs et les dettes et conserver la compatibilité d'une année à l'autre. Dans certains cas, nous avons estimé les données quand manquaient les déclarations de grande corporations. La révision pour l'année précédente inclut les déclarations soumises en retard, et les changements de classification. Nous estimons les postes financiers particuliers lorsque les déclarations d'impôt T2 ne sont pas suffisamment détaillées.

Bien que les états financiers soumis avec la formule T2 de déclaration d'impôt se conforment aux présentations et aux principes comptables généralement acceptés, le montant de détails communiqué dans le traitement de comptes spécifiques varie énormément. Nous essayons par tous les moyens de «normaliser» les états individuels, en utilisant des renseignements additionnels soumis les années précédentes, des estimations, et de l'information en provenance des corporations elles-mêmes.

Fiabilité des données

Dans cette enquête, nous avons réduit les risques d'erreur en recourant à des contrôles rigoureux et permanents de l'analyse et de la transcription des données financières, à une gamme exhaustive de contrôles informatiques et à la compétence de spécialistes.

Errors with respect to the CALURA Schedule II (ownership) questionnaire could occur as a result of poor response rates or improper processing. Response error is negligible. Approximately 15% of the corporations required to report under CALURA are normally delinquent at the end of the processing cycle. However, these are generally small corporations and estimates are made using previous years' data and other published information.

Availability of Additional Data

Previously published tabulations or tabulations additional to those published can be developed and made available on a cost recovery basis. Requests should be directed to the Chief, CALURA — Corporations, Industrial Organization and Finance Division, Statistics Canada. Data available are subject to the confidentiality provisions of the Income Tax Act, CALURA, and the Statistics Act.

Data on payments to non-residents previously contained in this report are now available from the International and Financial Economics Division (STC Catalogue No. 67-510, Occasional).

Related Publications

Catalogue	Title
61-517	Inter-corporate Ownership, Occasional
61-207	Corporation Financial Statistics, Annual
61-208	Corporation Taxation Statistics, Annual
61-003	Industrial Corporations, Financial Statistics, Quarterly
61-006	Financial Institutions, Financial Statistics, Quarterly
67-510	Canada's International Trade in Services, Occasional

Un taux de réponse insuffisant ou un traitement fautif de l'information peuvent occasionner des erreurs dans les estimations fondées sur les questionnaires CALURA. Le taux d'erreur dans les réponses mêmes est négligeable. En temps normal, 15% environ des corporations tenues de présenter une déclaration en vertu de CALURA n'en ont pas encore produit à la fin du cycle de traitement. Cependant, comme il s'agit en général de petites corporations, on peut faire des estimations à partir des données de l'année précédente et d'autres informations publiées.

Données supplémentaires

Les statistiques publiées antérieurement et des tableaux autres que ceux publiés peuvent être élaborés et fournis aux intéressés, contre remboursement des frais. Les demandes doivent être adressées au chef de la Section des corporations, Division de l'organisation et finance de l'industrie, Statistique Canada. La communication des données disponibles est toutefois assujettie aux dispositions sur le secret de la Loi de l'impôt sur le revenu, de CALURA et de la Loi sur la statistique.

Les données sur les paiements aux non-résidents, qui figuraient antérieurement dans le présent rapport, sont maintenant fournies par la Division de l'économie internationale et financière (SC 67-510 au catalogue, hors série).

Publications conjointes

Catalogue	Titre
61-517	Liens de parenté entre corporations, hors série
61-207	Statistique financière des sociétés, annuelle
61-208	Statistique fiscale des sociétés, annuelle
61-003	Sociétés industrielles, statistique financière, trimestrielle
61-006	Institutions financières, statistique financière, trimestrielle
67-510	Le commerce international des services du Canada, hors série

DEFINITIONS

Major Financial Characteristics:

Sales

Gross revenue from Canadian operations.

Assets

Total assets as shown on the balance sheets of corporations. Includes such items as cash, marketable securities, accounts receivable, inventories, net fixed assets, investments in affiliated corporations and other assets.

Equity

The shareholders' interest in the net assets of the corporation. Generally includes the total amount of all issued and paid up share capital, retained earnings and other surplus accounts such as contributed and capital surplus.

Profits

The net of all book profits and losses. Includes non-recurring items but is before deduction of income tax.

Taxable income

The amount of income subject to income tax for the taxation year.

Detailed Financial Data

Definitions of items appearing in Table 6 are as follows:

ASSETS

Accounts receivable (line 1) — Includes amounts billed for merchandise and services after deductions for discounts and doubtful accounts. Trade amounts due from affiliated companies are shown in "Other current assets".

Inventories (line 2) — Includes assets acquired for resale in the normal course of business, such as raw materials, work in process and finished goods. Land, buildings and real estate being developed are classed as inventory when held for resale in the normal course of business. Inventories are shown before deduction for reserves. Inventories in the construction industry include amounts equal to the value of progress billings on contracts.

Other current assets (line 3) — Includes cash, marketable securities, deposits and advances, loans receivable, current amounts due from affiliates and other current assets not specified elsewhere.

DÉFINITIONS

Caractéristiques financières principales:

Ventes

Revenu brut provenant d'activités canadiennes.

Actif

Actif total, tel qu'il apparaît sur le bilan des corporations. Comprend des postes tels que l'encaisse, les titres négociables, les effets à recevoir, les stocks, les immobilisations nettes, les investissements dans les corporations affiliées et tout autre actif.

Avoir

Intérêt des actionnaires dans les actifs nets de la corporation. Comprend en général le montant total de toutes les actions émises et libérées, les bénéfices non répartis et les autres excédents tels que les apports et surplus de capital.

Bénéfices

Les profits et pertes nettes sur tous les livres. Comprennent les postes non renouvelables, mais avant déduction de l'impôt sur le revenu.

Revenu imposable

Montant du revenu assujéti à l'impôt sur le revenu pour l'année d'imposition en cause.

Données financières détaillées

Les postes du bilan figurant au tableau 6 sont les suivants:

ACTIF

Effets à recevoir (ligne 1) — Comprend les montants facturés au titre de la vente de marchandises ou de la prestation de services, après déduction des provisions pour créances douteuses. Les sommes dues par les sociétés affiliées font partie du poste «dû par des sociétés affiliées».

Stocks (ligne 2) — Comprend les biens acquis pour revente dans le cadre de l'activité normale, tels que les matières premières et les produits semi-finis et finis. Les terrains, bâtiments et autres biens immobiliers sont classés dans les stocks quand ils sont expressément destinés à la revente (corporations dont c'est expressément l'objet). Les montants susmentionnés sont bruts. Les stocks en construction englobent le montant qui correspond à la valeur des facturations proportionnelles relatives aux contrats.

Autres actifs à court terme (ligne 3) — Comprend l'encaisse, les titres négociables, les dépôts et les avances, les montants dus à court terme par des sociétés affiliées et tout autre actif à court terme non précisé ailleurs.

Net fixed assets (line 4) — Includes land, and depreciable and depletable assets net of depreciation, depletion and amortization.

Investments in affiliates (line 5) — Consists of the total investment in common and preferred shares of subsidiaries, affiliates, and incorporated joint ventures, at cost or on an equity basis. Advances to affiliates (which includes non-current amounts due from affiliated companies) and investments in unincorporated joint ventures and partnerships are also included.

Other long-term assets (line 6) — Includes mortgages, loans and notes receivable, long-term investments, deferred charges and other non-current assets not specified elsewhere.

Total assets (line 7) — This item represents the sum of lines 1, 2, 3, 4, 5 and 6.

LIABILITIES

Bank loans (line 8) — Includes bank overdrafts, outstanding cheques, current loans from Canadian chartered banks, as well as the current portion of long-term bank loans.

Due to affiliates (line 9) — Includes trade accounts payable and other amounts (with the exception of dividends) due to affiliated companies and joint ventures.

Other current liabilities (line 10) — Includes short-term loans, advances and prepayments, accounts payable, the current portion of long-term debt (excluding bank loans) and other current liabilities not specified elsewhere.

Due to shareholders and affiliates (line 11) — Includes all non-current debt (including mortgages) due to shareholders or affiliated corporations.

Net long-term debt (line 12) — Consists of long-term bank loans plus mortgages, bonds and other debt (except that owing to affiliates), minus that portion due within one year.

Other long-term liabilities (line 13) — Includes deferred income, reserve for future income tax and other non-current liabilities not specified elsewhere.

EQUITY

Retained earnings (line 14) — Consists of the accumulated earnings of corporations, net of accumulated deficits. Also referred to as earned surplus, undivided profits, or rest account. Includes the head

Immobilisations nettes (ligne 4) — Comprend les terrains, les actifs amortissables et les actifs sujets à épuisement nets des déductions pour amortissement, épuisement et dépréciation.

Placements dans les sociétés affiliées (ligne 5) — Comprend le total des actions ordinaires et privilégiées détenues dans des filiales et des compagnies affiliées et des entreprises en participation (constituées en sociétés), au prix coûtant ou sur la base de l'avoir. Les avances aux sociétés affiliées (qui comprennent les montants à long terme dus par les sociétés affiliées) et les placements dans des coentreprises non constituées en sociétés et dans des sociétés en nom collectif sont aussi compris.

Autres actifs à long terme (ligne 6) — Comprend les hypothèques, les prêts et les effets à recevoir, les investissements à long terme, les frais différés et les autres actifs à long terme qui n'apparaissent pas ailleurs.

Actif total (ligne 7) — Ce poste représente la somme des lignes 1, 2, 3, 4, 5 et 6.

PASSIF

Emprunts bancaires (ligne 8) — Comprend les découverts bancaires, les chèques en circulation, les emprunts à court terme contractés auprès des banques à charte canadiennes, ainsi que la partie en cours des prêts bancaires à long terme.

Dû à des sociétés affiliées (ligne 9) — Comprend les effets à payer de nature commerciale et les autres montants dus aux compagnies affiliées et aux coentreprises exception faite des dividendes.

Autres passifs à court terme (ligne 10) — Comprend les emprunts à court terme, les avances et les paiements anticipés, les effets à payer, la partie courante de la dette à long terme (à l'exclusion des prêts bancaires) et les autres exigibilités à court terme non comprises ailleurs.

Dû aux actionnaires et à des sociétés affiliées (ligne 11) — Comprend les sommes à long terme dues aux actionnaires et aux sociétés affiliées (y compris la dette hypothécaire).

Dette à long terme nette (ligne 12) — Comprend les emprunts bancaires à long terme plus la dette hypothécaire, les obligations et les autres emprunts à long terme (à l'exclusion de ceux qui sont dus aux sociétés affiliées), moins la partie due à moins d'un an de la dette à long terme.

Autres passifs à long terme (ligne 13) — Comprend le revenu différé, la réserve pour impôt sur le revenu différé et les autres passifs non courants non précisés ailleurs.

AVOIR

Bénéfices non répartis (ligne 14) — Comprend les bénéfices accumulés des corporations après déduction des bénéfices accumulés. On appelle également ce poste «excédent gagné» «bénéfices non distribués» ou «compte de réserve».

office account of unincorporated Canadian branches of foreign incorporated firms. Also includes retained earnings appropriated for special purposes such as contingency reserves, and capital surpluses for the redemption of preferred shares.

Other equity (line 15) — Includes common and preferred shares as well as contributed and other surpluses.

Total liabilities and equity (line 16) — This item represents the sum of lines 8, 9, 10, 11, 12, 13, 14 and 15.

INCOME

Sales (products and services) (line 17) — Represents the amount of revenue resulting from the sales of products and services, after deducting sales and excise taxes, discounts, rebates, refunds and intra-company sales.

Other income (line 18) — Includes rental income from real estate; investment income (bond, mortgage and other interest and dividends); and other revenue (rental income on other than real estate, commissions and other income not specified elsewhere).

Total income (line 19) — This item represents the sum of lines 17 and 18.

EXPENSES

Materials, salaries and wages (line 20) — Includes a derived residual called “materials” (cost of sales less direct and indirect labour and overhead costs) plus the total salaries, wages, fees and bonuses paid to employees, officers and directors.

Depreciation, depletion and amortization (line 21) — Represents the proportion of the cost or book value of fixed assets charged to the current year, plus the total current write-off or amortization of the cost of acquisition and development of natural resources.

Other expenses (line 22) — Consists of rent expense for real estate (land and buildings), rent expense for other (machinery and equipment), interest expense (bond, mortgage and other) and other expenses (for repairs and maintenance, royalties, non-direct taxes and expenses not specified elsewhere).

Total expenses (line 23) — This item represents the sum of lines 20, 21 and 22.

Net profit before taxes and non-recurring items (line 24) — This figure is derived from “Total income” minus “Total expenses” and represents net profit before deduction of direct taxes and non-recurring or extraordinary items.

Comprend le compte du siège social des succursales canadiennes non constituées en sociétés d’entreprises étrangères constituées. Comprend également les bénéfices affectés à des fins spéciales, telles que les réserves pour éventualités et les excédents de capital destinés au rachat d’actions privilégiées.

Autre avoir (ligne 15) — Comprend les actions ordinaires et privilégiées ainsi que les surplus d’apport et autres surplus.

Total, passif et avoir (ligne 16) — Ce poste comprend la somme des lignes 8, 9, 10, 11, 12, 13, 14 et 15.

REVENUS

Ventes (produits et services) (ligne 17) — Comprend le montant de revenu provenant de la vente de produits et de services, après déduction des taxes de vente et d’accise, des escomptes, des rabais, des remboursements et des ventes à l’intérieur de la société.

Autres revenus (ligne 18) — Comprend les loyers relatifs à des biens immobiliers; le revenu de placement (obligations, hypothèques et autres intérêts, et dividendes); et autres revenus (loyers relatifs à des biens non immobiliers, commissions, et autres revenus non précisés ailleurs).

Revenu total (ligne 19) — Ce poste comprend la somme des lignes 17 et 18.

DÉPENSES

Matières premières, traitements et salaires (ligne 20) — Comprend un poste appelé «matières premières» obtenu indirectement (coût des marchandises vendues moins les coûts de main-d’œuvre directs et indirects et les frais généraux), plus l’ensemble des traitements, salaires, honoraires et gratifications des employés, administrateurs et dirigeants.

Amortissement, épuisement et dépréciation (ligne 21) — Comprend la partie du prix coûtant ou de la valeur comptable des actifs corporels immobiliers qui est imputée à l’année en cours, plus l’amortissement courant total des frais d’acquisition et de mise en valeur de ressources naturelles.

Autres dépenses (ligne 22) — Comprend les frais de location des biens immobiliers (terrains et immeubles), les dépenses locatives autres que celles de biens immobiliers (machines et outillage), les dépenses d’intérêt (dettes obligataires, hypothécaires et autres) et les autres dépenses (frais d’entretien et de réparations, redevances, impôts indirects et tous les frais non précisés ailleurs).

Dépenses totales (ligne 23) — Ce poste comprend la somme des lignes 20, 21 et 22.

Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires (ligne 24) — Ce chiffre provient du «revenu total» moins les «dépenses totales» et représente le bénéfice net avant déduction des impôts et des revenus extraordinaires.

Non-recurring items (line 25) — Also referred to as extraordinary items, consists of the net of capital gains and losses on the disposal of assets reported by corporations, either in their profit and loss statement or schedule of retained earnings.

Net profit before taxes (line 26) — This item represents line 24 plus line 25.

Provision for taxes (line 27) — Includes provision for income tax (current and deferred) and mining and logging taxes.

Net profit after taxes (line 28) — Is the net of all book profits and losses reported. It includes non-recurring items and dividends received and is after provision for taxes. This item equals line 26 minus line 27.

For a more detailed description of these detailed financial items please see Statistics Canada, Catalogue No. 61-207, Corporation Financial Statistics (Annual).

Revenus extraordinaires (ligne 25) — Comprend les plus-values ou les moins-values nettes de capital réalisées par les corporations lors des sessions d'actifs qu'elles déclarent dans leur compte de profits et de pertes ou dans l'annexe des bénéfices non répartis.

Bénéfice net avant impôts (ligne 26) — Ce poste est égal à la ligne 24 plus la ligne 25.

Provisions pour impôts (ligne 27) — Comprend les provisions pour les impôts (courants et différés) et les taxes d'exploitation minière et forestière.

Bénéfice net après impôts (ligne 28) — Il s'agit du solde de tous les profits et pertes d'exploitation enregistrés, ainsi que des pertes et profits extraordinaires, des dividendes perçus et des provisions pour impôts. Ce poste égale la ligne 26 moins la ligne 27.

Pour une description plus en détails de ces postes financiers, veuillez consulter Statistique Canada, Statistique financière des sociétés (No 61-207 au Catalogue).

Statistical Tables

Tableaux statistiques

TABLE 1. Major Financial Characteristics of Non-financial Corporations, by Country of Control, 1965-1986

TABLEAU 1. Caractéristiques financières principales des corporations non financières, par pays de contrôle, 1965-1986

Year - Année	Foreign - Pays étrangers			Canada	Total	Foreign - Pays étrangers		Canada
	United States	Others	Total			United States	Total	
	États-Unis	Autres				États-Unis		
ASSETS - ACTIF								
	\$'000,000					%		
1965	21,642	6,330	27,972	63,242	91,214	23.7	30.7	69.3
1966	24,372	7,423	31,795	68,403	100,198	24.3	31.7	68.3
1967	27,008	8,535	35,543	72,952	108,495	24.9	32.8	67.2
1968	32,349	8,883	41,232	75,636	116,868	27.7	35.3	64.7
1969	35,207	9,693	44,900	82,964	127,864	27.5	35.1	64.9
1970	37,731	12,324	50,055	87,139	137,194	27.5	36.5	63.5
1971	40,936	14,275	55,211	94,205	149,416	27.4	37.0	63.0
1972	41,359	15,598	56,957	106,439	163,396	25.3	34.9	65.1
1973	45,842	17,830	63,672	121,157	184,829	24.8	34.4	65.6
1974	54,896	19,915	74,091	146,448	220,539	24.9	33.6	66.4
1975	60,055	19,311	79,366	166,094	245,460	24.5	32.3	67.7
1976	62,516	20,882	83,398	190,046	273,444	22.9	30.5	69.5
1977	69,615	23,102	92,717	212,388	305,105	22.8	30.4	69.6
1978	74,115	25,698	99,183	247,242	347,055	21.4	28.8	71.2
1979	86,748	29,843	116,591	286,538	403,129	21.5	28.9	71.1
1980 ^r	94,130	33,077	127,208	336,490	463,698	20.3	27.4	72.6
1981 ^r	102,039	36,607	138,646	404,709	543,355	18.8	25.5	74.5
1982 ^r	103,146	39,623	142,769	435,272	578,041	17.8	24.7	75.3
1983 ^r	107,199	42,004	149,203	456,525	605,728	17.7	24.6	75.4
1984 ^r	117,069	41,234	158,303	506,305	664,608	17.6	23.8	76.2
1985 ^r	121,156	48,377	169,533	554,044	723,577	16.7	23.4	76.6
1986	126,685	51,728	178,413	577,133	755,546	16.8	23.6	76.4
EQUITY - AVOIR								
	\$'000,000					%		
1965	11,942	3,134	15,076	26,552	41,628	28.7	36.2	63.8
1966	12,917	3,497	16,414	27,533	43,947	29.4	37.3	62.7
1967	14,220	3,919	18,139	28,798	46,937	30.3	38.6	61.4
1968	16,497	4,171	20,668	29,081	49,749	33.2	41.5	58.5
1969	18,521	4,580	23,101	31,098	54,199	34.2	42.6	57.4
1970	19,635	5,609	25,244	32,287	57,531	34.1	43.9	56.1
1971	21,531	6,108	27,639	33,992	61,631	34.9	44.8	55.2
1972	21,361	6,683	28,044	38,191	66,235	32.3	42.3	57.7
1973	23,544	7,222	30,766	42,180	72,946	32.3	42.2	57.8
1974	26,323	7,521	33,844	48,383	82,227	32.0	41.2	58.8
1975	28,686	7,431	36,117	53,893	90,010	31.9	40.1	59.9
1976	30,885	8,313	39,198	59,759	98,957	31.2	39.6	60.4
1977	35,102	8,692	43,794	66,989	110,783	31.7	39.5	60.5
1978	36,888	9,843	46,731	80,193	126,924	29.1	36.8	63.2
1979	44,649	11,113	55,762	89,765	145,527	30.7	38.3	61.7
1980 ^r	47,710	13,108	60,819	107,441	168,259	28.4	36.1	63.9
1981 ^r	49,348	14,015	63,363	125,337	188,701	26.2	33.6	66.4
1982 ^r	49,393	14,413	63,805	131,570	195,375	25.3	32.7	67.3
1983 ^r	53,640	16,015	69,654	139,783	209,437	25.6	33.3	66.7
1984 ^r	58,322	15,858	74,180	159,055	233,235	25.0	31.8	68.2
1985 ^r	60,558	19,066	79,624	177,278	256,902	23.6	31.0	69.0
1986	62,783	22,326	85,108	188,594	273,702	22.9	31.1	68.9

r: Revised data
r: Données révisées.

TABLE 1. Major Financial Characteristics of Non-financial Corporations, by Country of Control, 1965-1986 - Concluded

TABLEAU 1. Caractéristiques financières principales des corporations non financières, par pays de contrôle, 1965-1986 - fin

Year - Année	Foreign - Pays étrangers			Canada	Total	Foreign - Pays étrangers		Canada
	United States	Others	Total			United States	Total	
	États-Unis	Autres				États-Unis		
SALES - VENTES								
	\$'000,000					%		
1965	23,507	5,973	29,480	59,196	88,676	26.5	33.2	66.8
1966	26,295	7,012	33,307	65,188	98,495	26.7	33.8	66.2
1967	28,464	7,674	36,138	71,321	107,459	26.5	33.6	66.4
1968	33,449	7,791	41,240	75,017	116,257	28.8	35.5	64.5
1969	36,915	8,587	45,502	80,951	126,453	29.2	36.0	64.0
1970	38,015	11,472	49,487	84,157	133,644	28.4	37.0	63.0
1971	42,866	12,217	55,083	91,242	146,325	29.3	37.6	62.4
1972	46,587	13,963	60,550	105,185	165,735	28.1	36.5	63.5
1973	54,567	17,345	71,912	125,053	196,965	27.7	36.5	63.5
1974	69,976	21,806	91,782	158,611	250,393	27.9	36.7	63.3
1975	78,424	20,650	99,074	180,176	279,250	28.1	35.5	64.5
1976	86,294	22,466	108,760	206,414	315,174	27.4	34.5	65.5
1977	97,882	25,123	123,005	230,786	353,791	27.7	34.8	65.2
1978	106,624	29,640	136,264	270,817	407,081	26.2	33.5	66.5
1979	126,530	36,102	162,632	321,678	484,310	26.1	33.6	66.4
1980 ^r	132,034	41,135	173,169	373,741	546,910	24.1	31.7	68.3
1981 ^r	137,295	45,920	183,215	444,408	627,623	21.9	29.2	70.8
1982 ^r	139,981	45,901	185,882	448,536	634,418	22.1	29.3	70.7
1983 ^r	151,030	46,511	197,541	463,367	660,908	22.9	29.9	70.1
1984 ^r	173,518	50,311	223,829	533,030	756,859	22.9	29.6	70.4
1985 ^r	178,401	58,132	236,533	580,680	817,213	21.8	28.9	71.1
1986	172,883	59,684	232,568	611,386	843,953	20.5	27.6	72.4
PROFITS - BÉNÉFICES								
	\$'000,000					%		
1965	2,169	353	2,522	3,305	5,827	37.2	43.3	56.7
1966	2,271	390	2,661	3,794	6,455	35.2	41.2	58.8
1967	2,252	395	2,647	4,119	6,766	33.3	39.1	60.9
1968	2,864	433	3,297	4,059	7,356	38.9	44.8	55.2
1969	3,172	486	3,658	4,159	7,817	40.6	46.8	53.2
1970	2,938	541	3,479	3,985	7,464	39.4	46.6	53.4
1971	3,422	643	4,065	4,698	8,763	39.1	46.4	53.6
1972	3,662	813	4,475	5,506	9,981	36.7	44.8	55.2
1973	5,236	1,268	6,504	8,398	14,902	35.1	43.6	56.4
1974	6,890	1,852	8,742	10,876	19,618	35.1	44.6	55.4
1975	7,028	1,440	8,468	10,226	18,694	37.6	45.3	54.7
1976	7,328	1,348	8,676	10,620	19,296	38.0	45.0	55.0
1977	7,830	1,343	9,173	11,301	20,474	38.2	44.8	55.2
1978	8,341	1,586	9,927	16,981	26,908	31.0	36.9	63.1
1979	12,217	2,564	14,781	23,298	38,079	32.1	38.8	61.2
1980 ^r	12,812	3,410	16,222	26,000	42,222	30.4	38.4	61.6
1981 ^r	11,347	2,535	13,882	25,456	39,338	28.8	35.3	64.7
1982 ^r	9,041	1,505	10,545	15,213	25,758	35.1	40.9	59.1
1983 ^r	13,063	1,610	14,673	18,902	33,575	38.9	43.7	56.3
1984 ^r	17,127	2,282	19,409	26,631	46,040	37.2	42.2	57.8
1985 ^r	15,862	2,556	18,418	26,082	45,500	35.6	41.4	58.6
1986	12,192	2,279	14,471	25,888	40,359	30.2	35.9	64.1

r: Revised data
r: Données révisées.

TABLE 2. Major Financial Characteristics of Leading Enterprises, by Control, 1985 and 1986

No.		Enterprises		Corporations		Sales — Ventes		Assets — Actif					
		Entreprises											
		1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
		No. — nbre				\$'000,000		%		\$'000,000		%	
25 leading enterprises:													
1	Foreign	10	9	182	170	81,394	75,262	10.0	8.9	43,842	43,578	6.1	5.8
2	Canadian — Private sector	11	12	329	363	71,982	72,246	8.8	8.6	95,771	108,625	13.2	14.4
3	Canadian — Government	4	4	157	151	42,959	40,489	5.3	4.8	115,408	112,853	15.9	14.9
4	Total	25	25	668	684	196,335	187,996	24.0	22.3	255,021	265,056	35.2	35.1
50 leading enterprises:													
5	Foreign	18	18	246	244	100,593	93,971	12.3	11.1	58,939	64,236	8.1	8.5
6	Canadian — Private sector	26	26	586	553	106,967	102,936	13.1	12.2	129,728	134,461	17.9	17.8
7	Canadian — Government	6	6	174	169	47,257	44,710	5.8	5.3	125,357	123,259	17.3	16.3
8	Total	50	50	1,006	966	254,817	241,617	31.2	28.6	314,024	321,957	43.4	42.6
75 leading enterprises:													
9	Foreign	29	31	399	358	116,228	111,241	14.2	13.2	73,517	79,753	10.2	10.6
10	Canadian — Private sector	39	37	730	696	124,284	117,075	15.2	13.9	150,249	150,153	20.8	19.9
11	Canadian — Government	7	7	184	179	48,562	46,053	5.9	5.5	129,640	127,847	17.9	16.9
12	Total	75	75	1,313	1,233	289,074	274,369	35.4	32.5	353,406	357,752	48.8	47.4
100 leading enterprises:													
13	Foreign	44	41	575	441	130,305	121,023	15.9	14.3	83,589	85,793	11.6	11.4
14	Canadian — Private sector	47	50	805	767	132,154	130,072	16.2	15.4	163,130	167,576	22.5	22.2
15	Canadian — Government	9	9	200	196	50,490	48,027	6.2	5.7	134,945	133,017	18.6	17.6
16	Total	100	100	1,580	1,404	312,950	299,123	38.3	35.4	381,664	386,386	52.7	51.1
150 leading enterprises:													
17	Foreign	73	71	711	596	148,803	141,352	18.2	16.7	101,354	102,286	14.0	13.5
18	Canadian — Private sector	67	69	968	882	145,198	142,771	17.8	16.9	175,259	181,444	24.2	24.0
19	Canadian — Government	10	10	215	206	51,019	48,582	6.2	5.8	137,129	135,203	19.0	17.9
20	Total	150	150	1,894	1,684	345,021	332,706	42.2	39.4	413,742	418,933	57.2	55.4
200 leading enterprises:													
21	Foreign	96	97	807	699	158,556	152,907	19.4	18.1	107,958	111,685	14.9	14.8
22	Canadian — Private sector	93	93	1,123	1,002	156,753	153,563	19.2	18.2	187,247	192,047	25.9	25.4
23	Canadian — Government	11	10	216	206	51,473	48,582	6.3	5.8	137,196	135,203	19.0	17.9
24	Total	200	200	2,146	1,907	366,783	355,052	44.9	42.1	432,401	438,935	59.8	58.1
300 leading enterprises:													
25	Foreign	154	152	1,020	930	176,558	170,608	21.6	20.2	120,029	123,557	16.6	16.4
26	Canadian — Private sector	135	137	1,383	1,258	169,267	167,765	20.7	19.9	197,073	203,431	27.2	26.9
27	Canadian — Government	11	11	216	207	51,473	48,881	6.3	5.8	137,196	135,293	19.0	17.9
28	Total	300	300	2,619	2,395	397,298	387,254	48.6	45.9	454,298	462,282	62.8	61.2
400 leading enterprises:													
29	Foreign	199	192	1,197	1,059	186,035	179,538	22.8	21.3	126,971	131,077	17.5	17.3
30	Canadian — Private sector	190	197	1,600	1,523	180,796	181,192	22.1	21.5	210,533	216,833	29.1	28.7
31	Canadian — Government	11	11	216	207	51,473	48,881	6.3	5.8	137,196	135,293	19.0	17.9
32	Total	400	400	3,013	2,789	418,304	409,611	51.2	48.5	474,699	483,203	65.6	64.0
500 leading enterprises:													
33	Foreign	244	236	1,331	1,199	192,775	186,605	23.6	22.1	131,963	135,990	18.2	18.0
34	Canadian — Private sector	245	252	1,796	1,703	189,111	189,951	23.1	22.5	217,517	224,109	30.1	29.7
35	Canadian — Government	11	12	216	208	51,473	49,025	6.3	5.8	137,196	135,327	19.0	17.9
36	Total	500	500	3,343	3,110	433,359	425,581	53.0	50.4	486,676	495,426	67.3	65.6
750 leading enterprises:													
37	Foreign	356	352	1,607	1,472	204,253	199,113	25.0	23.6	140,684	146,144	19.4	19.3
38	Canadian — Private sector	382	386	2,183	2,082	203,006	204,361	24.8	24.2	227,948	233,448	31.5	30.9
39	Canadian — Government	12	12	217	208	51,600	49,025	6.3	5.8	137,228	135,327	19.0	17.9
40	Total	750	750	4,007	3,762	458,859	452,499	56.1	53.6	505,860	514,920	69.9	68.2
1,000 leading enterprises:													
41	Foreign	454	453	1,808	1,666	211,131	206,449	25.8	24.5	146,331	153,116	20.2	20.3
42	Canadian — Private sector	534	535	2,539	2,421	213,387	215,113	26.1	25.5	234,309	240,893	32.4	31.9
43	Canadian — Government	12	12	217	208	51,600	49,025	6.3	5.8	137,228	135,327	19.0	17.9
44	Total	1,000	1,000	4,564	4,295	476,118	470,587	58.3	55.8	517,868	529,337	71.6	70.1
All non-financial enterprises:													
45	Foreign	3,344	3,141	5,258	4,862	236,533	232,568	28.9	27.6	169,533	178,413	23.4	23.6
46	Canadian — Private sector	411,531	423,834	416,299	428,218	528,979	562,244	64.7	66.6	416,782	441,766	57.6	58.5
47	Canadian — Government	22	25	230	224	51,701	49,142	6.3	5.8	137,262	135,367	19.0	17.9
48	Total	414,897	427,000	421,787	433,304	817,213	843,953	100.0	100.0	723,577	755,546	100.0	100.0

TABLE 3. Financial Ratios of Leading Enterprises, by Control, 1985 and 1986

TABLEAU 3. Ratios financiers des entreprises les plus importantes, par contrôle, 1985 et 1986

	Sales/assets Ventes/actifs		Profits/sales Bénéfices/ventes		Profits/assets Bénéfices/actifs		Profits/equity Bénéfices/avoir	
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
25 leading enterprises — entreprises les plus importantes:								
Foreign — Étrangères	1.857	1.727	0.095	0.057	0.176	0.099	0.353	0.181
Canadian — Canadiennes:								
Private sector — Secteur privé	0.752	0.665	0.053	0.068	0.040	0.045	0.090	0.101
Government — État	0.372	0.359	0.052	0.068	0.019	0.024	0.084	0.107
Total	0.770	0.709	0.070	0.064	0.054	0.045	0.151	0.122
50 leading enterprises — entreprises les plus importantes:								
Foreign — Étrangères	1.707	1.463	0.099	0.063	0.169	0.092	0.336	0.175
Canadian — Canadiennes:								
Private sector — Secteur privé	0.825	0.766	0.055	0.058	0.046	0.044	0.104	0.099
Government — État	0.377	0.363	0.058	0.072	0.022	0.026	0.098	0.119
Total	0.811	0.750	0.073	0.062	0.059	0.047	0.162	0.125
75 leading enterprises — entreprises les plus importantes:								
Foreign — Étrangères	1.581	1.395	0.093	0.065	0.147	0.090	0.302	0.178
Canadian — Canadiennes:								
Private sector — Secteur privé	0.827	0.780	0.061	0.058	0.050	0.045	0.115	0.100
Government — État	0.375	0.360	0.059	0.074	0.022	0.027	0.101	0.123
Total	0.818	0.767	0.074	0.063	0.060	0.048	0.164	0.128
100 leading enterprises — entreprises les plus importantes:								
Foreign — Étrangères	1.559	1.411	0.087	0.064	0.135	0.091	0.277	0.179
Canadian — Canadiennes:								
Private sector — Secteur privé	0.810	0.776	0.059	0.059	0.048	0.046	0.110	0.102
Government — État	0.374	0.361	0.059	0.073	0.022	0.026	0.104	0.125
Total	0.820	0.774	0.071	0.063	0.058	0.049	0.157	0.130
150 leading enterprises — entreprises les plus importantes:								
Foreign — Étrangères	1.468	1.382	0.085	0.063	0.124	0.087	0.257	0.176
Canadian — Canadiennes:								
Private sector — Secteur privé	0.828	0.787	0.058	0.059	0.048	0.046	0.113	0.106
Government — État	0.372	0.359	0.060	0.074	0.022	0.026	0.106	0.127
Total	0.834	0.794	0.070	0.063	0.058	0.050	0.158	0.132
200 leading enterprises — entreprises les plus importantes:								
Foreign — Étrangères	1.469	1.369	0.085	0.062	0.125	0.085	0.254	0.174
Canadian — Canadiennes:								
Private sector — Secteur privé	0.837	0.800	0.057	0.058	0.047	0.046	0.111	0.107
Government — État	0.375	0.359	0.063	0.074	0.024	0.026	0.113	0.127
Total	0.848	0.809	0.070	0.062	0.059	0.050	0.158	0.132
300 leading enterprises — entreprises les plus importantes:								
Foreign — Étrangères	1.471	1.381	0.083	0.064	0.123	0.089	0.253	0.180
Canadian — Canadiennes:								
Private sector — Secteur privé	0.859	0.825	0.055	0.055	0.048	0.045	0.114	0.105
Government — État	0.375	0.361	0.063	0.076	0.024	0.027	0.113	0.132
Total	0.875	0.838	0.069	0.061	0.060	0.051	0.161	0.135
400 leading enterprises — entreprises les plus importantes:								
Foreign — Étrangères	1.465	1.370	0.083	0.065	0.122	0.089	0.251	0.181
Canadian — Canadiennes:								
Private sector — Secteur privé	0.859	0.836	0.056	0.051	0.048	0.043	0.116	0.101
Government — État	0.375	0.361	0.063	0.076	0.024	0.027	0.113	0.132
Total	0.881	0.848	0.069	0.060	0.061	0.051	0.162	0.134
500 leading enterprises — entreprises les plus importantes:								
Foreign — Étrangères	1.461	1.372	0.083	0.065	0.121	0.089	0.249	0.181
Canadian — Canadiennes:								
Private sector — Secteur privé	0.869	0.848	0.055	0.051	0.048	0.043	0.115	0.103
Government — État	0.375	0.362	0.063	0.077	0.024	0.028	0.113	0.133
Total	0.890	0.859	0.068	0.060	0.061	0.052	0.162	0.135
750 leading enterprises — entreprises les plus importantes:								
Foreign — Étrangères	1.452	1.362	0.081	0.065	0.118	0.089	0.244	0.182
Canadian — Canadiennes:								
Private sector — Secteur privé	0.891	0.875	0.054	0.049	0.048	0.043	0.117	0.103
Government — État	0.376	0.362	0.064	0.077	0.024	0.028	0.114	0.133
Total	0.907	0.879	0.067	0.059	0.061	0.052	0.162	0.136
1,000 leading enterprises — entreprises les plus importantes:								
Foreign — Étrangères	1.443	1.348	0.081	0.065	0.117	0.088	0.243	0.181
Canadian — Canadiennes:								
Private sector — Secteur privé	0.911	0.893	0.052	0.048	0.048	0.043	0.117	0.103
Government — État	0.376	0.362	0.064	0.077	0.024	0.028	0.114	0.133
Total	0.919	0.889	0.066	0.058	0.061	0.052	0.163	0.136
All non-financial enterprises — Toutes les entreprises non financières:								
Foreign — Étrangères	1.395	1.304	0.078	0.062	0.109	0.081	0.231	0.170
Canadian — Canadiennes:								
Private sector — Secteur privé	1.269	1.273	0.043	0.039	0.055	0.050	0.153	0.138
Government — État	0.377	0.363	0.064	0.077	0.024	0.028	0.115	0.134
TOTAL	1.129	1.117	0.054	0.048	0.061	0.053	0.173	0.147

TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1985 and 1986

Agriculture, Forestry and Fishing

TABLEAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des corporations non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1985 et 1986

Agriculture, exploitation forestière et pêche

		United States	United Kingdom	France	West Germany	Netherlands	Japan	Other OECD	Other foreign	Total foreign	Canada	Total
		États-Unis	Royaume-Uni		Allemagne occidentale	Pays-bas	Japon	Autres OCDE	Autres pays étrangers	Total pays étranger		
Enterprises — Entreprises												
1985	No. — nbre	35	4	3	16	1	2	17	4	82	23,239	23,321
1986		34	3	2	17	2	1	16	4	79	23,800	23,879
Corporations												
1985	No. — nbre	36	4	3	16	1	2	17	4	83	23,293	23,376
1986		35	3	2	17	2	1	16	4	80	23,842	23,922
Sales — Ventes												
1985	\$'000,000	203	11	1	11	x	x	4	42	280	9,652	9,932
1986		186	x	x	12	x	x	5	21	246	10,066	10,312
1985	%	2.04	.11	.01	.11	x	x	.04	.43	2.82	97.18	100.00
1986		1.81	x	x	.12	x	x	.05	.20	2.39	97.61	100.00
Assets — Actif												
1985	\$'000,000	198	39	1	40	x	x	25	119	430	12,333	12,763
1986		168	x	x	45	x	x	19	122	395	13,043	13,438
1985	%	1.55	.31	.01	.31	x	x	.20	.93	3.37	96.63	100.00
1986		1.25	x	x	.34	x	x	.14	.90	2.94	97.06	100.00
Equity — Avoir												
1985	\$'000,000	106	18	--	13	x	x	-5	66	179	4,317	4,496
1986		121	x	x	17	x	x	-5	68	219	4,705	4,924
1985	%	2.37	.39	-.01	.28	x	x	-.10	1.48	3.98	96.02	100.00
1986		2.46	x	x	.34	x	x	-.11	1.38	4.45	95.55	100.00
Profits — Bénéfices												
1985	\$'000,000	29	2	--	-1	x	x	-2	24	51	475	526
1986		25	x	x	--	x	x	-1	4	31	560	590
1985	%	5.44	.44	.01	-.10	x	x	-.29	4.51	9.66	90.34	100.00
1986		4.18	x	x	-.04	x	x	-.11	.67	5.23	94.77	100.00
Taxable income — Revenu imposable												
1985	\$'000,000	28	-	-	--	x	x	-	21	50	576	625
1986		21	x	x	--	x	x	--	2	26	600	626
1985	%	4.48	-	-	.07	x	x	-	3.38	7.94	92.06	100.00
1986		3.34	x	x	.06	x	x	.05	.39	4.12	95.88	100.00
Ratios												
Sales/assets — Ventes/actif	1985	1.023	0.277	0.486	0.272	x	x	0.170	0.356	0.651	0.783	0.778
	1986	1.109	x	x	0.267	x	x	0.273	0.171	0.623	0.772	0.767
Profits/sales — Bénéfices/ventes	1985	0.141	0.216	0.068	-0.048	x	x	-0.352	0.561	0.181	0.049	0.053
	1986	0.132	x	x	-0.019	x	x	-0.125	0.190	0.125	0.056	0.057
Profits/assets — Bénéfices/actif	1985	0.145	0.060	0.033	-0.013	x	x	-0.060	0.199	0.118	0.039	0.041
	1986	0.147	x	x	-0.005	x	x	-0.034	0.032	0.078	0.043	0.044
Profits/equity — Bénéfices/avoir	1985	0.269	0.132	...	-0.041	x	x	...	0.357	0.284	0.110	0.117
	1986	0.204	x	x	-0.013	x	x	...	0.058	0.141	0.119	0.120

TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1985 and 1986 — Continued

Mining, Total

TABLEAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des corporations non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1985 et 1986 — suite

Mines, total

		United States	United Kingdom	France		West Germany	Netherlands	Japan	Other OECD	Other foreign	Total foreign	Canada	Total
		États-Unis	Royaume-Uni		Allemagne occidentale	Pays-bas	Japon	Autres OCDE	Autres pays étrangers	Total pays étranger			
Enterprises — Entreprises													
1985	No. — nbre	222	18	11	10	2	13	11	16	303	7,207	7,510	
1986		193	21	11	10	3	14	10	16	278	7,325	7,603	
Corporations													
1985	No. — nbre	307	53	15	11	6	16	12	29	449	7,557	8,006	
1986		271	41	19	10	5	16	14	26	402	7,639	8,041	
Sales — Ventes													
1985	\$'000,000	18,840	1,376	192	131	1,746	91	145	1,036	23,556	24,876	48,432	
1986		11,268	1,238	176	124	5	76	154	973	14,013	20,583	34,596	
1985	%	38.90	2.84	.40	.27	3.60	.19	.30	2.14	48.64	51.36	100.00	
1986		32.57	3.58	.51	.36	.01	.22	.45	2.81	40.51	59.49	100.00	
Assets — Actif													
1985	\$'000,000	30,167	2,075	806	648	3,621	292	543	1,524	39,675	82,316	121,991	
1986		28,898	2,929	701	726	37	318	417	1,327	35,354	78,389	113,743	
1985	%	24.73	1.70	.66	.53	2.97	.24	.45	1.25	32.52	67.48	100.00	
1986		25.41	2.58	.62	.64	.03	.28	.37	1.17	31.08	68.92	100.00	
Equity — Avoir													
1985	\$'000,000	14,959	997	269	184	1,174	140	— 174	833	18,382	34,061	52,444	
1986		13,899	1,423	350	308	— 2	146	— 318	679	16,486	31,841	48,327	
1985	%	28.52	1.90	.51	.35	2.24	.27	— .33	1.59	35.05	64.95	100.00	
1986		28.76	2.95	.72	.64	—	.30	— .66	1.41	34.11	65.89	100.00	
Profits — Bénéfices													
1985	\$'000,000	5,970	129	39	50	308	16	— 117	— 96	6,297	3,116	9,413	
1986		1,347	126	46	49	— 15	11	— 152	— 35	1,376	— 3,529	— 2,152	
1985	%	63.42	1.37	.42	.53	3.27	.17	— 1.25	— 1.02	66.90	33.10	100.00	
1986		100.00	
Taxable income — Revenu imposable													
1985	\$'000,000	4,997	117	14	—	416	—	—	35	5,580	1,814	7,394	
1986		1,481	40	2	—	—	—	—	34	1,557	902	2,458	
1985	%	67.58	1.59	.20	—	5.63	—	—	.47	75.46	24.54	100.00	
1986		60.24	1.63	.09	—	—	—	—	1.37	63.32	36.68	100.00	
Ratios													
Sales/assets — Ventes/ actif	1985	0.625	0.663	0.238	0.203	0.482	0.310	0.267	0.680	0.594	0.302	0.397	
	1986	0.390	0.423	0.251	0.171	0.124	0.238	0.370	0.734	0.396	0.263	0.304	
Profits/sales — Bénéfices/ ventes	1985	0.317	0.093	0.205	0.378	0.176	0.176	— 0.807	— 0.093	0.267	0.125	0.194	
	1986	0.120	0.102	0.263	0.391	— 3.266	0.139	— 0.987	— 0.036	0.098	— 0.171	— 0.062	
Profits/assets — Bénéfices/ actif	1985	0.198	0.062	0.049	0.077	0.085	0.055	— 0.216	— 0.063	0.159	0.038	0.077	
	1986	0.047	0.043	0.066	0.067	— 0.406	0.033	— 0.365	— 0.027	0.039	— 0.045	— 0.019	
Profits/equity — Bénéfices/ avoir	1985	0.399	0.129	0.146	0.270	0.262	0.113	...	— 0.115	0.343	0.091	0.179	
	1986	0.097	0.089	0.132	0.157	...	0.072	...	— 0.052	0.083	— 0.111	— 0.045	

TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1985 and 1986 — Continued

Manufacturing, Total

TABLEAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des corporations non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1985 et 1986 — suite

Fabrication, total

		United States	United Kingdom	France		West Germany	Netherlands	Japan	Other OECD	Other foreign	Total foreign	Canada	Total
		États-Unis	Royaume-Uni			Allemagne occidentale	Pays-bas	Japon	Autres OCDE	Autres pays étrangers	Total pays étranger		
Enterprises — Entreprises													
1985	No. — nbre	1,038	114	28	59		15	14	104	28	1,400	40,065	41,465
1986		975	105	30	58		16	17	98	27	1,326	40,713	42,039
Corporations													
1985	No. — nbre	1,371	206	42	74		21	15	124	46	1,899	40,792	42,691
1986		1,269	198	43	71		21	17	122	36	1,777	41,384	43,161
Sales — Ventes													
1985	\$'000,000	113,373	10,771	2,637	1,770		5,367	556	4,410	1,701	140,585	148,312	288,897
1986		115,526	11,842	2,817	1,933		5,538	676	5,122	1,184	144,636	150,337	294,973
1985	%	39.24	3.73	.91	.61		1.86	.19	1.53	.59	48.66	51.34	100.00
1986		39.16	4.01	.95	.66		1.88	.23	1.74	.40	49.03	50.97	100.00
Assets — Actif													
1985	\$'000,000	63,938	10,712	3,014	1,131		4,009	461	3,452	3,799	90,517	127,051	217,568
1986		69,198	13,639	3,280	1,198		8,097	649	3,893	1,359	101,314	130,204	231,518
1985	%	29.39	4.92	1.39	.52		1.84	.21	1.59	1.75	41.60	58.40	100.00
1986		29.89	5.89	1.42	.52		3.50	.28	1.68	.59	43.76	56.24	100.00
Equity — Avoir													
1985	\$'000,000	34,603	5,441	1,356	376		1,543	161	1,330	2,034	46,843	48,738	95,581
1986		36,523	6,988	1,086	435		4,470	325	1,660	535	52,022	53,540	105,562
1985	%	36.20	5.69	1.42	.39		1.61	.17	1.39	2.13	49.01	50.99	100.00
1986		34.60	6.62	1.03	.41		4.23	.31	1.57	.51	49.28	50.72	100.00
Profits — Bénéfices													
1985	\$'000,000	7,333	835	101	74		60	- 9	226	281	8,900	5,470	14,371
1986		7,759	783	121	119		309	15	324	24	9,455	9,804	19,260
1985	%	51.03	5.81	.70	.51		.42	-.06	1.57	1.96	61.93	38.07	100.00
1986		40.29	4.07	.63	.62		1.60	.08	1.68	.12	49.09	50.91	100.00
Taxable income — Revenu imposable													
1985	\$'000,000	6,049	761	117	105		15	8	190	41	7,286	5,530	12,816
1986		6,853	813	123	113		152	24	210	30	8,319	6,060	14,380
1985	%	47.20	5.94	.91	.82		.12	.07	1.48	.32	56.85	43.15	100.00
1986		47.66	5.66	.85	.79		1.06	.17	1.46	.21	57.85	42.15	100.00
Ratios													
Sales/assets — Ventes/actif	1985	1.773	1.005	0.875	1.565		1.339	1.208	1.278	0.448	1.553	1.167	1.328
	1986	1.669	0.868	0.859	1.613		0.684	1.041	1.316	0.871	1.428	1.155	1.274
Profits/sales — Bénéfices/ventes	1985	0.065	0.077	0.038	0.042		0.011	- 0.016	0.051	0.165	0.063	0.037	0.050
	1986	0.067	0.066	0.043	0.062		0.056	0.023	0.063	0.020	0.065	0.065	0.065
Profits/assets — Bénéfices/actif	1985	0.115	0.078	0.033	0.065		0.015	- 0.019	0.065	0.074	0.098	0.043	0.066
	1986	0.112	0.057	0.037	0.099		0.038	0.024	0.083	0.018	0.093	0.075	0.083
Profits/equity — Bénéfices/avoir	1985	0.212	0.153	0.074	0.197		0.039	- 0.055	0.170	0.138	0.190	0.112	0.150
	1986	0.212	0.112	0.112	0.274		0.069	0.047	0.195	0.045	0.182	0.183	0.182

TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1985 and 1986 — Continued

Construction

TABLEAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des corporations non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1985 et 1986 — suite

Construction

		United States	United Kingdom	France	West Germany	Netherlands	Japan	Other OECD	Other foreign	Total foreign	Canada	Total
		États-Unis	Royaume-Uni		Allemagne occidentale	Pays-bas	Japon	Autres OCDE	Autres pays étrangers	Total pays étranger		
Enterprises — Entreprises												
1985	No. — nbre	68	15	11	4	6	1	11	3	119	59,958	60,077
1986		71	14	10	5	4	1	13	2	120	61,872	61,992
Corporations												
1985	No. — nbre	84	19	14	5	7	1	12	3	145	60,150	60,295
1986		87	18	12	6	5	1	14	2	145	62,046	62,191
Sales — Ventes												
1985	\$'000,000	1,736	320	485	22	47	x	130	x	2,862	38,950	41,812
1986		1,597	395	441	20	14	x	265	x	2,753	45,216	47,969
1985	%	4.15	.77	1.16	.05	.11	x	.31	x	6.85	93.15	100.00
1986		3.33	.82	.92	.04	.03	x	.55	x	5.74	94.26	100.00
Assets — Actif												
1985	\$'000,000	952	299	196	11	48	x	79	x	1,800	20,668	22,468
1986		919	286	181	9	13	x	331	x	1,746	22,933	24,679
1985	%	4.24	1.33	.87	.05	.21	x	.35	x	8.01	91.99	100.00
1986		3.72	1.16	.74	.04	.05	x	1.34	x	7.07	92.93	100.00
Equity — Avoir												
1985	\$'000,000	410	81	43	4	13	x	19	x	652	4,934	5,586
1986		430	84	40	5	3	x	115	x	679	5,801	6,480
1985	%	7.35	1.45	.76	.08	.24	x	.34	x	11.66	88.34	100.00
1986		6.64	1.29	.62	.07	.05	x	1.77	x	10.47	89.53	100.00
Profits — Bénéfices												
1985	\$'000,000	109	-26	-1	--	-4	x	-1	x	81	1,292	1,373
1986		68	6	--	1	-1	x	4	x	79	1,575	1,653
1985	%	7.92	-1.93	-.06	.02	-.33	x	-.04	x	5.91	94.09	100.00
1986		4.10	.38	-.02	.04	-.04	x	.26	x	4.76	95.24	100.00
Taxable income — Revenu imposable												
1985	\$'000,000	82	4	4	1	-	x	3	x	95	1,387	1,481
1986		91	2	4	1	--	x	1	x	100	1,596	1,695
1985	%	5.54	.28	.25	.06	-	x	.23	x	6.40	93.60	100.00
1986		5.36	.14	.21	.04	.02	x	.08	x	5.88	94.12	100.00
Ratios												
Sales/assets — Ventes/actif	1985	1.823	1.070	2.477	1.997	0.978	x	1.642	x	1.590	1.885	1.861
	1986	1.738	1.379	2.429	2.180	1.096	x	0.799	x	1.577	1.972	1.944
Profits/sales — Bénéfices/ventes	1985	0.063	-0.083	-0.002	0.015	-0.096	x	-0.004	x	0.028	0.033	0.033
	1986	0.042	0.016	-0.001	0.035	-0.051	x	0.016	x	0.029	0.035	0.034
Profits/assets — Bénéfices/actif	1985	0.114	-0.089	-0.004	0.030	-0.094	x	-0.007	x	0.045	0.063	0.061
	1986	0.074	0.022	-0.002	0.077	-0.056	x	0.013	x	0.045	0.069	0.067
Profits/equity — Bénéfices/avoir	1985	0.265	-0.327	-0.020	0.077	-0.339	x	-0.029	x	0.125	0.262	0.246
	1986	0.158	0.074	-0.008	0.153	-0.226	x	0.038	x	0.116	0.271	0.255

TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1985 and 1986 – Continued

Utilities, Total

TABLEAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des corporations non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1985 et 1986 – suite

Services publics, total

		United States	United Kingdom	France	West Germany	Netherlands	Japan	Other OECD	Other foreign	Total foreign	Canada	Total
		États-Unis	Royaume-Uni		Allemagne occidentale	Pays-bas	Japon	Autres OCDE	Autres pays étrangers	Total pays étranger		
Enterprises — Entreprises												
1985	No. — nbre	116	22	3	8	5	1	19	13	187	24,536	24,623
1986		107	15	4	6	4	1	13	11	161	25,659	25,820
Corporations												
1985	No. — nbre	167	29	3	10	5	1	31	19	265	25,105	25,370
1986		157	22	4	8	5	1	24	16	237	26,208	26,445
Sales — Ventes												
1985	\$'000,000	3,597	181	21	65	x	x	417	236	4,565	79,679	84,244
1986		3,623	161	x	73	x	x	467	101	4,513	81,095	85,608
1985	%	4.27	.22	.02	.08	x	x	.50	.28	5.42	94.58	100.00
1986		4.23	.19	x	.09	x	x	.55	.12	5.27	94.73	100.00
Assets — Actif												
1985	\$'000,000	5,101	210	30	77	x	x	394	302	6,139	175,495	181,635
1986		5,134	169	x	71	x	x	380	85	5,906	183,700	189,606
1985	%	2.81	.12	.02	.04	x	x	.22	.17	3.38	96.62	100.00
1986		2.71	.09	x	.04	x	x	.20	.04	3.11	96.89	100.00
Equity — Avoir												
1985	\$'000,000	1,924	70	4	11	x	x	92	51	2,165	47,895	50,061
1986		2,094	59	x	5	x	x	95	9	2,293	49,974	52,266
1985	%	3.84	.14	.01	.02	x	x	.18	.10	4.33	95.67	100.00
1986		4.01	.11	x	.01	x	x	.18	.02	4.39	95.61	100.00
Profits — Bénéfices												
1985	\$'000,000	528	20	—	—1	x	x	11	12	573	5,175	5,748
1986		579	23	x	—1	x	x	7	8	617	5,714	6,331
1985	%	9.18	.35	—	—0.1	x	x	.19	.21	9.97	90.03	100.00
1986		9.14	.36	x	—0.2	x	x	.10	.13	9.74	90.26	100.00
Taxable income — Revenu imposable												
1985	\$'000,000	468	19	—	3	x	x	4	4	502	3,529	4,031
1986		548	19	x	5	x	x	3	5	587	3,653	4,240
1985	%	11.60	.48	—	.07	x	x	.10	.09	12.45	87.55	100.00
1986		12.94	.44	x	.12	x	x	.07	.11	13.83	86.17	100.00
Ratios												
Sales/assets — Ventes/actif	1985	0.705	0.862	0.684	0.850	x	x	1.060	0.781	0.744	0.454	0.464
	1986	0.706	0.949	x	1.025	x	x	1.229	1.190	0.764	0.441	0.452
Profits/sales — Bénéfices/ventes	1985	0.147	0.110	0.013	—0.013	x	x	0.026	0.050	0.126	0.065	0.068
	1986	0.160	0.141	x	—0.017	x	x	0.014	0.082	0.137	0.070	0.074
Profits/assets — Bénéfices/actif	1985	0.103	0.095	0.009	—0.011	x	x	0.027	0.039	0.093	0.029	0.032
	1986	0.113	0.134	x	—0.017	x	x	0.017	0.098	0.104	0.031	0.033
Profits/equity — Bénéfices/avoir	1985	0.274	0.283	0.072	—0.075	x	x	0.117	0.233	0.265	0.108	0.115
	1986	0.276	0.386	x	—0.235	x	x	0.068	0.968	0.269	0.114	0.121

TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1985 and 1986 — Continued

Wholesale Trade

TABLEAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des corporations non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1985 et 1986 — suite

Commerce de gros

		United States	United Kingdom	France	West Germany	Netherlands	Japan	Other OECD	Other foreign	Total foreign	Canada	Total
		États-Unis	Royaume-Uni		Allemagne occidentale	Pays-bas	Japon	Autres OCDE	Autres pays étrangers	Total pays étranger		
Enterprises — Entreprises												
1985	No. — nombre	703	146	34	84	17	65	121	40	1,210	48,868	50,078
1986		674	136	31	75	21	67	119	32	1,155	50,026	51,181
Corporations												
1985	No. — nombre	863	194	56	97	21	81	141	52	1,505	49,331	50,836
1986		812	177	53	89	25	83	141	38	1,418	50,454	51,872
Sales — Ventes												
1985	\$'000,000	20,141	5,541	817	2,946	505	7,314	2,207	1,060	40,532	113,323	153,855
1986		19,411	5,319	768	3,233	604	8,131	2,219	787	40,472	124,136	164,607
1985	%	13.09	3.60	.53	1.91	.33	4.75	1.43	.69	26.34	73.66	100.00
1986		11.79	3.23	.47	1.96	.37	4.94	1.35	.48	24.59	75.41	100.00
Assets — Actif												
1985	\$'000,000	8,832	1,901	314	1,164	416	2,217	1,172	820	16,835	50,147	66,983
1986		8,880	1,700	286	1,302	505	2,777	1,280	664	17,394	54,405	71,799
1985	%	13.19	2.84	.47	1.74	.62	3.31	1.75	1.22	25.13	74.87	100.00
1986		12.37	2.37	.40	1.81	.70	3.87	1.78	.92	24.23	75.77	100.00
Equity — Avoir												
1985	\$'000,000	3,219	581	59	347	138	788	318	61	5,510	14,315	19,825
1986		3,443	755	77	378	126	999	414	68	6,260	16,102	22,363
1985	%	16.24	2.93	.30	1.75	.69	3.97	1.60	.31	27.79	72.21	100.00
1986		15.40	3.38	.34	1.69	.56	4.47	1.85	.31	27.99	72.01	100.00
Profits — Bénéfices												
1985	\$'000,000	591	88	8	119	- 17	240	60	- 16	1,072	2,792	3,864
1986		671	113	13	60	- 35	145	60	- 30	997	3,044	4,041
1985	%	15.28	2.28	.21	3.08	-.43	6.21	1.54	-.43	27.74	72.26	100.00
1986		16.61	2.80	.33	1.47	-.87	3.59	1.48	-.75	24.67	75.33	100.00
Taxable income — Revenu imposable												
1985	\$'000,000	498	80	14	116	3	218	43	10	982	2,453	3,435
1986		529	86	11	77	5	169	44	3	924	2,776	3,700
1985	%	14.49	2.34	.39	3.38	.08	6.35	1.24	.30	28.58	71.42	100.00
1986		14.30	2.32	.29	2.09	.13	4.56	1.19	.07	24.96	75.04	100.00
Ratios												
Sales/assets — Ventes/actif	1985	2.281	2.915	2.603	2.532	1.214	3.299	1.883	1.292	2.408	2.260	2.297
	1986	2.186	3.129	2.684	2.483	1.196	2.928	1.733	1.186	2.327	2.282	2.293
Profits/sales — Bénéfices/ventes	1985	0.029	0.016	0.010	0.040	- 0.033	0.033	0.027	- 0.016	0.026	0.025	0.025
	1986	0.035	0.021	0.017	0.018	- 0.058	0.018	0.027	- 0.039	0.025	0.025	0.025
Profits/assets — Bénéfices/actif	1985	0.067	0.046	0.025	0.102	- 0.040	0.108	0.051	- 0.020	0.064	0.056	0.058
	1986	0.076	0.067	0.046	0.046	- 0.069	0.052	0.047	- 0.046	0.057	0.056	0.056
Profits/equity — Bénéfices/avoir	1985	0.183	0.151	0.135	0.343	- 0.120	0.305	0.188	- 0.271	0.195	0.195	0.195
	1986	0.195	0.150	0.173	0.158	- 0.278	0.145	0.144	- 0.445	0.159	0.189	0.181

TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1985 and 1986 — Continued

Retail Trade

TABLEAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des corporations non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1985 et 1986 — suite

Commerce de détail

		United States	United Kingdom	France		West Germany	Netherlands	Japan	Other OECD	Other foreign	Total foreign		
		États-Unis	Royaume-Uni		Allemagne occidentale	Pays-bas	Japon	Autres OCDE	Autres pays étrangers	Total pays étranger		Canada	Total
Enterprises — Entreprises													
1985	No. — nbre	87	12	8	9		4	1	6	4	131	86,725	86,856
1986		81	14	6	8		4	1	4	4	122	88,265	88,387
Corporations													
1985	No. — nbre	179	22	12	10		4	1	6	6	240	87,008	87,248
1986		152	20	8	12		4	1	4	5	206	88,541	88,747
Sales — Ventes													
1985	\$'000,000	13,048	1,068	71	1,259		25	x	169	x	15,712	116,611	132,323
1986		13,333	x	59	2,072		24	x	205	x	16,986	126,481	143,467
1985	%	9.86	.81	.05	.95		.02	x	.13	x	11.87	88.13	100.00
1986		9.29	x	.04	1.44		.02	x	.14	x	11.84	88.16	100.00
Assets — Actif													
1985	\$'000,000	5,384	619	50	250		5	x	85	x	6,420	42,389	48,809
1986		5,693	x	22	666		8	x	96	x	7,226	47,277	54,503
1985	%	11.03	1.27	.10	.51		.01	x	.17	x	13.15	86.85	100.00
1986		10.45	x	.04	1.22		.01	x	.18	x	13.26	86.74	100.00
Equity — Avoir													
1985	\$'000,000	2,351	224	7	98		2	x	23	x	2,711	12,401	15,111
1986		2,603	x	— 6	269		1	x	26	x	3,141	14,687	17,829
1985	%	15.56	1.48	.04	.65		.01	x	.15	x	17.94	82.06	100.00
1986		14.60	x	— .04	1.51		.01	x	.15	x	17.62	82.38	100.00
Profits — Bénéfices													
1985	\$'000,000	313	68	4	40		1	x	14	x	442	4,411	4,853
1986		800	x	2	48		— 1	x	5	x	928	5,233	6,162
1985	%	6.46	1.40	.09	.81		.02	x	.28	x	9.10	90.90	100.00
1986		12.98	x	.03	.78		— .01	x	.09	x	15.07	84.93	100.00
Taxable income — Revenu imposable													
1985	\$'000,000	216	49	7	34		1	x	14	x	322	2,170	2,492
1986		331	x	4	31		—	x	6	x	437	2,339	2,776
1985	%	8.66	1.95	.28	1.38		.03	x	.55	x	12.91	87.09	100.00
1986		11.91	x	.14	1.13		.01	x	.23	x	15.75	84.25	100.00
		Ratios											
Sales/assets — Ventes/ actif	1985	2.423	1.724	1.409	5.029		4.934	x	1.995	x	2.448	2.751	2.711
	1986	2.342	x	2.655	3.110		2.996	x	2.136	x	2.351	2.675	2.632
Profits/sales — Bénéfices/ ventes	1985	0.024	0.063	0.062	0.031		0.034	x	0.081	x	0.028	0.038	0.037
	1986	0.060	x	0.032	0.023		— 0.038	x	0.027	x	0.055	0.041	0.043
Profits/assets — Bénéfices/ actif	1985	0.058	0.109	0.088	0.153		0.167	x	0.162	x	0.069	0.104	0.099
	1986	0.140	x	0.086	0.072		— 0.115	x	0.057	x	0.128	0.111	0.113
Profits/equity — Bénéfices/ avoir	1985	0.133	0.303	0.650	0.401		0.484	x	0.588	x	0.163	0.356	0.321
	1986	0.307	x	...	0.179		— 0.786	x	0.211	x	0.296	0.356	0.346

TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1985 and 1986 — Continued

Services

TABLEAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des corporations non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1985 et 1986 — suite

Services

		United States	United Kingdom	France	West Germany	Netherlands	Japan	Other OECD	Other foreign	Total foreign	Canada	Total
		États-Unis	Royaume-Uni		Allemagne occidentale	Pays-bas	Japon	Autres OCDE	Autres pays étrangers	Total pays étranger		
Enterprises — Entreprises												
1985	No. — nbre	351	39	12	24	7	6	43	20	502	122,587	123,089
1986		320	34	11	19	8	8	41	14	455	127,700	128,155
Corporations												
1985	No. — nbre	489	54	16	28	8	6	49	22	672	123,293	123,965
1986		427	47	16	25	9	8	48	17	597	128,328	128,925
Sales — Ventes												
1985	\$'000,000	7,462	354	71	130	117	23	231	52	8,440	49,278	57,718
1986		7,939	318	83	119	105	44	274	65	8,949	53,473	62,422
1985	%	12.93	.61	.12	.23	.20	.04	.40	.09	14.62	85.38	100.00
1986		12.72	.51	.13	.19	.17	.07	.44	.10	14.34	85.66	100.00
Assets — Actif												
1985	\$'000,000	6,585	368	50	173	145	25	172	198	7,716	43,644	51,360
1986		7,796	423	41	206	129	36	170	279	9,079	47,181	56,260
1985	%	12.82	.72	.10	.34	.28	.05	.33	.39	15.02	84.98	100.00
1986		13.86	.75	.07	.37	.23	.06	.30	.50	16.14	83.86	100.00
Equity — Avoir												
1985	\$'000,000	2,986	122	7	15	— 34	19	38	29	3,182	10,616	13,799
1986		3,670	156	16	23	— 36	14	46	120	4,009	11,943	15,952
1985	%	21.64	.88	.05	.11	— .25	.14	.28	.21	23.06	76.94	100.00
1986		23.00	.98	.10	.15	— .22	.09	.29	.75	25.13	74.87	100.00
Profits — Bénéfices												
1985	\$'000,000	990	35	— 2	— 2	— 12	2	1	— 10	1,001	3,350	4,352
1986		944	43	— 1	6	— 5	2	10	— 11	988	3,486	4,474
1985	%	22.75	.81	— .03	— .06	— .27	.04	.01	— .24	23.01	76.99	100.00
1986		21.10	.95	— .03	.13	— .11	.05	.23	— .25	22.08	77.92	100.00
Taxable income — Revenu imposable												
1985	\$'000,000	1,000	42	2	1	—	—	8	—	1,053	2,663	3,715
1986		981	36	2	1	—	1	8	—	1,031	2,906	3,937
1985	%	26.91	1.14	.05	.02	—	—	.20	—	28.33	71.67	100.00
1986		24.93	.92	.05	.03	.01	.03	.21	.01	26.19	73.81	100.00
Ratios												
Sales/assets — Ventes/actif	1985	1.133	0.961	1.409	0.752	0.808	0.902	1.344	0.264	1.094	1.129	1.124
	1986	1.018	0.752	2.046	0.580	0.819	1.223	1.615	0.232	0.986	1.133	1.110
Profits/sales — Bénéfices/ventes	1985	0.133	0.099	— 0.021	— 0.019	— 0.102	0.082	0.003	— 0.200	0.119	0.068	0.075
	1986	0.119	0.134	— 0.018	0.049	— 0.045	0.050	0.038	— 0.170	0.110	0.065	0.072
Profits/assets — Bénéfices/actif	1985	0.150	0.096	— 0.030	— 0.014	— 0.082	0.074	0.004	— 0.053	0.130	0.077	0.085
	1986	0.121	0.101	— 0.036	0.028	— 0.037	0.061	0.062	— 0.039	0.109	0.074	0.080
Profits/equity — Bénéfices/avoir	1985	0.332	0.289	— 0.207	— 0.161	...	0.097	0.017	— 0.365	0.315	0.316	0.315
	1986	0.257	0.273	— 0.092	0.252	...	0.160	0.228	— 0.092	0.246	0.292	0.280

TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1985 and 1986 — Concluded

Non-financial Industries, Total

TABLEAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des corporations non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1985 et 1986 — fin

Industries non financières, total

		United States	United Kingdom	France	West Germany	Netherlands	Japan	Other OECD	Other foreign	Total foreign	Canada	Total
		États-Unis	Royaume-Uni		Allemagne occidentale	Pays-bas	Japon	Autres OCDE	Autres pays étrangers	Total pays étranger		
Enterprises — Entreprises												
1985	No. — nbre	2,233	286	91	191	48	90	291	114	3,344	411,553	414,897
1986		2,082	268	88	178	53	96	277	99	3,141	423,859	427,000
Corporations												
1985	No. — nbre	3,496	581	161	251	73	123	392	181	5,258	416,529	421,787
1986		3,210	526	157	238	76	128	383	144	4,862	428,442	433,304
Sales — Ventes												
1985	\$'000,000	178,401	19,622	4,293	6,334	7,846	8,033	7,714	4,290	236,533	580,680	817,213
1986		172,883	20,478	4,398	7,586	6,319	8,986	8,711	3,207	232,568	611,386	843,953
1985	%	21.83	2.40	.53	.78	.96	.98	.94	.52	28.94	71.06	100.00
1986		20.48	2.43	.52	.90	.75	1.06	1.03	.38	27.56	72.44	100.00
Assets — Actif												
1985	\$'000,000	121,156	16,224	4,462	3,493	8,264	3,020	5,922	6,991	169,533	554,044	723,577
1986		126,685	19,882	4,537	4,224	8,822	3,814	6,586	3,863	178,413	577,133	755,546
1985	%	16.74	2.24	.62	.48	1.14	.42	.82	.97	23.43	76.57	100.00
1986		16.77	2.63	.60	.56	1.17	.50	.87	.51	23.61	76.39	100.00
Equity — Avoir												
1985	\$'000,000	60,558	7,533	1,744	1,048	2,844	1,098	1,642	3,156	79,624	177,278	256,902
1986		62,783	9,726	1,568	1,440	4,581	1,494	2,033	1,483	85,108	188,594	273,702
1985	%	23.57	2.93	.68	.41	1.11	.43	.64	1.23	30.99	69.01	100.00
1986		22.94	3.55	.57	.53	1.67	.55	.74	.54	31.10	68.90	100.00
Profits — Bénéfices												
1985	\$'000,000	15,862	1,150	150	278	335	252	191	199	18,418	26,982	44,500
1986		12,192	1,168	180	280	250	180	258	— 38	14,471	25,888	40,359
1985	%	35.64	2.58	.34	.63	.75	.57	.43	.45	41.39	58.61	100.00
1986		30.21	2.89	.45	.69	.62	.45	.64	— .09	35.86	64.14	100.00
Taxable income — Revenu imposable												
1985	\$'000,000	13,337	1,073	158	261	435	232	261	111	15,868	20,121	35,989
1986		10,836	1,061	145	229	159	201	274	75	12,980	20,832	33,812
1985	%	37.06	2.98	.44	.72	1.21	.64	.73	.31	44.09	55.91	100.00
1986		32.05	3.14	.43	.68	.47	.59	.81	.22	38.39	61.61	100.00
Ratios												
Sales/assets — Ventes/actif	1985	1.472	1.209	0.962	1.813	0.949	2.660	1.303	0.614	1.395	1.048	1.129
	1986	1.365	1.030	0.969	1.796	0.716	2.356	1.323	0.830	1.304	1.059	1.117
Profits/sales — Bénéfices/ventes	1985	0.089	0.059	0.035	0.044	0.043	0.031	0.025	0.046	0.078	0.045	0.054
	1986	0.071	0.057	0.041	0.037	0.040	0.020	0.030	— 0.012	0.062	0.042	0.048
Profits/assets — Bénéfices/actif	1985	0.131	0.071	0.034	0.080	0.041	0.084	0.032	0.028	0.109	0.047	0.061
	1986	0.096	0.059	0.040	0.066	0.028	0.047	0.039	— 0.010	0.081	0.045	0.053
Profits/equity — Bénéfices/avoir	1985	0.262	0.153	0.086	0.266	0.118	0.023	0.116	0.063	0.231	0.147	0.173
	1986	0.194	0.120	0.115	0.195	0.055	0.120	0.127	— 0.026	0.170	0.137	0.147

TABLE 5. Major Financial Characteristics of Non-financial Corporations, by Country of Control and 33 Industries, 1985 and 1986

Number of Corporations — Nombre de corporations

No.	Industries	Foreign — Pays étrangers						Canada		Total	
		United States		Other		Total					
		États-Unis		Autres							
		1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
		number — nombre									
1	Agriculture, forestry and fishing	36	35	47	45	83	80	23,293	23,842	23,376	23,922
	Mining										
2	Metal mining	20	18	15	16	35	34	197	172	232	206
3	Mineral fuels	172	160	47	56	219	216	2,313	2,343	2,532	2,559
4	Other mining	115	93	80	59	195	152	5,047	5,124	5,242	5,276
5	Total mining	307	271	142	131	449	402	7,557	7,639	8,006	8,041
	Manufacturing										
6	Food	78	76	40	30	118	106	3,867	3,992	3,985	4,098
7	Beverages	19	20	11	16	30	36	240	238	270	274
8	Tobacco products	4	3	3	4	7	7	5	7	12	14
9	Rubber products	26	26	13	13	39	39	122	123	161	162
10	Leather products	12	11	2	4	14	15	454	438	468	453
11	Textile mills	44	40	28	23	72	63	1,101	1,117	1,173	1,180
12	Knitting mills	4	4	3	3	7	7	247	255	254	262
13	Clothing industries	21	19	7	7	28	26	2,823	2,871	2,851	2,897
14	Wood industries	26	21	12	12	38	33	3,461	3,477	3,499	3,510
15	Furniture industries	27	28	8	5	35	33	2,555	2,646	2,590	2,679
16	Paper and allied industries	51	52	17	17	68	69	628	629	696	698
17	Printing, publishing and allied industries	51	46	16	17	67	63	6,086	6,147	6,153	6,210
18	Primary metals	25	20	16	13	41	33	386	411	427	444
19	Metal fabricating	184	161	64	55	248	216	6,170	6,293	6,418	6,509
20	Machinery	155	138	58	55	213	193	1,842	1,798	2,055	1,991
21	Transport equipment	112	109	26	27	138	136	1,488	1,517	1,626	1,653
22	Electrical products	118	108	38	33	156	141	1,192	1,145	1,348	1,286
23	Non-metallic mineral products	40	38	34	37	74	75	1,541	1,535	1,615	1,610
24	Petroleum and coal products	16	16	7	7	23	23	111	110	134	133
25	Chemicals and chemical products	199	185	78	83	277	268	934	911	1,211	1,179
26	Miscellaneous manufacturing	159	148	47	47	206	195	5,539	5,724	5,745	5,919
27	Total manufacturing	1,371	1,269	528	508	1,899	1,777	40,792	41,384	42,691	43,161
28	Construction	84	87	61	58	145	145	60,150	62,046	60,295	62,191
	Utilities										
29	Transportation	134	124	84	71	218	195	22,469	23,507	22,687	23,702
30	Storage	10	9	5	2	15	11	624	623	639	634
31	Communications	5	5	-	-	5	5	970	998	975	1,003
32	Public utilities	18	19	9	7	27	26	1,042	1,080	1,069	1,106
33	Total utilities	167	157	98	80	265	237	25,105	26,208	25,370	26,445
34	Wholesale trade	863	812	642	606	1,505	1,418	49,331	50,454	50,836	51,872
35	Retail trade	179	152	61	54	240	206	87,008	88,541	87,248	88,747
36	Services	489	427	183	170	672	597	123,293	128,328	123,965	128,925
37	<i>Total non-financial industries</i>	<i>3,496</i>	<i>3,210</i>	<i>1,762</i>	<i>1,652</i>	<i>5,258</i>	<i>4,862</i>	<i>416,529</i>	<i>428,442</i>	<i>421,787</i>	<i>433,304</i>

TABEAU 5. Caractéristiques financières principales des corporations non financières, par pays de contrôle et 33 industries, 1985 et 1986

Sales — Ventes

Foreign — Pays étrangers						Canada		Total		Industries		N°
United States États-Unis		Other Autres		Total		1985	1986	1985	1986			
1985	1986	1985	1986	1985	1986							
millions of dollars — millions de dollars												
203	186	78	60	280	246	9,652	10,066	9,932	10,312	Agriculture, exploitation forestière et pêche	1	
Mines												
1,303	1,181	1,690	1,610	2,993	2,791	7,120	6,669	10,113	9,459	Minéraux métalliques	2	
15,923	9,090	2,779	870	18,703	9,961	13,574	9,840	32,277	19,800	Minéraux combustibles	3	
1,614	997	246	265	1,860	1,262	4,182	4,075	6,042	5,336	Autres Mines	4	
18,840	11,268	4,716	2,745	23,556	14,013	24,876	20,583	48,432	34,596	Total, Mines	5	
Fabrication												
7,509	8,092	2,100	2,371	9,609	10,463	26,996	27,839	36,605	38,303	Aliments	6	
x	1,398	x	1,034	2,026	2,432	3,347	3,135	5,373	5,567	Breuverages	7	
449	430	947	960	1,396	1,389	28	15	1,424	1,404	Produits du tabac	8	
2,795	2,786	863	798	3,659	3,584	498	481	4,157	4,065	Produits du caoutchouc	9	
x	128	x	39	174	166	1,301	1,233	1,475	1,400	Produits du cuir	10	
2,639	2,632	642	626	3,281	3,258	2,869	3,560	6,150	6,818	Usines de filature et de tissage	11	
55	40	27	27	82	67	832	883	913	950	Usines de tricot	12	
459	485	32	36	491	522	4,909	5,172	5,400	5,694	Industries du vêtement	13	
1,064	1,135	254	377	1,318	1,512	8,119	9,580	9,437	11,092	Produits du bois	14	
451	474	47	20	497	494	2,958	3,425	3,455	3,919	Industries du meuble	15	
3,784	4,216	1,947	2,120	5,731	6,336	16,766	18,084	22,497	24,420	Papier et produits connexes	16	
935	1,014	347	108	1,282	1,122	9,014	10,158	10,296	11,280	Impression, édition et activités connexes	17	
1,165	1,286	1,231	1,244	2,396	2,530	11,879	11,901	14,275	14,430	Métaux primaires	18	
3,106	3,290	1,094	1,112	4,200	4,402	11,585	12,588	15,785	16,990	Produits métalliques	19	
3,746	3,754	742	821	4,488	4,575	4,267	4,539	8,755	9,114	Machinerie	20	
46,703	48,696	1,965	2,270	48,668	50,966	6,720	7,504	55,388	58,470	Matériel de transport	21	
6,979	7,427	1,624	1,807	8,603	9,234	6,038	5,999	14,641	15,233	Appareils et matériel électriques	22	
1,872	1,803	1,897	1,753	3,769	3,557	3,000	3,268	6,769	6,825	Produits minéraux non métalliques	23	
14,141	12,388	6,359	6,638	20,500	19,026	16,589	9,510	37,088	28,536	Produits du pétrole et du charbon	24	
11,153	10,938	3,861	4,324	15,014	15,262	4,564	4,876	19,578	20,138	Produits chimiques et produits connexes	25	
2,865	3,114	536	625	3,401	3,739	6,036	6,587	9,437	10,325	Autres fabrication	26	
113,373	115,526	27,212	29,111	140,585	144,636	148,312	150,337	288,897	294,973	Total, fabrication	27	
1,736	1,597	1,126	1,156	2,862	2,753	38,950	45,216	41,812	47,969	Construction	28	
Services publics												
1,470	1,504	836	766	2,306	2,270	38,628	39,560	40,935	41,830	Transports	29	
16	x	62	x	78	70	5,565	5,019	5,643	5,089	Entreposage	30	
1,414	1,496	—	—	1,414	1,496	11,368	12,171	12,781	13,667	Communications	31	
698	x	69	x	767	677	24,118	24,345	24,886	25,023	Services publics	32	
3,597	3,623	968	890	4,565	4,513	79,679	81,095	84,244	85,608	Total, services publics	33	
20,141	19,411	20,390	21,060	40,532	40,472	113,323	124,136	153,855	164,607	Commerce de gros	34	
13,048	13,333	2,664	3,653	15,712	16,986	116,611	126,481	132,323	143,467	Commerce de détail	35	
7,462	7,939	978	1,009	8,440	8,949	49,278	53,473	57,718	62,422	Services	36	
178,401	172,883	58,132	59,684	236,533	232,568	580,680	611,386	817,213	843,953	Total, industries non financières	37	

TABLE 5. Major Financial Characteristics of Non-financial Corporations, by Country of Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Assets — Actif

No.	Industries	Foreign — Pays étrangers						Canada		Total	
		United States		Other		Total		1985	1986	1985	1986
		États-Unis		Autres							
		1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
millions of dollars — millions de dollars											
1	Agriculture, forestry and fishing	198	168	232	227	430	395	12,333	13,043	12,763	13,438
	Mining										
2	Metal mining	2,562	2,487	2,655	2,609	5,218	5,096	21,438	23,333	26,656	28,429
3	Mineral fuels	25,227	24,730	6,063	2,651	31,291	27,382	51,932	46,533	83,223	73,915
4	Other mining	2,377	1,681	790	1,195	3,167	2,876	8,946	8,523	12,113	11,399
5	Total mining	30,167	28,898	9,508	6,455	39,675	35,354	82,316	78,389	121,991	113,743
	Manufacturing										
6	Food	3,673	4,390	1,186	1,402	4,859	5,792	10,312	11,061	15,171	16,853
7	Beverages	x	1,526	x	1,099	1,673	2,625	5,649	5,377	7,322	8,002
8	Tobacco products	458	517	2,029	2,305	2,487	2,822	5	15	2,492	2,837
9	Rubber products	1,943	1,724	862	828	2,805	2,552	288	316	3,093	2,868
10	Leather products	x	93	x	32	145	125	739	714	884	839
11	Textile mills	1,711	1,646	459	450	2,170	2,096	1,985	2,417	4,154	4,513
12	Knitting mills	45	52	13	13	58	65	447	471	506	536
13	Clothing industries	261	345	19	21	281	366	2,396	2,582	2,677	2,948
14	Wood industries	878	905	335	343	1,213	1,248	6,028	6,659	7,241	7,907
15	Furniture industries	321	349	24	12	345	361	1,545	1,832	1,889	2,194
16	Paper and allied industries	3,970	4,325	1,871	1,929	5,841	6,254	18,676	20,518	24,517	26,772
17	Printing, publishing and allied industries	685	785	204	84	889	869	6,584	7,537	7,473	8,406
18	Primary metals	1,357	1,543	2,100	2,092	3,457	3,635	14,291	14,669	17,748	18,304
19	Metal fabricating	2,226	2,311	795	836	3,020	3,146	8,535	9,383	11,556	12,529
20	Machinery	2,471	2,581	591	670	3,062	3,251	3,569	3,633	6,630	6,884
21	Transport equipment	14,125	16,014	1,086	1,626	15,211	17,640	5,610	5,948	20,821	23,588
22	Electrical products	4,675	5,410	1,072	1,522	5,747	6,932	6,093	6,423	11,840	13,355
23	Non-metallic mineral products	1,271	1,231	4,585	4,041	5,856	5,272	2,351	2,510	8,207	7,782
24	Petroleum and coal products	11,345	11,543	4,874	8,720	16,218	20,263	22,816	18,205	39,034	38,468
25	Chemicals and chemical products	9,523	9,895	3,451	3,626	12,974	13,522	5,108	5,379	18,082	18,901
26	Miscellaneous manufacturing	1,850	2,014	355	464	2,204	2,478	4,027	4,555	6,232	7,033
27	Total manufacturing	63,938	69,198	26,579	32,116	90,517	101,314	127,051	130,204	217,568	231,518
28	Construction	952	919	848	827	1,800	1,746	20,668	22,933	22,468	24,679
	Utilities										
29	Transportation	1,563	1,510	870	639	2,433	2,149	51,996	54,354	54,429	56,503
30	Storage	21	x	75	x	96	71	2,439	2,661	2,535	2,731
31	Communications	3,308	3,370	—	—	3,308	3,370	23,977	25,797	27,285	29,167
32	Public utilities	209	x	94	x	303	315	97,084	100,889	97,387	101,204
33	Total utilities	5,101	5,134	1,039	772	6,139	5,906	175,495	183,700	181,635	189,606
34	Wholesale trade	8,832	8,880	8,004	8,514	16,835	17,394	50,147	54,405	66,983	71,799
35	Retail trade	5,384	5,693	1,035	1,533	6,420	7,226	42,389	47,277	48,809	54,503
36	Services	6,585	7,796	1,131	1,284	7,716	9,079	43,644	47,181	51,360	56,260
37	Total non-financial industries	121,156	126,685	48,377	51,728	169,533	178,413	554,044	577,133	723,577	755,546

TABLEAU 5. Caractéristiques financières principales des corporations non financières, par pays de contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Equity — Avoir

Foreign — Pays étrangers						Canada	Total	Industries			N°
United States		Other		Total							
États-Unis		Autres									
1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986		
millions of dollars — millions de dollars											
106	121	73	98	179	219	4,317	4,705	4,496	4,924	Agriculture, exploitation forestière et pêche	1
Mines											
1,007	1,053	1,205	1,200	2,211	2,252	10,257	11,082	12,468	13,335	Minéraux métalliques	2
12,902	11,972	1,998	995	14,900	12,966	19,856	16,913	34,756	29,880	Minéraux combustibles	3
1,050	874	221	392	1,271	1,267	3,949	3,846	5,220	5,112	Autres Mines	4
14,959	13,899	3,423	2,587	18,382	16,486	34,061	31,841	52,444	48,327	Total, Mines	5
Fabrication											
2,192	2,426	439	545	2,631	2,971	3,565	4,097	6,196	7,067	Aliments	6
x	735	x	488	792	1,223	2,417	2,253	3,209	3,476	Brevages	7
324	323	1,323	1,493	1,647	1,815	3	5	1,650	1,820	Produits du tabac	8
1,020	1,025	283	262	1,302	1,288	99	108	1,402	1,396	Produits du caoutchouc	9
x	73	x	10	90	84	221	216	311	300	Produits du cuir	10
802	854	236	258	1,037	1,112	868	1,075	1,906	2,188	Usines de filature et de tissage	11
37	44	8	3	45	47	154	167	199	214	Usines de tricot	12
175	257	2	1	177	258	825	927	1,001	1,184	Industries du vêtement	13
402	482	99	108	502	590	1,767	2,168	2,269	2,758	Produits du bois	14
176	154	5	-2	181	151	427	544	608	695	Industries du meuble	15
1,889	1,957	892	1,017	2,782	2,973	7,469	9,374	10,251	12,347	Papier et produits connexes	16
322	355	65	61	388	417	2,616	3,164	3,004	3,580	Impression, édition et activités connexes	17
415	386	743	697	1,158	1,083	6,162	6,734	7,320	7,817	Métaux primaires	18
1,299	1,286	352	354	1,650	1,640	3,433	3,697	5,083	5,337	Produits métalliques	19
1,290	1,432	213	225	1,503	1,656	1,004	900	2,508	2,556	Machinerie	20
6,712	7,909	557	754	7,269	8,663	1,559	1,644	8,828	10,307	Matériel de transport	21
2,428	2,515	444	726	2,872	3,241	3,446	3,613	6,318	6,854	Appareils et matériel électriques	22
734	614	2,569	1,821	3,303	2,434	926	990	4,229	3,424	Produits minéraux non métalliques	23
7,777	7,941	1,844	4,673	9,621	12,614	9,031	8,796	18,652	21,410	Produits du pétrole et du charbon	24
5,007	4,638	1,735	1,835	6,742	6,473	1,414	1,489	8,156	7,963	Produits chimiques et produits connexes	25
1,028	1,118	123	170	1,151	1,289	1,331	1,580	2,483	2,869	Autres fabrication	26
34,603	36,523	12,240	15,498	46,843	52,022	48,738	53,540	95,581	105,562	Total, fabrication	27
410	430	241	249	652	679	4,934	5,801	5,586	6,480	Construction	28
Services publics											
563	606	189	156	752	762	19,502	19,783	20,253	20,546	Transports	29
8	x	21	x	30	19	878	887	908	905	Entreposage	30
1,247	1,350	-	-	1,247	1,350	8,110	9,152	9,357	10,502	Communications	31
105	x	31	x	136	161	19,406	20,152	19,542	20,313	Services publics	32
1,924	2,094	242	199	2,165	2,293	47,895	49,974	50,061	52,266	Total, services publics	33
3,219	3,443	2,291	2,817	5,510	6,260	14,315	16,102	19,825	22,363	Commerce de gros	34
2,351	2,603	360	539	2,711	3,141	12,401	14,687	15,111	17,829	Commerce de détail	35
2,986	3,670	197	339	3,182	4,009	10,616	11,943	13,799	15,952	Services	36
60,558	62,783	19,066	22,326	79,624	85,108	177,278	188,594	256,902	273,702	Total, industries non financières	37

TABLE 5. Major Financial Characteristics of Non-financial Corporations, by Country of Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Concluded

Profits — Bénéfices

No.	Industries	Foreign — Pays étrangers						Canada		Total	
		United States		Other		Total		1985	1986	1985	1986
		États-Unis		Autres							
		1985	1986	1985	1986	1985	1986				
		millions of dollars — millions de dollars									
1	Agriculture, forestry and fishing	29	25	22	6	51	31	475	560	526	590
	Mining										
2	Metal mining	131	143	- 146	75	- 15	218	114	207	99	426
3	Mineral fuels	5,904	1,311	466	- 53	6,370	1,259	3,058	- 3,295	9,428	- 2,037
4	Other mining	- 65	- 108	8	7	- 57	- 101	- 57	- 441	- 114	- 541
5	Total mining	5,970	1,347	328	29	6,297	1,376	3,116	- 3,529	9,413	- 2,152
	Manufacturing										
6	Food	623	657	74	61	697	718	603	897	1,300	1,615
7	Beverages	x	58	x	115	58	173	229	220	287	393
8	Tobacco products	61	20	229	262	291	283	--	--	291	283
9	Rubber products	149	140	33	42	182	183	34	27	216	209
10	Leather products	x	24	x	--	5	24	32	38	38	62
11	Textile mills	43	241	49	58	92	299	99	184	191	484
12	Knitting mills	4	9	--	--	4	10	25	37	28	47
13	Clothing industries	30	47	1	- 1	31	46	194	202	224	248
14	Wood industries	46	165	10	22	56	188	356	561	413	749
15	Furniture industries	25	41	- 1	1	24	42	124	166	148	208
16	Paper and allied industries	275	345	36	189	311	534	467	1,458	778	1,992
17	Printing, publishing and allied industries	88	102	28	18	115	120	848	985	964	1,105
18	Primary metals	- 34	56	109	82	75	138	90	584	165	722
19	Metal fabricating	232	229	70	73	303	302	722	720	1,025	1,021
20	Machinery	173	208	21	19	194	226	108	- 92	303	134
21	Transport equipment	2,867	2,113	91	63	2,958	2,176	197	325	3,155	2,501
22	Electrical products	438	549	105	3	543	553	226	420	769	972
23	Non-metallic mineral products	189	205	353	43	543	249	211	275	753	524
24	Petroleum and coal products	1,145	1,094	21	307	1,166	1,401	418	2,474	1,584	3,875
25	Chemicals and chemical products	727	1,242	297	307	1,025	1,549	147	- 41	1,172	1,508
26	Miscellaneous manufacturing	210	215	18	28	228	243	340	366	568	608
27	Total manufacturing	7,333	7,759	1,567	1,696	8,900	9,455	5,470	9,804	14,371	19,260
28	Construction	109	68	- 28	11	81	79	1,292	1,575	1,373	1,653
	Utilities										
29	Transportation	198	226	32	23	231	248	1,218	1,699	1,449	1,948
30	Storage	2	x	9	x	11	9	97	94	108	103
31	Communications	285	311	-	-	285	311	1,821	2,109	2,106	2,419
32	Public utilities	43	x	4	x	47	49	2,039	1,812	2,086	1,861
33	Total utilities	528	579	45	38	573	617	5,175	5,714	5,748	6,331
34	Wholesale trade	591	671	481	326	1,072	997	2,792	3,044	3,864	4,041
35	Retail trade	313	800	128	129	442	928	4,411	5,233	4,853	6,162
36	Services	990	944	11	44	1,001	988	3,350	3,486	4,352	4,474
37	Total non-financial industries	15,862	12,192	2,556	2,279	18,418	14,471	26,082	25,888	44,500	40,359

TABLEAU 5. Caractéristiques financières principales des corporations non financières, par pays de contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — fin

Taxable Income — Revenu imposable

Foreign — Pays étrangers						Canada		Total		Industries	
United States		Other		Total							
États-Unis		Autres									N°
1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986		
millions of dollars — millions de dollars											
28	21	22	5	50	26	576	600	625	626	Agriculture, exploitation forestière et pêche	1
										Mines	
101	68	24	28	125	96	247	156	372	251	Minéraux métalliques	2
4,670	1,312	546	29	5,216	1,341	1,329	560	6,545	1,901	Minéraux combustibles	3
226	101	12	19	238	120	239	186	477	306	Autres Mines	4
4,997	1,481	583	76	5,580	1,557	1,814	902	7,394	2,458	Total, Mines	5
										Fabrication	
494	569	88	57	582	626	535	646	1,117	1,272	Aliments	6
x	48	x	50	68	98	129	116	197	215	Breuverages	7
50	29	226	241	276	270	1	1	277	270	Produits du tabac	8
158	123	15	14	173	137	26	22	198	159	Produits du caoutchouc	9
x	13	x	1	14	14	41	38	55	52	Produits du cuir	10
110	199	46	41	156	240	127	160	283	401	Usines de filature et de tissage	11
3	10	—	—	3	10	26	34	29	44	Usines de tricot	12
28	41	1	—	29	41	199	222	228	263	Industries du vêtement	13
28	61	9	15	37	76	271	384	308	460	Produits du bois	14
32	40	2	—	34	40	126	154	160	194	Industries du meuble	15
213	300	23	49	236	349	632	759	868	1,108	Papier et produits connexes	16
67	85	26	16	93	101	636	771	729	872	Impression, édition et activités connexes	17
46	69	49	32	95	134	368	260	463	394	Métaux primaires	18
224	200	58	65	282	265	472	538	754	803	Produits métalliques	19
190	189	22	24	212	213	182	202	395	415	Machinerie	20
2,142	2,363	106	117	2,248	2,480	213	254	2,462	2,734	Matériel de transport	21
416	535	101	73	517	608	301	530	819	1,139	Appareils et matériel électriques	22
178	199	115	170	293	369	189	252	483	621	Produits minéraux non métalliques	23
299	420	2	134	301	554	554	209	855	763	Produits du pétrole et du charbon	24
1,103	1,154	298	304	1,401	1,458	187	169	1,589	1,627	Produits chimiques et produits connexes	25
211	208	25	29	236	237	313	337	549	573	Autres fabrication	26
6,049	6,853	1,237	1,466	7,286	8,319	5,530	6,060	12,816	14,380	Total, fabrication	27
82	91	13	9	95	100	1,387	1,596	1,481	1,695	Construction	28
										Services publics	
203	207	22	25	225	232	901	944	1,126	1,176	Transports	29
2	x	8	x	10	8	42	35	51	42	Entreposage	30
223	305	—	—	223	305	1,629	1,742	1,852	2,047	Communications	31
39	x	5	x	44	42	957	932	1,001	974	Services publics	32
468	548	34	39	502	587	3,529	3,653	4,031	4,240	Total, services publics	33
498	529	484	395	982	924	2,453	2,776	3,435	3,700	Commerce de gros	34
216	331	106	106	322	437	2,170	2,339	2,492	2,776	Commerce de détail	35
1,000	981	53	50	1,053	1,031	2,663	2,906	3,715	3,937	Services	36
13,337	10,836	2,531	2,144	15,868	12,980	20,121	20,832	35,989	33,812	Total, industries non financières	37

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986

Agriculture, Forestry and Fishing

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986

Agriculture, exploitation forestière et pêche

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>5</i>	<i>5</i>			<i>10</i>	<i>11</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	6.4	9.1	2	4	41.6	49.1	7	7
Inventories — Stocks	25.8	26.1	10	11	122.7	127.6	19	19
Other current assets — Autres actifs à court terme	93.3	63.9	36	27	21.5	35.5	3	5
Net fixed assets — Immobilisations	52.6	57.4	20	24	92.3	106.8	15	16
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	31.9	33.1	12	14	307.3	320.1	49	48
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	51.3	51.4	20	21	46.2	33.9	7	5
Total assets — Actif total	261.3	241.0	100	100	631.6	672.9	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	.5	.7	--	--	40.8	70.7	6	11
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	24.8	22.2	10	9	25.1	25.0	4	4
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	34.0	18.6	13	8	40.9	44.7	6	7
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	23.6	5.7	9	2	11.2	12.3	2	2
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	.5	1.9	--	1	76.0	65.5	12	10
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	29.3	29.5	11	12	42.4	52.4	7	8
Retained earnings — Bénéfices non répartis	120.8	134.5	46	56	325.0	323.3	51	48
Other equity — Autre avoir	27.8	27.8	11	12	70.3	79.0	11	12
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	261.3	241.0	100	100	631.6	672.9	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	150.0	127.2	94	98	217.2	232.7	94	95
Other income — Autre revenu	8.8	3.2	6	2	14.6	11.2	6	5
Total income — Revenu total	158.8	130.4	100	100	231.8	243.9	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	81.3	70.4	51	54	186.1	191.6	80	79
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	3.5	4.0	2	3	5.8	7.8	3	3
Other expenses — Autres dépenses	24.6	34.0	15	26	49.5	44.6	21	18
Total expenses — Dépenses totales	109.4	108.4	69	83	241.5	244.1	104	100
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	49.4	22.0	31	17	-9.7	-.1	-4	--
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	1.4	--	1	--	8.2	2.4	4	1
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	50.8	22.0	32	17	-1.5	2.3	-1	1
Provision for taxes — Provisions pour impôts	24.9	9.5	16	7	.4	9.1	--	4
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	25.9	12.5	16	10	-2.0	-6.8	-1	-3
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.149	0.387	0.287	0.131	0.003
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.036	0.153	0.150	0.074	0.008	--
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.108	0.306	0.245	0.110	0.003
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.758	0.605	0.490	0.433	0.352	1.010	...	3.984
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.139	0.041	0.003	0.011	0.147	0.168	0.187	0.158
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.848	2.899	2.115	2.385	1.230	1.238	1.739	1.511
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.261	0.155	0.172	0.205	0.318	0.493	0.565	0.548
Sales/total assets — Ventes/actif total	0.683	0.649	0.574	0.528	0.618	0.405	0.344	0.346

See footnotes at end of table.

Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Metal mining

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Minéraux métalliques

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>18</i>	<i>17</i>			<i>40</i>	<i>46</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	329.0	320.8	6	6	882.4	786.2	4	3
Inventories — Stocks	576.0	607.0	11	12	1,530.0	1,485.7	7	6
Other current assets — Autres actifs à court terme	502.3	389.8	10	8	1,226.5	1,367.3	6	6
Net fixed assets — Immobilisations	3,104.7	2,994.6	61	60	9,363.5	9,274.5	44	40
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	431.1	529.9	8	11	7,351.8	9,232.3	35	40
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	158.4	113.5	3	2	786.1	937.6	4	4
Total assets — Actif total	5,101.5	4,955.6	100	100	21,140.3	23,083.7	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	91.7	118.3	2	2	1,138.8	665.0	5	3
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	133.3	227.1	3	5	159.2	115.8	1	1
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	517.4	431.2	10	9	1,779.1	1,568.9	8	7
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	934.6	713.2	18	14	1,552.9	2,277.0	7	10
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	759.9	682.6	15	14	4,585.9	5,588.5	22	24
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	532.4	592.1	10	12	1,867.6	1,961.2	9	8
Retained earnings — Bénéfices non répartis	659.2	511.7	13	10	3,106.6	2,930.4	15	13
Other equity — Autre avoir	1,473.0	1,679.4	29	34	6,950.2	7,977.0	33	35
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	5,101.5	4,955.6	100	100	21,140.3	23,083.7	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	2,956.3	2,699.4	97	95	6,970.3	6,569.0	96	94
Other income — Autre revenu	78.9	135.1	3	5	254.9	442.4	4	6
Total income — Revenu total	3,035.2	2,834.5	100	100	7,225.2	7,011.4	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	1,867.9	1,705.7	62	60	4,608.1	4,532.0	64	65
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	280.2	233.0	9	8	667.1	742.2	9	11
Other expenses — Autres dépenses	738.7	677.8	24	24	2,102.1	1,757.0	29	25
Total expenses — Dépenses totales	2,886.8	2,616.4	95	92	7,377.2	7,031.2	102	100
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	148.3	218.0	5	8	-152.0	-19.8	-2	--
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	1.7	6.4	--	--	292.6	227.9	4	3
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	150.1	224.4	5	8	140.6	208.0	2	3
Provision for taxes — Provisions pour impôts	60.7	74.9	2	3	163.0	7.3	2	--
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	89.3	149.5	3	5	-22.4	200.8	--	3
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	...	0.024	0.048	0.075	0.026
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	...	0.032	0.029	0.051	0.026	0.015
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	...	0.017	0.034	0.052	0.015
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.332	0.305	0.405	0.334	0.328	...	1.159	0.035
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.412	0.279	0.248	0.235	0.516	0.490	0.395	0.424
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	2.147	1.987	1.896	1.696	1.424	1.044	1.183	1.549
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.232	0.204	0.195	0.225	0.279	0.218	0.220	0.226
Sales/total assets — Ventes/actif total	0.434	0.515	0.579	0.545	0.315	0.349	0.330	0.285

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Mineral Fuels

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Minéraux combustibles

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>81</i>	<i>81</i>			<i>166</i>	<i>162</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	2,176.0	1,124.4	7	4	2,162.1	1,480.6	5	3
Inventories — Stocks	640.7	367.5	2	1	557.5	484.2	1	1
Other current assets — Autres actifs à court terme	3,769.5	1,755.1	12	7	3,331.1	2,576.0	7	6
Net fixed assets — Immobilisations	20,447.5	15,432.9	67	58	27,770.1	26,375.5	58	62
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	3,068.8	7,564.6	10	28	12,161.4	10,479.7	25	25
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	430.0	304.9	1	1	1,756.3	1,341.9	4	3
Total assets — Actif total	30,532.6	26,549.4	100	100	47,738.5	42,737.9	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	258.9	369.3	1	1	760.9	917.0	2	2
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	1,649.4	1,448.7	5	5	1,344.0	1,353.1	3	3
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	3,315.7	1,613.7	11	6	3,313.9	2,421.5	7	6
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	2,220.0	2,682.5	7	10	3,391.4	3,397.1	7	8
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	1,921.3	3,332.8	6	13	14,846.5	13,923.3	31	33
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	6,678.7	4,592.6	22	17	6,288.9	5,575.6	13	13
Retained earnings — Bénéfices non répartis	8,633.1	5,568.0	28	21	4,140.1	454.4	9	1
Other equity — Autre avoir	5,855.4	6,941.7	19	26	13,652.7	14,695.9	29	34
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	30,532.6	26,549.4	100	100	47,738.5	42,737.9	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	18,302.3	9,638.3	96	95	12,147.7	8,744.3	92	91
Other income — Autre revenu	669.2	504.0	4	5	1,016.0	899.4	8	9
Total income — Revenu total	18,971.5	10,142.2	100	100	13,163.7	9,643.7	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	5,309.2	4,293.5	28	42	4,066.2	3,856.3	31	40
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	1,334.9	1,167.0	7	12	1,795.4	1,911.2	14	20
Other expenses — Autres dépenses	6,131.3	3,430.0	32	34	4,680.7	6,686.1	36	69
Total expenses — Dépenses totales	12,775.5	8,890.6	67	88	10,542.4	12,453.5	80	129
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	6,196.0	1,251.7	33	12	2,621.3	-2,809.8	20	-29
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	96.9	-7.1	1	--	436.6	-145.2	3	-2
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	6,292.9	1,244.6	33	12	3,057.9	-2,955.0	23	-31
Provision for taxes — Provisions pour impôts	4,107.6	796.9	22	8	2,132.7	-256.2	16	-3
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	2,185.4	447.7	12	4	925.2	-2,698.8	7	-28
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.431	0.457	0.371	0.082	0.064	0.147	0.124	...
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.168	0.176	0.131	0.029	...	0.051	0.044	...
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.283	0.299	0.245	0.054	0.035	0.082	0.062	...
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.616	0.626	0.653	0.640	1.186	0.662	0.697	0.087
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.123	0.129	0.115	0.219	0.562	0.515	0.701	0.751
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.364	1.261	1.261	0.946	0.835	1.152	1.117	0.968
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.037	0.035	0.035	0.038	0.055	0.047	0.046	0.055
Sales/total assets — Ventes/actif total	0.620	0.645	0.599	0.363	0.237	0.264	0.254	0.205

See footnotes at end of table.

Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Other Mining

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Autres mines

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	30	28			33	32		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	237.2	168.5	10	8	209.0	231.2	7	6
Inventories — Stocks	135.7	120.8	5	5	81.7	125.8	3	3
Other current assets — Autres actifs à court terme	166.6	246.6	7	11	330.7	366.2	11	9
Net fixed assets — Immobilisations	1,616.2	1,469.5	65	66	2,085.4	2,927.7	66	71
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	245.1	181.6	10	8	341.7	354.2	11	9
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	76.1	50.3	3	2	95.2	129.6	3	3
Total assets — Actif total	2,477.0	2,237.2	100	100	3,143.7	4,134.7	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	38.0	31.8	2	1	124.1	182.9	4	4
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	62.7	37.1	3	2	72.4	166.8	2	4
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	247.9	224.5	10	10	248.7	305.7	8	7
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	204.8	208.3	8	9	365.7	1,286.3	12	31
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	610.3	484.3	25	22	539.9	451.5	17	11
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	174.1	169.8	7	8	189.5	236.0	6	6
Retained earnings — Bénéfices non répartis	212.0	392.9	9	18	160.4	46.1	5	1
Other equity — Autre avoir	927.3	688.5	37	31	1,443.0	1,459.5	46	35
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	2,477.0	2,237.2	100	100	3,143.7	4,134.7	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	1,478.3	1,045.9	98	96	1,110.8	1,158.7	97	97
Other income — Autre revenu	27.2	39.2	2	4	36.4	31.3	3	3
Total income — Revenu total	1,505.5	1,085.1	100	100	1,147.3	1,190.0	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	680.2	517.2	45	48	404.9	552.8	35	46
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	147.5	125.2	10	12	164.4	183.6	14	15
Other expenses — Autres dépenses	672.7	409.0	45	38	579.2	849.0	50	71
Total expenses — Dépenses totales	1,500.5	1,051.3	100	97	1,148.5	1,585.4	100	133
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	5.1	33.8	--	3	-1.3	-395.4	--	-33
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	3.7	-4.6	--	--	12.3	-8	1	--
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	8.8	29.1	1	3	11.0	-396.2	1	-33
Provision for taxes — Provisions pour impôts	77.2	46.4	5	4	27.7	-45.2	2	-4
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	-68.4	-17.3	-5	-2	-16.7	-351.0	-1	-29
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.084	...	0.004	0.026
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.046
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.055	...	0.002	0.017
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.454	...	8.788	1.593	0.080	...	2.521	0.114
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.462	0.348	0.454	0.376	0.371	0.254	0.274	0.162
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.719	2.062	1.548	1.826	1.170	1.304	1.396	1.103
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.160	0.098	0.092	0.115	0.149	0.113	0.074	0.109
Sales/total assets — Ventes/actif total	0.277	0.480	0.597	0.468	0.243	0.280	0.353	0.280

See footnotes at end of table.

Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Total mining

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Total, mines

	Foreign — Étranger		Canadian — Canadien					
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>129</i>	<i>126</i>			<i>239</i>	<i>240</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	2,742.2	1,613.7	7	5	3,253.5	2,498.0	5	4
Inventories — Stocks	1,352.4	1,095.2	4	3	2,169.2	2,095.6	3	3
Other current assets — Autres actifs à court terme	4,438.5	2,391.5	12	7	4,888.4	4,309.6	7	6
Net fixed assets — Immobilisations	25,168.5	19,897.0	66	59	39,219.0	38,577.7	54	55
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	3,745.1	8,276.2	10	25	19,854.8	20,066.2	28	29
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	664.5	468.7	2	1	2,637.6	2,409.1	4	3
Total assets — Actif total	38,111.1	33,742.2	100	100	72,022.5	69,956.3	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	388.6	519.4	1	2	2,023.9	1,764.9	3	3
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	1,845.5	1,713.0	5	5	1,575.6	1,635.7	2	2
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	4,081.0	2,269.4	11	7	5,341.8	4,296.1	7	6
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	3,359.4	3,604.1	9	11	5,310.1	6,960.3	7	10
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	3,291.4	4,499.7	9	13	19,972.3	19,963.3	28	29
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	7,385.2	5,354.5	19	16	8,346.0	7,772.8	12	11
Retained earnings — Bénéfices non répartis	9,504.3	6,472.6	25	19	7,407.0	3,430.9	10	5
Other equity — Autre avoir	8,255.7	9,309.6	22	28	22,045.9	24,132.4	31	34
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	38,111.1	33,742.2	100	100	72,022.5	69,956.3	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	22,736.9	13,383.6	97	95	20,228.8	16,472.0	94	92
Other income — Autre revenu	775.3	678.3	3	5	1,307.3	1,373.0	6	8
Total income — Revenu total	23,512.2	14,061.8	100	100	21,536.1	17,845.1	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	7,857.4	6,516.3	33	46	9,079.3	8,941.0	42	50
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	1,762.7	1,525.2	7	11	2,626.8	2,837.0	12	16
Other expenses — Autres dépenses	7,542.7	4,516.8	32	32	7,362.0	9,292.1	34	52
Total expenses — Dépenses totales	17,162.8	12,558.3	73	89	19,068.1	21,070.1	89	118
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	6,349.4	1,503.5	27	11	2,468.0	-3,225.1	11	-18
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	102.4	-5.3	--	--	741.5	81.9	3	--
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	6,451.8	1,498.2	27	11	3,209.5	-3,143.2	15	-18
Provision for taxes — Provisions pour impôts	4,245.4	918.2	18	7	2,323.4	-294.1	11	-2
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	2,206.3	579.9	9	4	886.1	-2,849.1	4	-16
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.314	0.321	0.301	0.078	0.039	0.085	0.071	...
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.123	0.120	0.104	0.030	...	0.017	0.025	...
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.205	0.214	0.200	0.051	0.022	0.049	0.039	...
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.613	0.643	0.658	0.613	1.123	0.806	0.724	0.094
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.213	0.180	0.156	0.232	0.531	0.487	0.575	0.578
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.496	1.404	1.351	1.133	1.012	1.125	1.153	1.157
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.070	0.065	0.059	0.082	0.141	0.107	0.107	0.127
Sales/total assets — Ventes/actif total	0.549	0.607	0.597	0.397	0.261	0.288	0.281	0.235

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Food

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Aliments

	Foreign — Étranger		Canadian — Canadien					
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>42</i>	<i>42</i>			<i>70</i>	<i>73</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	661.0	715.5	15	13	938.5	975.6	16	14
Inventories — Stocks	1,244.5	1,316.6	28	24	1,417.3	1,385.2	23	20
Other current assets — Autres actifs à court terme	686.1	740.0	15	14	424.9	528.1	7	8
Net fixed assets — Immobilisations	1,544.2	1,797.2	35	33	1,935.6	2,017.5	32	30
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	220.7	696.2	5	13	1,192.4	1,682.4	20	25
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	100.5	146.0	2	3	145.5	200.1	2	3
Total assets — Actif total	4,457.1	5,411.6	100	100	6,054.3	6,789.0	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	287.8	297.7	6	6	617.7	674.9	10	10
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	190.1	344.3	4	6	170.2	166.5	3	2
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	884.4	1,071.1	20	20	1,205.6	1,228.7	20	18
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	207.3	278.9	5	5	551.2	716.1	9	11
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	153.5	357.4	3	7	890.9	902.7	15	13
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	270.1	280.7	6	5	294.5	300.3	5	4
Retained earnings — Bénéfices non répartis	1,912.7	2,076.6	43	38	1,441.4	1,653.8	24	24
Other equity — Autre avoir	551.2	704.7	12	13	882.8	1,146.1	15	17
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	4,457.1	5,411.6	100	100	6,054.3	6,789.0	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	8,590.8	9,673.8	99	99	14,239.7	15,248.4	99	98
Other income — Autre revenu	121.3	143.5	1	1	144.4	267.5	1	2
Total income — Revenu total	8,712.0	9,817.2	100	100	14,384.1	15,515.9	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	6,306.2	7,231.9	72	74	12,316.0	13,037.8	86	84
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	135.9	151.6	2	2	217.0	229.1	2	1
Other expenses — Autres dépenses	1,666.8	1,807.1	19	18	1,513.0	1,720.7	11	11
Total expenses — Dépenses totales	8,108.8	9,190.7	93	94	14,045.9	14,987.6	98	97
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	603.2	626.6	7	6	338.1	528.2	2	3
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	31.4	46.3	--	--	10.9	46.1	--	--
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	634.6	672.9	7	7	327.2	574.3	2	4
Provision for taxes — Provisions pour impôts	252.2	256.3	3	3	89.0	154.6	1	1
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	382.4	416.6	4	4	238.2	419.8	2	3
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.266	0.248	0.226	0.205	0.102	0.122	0.118	0.150
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.162	0.149	0.143	0.136	0.086	0.108	0.083	0.119
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.227	0.207	0.195	0.169	0.068	0.084	0.083	0.112
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.399	0.400	0.397	0.381	0.297	0.259	0.272	0.269
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.055	0.063	0.057	0.117	0.375	0.349	0.310	0.257
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	2.053	1.899	1.902	1.618	1.290	1.394	1.395	1.396
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.148	0.142	0.145	0.136	0.090	0.096	0.100	0.091
Sales/total assets — Ventes/actif total	2.097	2.002	1.927	1.788	2.431	2.393	2.352	2.246

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Beverages

TABEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Breuvages

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>12</i>	<i>16</i>			<i>15</i>	<i>13</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	229.8	252.4	15	10	178.8	170.8	4	4
Inventories — Stocks	296.3	541.4	19	22	662.7	521.0	13	11
Other current assets — Autres actifs à court terme	202.9	439.6	13	18	406.1	329.2	8	7
Net fixed assets — Immobilisations	588.4	752.3	38	30	776.8	704.8	15	15
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	112.7	232.1	7	9	2,687.5	2,668.1	53	56
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	112.8	258.4	7	10	316.5	349.7	6	7
Total assets — Actif total	1,542.8	2,476.2	100	100	5,028.4	4,743.5	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	53.8	9.2	3	--	136.9	123.2	3	3
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	83.8	237.7	5	10	715.5	535.2	14	11
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	348.6	334.7	23	14	535.4	432.9	11	9
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	163.3	394.0	11	16	248.1	286.1	5	6
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	58.2	214.0	4	9	1,027.4	1,179.8	20	25
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	98.5	135.1	6	5	182.0	167.0	4	4
Retained earnings — Bénéfices non répartis	563.8	647.9	37	26	368.0	122.2	7	3
Other equity — Autre avoir	172.7	503.6	11	20	1,815.2	1,897.1	36	40
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	1,542.8	2,476.2	100	100	5,028.4	4,743.5	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	1,795.7	2,049.7	98	98	2,303.1	2,162.9	94	95
Other income — Autre revenu	27.4	48.3	2	2	144.9	112.7	6	5
Total income — Revenu total	1,823.1	2,098.0	100	100	2,448.0	2,275.5	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	1,198.7	1,390.0	66	66	1,309.1	1,205.7	53	53
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	47.1	59.9	3	3	71.4	70.6	3	3
Other expenses — Autres dépenses	525.2	589.0	29	28	893.7	888.2	37	39
Total expenses — Dépenses totales	1,771.0	2,038.9	97	97	2,274.2	2,164.4	93	95
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	52.0	59.0	3	3	173.8	111.1	7	5
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	- 1.6	8.9	--	--	- 3.0	54.6	--	2
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	50.4	68.0	3	3	170.9	165.7	7	7
Provision for taxes — Provisions pour impôts	20.9	21.8	1	1	39.3	40.3	2	2
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	29.5	46.2	2	2	131.5	125.4	5	6
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.208	0.185	0.058	0.038	0.359	0.191	0.071	0.048
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.120	0.112	0.033	0.030	0.263	0.141	0.054	0.054
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.173	0.164	0.049	0.031	0.162	0.081	0.048	0.030
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.426	0.404	0.415	0.320	0.261	0.275	0.230	0.243
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.093	0.025	0.065	0.138	1.011	1.186	0.423	0.512
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.670	1.677	1.499	2.121	1.147	1.069	0.899	0.936
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.171	0.175	0.165	0.264	0.293	0.303	0.288	0.241
Sales/total assets — Ventes/actif total	1.333	1.308	1.164	0.828	0.734	0.682	0.458	0.456

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Tobacco products

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Produits du tabac

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>4</i>	<i>5</i>			—	—		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	140.4	168.9	6	6	—	—	—	—
Inventories — Stocks	788.8	748.5	32	27	—	—	—	—
Other current assets — Autres actifs à court terme	463.0	526.7	19	19	—	—	—	—
Net fixed assets — Immobilisations	251.1	263.8	10	9	—	—	—	—
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	772.6	1,052.6	31	37	—	—	—	—
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	48.4	49.8	2	2	—	—	—	—
Total assets — Actif total	2,464.2	2,810.3	100	100	—	—	—	—
Bank loans — Emprunts bancaires	115.5	121.9	5	4	—	—	—	—
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	4.4	161.1	—	6	—	—	—	—
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	436.5	492.0	18	18	—	—	—	—
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	95.0	61.1	4	2	—	—	—	—
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	122.0	126.3	5	4	—	—	—	—
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	57.9	41.7	2	1	—	—	—	—
Retained earnings — Bénéfices non répartis	1,099.5	1,223.4	45	44	—	—	—	—
Other equity — Autre avoir	533.4	582.7	22	21	—	—	—	—
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	2,464.2	2,810.3	100	100	—	—	—	—
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	1,298.6	1,323.2	96	96	—	—	—	—
Other income — Autre revenu	53.7	59.7	4	4	—	—	—	—
Total income — Revenu total	1,352.3	1,383.0	100	100	—	—	—	—
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	798.4	811.7	59	59	—	—	—	—
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	22.3	27.5	2	2	—	—	—	—
Other expenses — Autres dépenses	228.7	302.2	17	22	—	—	—	—
Total expenses — Dépenses totales	1,049.4	1,141.4	78	83	—	—	—	—
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	302.9	241.6	22	17	—	—	—	—
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	— 16.8	36.0	— 1	3	—	—	—	—
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	286.1	277.6	21	20	—	—	—	—
Provision for taxes — Provisions pour impôts	102.7	100.6	8	7	—	—	—	—
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	183.4	177.0	14	13	—	—	—	—
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.202	0.193	0.175	0.129	—	—	—	—
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.136	0.173	0.106	0.095	—	—	—	—
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.174	0.171	0.159	0.119	—	—	—	—
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.346	0.290	0.359	0.362	—	—	—	—
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.119	0.091	0.071	0.068	—	—	—	—
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	2.585	2.197	2.502	1.863	—	—	—	—
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.628	0.626	0.607	0.566	—	—	—	—
Sales/total assets — Ventes/actif total	0.673	0.599	0.527	0.471	—	—	—	—

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Rubber products

TABLÉAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Produits du caoutchouc

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
	10	10			1	1		
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>								
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	x	x	x	x	x	x	x	x
Inventories — Stocks	x	x	x	x	x	x	x	x
Other current assets — Autres actifs à court terme	x	x	x	x	x	x	x	x
Net fixed assets — Immobilisations	x	x	x	x	x	x	x	x
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	x	x	x	x	x	x	x	x
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	x	x	x	x	x	x	x	x
Total assets — Actif total	x	x	x	x	x	x	x	x
Bank loans — Emprunts bancaires	x	x	x	x	x	x	x	x
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	x	x	x	x	x	x	x	x
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	x	x	x	x	x	x	x	x
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	x	x	x	x	x	x	x	x
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	x	x	x	x	x	x	x	x
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	x	x	x	x	x	x	x	x
Retained earnings — Bénéfices non répartis	x	x	x	x	x	x	x	x
Other equity — Autre avoir	x	x	x	x	x	x	x	x
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	x	x	x	x	x	x	x	x
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	x	x	x	x	x	x	x	x
Other income — Autre revenu	x	x	x	x	x	x	x	x
Total income — Revenu total	x	x	x	x	x	x	x	x
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	x	x	x	x	x	x	x	x
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	x	x	x	x	x	x	x	x
Other expenses — Autres dépenses	x	x	x	x	x	x	x	x
Total expenses — Dépenses totales	x	x	x	x	x	x	x	x
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	x	x	x	x	x	x	x	x
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	x	x	x	x	x	x	x	x
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	x	x	x	x	x	x	x	x
Provision for taxes — Provisions pour impôts	x	x	x	x	x	x	x	x
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	x	x	x	x	x	x	x	x
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.091	x	x	x	x	x	x	x
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.048	x	x	x	x	x	x	x
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.072	x	x	x	x	x	x	x
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.483	x	x	x	x	x	x	x
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.151	x	x	x	x	x	x	x
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.530	x	x	x	x	x	x	x
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.216	x	x	x	x	x	x	x
Sales/total assets — Ventes/actif total	1.256	x	x	x	x	x	x	x

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Leather products

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Produits du cuir

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
	3	2			3	2		
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>								
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	21.8	x	22	x	34.4	x	24	x
Inventories — Stocks	24.5	x	25	x	34.0	x	24	x
Other current assets — Autres actifs à court terme	23.6	x	24	x	23.1	x	16	x
Net fixed assets — Immobilisations	6.6	x	7	x	19.2	x	13	x
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	19.5	x	20	x	32.4	x	23	x
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	.9	x	1	x	0.3	x	--	x
Total assets — Actif total	97.0	x	100	x	143.4	x	100	x
Bank loans — Emprunts bancaires	1.9	x	2	x	53.5	x	37	x
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	.2	x	--	x	12.8	x	9	x
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	10.5	x	11	x	20.1	x	14	x
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	--	x	--	x	26.9	x	19	x
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	--	x	--	x	6.6	x	5	x
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	.6	x	1	x	1.5	x	1	x
Retained earnings — Bénéfices non répartis	72.6	x	75	x	9.1	x	6	x
Other equity — Autre avoir	11.1	x	11	x	12.8	x	9	x
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	97.0	x	100	x	143.4	x	100	x
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	99.6	x	98	x	176.8	x	100	x
Other income — Autre revenu	2.0	x	2	x	.1	x	--	x
Total income — Revenu total	101.6	x	100	x	176.9	x	100	x
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	78.8	x	78	x	137.6	x	78	x
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	.9	x	1	x	3.1	x	2	x
Other expenses — Autres dépenses	10.2	x	10	x	34.9	x	20	x
Total expenses — Dépenses totales	89.9	x	89	x	175.6	x	99	x
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	11.7	x	11	x	1.3	x	1	x
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	.6	x	1	x	.2	x	--	x
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	12.2	x	12	x	1.5	x	1	x
Provision for taxes — Provisions pour impôts	5.1	x	5	x	--	x	--	x
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	7.1	x	7	x	2.0	x	1	x
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	x	x	0.139	x	0.025	x	0.027	x
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	x	x	0.085	x	0.020	x	0.041	x
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	x	x	0.138	x	0.022	x	0.023	x
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	x	x	0.417	x	0.224	x	...	x
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	x	x	--	x	0.075	x	0.136	x
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	x	x	5.521	x	1.290	x	1.060	x
Inventories/sales — Stocks/ventes	x	x	0.246	x	0.378	x	0.192	x
Sales/total assets — Ventes/actif total	x	x	1.027	x	0.558	x	1.233	x

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Textile Mills

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Usines de filature et de tissage

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>16</i>	<i>15</i>			<i>9</i>	<i>15</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	342.4	327.5	20	19	158.5	236.7	19	20
Inventories — Stocks	392.8	358.8	22	21	267.1	362.7	32	30
Other current assets — Autres actifs à court terme	146.0	108.7	8	6	25.8	45.7	3	4
Net fixed assets — Immobilisations	574.8	618.2	33	36	276.5	378.7	33	31
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	117.9	114.0	7	7	107.0	169.3	13	14
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	181.7	189.0	10	11	7.3	11.6	1	1
Total assets — Actif total	1,755.6	1,716.2	100	100	842.2	1,204.7	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	81.9	22.0	5	1	56.7	72.0	7	6
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	130.8	124.8	7	7	18.5	48.2	2	4
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	294.6	283.3	17	17	131.1	197.0	16	16
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	79.7	160.6	5	9	4.3	20.8	1	2
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	226.1	97.2	13	6	128.4	161.5	15	13
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	106.2	122.4	6	7	44.2	54.1	5	4
Retained earnings — Bénéfices non répartis	663.1	713.1	38	42	221.2	284.0	26	24
Other equity — Autre avoir	173.3	192.8	10	11	237.7	367.1	28	30
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	1,755.6	1,716.2	100	100	842.2	1,204.7	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	2,605.7	2,606.4	99	99	936.7	1,460.1	99	99
Other income — Autre revenu	28.6	33.6	1	1	8.2	21.8	1	1
Total income — Revenu total	2,634.3	2,639.9	100	100	944.9	1,481.8	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières première ¹ , traitements et salaires	2,008.9	1,906.5	76	72	795.8	1,192.5	84	80
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	75.4	90.1	3	3	30.2	42.6	3	3
Other expenses — Autres dépenses	469.1	423.9	18	16	115.4	177.2	12	12
Total expenses — Dépenses totales	2,553.4	2,420.5	97	92	941.4	1,412.3	100	95
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	80.9	219.4	3	8	3.5	69.5	--	5
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	-39.3	21.1	-1	1	1.0	1.8	--	--
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	41.6	240.5	2	9	4.5	71.3	--	5
Provision for taxes — Provisions pour impôts	33.8	95.5	1	4	-3.9	21.5	--	1
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	7.9	145.0	--	5	8.4	49.8	1	3
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.135	0.164	0.088	0.206	0.108	0.071	0.008	0.103
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.099	0.106	0.009	0.136	0.086	0.049	0.018	0.074
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.092	0.114	0.065	0.171	0.073	0.050	0.005	0.078
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.271	0.352	0.811	0.397	0.253	0.340	...	0.302
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.351	0.313	0.247	0.091	0.364	0.320	0.277	0.240
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.825	1.965	1.737	1.849	1.969	1.998	2.187	2.034
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.146	0.154	0.151	0.138	0.278	0.271	0.285	0.248
Sales/total assets — Ventes/actif total	1.438	1.549	1.484	1.519	1.111	1.133	1.112	1.212

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Knitting Mills

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Usines de tricot

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	—	—			—	—		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	—	—	—	—	—	—	—	—
Inventories — Stocks	—	—	—	—	—	—	—	—
Other current assets — Autres actifs à court terme	—	—	—	—	—	—	—	—
Net fixed assets — Immobilisations	—	—	—	—	—	—	—	—
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	—	—	—	—	—	—	—	—
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	—	—	—	—	—	—	—	—
Total assets — Actif total	—	—	—	—	—	—	—	—
Bank loans — Emprunts bancaires	—	—	—	—	—	—	—	—
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	—	—	—	—	—	—	—	—
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	—	—	—	—	—	—	—	—
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	—	—	—	—	—	—	—	—
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	—	—	—	—	—	—	—	—
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	—	—	—	—	—	—	—	—
Retained earnings — Bénéfices non répartis	—	—	—	—	—	—	—	—
Other equity — Autre avoir	—	—	—	—	—	—	—	—
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	—	—	—	—	—	—	—	—
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	—	—	—	—	—	—	—	—
Other income — Autre revenu	—	—	—	—	—	—	—	—
Total income — Revenu total	—	—	—	—	—	—	—	—
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	—	—	—	—	—	—	—	—
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	—	—	—	—	—	—	—	—
Other expenses — Autres dépenses	—	—	—	—	—	—	—	—
Total expenses — Dépenses totales	—	—	—	—	—	—	—	—
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	—	—	—	—	—	—	—	—
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	—	—	—	—	—	—	—	—
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	—	—	—	—	—	—	—	—
Provision for taxes — Provisions pour impôts	—	—	—	—	—	—	—	—
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	—	—	—	—	—	—	—	—
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	x	—	—	—	x	x	—	—
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	x	—	—	—	x	x	—	—
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	x	—	—	—	x	x	—	—
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	x	—	—	—	x	x	—	—
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	x	—	—	—	x	x	—	—
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	x	—	—	—	x	x	—	—
Inventories/sales — Stocks/ventes	x	—	—	—	x	x	—	—
Sales/total assets — Ventes/actif total	x	—	—	—	x	x	—	—

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Clothing Industries

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Industries du vêtement

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	3	4			2	2		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	x	x	x	x	x	x	x	x
Inventories — Stocks	x	x	x	x	x	x	x	x
Other current assets — Autres actifs à court terme	x	x	x	x	x	x	x	x
Net fixed assets — Immobilisations	x	x	x	x	x	x	x	x
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	x	x	x	x	x	x	x	x
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	x	x	x	x	x	x	x	x
Total assets — Actif total	x	x	x	x	x	x	x	x
Bank loans — Emprunts bancaires	x	x	x	x	x	x	x	x
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	x	x	x	x	x	x	x	x
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	x	x	x	x	x	x	x	x
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	x	x	x	x	x	x	x	x
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	x	x	x	x	x	x	x	x
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	x	x	x	x	x	x	x	x
Retained earnings — Bénéfices non répartis	x	x	x	x	x	x	x	x
Other equity — Autre avoir	x	x	x	x	x	x	x	x
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	x	x	x	x	x	x	x	x
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	x	x	x	x	x	x	x	x
Other income — Autre revenu	x	x	x	x	x	x	x	x
Total income — Revenu total	x	x	x	x	x	x	x	x
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	x	x	x	x	x	x	x	x
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	x	x	x	x	x	x	x	x
Other expenses — Autres dépenses	x	x	x	x	x	x	x	x
Total expenses — Dépenses totales	x	x	x	x	x	x	x	x
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	x	x	x	x	x	x	x	x
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	x	x	x	x	x	x	x	x
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	x	x	x	x	x	x	x	x
Provision for taxes — Provisions pour impôts	x	x	x	x	x	x	x	x
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	x	x	x	x	x	x	x	x
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.015	0.102	x	x	—	x	x	x
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.018	0.066	x	x	—	x	x	x
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.014	0.092	x	x	—	x	x	x
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.303	0.338	x	x	—	x	x	x
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.021	0.052	x	x	—	x	x	x
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	3.719	4.451	x	x	—	x	x	x
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.258	0.259	x	x	—	x	x	x
Sales/total assets — Ventes/actif total	1.664	1.749	x	x	—	x	x	x

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Wood Industries

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Produits du bois

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
	10	12			26	36		
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>								
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	107.7	114.5	10	10	237.9	279.0	9	9
Inventories — Stocks	175.2	207.9	17	19	433.3	552.4	17	17
Other current assets — Autres actifs à court terme	61.7	74.9	6	7	145.8	236.9	6	7
Net fixed assets — Immobilisations	592.3	616.3	56	55	1,184.8	1,425.4	47	45
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	77.3	77.7	7	7	389.4	499.0	15	16
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	40.9	25.7	4	2	149.1	173.6	6	5
Total assets — Actif total	1,055.0	1,117.1	100	100	2,540.4	3,166.2	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	93.8	79.5	9	7	212.6	222.4	8	7
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	9.7	14.1	1	1	56.0	47.6	2	2
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	137.7	149.6	13	13	270.4	358.1	11	11
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	69.8	74.9	7	7	362.4	490.1	14	15
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	245.1	138.2	23	12	910.3	893.5	36	28
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	77.6	118.6	7	11	41.6	107.2	2	3
Retained earnings — Bénéfices non répartis	221.8	331.9	21	30	280.3	474.1	11	15
Other equity — Autre avoir	199.5	210.6	19	19	406.8	573.4	16	18
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	1,055.0	1,117.1	100	100	2,540.4	3,166.2	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	1,108.2	1,268.8	99	99	2,379.4	3,236.8	94	97
Other income — Autre revenu	16.8	10.7	1	1	150.5	110.4	6	3
Total income — Revenu total	1,125.1	1,279.5	100	100	2,529.8	3,347.2	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	885.2	919.2	79	72	1,853.6	2,466.4	73	74
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	67.0	69.9	6	5	118.6	142.3	5	4
Other expenses — Autres dépenses	131.3	128.6	12	10	456.7	503.2	18	15
Total expenses — Dépenses totales	1,083.5	1,117.6	96	87	2,428.9	3,111.9	96	93
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	41.5	161.9	4	13	101.0	235.3	4	7
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	1.2	3.7	--	--	21.3	14.4	1	--
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	42.8	165.6	4	13	122.3	249.7	5	7
Provision for taxes — Provisions pour impôts	10.4	63.2	1	5	26.6	73.4	1	2
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	32.4	102.4	3	8	95.7	176.3	4	5
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.100	0.061	0.085	0.262	0.096	0.153
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.060	0.061	0.066	0.166	0.007	...	0.091	0.115
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.067	0.041	0.051	0.185	0.050	0.093
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.407	0.021	0.242	0.381	1.553	0.333	0.217	0.294
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.290	0.298	0.499	0.224	1.099	1.168	0.867	0.581
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.720	1.298	1.428	1.635	1.338	1.383	1.516	1.701
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.176	0.160	0.158	0.164	0.214	0.201	0.182	0.171
Sales/total assets — Ventes/actif total	1.186	1.241	1.050	1.136	0.802	0.865	0.937	1.022

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Furniture industries

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Industries du meuble

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>4</i>	<i>3</i>			<i>6</i>	<i>8</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	30.0	27.7	19	20	42.6	75.1	21	24
Inventories — Stocks	36.9	24.3	24	18	50.5	84.6	25	27
Other current assets — Autres actifs à court terme	17.3	9.6	11	7	21.4	25.2	11	8
Net fixed assets — Immobilisations	48.3	52.3	31	38	43.7	60.4	22	20
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	20.3	23.0	13	17	34.9	56.3	17	18
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	1.2	.8	1	1	8.7	7.1	4	2
Total assets — Actif total	153.9	137.6	100	100	201.8	308.7	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	15.9	10.9	10	8	33.9	47.2	17	15
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	1.8	42.1	1	31	1.0	7.9	--	3
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	30.0	25.2	19	18	53.6	80.7	27	26
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	5.5	5.5	4	4	22.0	47.9	11	16
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	.9	.1	1	--	23.8	24.5	12	8
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	2.2	1.8	1	1	5.9	9.8	3	3
Retained earnings — Bénéfices non répartis	85.8	44.4	56	32	36.2	36.9	18	12
Other equity — Autre avoir	11.8	7.6	8	6	25.5	53.8	13	17
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	153.9	137.6	100	100	201.8	308.7	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	210.5	161.7	99	100	310.0	492.1	99	99
Other income — Autre revenu	1.1	--	1	--	3.4	2.7	1	1
Total income — Revenu total	211.6	161.8	100	100	313.4	494.8	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	143.6	109.8	68	68	243.7	382.5	78	77
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	5.2	4.6	2	3	4.7	6.5	1	1
Other expenses — Autres dépenses	44.7	35.0	21	22	47.0	72.6	15	15
Total expenses — Dépenses totales	193.5	149.5	91	92	295.4	461.6	94	93
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	18.1	12.3	9	8	18.0	33.2	6	7
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	-1.7	-.1	-1	--	.4	1.2	--	--
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	16.4	12.2	8	8	18.4	34.5	6	7
Provision for taxes — Provisions pour impôts	6.4	5.7	3	4	6.2	15.4	2	3
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	10.0	6.5	5	4	12.2	19.1	4	4
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.024	0.153	0.176	0.214	0.149	...	0.215	0.240
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.021	0.130	0.097	0.112	0.107	...	0.146	0.138
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.024	0.148	0.171	0.207	0.054	...	0.159	0.192
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.180	0.257	0.389	0.471	0.280	...	0.336	0.446
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	-	0.003	0.009	0.002	1.362	1.477	0.284	0.177
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	2.513	1.896	1.765	0.787	1.199	1.159	1.294	1.361
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.213	0.165	0.175	0.150	0.182	0.210	0.163	0.172
Sales/total assets — Ventes/actif total	1.206	1.205	1.368	1.176	0.927	0.943	1.536	1.594

See footnotes at end of table.

Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Paper and allied industries

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Papier et produits connexes

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>27</i>	<i>30</i>			<i>46</i>	<i>53</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	525.4	558.2	9	9	1,385.4	1,557.2	8	8
Inventories — Stocks	882.6	929.5	16	15	2,104.3	2,075.9	12	11
Other current assets — Autres actifs à court terme	399.6	414.2	7	7	1,788.0	1,947.2	10	10
Net fixed assets — Immobilisations	3,408.1	3,746.8	61	62	8,853.5	9,917.4	51	51
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	256.7	276.7	5	5	2,710.0	3,087.2	15	16
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	110.4	98.6	2	2	659.0	748.9	4	4
Total assets — Actif total	5,582.9	6,024.0	100	100	17,500.1	19,333.9	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	246.5	290.4	4	5	528.9	393.9	3	2
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	215.9	94.0	4	2	766.6	706.0	4	4
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	676.6	708.1	12	12	2,008.4	2,135.5	11	11
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	326.6	368.0	6	6	1,457.2	1,466.1	8	8
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	1,004.0	1,179.1	18	20	4,053.7	3,680.9	23	19
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	489.3	545.7	9	9	1,500.4	1,886.3	9	10
Retained earnings — Bénéfices non répartis	1,050.1	1,189.5	19	20	2,597.9	3,061.6	15	16
Other equity — Autre avoir	1,573.8	1,649.2	28	27	4,587.0	6,003.5	26	31
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	5,582.9	6,024.0	100	100	17,500.1	19,333.9	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	5,247.7	5,878.2	99	99	13,686.5	15,926.6	97	97
Other income — Autre revenu	55.5	62.1	1	1	398.6	532.9	3	3
Total income — Revenu total	5,303.3	5,940.2	100	100	14,085.1	16,459.6	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	3,921.3	4,205.4	74	71	10,791.4	12,026.1	77	73
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	260.7	279.3	5	5	636.1	712.1	5	4
Other expenses — Autres dépenses	895.9	948.6	17	16	2,365.4	2,461.8	17	15
Total expenses — Dépenses totales	5,077.8	5,433.4	96	91	13,792.9	15,200.0	98	92
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	225.5	506.9	4	9	292.2	1,259.6	2	8
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	46.3	— 11.5	1	—	38.8	93.3	—	1
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	271.7	495.4	5	8	331.0	1,352.9	2	8
Provision for taxes — Provisions pour impôts	90.8	228.2	2	4	220.7	494.1	2	3
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	180.9	267.2	3	4	110.3	858.8	1	5
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	...	0.055	0.076	0.158	...	0.055	0.034	0.120
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	...	0.068	0.061	0.083	0.004	0.050	0.013	0.082
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	...	0.036	0.051	0.103	...	0.034	0.021	0.078
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.238	0.240	0.334	0.461	1.729	0.179	0.667	0.365
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.401	0.387	0.340	0.368	0.555	0.488	0.469	0.350
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.469	1.806	1.587	1.741	1.427	1.622	1.597	1.725
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.189	0.185	0.168	0.158	0.165	0.156	0.154	0.130
Sales/total assets — Ventes/actif total	0.840	0.891	0.940	0.976	0.748	0.837	0.782	0.824

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Printing, publishing and allied industries

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Impression, édition et activités connexes

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>8</i>	<i>8</i>			<i>28</i>	<i>34</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	111.2	107.9	23	22	521.9	667.4	14	15
Inventories — Stocks	158.2	163.1	32	33	206.1	257.4	5	6
Other current assets — Autres actifs à court terme	42.4	53.6	9	11	394.4	523.8	10	12
Net fixed assets — Immobilisations	148.0	132.7	30	27	851.3	1,019.5	22	23
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	10.0	4.7	2	1	1,646.4	1,553.3	43	35
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	22.9	26.5	5	5	199.5	440.1	5	10
Total assets — Actif total	492.6	488.4	100	100	3,819.5	4,461.5	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	53.7	59.5	11	12	211.2	226.1	6	5
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	31.2	25.4	6	5	283.7	258.6	7	6
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	77.2	61.7	16	13	585.0	672.5	15	15
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	21.4	34.8	4	7	313.1	405.5	8	9
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	87.8	71.6	18	15	496.2	482.0	13	11
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	27.6	22.1	6	5	215.6	279.3	6	6
Retained earnings — Bénéfices non répartis	149.1	167.7	30	34	701.0	797.9	18	18
Other equity — Autre avoir	44.6	45.6	9	9	1,013.6	1,339.6	27	30
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	492.6	488.4	100	100	3,819.5	4,461.5	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	722.9	536.2	99	99	4,046.8	4867.0	95	96
Other income — Autre revenu	5.3	4.0	1	1	199.4	183.2	5	4
Total income — Revenu total	728.2	540.3	100	100	4,246.2	5,050.2	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	514.0	334.3	71	62	1,849.2	2,341.1	44	46
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	18.8	13.8	3	3	98.3	118.5	2	2
Other expenses — Autres dépenses	146.2	148.4	20	27	1,757.4	1,937.8	41	38
Total expenses — Dépenses totales	679.0	496.5	93	92	3,704.9	4,397.4	87	87
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	49.2	43.8	7	8	541.2	652.8	13	13
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	.6	-1.2	--	--	4.7	-2.0	--	--
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	49.8	42.6	7	8	545.9	650.8	13	13
Provision for taxes — Provisions pour impôts	20.1	20.9	3	4	166.6	224.6	4	4
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	29.6	21.7	4	4	379.3	426.2	9	8
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.248	0.213	0.229	0.176	0.288	0.244	0.267	0.257
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.133	0.127	0.138	0.087	0.216	0.172	0.187	0.168
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.175	0.169	0.149	0.128	0.208	0.175	0.198	0.198
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.466	0.403	0.405	0.490	0.312	0.327	0.305	0.345
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.201	0.147	0.408	0.289	0.265	0.287	0.245	0.190
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	2.330	2.172	1.923	2.215	1.246	1.182	1.039	1.252
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.203	0.221	0.219	0.304	0.043	0.049	0.051	0.053
Sales/total assets — Ventes/actif total	1.475	1.500	1.468	1.098	1.174	1.073	1.060	1.091

See footnotes at end of table.

Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Primary metals

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Métaux primaires

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>11</i>	<i>11</i>			<i>23</i>	<i>29</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	196.7	217.6	6	6	1,146.4	1,153.5	9	8
Inventories — Stocks	697.1	688.5	22	20	2,708.5	2,449.1	20	18
Other current assets — Autres actifs à court terme	214.8	242.9	7	7	1,091.4	1,059.8	8	8
Net fixed assets — Immobilisations	1,887.7	2,057.9	59	60	6,735.1	7,426.2	51	53
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	158.1	147.5	5	4	1,410.7	1,548.9	11	11
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	46.1	86.8	1	3	214.5	269.2	2	2
Total assets — Actif total	3,200.6	3,441.2	100	100	13,306.6	13,906.6	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	50.5	88.9	2	3	185.9	155.7	1	1
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	122.4	60.8	4	2	328.1	350.5	2	3
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	352.9	367.7	11	11	1,635.1	1,868.8	12	13
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	20.7	386.6	1	11	897.2	776.2	7	6
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	1,483.2	1,084.1	46	32	2,656.2	2,725.9	20	20
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	159.7	477.4	5	14	1,509.7	1,567.0	11	11
Retained earnings — Bénéfices non répartis	677.6	655.2	21	19	2,675.3	2,358.3	20	17
Other equity — Autre avoir	333.4	320.5	10	9	3,419.0	4,104.3	26	30
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	3,200.6	3,441.2	100	100	13,306.6	13,906.6	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	1,878.4	2,164.4	99	99	10,556.0	10,705.4	98	98
Other income — Autre revenu	27.3	32.4	1	1	193.3	185.2	2	2
Total income — Revenu total	1,905.7	2,196.8	100	100	10,749.3	10,890.6	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	1,441.2	1,589.8	76	72	8,584.8	8,544.9	80	78
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	96.1	112.5	5	5	512.9	548.9	5	5
Other expenses — Autres dépenses	335.4	386.9	18	18	1,620.8	1,417.2	15	13
Total expenses — Dépenses totales	1,872.6	2,089.2	98	95	10,718.5	10,511.0	100	97
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	33.0	107.6	2	5	30.8	379.6	--	3
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	11.5	4.8	1	--	24.7	127.3	--	1
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	44.6	112.4	2	5	55.5	506.8	1	5
Provision for taxes — Provisions pour impôts	20.9	34.8	1	2	-70.5	154.6	-1	1
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	23.6	77.6	1	4	126.0	352.2	1	3
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.146	0.138	0.032	0.079	...	0.062	0.004	0.052
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.123	0.120	0.023	0.057	0.003	0.037	0.018	0.049
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.076	0.061	0.012	0.037	...	0.039	0.003	0.033
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.166	0.144	0.470	0.310	1.890	0.342	...	0.305
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.764	1.084	1.438	0.796	0.408	0.390	0.380	0.377
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	2.826	2.405	2.108	2.221	1.780	1.900	2.301	1.963
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.279	0.320	0.371	0.318	0.307	0.285	0.257	0.229
Sales/total assets — Ventes/actif total	0.743	0.680	0.587	0.629	0.698	0.823	0.793	0.770

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Metal fabricating

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Produits métalliques

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>35</i>	<i>34</i>			<i>30</i>	<i>31</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	441.6	468.8	22	21	410.5	416.8	11	10
Inventories — Stocks	522.5	566.0	27	25	704.3	824.9	19	20
Other current assets — Autres actifs à court terme	240.5	407.5	12	18	241.5	267.4	6	6
Net fixed assets — Immobilisations	450.3	484.4	23	22	928.7	1,083.0	25	26
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	255.3	237.1	13	11	1,349.2	1,464.7	36	35
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	60.0	68.8	3	3	154.1	134.2	4	3
Total assets — Actif total	1,970.2	2,232.6	100	100	3,788.2	4,191.0	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	80.2	74.5	4	3	164.1	196.1	4	5
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	152.1	186.8	8	8	85.0	206.6	2	5
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	412.6	490.8	21	22	591.3	561.3	16	13
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	32.6	26.5	2	1	61.5	310.1	2	7
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	139.8	167.3	7	7	802.4	725.4	21	17
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	90.0	109.8	5	5	178.3	252.6	5	6
Retained earnings — Bénéfices non répartis	755.5	807.6	38	36	545.6	393.8	14	9
Other equity — Autre avoir	307.3	369.2	16	17	1,360.0	1,545.2	36	37
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	1,970.2	2,232.6	100	100	3,788.2	4,191.0	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	2,661.7	3,046.4	98	99	3,156.0	4,340.3	98	98
Other income — Autre revenu	43.4	45.7	2	1	65.3	86.1	2	2
Total income — Revenu total	2,705.1	3,092.2	100	100	3,221.3	4,426.4	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	2,113.6	2,426.2	78	78	2,435.9	3,548.6	76	80
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	58.5	64.5	2	2	72.6	84.7	2	2
Other expenses — Autres dépenses	346.4	384.9	13	12	508.2	599.4	16	14
Total expenses — Dépenses totales	2,518.5	2,875.6	93	93	3,016.7	4,232.8	94	96
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	186.6	216.5	7	7	204.6	193.6	6	4
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	11.5	1.1	--	--	44.9	25.2	1	1
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	198.1	217.6	7	7	249.5	218.8	8	5
Provision for taxes — Provisions pour impôts	75.5	92.4	3	3	71.5	70.8	2	2
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	122.5	125.2	5	4	178.1	148.0	6	3
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.152	0.146	0.170	0.180	0.037	0.074	0.104	0.086
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.096	0.083	0.112	0.104	0.033	0.057	0.091	0.066
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.131	0.121	0.141	0.146	0.024	0.047	0.069	0.060
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.335	0.420	0.381	0.425	0.107	0.310	0.286	0.324
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.101	0.128	0.128	0.139	0.467	0.475	0.408	0.323
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	2.009	1.948	1.868	1.917	1.408	1.536	1.614	1.566
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.172	0.205	0.196	0.186	0.200	0.184	0.223	0.190
Sales/total assets — Ventes/actif total	1.438	1.317	1.351	1.365	1.002	1.053	0.833	1.036

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Machinery

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Machinerie

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>31</i>	<i>37</i>			<i>15</i>	<i>17</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	373.9	379.5	20	17	328.6	235.4	23	16
Inventories — Stocks	628.3	805.4	34	36	464.2	474.7	33	33
Other current assets — Autres actifs à court terme	304.9	477.1	16	21	123.1	179.0	9	13
Net fixed assets — Immobilisations	424.6	457.2	23	20	260.9	269.7	18	19
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	120.4	123.2	6	5	186.7	219.6	13	15
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	13.1	24.2	1	1	54.7	50.6	4	4
Total assets — Actif total	1,865.1	2,266.7	100	100	1,418.2	1,429.1	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	78.5	70.9	4	3	141.1	185.4	10	13
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	261.6	240.7	14	11	28.8	27.3	2	2
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	431.5	585.8	23	26	340.7	333.4	24	23
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	50.8	63.5	3	3	83.7	140.7	6	10
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	40.8	51.8	2	2	437.9	518.5	31	36
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	51.7	54.6	3	2	9.9	23.2	1	2
Retained earnings — Bénéfices non répartis	623.5	674.0	33	30	-78.4	-282.1	-6	-20
Other equity — Autre avoir	326.9	525.4	18	23	454.6	482.7	32	34
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	1,865.1	2,266.7	100	100	1,418.2	1,429.1	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	2,701.7	3,073.8	96	98	1,104.4	1,136.5	96	97
Other income — Autre revenu	118.1	60.0	4	2	41.3	37.0	4	3
Total income — Revenu total	2,819.8	3,133.7	100	100	1,145.7	1,173.6	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	2,255.4	2,583.2	80	82	918.1	948.4	80	81
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	54.6	66.7	2	2	29.6	34.8	3	3
Other expenses — Autres dépenses	411.4	375.9	15	12	244.4	452.4	21	39
Total expenses — Dépenses totales	2,721.4	3,025.7	97	97	1,192.1	1,435.6	104	122
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	98.4	108.0	3	3	-46.4	-262.1	-4	-22
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	7.1	35.9	--	1	1.1	3.0	--	--
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	105.5	143.9	4	5	-45.3	-259.1	-4	-22
Provision for taxes — Provisions pour impôts	56.9	60.9	2	2	-1.9	6.6	--	1
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	48.6	83.0	2	3	-43.4	-265.7	-4	-23
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	...	0.117	0.098	0.086
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	...	0.072	0.049	0.066
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	...	0.110	0.090	0.079
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	...	0.416	0.540	0.423	0.068	0.093	0.041	...
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.031	0.037	0.041	0.041	0.838	0.946	0.952	1.519
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	2.067	1.974	1.694	1.852	2.274	1.955	1.794	1.628
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.258	0.243	0.233	0.262	0.422	0.361	0.420	0.418
Sales/total assets — Ventes/actif total	1.284	1.453	1.449	1.356	0.735	0.837	0.779	0.795

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Transport equipment

TABEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Matériel de transport

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>49</i>	<i>51</i>			<i>33</i>	<i>33</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	1,116.1	1,168.5	8	7	425.1	491.9	11	12
Inventories — Stocks	3,469.7	3,864.1	24	23	1,481.5	1,165.0	37	28
Other current assets — Autres actifs à court terme	4,083.5	3,840.3	28	23	676.1	634.2	17	15
Net fixed assets — Immobilisations	4,282.5	5,645.7	29	33	754.7	1,072.2	19	26
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	930.2	1,131.2	6	7	330.1	354.7	8	9
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	747.3	1,370.7	5	8	309.4	407.4	8	10
Total assets — Actif total	14,629.2	17,020.5	100	100	3,976.9	4,125.4	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	257.9	481.3	2	3	129.6	283.7	3	7
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	1,643.3	1,843.6	11	11	183.0	210.4	5	5
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	3,813.2	4,166.2	26	24	1,701.1	1,515.2	43	37
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	407.5	282.4	3	2	157.1	379.1	4	9
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	253.3	548.9	2	3	190.2	136.2	5	3
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	1,285.5	1,330.6	9	8	486.8	480.2	12	12
Retained earnings — Bénéfices non répartis	5,851.9	6,042.5	40	36	- 161.1	449.5	- 4	11
Other equity — Autre avoir	1,116.6	2,324.8	8	14	1,290.1	671.0	32	16
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	14,629.2	17,020.5	100	100	3,976.9	4,125.4	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	47,545.0	49,695.9	99	99	4,007.6	4,360.0	98	97
Other income — Autre revenu	694.5	699.1	1	1	87.1	113.9	2	3
Total income — Revenu total	48,239.4	50,395.0	100	100	4,094.7	4,473.9	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	42,299.2	45,383.4	88	90	3,345.9	3,603.6	82	81
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	499.9	575.8	1	1	83.6	100.2	2	2
Other expenses — Autres dépenses	2,582.3	2,478.0	5	5	613.0	663.8	15	15
Total expenses — Dépenses totales	45,381.3	48,437.3	94	96	4,042.5	4,367.7	99	98
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	2,858.1	1,957.8	6	4	52.2	106.3	1	2
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	12.2	142.6	--	--	14.3	69.2	--	2
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	2,870.4	2,100.3	6	4	66.5	175.4	2	4
Provision for taxes — Provisions pour impôts	1,175.7	939.4	2	2	44.9	65.0	1	1
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	1,694.7	1,160.9	4	2	21.7	110.4	1	2
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.374	0.516	0.387	0.226	0.616	0.399	0.041	0.071
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.249	0.354	0.230	0.134	0.623	0.504	0.017	0.074
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.292	0.440	0.321	0.186	0.027	0.050
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.336	0.311	0.410	0.447	0.674	0.371
Net long-term debt/total equity ¹ — Dette à long terme-nette/avoir total ¹	0.111	0.038	0.034	0.063	0.148	0.091
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.363	1.445	1.517	1.367	1.038	1.171	1.283	1.140
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.093	0.077	0.073	0.078	0.432	0.341	0.370	0.267
Sales/total assets — Ventes/actif total	3.084	3.376	3.250	2.920	1.034	1.074	1.008	1.057

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Electrical products

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Appareils et matériel électriques

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>46</i>	<i>47</i>			<i>22</i>	<i>24</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	1,261.1	1,417.0	24	23	425.8	437.6	9	9
Inventories — Stocks	1,722.7	2,170.0	33	35	806.1	817.1	17	16
Other current assets — Autres actifs à court terme	619.8	762.5	12	12	584.5	1,067.2	12	21
Net fixed assets — Immobilisations	1,140.2	1,335.2	22	21	918.8	858.7	20	17
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	308.1	426.5	6	7	1,855.9	1,719.9	39	34
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	101.5	160.6	2	3	117.7	132.3	2	3
Total assets — Actif total	5,153.3	6,271.8	100	100	4,708.8	5,032.8	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	320.6	319.7	6	5	184.4	131.7	4	3
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	467.7	355.5	9	6	84.1	96.1	2	2
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	1,359.0	2,133.5	26	34	869.1	1,063.4	18	21
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	19.4	127.2	--	2	121.4	153.6	3	3
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	223.7	275.7	4	4	470.0	405.8	10	8
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	182.4	159.7	4	3	11.6	72.9	--	1
Retained earnings — Bénéfices non répartis	2,059.1	1,983.8	40	32	1,010.9	1,325.8	21	26
Other equity — Autre avoir	521.3	916.6	10	15	1,957.4	1,783.4	42	35
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	5,153.3	6,271.8	100	100	4,708.8	5,032.8	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	7,670.6	8,189.6	99	98	3,985.1	4,011.9	96	93
Other income — Autre revenu	108.0	153.4	1	2	167.9	295.2	4	7
Total income — Revenu total	7,778.6	8,343.0	100	100	4,153.0	4,307.1	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	5,866.7	6,253.4	75	75	3,149.3	2,976.7	76	69
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	167.8	196.3	2	2	158.7	149.5	4	3
Other expenses — Autres dépenses	1,291.4	1,471.6	17	18	733.3	862.2	18	20
Total expenses — Dépenses totales	7,326.0	7,921.3	94	95	4,041.3	3,988.5	97	93
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	452.7	421.8	6	5	111.6	318.7	3	7
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	12.0	33.6	--	--	3.8	-10.2	--	--
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	464.7	455.4	6	5	115.4	308.5	3	7
Provision for taxes — Provisions pour impôts	166.2	213.9	2	3	3.8	54.6	--	1
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	298.5	241.5	4	3	111.6	253.8	3	6
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.182	0.161	0.174	0.139	0.057	0.083	0.036	0.098
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.124	0.108	0.115	0.080	0.051	0.073	0.036	0.078
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.157	0.136	0.151	0.122	0.048	0.071	0.031	0.085
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.362	0.358	0.358	0.470	0.151	0.084	0.033	0.177
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.097	0.125	0.086	0.091	0.191	0.173	0.152	0.124
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.845	1.772	1.678	1.549	1.382	1.613	1.597	1.798
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.226	0.248	0.225	0.265	0.259	0.264	0.202	0.204
Sales/total assets — Ventes/actif total	1.493	1.421	1.488	1.306	0.756	0.768	0.846	0.797

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Non-metallic mineral products

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Produits minéraux non métalliques

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
	18	17			9	11		
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>								
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	503.0	495.0	9	10	118.1	146.9	12	15
Inventories — Stocks	510.0	500.4	9	10	185.7	171.3	19	17
Other current assets — Autres actifs à court terme	301.3	374.5	5	8	67.2	44.0	7	4
Net fixed assets — Immobilisations	1,268.4	1,286.1	23	26	480.2	486.5	49	48
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	2,810.4	2,230.0	50	45	98.5	137.7	10	14
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	178.2	76.3	3	2	23.2	24.9	2	2
Total assets — Actif total	5,571.3	4,962.4	100	100	973.0	1,011.2	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	248.2	174.3	4	4	56.3	38.9	6	4
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	98.6	61.9	2	1	25.1	28.5	3	3
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	508.6	631.7	9	13	125.7	153.1	13	15
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	155.6	899.8	3	18	31.8	67.7	3	7
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	1,089.8	579.7	20	12	166.2	133.0	17	13
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	269.0	298.7	5	6	129.4	128.8	13	13
Retained earnings — Bénéfices non répartis	1,474.9	1,171.7	26	24	296.6	324.7	30	32
Other equity — Autre avoir	1,726.7	1,144.7	31	23	141.9	136.5	15	14
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	5,571.3	4,962.4	100	100	973.0	1,011.2	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	3,370.6	3,163.8	92	98	1,004.4	1,078.1	99	99
Other income — Autre revenu	307.1	61.8	8	2	6.6	7.5	1	1
Total income — Revenu total	3,677.7	3,225.6	100	100	1,011.1	1,085.6	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	2,529.9	2,311.3	69	72	737.8	747.0	73	69
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	135.3	125.9	4	4	53.2	53.6	5	5
Other expenses — Autres dépenses	533.0	515.8	14	16	115.6	140.7	11	13
Total expenses — Dépenses totales	3,198.2	2,953.0	87	92	906.7	941.3	90	87
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	479.5	272.6	13	8	104.4	144.3	10	13
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	49.8	-42.5	1	-1	4.7	8.5	--	1
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	529.4	230.0	14	7	109.1	152.8	11	14
Provision for taxes — Provisions pour impôts	91.3	130.6	2	4	39.8	64.8	4	6
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	438.1	99.4	12	3	69.3	88.0	7	8
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.034	0.093	0.143	0.085	0.185	0.197	0.222	0.273
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.029	0.089	0.131	0.031	0.118	0.127	0.147	0.166
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.021	0.066	0.102	0.067	0.115	0.117	0.136	0.183
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	...	0.117	0.172	0.568	0.369	0.354	0.365	0.424
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.481	0.321	0.325	0.180	0.324	0.385	0.353	0.251
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.326	1.663	1.537	1.578	1.517	1.686	1.792	1.642
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.197	0.168	0.151	0.158	0.198	0.185	0.185	0.159
Sales/total assets — Ventes/actif total	0.508	0.606	0.605	0.638	0.981	1.021	1.032	1.066

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Petroleum and Coal products

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Produits du pétrole et du charbon

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>6</i>	<i>8</i>			<i>10</i>	<i>7</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	2,396.4	1,594.3	15	8	2,414.3	1,411.0	11	8
Inventories — Stocks	3,133.8	2,119.6	19	10	2,617.0	948.0	12	5
Other current assets — Autres actifs à court terme	2,309.6	2,611.6	14	13	4,889.4	469.4	22	3
Net fixed assets — Immobilisations	4,426.1	7,485.8	27	37	9,200.3	9,981.2	41	55
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	2,660.0	5,925.4	16	29	2,859.6	4,680.9	13	26
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	1,196.2	455.1	7	2	715.3	597.4	3	3
Total assets — Actif total	16,122.0	20,191.9	100	100	22,695.9	18,087.9	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	42.3	94.8	--	--	284.0	291.9	1	2
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	865.9	531.9	5	3	4,950.1	1,390.4	22	8
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	2,209.5	2,146.5	14	11	3,420.5	1,747.7	15	10
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	14.0	750.0	--	4	1,273.1	377.2	6	2
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	2,384.7	1,950.9	15	10	1,635.1	3,016.9	7	17
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	1,056.7	2,155.9	7	11	2,137.1	2,505.3	9	14
Retained earnings — Bénéfices non répartis	6,133.4	7,483.6	38	37	2,381.3	2,744.8	10	15
Other equity — Autre avoir	3,415.6	5,078.3	21	25	6,614.7	6,013.6	29	33
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	16,122.0	20,191.9	100	100	22,695.9	18,087.9	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	20,359.3	18,900.3	95	96	16,338.7	9,270.3	98	80
Other income — Autre revenu	1,084.2	708.0	5	4	385.5	2,286.9	2	20
Total income — Revenu total	21,443.5	19,608.3	100	100	16,724.2	11,557.2	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	17,315.4	14,968.7	81	76	12,644.8	6,337.9	76	55
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	288.0	436.1	1	2	670.9	759.0	4	7
Other expenses — Autres dépenses	2,741.2	2,827.6	13	14	2,996.6	2,204.5	18	19
Total expenses — Dépenses totales	20,344.6	18,232.5	95	93	16,312.3	9,301.3	98	80
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	1,098.9	1,375.8	5	7	411.8	2,255.8	2	20
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	54.7	13.7	--	--	.5	210.6	--	2
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	1,153.6	1,389.5	5	7	412.3	2,466.4	2	21
Provision for taxes — Provisions pour impôts	59.1	418.0	--	2	743.4	0.2	4	--
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	1,094.5	971.5	5	5	-331.1	2,466.2	-2	21
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.026	0.157	0.115	0.103	0.064	0.111	0.040	0.247
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.040	0.132	0.114	0.073	...	0.040	...	0.270
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.018	0.112	0.085	0.079	0.044	0.084	0.029	0.154
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	...	0.167	0.051	0.301	1.120	0.657	1.803	--
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.299	0.273	0.249	0.147	0.159	0.049	0.159	0.330
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	2.351	2.314	2.515	2.281	1.235	1.112	1.146	0.825
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.171	0.166	0.154	0.112	0.174	0.151	0.160	0.102
Sales/total assets — Ventes/actif total	1.243	1.266	1.263	0.936	0.726	0.748	0.720	0.513

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Chemicals and chemical products

TABLERAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Produits chimiques et produits connexes

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	80	87			17	22		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	1,566.4	1,615.1	14	13	252.7	306.1	7	8
Inventories — Stocks	2,074.3	2,067.1	18	17	307.6	408.1	8	10
Other current assets — Autres actifs à court terme	1,363.3	1,458.2	12	12	295.5	274.3	8	7
Net fixed assets — Immobilisations	4,654.1	4,812.0	40	39	1,885.7	1,858.5	50	46
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	1,479.5	1,919.6	13	16	716.4	918.5	19	23
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	448.1	383.1	4	3	310.1	265.3	8	7
Total assets — Actif total	11,585.7	12,255.1	100	100	3,768.1	4,030.9	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	380.9	373.8	3	3	105.0	125.5	3	3
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	586.1	545.2	5	4	271.2	310.9	7	8
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	1,623.1	1,764.4	14	14	437.7	484.0	12	12
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	972.8	1,386.7	8	11	424.0	338.5	11	8
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	1,159.3	1,444.2	10	12	1,480.9	1,590.3	39	39
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	859.7	896.8	7	7	98.1	149.3	3	4
Retained earnings — Bénéfices non répartis	3,950.4	3,830.6	34	31	137.0	— 85.9	4	— 2
Other equity — Autre avoir	2,053.4	2,013.5	18	16	814.2	1,118.4	22	28
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	11,585.7	12,255.1	100	100	3,768.1	4,030.9	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	12,631.3	13,034.5	98	97	2,408.4	2,700.1	98	98
Other income — Autre revenu	279.7	393.8	2	3	46.8	42.2	2	2
Total income — Revenu total	12,911.1	13,428.3	100	100	2,455.2	2,742.3	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	8,919.3	8,885.5	69	66	1,835.9	2,083.5	75	76
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	444.2	483.2	3	4	128.9	136.4	5	5
Other expenses — Autres dépenses	2,733.8	2,750.4	21	20	452.6	625.5	18	23
Total expenses — Dépenses totales	12,097.4	12,119.1	94	90	2,417.4	2,845.4	98	104
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	813.7	1,309.2	6	10	37.8	— 103.2	2	— 4
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	— 15.3	37.1	—	—	— 4.2	— 15.4	—	— 1
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	798.4	1,346.2	6	10	33.6	— 118.6	1	— 4
Provision for taxes — Provisions pour impôts	328.6	575.1	3	4	16.4	24.2	1	1
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	469.8	771.2	4	6	17.2	— 142.8	1	— 5
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.132	0.157	0.117	0.181	0.058	0.045	0.028	...
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.087	0.100	0.067	0.107	0.114	0.053	0.012	...
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.105	0.125	0.090	0.137	0.018	0.017	0.013	...
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.377	0.373	0.412	0.427	0.489	...
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.116	0.116	0.166	0.200	2.006	1.479	1.077	1.160
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.975	2.027	1.932	1.916	0.854	1.070	1.052	1.074
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.166	0.165	0.164	0.159	0.143	0.136	0.128	0.151
Sales/total assets — Ventes/actif total	1.139	1.168	1.090	1.064	0.696	0.701	0.639	0.670

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Miscellaneous manufacturing

TABLERAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Autres fabrications

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>22</i>	<i>23</i>			<i>14</i>	<i>18</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	351.9	364.3	28	25	181.0	179.4	22	18
Inventories — Stocks	334.2	336.8	26	24	183.5	203.3	22	20
Other current assets — Autres actifs à court terme	207.5	292.1	16	20	91.4	135.1	11	13
Net fixed assets — Immobilisations	330.1	388.6	26	27	184.8	267.9	23	27
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	27.6	26.9	2	2	142.5	173.5	17	17
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	12.7	21.9	1	2	34.0	48.2	4	5
Total assets — Actif total	1,264.0	1,430.5	100	100	817.2	1,007.3	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	24.3	54.7	2	4	113.9	112.7	14	11
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	173.1	176.1	14	12	48.2	40.8	6	4
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	237.4	284.1	19	20	162.8	192.8	20	19
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	31.4	44.0	2	3	28.2	44.6	3	4
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	40.9	55.1	3	4	87.3	107.3	11	11
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	22.8	39.6	2	3	26.7	46.8	3	5
Retained earnings — Bénéfices non répartis	575.1	591.7	46	41	171.3	240.4	21	24
Other equity — Autre avoir	158.9	185.3	13	13	178.9	222.0	22	22
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	1,264.0	1,430.5	100	100	817.2	1,007.3	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	1,943.9	2,053.9	97	97	997.1	1,022.8	98	98
Other income — Autre revenu	64.3	71.3	3	3	19.1	24.8	2	2
Total income — Revenu total	2,008.3	2,125.2	100	100	1,016.3	1,047.6	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	1,450.8	1,544.9	72	73	779.6	799.3	77	76
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	49.3	57.3	2	3	19.6	28.0	2	3
Other expenses — Autres dépenses	359.8	393.4	18	19	187.8	165.7	18	16
Total expenses — Dépenses totales	1,859.9	1,995.6	93	94	987.0	992.9	97	95
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	148.4	129.6	7	6	29.3	54.7	3	5
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	.8	8.0	--	--	3.8	14.4	--	1
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	149.2	137.5	7	6	33.1	69.1	3	7
Provision for taxes — Provisions pour impôts	65.7	65.6	3	3	9.7	24.2	1	2
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	83.5	71.9	4	3	23.4	44.9	2	4
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.248	0.152	0.194	0.158	0.177	0.179	0.077	0.108
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.139	0.086	0.109	0.088	0.112	0.116	0.062	0.088
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.241	0.142	0.179	0.142	0.131	0.144	0.060	0.083
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.443	0.447	0.440	0.477	0.399	0.349	0.292	0.351
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.017	0.033	0.053	0.067	0.285	0.179	0.231	0.212
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.884	2.053	2.055	1.929	1.715	1.583	1.403	1.495
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.160	0.187	0.172	0.164	0.203	0.174	0.184	0.199
Sales/total assets — Ventes/actif total	1.758	1.572	1.538	1.436	1.329	1.316	1.220	1.015

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Total manufacturing

TABLERAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Total, fabrication

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
	Millions of dollars	Per cent	Millions of dollars	Per cent	Millions of dollars	Per cent	Millions of dollars	Per cent
	Millions de dollars	Pourcentage	Millions de dollars	Pourcentage	Millions de dollars	Pourcentage	Millions de dollars	Pourcentage
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	437	462	379	429				
Accounts receivable — Effets à recevoir	10,838.1	10,529.1	13	11	9,226.5	8,799.1	10	9
Inventories — Stocks	17,780.2	18,037.7	22	19	14,672.2	12,778.7	16	14
Other current assets — Autres actifs à court terme	11,830.1	13,123.3	14	14	11,308.9	7,800.8	12	8
Net fixed assets — Immobilisations	27,024.7	32,948.0	33	35	35,305.4	38,857.8	39	42
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	10,752.8	14,664.0	13	16	17,751.3	20,967.0	19	23
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	3,533.6	3,634.8	4	4	3,421.7	3,862.0	4	4
Total assets — Actif total	81,759.4	92,936.8	100	100	91,686.0	93,065.4	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	2,701.1	2,823.8	3	3	3,230.0	3,334.8	4	4
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	5,164.1	5,206.6	6	6	8,028.7	4,444.5	9	5
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	14,154.7	16,126.1	17	17	14,117.5	13,076.2	15	14
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	3,026.5	5,361.4	4	6	6,089.4	6,070.8	7	7
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	8,987.0	8,609.2	11	9	15,468.4	16,946.9	17	18
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	5,233.2	6,956.1	6	7	6,875.5	8,032.8	7	9
Retained earnings — Bénéfices non répartis	28,766.2	30,470.5	35	33	12,655.7	13,933.8	14	15
Other equity — Autre avoir	13,726.5	17,383.0	17	19	25,220.8	27,477.6	28	30
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	81,759.4	92,936.8	100	100	91,686.0	93,065.4	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	126,134.8	130,499.4	98	98	81,794.2	82,340.7	98	95
Other income — Autre revenu	3,067.0	2,636.3	2	2	2,064.5	4,314.9	2	5
Total income — Revenu total	129,201.9	133,135.7	100	100	83,858.8	86,655.5	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	102,819.1	105,579.0	80	79	63,858.7	62,495.9	76	72
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	2,533.5	2,920.3	2	2	2,912.0	3,221.8	3	4
Other expenses — Autres dépenses	16,107.8	16,672.6	12	13	14,673.6	14,946.3	17	17
Total expenses — Dépenses totales	121,460.3	125,171.9	94	94	81,444.4	80,664.0	97	93
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	7,741.5	7,963.8	6	6	2,414.4	5,991.5	3	7
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	159.8	353.8	--	--	146.5	642.5	--	1
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	7,901.3	8,317.6	6	6	2,560.9	6,634.0	3	8
Provision for taxes — Provisions pour impôts	2,645.1	3,393.2	2	3	1,404.1	1,492.9	2	2
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	5,256.2	4,924.4	4	4	1,156.8	5,141.1	1	6
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.128	0.201	0.170	0.150	0.027	0.085	0.055	0.126
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.089	0.147	0.115	0.093	0.014	0.054	0.026	0.108
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.095	0.152	0.130	0.116	0.016	0.052	0.036	0.083
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.315	0.294	0.335	0.408	0.624	0.393	0.548	0.225
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.220	0.201	0.197	0.162	0.520	0.437	0.352	0.352
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.868	1.882	1.837	1.726	1.365	1.441	1.387	1.409
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.159	0.149	0.141	0.138	0.193	0.184	0.179	0.155
Sales/total assets — Ventes/actif total	1.468	1.556	1.543	1.404	0.914	0.958	0.892	0.885

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Construction

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Construction

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	20	19			53	63		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	336.0	271.4	25	21	707.5	774.3	22	24
Inventories — Stocks	224.6	249.2	17	20	1,029.2	886.7	32	27
Other current assets — Autres actifs à court terme	176.0	133.7	13	11	373.6	304.1	11	9
Net fixed assets — Immobilisations	442.8	417.9	33	33	689.3	710.8	21	22
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	115.8	112.4	9	9	320.3	316.9	10	10
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	35.0	85.9	3	7	139.9	282.8	4	9
Total assets — Actif total	1,330.1	1,270.5	100	100	3,259.8	3,275.7	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	99.7	53.0	7	4	294.9	316.8	9	10
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	177.9	136.4	13	11	41.5	40.3	1	1
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	347.6	321.5	26	25	1,426.7	1,303.2	44	40
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	81.3	116.4	6	9	235.7	243.2	7	7
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	32.0	38.4	2	3	487.6	548.3	15	17
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	112.9	100.0	8	8	162.9	215.5	5	7
Retained earnings — Bénéfices non répartis	253.3	270.7	19	21	330.6	229.5	10	7
Other equity — Autre avoir	225.4	234.0	17	18	279.8	379.0	9	12
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	1,330.1	1,270.5	100	100	3,259.8	3,275.7	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	2,081.3	1,870.6	98	98	3,227.7	3,900.5	96	97
Other income — Autre revenu	43.3	42.2	2	2	128.3	137.4	4	3
Total income — Revenu total	2,124.7	1,912.7	100	100	3,356.0	4,037.8	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	1,738.7	1,580.5	82	83	2,915.7	3,495.0	87	87
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	41.0	39.6	2	2	42.0	53.7	1	1
Other expenses — Autres dépenses	293.0	222.7	14	12	343.7	456.2	10	11
Total expenses — Dépenses totales	2,072.8	1,842.9	98	96	3,301.4	4,005.0	98	99
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	51.8	69.9	2	4	54.6	32.9	2	1
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	10.0	7.1	--	--	22.4	20.5	1	1
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	61.8	77.0	3	4	77.0	53.4	2	1
Provision for taxes — Provisions pour impôts	41.6	29.7	2	2	32.6	9.5	1	--
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	20.2	47.3	1	2	44.4	43.9	1	1
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.126	0.163	0.093	0.112	0.081	0.126	0.065	0.039
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.063	0.141	0.036	0.076	0.076	0.090	0.052	0.052
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.107	0.140	0.074	0.092	0.044	0.065	0.036	0.020
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.487	0.202	0.673	0.386	0.416	0.392	0.424	0.178
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.067	0.060	0.057	0.062	0.611	0.714	0.576	0.644
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.445	1.394	1.178	1.281	1.120	1.171	1.197	1.184
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.138	0.184	0.108	0.133	0.391	0.377	0.319	0.227
Sales/total assets — Ventes/actif total	1.453	1.168	1.565	1.472	0.952	1.026	0.990	1.191

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Transportation

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Transports

	Foreign — Étranger		Canadian — Canadien					
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>20</i>	<i>20</i>			<i>87</i>	<i>109</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	140.4	118.5	9	9	2,644.6	2,549.9	6	6
Inventories — Stocks	14.1	1.7	1	--	613.8	557.4	1	1
Other current assets — Autres actifs à court terme	206.0	141.4	13	10	2,318.1	3,813.2	6	8
Net fixed assets — Immobilisations	975.8	842.1	62	62	24,965.1	27,372.8	59	60
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	202.4	209.2	13	15	8,898.3	8,720.5	21	19
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	45.9	53.1	3	4	2,564.5	2,789.9	6	6
Total assets — Actif total	1,584.6	1,365.9	100	100	42,004.4	45,803.7	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	77.6	35.7	5	3	1,073.8	893.6	3	2
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	39.0	29.1	2	2	355.2	599.7	1	1
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	192.5	175.9	12	13	5,592.6	6,057.6	13	13
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	204.3	201.5	13	15	2,380.6	3,160.8	6	7
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	362.1	333.0	23	24	13,703.0	14,109.1	33	31
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	122.4	93.7	8	7	2,623.6	3,429.8	6	7
Retained earnings — Bénéfices non répartis	304.6	348.0	19	25	4,129.6	3,958.6	10	9
Other equity — Autre avoir	282.0	149.1	18	11	12,146.0	13,594.5	29	30
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	1,584.6	1,365.9	100	100	42,004.4	45,803.7	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	1,040.5	1,007.0	95	96	22,912.3	23,261.5	92	90
Other income — Autre revenu	51.5	41.2	5	4	2,085.4	2,492.9	8	10
Total income — Revenu total	1,092.0	1,048.3	100	100	24,997.7	25,754.4	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	340.6	302.6	31	29	9,814.3	9,615.3	39	37
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	75.5	75.9	7	7	1,335.6	1,515.9	5	6
Other expenses — Autres dépenses	518.1	496.4	47	47	13,236.8	13,624.4	53	53
Total expenses — Dépenses totales	934.2	875.0	86	83	24,386.8	24,755.6	98	96
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	157.8	173.3	14	17	611.0	998.8	2	4
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	3.1	3.2	--	--	11.3	200.5	--	1
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	161.0	176.5	15	17	599.7	1,199.3	2	5
Provision for taxes — Provisions pour impôts	72.0	78.9	7	8	164.5	360.9	1	1
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	89.0	97.6	8	9	435.2	838.4	2	3
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.179	0.250	0.200	0.248	0.082	0.067	0.033	0.048
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.110	0.149	0.113	0.140	0.068	0.066	0.023	0.040
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.103	0.146	0.124	0.154	0.041	0.036	0.017	0.026
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.404	0.425	0.447	0.447	0.213	0.205	0.274	0.301
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.508	0.495	0.458	0.477	0.814	0.715	0.735	0.681
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.008	1.138	1.167	1.087	0.862	0.882	0.794	0.917
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.005	0.007	0.014	0.002	0.029	0.028	0.027	0.024
Sales/total assets — Ventes/actif total	0.751	0.713	0.657	0.737	0.538	0.550	0.545	0.508

See footnotes at end of table.

Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Storage

TABLERAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Entreposage

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
	1	1			9	10		
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>								
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	x	x	x	x	x	x	x	x
Inventories — Stocks	x	x	x	x	x	x	x	x
Other current assets — Autres actifs à court terme	x	x	x	x	x	x	x	x
Net fixed assets — Immobilisations	x	x	x	x	x	x	x	x
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	x	x	x	x	x	x	x	x
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	x	x	x	x	x	x	x	x
Total assets — Actif total	x	x	x	x	x	x	x	x
Bank loans — Emprunts bancaires	x	x	x	x	x	x	x	x
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	x	x	x	x	x	x	x	x
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	x	x	x	x	x	x	x	x
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	x	x	x	x	x	x	x	x
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	x	x	x	x	x	x	x	x
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	x	x	x	x	x	x	x	x
Retained earnings — Bénéfices non répartis	x	x	x	x	x	x	x	x
Other equity — Autre avoir	x	x	x	x	x	x	x	x
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	x	x	x	x	x	x	x	x
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	x	x	x	x	x	x	x	x
Other income — Autre revenu	x	x	x	x	x	x	x	x
Total income — Revenu total	x	x	x	x	x	x	x	x
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	x	x	x	x	x	x	x	x
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	x	x	x	x	x	x	x	x
Other expenses — Autres dépenses	x	x	x	x	x	x	x	x
Total expenses — Dépenses totales	x	x	x	x	x	x	x	x
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	x	x	x	x	x	x	x	x
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	x	x	x	x	x	x	x	x
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	x	x	x	x	x	x	x	x
Provision for taxes — Provisions pour impôts	x	x	x	x	x	x	x	x
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	x	x	x	x	x	x	x	x
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	x	x	x	x	x	x	x	x
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	x	x	x	x	x	x	x	x
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	x	x	x	x	x	x	x	x
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	x	x	x	x	x	x	x	x
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	x	x	x	x	x	x	x	x
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	x	x	x	x	x	x	x	x
Inventories/sales — Stocks/ventes	x	x	x	x	x	x	x	x
Sales/total assets — Ventes/actif total	x	x	x	x	x	x	x	x

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Communications

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Communications

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	2	2			44	50		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	x	x	x	x	x	x	x	x
Inventories — Stocks	x	x	x	x	x	x	x	x
Other current assets — Autres actifs à court terme	x	x	x	x	x	x	x	x
Net fixed assets — Immobilisations	x	x	x	x	x	x	x	x
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	x	x	x	x	x	x	x	x
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	x	x	x	x	x	x	x	x
Total assets — Actif total	x	x	x	x	x	x	x	x
Bank loans — Emprunts bancaires	x	x	x	x	x	x	x	x
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	x	x	x	x	x	x	x	x
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	x	x	x	x	x	x	x	x
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	x	x	x	x	x	x	x	x
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	x	x	x	x	x	x	x	x
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	x	x	x	x	x	x	x	x
Retained earnings — Bénéfices non répartis	x	x	x	x	x	x	x	x
Other equity — Autre avoir	x	x	x	x	x	x	x	x
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	x	x	x	x	x	x	x	x
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	x	x	x	x	x	x	x	x
Other income — Autre revenu	x	x	x	x	x	x	x	x
Total income — Revenu total	x	x	x	x	x	x	x	x
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	x	x	x	x	x	x	x	x
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	x	x	x	x	x	x	x	x
Other expenses — Autres dépenses	x	x	x	x	x	x	x	x
Total expenses — Dépenses totales	x	x	x	x	x	x	x	x
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	x	x	x	x	x	x	x	x
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	x	x	x	x	x	x	x	x
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	x	x	x	x	x	x	x	x
Provision for taxes — Provisions pour impôts	x	x	x	x	x	x	x	x
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	x	x	x	x	x	x	x	x
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	x	x	x	x	0.168	x	x	x
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	x	x	x	x	0.095	x	x	x
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	x	x	x	x	0.079	x	x	x
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	x	x	x	x	0.445	x	x	x
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	x	x	x	x	0.899	x	x	x
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	x	x	x	x	0.928	x	x	x
Inventories/sales — Stocks/ventes	x	x	x	x	0.001	x	x	x
Sales/total assets — Ventes/actif total	x	x	x	x	0.397	x	x	x

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Public utilities

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Services publics

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
	5	6			27	38		
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>								
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	25.2	39.1	16	18	1,047.1	3,293.9	7	3
Inventories — Stocks	.5	1.4	--	1	513.3	2,403.9	4	2
Other current assets — Autres actifs à court terme	16.7	24.7	10	11	297.7	1,013.2	2	1
Net fixed assets — Immobilisations	84.6	112.5	53	51	10,227.7	81,701.3	72	82
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	24.5	28.2	15	13	1,544.7	1,716.9	11	2
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	8.0	16.6	5	7	576.5	10,051.2	4	10
Total assets — Actif total	159.4	222.3	100	100	14,207.0	100,180.4	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	1.1	1.2	1	1	337.6	351.8	2	--
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	3.2	13.5	2	6	176.4	260.4	1	--
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	20.2	44.7	13	20	1,644.8	8,856.6	12	9
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	21.7	15.7	14	7	833.3	5,495.5	6	5
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	15.8	22.3	10	10	4,203.4	63,772.1	30	64
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	10.4	10.1	7	5	608.8	1,605.7	4	2
Retained earnings — Bénéfices non répartis	72.5	76.8	45	35	2,022.3	10,662.2	14	11
Other equity — Autre avoir	14.3	38.0	9	17	4,380.5	9,176.1	31	9
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	159.4	222.3	100	100	14,207.0	100,180.4	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	173.3	512.9	98	99	8,800.0	23,508.0	97	96
Other income — Autre revenu	3.8	7.2	2	1	286.1	881.3	3	4
Total income — Revenu total	177.1	520.1	100	100	9,086.1	24,389.2	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	58.8	336.9	33	65	6,359.6	11,137.9	70	46
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	14.0	14.5	8	3	351.0	1,947.1	4	8
Other expenses — Autres dépenses	68.7	129.9	39	25	1,157.2	9,570.1	13	39
Total expenses — Dépenses totales	141.4	481.4	80	93	7,867.8	22,655.1	87	93
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	35.6	38.7	20	7	1,218.3	1,734.2	13	7
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	.8	.4	--	--	5.6	18.2	--	--
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	36.4	4.0	21	8	1,223.9	1,752.3	13	7
Provision for taxes — Provisions pour impôts	19.1	20.0	11	4	464.6	494.1	5	2
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	17.2	19.1	10	4	759.3	1,258.3	8	5
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.227	0.233	0.328	0.296	0.104	0.100	0.168	0.068
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.141	0.117	0.159	0.146	0.089	0.081	0.105	0.050
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.183	0.159	0.264	0.237	0.030	0.028	0.101	0.019
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.460	0.510	0.526	0.511	0.155	0.197	0.380	0.282
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.184	0.320	0.146	0.171	2.448	2.508	0.581	2.517
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.117	1.066	1.723	1.096	0.910	0.800	0.861	0.709
Inventories/sales — Stocks/ventes	--	--	0.003	0.003	0.104	0.099	0.058	0.102
Sales/total assets — Ventes/actif total	2.881	4.213	1.087	2.307	0.240	0.242	0.619	0.235

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Total utilities

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Total, Services publics

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>28</i>	<i>29</i>			<i>167</i>	<i>207</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	377.7	387.1	7	8	5,258.6	7,869.6	7	5
Inventories — Stocks	14.6	3.0	--	--	1,746.0	3,860.6	2	2
Other current assets — Autres actifs à court terme	306.6	219.5	6	4	3,565.3	6,046.2	5	4
Net fixed assets — Immobilisations	4,022.8	4,002.2	79	80	49,648.4	127,759.7	65	74
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	283.6	291.4	6	6	11,893.7	11,881.8	16	7
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	91.4	102.6	2	2	4,241.9	15,263.6	6	9
Total assets — Actif total	5,096.6	5,005.9	100	100	76,353.9	172,681.5	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	133.2	69.5	3	1	1,994.8	2,211.0	3	1
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	55.1	52.3	1	1	1,006.0	1,243.3	1	1
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	572.5	570.5	11	11	9,345.5	17,605.6	12	10
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	226.1	217.2	4	4	3,965.8	10,550.6	5	6
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	1,522.5	1,479.7	30	30	23,643.5	86,299.7	31	50
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	656.0	647.1	13	13	5,615.4	7,825.6	7	5
Retained earnings — Bénéfices non répartis	704.7	787.1	14	16	8,315.1	17,371.8	11	10
Other equity — Autre avoir	1,226.5	1,182.5	24	24	22,467.9	29,573.8	29	17
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	5,096.6	5,005.9	100	100	76,353.9	172,681.5	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	2,670.1	3,063.6	97	98	45,044.0	62,097.1	93	93
Other income — Autre revenu	78.1	58.8	3	2	3,591.9	4,795.6	7	7
Total income — Revenu total	2,748.1	3,122.4	100	100	48,635.9	66,892.7	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	926.2	1,172.7	34	38	23,746.6	28,711.1	49	43
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	381.2	393.1	14	13	3,075.1	5,311.2	6	8
Other expenses — Autres dépenses	961.9	1,031.6	35	33	18,316.8	28,130.1	38	42
Total expenses — Dépenses totales	2,269.4	2,597.3	83	83	45,138.5	62,152.5	93	93
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	478.7	525.1	17	17	3,497.4	4,740.2	7	7
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	9.4	6.6	--	--	25.1	250.5	--	--
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	488.1	531.7	18	17	3,522.5	4,990.7	7	7
Provision for taxes — Provisions pour impôts	223.3	258.8	8	8	1,411.1	1,761.6	3	3
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	264.9	272.9	10	9	2,111.4	3,229.1	4	5
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.192	0.205	0.222	0.240	0.109	0.102	0.101	0.082
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.108	0.116	0.123	0.125	0.084	0.079	0.061	0.056
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.089	0.098	0.110	0.122	0.041	0.038	0.055	0.031
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.453	0.444	0.457	0.487	0.250	0.269	0.401	0.353
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.808	0.761	0.706	0.677	1.569	1.538	0.680	1.501
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	0.789	0.942	0.919	0.881	0.916	0.854	0.856	0.844
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.002	0.002	0.005	0.001	0.069	0.061	0.039	0.062
Sales/total assets — Ventes/actif total	0.588	0.611	0.524	0.612	0.374	0.381	0.590	0.360

See footnotes at end of table.

Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Wholesale trade

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Commerce de gros

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>128</i>	<i>142</i>			<i>135</i>	<i>163</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	2,520.4	2,525.7	21	20	2,609.8	3,114.1	18	14
Inventories — Stocks	3,628.0	3,914.5	31	32	3,704.2	5,277.2	25	24
Other current assets — Autres actifs à court terme	2,501.4	2,545.8	21	21	1,290.8	1,941.3	9	9
Net fixed assets — Immobilisations	1,300.4	1,303.7	11	11	2,598.4	3,001.2	18	14
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	839.8	990.5	7	8	4,146.8	4,666.1	28	21
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	1,019.8	1,109.1	9	9	331.6	4,198.2	2	19
Total assets — Actif total	11,809.8	12,389.3	100	100	14,681.7	22,198.3	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	1,123.2	1,163.8	10	9	1,563.1	5,843.5	11	26
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	2,285.4	2,482.1	19	20	812.1	877.3	6	4
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	3,488.7	3,025.0	30	24	3,195.5	5,038.8	22	23
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	284.2	325.3	2	3	914.6	1,351.3	6	6
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	415.1	497.6	4	4	1,601.6	1,731.3	11	8
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	377.7	424.2	3	3	232.0	245.2	2	1
Retained earnings — Bénéfices non répartis	2,475.2	2,369.2	21	19	3,119.4	3,651.4	21	16
Other equity — Autre avoir	1,360.2	2,102.1	12	17	3,243.3	3,459.6	22	16
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	11,809.8	12,389.3	100	100	14,681.7	22,198.3	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	29,109.0	29,293.7	98	98	32,665.0	41,820.4	98	98
Other income — Autre revenu	596.2	729.9	2	2	541.9	748.8	2	2
Total income — Revenu total	29,705.2	30,023.6	100	100	33,206.9	42,569.3	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	26,469.4	26,381.4	89	88	30,034.6	38,601.2	90	91
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	242.4	270.0	1	1	291.3	356.9	1	1
Other expenses — Autres dépenses	2,322.4	2,779.6	8	9	2,244.2	2,721.0	7	6
Total expenses — Dépenses totales	29,034.2	29,431.0	98	98	32,570.1	41,679.1	98	98
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	671.0	592.5	2	2	636.7	890.2	2	2
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	43.6	53.0	--	--	144.8	105.6	--	--
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	714.7	645.6	2	2	781.6	995.8	2	2
Provision for taxes — Provisions pour impôts	276.7	245.9	1	1	232.9	252.0	1	1
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	438.0	399.7	1	1	548.7	743.9	2	2
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.112	0.170	0.163	0.124	0.026	0.069	0.087	0.105
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.054	0.106	0.106	0.083	0.020	0.081	0.075	0.088
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.095	0.145	0.137	0.104	0.022	0.056	0.070	0.085
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.519	0.403	0.387	0.381	0.323	0.319	0.298	0.253
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.087	0.076	0.101	0.104	0.163	0.204	0.220	0.205
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.204	1.225	1.254	1.347	0.883	0.830	1.365	0.879
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.125	0.118	0.125	0.134	0.148	0.143	0.113	0.126
Sales/total assets — Ventes/actif total	2.628	2.651	2.465	2.364	1.626	1.891	2.225	1.884

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Retail trade

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Commerce de détail

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
	19	20			86	99		
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>								
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	254.4	270.8	5	4	909.8	1,080.2	7	7
Inventories — Stocks	2,180.7	2,377.3	39	37	4,006.7	4,835.3	30	31
Other current assets — Autres actifs à court terme	557.1	909.9	10	14	2,209.9	2,793.5	16	18
Net fixed assets — Immobilisations	1,352.6	1,712.6	24	26	2,539.1	2,759.0	19	18
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	1,231.1	898.1	22	14	3,119.5	3,492.0	23	22
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	64.8	336.2	1	5	686.0	629.5	5	4
Total assets — Actif total	5,640.7	6,505.0	100	100	13,471.0	15,589.4	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	460.9	575.8	8	9	792.0	1,123.2	6	7
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	306.8	154.2	5	2	1,369.9	941.5	10	6
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	1,289.0	1,577.8	23	24	3,511.4	4,209.5	26	27
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	182.4	296.3	3	5	767.6	735.6	6	5
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	562.5	526.5	10	8	2,138.5	2,152.5	16	14
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	295.2	383.2	5	6	179.5	193.0	1	1
Retained earnings — Bénéfices non répartis	1,996.7	2,103.4	35	32	2,247.7	3,339.9	17	21
Other equity — Autre avoir	547.1	887.9	10	14	2,464.5	2,894.1	18	19
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	5,640.7	6,505.0	100	100	13,471.0	15,589.4	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	13,265.2	14,771.0	99	96	25,585.3	32,044.4	97	98
Other income — Autre revenu	167.0	566.7	1	4	742.8	734.0	3	2
Total income — Revenu total	13,432.3	15,337.6	100	100	26,328.2	32,778.5	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	11,343.0	12,638.2	84	82	21,948.4	25,934.9	83	79
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	150.0	180.9	1	1	317.6	387.0	1	1
Other expenses — Autres dépenses	1,564.9	1,660.0	12	11	3,771.3	4,150.3	14	13
Total expenses — Dépenses totales	13,057.9	14,479.2	97	94	26,037.2	30,472.2	99	93
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	374.4	858.4	3	6	290.9	2,306.3	1	7
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	26.2	33.3	--	--	40.4	603.6	--	2
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	400.5	891.7	3	6	331.4	2,909.8	1	9
Provision for taxes — Provisions pour impôts	147.1	212.2	1	1	69.3	182.8	--	1
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	253.4	679.6	2	4	262.1	2,727.0	1	8
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.100	0.100	0.137	0.261	0.396	0.344	0.053	0.331
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.067	0.071	0.093	0.207	0.432	0.346	0.048	0.391
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.080	0.080	0.104	0.205	0.281	0.249	0.037	0.248
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.348	0.311	0.367	0.238	0.040	0.092	0.209	0.063
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.139	0.134	0.206	0.160	0.359	0.328	0.390	0.309
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.663	1.433	1.455	1.542	1.389	1.339	1.256	1.388
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.155	0.149	0.164	0.161	0.137	0.146	0.157	0.151
Sales/total assets — Ventes/actif total	2.586	2.471	2.352	2.271	2.241	2.175	1.899	2.056

See footnotes at end of table.

Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Total trade

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Total, commerce

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	147	162			221	262		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	2,774.8	2,796.5	16	15	3,519.6	4,194.3	13	11
Inventories — Stocks	5,808.7	6,291.8	33	33	7,710.9	10,112.5	27	27
Other current assets — Autres actifs à court terme	3,058.5	3,455.7	18	18	3,500.6	4,734.8	12	13
Net fixed assets — Immobilisations	2,652.9	3,016.3	15	16	5,137.5	5,760.2	18	15
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	2,071.0	1,888.7	12	10	7,266.4	8,158.1	26	22
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	1,084.6	1,445.2	6	8	1,017.7	4,827.7	4	13
Total assets — Actif total	17,450.5	18,894.2	100	100	28,152.7	37,787.6	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	1,584.1	1,739.6	9	9	2,355.2	6,966.7	8	18
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	2,592.2	2,636.3	15	14	2,182.0	1,818.8	8	5
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	4,777.8	4,602.8	27	24	6,706.9	9,248.3	24	24
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	466.7	621.6	3	3	1,682.2	2,086.9	6	6
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	977.7	1,024.1	6	5	3,740.1	3,883.8	13	10
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	672.9	807.4	4	4	411.5	438.2	1	1
Retained earnings — Bénéfices non répartis	4,471.8	4,472.6	26	24	5,367.1	6,991.3	19	19
Other equity — Autre avoir	1,907.3	2,990.0	11	16	5,707.8	6,353.7	20	17
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	17,450.5	18,894.2	100	100	28,152.7	37,787.6	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	42,374.2	44,064.6	98	97	58,250.3	73,864.8	98	98
Other income — Autre revenu	763.2	1,296.5	2	3	1,284.7	1,482.9	2	2
Total income — Revenu total	43,137.4	45,361.2	100	100	59,535.0	75,347.7	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaire	37,812.4	39,019.7	88	86	51,983.0	64,536.1	87	86
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	392.4	450.9	1	1	608.9	743.9	1	1
Other expenses — Autres dépenses	3,887.3	4,439.6	9	10	6,015.5	6,871.3	10	9
Total expenses — Dépenses totales	42,092.1	43,910.2	98	97	58,607.4	72,151.3	98	96
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	1,045.4	1,451.0	2	3	927.7	3,196.4	2	4
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	69.8	86.3	--	--	185.3	709.2	--	1
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	1,115.2	1,537.3	3	3	1,112.9	3,905.7	2	5
Provision for taxes — Provisions pour impôts	423.8	458.0	1	1	302.1	434.8	1	1
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	691.4	1,079.3	2	2	810.8	3,470.9	1	5
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.106	0.137	0.153	0.179	0.155	0.201	0.073	0.207
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.061	0.090	0.101	0.134	0.164	0.208	0.064	0.225
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.088	0.114	0.123	0.146	0.123	0.154	0.055	0.162
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.440	0.372	0.380	0.298	0.072	0.150	0.271	0.111
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.112	0.103	0.143	0.127	0.231	0.264	0.293	0.252
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.304	1.274	1.300	1.397	1.056	0.997	1.310	1.056
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.136	0.129	0.137	0.143	0.143	0.145	0.132	0.137
Sales/total assets — Ventes/actif total	2.614	2.588	2.428	2.332	1.852	2.010	2.069	1.955

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Services

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Services

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>52</i>	<i>57</i>			<i>115</i>	<i>136</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	860.2	1,049.5	15	14	621.5	885.3	9	9
Inventories — Stocks	277.9	302.6	5	4	74.4	155.6	1	2
Other current assets — Autres actifs à court terme	828.3	766.4	14	10	1,219.3	1,572.2	18	16
Net fixed assets — Immobilisations	2,854.5	3,424.9	48	47	2,904.1	3,987.8	43	41
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	138.4	806.6	2	11	882.4	1,113.3	13	11
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	934.4	968.5	16	13	1,039.2	2,063.9	15	21
Total assets — Actif total	5,893.6	7,318.5	100	100	6,740.9	9,778.1	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	74.8	143.2	1	2	288.7	290.7	4	3
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	307.0	311.5	5	4	444.8	482.5	7	5
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	1,128.2	1,142.6	19	16	1,126.9	1,583.0	17	16
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	322.2	451.1	5	6	528.9	1,361.1	8	14
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	781.1	1,095.0	13	15	2,262.4	3,337.6	34	34
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	618.8	711.6	11	10	535.4	764.6	8	8
Retained earnings — Bénéfices non répartis	2,056.8	2,359.2	35	32	500.9	497.0	7	5
Other equity — Autre avoir	604.7	1,104.2	10	15	1,053.0	1,461.5	16	15
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	5,893.6	7,318.5	100	100	6,740.9	9,778.1	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	4,839.5	5,277.2	81	82	4,071.4	6,419.4	81	80
Other income — Autre revenu	1,153.6	1,194.9	19	18	983.2	1,555.6	19	20
Total income — Revenu total	5,993.2	6,472.1	100	100	5,054.5	7,975.0	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	3,149.5	3,117.7	53	48	1,822.8	2,128.1	36	27
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	429.7	494.7	7	8	313.2	413.0	6	5
Other expenses — Autres dépenses	1,540.7	2,006.9	26	31	2,585.8	4,633.4	51	58
Total expenses — Dépenses totales	5,119.9	5,619.3	85	87	4,721.9	7,174.6	93	90
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	873.3	852.8	15	13	332.6	800.5	7	10
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	10.5	33.9	—	1	41.8	109.6	1	1
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	883.8	886.7	15	14	374.4	910.0	7	11
Provision for taxes — Provisions pour impôts	434.3	447.0	7	7	63.6	48.6	1	1
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	449.5	439.7	8	7	310.8	861.4	6	11
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.320	0.335	0.293	0.218	0.192	0.255	0.160	0.241
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.175	0.174	0.151	0.112	0.191	0.249	0.149	0.259
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.209	0.217	0.199	0.149	0.094	0.117	0.068	0.108
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.477	0.485	0.491	0.504	0.096	0.064	0.170	0.053
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.327	0.325	0.262	0.280	0.874	1.026	1.086	1.005
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.307	1.570	1.302	1.326	1.006	0.950	1.029	1.109
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.079	0.075	0.057	0.057	0.032	0.028	0.018	0.024
Sales/total assets — Ventes/actif total	0.808	0.832	0.821	0.721	0.624	0.635	0.604	0.657

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, by Control and 33 Industries, 1985 and 1986 — Continued

Total non-financial industries

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, par contrôle et 33 industries, 1985 et 1986 — suite

Total, industries non-financières

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1985	1986	1985	1986	1985	1986	1985	1986
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>818</i>	<i>860</i>			<i>1,184</i>	<i>1,348</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	17,935.4	16,656.3	12	10	22,628.9	25,069.8	8	6
Inventories — Stocks	25,484.2	26,005.6	17	16	27,524.6	30,017.3	10	8
Other current assets — Autres actifs à court terme	20,731.2	20,154.0	14	13	24,877.6	24,803.3	9	6
Net fixed assets — Immobilisations	62,218.7	63,763.8	42	40	132,996.0	215,760.8	48	56
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	17,138.4	26,072.2	11	16	58,276.2	62,823.3	21	16
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	6,394.7	6,757.2	4	4	12,544.2	28,743.0	4	7
Total assets — Actif total	149,902.6	159,409.2	100	100	278,847.5	387,217.5	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	4,982.0	5,349.2	3	3	10,228.3	14,955.5	4	4
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	10,166.7	10,078.3	7	6	13,303.6	9,690.1	5	3
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	25,095.8	25,051.5	17	16	38,106.2	47,157.1	14	12
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	7,505.7	10,377.5	5	7	17,823.3	27,285.2	6	7
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	15,592.2	16,748.0	10	11	65,650.2	130,793.0	24	34
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	14,708.3	14,606.3	10	9	21,989.0	25,101.9	8	6
Retained earnings — Bénéfices non répartis	45,877.9	44,967.2	31	28	34,901.4	42,777.7	13	11
Other equity — Autre avoir	25,973.9	32,231.1	17	20	76,845.4	89,457.0	28	23
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	149,902.6	159,409.2	100	100	278,847.5	387,217.5	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	200,986.9	198,286.1	97	97	212,833.7	245,327.2	96	95
Other income — Autre revenu	5,889.3	5,910.1	3	3	9,374.5	13,670.6	4	5
Total income — Revenu total	206,876.2	204,196.2	100	100	222,208.2	258,997.8	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaire	154,384.6	157,056.3	75	77	153,592.2	170,498.9	69	66
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	5,544.0	5,827.7	3	3	9,583.9	12,588.5	4	5
Other expenses — Autres dépenses	30,358.1	28,924.3	15	14	49,347.0	64,374.2	22	25
Total expenses — Dépenses totales	190,286.6	191,808.3	92	94	212,523.1	247,461.5	96	96
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	16,589.6	12,388.0	8	6	9,685.1	11,536.3	4	4
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	363.2	482.4	--	--	1,170.7	1,816.5	1	1
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	16,952.8	12,870.4	8	6	10,855.8	13,352.8	5	5
Provision for taxes — Provisions pour impôts	8,038.4	5,514.4	4	3	5,537.4	3,462.4	2	1
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	8,914.4	7,356.0	4	4	5,318.4	9,890.4	2	4
Ratios								
	1983	1984	1985	1986	1983	1984	1985	1986
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.190	0.232	0.209	0.141	0.079	0.105	0.075	0.072
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.100	0.135	0.112	0.084	0.057	0.071	0.041	0.062
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.134	0.168	0.151	0.104	0.039	0.052	0.045	0.037
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.482	0.438	0.474	0.428	0.338	0.367	0.510	0.259
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.227	0.206	0.196	0.191	0.889	0.849	0.507	0.820
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.647	1.650	1.594	1.552	1.103	1.101	1.217	1.113
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.139	0.132	0.127	0.131	0.142	0.133	0.129	0.122
Sales/total assets — Ventes/actif total	1.265	1.360	1.341	1.244	0.631	0.651	0.763	0.634

¹ "Materials" used may include other cost of sales items when not reported separately on financial statements² Les «matières premières» peuvent comprendre aussi d'autres éléments de coût de ventes qui ne sont rapportés individuellement³ For purposes of these ratios, long-term amounts due to shareholders or affiliates have been included in equity² Pour ces ratios, les montants à long terme dû à des actionnaires ou des sociétés affiliées sont compris dans l'avoir³ Total liabilities and equity minus total current liabilities³ Passif et avoir total moins passif à court terme total

TABLE 7. Major Financial Characteristics of Non-financial Corporations, by Country of Control and 33 Industries, 1980 and 1984

Assets — Actif

No.	Industries	Foreign — Pays étrangers					Canadian — Canadien				
		1980	1981	1982	1983	1984	1980	1981	1982	1983	1984
		millions of dollars — millions de dollars									
1	Agriculture, forestry and fishing	334	421	455	410	414	7,364	9,047	10,297	10,774	11,891
	Mining										
2	Metal mining	6,217	6,998	6,440	6,247	6,521	13,701	17,647	18,587	18,179	19,258
3	Mineral fuels	21,236	21,830	23,970	27,236	25,970	18,408	30,359	38,827	42,011	50,802
4	Other mining	3,732	3,798	4,121	4,985	3,659	5,863	7,496	7,956	7,801	8,700
5	Total mining	31,185	32,627	34,532	38,468	36,150	37,973	55,503	65,369	67,991	78,760
	Manufacturing										
6	Food	3,404	3,566	4,020	4,067	4,466	7,536	8,529	8,777	9,087	9,840
7	Beverages	984	1,052	1,211	1,278	1,409	2,093	2,700	3,470	3,402	3,684
8	Tobacco products	1,185	1,381	1,613	1,817	2,127	3	2	2	2	5
9	Rubber products	1,820	2,107	2,196	2,310	2,474	186	216	193	188	235
10	Leather products	173	181	212	124	137	577	654	609	644	722
11	Textile mills	1,830	1,843	1,753	1,903	2,042	1,490	1,790	1,694	1,842	1,987
12	Knitting mills	74	98	89	124	55	422	430	422	448	491
13	Clothing industries	289	330	283	258	261	1,742	1,906	1,776	1,881	2,195
14	Wood industries	1,152	970	934	836	857	4,979	5,510	5,341	5,420	5,784
15	Furniture industries	288	232	259	272	388	1,263	1,290	1,224	1,314	1,553
16	Paper and allied industries	6,003	5,951	5,743	5,696	6,034	11,075	14,839	15,945	16,498	17,630
17	Printing, publishing and allied industries	498	560	657	674	747	3,403	4,219	4,228	4,640	5,795
18	Primary metals	1,658	1,896	2,013	2,248	2,764	10,864	12,678	12,091	12,403	12,843
19	Metal fabricating	2,983	3,622	3,261	3,094	3,000	5,675	6,644	6,460	6,827	7,667
20	Machinery	3,207	2,971	2,753	2,670	2,818	3,053	3,467	2,970	2,920	3,624
21	Transport equipment	9,131	10,728	9,657	10,591	12,964	3,806	4,721	4,110	3,849	4,759
22	Electrical products	3,977	4,680	4,696	4,883	5,548	3,339	3,827	4,167	4,610	5,775
23	Non-metallic mineral products	4,291	5,109	5,453	4,907	5,116	1,792	1,990	1,996	2,005	2,216
24	Petroleum and coal products	16,093	16,991	18,345	18,325	20,160	6,940	11,095	12,296	11,893	13,801
25	Chemicals and chemical products	8,145	9,274	9,635	10,277	10,957	2,319	3,029	3,515	4,084	4,717
26	Miscellaneous manufacturing	1,907	2,000	1,843	2,025	2,178	2,413	2,800	2,850	3,027	3,557
27	Total manufacturing	69,091	75,542	76,628	78,381	86,503	74,970	92,335	94,135	96,983	108,881
28	Construction	2,223	2,513	2,550	2,183	1,986	18,853	21,302	20,996	19,970	19,189
	Utilities										
29	Transportation	2,379	2,406	2,445	1,910	2,168	30,125	36,032	39,704	42,538	47,165
30	Storage	98	89	111	163	154	1,767	2,573	2,310	2,691	2,649
31	Communications	2,446	2,654	2,878	3,063	3,169	16,407	18,585	19,857	21,213	22,311
32	Public utilities	198	308	304	290	303	60,423	65,541	74,606	81,765	90,909
33	Total utilities	5,120	5,456	5,738	5,427	5,794	108,722	122,731	136,477	148,207	163,033
34	Wholesale trade	10,504	11,819	11,933	12,772	14,199	33,608	41,560	42,072	43,070	45,875
35	Retail trade	4,075	4,555	4,742	5,195	5,770	27,149	29,742	31,824	33,969	38,219
36	Services	4,676	5,713	6,192	6,367	7,487	27,852	32,489	34,101	35,561	40,457
37	Total non-financial industries	127,208	138,646	142,769	149,203	158,303	336,490	404,709	435,272	456,525	506,305

TABLEAU 7. Caractéristiques financières principales des corporations non financières, par pays de contrôle et 33 industries, 1980 et 1984

Equity — Avoir

Foreign — Pays étrangers					Canadian — Canadien					Industries	
1980	1981	1982	1983	1984	1980	1981	1982	1983	1984		N°
millions of dollars — millions de dollars											
112	143	166	139	171	2,170	2,694	3,199	3,423	3,963	Agriculture, exploitation forestière et pêche	1
										Mines	
3,553	3,525	2,871	2,747	3,011	7,275	9,155	8,776	8,148	8,660	Minéraux métalliques	2
11,113	10,769	10,969	13,373	12,229	8,095	13,060	14,991	16,504	20,219	Minéraux combustibles	3
1,724	2,087	2,075	2,395	1,754	2,354	3,186	3,319	3,082	3,502	Autres Mines	4
16,390	16,381	15,915	18,515	16,994	17,723	25,401	27,086	27,735	32,381	Total, Mines	5
										Fabrication	
1,800	1,906	2,210	2,299	2,378	2,582	2,771	2,805	3,047	3,365	Aliments	6
514	542	602	658	752	742	781	742	791	823	Breuverages	7
659	860	953	1,175	1,355	— 1	—	—	1	3	Produits du tabac	8
870	982	1,036	1,150	1,257	63	78	81	75	63	Produits du caoutchouc	9
110	120	134	85	88	188	221	234	216	208	Produits du cuir	10
835	868	808	929	1,001	622	722	680	747	807	Usines de filature et de tissage	11
56	65	71	95	41	151	152	150	156	153	Usines de tricot	12
159	181	164	159	164	584	630	620	666	715	Industries du vêtement	13
544	459	413	380	383	1,652	1,594	1,516	1,529	1,613	Produits du bois	14
153	128	133	154	216	400	349	331	346	384	Industries du meuble	15
3,281	3,114	2,589	2,375	2,638	5,099	5,818	5,896	6,234	7,251	Papier et produits connexes	16
257	277	328	346	381	1,141	1,341	1,384	1,735	2,226	Impression, édition et activités connexes	17
898	934	957	975	1,074	4,876	5,475	5,251	5,212	5,442	Métaux primaires	18
1,533	1,764	1,567	1,690	1,640	1,961	2,143	2,104	2,509	2,872	Produits métalliques	19
1,455	1,364	1,476	1,543	1,445	830	981	861	872	1,067	Machinerie	20
3,628	3,669	3,478	4,672	5,919	831	890	— 310	— 644	47	Matériel de transport	21
1,915	2,185	2,336	2,541	2,748	1,456	1,623	1,916	2,372	3,157	Appareils et matériel électriques	22
1,930	2,230	2,367	2,307	2,882	582	619	688	745	820	Produits minéraux non métalliques	23
9,575	9,385	9,595	9,799	10,940	3,453	4,135	4,419	3,966	7,290	Produits du pétrole et du charbon	24
3,963	4,483	4,749	5,190	5,724	807	928	873	997	1,015	Produits chimiques et produits connexes	25
868	947	1,000	1,067	1,138	709	790	823	946	1,110	Autres fabrication	26
35,003	36,461	36,965	39,589	44,163	28,728	32,041	31,065	32,519	40,430	Total, fabrication	27
717	812	849	828	779	4,268	4,520	4,452	4,170	4,287	Construction	28
										Services publics	
790	794	790	573	652	11,017	12,260	13,199	15,107	17,339	Transports	29
16	17	31	29	71	509	621	657	749	843	Entreposage	30
842	918	989	1,096	1,227	5,395	6,152	6,704	7,126	7,463	Communications	31
102	124	125	146	124	13,193	13,356	14,947	16,939	18,540	Services publics	32
1,750	1,852	1,935	1,845	2,074	30,114	32,388	35,507	39,922	44,184	Total, services publics	33
3,148	3,518	3,494	3,857	4,334	9,265	11,960	13,617	14,274	12,693	Commerce de gros	34
1,862	2,068	2,188	2,391	2,624	8,254	8,369	8,966	9,844	11,552	Commerce de détail	35
1,838	2,127	2,292	2,491	3,041	6,920	7,965	7,679	7,896	9,565	Services	36
60,819	63,363	63,805	69,654	74,180	107,441	125,337	131,570	139,783	159,055	Total, industries non financières	37

TABLE 7. Major Financial Characteristics of Non-financial Corporations, by Country of Control and 33 Industries, 1980 and 1984 — Concluded

Sales — Ventes

Industries		Foreign — Pays étrangers					Canadian — Canadien				
No.		1980	1981	1982	1983	1984	1980	1981	1982	1983	1984
millions of dollars — millions de dollars											
1	Agriculture, forestry and fishing	290	317	325	285	327	6,716	7,555	7,897	8,369	9,244
	Mining										
2	Metal mining	4,140	3,630	2,738	2,690	3,338	6,360	6,101	5,390	5,744	6,676
3	Mineral fuels	14,127	12,296	14,531	16,744	16,654	5,101	8,953	10,294	10,235	13,657
4	Other mining	2,206	2,291	1,718	1,566	1,837	3,219	3,823	3,206	2,984	3,737
5	Total mining	20,473	18,216	18,987	20,999	21,830	14,680	18,877	18,890	18,964	24,070
	Manufacturing										
6	Food	8,052	7,982	8,394	8,690	9,007	19,452	23,338	23,911	23,997	25,922
7	Beverages	1,214	1,351	1,492	1,741	1,913	2,264	2,531	2,875	3,052	3,055
8	Tobacco products	940	1,064	1,235	1,289	1,350	3	2	3	2	45
9	Rubber products	2,574	2,819	2,687	2,971	3,449	299	354	350	330	444
10	Leather products	258	287	316	141	175	994	1,098	988	969	1,200
11	Textile mills	2,809	2,830	2,524	2,804	3,173	2,282	2,683	2,423	2,655	2,936
12	Knitting mills	126	165	136	171	80	763	764	760	824	860
13	Clothing industries	527	530	463	461	487	3,652	3,918	3,792	4,009	4,594
14	Wood industries	1,245	996	835	1,060	1,098	5,944	6,230	5,497	6,682	7,597
15	Furniture industries	440	384	424	366	512	2,177	2,348	2,017	2,207	2,782
16	Paper and allied industries	6,393	5,083	4,676	5,037	5,640	10,326	13,423	12,210	13,462	15,897
17	Printing, publishing and allied industries	700	793	859	994	1,200	5,015	6,220	6,411	6,793	8,124
18	Primary metals	1,861	1,936	1,767	1,824	2,188	10,378	11,165	8,855	9,049	11,162
19	Metal fabricating	4,472	5,029	4,527	4,233	3,945	8,587	9,324	9,144	8,740	10,182
20	Machinery	5,386	4,514	3,901	3,453	3,951	3,947	4,399	3,557	3,141	4,239
21	Transport equipment	21,754	25,734	25,085	32,109	43,065	3,981	4,511	4,719	4,539	5,942
22	Electrical products	6,210	7,144	7,322	7,241	8,006	3,659	4,361	4,311	4,218	5,429
23	Non-metallic mineral products	2,924	3,177	2,881	2,781	3,374	1,969	2,358	2,270	2,438	2,727
24	Petroleum and coal products	20,490	20,548	21,954	22,807	25,544	4,478	6,431	6,324	8,739	10,417
25	Chemicals and chemical products	9,845	11,325	11,431	12,522	13,694	3,033	3,618	3,427	3,876	4,535
26	Miscellaneous manufacturing	3,137	3,353	3,114	3,319	3,387	3,639	4,261	4,301	4,577	5,581
27	Total manufacturing	101,358	107,043	106,024	116,013	135,238	96,842	113,338	108,143	114,299	133,670
28	Construction	2,744	4,377	4,645	3,564	2,887	28,801	36,887	37,185	33,863	35,255
	Utilities										
29	Transportation	1,911	2,121	2,207	1,909	2,298	25,168	28,953	29,574	30,839	35,650
30	Storage	53	61	68	70	76	2,043	5,401	5,834	5,677	6,307
31	Communications	878	1,029	1,170	1,259	1,327	6,520	7,865	8,768	9,091	10,162
32	Public utilities	421	611	727	595	757	13,209	15,099	18,455	20,140	22,967
33	Total utilities	3,263	3,823	4,172	3,834	4,458	46,939	57,318	62,631	65,746	75,087
34	Wholesale trade	28,895	30,768	31,352	31,688	35,696	76,870	90,898	87,956	89,334	104,753
35	Retail trade	10,572	11,847	12,865	13,707	14,814	74,205	84,230	87,796	94,096	106,513
36	Services	5,574	6,824	7,512	7,450	8,580	28,687	35,304	38,038	38,696	44,438
37	<i>Total non-financial industries</i>	<i>173,169</i>	<i>183,215</i>	<i>185,882</i>	<i>197,541</i>	<i>223,829</i>	<i>373,741</i>	<i>444,408</i>	<i>448,536</i>	<i>463,367</i>	<i>533,030</i>

TABLEAU 7. Caractéristiques financières principales des corporations non financières, par pays de contrôle et 33 industries, 1980 et 1984 — fin

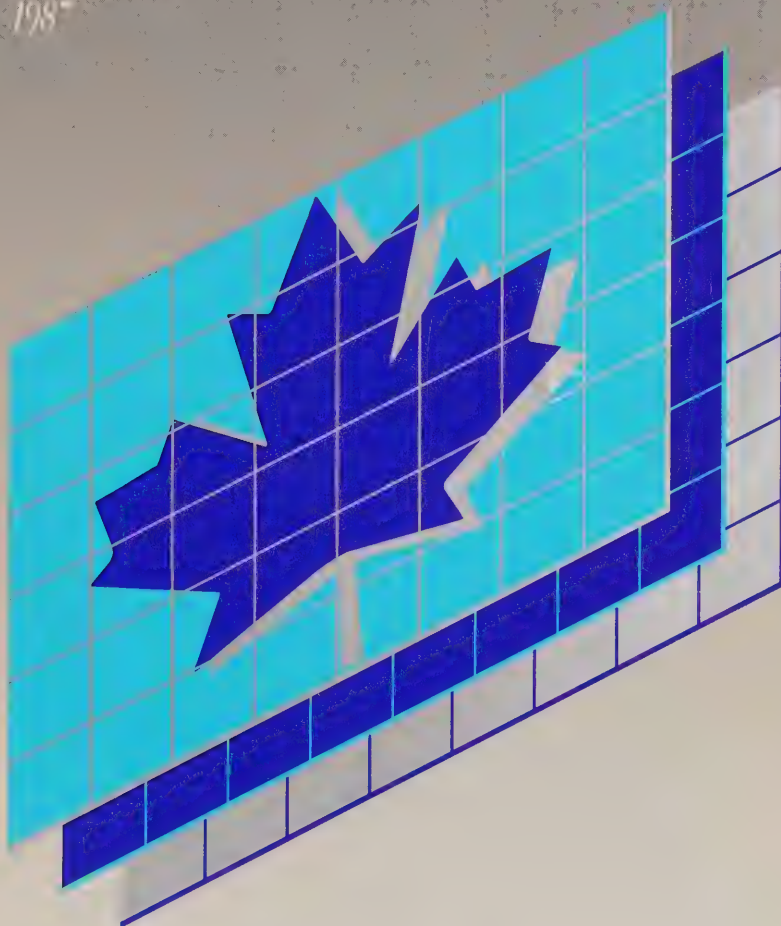
Profits — Bénéfices

Foreign — Pays étrangers					Canadian — Canadien					Industries		N°
1980	1981	1982	1983	1984	1980	1981	1982	1983	1984			
millions of dollars — millions de dollars												
24	21	25	14	47	596	421	424	353	456	Agriculture, exploitation forestière et pêche	1	
Mines												
1,078	414	- 197	- 66	185	2,190	1,341	- 134	362	- 370	Minéraux métalliques	2	
3,980	2,956	4,518	6,497	6,383	2,070	2,013	2,073	1,083	3,586	Minéraux combustibles	3	
516	449	200	185	- 78	538	395	- 174	- 289	- 84	Autres Mines	4	
5,573	3,819	4,521	6,617	6,490	4,798	3,749	1,766	1,156	3,132	Total, Mines	5	
Fabrication												
431	507	559	655	628	493	440	402	553	685	Aliments	6	
109	129	126	149	161	237	255	361	351	226	Brevages	7	
145	199	236	255	346	--	--	--	--	1	Produits du tabac	8	
141	184	80	117	229	20	18	15	13	23	Produits du caoutchouc	9	
23	24	35	13	9	49	52	32	37	33	Produits du cuir	10	
189	104	- 6	158	197	143	148	40	144	140	Usines de filature et de tissage	11	
17	15	8	13	5	33	25	18	32	6	Usines de tricot	12	
46	18	- 17	11	19	162	157	126	169	182	Industries du vêtement	13	
81	20	- 35	55	31	299	49	- 242	165	142	Produits du bois	14	
37	40	25	9	35	86	83	22	69	91	Industries du meuble	15	
1,103	563	11	- 79	313	1,362	1,533	- 50	54	605	Papier et produits connexes	16	
73	80	84	99	128	477	589	533	636	757	Impression, édition et activités connexes	17	
169	134	- 6	97	158	1,197	1,158	- 235	27	419	Métaux primaires	18	
423	471	152	253	253	516	559	252	266	476	Produits métalliques	19	
292	265	147	25	174	226	178	- 71	- 77	144	Machinerie	20	
134	302	147	1,820	3,197	179	170	- 1,386	- 474	18	Matériel de transport	21	
472	521	397	514	509	214	274	160	185	320	Appareils et matériel électriques	22	
319	246	137	78	326	85	105	124	149	166	Produits minéraux non métalliques	23	
2,546	2,166	1,088	291	1,762	762	801	551	384	952	Produits du pétrole et du charbon	24	
1,168	1,234	687	978	1,223	245	204	51	149	154	Produits chimiques et produits connexes	25	
217	202	208	227	227	189	173	144	224	298	Autres fabrication	26	
8,136	7,425	4,063	5,740	9,929	6,973	6,971	847	3,056	5,838	Total, fabrication	27	
148	159	154	129	147	1,186	1,275	895	828	944	Construction	28	
Services publics												
243	209	209	146	245	1,680	1,604	895	1,724	2,023	Transports	29	
6	5	4	3	6	148	206	119	144	180	Entreposage	30	
172	195	199	230	230	1,124	1,362	1,386	1,562	1,629	Communications	31	
35	38	48	52	47	1,671	1,992	2,307	2,254	2,356	Services publics	32	
455	448	461	431	528	4,622	5,164	4,707	5,684	6,189	Total, services publics	33	
887	917	430	594	878	2,241	2,119	1,214	1,642	2,629	Commerce de gros	34	
352	311	188	288	316	3,279	3,382	3,237	3,923	4,449	Commerce de détail	35	
646	783	703	861	1,074	2,305	2,375	2,122	2,259	2,995	Services	36	
16,222	13,882	10,545	14,673	19,409	26,000	25,456	15,213	18,902	26,631	Total, industries non financières	37	

1-210

CALURA

Corporations
1987



Canada
Canada

Canada

Data in Many Forms...

Statistics Canada disseminates data in a variety of forms. In addition to publications, both standard and special tabulations are offered on computer print-outs, microfiche and microfilm, and magnetic tapes. Maps and other geographic reference materials are available for some types of data. Direct access to aggregated information is possible through CANSIM, Statistics Canada's machine-readable data base and retrieval system.

How to Obtain More Information

Inquiries about this publication and related statistics or services should be directed to:

CALURA
Corporations Section,
Industrial Organization and Finance Division,
Statistics Canada, Ottawa, K1A 0T6
(Telephone: 951-9858)

or to the Statistics Canada reference centre in:

St. John's	(772-4073)	Winnipeg	(983-4020)
Halifax	(426-5331)	Regina	(780-5405)
Montréal	(283-5725)	Edmonton	(495-3027)
Ottawa	(951-8116)	Calgary	(292-6717)
Toronto	(973-6586)	Vancouver	(666-3691)

Toll-free access is provided in all provinces and territories, **for users who reside outside the local dialing area** of any of the regional reference centres.

Newfoundland and Labrador	1-800-563-4255
Nova Scotia, New Brunswick and Prince Edward Island	1-800-565-7192
Quebec	1-800-361-2831
Ontario	1-800-263-1136
Manitoba	1-800-542-3404
Saskatchewan	1-800-667-7164
Alberta	1-800-282-3907
Southern Alberta	1-800-472-9708
British Columbia (South and Central)	1-800-663-1551
Yukon and Northern B.C. (area served by NorthwTel Inc.)	Zenith 0-8913
Northwest Territories (area served by NorthwTel Inc.)	Call collect 403-495-2011

How to Order Publications

This and other Statistics Canada publications may be purchased from local authorized agents and other community bookstores, through the local Statistics Canada offices, or by mail order to Publication Sales, Statistics Canada, Ottawa, K1A 0T6.
1(613)951-7277

Facsimile Number 1-(613)951-1584

National Toll Free Order Line: 1-800-267-6677

Toronto
Credit card only (973-8018)

Des données sous plusieurs formes...

Statistique Canada diffuse les données sous formes diverses. Outre les publications, des totalisations habituelles et spéciales sont offertes sur imprimés d'ordinateur, sur microfiches et microfilms et sur bandes magnétiques. Des cartes et d'autres documents de référence géographiques sont disponibles pour certaines sortes de données. L'accès direct à des données agrégées est possible par le truchement de CANSIM, la base de données ordiolinguage et le système d'extraction de Statistique Canada.

Comment obtenir d'autres renseignements

Toutes demandes de renseignements au sujet de cette publication ou de statistiques et services connexes doivent être adressées à:

CALURA
Section des personnes morales,
Division de l'organisation et finances de l'industrie,
Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6
(téléphone: 951-9858)

ou au centre de consultation de Statistique Canada à:

St. John's	(772-4073)	Winnipeg	(983-4020)
Halifax	(426-5331)	Regina	(780-5405)
Montréal	(283-5725)	Edmonton	(495-3027)
Ottawa	(951-8116)	Calgary	(292-6717)
Toronto	(973-6586)	Vancouver	(666-3691)

Un service d'appel interurbain sans frais est offert, dans toutes les provinces et dans les territoires, **aux utilisateurs qui habitent à l'extérieur des zones de communication locale** des centres régionaux de consultation.

Terre-Neuve et Labrador	1-800-563-4255
Nouvelle-Écosse, Nouveau-Brunswick et Île-du-Prince-Édouard	1-800-565-7192
Québec	1-800-361-2831
Ontario	1-800-263-1136
Manitoba	1-800-542-3404
Saskatchewan	1-800-667-7164
Alberta	1-800-282-3907
Sud de l'Alberta	1-800-472-9708
Colombie-Britannique (sud et centrale)	1-800-663-1551
Yukon et nord de la C.-B. (territoire desservi par NorthwTel Inc.)	Zenith 0-8913
Territoires du Nord-Ouest (territoire desservi par la NorthwTel Inc.)	Appelez à frais virés au 403-495-2011

Comment commander les publications

On peut se procurer cette publication et les autres publications de Statistique Canada auprès des agents autorisés et des autres librairies locales, par l'entremise des bureaux locaux de Statistique Canada, ou en écrivant à la Section des ventes des publications, Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6.
1(613)951-7277

Numéro du télécopieur 1-(613)951-1584

Commandes: 1-800-267-6677

Toronto
Carte de crédit seulement (973-8018)

Statistics Canada
Industrial Organization
and Finance Division
Corporations Section

Statistique Canada
Division de l'organisation et des finances
de l'industrie
Section des personnes morales

Annual Report
of the
Minister of Industry,
Science and Technology
under the Corporations
and Labour Unions
Returns Act

Rapport annuel
du
ministre de l'Industrie, des
Sciences et de la Technologie
présenté sous l'empire de la
Loi sur les déclarations des
personnes morales et des syndicats

Part I — Corporations
1987

Partie I — Personnes morales
1987

Published under the authority of the Minister
of Industry, Science and Technology

Ivan P. Fellegi
Chief Statistician of Canada

All rights reserved. No part of this publication may be
reproduced, stored in a retrieval system or transmitted in any
form or by any means, electronic, mechanical, photocopying,
recording or otherwise without prior written permission of the
Minister of Supply and Services Canada.

© Minister of Supply
and Services Canada 1990

March 1990

Price: Canada, \$47.00
Other Countries, \$56.00

Payment to be made in Canadian funds or equivalent

Catalogue 61-210

ISSN 0823-4248

Ottawa

Publication autorisée par le ministre de
l'Industrie, des Sciences et de la Technologie

Ivan P. Fellegi
Le statisticien en chef du Canada

Tous droits réservés. Il est interdit de reproduire ou de transmettre le
contenu de la présente publication, sous quelque forme ou par
quelque moyen que ce soit, enregistrement sur support magnétique,
reproduction électronique, mécanique, photographique, ou autre, ou
de l'emmagasiner dans un système de recouvrement, sans l'autorisa-
tion écrite préalable du ministre des Approvisionnements et Services
Canada.

© Ministre des Approvisionnements
et Services Canada 1990

Mars 1990

Prix: Canada, \$47.00
Autres pays, \$56.00

Païement en dollars canadiens ou l'équivalent

Catalogue 61-210

ISSN 0823-4248

Ottawa

To His Excellency, The Right Honourable Ramon John Hnatyshyn, Governor General
of Canada

Sir:

I have the honour to submit to your Excellency the Twenty-sixth Annual Report under
the Corporations and Labour Unions Returns Act. This report contains a statistical sum-
mary and analysis of information filed by corporations under Part I of the statute for 1987.

Respectfully submitted,



A handwritten signature in dark ink, appearing to read "Benoît Bouchard".

Benoît Bouchard,
Minister of Industry, Science and Technology.

Ottawa, Canada

À Son Excellence, le très honorable Ramon John Hnatyshyn, Gouverneur général du Canada

Monsieur le Gouverneur général,

J'ai l'honneur de présenter à Votre Excellence le rapport prévu par la Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats. Ce rapport, vingt-sixième de la série, comprend le résumé statistique et l'analyse des déclarations que les sociétés visées par la partie I de ladite Loi ont produites pour 1987.

Veuillez agréer, Monsieur le Gouverneur général, l'assurance de mon profond respect.

A handwritten signature in dark ink, appearing to read 'B. Bouchard', with a long horizontal stroke extending to the right and a small loop at the end.

Benoît Bouchard,
Ministre de l'Industrie, des Sciences et de la Technologie.

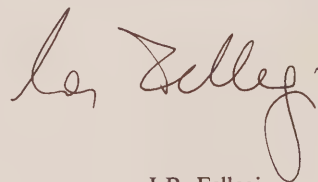
Ottawa, Canada

The Honourable Benoît Bouchard,
Minister of Industry, Science and Technology,
Ottawa, Canada

Sir:

I have the honour to submit the Twenty-sixth Annual Report under the Corporations and Labour Unions Returns Act containing a statistical summary and analysis of information filed by corporations for 1987.

Respectfully submitted,

A handwritten signature in dark ink, appearing to read 'I.P. Fellegi', with a stylized, flowing script.

I.P. Fellegi,
Chief Statistician of Canada.

Ottawa, Canada

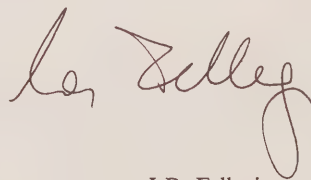
L'honorable Benoît Bouchard,
Ministre de l'Industrie, des Sciences et de la Technologie,
Ottawa, Canada

Monsieur le ministre,

J'ai l'honneur de vous présenter, conformément à la Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats, le vingt-sixième rapport annuel qui constitue le résumé statistique et l'analyse des renseignements déposés par les sociétés pour 1987.

Veuillez agréer, Monsieur le ministre, l'assurance de mes sentiments dévoués.

Le statisticien en chef du Canada,

A handwritten signature in dark ink, appearing to read 'I.P. Fellegi', written in a cursive style.

I.P. Fellegi.

Ottawa, Canada

Symbols

The following standard symbols are used in Statistics Canada publications:

- .. figures not available.
- ... figures not appropriate or not applicable.
 - nil or zero.
- amount too small to be expressed.
- P preliminary figures.
- r revised figures.
- x confidential.

Data contained in the tables of this publication may not add due to rounding.

Signes conventionnels

Les signes conventionnels dans les tableaux de cette publication sont interprétés comme suit:

- .. nombres indisponibles.
- ... n'ayant pas lieu de figurer.
 - néant ou zéro.
- nombres infimes.
- P nombres provisoires.
- r nombres rectifiés.
- x confidentiel.

À cause de l'arrondissement de certains chiffres, les totaux ne correspondent pas toujours à l'addition de leur composants.

Data available on CANSIM Donnée disponibles sur CANSIM	CANSIM Matrix Numbers Numéro de matrice de CANSIM	
	Old — Anciennes 1975 — 1985	New — Nouvelles 1980 — 1987
Major characteristics; Top 4, Top 8 and Total; by Control — Caractéristiques principales; les 4 et 8 plus importantes, et total, par contrôle		
For 182 industries — Pour 182 industries	9001-9182	7101-7279
For 34 industries — Pour 34 industries	9201-9234	7280-7313
Major characteristics of Leading Enterprises; Impact on Nine Industrial Divisions; by Control — Caractéristiques principales des entreprises les plus importantes; incidence selon neuf divisions industrielles, par contrôle		
Leading 25 — les 25 plus importantes	9301-9310	7314-7323
Leading 100 — les 100 plus importantes	9331-9340	7324-7333
Leading 500 — les 500 plus importantes	9381-9390	7334-7343
CALURA (size) — de taille CALURA	9411-9420	
All Corporations — Toutes les sociétés	9421-9430	7344-7353

Foreword

The Corporations and Labour Unions Returns Act was passed by Parliament in April 1962 and is administered by the Chief Statistician of Canada under the authority of the Minister of Regional Industrial Expansion. The purpose of the Act is to collect financial and other information on the affairs of certain corporations and labour unions carrying on activities in Canada, and to evaluate the extent and effects of non-resident ownership and control of corporations in Canada, and the extent and effects of the association of Canadians with international labour unions.

With respect to corporations, the Act, as amended in July 1981, applies to every corporation that carries on business in Canada or that is incorporated under a law of Canada or a province, whose gross revenue for the reporting period from business carried on by it in Canada exceeded \$15 million, or whose assets at the end of the reporting period exceeded \$10 million. In calculating these amounts, each corporation must include the assets and gross revenue of its affiliates as defined in the Act. Corporations meeting these thresholds must report ownership, financial, and transfer of technology information. Corporations are exempt from filing financial information when the same information has been filed under the Income Tax Act. In addition, individual corporations under these limits, but having long-term debt or equity owing directly or indirectly to non-residents exceeding a book value of \$200,000, are required to report ownership information only.

Corporate returns are divided into confidential and non-confidential sections. The non-confidential section includes information on the incorporation, officers and directors, and ownership of the corporation's issued share capital. The confidential section includes a balance sheet, statements of income, investments, retained earnings, and changes in financial position, as well as information on transfers of technology from non-residents.

The Act requires that the non-confidential information provided by each corporation be made available to the Department of Consumer and Corporate Affairs Canada, where it may be inspected by any person upon payment of a nominal fee. The confidential information filed by a corporation remains in the control and custody of the Chief Statistician of Canada.

Avant-propos

La Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats a été adoptée en avril 1962 et son application en est confiée au statisticien en chef du Canada, qui relève du ministre de l'Expansion industrielle régionale. L'objet de cette Loi est de recueillir des renseignements statistiques, notamment financiers, sur les affaires de certaines personnes morales (sociétés) et de certains syndicats qui exercent une activité au Canada, afin d'évaluer la portée et les répercussions de la propriété et du contrôle étranger des sociétés au Canada, ainsi que la portée et les répercussions de l'association de Canadiens à des syndicats internationaux.

En ce qui concerne les sociétés, la Loi, telle que modifiée en juillet 1981, s'applique à personne morale faisant affaire au Canada ou constituée sous le régime d'une loi fédérale ou provinciale, et dont le revenu brut pour la période de rapport excède 15 millions de dollars ou dont l'actif excède 10 millions de dollars. Dans le calcul de ces montants, chaque société doit comprendre les actifs et les revenus bruts de ses filiales, conformément à la Loi. Ces sociétés déclarent des renseignements de propriété, des renseignements financiers et des renseignements de transferts de technologie. Les sociétés sont exonérées de soumettre des renseignements financiers quand ces renseignements ont été soumis en vertu de la Loi sur l'impôt sur le revenu. Par ailleurs, les personnes morales dont le revenu brut ou l'actif sont inférieurs à ces montants, mais dont la valeur comptable des titres de créance à long terme ou des actions détenues directement ou indirectement par des personnes ne résidant pas au Canada excède \$200,000 doivent faire une déclaration, mais uniquement de propriété du capital-actions.

Les déclarations des sociétés sont divisées en une section confidentielle et une section non confidentielle. La section non confidentielle de la déclaration comprend des renseignements sur la constitution en sociétés, les dirigeants et les administrateurs et la propriété du capital-actions émis de la société. La section confidentielle comprend un bilan, des états de revenus, d'investissements, de bénéfices non répartis et de changements de situation financière, ainsi que des données sur les transferts de technologie de l'étranger.

La Loi exige que les renseignements non confidentiels fournis par les sociétés soient mis à la disposition de Consommation et Corporations Canada, où ils peuvent être inspectés par toute personne payant une somme nominale. Les renseignements confidentiels fournis par les sociétés et les syndicats demeurent sous le contrôle et sous la garde du statisticien en chef du Canada.

The Corporations and Labour Unions Returns Act requires that the Minister and the Chief Statistician prepare and table in Parliament an annual report summarizing the information submitted by corporations and labour unions. Annual reports are released in two parts, Part I relating to corporations and Part II (Statistics Canada, Catalogue 71-202) relating to labour unions.

R. W. Collins,
Corporations and Labour Unions
Returns Act Administration.

La Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats exige que le ministre et le statisticien en chef du Canada fassent préparer et déposer au Parlement un rapport annuel résumant les renseignements fournis par les sociétés et les syndicats. Les rapports annuels sont publiés en deux parties : la partie I porte sur les sociétés et la partie II (Statistique Canada, No 71-202 au catalogue) sur les syndicats.

R.W. Collins,
Service d'application de la Loi sur les
déclarations des personnes morales
et des syndicats.

Acknowledgements

This publication was prepared under the direction of:

- **R.W. Collins**, Director, Industrial Organization and Finance Division
- **W.E. Krause**, Assistant Director, Corporations and Labour Unions Returns Act
- **J. Boulakia**, Chief, Corporations Section

Analysts

- **J. Sear**
- **J. Lothian**
- **D. Calof**

Remerciements

Cette publication a été rédigée sous la direction de:

- **R.W. Collins**, directeur, Division de l'organisation et finances de l'industrie
- **W.E. Krause**, directeur adjoint, Service d'application de la Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats
- **J. Boulakia**, chef, Section des personnes morales

Analystes

- **J. Sear**
- **J. Lothian**
- **D. Calof**

Table of Contents

	Page
Introduction	13
Highlights	15
Section I — All Industries	17
Foreign Control	19
Assets	20
Revenue	22
Profits	23
Mergers and Acquisitions — 1988 and 1989	24
Within the Foreign Sector	28
Section II — Finance, Insurance and Real Estate Industry	31
Overview	33
Foreign Control	36
Section III — Non-financial Industries	41
Foreign Control	43
Assets	43
Revenue	44
Profits	45
Taxable Income	45
Selected Ratios	46
Industrial Dimension	48
Foreign Control Within Non-financial Industries	48
Industrial Distribution	52
Provincial Dimension	60
Large Corporations	64
Tax Analysis	66
Section IV — Corporate Concentration	69
All Industries	71
Non-financial Industries	76
Statistical Notes	81
Definitions	89
Statistical Tables	93

Table des matières

	Page
Introduction	13
Faits Saillants	15
Section I — Toutes les industries	17
Le contrôle étranger	19
Les actifs	20
Les recettes	22
Les bénéfices	23
Les fusions et les acquisitions — 1988 et 1989	24
Le secteur étranger	28
Section II — La finance, l'assurance et l'immobilier	31
Vue d'ensemble	33
Le contrôle étranger	36
Section III — Les industries non financières	41
Le contrôle étranger	43
Les actifs	43
Les recettes	44
Les bénéfices	45
Le revenu imposable	45
Les ratios choisis	46
La dimension industrielle	48
Le contrôle étranger des industries non financières	48
La répartition par industrie	52
La dimension provinciale	60
Les grandes sociétés	64
L'analyse fiscale	66
Section IV — La concentration des sociétés	69
Toutes les industries	71
Les industries non financières	76
Notes statistiques	81
Définitions	89
Tableaux statistiques	93

Introduction

While previous reports analyzed only “non-financial” corporations, this latest edition introduces an analysis of the finance, insurance and real estate industry. This development has made possible the first all industry estimate of foreign control in Canada.

The first section of this report presents an overview of foreign control for all industries for the period 1983 to 1987. Also included is an analysis of 1988 and 1989 mergers and acquisitions.

The second section presents an analysis of the finance, insurance and real estate industries from 1983 to 1987.

The third section of this report presents data and analysis on non-financial corporations, comparable to previous CALURA reports. Distinctions between foreign — and Canadian — controlled corporations are drawn in terms of financial characteristics, ratios, and the provincial and industrial dimensions of foreign control. An analysis on the taxation of large, non-financial, taxable corporations is also included.

The final part of this report introduces an analysis of corporate concentration covering all industries, together with an analysis of non-financial firms, comparable to previous reports.

For this year's report, detailed balance sheet and income statement items (Table 6) are presented for selected industries only. The complete set of 33 industries is available on request.

Introduction

Alors que, dans nos rapports précédents, nous n'avons analysé que les sociétés «non financières», nous avons introduit, dans cette dernière édition, une analyse des l'industrie de la finance, de l'assurance et de l'immobilier. Par conséquent, le présent Rapport contient la première estimation du contrôle étranger sur l'ensemble de l'industrie canadienne.

La première section du présent Rapport présente une vue d'ensemble du contrôle étranger sur toutes les industrie pendant la période 1983 à 1987. Elle comprend également une analyse des fusions et des acquisitions en 1988 et 1989.

La deuxième section présente une analyse des industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier de 1983 à 1987.

La troisième section du Rapport présente des données et une analyse des sociétés non financières, comparables à celles des rapports CALURA antérieurs. Nous établissons une distinction entre les sociétés sous contrôle étranger et celles sous contrôle canadien en nous basant sur les caractéristiques financières, les ratios et les dimensions provinciales et industrielles du contrôle étranger. Cette section comprend également une analyse de l'imposition des sociétés importantes, imposables et non financières.

La dernière partie du Rapport introduit une analyse de la concentration des sociétés qui couvre toutes les industries, et une analyse des entreprises non financières, comparables à celles des rapports précédents.

Cette année, notre Rapport ne contient des informations sur les bilans détaillés et les états de revenus des grandes sociétés (Tableau 6) que pour certaines industries choisies. Les données détaillées pour les 33 industries sont disponible sur demande.

HIGHLIGHTS

The 1987 CALURA report introduces foreign control information on the finance, insurance and real estate industry for the years 1983 to 1987. This development has made possible the first all industry estimates of foreign control.

Assets

In 1987, the all industry share of foreign-controlled assets increased by 0.3 percentage points to 18.2%. This marked the third consecutive year of increase. For the finance, insurance and real estate industry the level was unchanged from 1986 at 14.2%. For all other industries (non-financial) the foreign-controlled asset share increased by 0.9 percentage points to 24.6%. This marked the end of a 14 year downward trend for the non-financial industries.

Revenue

The all industry share of foreign-controlled revenue declined 0.3 percentage points to 25.8%. For the finance, insurance and real estate industry it increased marginally to 17.3%. For non-financial industries it declined by 0.4 percentage points to 27.4%, well below the 1971 peak of 37.6%.

Profits

In 1987, the all industry share of foreign-controlled profits declined 1.6 percentage points to 26.6%. Since 1983 it has fallen 9.6 percentage points.

For the finance, insurance and real estate industries the foreign-controlled profit share increased by 1.5 percentage points to 18.5%. For non-financial firms, the fourth consecutive year of decline pushed the foreign-controlled profit share down to 31.7%, well below the 1969 peak of 46.8%.

Mergers and Acquisitions

Information is provided on the value of 1987 assets and revenue of corporations who changed country of control due to mergers and acquisitions in 1988 and 1989. The net change to foreign control was \$20.7 billion based on 1987 asset values of the corporations involved.

Finance, Insurance and Real Estate Industry

In 1987, the foreign-controlled asset share of deposit-accepting institutions was 10.6%, a 4.2 percentage point increase since 1983.

FAITS SAILLANTS

Le rapport CALURA 1987 introduit des renseignements sur le contrôle étranger dans les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier pour les années 1983 à 1987. Cela permet d'estimer pour la première fois le contrôle étranger dans toute l'industrie.

Les actifs

En 1987, la part sous contrôle étranger des actifs dans toute l'industrie a augmenté de 0.3 points pour atteindre 18.2%. C'était la troisième année consécutive d'augmentation. Dans les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, ce niveau était égal à 14.2%, inchangé depuis 1986. Dans toutes les autres industries (non financières) la part d'actifs sous contrôle étranger a augmenté de 0.9 points pour atteindre 24.6%. C'était la fin de 14 ans de tendance à la baisse pour les industries non financières.

Les recettes

La part de recettes sous contrôle étranger pour toute l'industrie a baissé de 0.3 points pour atteindre 25.8%. Dans les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, elle a augmenté marginalement pour atteindre 17.3%. Dans les industries non financières, elle a baissé de 0.4 points pour atteindre 27.4%, niveau bien inférieur au maximum de 37.6% en 1971.

Les bénéfices

En 1987, la part de bénéfices sous contrôle étranger dans toute l'industrie a baissé de 1.6 points pour atteindre 26.6%. Depuis 1983, elle a baissé de 9.6 points.

Dans les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, la part de bénéfices sous contrôle étranger a augmenté de 1.5 points pour atteindre 18.5%. Pour les entreprises non financières, une quatrième année consécutive de déclin a abaissé leur part de bénéfices sous contrôle étranger à un niveau de 31.7%, bien inférieur de leur maximum de 46.8% en 1969.

Les fusions et les acquisitions

L'information est basée sur la valeur 1987 des actifs et des recettes des sociétés qui avaient changé de pays de contrôle à la suite de fusions ou d'acquisitions en 1988 et 1989. Le changement net de contrôle étranger était égal à \$20.7 milliards, en se basant sur la valeur en 1987 des actifs des sociétés concernées.

Les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier

En 1987, 10.6% des établissements qui acceptent les dépôts étaient sous contrôle étranger, soit 4.2 points de plus qu'en 1983.

The insurance industry had 25.3% of its assets foreign-controlled, down 5.4 percentage points from 1983, but still the highest foreign asset share within the finance, insurance and real estate industry.

Non-financial Industries

In 1987, 45.6% of manufacturing assets were foreign-controlled.

The highest share of foreign-controlled profits was in mining (54.6%).

U.S.-controlled firms generated \$7.55 in profits for every \$100 of revenue, compared to \$5.65 for Canadian-controlled corporations.

In 1987, the foreign-controlled share of total taxable income fell by 4.4 percentage points to 33.6%.

In 1987, Alberta recorded the highest level of foreign-controlled taxable income (44.8%).

Over the last eight years, large foreign-controlled, non-financial firms paid \$34.80 in taxes for every \$100 of adjusted profits (adjusted for dividends, capital gains and losses), compared to \$31.40 for large Canadian firms.

Concentration

In 1987, based on all industries, the top 1/100th of 1% of enterprises controlled 54.6% of all assets, 29.5% of revenue and 33.3% of profits.

For the non-financial industries concentration has been declining since the mid 1980's.

L'industrie de l'assurance avait 25.3% de ses actifs sous contrôle étranger, soit 5.4 points de moins qu'en 1983, mais toujours le pourcentage le plus important dans les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier.

Les industries non financières

En 1987, 45.6% des actifs en Fabrication étaient sous contrôle étranger.

La part la plus élevée de bénéfices sous contrôle étranger était en Mines (54.6%).

Les sociétés sous contrôle des États-Unis ont gagné \$7.55 de bénéfices par \$100 de recettes, contre \$5.65 pour les sociétés sous contrôle canadien.

En 1987, la part du revenu imposable total sous contrôle étranger a baissé de 4.4 points pour atteindre 33.6%.

En 1987, l'Alberta a eu le niveau le plus élevé de revenu imposable sous contrôle étranger (44.8%).

Au cours des huit dernières années, les grandes sociétés non financières sous contrôle étranger ont payé \$34.80 d'impôts par \$100 de bénéfices ajustés (ajustés pour les dividendes, les gains et les pertes en capital), par rapport à \$31.40 pour les grandes sociétés sous contrôle canadien.

La concentration

En 1987, pour toutes les industries, le centième de 1% supérieur des entreprises contrôlaient 54.6% de l'ensemble des actifs, 29.5% des recettes et 33.3% des bénéfices.

Pour les industries non financières, la concentration baisse depuis le milieu des années 1980.

Section I
All Industries

Section I
Toutes les industries

FOREIGN CONTROL

In 1987 the all industries level of foreign-controlled assets increased for the third consecutive year, while the foreign-controlled shares of revenue and profits continued to fall. These changes in foreign control occurred against a backdrop of strong profit growth and some significant acquisitions by foreign interests (Chart 1.1).

LE CONTRÔLE ÉTRANGER

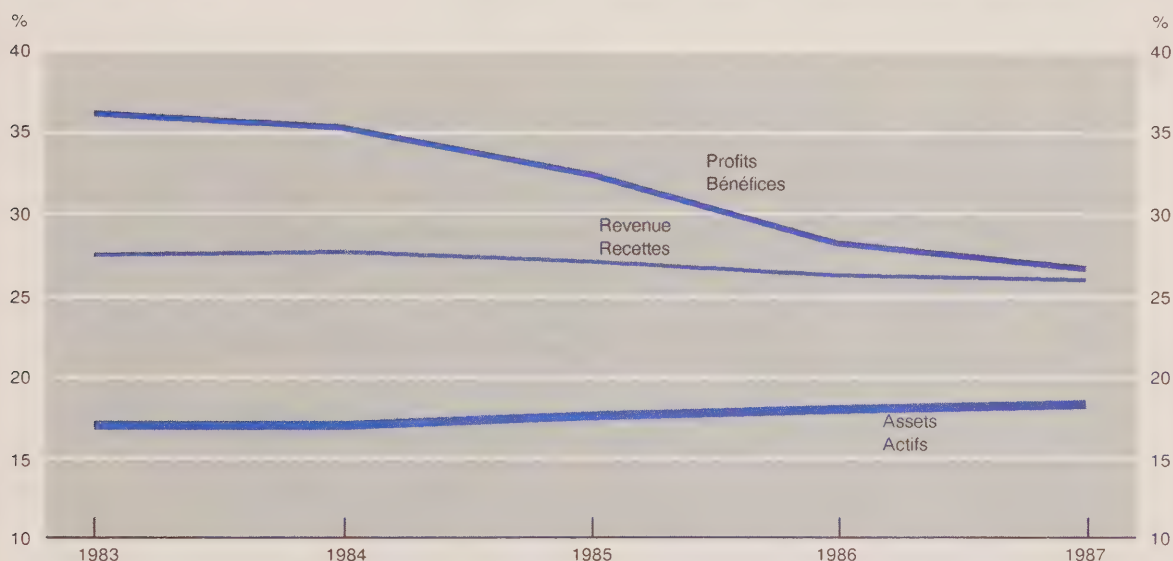
En 1987, pour toutes les industries, le niveau d'actifs sous contrôle étranger a augmenté pour la troisième année consécutive, alors que la part des recettes et des bénéfices sous contrôle étranger a continué à baisser. Ces changements de contrôle étranger ont eu lieu alors que se produisaient une croissance importante des bénéfices et des acquisitions importantes par des intérêts étrangers (Graphique 1.1).

Chart - 1.1

The Foreign-controlled Shares of Assets, Revenue and Profits, All Industries, 1983-1987

Parts sous contrôle étranger des actifs, des recettes et des bénéfices, toutes les industries, 1983-1987

Graphique - 1.1



TEXT TABLE 1.1 All Industries — Assets, Revenue and Profits, by Control, 1983-1987

TABLEAU EXPLICATIF 1.1 Toutes les industries — Actifs, recettes et bénéfices, par contrôle, 1983-1987

Year Année	Assets Actifs				Revenue Recettes				Profits Bénéfices			
	Foreign Étranger		Canadian Canadien		Foreign Étranger		Canadian Canadien		Foreign Étranger		Canadian Canadien	
	\$'000,000	%	\$'000,000	%	\$'000,000	%	\$'000,000	%	\$'000,000	%	\$'000,000	%
1983	246,366	16.9	1,208,868	83.1	216,953	27.5	570,563	72.5	16,595	36.2	29,245	63.8
1984	269,177	16.9	1,321,849	83.1	246,568	27.6	645,880	72.4	22,436	35.3	41,037	64.7
1985	305,496	17.5	1,443,908	82.5	260,276	27.0	703,749	73.0	20,876	32.5	43,403	67.5
1986	346,504	17.9	1,584,528	82.1	265,089	26.1	751,669	73.9	19,276	28.2	49,079	71.8
1987	385,796	18.2	1,732,969	81.8	283,232	25.8	815,481	74.2	23,945	26.6	66,010	73.4

Assets

In 1987 the share of assets held by foreign-controlled corporations increased by 0.3 percentage points to a level of 18.2%. This marked the third consecutive year of an increase in the share of foreign-controlled assets. Since 1983 the total increase was 1.3 percentage points (Text Table 1.1).

Les actifs

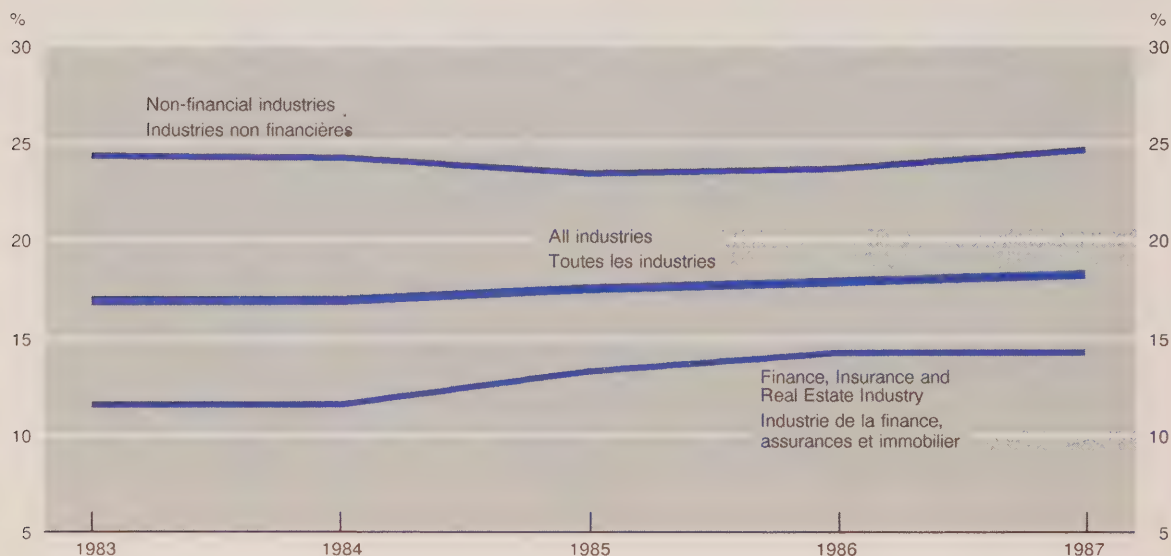
En 1987, la part des actifs détenus par des sociétés sous contrôle étranger a augmenté de 0.3 points, pour atteindre 18.2% du total. C'était la troisième année consécutive d'augmentation de la part des actifs sous contrôle étranger. Depuis 1983, celle-ci a augmenté de 1.3 points (Tableau explicatif 1.1).

Chart - 1.2

The Foreign-controlled Share of Assets, by Industry, 1983-1987

Part sous contrôle étranger des actifs, par industrie, 1983-1987

Graphique - 1.2



As reflected in chart 1.2 and text table 1.2, over the five year period from 1983 to 1987, foreign-controlled finance, insurance and real estate corporations, who accounted for a majority of total corporate assets, grew in relative importance and contributed an increase of almost two percentage points to the overall level of foreign control. In contrast, all other corporations (those classified as non-financial) made a negative contribution of almost 0.7 percentage points to the overall level of foreign control.

Comme le montrent le Graphique 1.2 et le Tableau explicatif 1.2, au cours de la période allant de 1983 à 1987, les sociétés en finance, en assurance et en immobilier sous contrôle étranger qui représentaient la majorité des actifs, ont augmenté en importance relative et ont apporté une contribution de presque deux points au niveau total de contrôle étranger. Par contre, toutes les autres sociétés (celles classées comme non financières) ont apporté une contribution négative de presque 0.7 point au niveau total de contrôle étranger.

TEXT TABLE 1.2 Industrial Contributions to the Foreign-controlled Share of Assets, Revenue and Profits, All Industries, 1983 and 1987

TABLEAU EXPLICATIF 1.2 Contributions industrielles de la part sous contrôle étranger des actifs, des recettes et des bénéfices, toutes les industries, 1983 et 1987

	Finance, Insurance and Real Estate Industry Industries de la finance, assurance et immobilier	Non-financial Industries Industries non financières	All Industries Toutes les industries
Assets — Actifs			
1983	6.76	10.17	16.93
1987	8.71	9.50	18.21
Change — Variation	+ 1.95	- 0.67	+ 1.28
Revenue — Recettes			
1983	2.46	25.09	27.55
1987	2.83	22.95	25.78
Change — Variation	+ 0.37	- 2.14	- 1.77
Profits — Bénéfices			
1983	4.47	31.73	36.20
1987	7.17	19.45	26.62
Change — Variation	+ 2.70	- 12.28	- 9.58

pp: percentage points
pp: points en pourcentage

The recent increases in the level of foreign-controlled assets occurred despite declines in the United States-controlled share. Since 1983 the U.S.-controlled asset share declined 0.5 percentage points, while other foreign-controlled corporations increased their asset share by 1.8 percentage points (Text Table 1.3).

Les augmentations récentes d'actifs sous contrôle étranger se sont produites en dépit d'une baisse de la part sous contrôle des États-Unis. Depuis 1983, la part des actifs sous contrôle des États-Unis a baissé de 0.5 points, alors que celle des autres sociétés sous contrôle étranger augmentait de 1.8 points (Tableau explicatif 1.3).

TEXT TABLE 1.3 Changes from 1983 to 1987 in the Foreign-controlled Shares of Assets, Revenue and Profits, All Industries, by Country of Control

TABLEAU EXPLICATIF 1.3 Variations de 1983 à 1987 des parts sous contrôle étranger des actifs, recettes et bénéfices, toutes les industries, par pays de contrôle

	United States États-Unis	Other Foreign Autres pays étrangers	Total Foreign Total pays étrangers
Percentage points — Points en pourcentage			
Assets — Actifs	- 0.5	+ 1.8	+ 1.3
Revenue — Recettes	- 2.8	+ 1.0	- 1.8
Profits — Bénéfices	- 13.5	+ 3.9	- 9.6

Revenue

In 1987 the overall foreign-controlled share of revenue from operations declined 0.3 percentage points to a level of 25.8%. This marked the third consecutive year of decline in the foreign-controlled revenue share. Since 1983 it has fallen 1.7 percentage points.

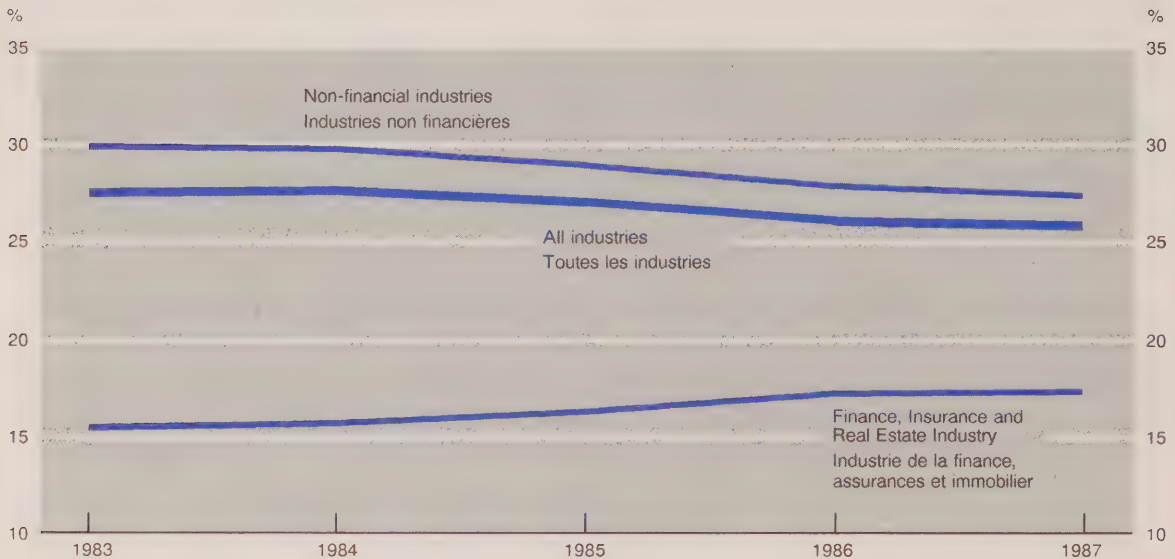
Les recettes

En 1987, la part totale des recettes d'exploitation sous contrôle étranger a baissé de 0.3 points pour atteindre 25.8%. C'était la troisième année consécutive de baisse de la part des recettes sous contrôle étranger. Depuis 1983, celle-ci a baissé de 1.7 points.

Chart - 1.3

The Foreign-controlled Share of Revenue, by Industry, 1983-1987
Part sous contrôle étranger des recettes, par industrie, 1983-1987

Graphique - 1.3



Since 1983, although there was a reduction in the overall foreign-controlled revenue share, finance, insurance and real estate corporations contributed an increase of 0.37 percentage points. Non-financial firms contributed a reduction of 2.14 percentage points (Text Table 1.2, Chart 1.3).

In a pattern similar to assets, the revenue share of U.S.-controlled firms has declined 2.8 percentage points from 1983; other foreign-controlled firms increased their share by 1.0 percentage point (Text Table 1.3).

Depuis 1983, bien qu'il y ait eu une réduction de la part des recettes totales sous contrôle étranger, celle des sociétés en finance, en assurance et en immobilier a augmenté de 0.37 points. Celle des entreprises non financières a baissé de 2.14 points (Tableau explicatif 1.2, Graphique 1.3).

Comme pour les actifs, la part de recettes des entreprises sous contrôle des États-Unis a baissé de 2.8 points depuis 1983; celle des autres entreprises sous contrôle étranger a augmenté de 1.0 point (Tableau explicatif 1.3).

Profits

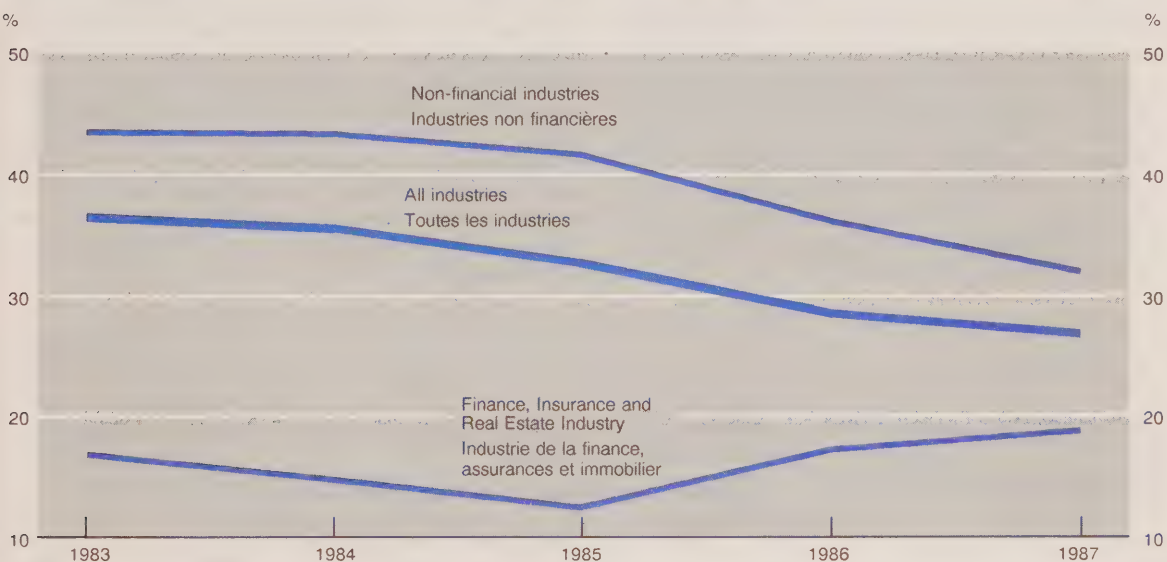
In 1987 the foreign-controlled profit share declined 1.6 percentage points to a level of 26.6%. Since 1983 it has fallen a total of 9.6 percentage points (Text Table 1.1, Chart 1.4).

Les bénéfices

En 1987, la part sous contrôle étranger des bénéfices a baissé de 1.6 points, pour atteindre 26.6%. Depuis 1983, elle a baissé d'un total de 9.6 points (Tableau explicatif 1.1, Graphique 1.4).

Chart - 1.4
The Foreign-controlled Share of Profits, by Industry, 1983-1987
Part sous contrôle étranger des bénéfices, par industrie, 1983-1987

Graphique - 1.4



As shown in text table 1.2, since 1983, finance, insurance and real estate corporations contributed an increase of almost 2.7 percentage points to the overall level of foreign-controlled profits. In sharp contrast, non-financial corporations were responsible for a decline of almost 12.3 percentage points.

In a pattern similar to assets and revenue, U.S.-controlled firms accounted for the entire decline in the foreign-controlled profit share. Since 1983, the U.S.-controlled profit share has fallen 13.5 percentage points, while the share of profits of all other foreign-controlled firms has increased by 3.9 percentage points (Text Table 1.3).

Ainsi que le montre le Tableau explicatif 1.2, depuis 1983, les sociétés en finance, en assurance et en immobilier ont contribué par une augmentation de presque 2.7 points au niveau général de bénéfices sous contrôle étranger. Au contraire, les sociétés non financières étaient responsables d'une baisse de presque 12.3 points.

Comme pour les actifs et les recettes, les entreprises sous contrôle des États-Unis étaient responsables de toute la baisse de la part de bénéfices sous contrôle étranger. Depuis 1983, les bénéfices sous contrôle des États-Unis ont baissé de 13.5 points, alors que la part de bénéfices de toutes les autres entreprises sous contrôle étranger a augmenté de 3.9 points (Tableau explicatif 1.3).

MERGERS AND ACQUISITIONS — 1988 and 1989

In 1988 and 1989 there were a number of notable acquisitions by foreign interests. Their takeover targets included Dome Petroleum, Bow Valley Industries, Consolidated Bathhurst and Falconbridge. In contrast, there were no significant, comparable takeovers of foreign-controlled firms by any Canadian interest.

These large mergers and acquisitions raise questions about their effect on the level of foreign control in 1988 and 1989. The financial data for 1988 and 1989 required to measure the actual level of foreign control for those years is not available. However, at least an indication of the importance of these mergers and acquisitions can be provided. To do this, the 1987 asset and revenue values for all corporations which changed country of control as a result of mergers and acquisitions in 1988 and 1989 were tabulated. However, this information cannot be used to forecast the level of foreign control in 1988 and 1989. While mergers and acquisitions are important in determining the level of foreign control, there are several other important factors, including the relative growth rates of corporations, the formation of new corporations and financial changes resulting from the mergers and acquisitions.

LES FUSIONS ET LES ACQUISITIONS — 1988 et 1989

En 1988 et 1989, il y a eu un certain nombre d'acquisitions importantes par des intérêts étrangers. Les entreprises passées sous contrôle étranger comprenaient Dome Petroleum, Bow Valley Industries, Consolidated Bathhurst et Falconbridge. Par contre, il n'y a pas eu de prises de contrôle aussi importantes d'entreprises sous contrôle étranger par des intérêts canadiens.

Ces nombreuses fusions et acquisitions posent la question de leur effet sur le niveau de contrôle étranger en 1988 et 1989. Les données financières de 1988 et 1989 nécessaires pour mesurer le niveau de contrôle étranger en 1988 et 1989 ne sont pas encore disponibles. Cependant, on peut au moins donner une indication de l'importance de ces fusions et acquisitions. Aussi, nous avons calculé les valeurs des actifs et des recettes pour 1987 de toutes les sociétés qui ont changé de pays de contrôle à la suite de fusions et d'acquisitions en 1988 et 1989. Néanmoins, on ne peut pas utiliser cette information pour prévoir le niveau de contrôle étranger en 1988 et 1989. Bien que les fusions et les acquisitions soient importantes pour déterminer le niveau de contrôle étranger, il y a plusieurs autres facteurs importants, comme les taux relatifs de croissance des sociétés, la création de nouvelles sociétés et les mouvements financiers occasionnés par les fusions et les acquisitions.

TEXT TABLE 1.4 Impact of 1988 and 1989 Mergers and Acquisitions on Foreign-controlled Assets and Revenue, Measured in terms of 1987 values, All Industries

TABLEAU EXPLICATIF 1.4 Incidence des fusions et acquisitions de 1988 et 1989 sur les actifs et recettes sous contrôle étranger, mesurée en valeurs de 1987, toutes les industries

	No. of Corporations Nbre de sociétés	Assets Actifs	Revenue Recettes
		(\$'000,000)	
Change in 1988 — Variation en 1988			
To Foreign Control — Au contrôle étranger	281	15,290	5,814
To Canadian Control — Au contrôle canadien	90	1,665	2,032
Net Change in Foreign Control — Variation nette en contrôle étranger	+ 191	+ 13,625	+ 3,782
Change in 1989 — Variation en 1989			
To Foreign Control — Au contrôle étranger	179	8,810	6,656
To Canadian Control — Au contrôle canadien	46	1,767	1,283
Net Change in Foreign Control-Variation nette en contrôle étranger	+ 133	+ 7,043	+ 5,373
Total Change — Variation totale			
To Foreign Control — Au contrôle étranger	460	24,100	12,470
To Canadian Control — Au contrôle canadien	136	3,432	3,315
Net Change in Foreign Control — Variation nette en contrôle étranger	+ 324	+ 20,668	+ 9,115

As shown in text table 1.4, in 1988 and 1989 corporations changing country of control had 1987 assets totalling in excess of \$27.5 billion. Of this amount, 87.6% was represented by firms changing from Canadian to foreign control. The net increase in 1987 foreign-controlled assets due to acquisitions would have been \$20.7 billion, with a corresponding net increase in foreign-controlled revenue of \$9.1 billion.

As shown in charts 1.5 and 1.6, it is estimated that 1988 takeovers would have increased the foreign-controlled asset share by 0.6 percentage points to a level of 18.8%. For 1989 takeovers there would have been a further increase of 0.4 percentage points to a level of 19.2%. Similarly, the foreign-controlled revenue share would have increased by 0.3 percentage points due to 1988 takeovers and a further 0.5 percentage points due to 1989 acquisitions, to reach a level of 26.6%.

Ainsi que le montre le Tableau explicatif 1.4, en 1988 et 1989, les sociétés ayant changé de pays de contrôle avaient plus de \$27.5 milliards d'actifs 1987. De ce montant, 87.6% appartenaient à des entreprises passant du contrôle canadien au contrôle étranger. L'augmentation nette des actifs 1987 sous contrôle étranger due à des acquisitions aurait été de \$20.7 milliards, avec une augmentation nette correspondante de recettes sous contrôle étranger de \$9.1 milliards.

Comme le montrent les Graphiques 1.5 et 1.6, on estime que les prises de contrôle de 1988 auraient augmenté la part totale d'actifs sous contrôle étranger de 0.6 points, à un niveau de 18.8%. Pour les prises de contrôle de 1989, il y aurait eu une augmentation supplémentaire de 0.4 points, pour arriver à un niveau de 19.2%. De même, la part totale de recettes sous contrôle étranger aurait augmenté de 0.3 points à la suite des prises de contrôle de 1988 et de 0.5 points supplémentaires à la suite des acquisitions de 1989, pour atteindre un niveau de 26.6%.

Chart - 1.5
The Impact of 1988 and 1989 Mergers and Acquisitions on the 1987 Share of Foreign-controlled Assets, by Industry
Incidence des fusions et acquisitions de 1988 et 1989 sur la part des actifs sous contrôle étranger en 1987, par industrie

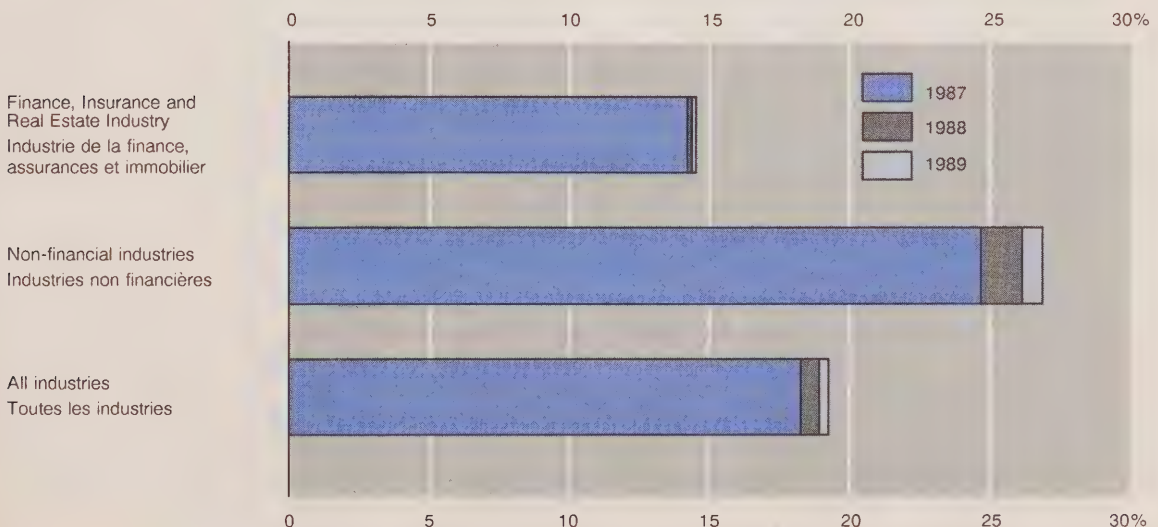
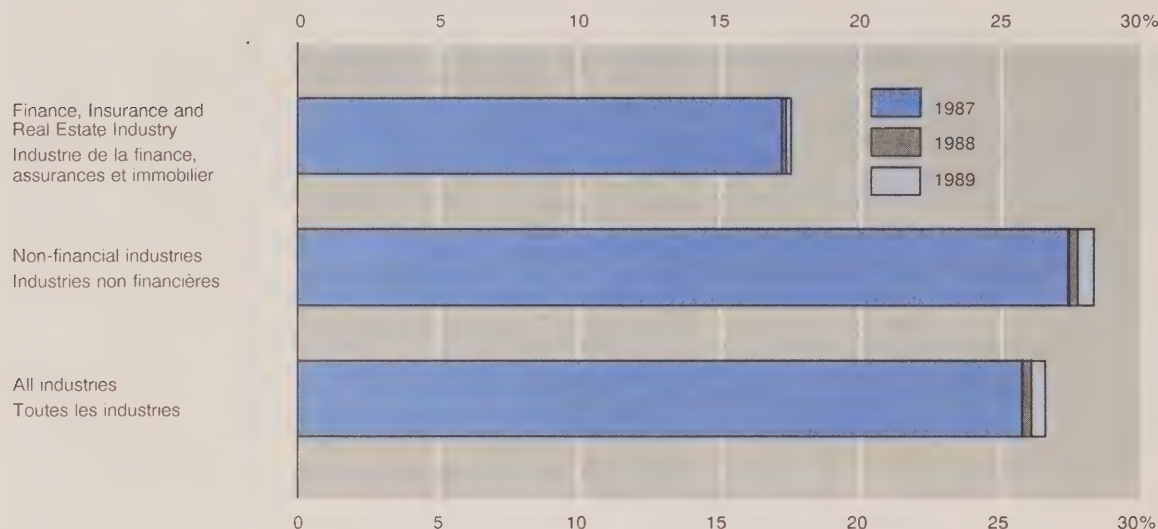


Chart - 1.6

Graphique - 1.6

The Impact of 1988 and 1989 Mergers and Acquisitions on the 1987 Share of Foreign-controlled Revenue, by Industry

Incidence des fusions et acquisitions de 1988 et 1989 sur la part des recettes sous contrôle étranger en 1987, par industrie



The estimated impact of takeovers affecting country of control is greater for the non-financial industries. Takeovers which occurred in 1988 and 1989 would have increased the asset share of foreign-controlled, non-financial firms by 2.2 percentage points and the corresponding revenue share by 1.0 percentage point. This contrasts with the finance, insurance and real estate industry, where the foreign-controlled asset share would have increased by 0.2 percentage points and the foreign revenue share would have increased 0.3 percentage points.

Charts 1.7 and 1.8 highlight the impact these 1988 and 1989 mergers and acquisitions would have had on the level of both U.S.-and other foreign-controlled assets and revenue. These takeovers would have reversed the historical decline in the share of U.S.-controlled assets. The U.S. asset share would have increased by 0.4 percentage points and the other foreign asset share by 0.6 percentage points.

On estime que les répercussions des prises de contrôle sur le pays de contrôle auraient été plus grandes dans les industries non financières. Les prises de contrôle de 1988 et de 1989 auraient augmenté la part des actifs des entreprises non financières sous contrôle étranger, de 2.2 points, et leur part correspondante de recettes de 1.0 point. Cela contraste avec les industries de la finance, des assurances et de l'immobilier, où la part d'actifs sous contrôle étranger aurait augmenté de 0.2 points et la part de recettes sous contrôle étranger de 0.3 points.

Les Graphiques 1.7 et 1.8 indiquent les répercussions que ces fusions et acquisitions de 1988 et 1989 auraient eu sur le niveau des actifs et de recettes sous contrôle des États-Unis et sous contrôle des autres pays étrangers. Ces prises de contrôle auraient renversé la baisse survenue dans la part des actifs sous contrôle des États-Unis. La part d'actifs sous contrôle des États-Unis aurait augmenté de 0.4 points et la part d'actifs sous contrôle d'autres pays étrangers aurait augmenté de 0.6 points.

Chart - 1.7

Graphique - 1.7

The Impact of 1988 and 1989 Mergers and Acquisitions on the 1987 Share of Foreign-controlled Assets, by Country of Control

Incidence des fusions et acquisitions de 1988 et 1989 sur la part des actifs sous contrôle étranger en 1987, par pays de contrôle

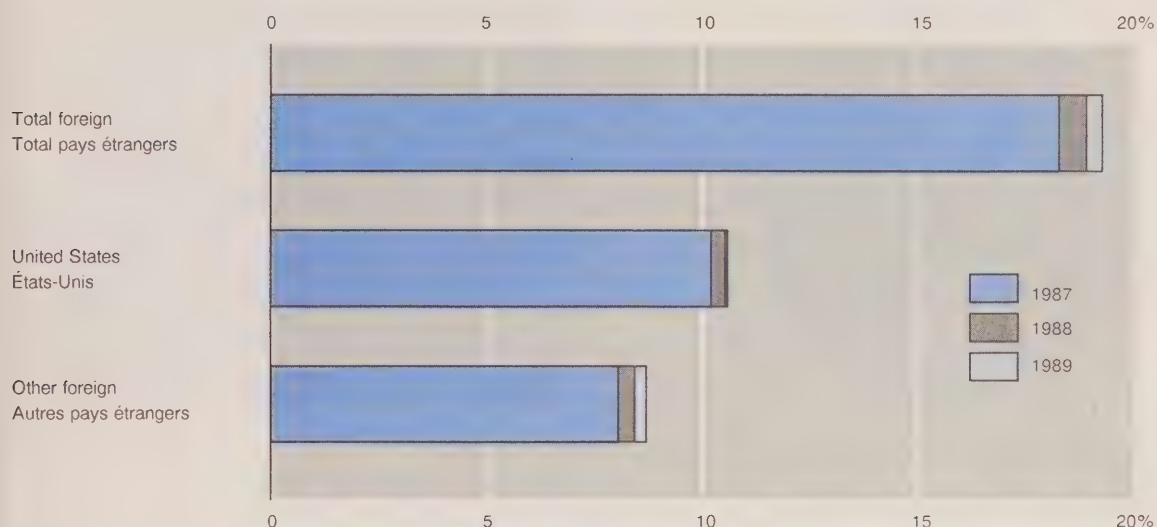
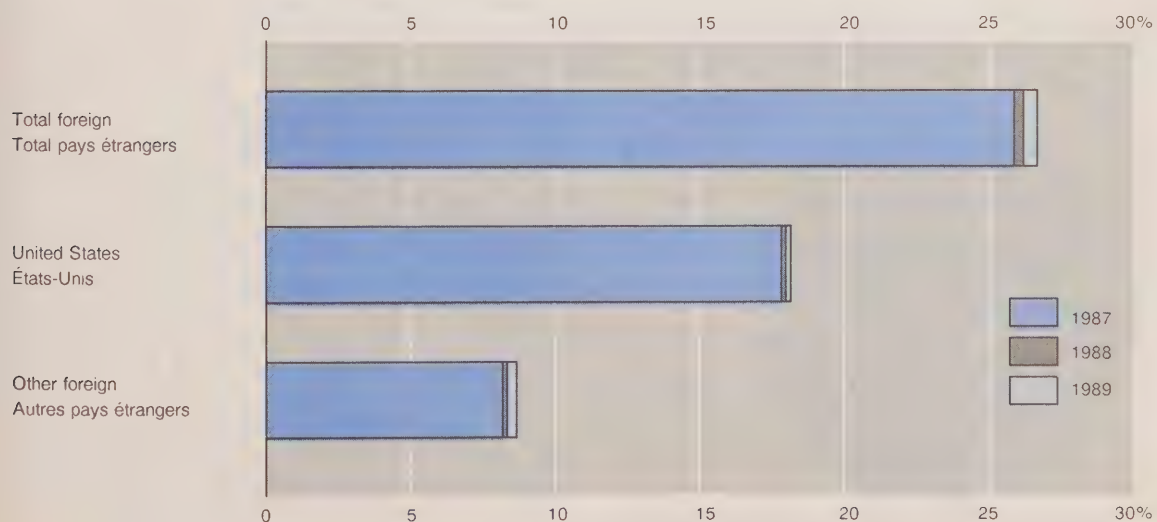


Chart - 1.8

Graphique - 1.8

The Impact of 1988 and 1989 Mergers and Acquisitions on the 1987 Share of Foreign-controlled Revenue, by Country of Control

Incidence des fusions et acquisitions de 1988 et 1989 sur la part des recettes sous contrôle étranger en 1987, par pays de contrôle



WITHIN THE FOREIGN SECTOR

United States-controlled firms hold a dominant position among foreign-controlled companies operating in Canada. In 1987, they accounted for 55.8% of the assets, 68.7% of the revenue and 66.2% of the profits of all foreign-controlled corporations. British-controlled firms accounted for the second largest share of all foreign-controlled assets (23.1%), revenue (12%) and profits (16.3%) (Text Table 1.5).

LE SECTEUR ÉTRANGER

Les entreprises sous contrôle des États-Unis occupent une situation dominante parmi les sociétés sous contrôle étranger au Canada. En 1987, elles représentaient 55.8% des actifs, 68.7% des recettes et 66.2% des bénéfices de toutes les sociétés sous contrôle étranger. Les entreprises sous contrôle britannique occupaient la deuxième place, avec 23.1% du total des actifs sous contrôle étranger, 12% des recettes et 16.3% des bénéfices (Tableau explicatif 1.5).

TEXT TABLE 1.5 Foreign-controlled Assets, Revenue and Profits, All Industries, by Country of Control, 1987

TABEAU EXPLICATIF 1.5 Actifs, recettes et bénéfices sous contrôle étranger, toutes les industries, par pays de contrôle, 1987

	Assets Actifs	Revenue Recettes	Profits Bénéfices
		%	
United States — États-Unis	55.8	68.7	66.2
United Kingdom — Royaume-Uni	23.1	12.0	16.3
Netherlands — Pays-Bas	3.4	2.6	3.2
France	3.1	2.5	1.8
West Germany — Allemagne occidentale	2.6	3.5	1.6
Japan — Japon	2.4	3.8	.7
Other Foreign — Autres pays étrangers	9.6	6.9	10.2
Total Foreign — Total pays étrangers	100.0	100.0	100.0

As shown in charts 1.9 and 1.10, United States-controlled firms were much less dominant in the finance, insurance and real estate industry than in the non-financial industries. While they represented 67.5% of the assets of foreign-controlled, non-financial corporations, they accounted for 43.0% of the assets of foreign-controlled, finance, insurance and real estate corporations. British-controlled firms, in contrast, represented 34.7% of foreign-controlled finance, insurance and real estate assets and 12.5% of non-financial assets.

Comme le montrent les Graphiques 1.9 et 1.10, les entreprises sous contrôle des États-Unis dominaient moins les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier que les industries non financières. Alors qu'elles représentaient 67.5% des actifs des sociétés non financières sous contrôle étranger, elles représentaient 43.0% des actifs des sociétés sous contrôle étranger dans les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier. Par contre, les entreprises sous contrôle britanniques représentaient 34.7% des actifs sous contrôle étranger dans les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier et 12.5% des actifs non financiers.

Chart - 1.9

Graphique - 1.9

**Foreign-controlled Assets in the Finance, Insurance and Real Estate Industry,
by Country of Control, 1987**

**Actifs sous contrôle étranger dans l'industrie de la finance, assurances et immobilier,
par pays de contrôle, 1987**

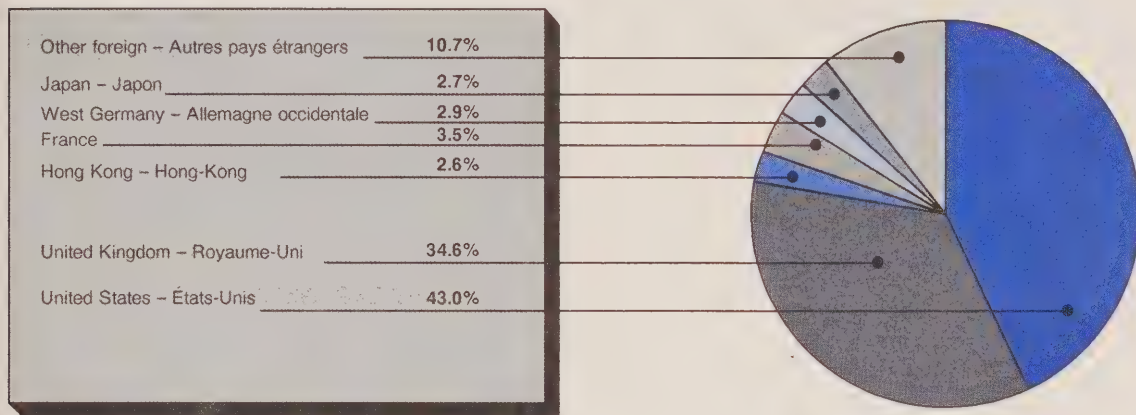
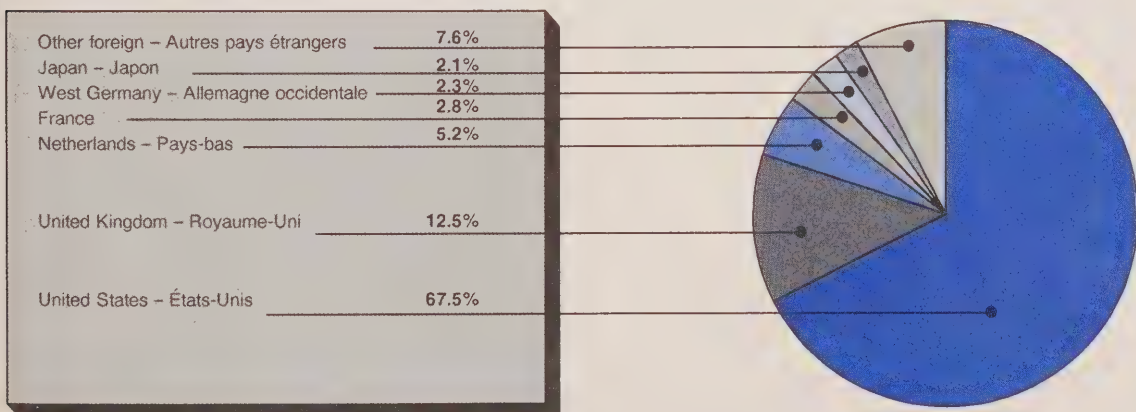


Chart - 1.10

Graphique - 1.10

**Foreign-controlled Assets in the Non-financial Industries,
by Country of Control, 1987**

**Actifs sous contrôle étranger dans les industries non financières,
par pays de contrôle, 1987**



Section II

**Finance, Insurance and Real
Estate Industry**

Section II

**La finance, l'assurance et
l'immobilier**

OVERVIEW

In 1987 the finance, insurance and real estate industry accounted for 61.4% of all assets, 16.3% of all revenue and 38.7% of all profits (Chart 2.1).

VUE D'ENSEMBLE

En 1987, les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier représentaient 61.4% de l'ensemble des actifs, 16.3% des recettes et 38.7% des bénéfices (Graphique 2.1).

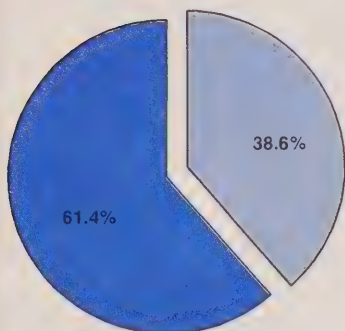
Chart - 2.1

Graphique - 2.1

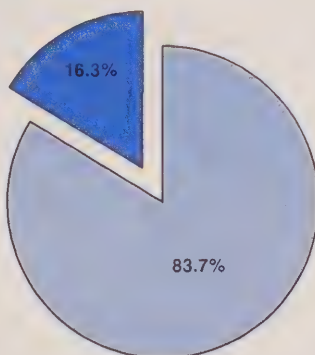
Assets, Revenue and Profits, by Industry, 1987

Actifs, recettes et bénéfices , par industrie, 1987

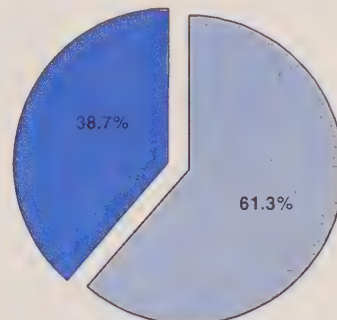
Assets – Actifs





Revenue – Recettes



Profits – Bénéfices



 Non-financial Industries
Industries non financières

 Finance, Insurance and Real Estate Industry
Industrie de la finances, assurances, et immobilier

Charts 2.2, 2.3 and 2.4 show the 1983 and 1987 industrial distributions of assets, revenue and profits within the finance, insurance and real estate industry. While deposit-accepting institutions accounted for the largest shares of both assets and revenue, insurance companies were also significant in terms of revenue. Holding companies had the most significant impact in terms of profits.

Note, many holding companies derive their revenue primarily from dividends and capital gains from subsidiaries and affiliates operating in other industries. This creates a double-counting of profits at the all industries level. Similarly, there is a significant double-counting of assets due to intercorporate holdings in affiliated and subsidiary corporations, whose operating assets are reported in other industries.

Les Graphiques 2.2, 2.3 et 2.4 montrent la répartition pour 1983 et 1987 des actifs, des recettes et des bénéfices dans les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier. Tandis que les établissements acceptant des dépôts représentaient les plus grandes parts d'actifs et de recettes, les compagnies d'assurance avaient également des parts importantes de recettes. Les sociétés de portefeuille avaient la part la plus importante de bénéfices.

Il faut noter que de nombreuses sociétés de portefeuille dérivent leurs recettes principalement de dividendes et de gains en capital de filiales et de sociétés affiliées qui appartiennent à d'autres industries. Cela crée un double comptage des bénéfices au niveau de l'ensemble des industries. Également, il y a un double comptage des actifs à cause de possessions d'actions de sociétés affiliées ou filiales, dont les actifs d'exploitation figurent dans d'autres industries.

Chart - 2.2

Graphique - 2.2

Industrial Distribution of Finance, Insurance and Real Estate Industry Assets, 1983 and 1987

Répartition par industries des actifs, industrie de la finances, assurances et immobilier, 1983 et 1987

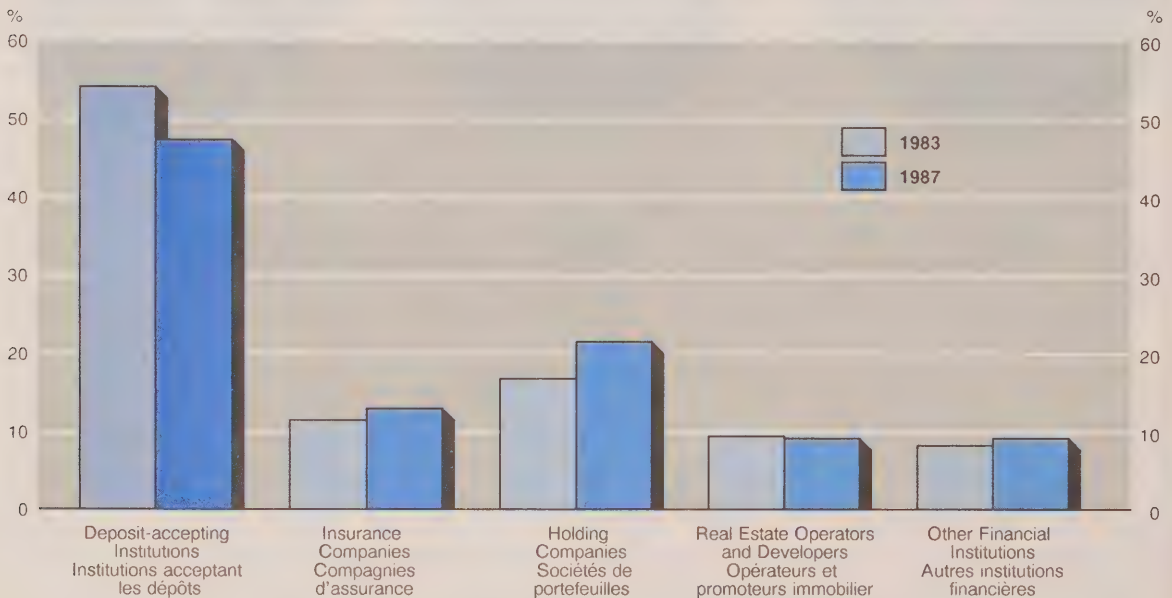


Chart - 2.3 Graphique - 2.3
Industrial Distribution of Finance, Insurance and Real Estate Industry Revenue, 1983 and 1987
Répartition par industries des recettes, industrie de la finances, assurances et immobilier, 1983 et 1987

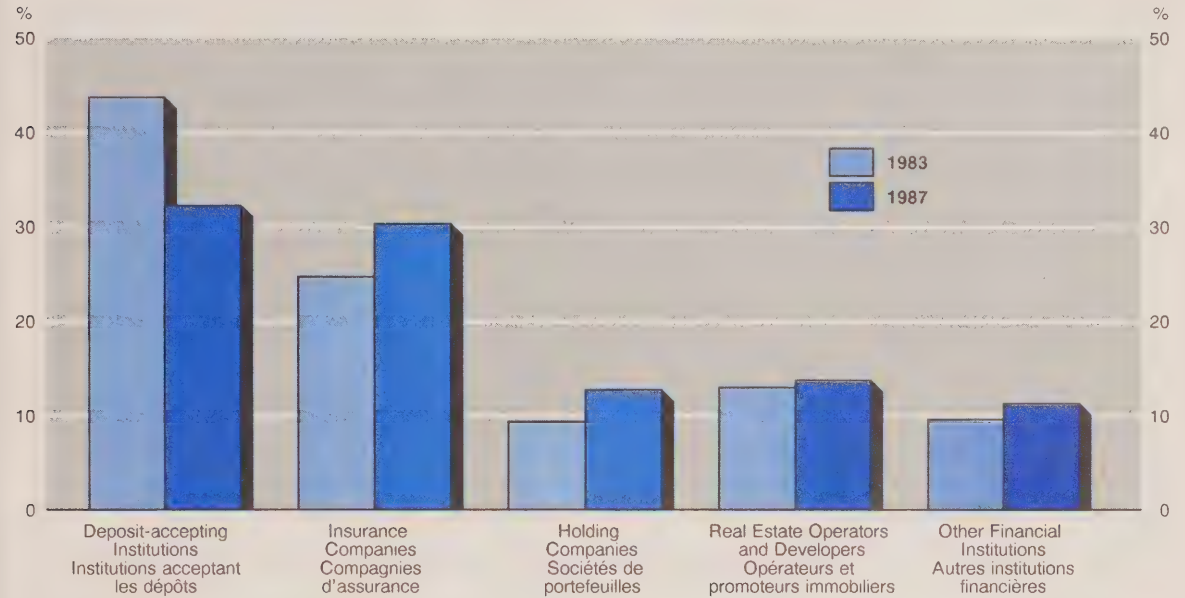
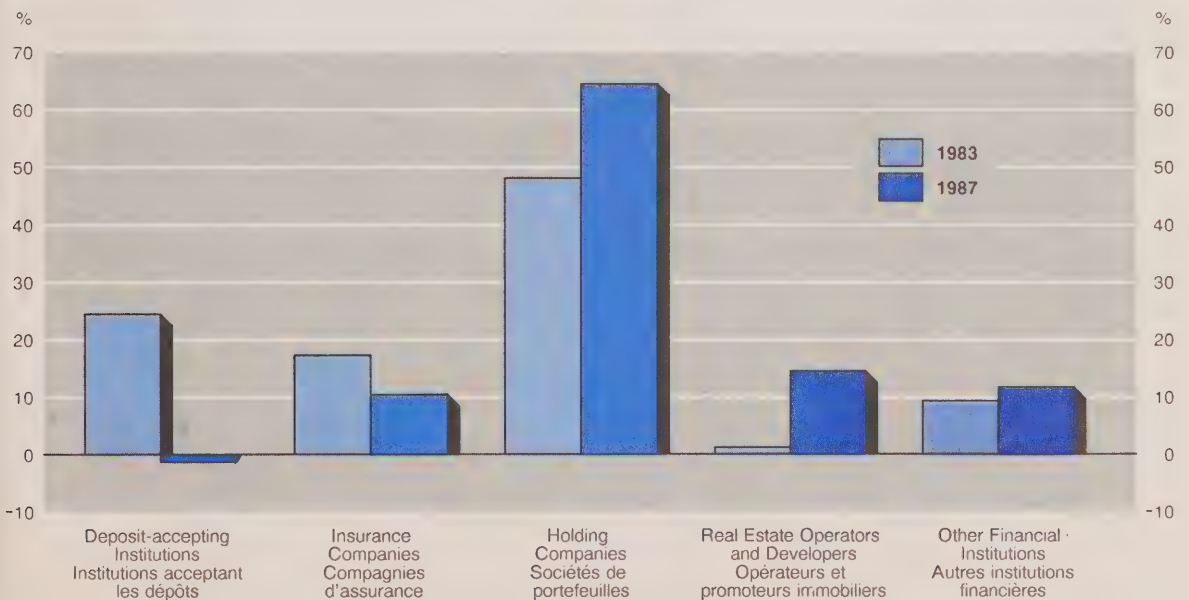


Chart - 2.4 Graphique - 2.4
Industrial Distribution of Finance, Insurance and Real Estate Industry Profits, 1983 and 1987
Répartition par industries des bénéfices, industrie de la finances, assurances et immobilier, 1983 et 1987



FOREIGN CONTROL

Since 1983 foreign control of Canada's finance, insurance and real estate corporations has generally been on the rise, primarily as the result of increased foreign-control within the deposit-accepting industry. In 1987 the foreign-controlled share of finance, insurance and real estate industry assets, although unchanged from 1986 at 14.2%, was 2.6 percentage points higher than in 1983. In terms of revenue, the foreign-controlled share increased marginally in 1987 to 17.3%, a level 2.0 percentage points above that of 1983. The foreign-controlled profit share, which declined from 1983 to 1985, increased by 1.5 percentage points in 1987, to a level of 18.5%. This followed a 4.7 percentage point increase in 1986 (Chart 2.5).

LE CONTRÔLE ÉTRANGER

Depuis 1983, le contrôle étranger des sociétés canadiennes a augmenté dans les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, surtout à la suite de la croissance du contrôle étranger dans l'industrie des établissements qui acceptent des dépôts. En 1987, la part sous contrôle étranger des actifs dans la finance, l'assurance et l'immobilier, bien qu'inchangée à 14.2% depuis 1986, était de 2.6 points plus élevée qu'en 1983. En matière de recettes, la part sous contrôle étranger a augmenté marginalement en 1987 pour atteindre 17.3%, soit 2.0 points de plus qu'en 1983. La part de bénéfices sous contrôle étranger, qui avait baissé de 1983 à 1985, a augmenté de 1.5 points en 1987, pour atteindre 18.5%. Cette augmentation suivait une augmentation de 4.7 points en 1986 (Graphique 2.5).

Chart - 2.5

Graphique - 2.5

The Foreign-controlled Shares of Assets, Revenue and Profits,
Finance, Insurance and Real Estate Industry, 1983-1987

Parts des actifs, recettes et bénéfices sous contrôle étranger, industrie de la finances,
assurances et immobilier, 1983-1987



Chart - 2.6 Graphique - 2.6
Assets of Finance, Insurance and Real Estate Corporations, by Industry and Control, 1987
Actifs des sociétés en finance, assurance et immobilier par industrie et contrôle, 1987

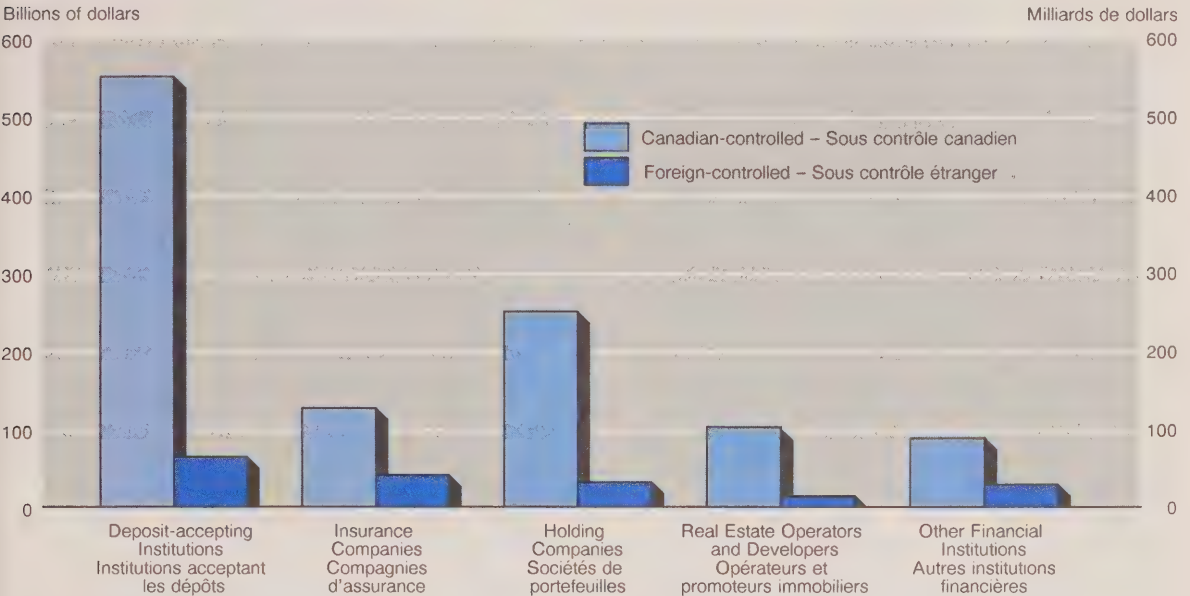
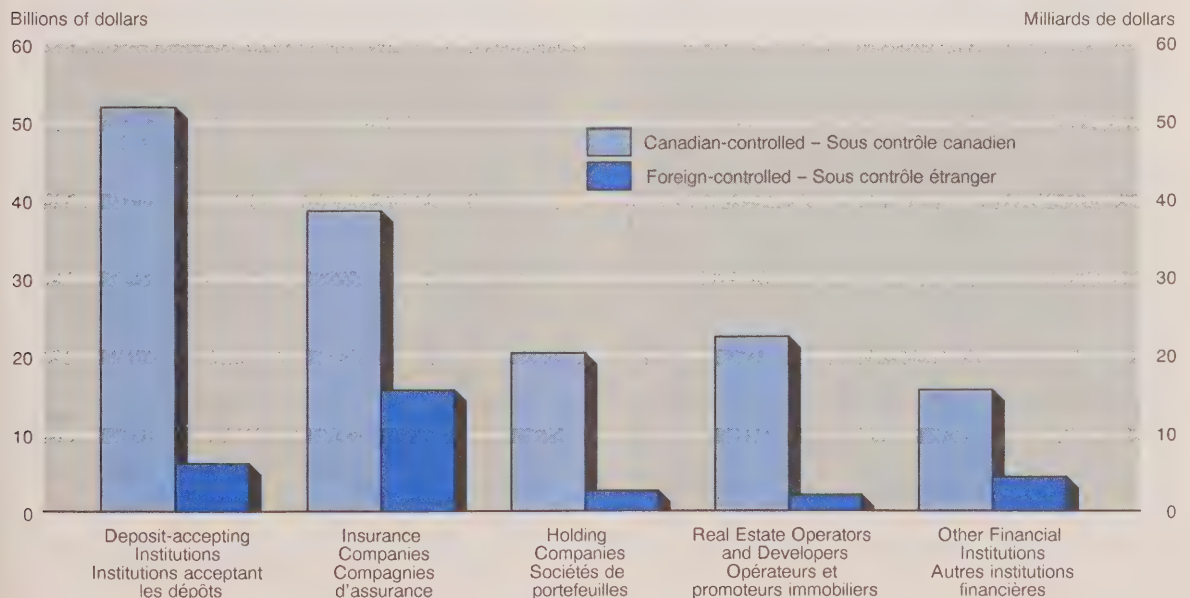


Chart - 2.7 Graphique - 2.7
Revenue of Finance, Insurance and Real Estate Corporations, by Industry and Control, 1987
Recettes des sociétés en finance, assurance et immobilier, par industrie et contrôle, 1987



Within the deposit-accepting industry, in 1987, the foreign-controlled asset share was 10.6%, a 4.2 percentage point increase from 1983. The foreign-controlled revenue share stood at 10.8%, up 5.1 percentage points from 1983 (Chart 2.8 and Table 7). While only 10.1% of this industry's profits were foreign-controlled in 1986, in 1987 foreign-controlled, deposit-accepting firms registered a profit of \$510.9 million, compared to a loss of \$884.6 million for their Canadian-controlled counterparts.

Though non-government owned insurance companies¹ have experienced significant declines in foreign control since 1983 (Chart 2.9), in 1987 they still had the highest levels of foreign control among all corporations comprising the finance, insurance and real estate industry.

Within the holding company industry, the level of foreign control has been well below the average for the finance, insurance and real estate industry. As well, real estate operators and developers have had relatively low levels of foreign control, while "other financial institutions" (credit agencies, security dealers, mutual funds and other financial, insurance and real estate agencies) have had relatively high levels.

Dans l'industrie des établissements qui acceptent des dépôts, en 1987, la part des actifs sous contrôle étranger était égale à 10.6%, soit 4.2 points plus élevée qu'en 1983. La part des recettes sous contrôle étranger était égale à 10.8%, soit 5.1 points de plus qu'en 1983 (Graphique 2.8 et Tableau 7). Alors qu'uniquement 10.1% des bénéfices de cette industrie étaient sous contrôle étranger en 1986, les entreprises sous contrôle étranger acceptant des dépôts ont réalisé, en 1987, \$510.9 millions de bénéfices, contre une perte de \$884.6 millions pour leurs homologues sous contrôle canadiens.

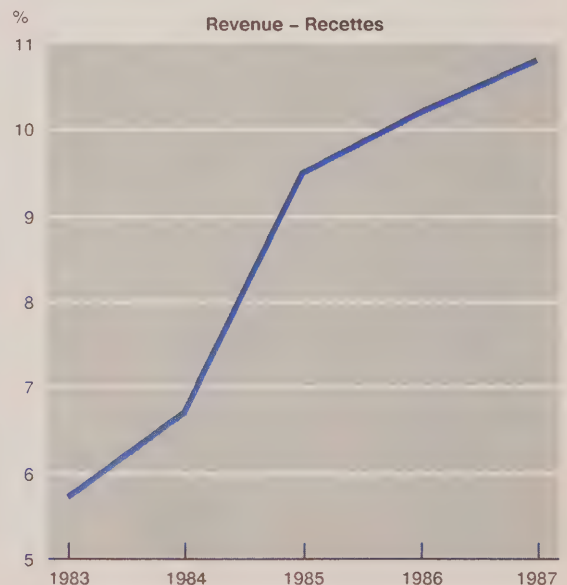
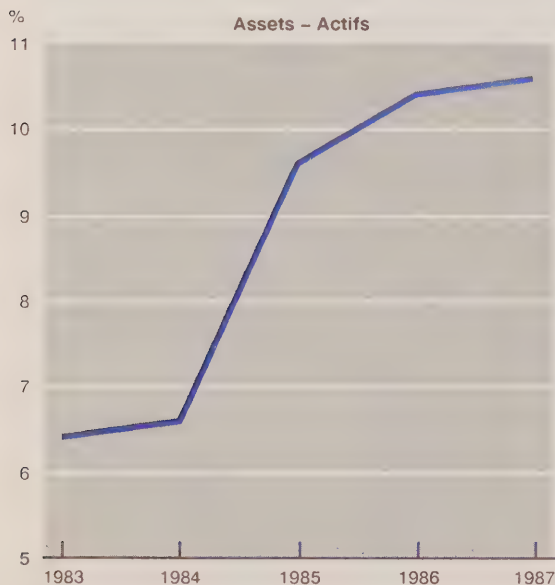
Bien que les compagnies d'assurance privées¹ ait subi des baisses importantes de contrôle étranger depuis 1983 (Graphique 2.9), en 1987, elles avaient encore les niveaux les plus élevés de contrôle étranger de toute l'industrie de la finance, de l'assurance et de l'immobilier.

Dans l'industrie des sociétés de portefeuilles, l'activité financière sous contrôle étranger a été bien inférieure à la moyenne pour l'industrie de la finance, de l'assurance et de l'immobilier. Les opérateurs et les promoteurs immobiliers avaient des niveaux relativement bas de contrôle étranger, et que les autres institutions financières (agences de crédit, négociants en titres, fonds mutuels et autres agences de finance, d'assurance et d'immobilier) avaient des niveaux relativement élevés.

The Foreign-controlled Share of Assets and Revenue, 1983-1987

Part des actifs et des recettes sous contrôle étranger, 1983-1987

Chart -2.8 Deposit-accepting Institutions
Graphique - 2.8 Institutions acceptant les dépôts



¹ Government owned insurance companies such as the Canada Deposit Insurance Corporation and the provincial equivalents are not included.

¹ Les compagnies d'assurance possédées par l'État, comme la Société d'assurance-dépôts du Canada et ses équivalentes provinciales, ne sont pas comprises.

The Foreign-controlled Share of Assets and Revenue, 1983-1987 (continued)

Part des actifs et des recettes sous contrôle étranger, 1983-1987 (suite)

Chart -2.9 Insurance Companies
Graphique - 2.9 Compagnies d'assurance

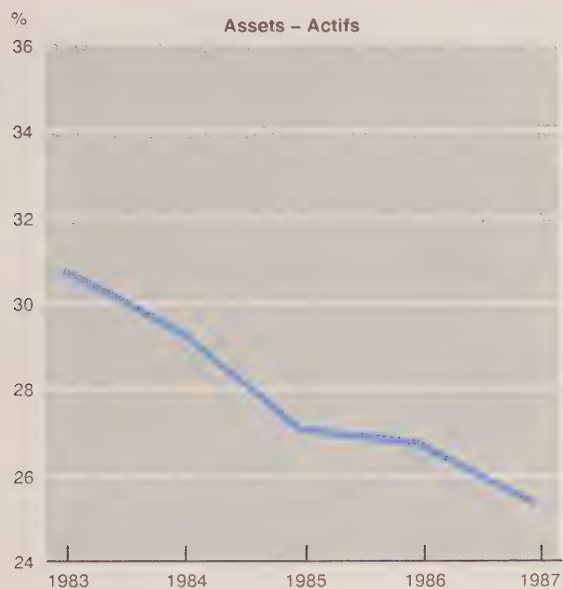
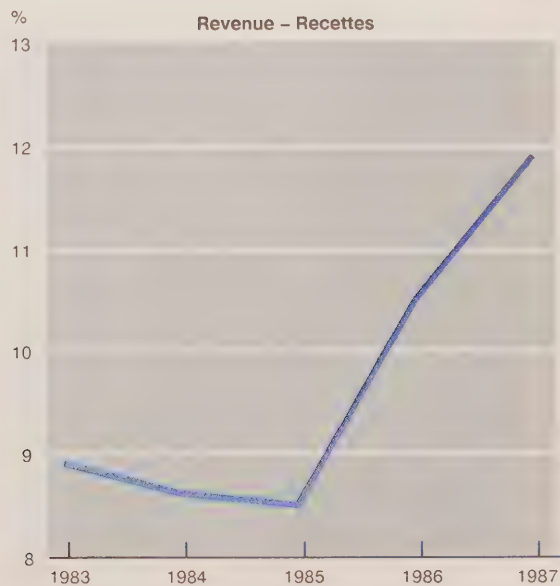
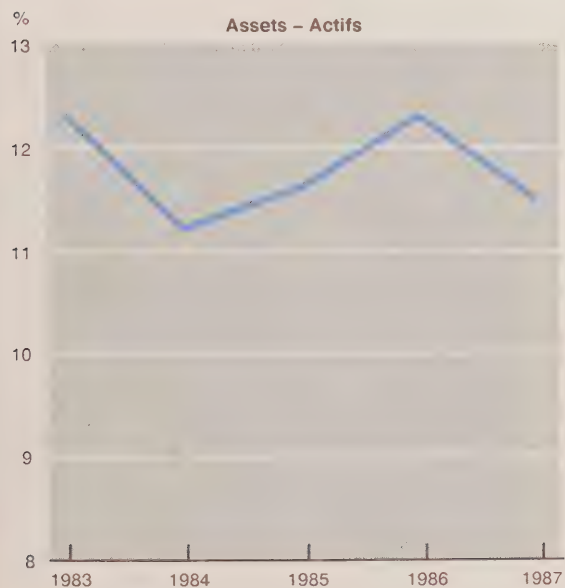


Chart -2.10 Holding Companies
Graphique - 2.10 Sociétés de portefeuille



The Foreign-controlled Share of Assets and Revenue, 1983-1987 (continued)

Part des actifs et des recettes sous contrôle étranger, 1983-1987 (suite)

Chart - 2.11 Real Estate Operators and Developers
Graphique - 2.11 Opérateurs et promoteurs immobiliers

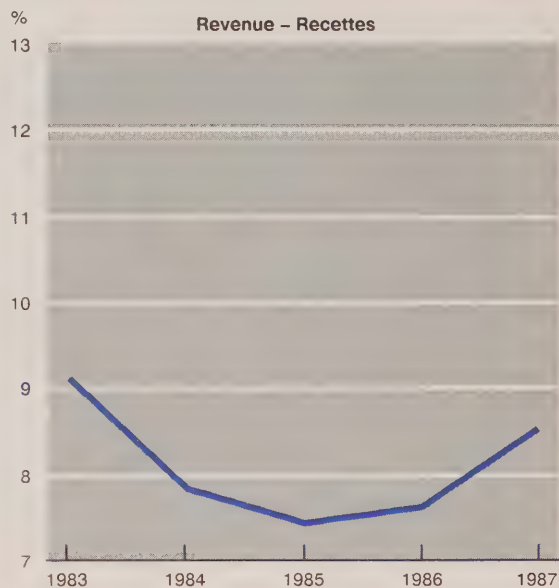
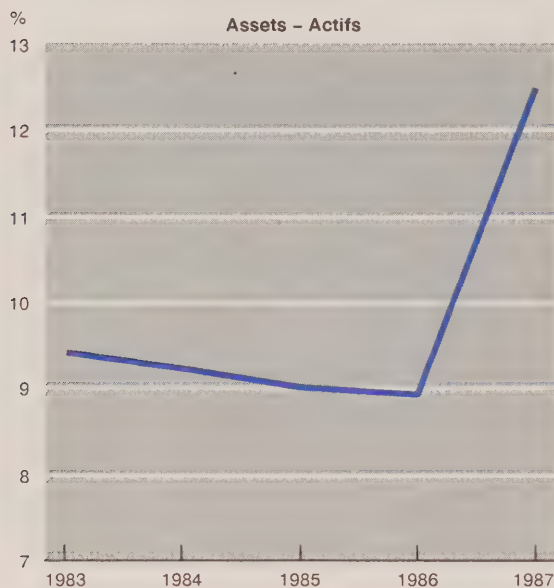
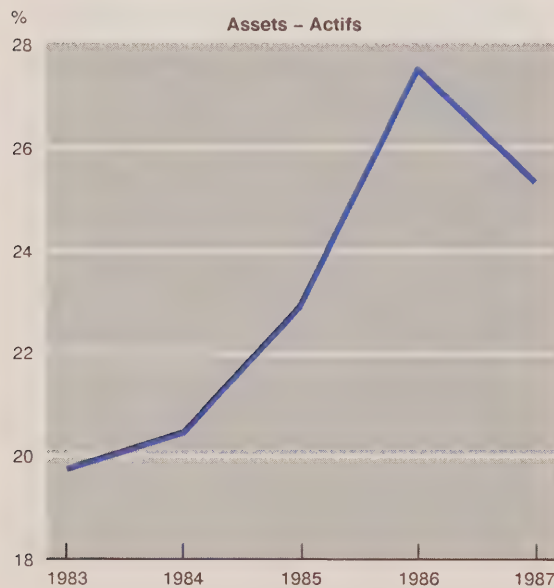


Chart - 2.12 Other Financial Institutions
Graphique - 2.12 Autres institutions financières



Section III

Non-financial Industries

Section III

Les industries non financières

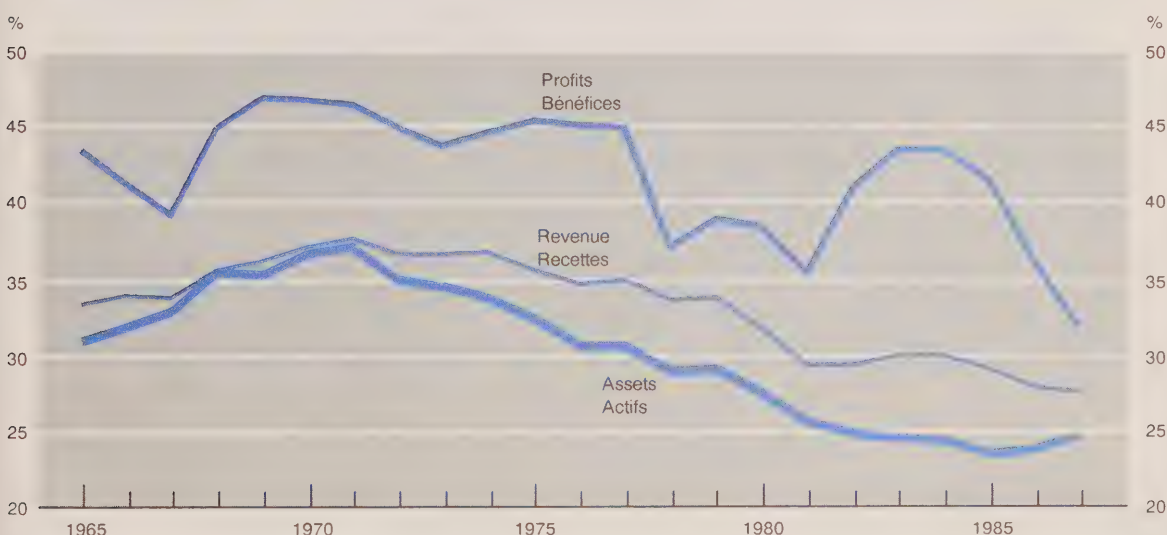
FOREIGN CONTROL

Data on non-financial corporations (corporations not classified to the finance, insurance and real estate industry) comprise the longest time series on foreign control. As reflected in chart 3.1, foreign control of Canada's non-financial firms peaked in the early 1970's. Since then factors, including acquisitions, government policy and Canadian corporate growth have all acted to diminish the presence of foreign-controlled, non-financial firms operating in Canada.

CONTRÔLE ÉTRANGER

Les données sur les sociétés non financières (sociétés non classées dans l'industrie de la finance, de l'assurance et de l'immobilier) forment la série chronologique la plus longue sur le contrôle étranger. Comme le montre le Graphique 3.1, le contrôle étranger des entreprises canadiennes non financières a atteint son maximum au début des années 1970. Depuis, un certain nombre de facteurs, comme les acquisitions, la politique gouvernementale et la croissance des sociétés canadiennes, ont contribué à diminuer le contrôle étranger des entreprises non financières au Canada.

Chart - 3.1
The Foreign-controlled Shares of Assets, Revenue, and Profits, Non-financial Industries, 1965-1987
Parts sous contrôle étranger des actifs, des recettes et des bénéfices, industries non financières, 1965-1987



Assets

In 1987, primarily as the result of acquisitions and reorganizations of Canadian-controlled energy firms, the share of assets held by foreign-controlled, non-financial corporations increased by 0.9 percentage points to 24.6%. This marked the second consecutive year of increase, following a general downward trend over the previous 14 years. The 1987 increase in foreign control occurred as the result of a 1.0 percentage point increase in the asset share of other foreign-controlled firms as the share of U.S.-controlled assets declined slightly (Text Table 3.1 and Chart 3.2).

Les actifs

En 1987, surtout à la suite d'acquisitions et de réorganisations d'entreprises sous contrôle canadien dans le domaine de l'énergie, la part des actifs détenus par des sociétés non financières sous contrôle étranger a augmenté de 0.9 points pour atteindre 24.6%. C'était la deuxième année consécutive d'augmentation, après la tendance générale à la baisse des 14 années précédentes. Cette augmentation de contrôle étranger en 1987 s'est produite à la suite d'une hausse de 1.0 point de la part d'actifs des entreprises sous contrôle d'un pays étranger autre que les États-Unis, alors que celle sous contrôle des États-Unis baissait légèrement (Tableau explicatif 3.1 et Graphique 3.2).

As may be seen in chart 3.1, the 1987 foreign-controlled asset share was 12.4 percentage points less than the 1971 peak of 37.0% and 1.2 percentage points higher than the 1985 low of 23.4%.

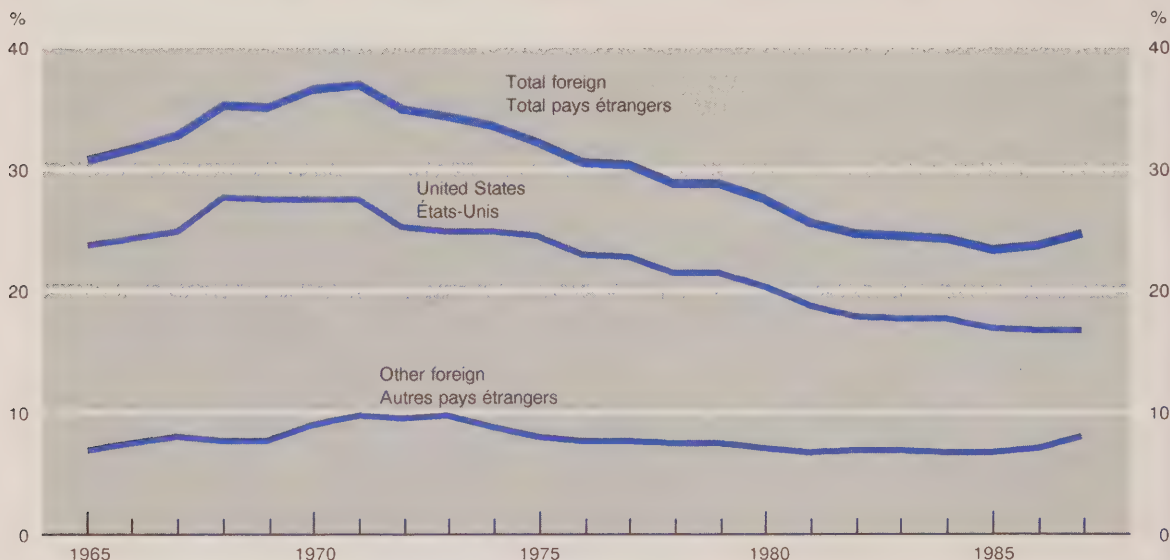
Comme le montre le Graphique 3.1, en 1987, la part des actifs sous contrôle étranger était de 12.4 points inférieure à son maximum de 37.0% en 1971, et de 1.2 points supérieure à son minimum de 23.4% en 1985.

Chart - 3.2

Graphique - 3.2

The Foreign-controlled Share of Assets, Non-financial Industries, by Country of Control, 1965-1987

Part sous contrôle étranger des actifs, industries non financières, par pays de contrôle, 1965-1987



Revenue

In 1987 the foreign-controlled share of the revenue² of non-financial corporations declined 0.4 percentage points to 27.4%, well below its 1971 high of 37.6%. This decline was attributable to relatively stronger growth in Canadian-controlled mining, construction, wholesale trade and services, together with a lackluster performance by foreign-controlled transportation equipment manufacturers whose revenue declined by 4.0% from 1986.

Les recettes

En 1987, la part des recettes² sous contrôle étranger des sociétés non financières a baissé de 0.4 points pour atteindre 27.4%, niveau bien inférieur à son maximum de 37.6% de 1971. Cette baisse était due à une croissance relativement importante des entreprises sous contrôle canadien dans les industries des mines, de la construction, du commerce de gros et des services, ainsi qu'à une mauvaise performance des fabricants de matériel de transport sous contrôle étranger, dont les recettes baissaient de 4.0% par rapport à 1986.

² Referred to in the statistical tables as "sales"

² Appelé «ventes» dans les tableaux statistiques.

Profits

The foreign-controlled share of profits has exhibited a more volatile pattern than that of either assets or revenue. In 1987, the fourth consecutive year of decline, foreign-controlled profits were at a level of 31.7%, 4.2 percentage points less than in 1986 and 15.1 percentage points below the 1969 historic high of 46.8%. The 1987 decline in the foreign-controlled profit share was primarily attributable to a strong recovery by Canadian-controlled metal mining and mineral fuels companies as well as a 58% decline in U.S.-controlled transportation equipment profits.

Les bénéfices

La part sous contrôle étranger des bénéfices a évolué d'une manière plus irrégulière que celle des actifs et des recettes. En 1987, quatrième année consécutive de baisse, la part de bénéfices sous contrôle étranger était égale à 31.7%, soit 4.2 points de moins qu'en 1986 et 15.1 points de moins que son maximum de 46.8% en 1969. Cette baisse en 1987 de la part de recettes sous contrôle étranger était surtout due à une reprise forte des entreprises sous contrôle canadien dans les industries des minéraux métalliques et des minéraux combustibles, ainsi qu'à une baisse de 58% des bénéfices des entreprises de matériel de transports sous contrôle des États-Unis.

TEXT TABLE 3.1 Changes from 1986 to 1987 in the Foreign-controlled Shares of Assets, Revenue and Profits of Non-financial Corporations, by Country of Control

TABLEAU EXPLICATIF 3.1 Variations de 1986 à 1987 dans la part sous contrôle étranger des actifs, des recettes et des bénéfices, des sociétés non-financières, par pays de contrôle

	United States États-Unis	Other Foreign Autres pays étrangers	Total Foreign Total pays étrangers
	Percentage points — Points en pourcentage		
Assets Actifs	-0.2	+1.1	+0.9
Revenue Recettes	-1.0	+0.6	-0.4
Profits Bénéfices	-5.8	+1.6	-4.2

Taxable Income

Foreign-controlled, non-financial corporations generated \$12.5 billion in taxable income³ in 1987, \$330 million less than in 1986. In contrast, Canadian-controlled corporations generated \$24.7 billion, an increase of \$3.7 billion. As a result, the foreign-controlled share of total taxable income fell by 4.4 percentage points to 33.6%. This was 19.6 percentage points less than the 1975 peak of 53.2% and was the third consecutive year of a decline in the foreign-controlled share of taxable income.

Le revenu imposable

Les sociétés non financières sous contrôle étranger ont réalisé \$12.5 milliards de revenu imposable³ en 1987, soit \$330 millions de moins qu'en 1986. Par contre, les sociétés sous contrôle canadien ont réalisé \$24.7 milliards, soit une augmentation de \$3.7 milliards. En conséquence, la part sous contrôle étranger du revenu imposable total est tombée de 4.4 points pour atteindre 33.6%. Ce pourcentage était de 19.6 points moins grand que le maximum de 53.2% en 1975 et représentait la troisième année consécutive de déclin pour la part sous contrôle étranger du revenu imposable.

³ Includes only those corporations with positive taxable income of \$500 or more (52% of the total number of non-financial corporations).

³ Comprend uniquement les sociétés avec un revenu imposable positif de \$500 ou plus (52% du total des sociétés non financières).

Chart - 3.3

Graphique - 3.3

The Foreign-controlled Share of Taxable Income, Non-financial Industries, 1969-1987
Part sous contrôle étranger du revenu imposable, industries non financières, 1969-1987



SELECTED RATIOS

As demonstrated by chart 3.4, in 1987, U.S.-controlled firms generated \$1.33 in revenue for each dollar of assets, compared to \$1.10 for other foreign firms and \$1.08 for Canadian firms.

Profitability ratios indicate a generally superior performance by U.S.-controlled corporations when compared to their Canadian-controlled counterparts (Charts 3.5 and 3.6). Much of this phenomenon may be due to the fact that U.S.-controlled corporations are significantly larger and appear to be equity financed by their foreign-resident parent company. Canadian-controlled firms, on the other hand, have significantly higher debt (Chart 3.7). Interest charges associated with the higher Canadian debt level would be deducted from income and reduce the profitability of Canadian-controlled firms.

Further detail on financial ratios by country of control and industry is provided in Table 4. For example, Japanese-controlled firms had an overall revenue-to-assets ratio of 2.489, compared to 1.326 for U.S.-controlled companies, and 1.080 for Canadian-controlled firms. This is due to a concentration of Japanese-controlled firms in wholesale trade, an industry which traditionally generates large revenue on a small asset base.

LES RATIOS CHOISIS

Comme le montre le Graphique 3.4, en 1987, les entreprises sous contrôle des États-Unis ont réalisé \$1.33 de recettes par dollar d'actif, contre \$1.10 pour les entreprises sous contrôle d'autres pays étrangers et \$1.08 pour celles sous contrôle canadien.

Les ratios de profitabilité indiquent que les sociétés sous contrôle des États-Unis sont en général plus profitables que leurs homologues sous contrôle canadien (Graphiques 3.5 et 3.6). Ce phénomène est dû en grande partie au fait que les sociétés sous contrôle des États-Unis sont beaucoup plus grandes et semblent recevoir des capitaux de leurs sociétés mères résidant à l'étranger. Par contre, les entreprises canadiennes ont beaucoup plus de dettes (Graphique 3.7). Les dépenses d'intérêt associées au niveau de dettes plus élevé des sociétés sous contrôle canadien doivent être déduites de leurs recettes et réduisent leur profitabilité.

Le Tableau 4 fournit de plus amples détails sur les ratios financiers par pays de contrôle et par industrie. Par exemple, les entreprises sous contrôle japonais avaient un ratio global de recettes/actifs de 2.489, par rapport à 1.326 pour les sociétés sous contrôle des États-Unis et 1.080 pour les sociétés sous contrôle canadien. Ce phénomène était dû à une concentration d'entreprises sous contrôle japonais en Commerce de gros, industrie où l'on trouve traditionnellement des montants importants de recettes par rapport aux actifs.

Selected Ratios, Non-financial Industries, by Country of Control, 1980-1987
Ratios choisis, industries non financières, par pays de contrôle, 1980-1987

Chart - 3.4 Revenue to Assets
Graphique - 3.4 Recettes / actifs

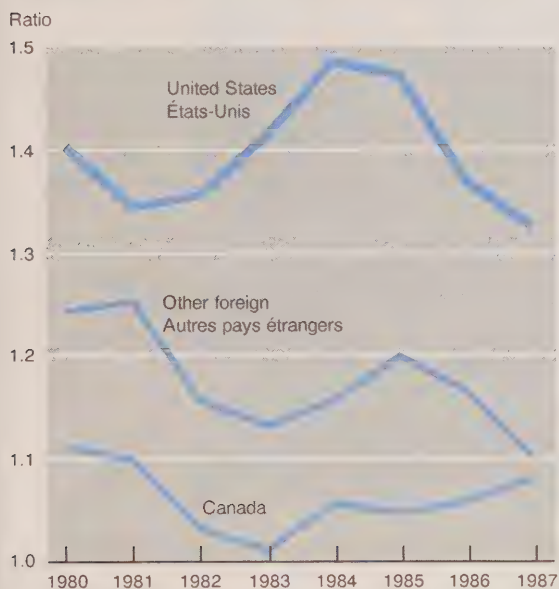


Chart - 3.5 Profits to Revenue
Graphique - 3.5 Bénéfices / recettes



Chart - 3.6 Profits to Equity
Graphique - 3.6 Bénéfices / avoirs

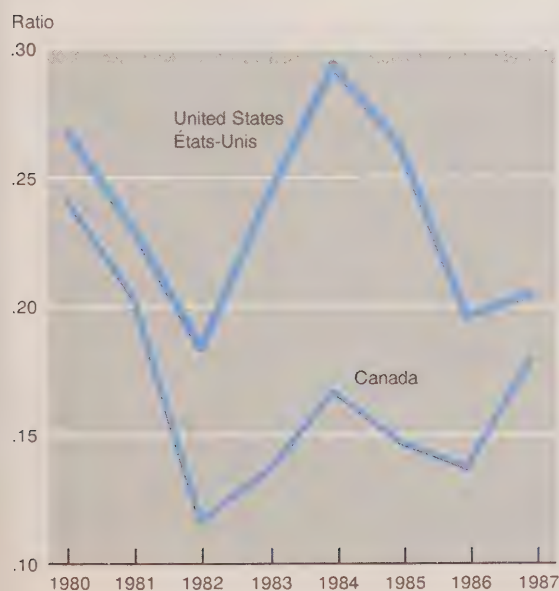
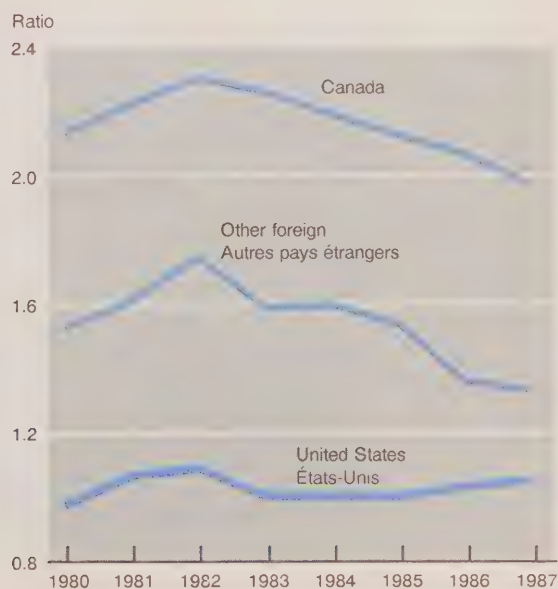


Chart - 3.7 Liabilities to Equity
Graphique - 3.7 Passifs / avoirs



INDUSTRIAL DIMENSION

Foreign Control Within Non-financial Industries

With 45.6% of its assets in the hands of foreign-controlled corporations, manufacturing had the highest level of foreign control in 1987. Wholesale trade followed at 31.4% (down from 37.7% in 1986) and then mining at 30.6%. In contrast, agriculture, forestry and fishing had the lowest level of foreign control at 2.7%, with utilities next at 3.2% (Chart 3.8).

Manufacturing also had the highest level of foreign-controlled revenue (48.6%), while mining recorded the second highest (40.1%). Agriculture, forestry and fishing recorded the lowest foreign revenue share (2.2%) with construction and utilities both next at 5.4% (Chart 3.9).

In terms of profits, mining recorded the highest level of foreign-control (54.6%), with manufacturing following at 50.0%. Construction, and agriculture, forestry and fishing profits were only 1.6% and 2.7% foreign-controlled, respectively (Chart 3.10).

LA DIMENSION INDUSTRIELLE

Le contrôle étranger des industries non financières

Avec 45.6% de ses actifs sous contrôle canadien, Fabrication avait le niveau le plus élevé de contrôle étranger en 1987. Commerce de gros suivait avec 31.4% (en baisse par rapport à 37.7% en 1986), puis Mines avec 30.6%. Par contre, Agriculture, forêt et pêche avait le niveau le plus bas de contrôle étranger avec 2.7%, suivie de Services publics avec 3.2% (Graphique 3.8).

Fabrication avait également le niveau le plus élevé de recettes sous contrôle étranger (48.6%), suivie de Mines (40.1%). Agriculture, forêt et pêche avait la part la plus basse de recettes sous contrôle étranger (2.2%) suivie de Construction et Services publics, toutes deux avec 5.4% (Graphique 3.9).

En matière de bénéfices, Mines avait le niveau le plus élevé de contrôle étranger (54.6%), suivie de Fabrication avec 50.0%. Seulement 1.6% des bénéfices de Construction et 2.7% d'Agriculture, forêt et pêche étaient sous contrôle étranger (Graphique 3.10).

Chart - 3.8

Foreign-controlled Asset Share Within Non-financial Industries, 1987

Part des actifs sous contrôle étranger dans les industries non financières, 1987

Graphique - 3.8

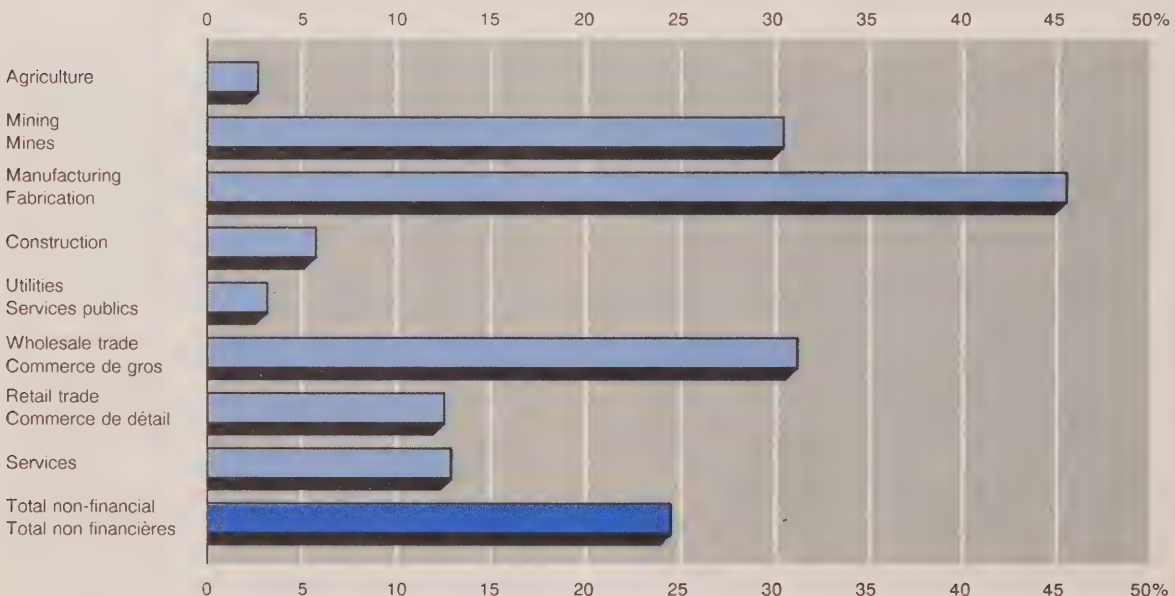


Chart - 3.9

Graphique - 3.9

Foreign-controlled Revenue Share Within Non-financial Industries, 1987

Part des recettes sous contrôle étranger dans les industries non financières, 1987

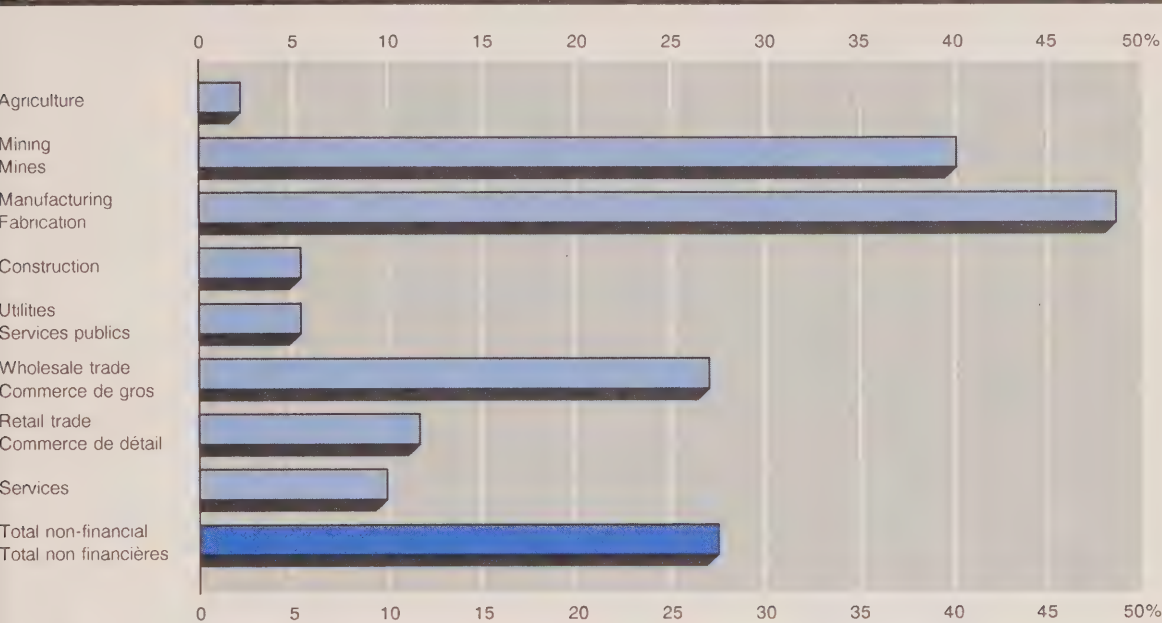
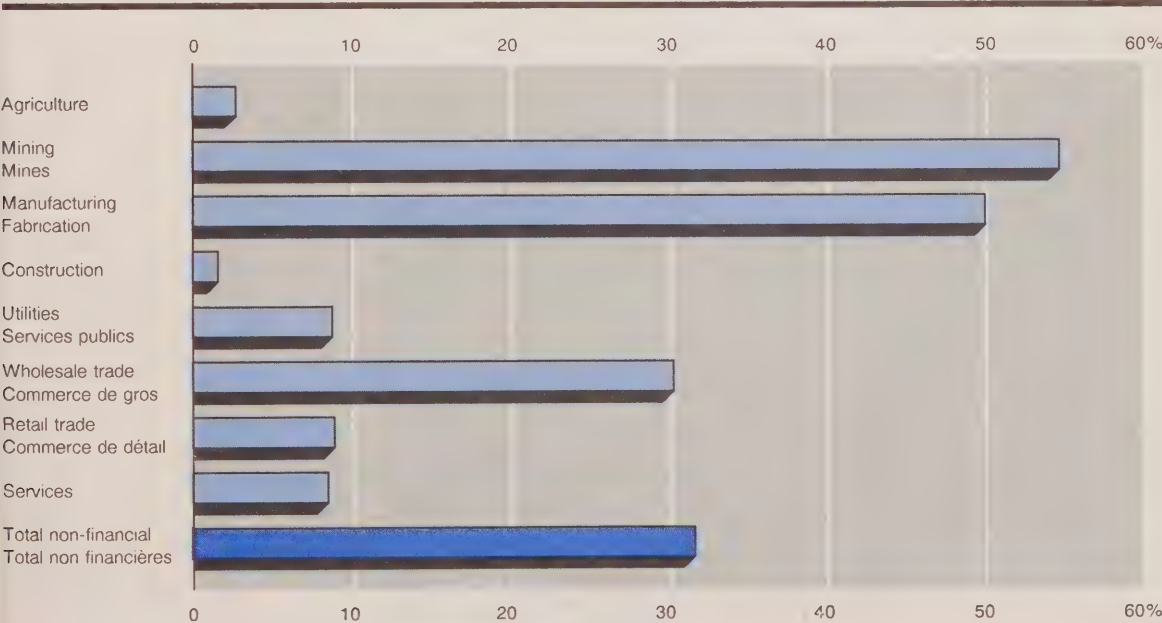


Chart - 3.10

Graphique - 3.10

Foreign-controlled Profit Share Within Non-financial Industries, 1987

Part des bénéfices sous contrôle étranger dans les industries non financières, 1987



At a finer degree of industrial detail there are even greater variations in the level of foreign control. For example, in terms of manufacturing revenue in 1987, tobacco was 99.2% foreign-controlled, while knitting mills had the lowest level at 5.2% (Text Table 3.2). Similarly, there are variations in the level of foreign control in the wholesale, retail and service industries (Chart 3.11, 3.12 and 3.13).

À un niveau de détails plus grand, il y avait des variations encore plus importantes de niveaux de contrôle étranger. Par exemple, en matière de recettes, en Fabrication, en 1987, 99.2% des recettes de Tabac étaient sous contrôle étranger, alors que celles des usines de tricot avaient le niveau le plus bas, avec 5.2% (Tableau explicatif 3.2). Il y avait également des variations de niveaux de contrôle étranger en Commerce de gros, en Commerce de détail et en Services (Graphiques 3.11, 3.12 et 3.13).

TEXT TABLE 3.2 Foreign-controlled Shares of Assets, Revenue and Profits for Non-financial Industries, 1987

TABLEAU EXPLICATIF 3.2 Parts sous contrôle étranger des actifs, recettes et bénéfices des industries non financières, 1987

	Assets Actifs	Revenue Recettes	Profits Bénéfices
		%	
Agriculture, forestry and fishing — Agriculture, exploitation forestière et pêche	2.7	2.2	2.7
Mining — Mines			
Metal mining — Minéraux métalliques	17.9	28.7	28.8
Mineral fuels — Minéraux combustibles	37.1	49.8	67.2
Other mining — Autres mines	21.7	23.5	--
Mining — Total — Mines	30.6	40.1	54.6
Manufacturing — Fabrication			
Food — Aliments	37.2	27.2	51.5
Beverages — Breuvages	27.5	37.7	58.3
Tobacco products — Produits du tabac	99.8	99.2	99.8
Rubber products — Produits du caoutchouc	89.2	87.1	92.8
Leather products — Produits du cuir	17.4	15.6	29.3
Textile mills — Usines de filature et de tissage	44.2	45.8	60.1
Knitting mills — Usines de tricot	7.8	5.2	11.0
Clothing industries — Industries du vêtement	12.2	9.1	24.0
Wood industries — Produits du bois	26.1	22.0	33.6
Furniture industries — Industries du meuble	13.5	12.1	6.3
Paper and allied industries — Papier et produits connexes	21.9	27.1	33.9
Printing, publishing and allied industries — Impression, édition et activités connexes	9.2	9.1	8.8
Primary metals — Métaux primaires	19.0	17.8	26.3
Metal fabricating — Produits métalliques	25.3	25.8	25.3
Machinery — Machineries	51.9	53.1	66.9
Transportation equipment — Matériel de transport	75.0	85.5	86.1
Electrical products — Appareils et matériel électriques	46.1	58.2	60.3
Non-metallic mineral products — Produits minéraux non métalliques	66.9	54.9	59.3
Petroleum and coal products — Produits du pétrole et du charbon	67.7	74.1	74.0
Chemicals and chemical products — Produits chimiques et produits connexes	71.8	76.3	82.7
Miscellaneous manufacturing — Autres fabrications	34.3	34.6	43.3
Manufacturing — Total — Fabrication	45.6	48.6	50.0
Construction	5.7	5.4	1.6
Utilities — Services publics			
Transportation — Transports	3.5	4.8	7.1
Storage — Entreposage	3.8	1.4	13.8
Communications	11.3	12.4	15.9
Public utilities — Services publics	.6	3.2	3.3
Utilities — Total — Services publics	3.2	5.4	8.9
Wholesale trade — Commerce de gros	31.4	27.0	30.5
Retail trade — Commerce de détail	12.6	11.6	9.0
Services	13.0	9.9	8.6
Non-financial industries — Total — Industries non financières	24.6	27.4	31.7

Source: Table 5 — Tableau 5

Chart - 3.11

Graphique - 3.11

The Foreign-controlled Share of Revenue, Wholesale Trade, 1987

Part sous contrôle étranger des recettes, commerce de gros, 1987

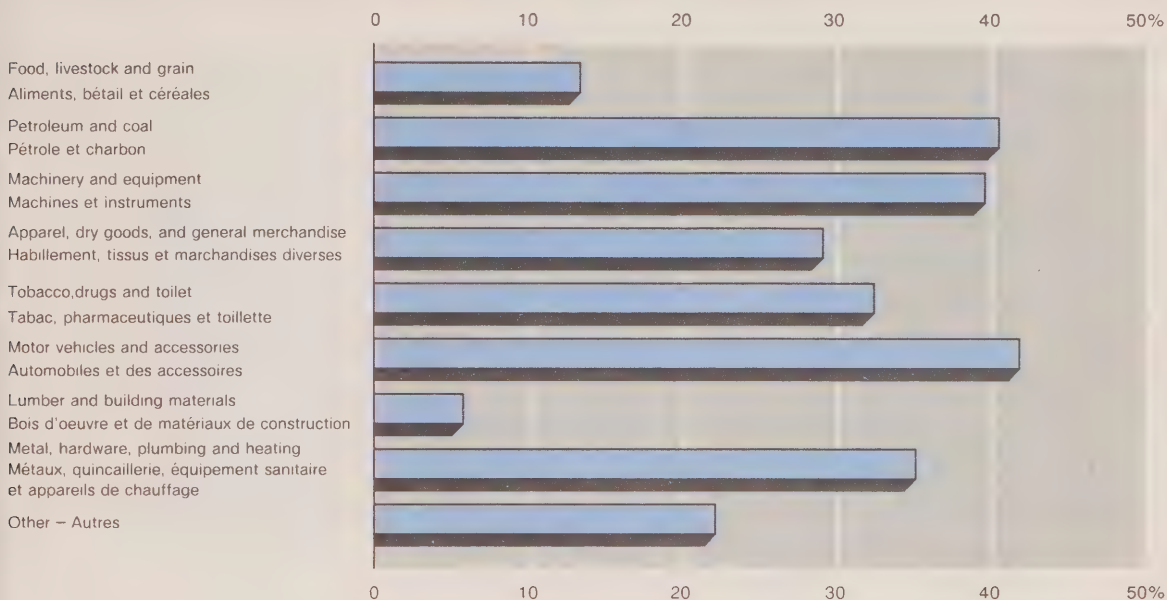


Chart - 3.12

Graphique - 3.12

The Foreign-controlled Share of Revenue, Retail Trade, 1987

Part sous contrôle étranger des recettes, commerce de détail, 1987

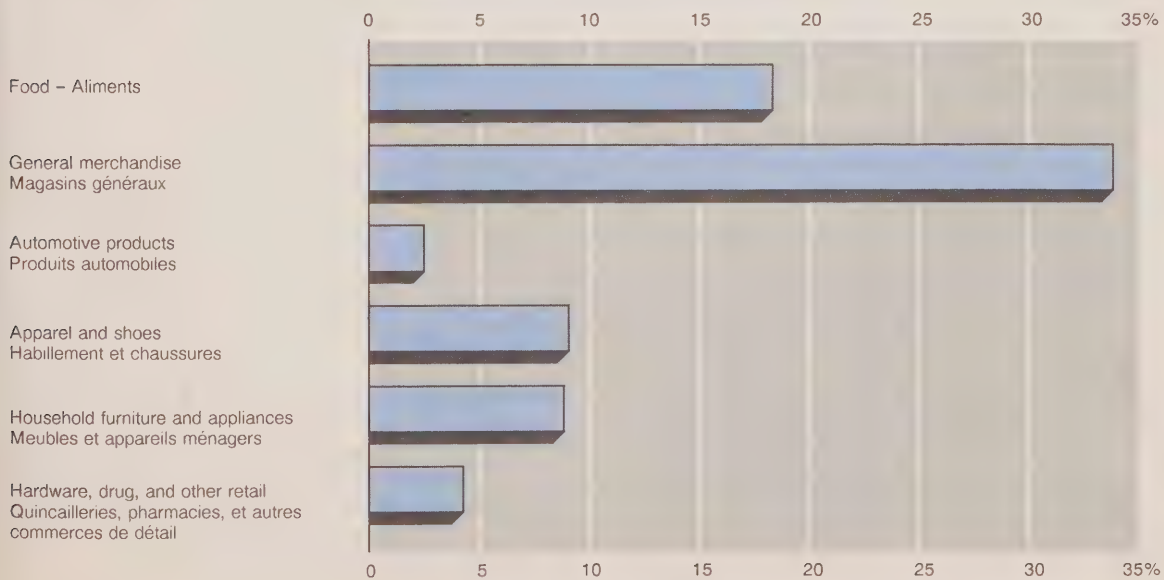
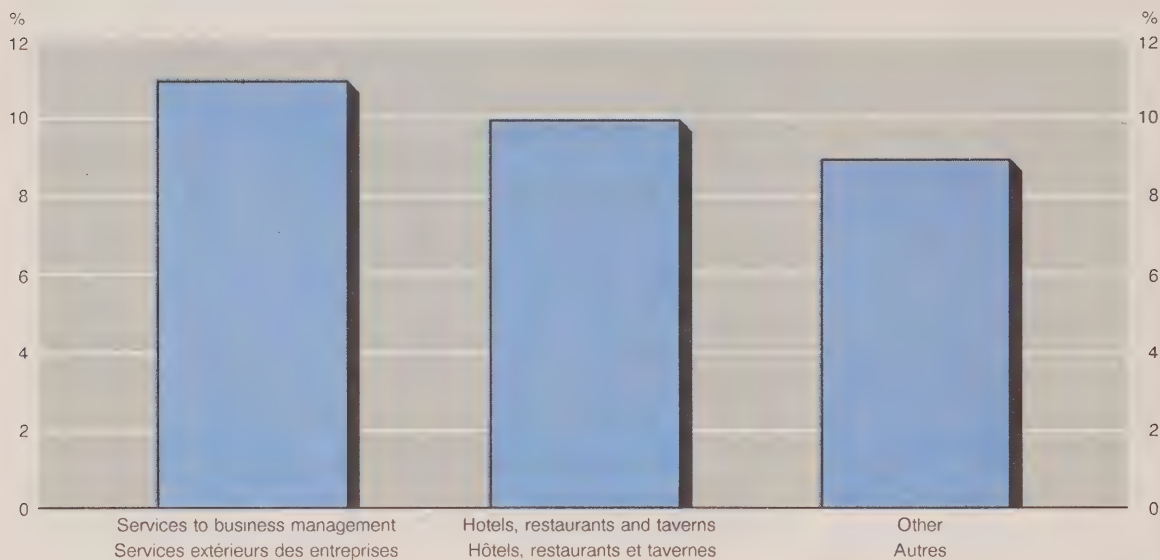


Chart - 3.13

Graphique - 3.13

The Foreign-controlled Share of Revenue, Services, 1987 Part sous contrôle étranger des recettes, services, 1987



Industrial Distribution

The industrial distribution of the assets of foreign-controlled, non-financial corporations varied from that of their Canadian-controlled counterparts. In 1987, manufacturing accounted for the largest share of all foreign-controlled assets (56.7%), followed by mining (18.5%), and wholesale trade (12.8%). In contrast, utilities accounted for the largest share of Canadian-controlled assets (31.2%), followed by manufacturing (22.2%), and then mining (13.7%) (Chart 3.14).

In terms of revenue, manufacturing was also responsible for generating the largest foreign-controlled share (60.7%), however, wholesale trade ranked second (20.3%), followed by retail trade at only 7.1%. These three industries also accounted for the largest shares of Canadian-controlled revenue, however, at a more evenly distributed rate, (manufacturing — 24.3%, wholesale trade — 20.7%, and retail trade — 20.5%) (Chart 3.15).

In 1987 foreign-controlled, non-financial firms earned more than 63.2% of their profits in manufacturing, while mining accounted for the next largest share at 17.4% (up from 10.0% in 1986). Canadian-controlled profits were more evenly distributed. Manufacturing accounted for the largest share (29.3%), followed by utilities at 19.9%, services at 13.1%, and retail trade at 12.3% (down from 20.1% in 1986) (Chart 3.16)

La répartition par industrie

La répartition par industrie des actifs des sociétés non financières sous contrôle étranger était différente de celle de leurs homologues canadiens. En 1987, Fabrication représentait la part la plus grande de tous les actifs sous contrôle étranger (56.7%), suivie de Mines (18.5%) et de Commerce de gros (12.8%). Par contre, Services publics représentait la part la plus grande d'actifs sous contrôle canadien (31.2%) suivie de Fabrication (22.2%) et de Mines (13.7%) (Graphique 3.14).

En matière de recettes, Fabrication était également l'industrie qui avait la plus grande part sous contrôle étranger (60.7%), suivie de Commerce de gros (20.3%), puis de Commerce de détail, avec seulement 7.1%. Ces trois industries représentaient également les plus grandes parts de recettes sous contrôle canadien, mais avec une répartition plus équivalente entre les trois (Fabrication — 24.3%, Commerce de gros — 20.7% et Commerce de détail — 20.5%) (Graphique 3.15).

En 1987, Fabrication a réalisé plus de 63.2% des bénéfices des entreprises non financières sous contrôle étranger, suivie de Mines avec 17.4% (en hausse par rapport à 10.0% en 1986). Les bénéfices sous contrôle canadien étaient répartis plus équitablement. Fabrication avait la part la plus grande (29.3%), suivie de Services publics avec 19.9%, Services avec 13.1% et Commerce de détail avec 12.3% (en baisse par rapport à 20.1% en 1986) (Graphique 3.16).

TEXT TABLE 3.3 Foreign- and Canadian-controlled Assets, Revenue and Profits, by Non-financial Industries, 1980, 1986 and 1987

TABLEAU EXPLICATIF 3.3 Actifs, recettes et bénéfices sous contrôle étranger et sous contrôle canadien, par industries non financières, 1980, 1986 et 1987

	Foreign — Étranger								
	Assets			Revenue			Profits		
	Actifs			Recettes			Bénéfices		
	1980	1986	1987	1980	1986	1987	1980	1986	1987
	%								
Agriculture, forestry and fishing — Agriculture, exploitation forestière et pêche	.3	.2	.2	.2	.1	.1	.1	.2	.1
Mining — Mines	24.5	19.6	18.5	11.8	6.0	6.1	34.4	10.0	17.4
Manufacturing — Fabrication	54.3	56.6	56.8	58.5	61.9	60.7	50.2	65.0	63.2
Construction	1.7	.9	.8	1.6	1.2	1.2	.9	.6	.2
Utilities — Services publics	4.0	3.3	3.2	1.9	2.0	1.9	2.8	4.2	4.1
Wholesale trade — Commerce de gros	8.3	11.5	12.8	16.7	18.8	20.3	5.5	10.1	9.7
Retail trade — Commerce de détail	3.2	4.0	3.7	6.1	7.2	7.1	2.2	6.4	2.6
Services	3.7	3.9	4.0	3.2	2.8	2.6	4.0	3.5	2.7
Non-financial industries — Total — Industries non financières	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
	Canadian — Canadien								
	Assets			Revenue			Profits		
	Actifs			Recettes			Bénéfices		
	1980	1986	1987	1980	1986	1987	1980	1986	1987
	%								
Agriculture, forestry and fishing — Agriculture, exploitation forestière et pêche	2.2	2.3	2.2	1.8	1.7	1.7	2.3	2.2	2.3
Mining — Mines	11.3	13.5	13.7	3.9	3.3	3.4	18.5	—13.5	6.7
Manufacturing — Fabrication	22.3	22.4	22.2	25.9	24.5	24.3	26.8	37.9	29.3
Construction	5.6	4.0	4.4	7.7	7.4	8.0	4.6	6.0	6.2
Utilities — Services publics	32.3	31.9	31.2	12.6	13.2	12.4	17.8	22.1	19.9
Wholesale trade — Commerce de gros	10.0	9.4	9.1	20.6	20.3	20.7	8.6	11.8	10.2
Retail trade — Commerce de détail	8.1	8.2	8.4	19.9	20.7	20.5	12.6	20.1	12.3
Services	8.3	8.3	8.8	7.7	8.9	9.0	8.9	13.4	13.1
Non-financial industries — Total — Industries non financières	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0

Source: Table 5 (Data for the year 1980 is unpublished.) — Tableau 5 (Les données pour l'année 1980 ne sont pas publiées.)

Chart - 3.14

Graphique - 3.14

Industrial Distributions of Canadian- and Foreign-controlled Assets, 1987

Répartition par industrie des actifs sous contrôle canadien et sous contrôle étranger, 1987

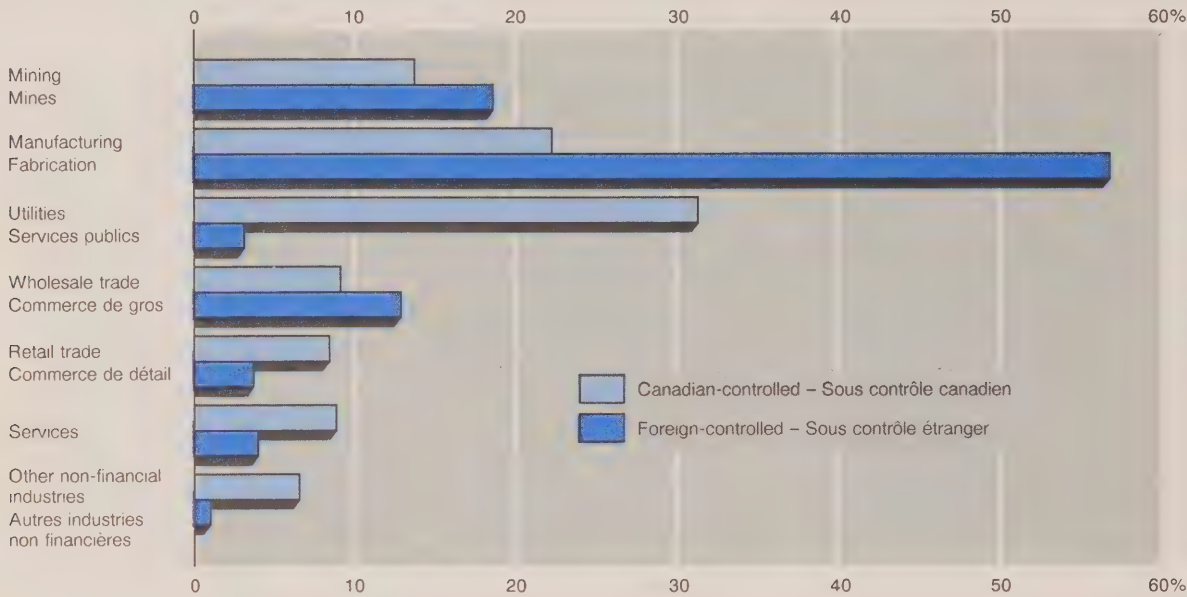


Chart - 3.15

Graphique - 3.15

Industrial Distributions of Canadian- and Foreign-controlled Revenue, 1987

Répartition par industrie des recettes sous contrôle canadien et sous contrôle étranger, 1987

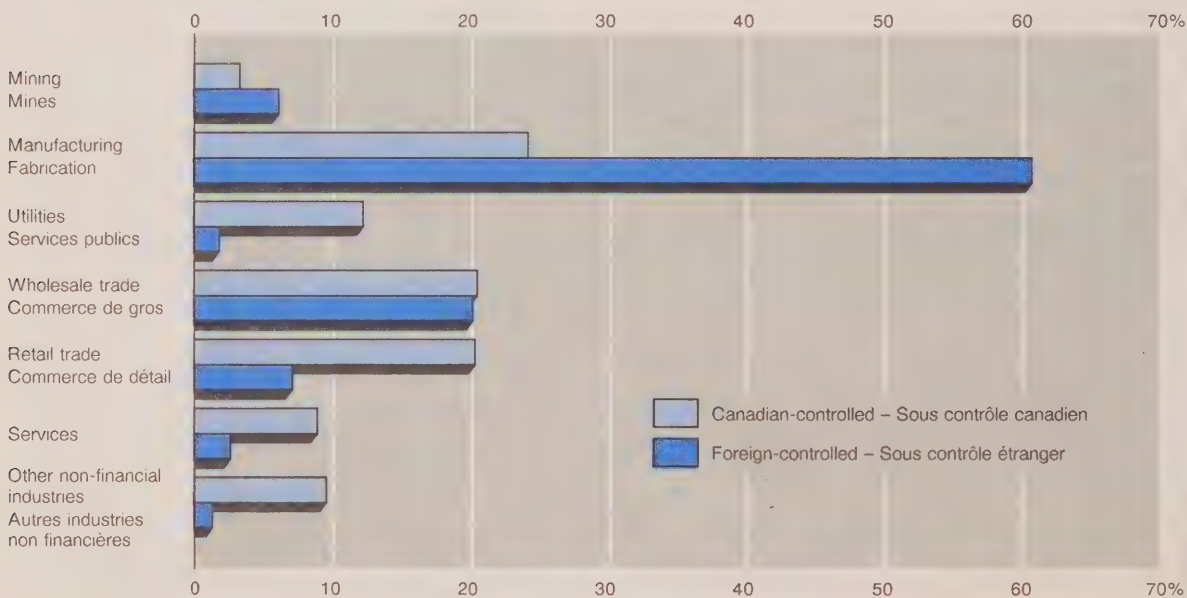
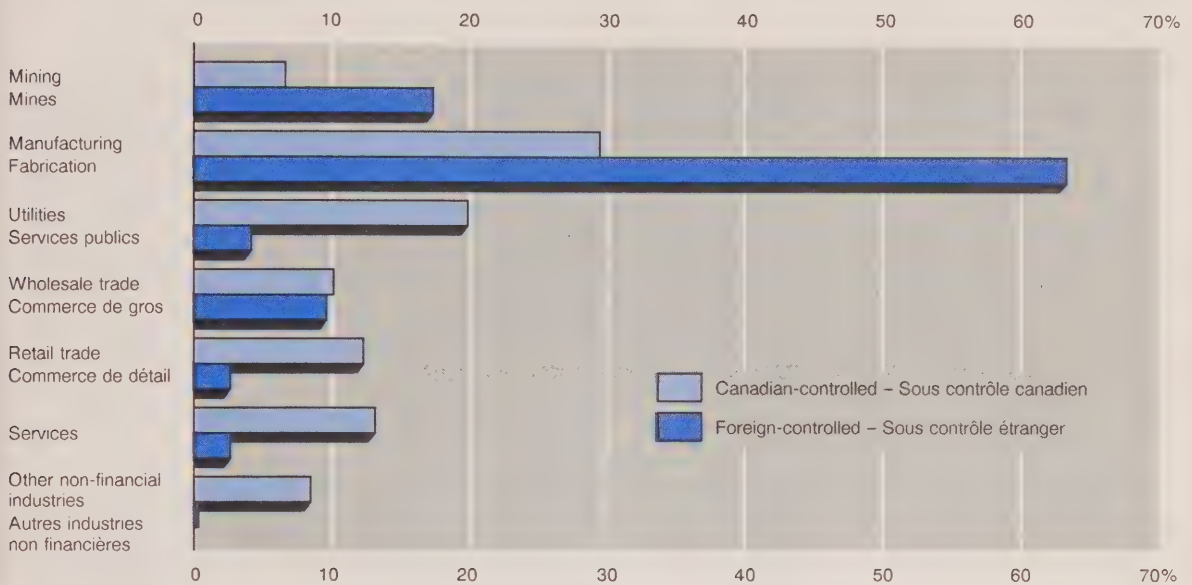


Chart - 3.16
Industrial Distributions of Canadian- and Foreign-controlled Profits, 1987
Répartition par industrie des bénéfices sous contrôle canadien et sous contrôle étranger, 1987



Charts 3.17, 3.18 and 3.19 show a finer industrial distribution of foreign-controlled manufacturing assets, revenue and profits. Of note, 51.0% of foreign-controlled assets were accounted for by the petroleum and coal, transportation equipment, and chemical and chemical products industries. In terms of foreign-controlled revenue, transportation equipment generated the largest share (32.0%). Foreign-controlled manufacturing profits were more evenly distributed between chemicals and chemical products (17.1%), petroleum and coal (16.0%), paper and allied (11.7%), transportation equipment (9.4%) and food (9.1%).

Les Graphiques 3.17, 3.18 et 3.19 montrent une répartition par industrie plus détaillée des actifs, des recettes et des bénéfices sous contrôle étranger en Fabrication. Il faut noter que 51.0% des actifs sous contrôle étranger se trouvaient en Pétrole et charbon, Matériel de transport et Produits chimiques et produits connexes. En matière de recettes sous contrôle étranger, Matériel de transport avait la part la plus importante (32.0%). Les bénéfices sous contrôle étranger en Fabrication étaient répartis d'une manière plus régulière entre Produits chimiques et produits connexes (17.1%), Pétrole et charbon (16.0%), Papier et produits connexes (11.7%), Matériel de transport (9.4%) et Aliments (9.1%).

Chart - 3.17

Graphique - 3.17

Foreign-controlled Manufacturing Assets, by Industry, 1987

Répartition par industrie des actifs sous contrôle étranger dans la fabrication, 1987

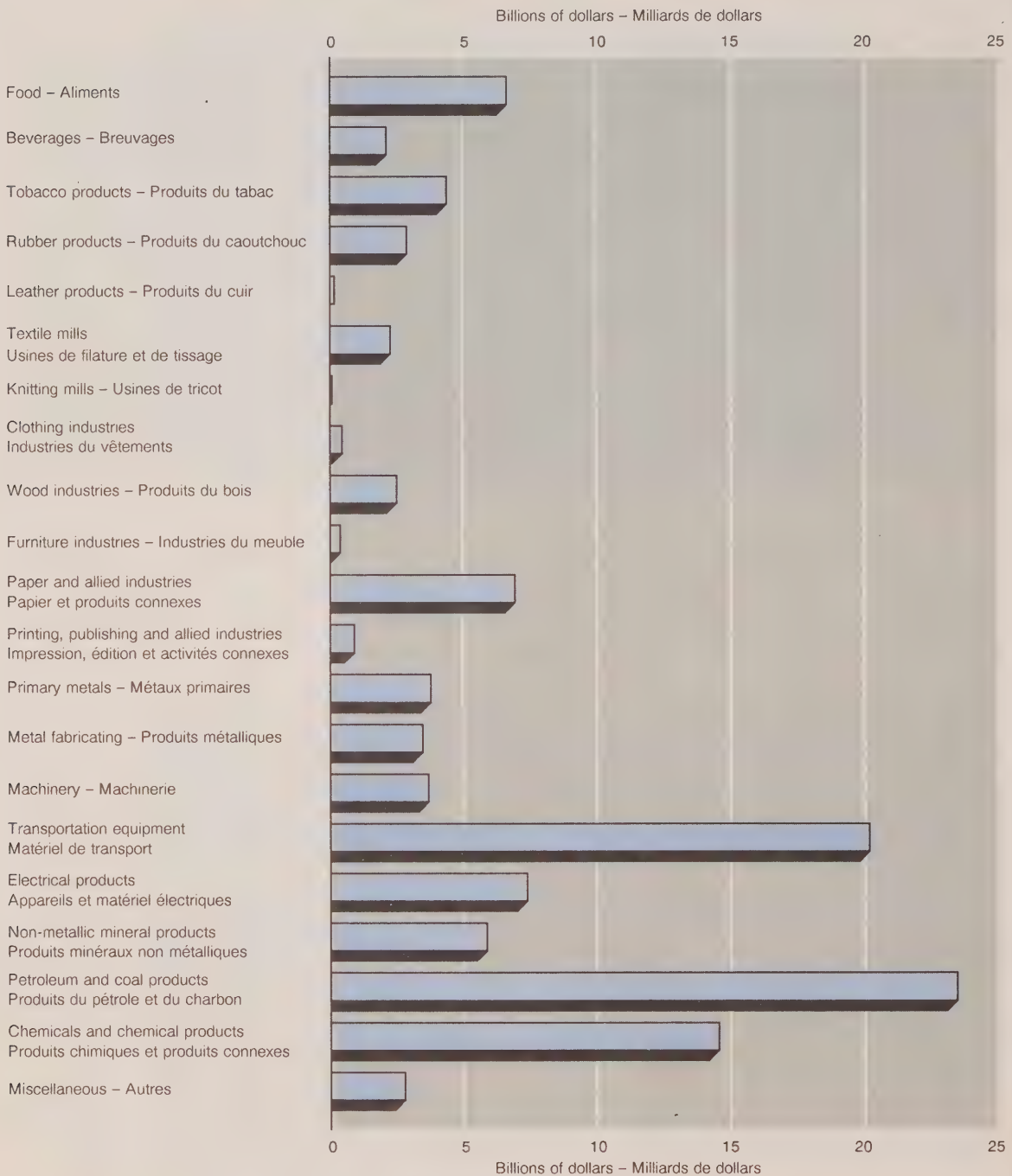


Chart - 3.18
Foreign-controlled Manufacturing Revenue, by Industry, 1987
Répartition par industrie des recettes sous contrôle étranger dans la fabrication, 1987

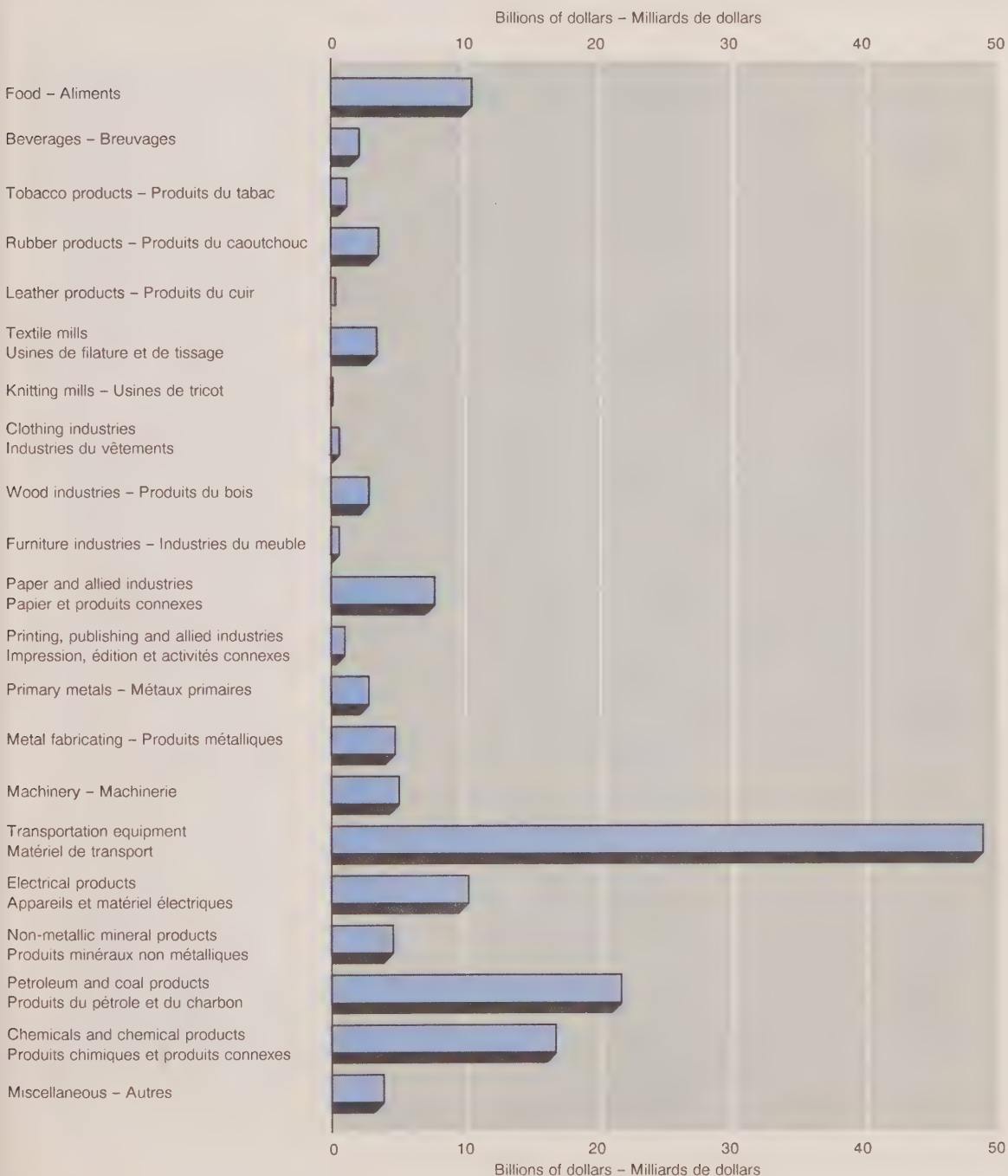
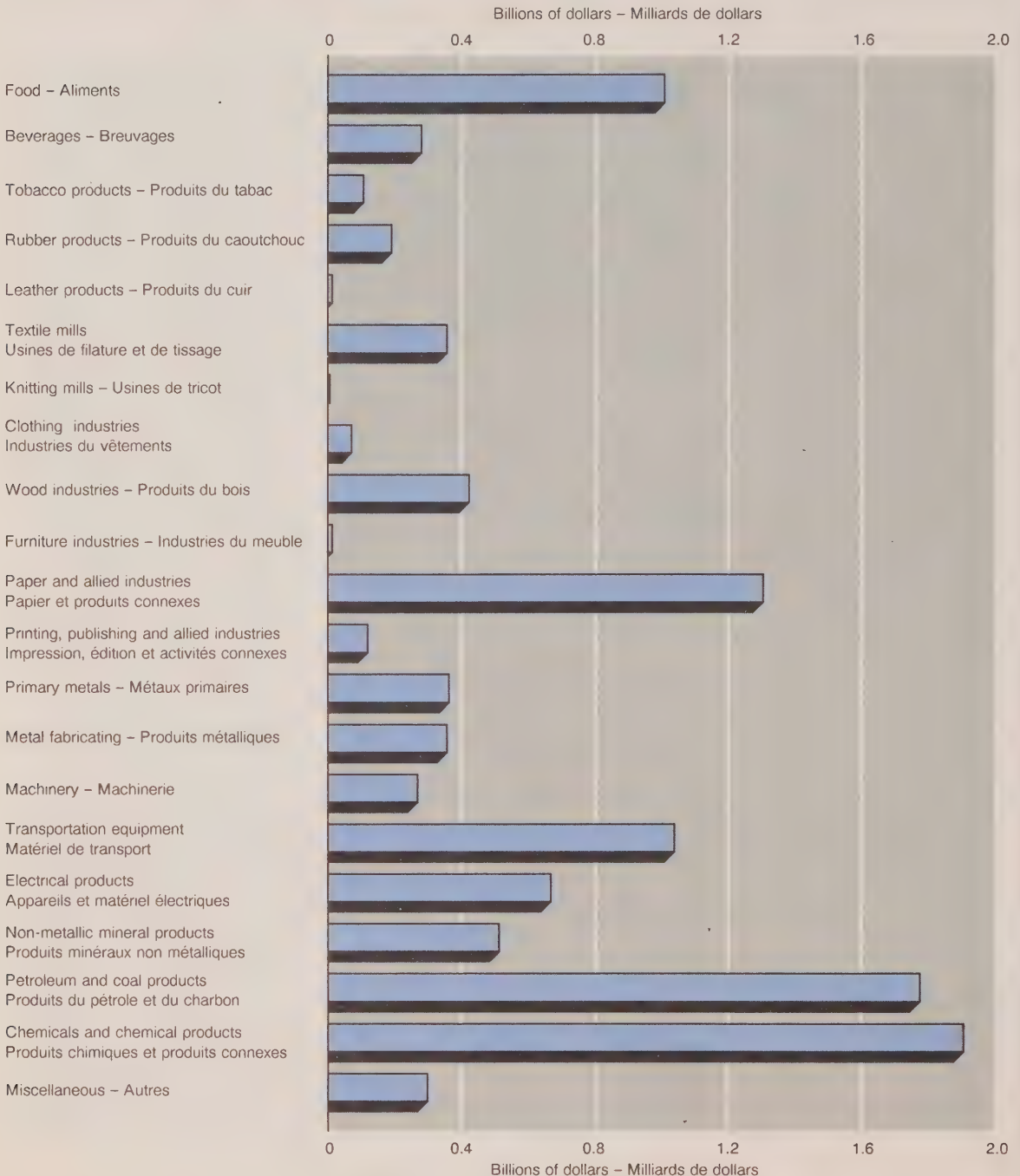


Chart - 3.19

Graphique - 3.19

Foreign-controlled Manufacturing Profits, by Industry, 1987

Répartition par industrie des bénéfices sous contrôle étranger dans la fabrication, 1987



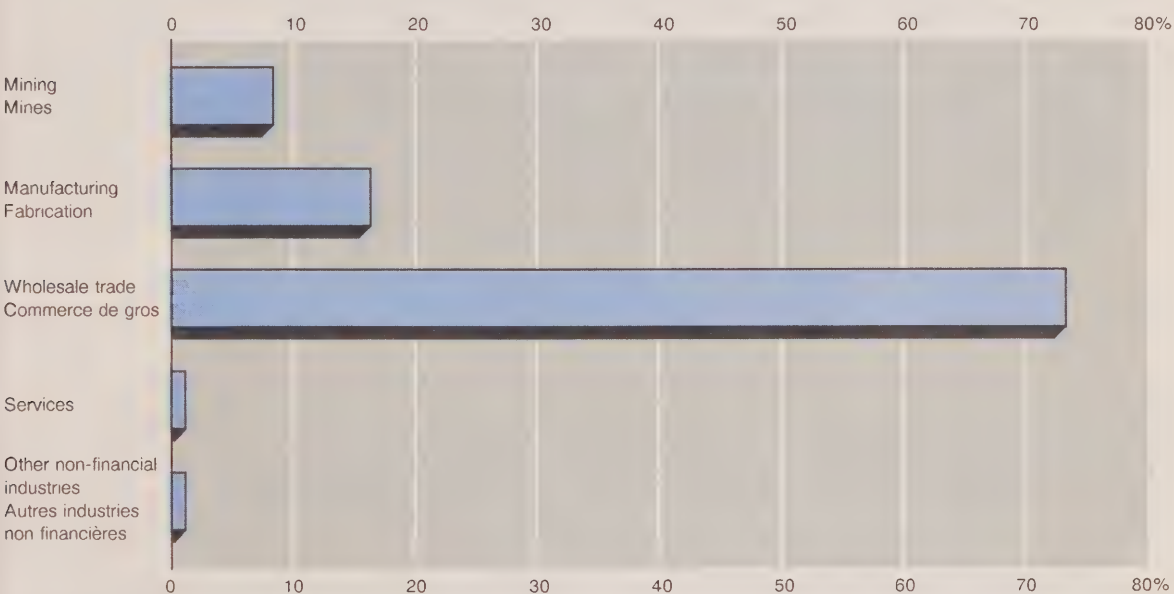
The industrial distribution of foreign-controlled assets varied considerably depending on the country of control. For example, wholesale trade accounted for 73.2% of all Japanese-controlled assets (Chart 3.20).

La répartition par industrie des actifs sous contrôle étranger variait énormément selon leur pays de contrôle. Par exemple, Commerce de gros représentait 73.2% de tous les actifs sous contrôle du Japon (Graphique 3.20).

Chart - 3.20 Graphique - 3.20

Industrial Distribution of Japanese-controlled Assets, 1987

Répartition par industrie des actifs sous contrôle du Japon, 1987



PROVINCIAL DIMENSION

As corporations apportion their taxable income on a provincial basis, taxable income provides a basis for examining regional corporate activity and the relative level of foreign control in provincial economies.

As may be seen in chart 3.21, over 80% of the corporate taxable income of non-financial corporations was allocated to the provinces of Ontario, Québec and Alberta (over 65% to Ontario and Québec alone). In 1987, Ontario's share of taxable income dropped by 2.8 percentage points to 41.4%, while Québec's share increased marginally to 23.7%, while Alberta's share of taxable income remained constant at 15.4%, still well below its 1985 level of 25.8% (Chart 3.22).

Underlying the decline in Ontario's share of taxable income was a \$1.2 billion drop in the taxable income of foreign-controlled transportation equipment manufacturers. Consequently the foreign share of Ontario's taxable income dropped by 8.4 percentage points to 35.2% (Chart 3.23).

LA DIMENSION PROVINCIALE

Étant donné que les sociétés ventilent leur revenu imposable sur une base provinciale, celui-ci peut servir pour examiner leur activité régionale et le niveau relatif de contrôle étranger dans les économies des provinces.

Comme le montre le Graphique 3.21, plus de 80% de l'ensemble du revenu imposable des sociétés non financières ont été générés dans l'Ontario, le Québec et en Alberta (plus de 65% en Ontario et au Québec). En 1987, la part de l'Ontario du revenu imposable a baissé de 2.8 points pour atteindre 41.4%, alors que celle du Québec augmentait marginalement à 23.7% et celle de l'Alberta demeurait constante à 15.4%, toujours bien inférieure à son niveau de 25.8% en 1985 (Graphique 3.22).

Le déclin du revenu imposable de l'Ontario était dû à une baisse de \$1.2 milliards du revenu imposable des fabricants de matériel de transport sous contrôle étranger. Par conséquent, la part sous contrôle étranger du revenu imposable de l'Ontario a baissé de 8.4 points pour atteindre 35.2% (Graphique 3.23).

Chart - 3.21

Provincial Allocation of Taxable Income, Non-financial Industries, 1986 and 1987

Répartition provinciale du revenu imposable, industries non financières, 1986 et 1987

Graphique - 3.21

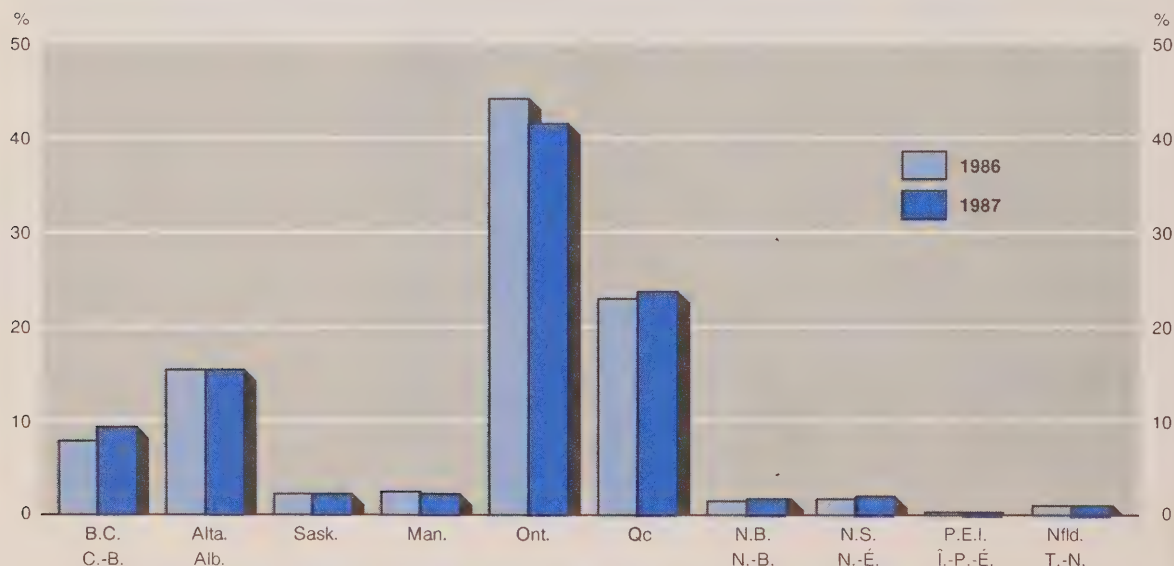


Chart - 3.22

Graphique - 3.22

Provincial Allocation of Taxable Income, Non-financial Industries, 1980-1987
Répartition provinciale du revenu imposable, industries non financières, 1980-1987

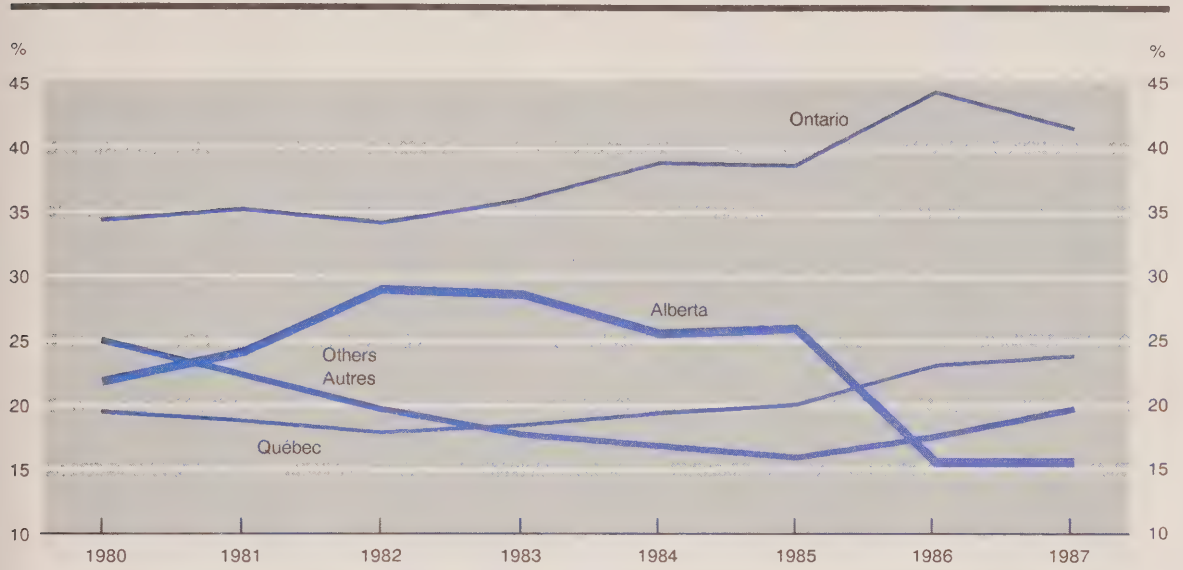


Chart - 3.23

Graphique - 3.23

Foreign-controlled Taxable Income Share Within Provinces, Non-financial Industries, 1980-1987
Part sous contrôle étranger du revenu imposable dans les provinces, industries non financières, 1980-1987

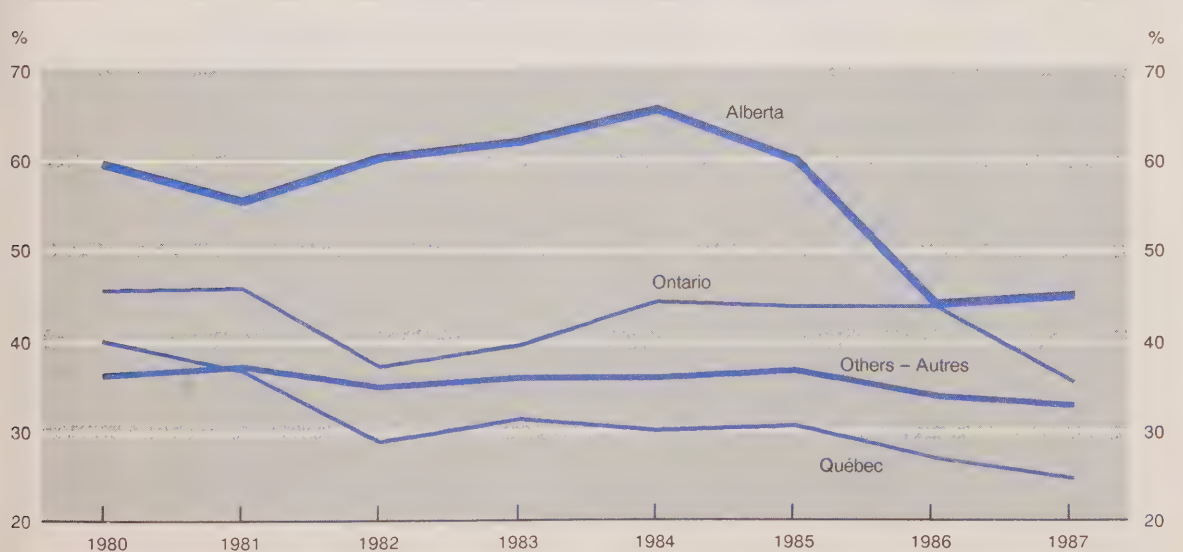
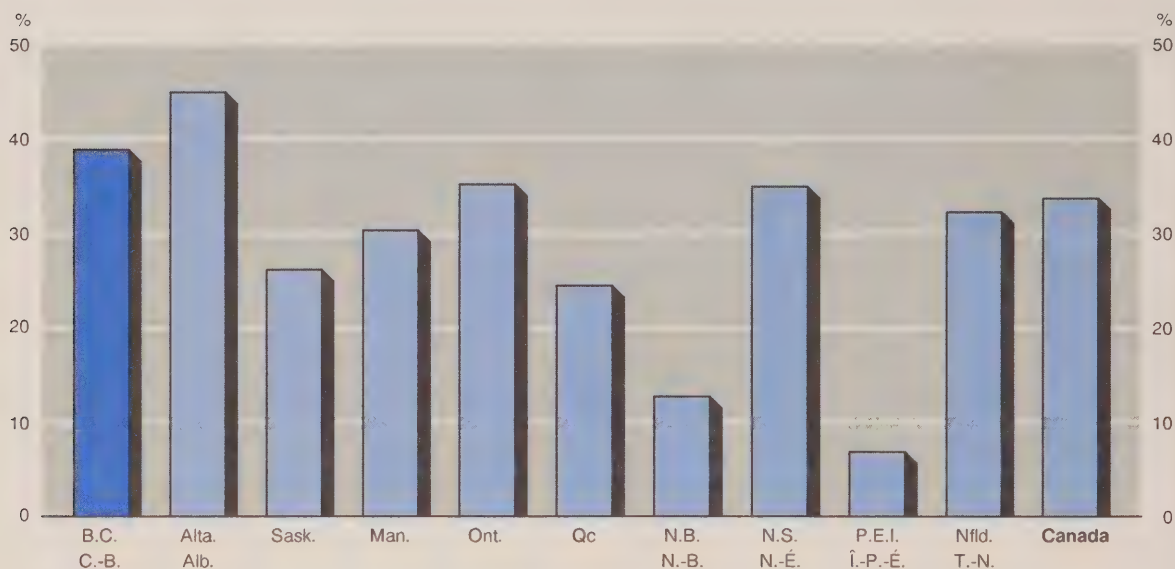


Chart - 3.24

Graphique - 3.24

Foreign-controlled Taxable Income Share Within Provinces, Non-financial Industries, 1987

Part sous contrôle étranger du revenu imposable dans les provinces, industries non financières, 1987



TEXT TABLE 3.4 Provincial Allocation of Taxable Income of Non-financial Corporations, by Control, 1986 and 1987

TABLEAU EXPLICATIF 3.4 Répartition provinciale du revenu imposable des sociétés non financières, par contrôle, 1986 et 1987

Provinces	Canadian		Foreign		Total	
	Canadien		Étranger			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987
(\$'000,000)						
British Columbia — Colombie-Britannique	1,634.0	2,107.7	1,008.7	1,335.6	2,642.7	3,437.3
Alberta	2,931.4	3,168.2	2,280.6	2,572.7	5,212.0	5,741.0
Saskatchewan	499.5	598.0	210.3	212.3	709.8	810.3
Manitoba	548.4	593.8	266.6	258.4	815.0	852.3
Ontario	8,409.1	9,977.7	6,504.1	5,411.8	14,913.2	15,389.5
Québec	5,687.3	6,645.6	2,066.3	2,145.6	7,753.5	8,791.1
New Brunswick — Nouveau-Brunswick	409.2	559.3	97.0	80.5	506.2	639.7
Nova Scotia — Nouvelle-Écosse	403.7	473.7	201.4	254.4	605.1	728.1
Prince Edward Island — Île-du-Prince-Édouard	64.6	75.7	5.0	5.5	69.6	81.3
Newfoundland — Terre-Neuve	211.3	241.8	115.9	115.3	327.3	357.1
Canada¹	20,946.5	24,677.5	12,823.9	12,493.6	33,770.3	37,171.1

¹ The 10 provinces do not always add to the Canada total because any allocation to the region "other" has been suppressed due to an insufficient number of respondents.

¹ Les chiffres des 10 provinces n'égalent pas toujours le total pour le Canada car la classe «autres régions» a été supprimée à cause du nombre insuffisant de sociétés

As may be seen in chart 3.24, there was considerable variation in the level of foreign-controlled taxable income within each province. In 1987, Alberta once again recorded the highest level of foreign-controlled taxable income (44.8%), although still at a much lower level than in previous years (Chart 3.23); British Columbia recorded the second highest level (38.9%) followed by Ontario (35.2%). In contrast, Prince Edward Island had the lowest level (6.8%), followed by New Brunswick (12.6%).

Finally, foreign-and Canadian-controlled corporations showed both similarities and differences in their generation of taxable income. As may be seen in chart 3.25, the principal province of taxable income generation for both groups of corporations was Ontario, where in 1987, 43.3% of foreign-controlled taxable income and 40.4% of Canadian-controlled taxable income were earned. In terms of differences, Québec accounted for 26.9% of Canadian-controlled taxable income, but only 17.2% of the foreign, while Alberta accounted for 20.6% of foreign-controlled taxable income but only 12.8% of the Canadian.

Comme le montre le Graphique 3.24, il y a eu une variation considérable du niveau de revenu imposable sous contrôle étranger à l'intérieur de chaque province. En 1987, l'Alberta a enregistré une fois encore le niveau le plus élevé de revenu imposable sous contrôle étranger (44.8%), bien qu'encore à un niveau beaucoup plus bas que les années précédentes (Graphique 3.23); elle était suivie par la Colombie-Britannique (38.9%), puis l'Ontario (35.2%). Par contre, l'Île-du-Prince-Édouard avait le niveau le plus bas (6.8%) suivie par le Nouveau-Brunswick (12.6%).

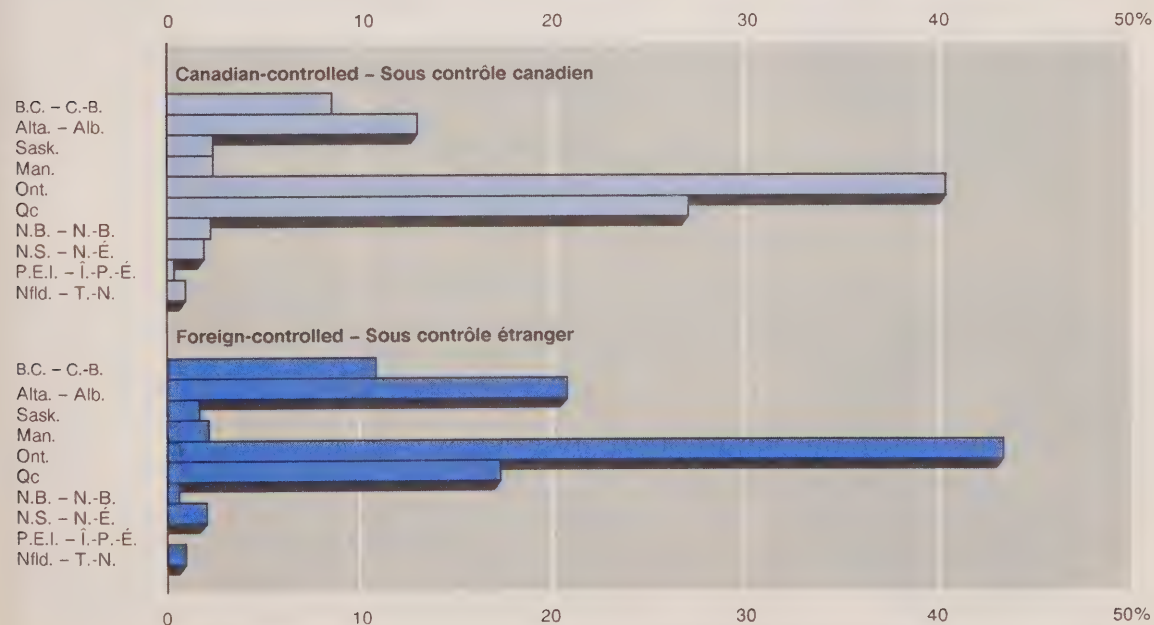
Finalement, les sociétés sous contrôle étranger et sous contrôle canadien ont des similarités et des différences dans la manière dont elles acquièrent leur revenu imposable. Comme l'indique le Graphique 3.25, la province où il y a eu le plus de revenu imposable pour ces deux groupes de sociétés est l'Ontario, où en 1987 ont été gagnés 43.3% du revenu imposable sous contrôle étranger et 40.4% du revenu imposable sous contrôle canadien. Par contre, le Québec gagnait 26.9% du revenu imposable sous contrôle canadien, mais uniquement 17.2% de celui sous contrôle étranger, tandis que l'Alberta gagnait 20.6% du revenu imposable sous contrôle étranger, mais uniquement 12.8% de celui sous contrôle canadien.

Chart - 3.25

Graphique - 3.25

Provincial Allocation of Canadian- and Foreign-controlled Taxable Income, Non-financial Industries, 1987

Répartition provinciale du revenu imposable sous contrôle canadien et sous contrôle étranger, industries non financières, 1987



LARGE CORPORATIONS

In 1987 large non-financial corporations, those with assets of \$25 million or more, accounted for 71.8% of all assets, 52.6% of all revenue, and 69.7% of all profits within the non-financial industries.

Foreign-controlled corporations, as a group, showed a higher level of concentration than did Canadian-controlled companies. In 1987 large foreign-controlled corporations accounted for 89.8% of all foreign-controlled assets, 85.8% of all foreign-controlled revenue, and 90.3% of all foreign-controlled profits. In contrast, large Canadian-controlled corporations accounted for 66.0% of all Canadian-controlled assets, 40.1% of revenue and 60.1% of profits (Text Table 3.5). Table 6 provide detailed balance sheet and income statement items and ratios for selected industries for large corporations.

LES GRANDES SOCIÉTÉS

En 1987, les grandes sociétés non financières, celles dont l'actif était d'au moins 25 millions de dollars, représentaient 71.8% de l'ensemble des actifs, 52.6% de l'ensemble des recettes et 69.7% de l'ensemble des bénéfices des industries non financières.

Les sociétés sous contrôle étranger avaient, dans l'ensemble, un niveau de concentration plus élevé que les sociétés sous contrôle canadien. En 1987, les grandes sociétés sous contrôle étranger représentaient 89.8% de l'ensemble des actifs sous contrôle étranger, 85.8% des recettes et 90.3% des bénéfices. Par contre, les grandes société sous contrôle canadien représentaient 66.0% de l'ensemble des actifs sous contrôle canadien, 40.1% des recettes et 60.1% des bénéfices (Tableau explicatif 3.5). Le Tableau 6 fournit des renseignements détaillés sur les bilans et les états de revenus et des ratios financiers pour des industries choisies pour ces grandes sociétés.

TEXT TABLE 3.5 Major Financial Characteristics of Non-financial Corporations, by Asset Size and Control, 1986 and 1987

TABLEAU EXPLICATIF 3.5 Caractéristiques financières principales des sociétés non financières, par tranche d'actif et par contrôle, 1986 et 1987

	Number of Corporations		Assets		Revenue		Profits	
	Nombre de sociétés		Actifs		Recettes		Bénéfices	
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
	No. — Nbre		(\$'000,000)					
Small Foreign ¹ — Petites étrangères ¹	4,319	4,094	21,086	20,481	36,376	35,780	1,777	1,694
Large Foreign ² — Grandes étrangères ²	870	914	159,451	180,733	200,333	216,372	12,773	15,804
Total Foreign — Total, étrangères	5,189	5,008	180,537	201,214	236,709	252,152	14,550	17,498
Small Canadian ¹ — Petites canadiennes ¹	434,030	443,632	192,744	210,085	367,692	399,687	12,548	15,023
Large Canadian ² — Grandes canadiennes ²	1,336	1,479	388,769	407,290	247,797	267,373	13,432	22,642
Total Canadian — Total, canadiennes	435,366	445,111	581,514	617,375	615,489	667,060	25,981	37,665
Total	440,555	450,119	762,051	818,589	852,198	919,213	40,530	55,163

¹ "Small" — represents corporations with assets less than \$25 million.

¹ «Petites» — représente les sociétés ayant un actif inférieur à \$25 million.

² "Large" — represents corporations with assets equal to or greater than \$25 million.

² «Grandes» — représente les sociétés ayant un actif égal ou supérieur à \$25 million.

Source: unpublished — non-publiée

Chart -3.26

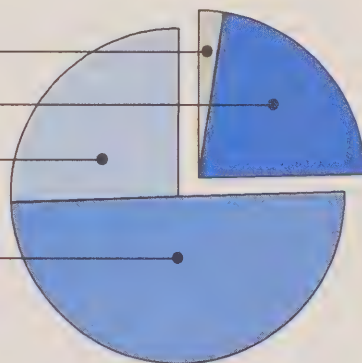
Graphique - 3.26

Asset, Revenue, and Profit Shares of Large and Small Corporations, by Control, Non-financial Industries, 1987

Parts des actifs, des recettes et des bénéfices des grandes et petites sociétés, par contrôle, industries non financières, 1987

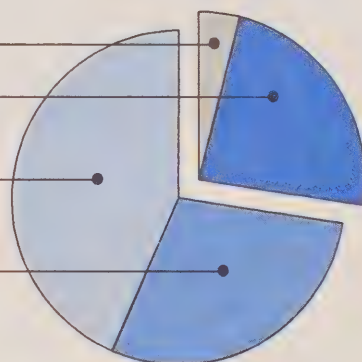
Assets - Actifs

Small foreign Petites étrangères	2.5%
Large foreign Grandes étrangères	22.1%
Small Canadian Petites canadiennes	25.6%
Large Canadian Grandes canadiennes	49.8%



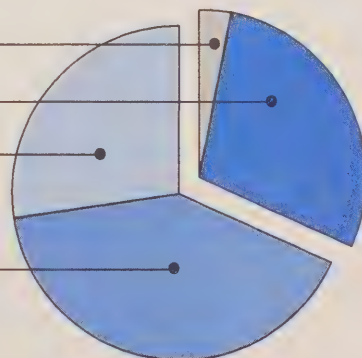
Revenue - Recettes

Small foreign Petites étrangères	3.9%
Large foreign Grandes étrangères	23.5%
Small Canadian Petites canadiennes	43.5%
Large Canadian Grandes canadiennes	29.1%



Profits - Bénéfices

Small foreign Petites étrangères	3.1%
Large foreign Grandes étrangères	28.6%
Small Canadian Petites canadiennes	27.3%
Large Canadian Grandes canadiennes	41.0%



Tax Analysis

In 1987, large U.S.-controlled firms accounted for 44.2% of the total taxes paid by large, non-financial, taxable corporations. In total foreign-controlled firms accounted for 54.5% (Chart 3.27).

L'analyse fiscale

En 1987, les grandes entreprises sous contrôle des États-Unis représentaient 44.2% de l'ensemble des impôts payés par les grandes sociétés imposables non financières. Dans l'ensemble, les sociétés sous contrôle étranger représentaient 54.5% (Graphique 3.27).

Chart - 3.27

Graphique - 3.27

Taxes Paid by Large, Taxable, Non-financial Corporations, by Country of Control, 1987

Impôts payés par les sociétés grandes, non financières, imposables, par pays de contrôle, 1987

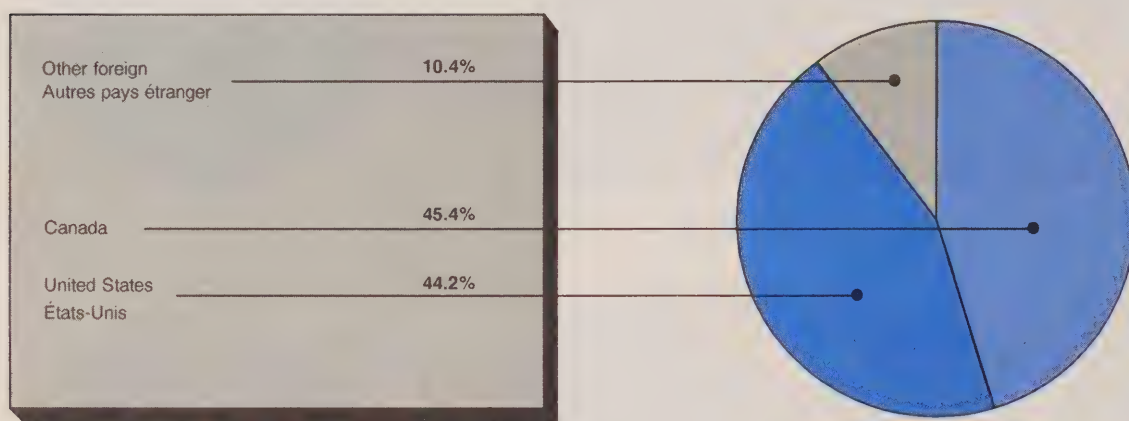


Chart 3.28 shows the relationship between profits, taxable income and taxes paid for large, foreign-and Canadian-controlled, non-financial, taxable corporations. Since 1980, foreign-controlled firms paid \$34.0 billion in taxes, while Canadian-controlled firms paid \$19.0 billion.

Text Table 3.6 shows that after adjusting profits to exclude Canadian dividend revenue and capital gains and losses⁴, over the period 1980 to 1987 foreign-controlled firms paid \$34.80 in taxes for each \$100 of profits, compared to \$31.40 for their Canadian-controlled counterparts.

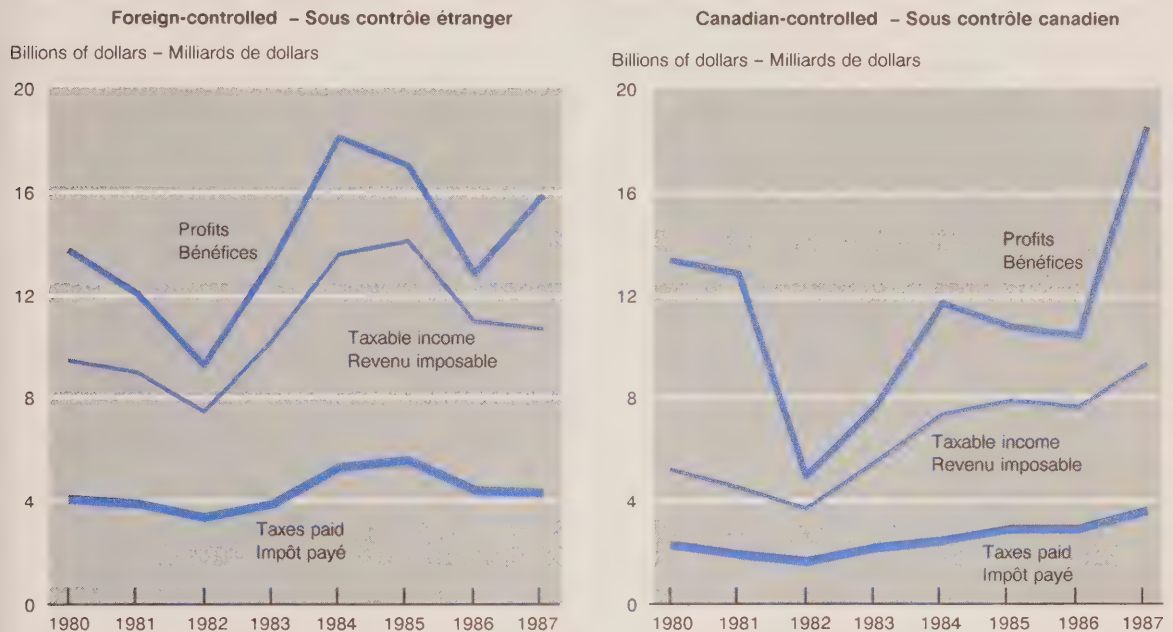
Le Graphique 3.28 montre la relation qui existe entre les bénéfices, le revenu imposable et les impôts payés par les grandes sociétés sous contrôle étranger et sous contrôle canadien. Depuis 1980, les entreprises sous contrôle étranger ont payé \$34.0 milliards d'impôts, alors que les entreprises sous contrôle canadien ont payé \$19.0 milliards.

Le Tableau explicatif 3.6 montre que lorsqu'on a ajusté les bénéfices pour exclure les recettes en dividendes canadiens et les gains et pertes en capital⁴, les entreprises sous contrôle étranger ont payé de 1980 à 1987 \$34.80 d'impôts par \$100 de bénéfices, contre \$31.40 pour leurs homonymes sous contrôle canadien.

⁴ Dividends introduce an element of double counting since they are included in the profits of both the paying and receiving corporations. They are actually a transfer of retained earnings and as such are excluded from the profits of the receiving corporation for this analysis. Capital gains and losses are also excluded as they are usually extraordinary or non-recurring items which distort the use of profits as a measure of an industry's economic profitability.

⁴ Les dividendes introduisent un élément de double compte car ils sont inclus dans les bénéfices des sociétés qui les payent et qui les reçoivent. Ils constituent en fait un transfert de bénéfices non distribués et ainsi sont exclus des bénéfices de la société qui les reçoit aux fins de la présente analyse. Les gains et les pertes en capital sont aussi exclus car ils sont en général extraordinaires et ne se reproduisent pas, ce qui déforme l'utilisation des bénéfices comme mesure de la profitabilité économique d'une industrie.

Chart - 3.28
Large Taxable, Non-financial Corporations, by Control, 1980-1987
Sociétés grandes, non financières, imposables, par contrôle, 1980-1987



TEXT TABLE 3.6 Eight Year Weighted Average (1980-1987) of Selected Tax Ratios of Taxable Non-Financial Corporations, by Control

TABLEAU EXPLICATIF 3.6 Moyenne pondérée de huit années (1980-1987) de ratios fiscaux choisis des sociétés non financières imposables, par contrôle

Ratio	Canadian Canadien	Foreign Étranger	All Toutes
Taxable Income/Profits Revenu imposable/Bénéfices	0.563	0.758	0.671
Taxes Paid/Taxable Income Impôts payés/Revenu imposable	0.377	0.402	0.392
Taxes Paid/Profits Impôts payés/Bénéfices	0.213	0.305	0.263
Taxes Paid/Adjusted Profits Impôts payés/Bénéfices ajustés	0.314	0.348	0.335

Section IV

Corporate Concentration

Section IV

La concentration des sociétés

ALL INDUSTRIES

In the previous section it was noted that large corporations accounted for a significant portion of the financial activity of all non-financial corporations. An alternate way of evaluating corporate size is provided by measuring aggregate corporate concentration — the share of corporate assets, revenue, profits, etc., accounted for by groupings of enterprises ranked in order of revenue⁵ (Text Table 4.1).

TOUTES LES INDUSTRIES

Dans la section précédente, nous avons noté que les grandes sociétés représentaient une portion importante de l'activité financière de toutes les sociétés non financières. Une autre manière d'évaluer la taille des Sociétés consiste à mesurer la concentration globale des Sociétés — la part des actifs, des recettes, des bénéfices, etc. des sociétés, par groupe d'entreprises classées par ordre de recettes⁵ (Tableau explicatif 4.1).

TEXT TABLE 4.1 Shares of Total Assets, Revenue and Profits of Leading Enterprises, All Industries, 1986 and 1987

TABLEAU EXPLICATIF 4.1 Parts des actifs, recettes et bénéfices totaux, des entreprises les plus importantes, toutes les industries, 1986 et 1987

	Number of Enterprises		Number of Corporations		Percentage of Assets		Percentage of Revenue		Percentage of Profits	
	Nombre d'entreprises		Nombre de sociétés		Pourcentage des actifs		Pourcentage des recettes		Pourcentage des bénéfices	
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
Leading 25 Enterprises										
25 plus importantes entreprises										
Foreign — Étrangères	8	8	219	204	4.4	4.5	7.6	7.1	5.7	4.1
Canadian — Canadiennes:										
Private Sector — Secteur privé	14	14	748	745	29.5	29.2	11.4	10.8	24.4	16.9
Government — État	3	3	199	188	7.8	7.2	4.0	3.7	3.2	3.6
Total	25	25	1,116	1,137	41.7	40.9	23.0	21.6	33.3	24.7
Leading 100 Enterprises										
100 plus importantes entreprises										
Foreign — Étrangères	36	35	534	497	7.4	7.4	12.0	11.5	12.4	10.8
Canadian — Canadiennes:										
Private Sector — Secteur privé	56	58	1,547	1,588	39.1	39.3	19.7	19.3	27.4	26.5
Government — État	8	7	266	243	10.1	9.1	5.1	4.7	4.8	4.8
Total	100	100	2,347	2,328	56.6	55.8	36.9	35.6	44.6	42.1
Leading 500 Enterprises										
500 plus importantes entreprises										
Foreign — Étrangères	232	239	1,653	1,693	12.8	13.3	20.0	19.9	21.4	20.6
Canadian — Canadiennes:										
Private Sector — Secteur privé	257	250	3,144	3,104	47.4	46.9	27.3	26.7	34.7	33.6
Government — État	11	11	292	279	10.3	9.6	5.3	5.0	5.1	5.2
Total	500	500	5,089	5,076	70.5	69.7	52.6	51.5	61.2	59.3
Leading 1,000 Enterprises										
1,000 plus importantes entreprises										
Foreign — Étrangères	453	449	2,375	2,389	14.6	14.9	22.4	22.3	24.3	23.5
Canadian — Canadiennes:										
Private Sector — Secteur privé	534	538	4,265	4,185	50.1	49.8	30.3	29.9	36.5	36.6
Government — État	13	13	295	284	10.4	9.6	5.3	5.0	5.2	5.2
Total	1,000	1,000	6,935	6,858	75.0	74.2	58.1	57.2	66.0	65.4

⁵ Each year enterprises are ranked according to their sales. Consequently, the member enterprises of any group of leading enterprises may be different for different years.

⁵ Chaque année, les entreprises sont classées par ordre de ventes. Par conséquent, les entreprises faisant partie d'un groupe d'entreprises les plus importantes peuvent être différentes d'une année à l'autre.

As reflected in chart 4.1 there has been no discernable trend since 1983 in the level of aggregate corporate concentration, as measured by the shares accounted for by the leading 25 enterprises. While the asset share of the leading 25 enterprises represented an increase of 1.8 percentage points from 1983, their revenue share declined by 2.8 percentage points. The leading 25 enterprises' profit share has been more volatile, increasing by 4.0 percentage points from 1983 to 1986 and then declining sharply by 8.7 percentage points in 1987 (Text Table 4.1). This decline was primarily attributable to Canadian banks.

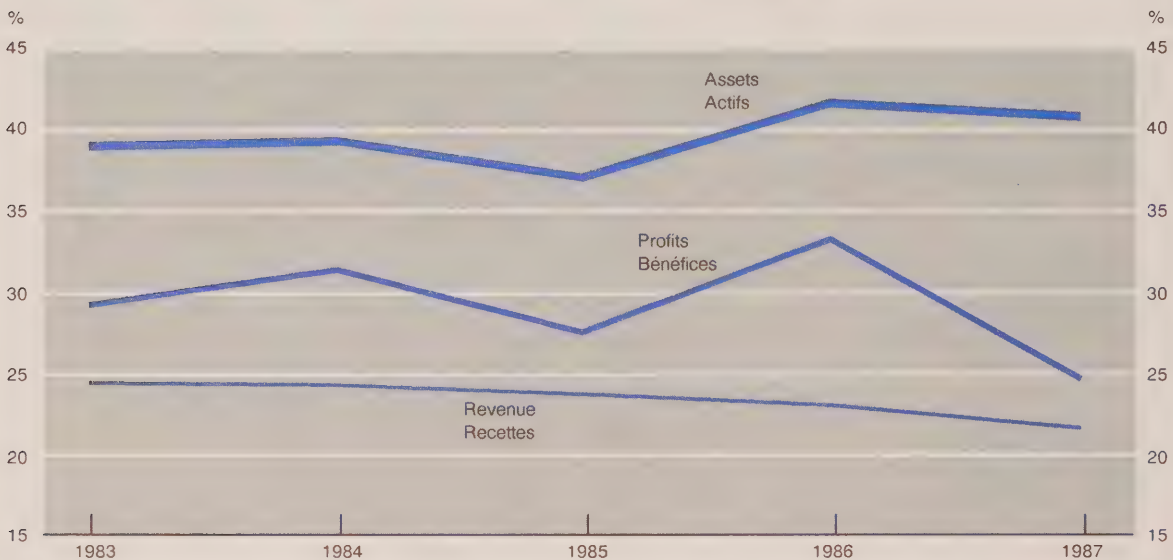
Comme le montre le Graphique 4.1, depuis 1983, on ne peut trouver de tendance dans le niveau de concentration globale des sociétés, mesurée par les parts des 25 entreprises les plus importantes. Alors que la part des actifs des 25 entreprises les plus importantes augmentait de 1.8 points depuis 1983, la part de leurs recettes diminuait de 2.8 points. La part de bénéfices des 25 entreprises les plus importantes était plus volatile, augmentant de 4.0 points de 1983 à 1986, puis déclinant brusquement de 8.7 points en 1987 (Tableau explicatif 4.1). Cette baisse était principalement due aux banques canadiennes.

Chart - 4.1

Graphique - 4.1

The Shares of Assets, Revenue, and Profits Accounted for by the Leading 25 Enterprises, All Industries, 1983-1987

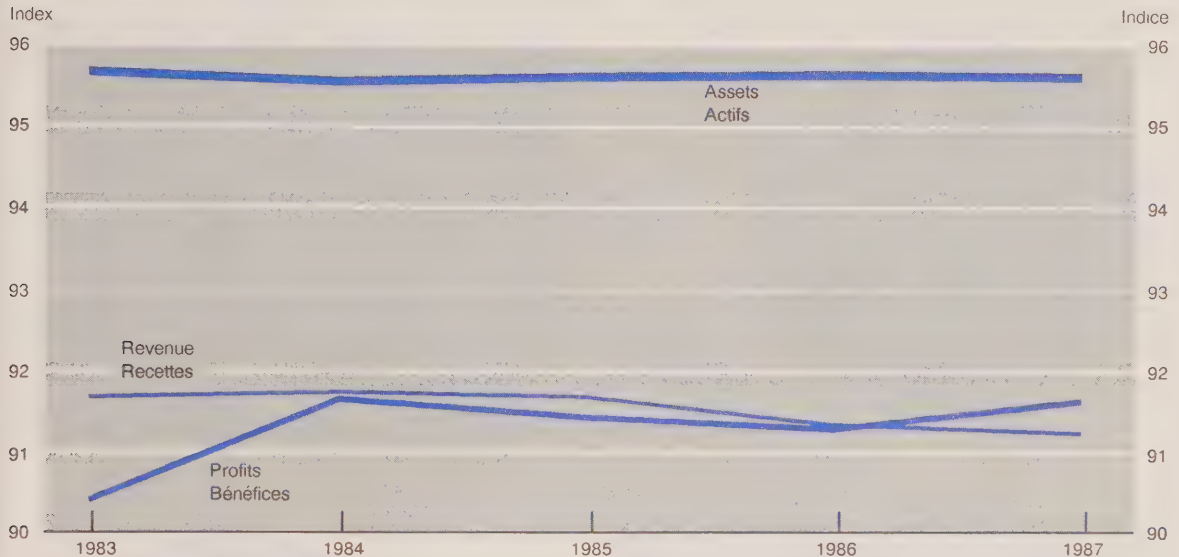
Parts des actifs, des recettes et des bénéfices des 25 entreprises les plus importantes, toutes les industries, 1983-1987



While the leading 25 enterprises' shares of financial activity provide a useful measure of concentration, there are methods of evaluating corporate concentration which take into account the relative significance of all enterprises. One such concentration index is the Gini Coefficient. (Please see the statistical notes and definitions for a description of this index.) Chart 4.2 shows values for this concentration index when it is applied to enterprise assets, revenues and profits for the years 1983 to 1987. Based on this index only corporate profits have shown an increase in concentration since 1983.

Les parts d'activité financière des 25 entreprises les plus importantes donnent une mesure utile de concentration, mais il existe des méthodes permettant d'évaluer la concentration des sociétés en tenant compte de l'importance relative de toutes les entreprises. Un tel indice de concentration est le Coefficient de Gini. (Veuillez consulter les notes et les définitions statistiques pour une description de cet indice.) Le Graphique 4.2 montre les valeurs de cet indice de concentration quand on l'applique aux actifs, aux recettes et aux bénéfices des entreprises de 1983 à 1987. Si l'on se base sur cet indice, la concentration n'a augmenté que pour les bénéfices des sociétés depuis 1983.

Chart - 4.2
The Concentration Index, Assets, Revenue and Profits, All Industries, 1983-1987
Indice de concentration, actifs, recettes et bénéfices, toutes les industries, 1983-1987



Text table 4.2 provides selected points for what is referred to as the Lorenz curve of corporate assets, revenues and profits. (For a description of the Lorenz curve please see the statistical notes and definitions.) Text table 4.2 shows, for example, that in 1987 the top 1/100th of 1% of all enterprises controlled 54.6% of assets, 29.5% of revenue and 33.2% of profits. The top 1% controlled 85.8% of assets, 69.5% of revenues and 75.1% of profits.

Le Tableau explicatif 4.2 fournit des points pour ce que l'on appelle la Courbe de Lorenz des actifs, des recettes et des bénéfices des sociétés. (Pour une description de la Courbe de Lorenz, veuillez consulter les notes et les définitions statistiques.) Le Tableau explicatif 4.2 montre par exemple, qu'en 1987 le centième du 1% de toutes les entreprises contrôlait 54.6% des actifs, 29.5% des recettes et 33.2% des bénéfices. Le 1% supérieur contrôlait 85.8% des actifs, 69.5% des recettes et 75.1% des bénéfices.

TEXT TABLE 4.2 Cumulative Percentage of Assets, Revenue and Profits Controlled by Leading Enterprises, 1987, All Industries

TABLEAU EXPLICATIF 4.2 Pourcentages cumulatifs des actifs, recettes et bénéfices contrôlés par les entreprises les plus importantes, 1987, toutes les industries

Cumulative % of Ranked Enterprises	Cumulative % of Assets	Cumulative % of Revenue	Cumulative % of Profits
% cumulatifs des entreprises comptées	% cumulatifs des actifs	% cumulatifs des recettes	% cumulatifs des bénéfices
0.01	54.6	29.3	33.3
0.10	74.8	52.6	58.9
1.00	85.8	69.5	75.1
5.00	91.6	82.0	83.8
10.00	94.0	87.6	87.7
25.00	97.1	94.3	94.2
50.00	99.1	98.3	98.3
75.00	99.8	99.7	99.7
100.00	100.0	100.0	100.0

Foreign-controlled and Canadian-government-controlled enterprises exhibit a higher level of concentration than Canadian-privately-controlled enterprises. In 1987, foreign-controlled enterprises had 77.2% of their revenue concentrated in the leading 500 enterprises (Chart 4.3), while government-controlled enterprises had 99.2% of their revenue clustered within the leading 500 enterprises (Chart 4.4). In sharp contrast, Canadian-privately-controlled enterprises had only 38.5% of their revenue within the leading 500 enterprises (Chart 4.5).

Les entreprises sous contrôle étranger et celles de l'État sous contrôle canadien étaient plus concentrées que les entreprises privées sous contrôle canadien. En 1987, les entreprises sous contrôle étranger avaient 77.2% de leurs recettes concentrées dans les 500 entreprises les plus importantes (Graphique 4.3) alors que les entreprises contrôlées par l'État avaient 99.2% de leurs recettes concentrées dans les 500 entreprises les plus importantes (Graphique 4.4). Au contraire, les entreprises privées sous contrôle canadien avaient uniquement 38.5% de leurs recettes réalisées par les 500 entreprises les plus importantes (Graphique 4.5).

Chart - 4.3

Graphique - 4.3

Foreign-controlled Revenue, by Leading Enterprise Groupings, All Industries, 1987
Recettes sous contrôle étranger par groupe d'entreprises les plus importantes, toutes les industries, 1987

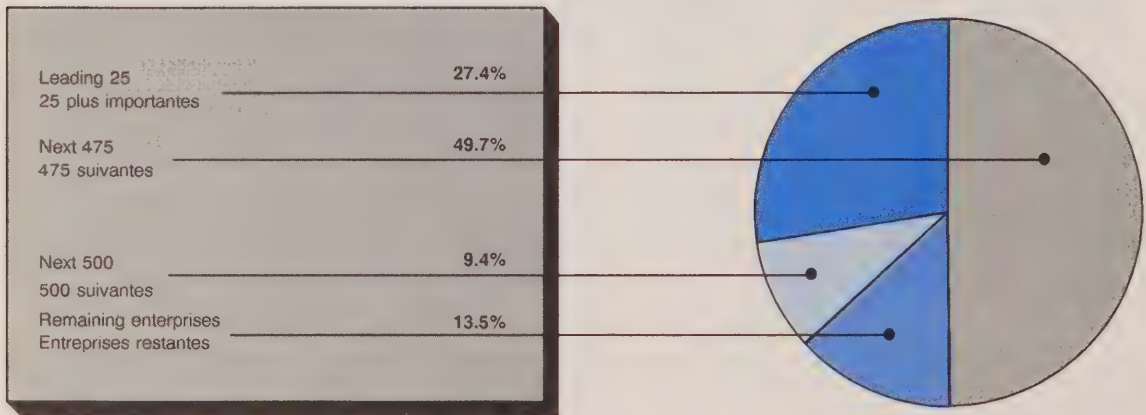


Chart - 4.4 Graphique - 4.4
Canadian-government-controlled Revenue, by Leading Enterprise Groupings, All Industries, 1987
Recettes sous contrôle d'état canadien, par groupe d'entreprises les plus importantes, toutes les industries, 1987

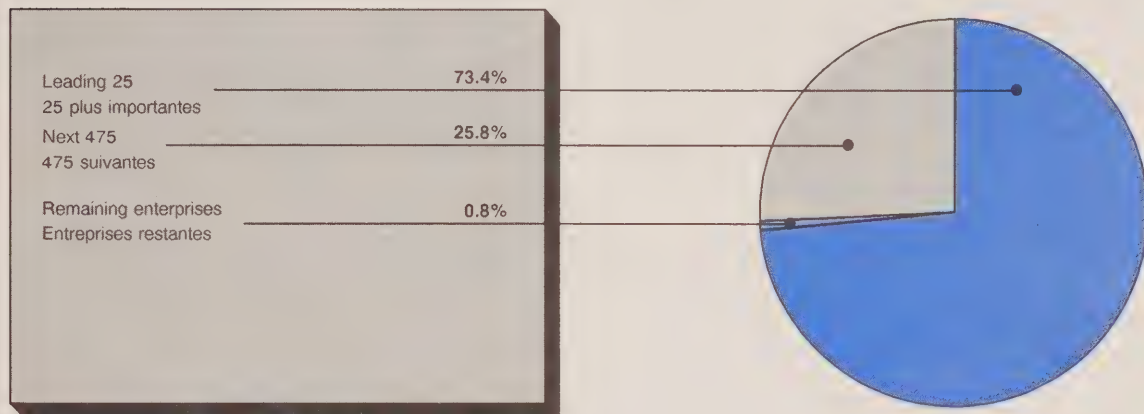
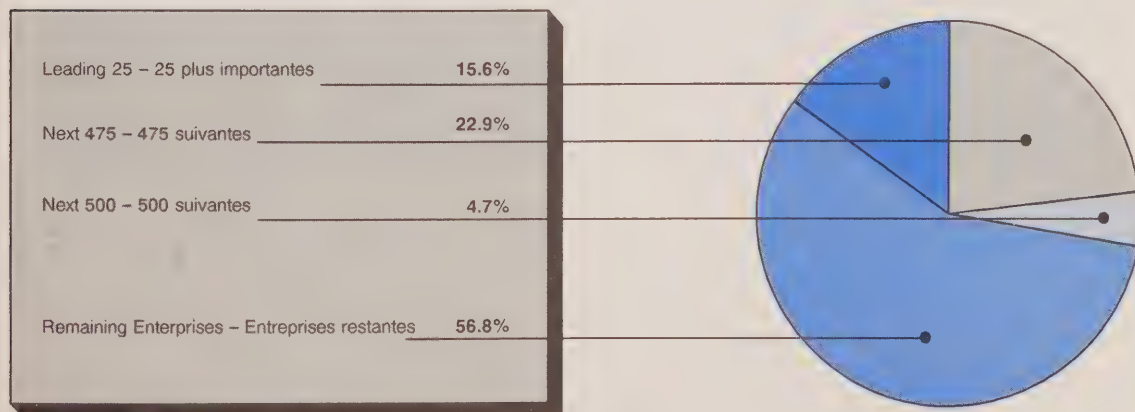


Chart - 4.5 Graphique - 4.5
Canadian Privately-controlled Revenue, by Leading Enterprise Groupings, All Industries, 1987
Recettes sous contrôle privée canadien, par groupe d'entreprises les plus importantes, toutes les industries, 1987



NON-FINANCIAL INDUSTRIES

Enterprises comprised of corporations within the non-financial industries show a distinct trend in the level of corporate aggregate concentration. Chart 4.6 shows the shares of assets, revenue and profits accounted for by the leading 25 non-financial enterprises over the period 1975 to 1987. All indicators showed an increasing level of concentration up to the early 1980's and a decline in recent years. Over the entire 13 year period, concentration in terms of assets increased 2.5 percentage points, revenue declined 0.8 percentage points and profits increased 5.9 percentage points. From 1986 to 1987, assets declined 3.3 percentage points, revenue declined 1.5 percentage points and profits declined 1.4 percentage points.

LES INDUSTRIES NON FINANCIÈRES

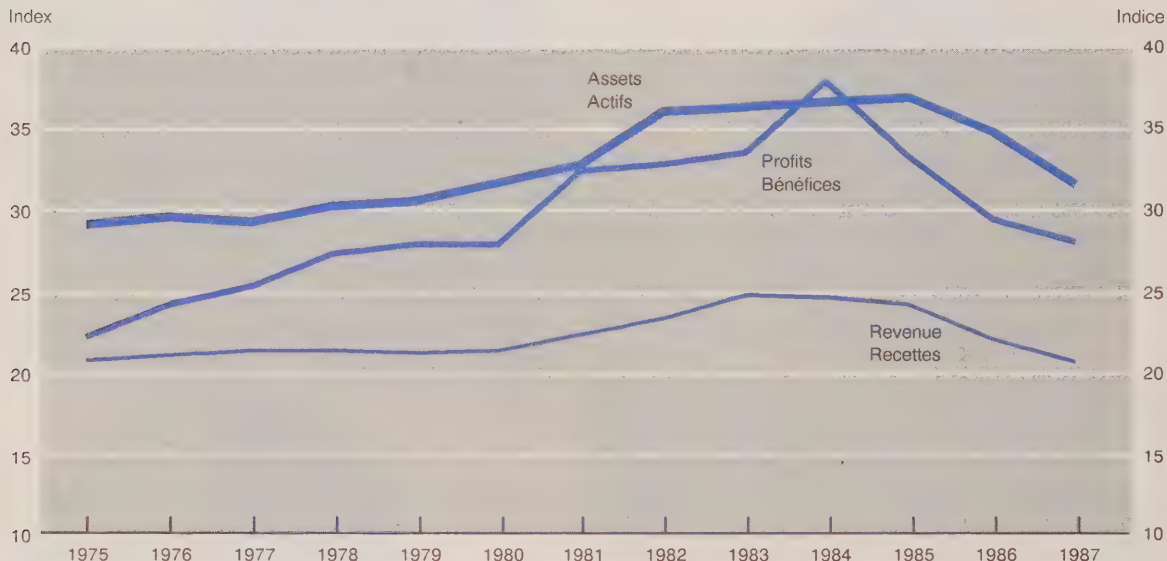
Ces entreprises comprenant les sociétés non financières avaient une tendance particulière pour leur niveau de concentration globale. Le Graphique 4.6 montre les parts d'actifs, de recettes et de bénéfices réalisées par les 25 entreprises non financières les plus importantes de 1975 à 1987. Tous les indicateurs montrent une augmentation de la concentration jusqu'au début des années 1980, puis un déclin depuis. Au cours de toute cette période de 13 ans, la concentration des actifs a augmenté de 2.5 points, celle des recettes a baissé de 0.8 point et celle des bénéfices a augmenté de 5.9 points. En 1986 et 1987, celle des actifs a baissé de 3.3 points, des recettes de 1.5 point et des bénéfices de 1.4 points.

Chart - 4.6

Graphique - 4.6

The Shares of Assets, Revenue and Profits Accounted for by the Leading 25 Enterprises, Non-financial Industries, 1975-1987

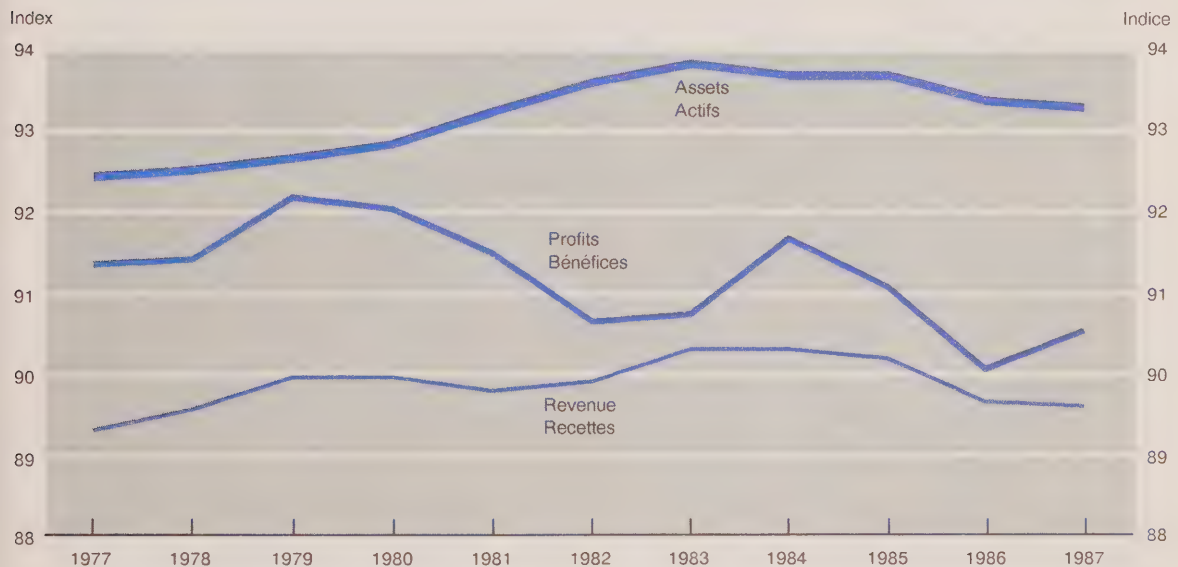
Parts des actifs, des recettes, et des bénéfices des 25 entreprises les plus importantes, industries non financières, 1975-1987



The concentration index (Gini) gives a very similar picture. Since 1977, aggregate concentration increased up to the early 1980's and declined in recent years. Over the period, aggregate concentration increased in terms of assets and revenue and declined for profits. From 1986 to 1987, the concentration index for assets and revenue declined marginally while profits increased marginally. When measuring concentration, profits are a more volatile characteristic than either assets or revenue.

L'indice de concentration (Gini) donne un tableau très similaire. Depuis 1977, la concentration globale a augmenté jusqu'au début des années 1980 et a baissé ces dernières années. Au cours de cette période, la concentration globale des actifs et des recettes a augmenté, celle des bénéfices a baissé. En 1986 et 1987, l'indice de concentration des actifs et des recettes a baissé marginalement, alors que celui des bénéfices augmentait marginalement. Quand on mesure la concentration, les bénéfices constituent une caractéristique plus volatile que les actifs ou les recettes.

Chart - 4.7 Graphique - 4.7
The Concentration Index, Assets, Revenue and Profits, Non-financial Industries, 1977-1987
Indice de concentration, actifs, recettes et bénéfices, industries non financières, 1977-1987



Aggregate concentration in the non-financial industries is less than the overall level of concentration for all industries. Chart 4.8 shows that at all levels, the leading enterprises in the non-financial industries control a smaller percentage of assets than those controlled by the same proportion of leading enterprises on an all industry basis. For example, in 1987 the top 1/100th of 1% of all non-financial enterprises controlled 41.9% of non-financial corporate assets, while the top 1/100th of 1% of all enterprises controlled 54.6% of all assets.

La concentration globale dans les industries non financière est inférieure à celle dans toutes les industries. Le Graphique 4.8 montre qu'à tous les niveaux, dans les industries non financières, les entreprises les plus importantes contrôlent un pourcentage plus petit d'actifs que celui contrôlé par la même proportion d'entreprises les plus importantes dans toutes les industries. Par exemple, en 1987, le centième de 1% supérieur de toutes les entreprises non financières contrôlait 41.9% des actifs non financiers, alors que le centième de 1% supérieur de toutes les entreprises contrôlaient 54.6% de tous les actifs.

Chart - 4.8
Cumulative Share of Assets, 1987
Part cumulée des actifs, 1987

Graphique - 4.8

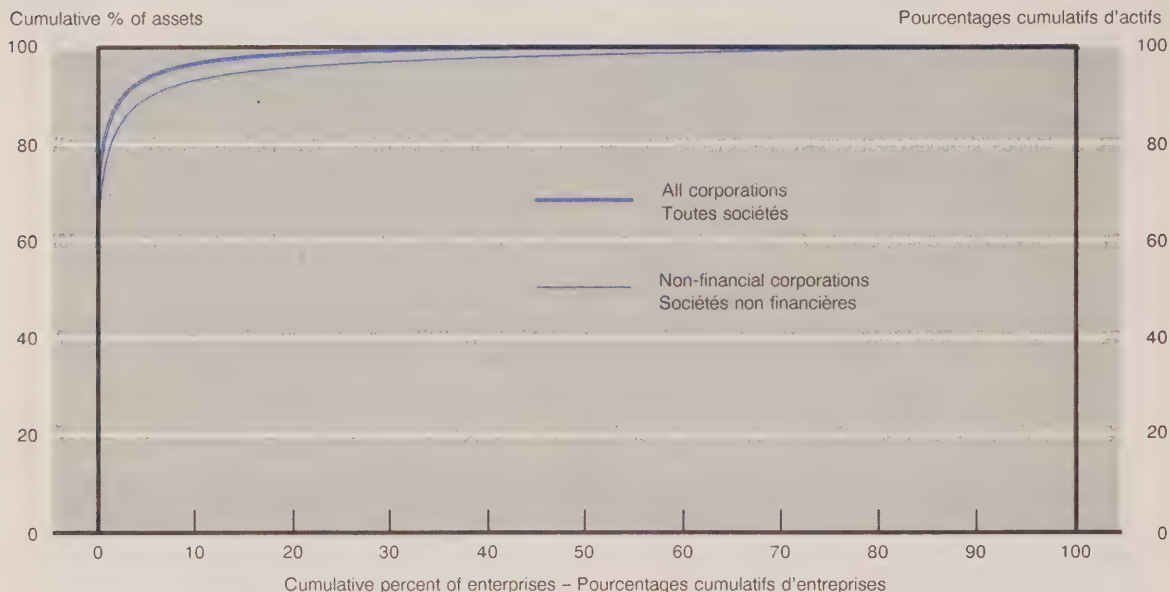
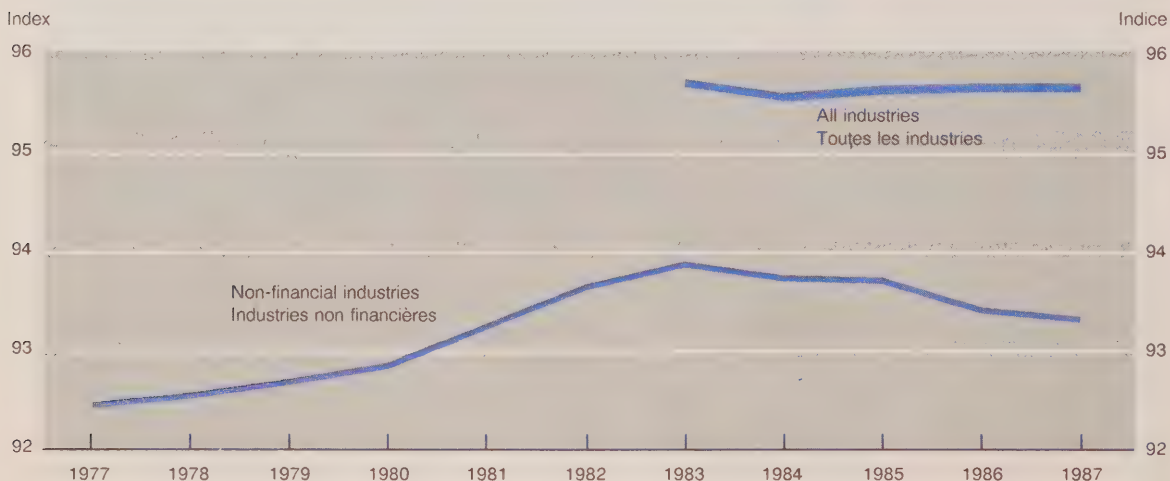


Chart 4.9 shows the concentration index for assets for all industries and for the non-financial industries. The chart clearly shows the different trends and levels in the two groups of corporations.

Le Graphique 4.9 montre l'indice de concentration des actifs pour toutes les industries et pour les industries non financières. Ce graphique montre clairement des tendances et des niveaux différents dans les deux groupes de sociétés.

Chart - 4.9
The Concentration Index, Non-financial Industries and All Industries
Indice de concentration, Industries non financières et toutes les industries

Graphique - 4.9



Statistical Notes and Definitions

Notes explicatives et définitions

STATISTICAL NOTES

Sources of Information

Information contained in this report is primarily derived from the ownership returns filed by corporations liable under the Corporations and Labour Unions Returns Act (CALURA), and the financial information all corporations file with their corporate tax return. Ownership information is also obtained from both Canadian and international publications.

Reporting Unit

The reporting unit for this publication is the individual corporation. As a result, published financial statistics reflect inter-corporate transactions and claims which would be eliminated in the consolidated financial statements of a group of corporations.

Coverage

This report contains data on virtually all corporations operating in Canada. This includes joint ventures and partnerships of participating corporations, branches of foreign companies, limited dividend housing corporations, federal proprietary Crown corporations and their subsidiaries, federal agency Crown corporations, and provincial Crown corporations. Municipally owned corporations, religious organizations, trusted pension funds and foreign business corporations are not included, nor are corporations with assets less than \$50 thousand and sales or gross revenue less than \$10 thousand.

The Corporations and Labour Unions Returns Act requires every corporation that carries on business in Canada or is incorporated under a law of Canada or a province, whose gross revenue for the reporting period from business carried on by it in Canada exceeded \$15 million, or whose assets at the end of the reporting period exceeded \$10 million, to file a CALURA ownership return. In the computation of these thresholds, each corporation must include the assets and the gross revenue of its affiliates as defined in the Act. In addition, corporations under these limits but having long-term debt or equity owing directly or indirectly to non-residents, which exceeded a book value of \$200,000 must also file. This information, together with information on ownership from other sources, permits the identification of virtually all foreign-controlled corporations. Any corporations not so identified are classified to Canadian control.

NOTES STATISTIQUES

Origine des données

Le présent rapport renferme des données qui proviennent surtout des déclarations de propriété de capital-actions sou- mises par les personnes morales (sociétés) assujetties à la Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats (CALURA) et des renseignements financiers que chaque société fournit avec sa déclaration d'impôt. En outre, nous avons extrait des renseignements complémentaires sur la pro- priété des sociétés d'un certain nombre de publications cana- diennes et internationales.

Unité de rapport

Dans cette publication, l'unité de rapport est la société. Par conséquent, les statistiques financières publiées peuvent con- tenir des transactions entre sociétés qui ne figurent pas dans les statistiques fournies au niveau de l'entreprise consolidée.

Champ d'observation

Le présent rapport contient des données sur presque toutes les sociétés qui exercent une activité au Canada. Parmi celles- ci, on retrouve les coentreprises et les associations de sociétés participantes, les succursales de sociétés étrangères, les sociétés d'habitation à dividendes limités, les sociétés fédé- rales de la Couronne (de propriétaire) et leurs filiales, les sociétés fédérales de la Couronne et les sociétés provinciales de la Couronne. Le rapport ne contient pas d'information sur les sociétés municipales, les organismes religieux, les caisses de retraite en fiducie et les sociétés commerciales étrangères, ni les sociétés qui ont moins de \$50,000 d'actifs et moins de \$10,000 de ventes ou de recettes brutes.

La Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats prévoit que toute société faisant affaires au Canada ou constituée sous le régime d'une loi fédérale ou provinciale, et dont le revenu brut pour la période de rapport, tiré d'une entreprise exercée au Canada, excède \$15 millions de dollars ou dont l'actif excède \$10 millions de dollars au dernier jour de cette période, doit soumettre une déclaration de propriété du capital-actions. Pour calculer ces limites, chaque société doit tenir compte des actifs et des recettes brutes de ses filiales, tels qu'ils sont déterminés de façon réglementaire. En outre, les sociétés qui ne remplissent pas ces conditions mais qui ont des actions ou des titres de créance à long terme détenus direc- tement ou indirectement par des non résidents, d'une valeur comptable de plus de \$200,000, doivent également soumettre une déclaration. Cette information, ainsi que celle en prove- nance d'autres sources, permettent de procéder à l'identifi- cation de pratiquement toutes les sociétés qui sont sous contrôle étranger. Nous classons sous contrôle canadien toute société non identifiée comme étant sous contrôle étranger.

Control¹

Control of a corporation is the potential to make the strategic decisions of a corporation. This is generally viewed as the ability to select a majority of the board of directors of the corporation. Most of the time the ability to elect the board of directors is based on the ownership of the voting equity of the corporation. This concept of control is used to determine foreign control and to assign a country of control.

Some caution should be taken when using the word "controlled". As previously stated, control is based on the "potential" to control. That potential may not be exercised, in which case "controlled" corporations may still function with considerable autonomy in their financial, marketing, or operational activities.

Almost all of the time control is the result of owning more than 50% of the voting shares. This is referred to as **majority voting ownership**. However, it is well established that control can result from owning less than a majority of the voting shares. Effective control can result from ownership of the largest block of voting shares. This may also be called minority control. For simplicity, the owner of a block of equity which has at least 33% of the voting rights and which exceeds the sum of the next two largest blocks is assumed to have effective control. The assigning of control based on this minority control concept was incorporated into the 1986 CALURA publication and financial control statistics were revised back to 1980. The overall percentage of cases in which control has been assigned on the basis of minority control has been relatively low.

One other method of assigning effective control is by examining "interlocking directorships". If a majority of the members of the board of directors of a held company are directors of a holding company, then the holding company is assigned control of the held company.

There are a variety of other methods of controlling a corporation, such as franchise or licensing agreements, management or supply contracts, or control of essential technology. However none of these criteria are used comprehensively in assigning effective control.

Contrôle¹

Le contrôle d'une société est le pouvoir de prendre les décisions stratégiques ayant une incidence sur cette société. En général, on contrôle une société quand on a le pouvoir de choisir la majorité des membres de son conseil d'administration. Or, ce pouvoir de choisir les membres du conseil d'administration est la plupart du temps donné par la propriété des actions avec droit de vote. Nous nous servons de cette notion de contrôle pour déterminer le contrôle étranger et pour désigner le pays de contrôle.

Il faut faire attention lorsque l'on utilise le mot «contrôle». Comme nous l'avons dit plus haut, le contrôle est basé sur le «pouvoir» de contrôler. Ce pouvoir peut être exercé, ou peut ne pas l'être, auquel cas la société peut jouir d'une autonomie considérable dans ses activités financières, de commercialisation ou de fonctionnement.

Dans presque tous les cas, le contrôle vient de la propriété de plus de 50 % des actions avec droit de vote. Dans ce cas, il existe un **contrôle majoritaire**. Toutefois, il arrive que les détenteurs de moins que la majorité des actions avec droit de vote puissent exercer le contrôle. La propriété d'un bloc important d'actions avec droit de vote peut donner le contrôle effectif, que l'on appelle parfois contrôle minoritaire. En termes simples, on considère que le propriétaire d'un bloc d'actions qui possède au moins 33 % de l'ensemble des droits de votes et qui a plus de droit de vote que ceux de deux autres blocs les plus importants réunis détient le contrôle effectif de la société. L'application du contrôle effectif des sociétés a été introduit en 1986 dans le rapport CALURA et les données financières par contrôle ont été révisées à partir de 1980. Le pourcentage de cas de contrôle minoritaire est relativement peu élevé.

Une autre méthode de détermination du contrôle effectif est celle des «directeurs communs». Si la majorité des membres du conseil d'administration d'une présumée filiale sont également membres du conseil d'administration de la société présumée mère, on considère que cette dernière contrôle la filiale.

Il existe un grand nombre d'autres méthodes pour contrôler une société, notamment au niveau des accords de franchise ou de permis, des contrats d'approvisionnement ou de gestion, du contrôle de la technologie essentielle, mais jusqu'à présent, on n'a pas utilisé ces critères pour déterminer le contrôle effectif.

¹ For a more detailed description of the concepts of control, enterprise structure and country of control see "Inter-Corporate Ownership" (STC Catalogue 61-517, Occasional).

¹ Pour une description plus détaillée des notions de contrôle, de structure des entreprises et de pays de contrôle, voir «Liens de parenté entre corporations» (publication hors série de Statistique Canada, No 61-517 au catalogue, hors série).

Ownership

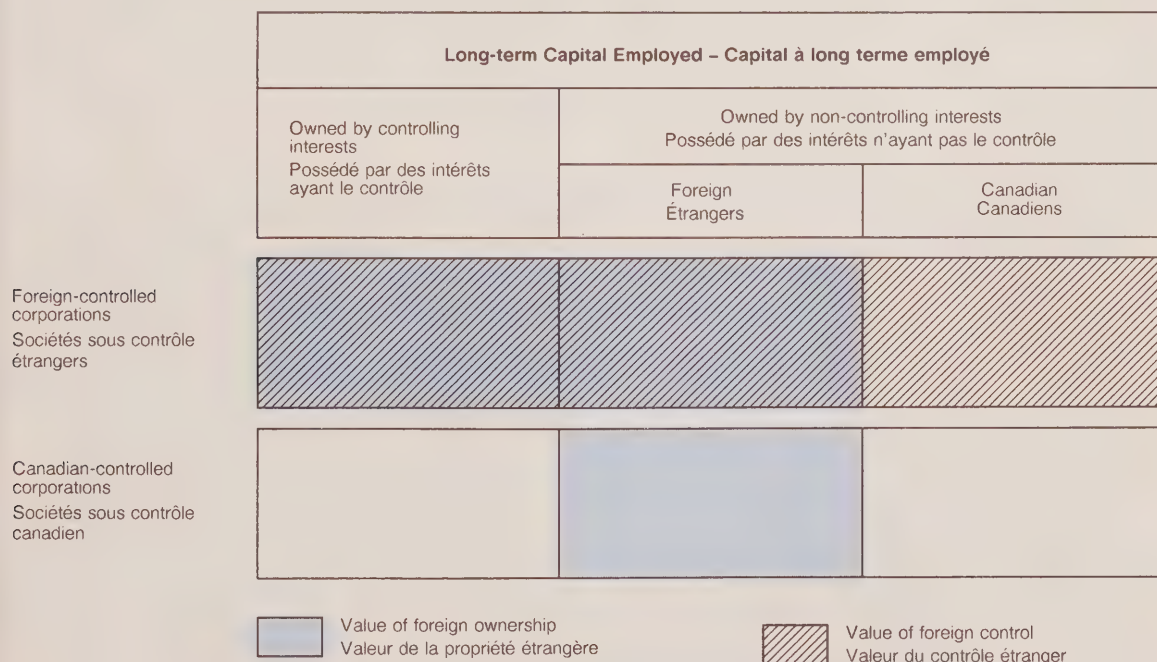
Foreign ownership statistics are part of Canada's international investment position and are published by the International Financial Economics Division (IFED). They are based on long-term capital employed (the value of long-term debt and equity holdings). This includes voting and non-voting common shares, preferred shares, convertible shares, warrants, bonds, debentures, loans and other long-term debt or equity instruments. The value of foreign ownership is the aggregation of long-term capital employed that is owned by foreign interests in both Canadian and foreign-controlled firms. The value of foreign control is the long-term capital employed of only those corporations that are controlled by foreign interests, even that portion owned by Canadian resident non-controlling interests (Diagram A).

Propriété

Les statistiques de propriété étrangère font partie de la position de l'investissement international du Canada et sont publiées par la Division de l'économie internationale et financière (DEIF). Elles sont basées sur les capitaux à long terme engagés (c'est-à-dire la valeur de la dette à long terme et du portefeuille d'actions). Ces capitaux comprennent les actions ordinaires avec et sans droit de vote, les actions privilégiées, les actions convertibles, les mandats, les obligations, les débiteures, les prêts et tout autre titre de créance à long terme ou actions. La valeur de la propriété étrangère est le montant de capital à long-terme employé qui est possédé par des intérêts étrangers dans des sociétés étrangères aussi bien que canadiennes. La valeur du contrôle étranger est le capital à long-terme employé des sociétés contrôlées par des intérêts, même la portion détenue par des intérêts sans contrôle appartenant à des résidents canadiens (Diagramme A).

Diagram A
Illustration of Foreign Ownership versus Foreign Control
Exemple de propriété étrangère et de contrôle étranger

Diagramme A



The following terms relate to the concept of ownership. **Direct investment** is the value of debt and equity of the corporation by owners who hold more than 10% of the outstanding voting equity of the corporation. This level of voting equity is considered to permit the holder to influence the decisions of the board of directors. If the ownership of voting equity is less than 10% then the holding is classified as **portfolio investment**.

Enterprise Structure

An enterprise is a group of corporations under common control. The controlling corporation is called the parent and the controlled corporations are called subsidiaries. The ultimate parent corporation is called the enterprise head.

Country of Control

In most cases of foreign control, the country of control classification is the country of residence of the ultimate foreign parent corporation. Each subsidiary within the enterprise is assigned the same country of control as its parent. A corporation whose voting rights are owned equally by Canadian- and foreign-controlled corporations is given the country of control code of the foreign-controlled owner. If two foreign-controlled corporations jointly own an equal amount of the voting rights of a Canadian resident corporation, the country of control is assigned according to an order of precedence of the countries of control based on their 1982 aggregate level of foreign direct investment in Canada (i.e. United States takes precedence, followed by Great Britain, followed by West Germany, etc.).

Enterprise Data

Enterprise data is produced by adding together the various financial items of those corporations comprising the enterprise. Therefore, enterprise financial data is not a consolidation, but an aggregation. Consequently, items may be double-counted, especially those affecting intra-enterprise transactions.

Concentration

The term concentration refers to the relative significance of groups of large enterprises and their economic advantages, which may be achieved through specialization, technological innovation, economies of scale, advertising, pricing and market position. Concentration may lead to dominance in markets, regions or the economy as a whole. This report examines concentration by measuring the economy-wide financial activity of large enterprises (aggregate concentration).

Les termes suivants se rapportent à la notion de propriété. **L'investissement direct** est la valeur de la dette et des actions de la société détenues par des personnes qui détiennent plus de 10 % des actions émises avec droit de vote de cette société. On considère que le détenteur de ce pourcentage d'actions avec droit de vote peut avoir une influence sur les décisions du Conseil d'administration. Le propriétaire de moins de 10 % d'actions avec droit de vote détient ce que l'on appelle un **placement de portefeuille**.

Structure des entreprises

Une entreprise est un groupe de sociétés sous contrôle commun. On appelle la société qui exerce le contrôle la société mère et celles qui sont contrôlées les filiales. La société qui contrôle toutes les autres est la tête de l'entreprise.

Pays de contrôle

Dans la plupart des cas de contrôle étranger, le pays de contrôle est le pays de résidence de la société mère ultime étrangère. On attribue alors à toutes les filiales qui font partie de l'entreprise le même pays de contrôle que la société mère. Une société dont les droits de vote appartiennent également à des sociétés sous contrôle canadien et sous contrôle étranger reçoit un code de contrôle étranger. Si deux sociétés sous contrôle étranger détiennent une quantité égale de droits de vote d'une société canadienne, l'attribution du pays de contrôle est déterminé par l'ordre de préséance fondé basé sur le niveau global en 1982 de l'investissement direct étranger au Canada (les États-Unis ont préséance, suivis du Royaume-Uni, suivi de l'Allemagne de l'Ouest, etc.).

Données relatives aux entreprises

On obtient les données relatives aux entreprises en additionnant les postes financiers des sociétés qui forment l'entreprise. Par conséquent, des données financières relatives aux entreprises ne sont pas le produit d'une consolidation, mais d'une addition. Il est donc possible que des postes aient été doublement comptés, en particulier ceux qui concernent les transactions internes de l'entreprise.

Concentration

Le terme concentration désigne l'importance relative de groupes de sociétés et leur avantage économique, qui peut être obtenu grâce à leur spécialisation, leur innovation technique, leurs économies d'échelle, leur publicité, l'établissement de leurs prix et leur position sur le marché. La concentration peut occasionner une domination de certains marchés, de certaines régions ou de l'ensemble de l'économie. Le présent rapport examine la concentration en mesurant l'influence des grandes entreprises sur l'ensemble de l'économie (concentration globale).

One type of aggregate concentration series is produced by the addition of the major financial characteristics (revenue, assets, equity, profits and taxable income) of each enterprise. Each enterprise is then ranked in order of revenue. Tabulations (Tables 2 and 3) provide major financial characteristics and ratios for selected groupings of leading enterprises, sub-divided by control.

As the ranking of enterprises in terms of revenue may result in yearly changes to the enterprises which comprise any one grouping, data for leading enterprises over time may not refer to the same enterprises. In addition, the selection of any particular group of leading enterprises (i.e. leading 25 vs. leading 100) may lead to different conclusions regarding trends in concentration.

An alternate method of measuring concentration which takes into account all enterprises is the Lorenz curve. It has been used frequently in examining issues of economic equality. An example of a Lorenz curve is shown in the following diagram.

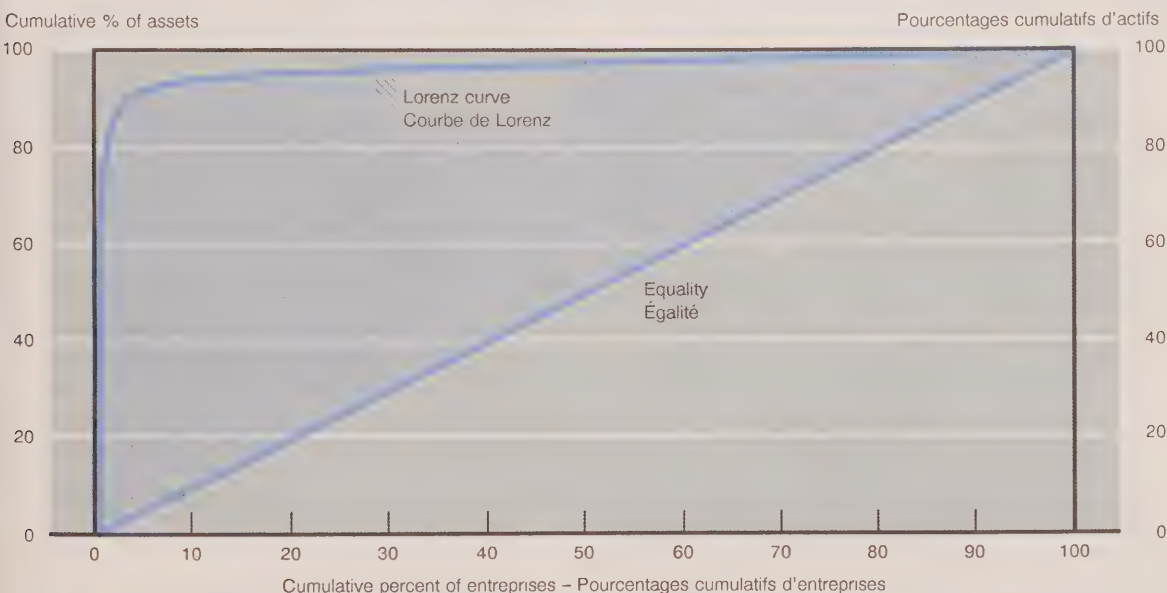
La série sur la concentration globale s'obtient en additionnant les principales caractéristiques financières (recettes, actifs, avoirs, bénéfices et revenus imposables) de chaque entreprise. Les entreprises sont ensuite classées en fonction de leurs recettes. Les totalisations (tableaux 2 et 3) donnent, par contrôle, les caractéristiques et les ratios financiers principaux de certains groupes d'entreprises les plus importantes.

Étant donné que le classement des entreprises en fonction de leurs recettes peut occasionner des changements annuels dans la constitution des entreprises, les données sur les entreprises les plus importantes peuvent ne pas se rapporter à des entreprises constituées par les mêmes sociétés. En outre, la sélection d'un groupe particulier d'entreprises les plus importantes (par exemple les 25 entreprises les plus importantes contre les 100 entreprises les plus importantes) peut conduire à des conclusions différentes sur les tendances en matière de concentration.

Une autre méthode de mesure de la concentration, qui tient compte de l'ensemble des entreprises, est la courbe de Lorenz. On utilise souvent cette méthode pour étudier les questions d'égalité économique. Le diagramme ci-dessous donne un exemple de courbe de Lorenz.

Diagram B

Diagram B



The Lorenz curve displayed in Diagram B was made by ranking all enterprises in descending order of assets and calculating the cumulative percentage of assets, which was then plotted against the cumulative percentage of the number of enterprises.

The higher the Lorenz curve lies above the diagonal, the greater the inequality in the distribution.

The Lorenz curve is related to a statistical measure called the Gini coefficient. The Gini (concentration index) measures the ratio of the shaded area in Diagram B to the entire triangular region above the diagonal. As a result, the concentration index has values between 0 (complete equality) and 1 (complete concentration).

The concentration index has desirable properties as a measure of inequality. It is not affected by proportional increases in either the variable being measured or the size of the population. Consequently, the index provides a statistical basis for the tracking of concentration over time. It is also sensitive to transfers from any large enterprise to any smaller one, at every share level. Therefore, it provides a more complete measure of concentration than the leading enterprise share analysis.

Finally, high concentration measures do not necessarily imply imperfect competition. Similarly, low values may not adequately reflect the concentration that exists for specific products or regions.

Industrial Classification

The industries presented in this report correspond to the Divisions and Major Groups of the 1960 Standard Industrial Classification. Corporations are classified in their entirety to a single industry based on the one which accounts for the largest portion of gross revenue even though large corporations may be engaged in activities that would fall within several industry classes. To meet the special needs of classifying corporations for financial statistical purposes, some modifications have been made to the classification procedure. Specifically, all vertically integrated corporations in the oil and gas industries, with at least one petroleum refinery, are classified to petroleum refineries (SIC 365). A similar departure has been taken in the case of corporations which have vertically integrated operations in the mining and smelting of non-ferrous metals. These corporations are classified to the appropriate metal mining industry. As well, the number of industry classes within the finance, insurance and real estate division has been expanded.

Reorganizations sometimes lead to the industrial reclassification of the corporations involved. This may affect the continuity of industry time series.

Dans le diagramme B, la courbe de Lorenz classe toutes les entreprises par ordre d'actifs et calcule le pourcentage cumulé des actifs, qui est alors placé sur la courbe par rapport au pourcentage cumulé du nombre d'entreprises.

Plus la courbe est élevée par rapport à la diagonale, et plus il y a inégalité de répartition.

La courbe de Lorenz est liée à une mesure statistique appelée le coefficient de Gini. Le Gini (indice de concentration) mesure le ratio de l'aire ombrée dans le Diagramme B, par rapport à la région triangulaire totale située au dessus de la diagonale. Par conséquent, l'indice de concentration a des valeurs qui vont de 0 (égalité complète) à 1 (concentration complète).

Cet indice de concentration a des propriétés intéressantes comme mesure d'inégalité. Il n'est pas influencé par des augmentations proportionnelles de variable mesurée ou de taille de la population. Par conséquent, cet indice fournit une base statistique permettant de suivre la concentration dans le temps. Il est également sensible à des transferts de toute grande entreprise à une entreprise plus petite, à chaque niveau de pourcentage. Aussi, il fournit une mesure plus complète de concentration que l'analyse des parts des entreprises les plus importantes.

Finalement, concentration élevée ne signifie pas nécessairement concurrence imparfaite. De même, des valeurs basses peuvent ne pas bien refléter la concentration qui existe pour des produits ou des régions particulières.

Classification par industrie

Les industries présentées dans le présent rapport correspondent aux groupes majeurs de la Classification type des industries de 1960. Les sociétés sont entièrement classées dans une seule industrie, celle dans laquelle elles réalisent la plus grande partie de leurs recettes brutes, bien que les grandes sociétés puissent s'engager dans des activités très diversifiées. Afin de pouvoir classer les sociétés à des fins de statistiques financières, nous avons un peu modifié cette procédure de classification. En particulier, dans les industries du pétrole et du gaz naturel, toutes les sociétés intégrées verticalement qui possèdent au moins une raffinerie de pétrole sont classées dans la catégorie du raffinage de pétrole (CTI 365). Nous avons utilisé une méthode similaire de classification dans le cas de sociétés intégrées verticalement dans les industries des mines et du raffinage des métaux non ferreux. Ces sociétés sont classées dans le groupe de mines métalliques appropriées. Nous avons également augmenté le nombre de classes d'industries dans la finance, l'assurance et l'immobilier.

Des réorganisations occasionnent parfois des reclassifications industrielles de sociétés. Cela risque de perturber la continuité de la série chronologique des industries concernées.

Taxable Income as a Measure of Provincial Corporate Activity

Taxable income statistics permit an approximate distribution of corporate activity on a provincial basis and provide a measure of the extent and influence of foreign control within the regions of Canada. They have the additional advantage of being net of inter-corporate duplication. For taxation purposes, the proportion of a corporation's taxable income allocated to a particular province is related to the proportion of the gross revenue earned, and salaries and wages paid by the corporation in that province².

Taxable income data for provinces covers only positive amounts of taxable income. Corporations sustaining losses are excluded as they are not required, for taxation purposes, to apportion their losses provincially. Corporations with taxable income of less than \$500 and non-taxable corporations are also not covered.

Method of Compilation

Information on control, which has been edited and stored on a data base, is matched with corporate financial tax data. In instances where corporations have merged or reorganized, the data have been adjusted to ensure a proper matching of operating and balance sheet items to avoid double counting of assets and liabilities, and to maintain year-to-year consistency. In a few cases, data have been estimated to reflect missing returns of large corporations. The revision for the preceding year reflects the inclusion of late filed returns and any changes in classification. Estimates of individual financial items are made whenever corporate tax returns are not sufficiently detailed.

While the financial statements filed with the corporate tax returns conform to generally accepted accounting principles and presentations, they differ significantly in the amount of detail disclosed in the treatment of specific accounts. Every attempt is made to "standardize" the individual statements, by using additional information provided in prior years, estimating procedures and further clarification from the corporations themselves.

Revenu imposable comme mesure de l'activité provinciale des sociétés

Les statistiques de revenu imposable permettent une répartition approximative de l'activité des sociétés selon les provinces et fournissent une mesure de l'étendue et de l'influence du contrôle étranger dans les régions du Canada. Elles offrent l'avantage supplémentaire de ne pas doublement compter les transactions entre sociétés. Aux fins de l'impôt, la proportion du revenu imposable d'une société qui est affectée à une province correspond à la proportion du revenu brut réalisé et des salaires et traitements payés par la société dans cette province².

Les données de revenu imposable par province couvrent seulement les montants positifs de revenu imposable. Les sociétés qui subissent des pertes sont exclues, car, aux fins de l'impôt, elles ne doivent pas répartir leurs pertes par province. Les sociétés qui ont un revenu imposable inférieur à \$500 et les sociétés non imposables sont également exclues de nos statistiques.

Méthode de calcul

Les données sur le contrôle, après avoir été vérifiées et stockées, sont comparées à notre base de données fiscales des sociétés. Lorsque les sociétés ont fusionné ou ont fait l'objet d'une réorganisation, nous corrigeons toutes ces données afin de faire correspondre les postes du bilan aux comptes d'exploitation, d'éviter de compter doublement les éléments d'actifs et de passifs et de conserver l'uniformité d'une année à l'autre. Nous estimons les données quand certaines grandes sociétés ne nous ont pas envoyé leur déclaration. La révision pour l'année précédente inclut les déclarations soumises en retard et les changements de classification. Nous estimons les postes financiers particuliers lorsque les déclarations d'impôt ne sont pas suffisamment détaillées.

Bien que les états financiers soumis avec la déclaration d'impôt se conforment aux présentations et aux principes comptables généralement reconnus, le volume de détail communiqué dans le traitement de comptes particuliers varie énormément. Nous essayons de «normaliser» les états individuels, en utilisant des renseignements additionnels soumis les années précédentes, des estimations et d'autres précisions fournies par les sociétés elles-mêmes.

² For a more detailed discussion on the provincial allocation of taxable income see "Corporation taxation statistics" (STC Catalogue 61-208, Annual)

² Pour une discussion plus détaillée de la répartition provinciale du revenu imposable, voir «Statistique fiscale des sociétés» (publication annuelle de Statistique Canada, No 61-208 au catalogue, annuelle).

Reliability of Data

Errors have been minimized through stringent and continuous manual controls over the analysis and transcription of financial data, extensive computer edits, and scrutiny by subject matter specialists.

Errors with respect to the CALURA Schedule II (ownership) questionnaire could occur as a result of poor response rates or improper processing. At the end of the processing cycle approximately 15% of the corporations required to report under CALURA have not yet filed. However, these are generally small corporations and estimates are made using previous years' data and other published information. Processing errors are negligible.

Availability of Additional Data

Tabulations additional to those published can be developed and made available on a cost recovery basis. Requests should be directed to the Chief, CALURA — Corporations, Industrial Organization and Finance Division, Statistics Canada. Data available are subject to the confidentiality provisions of the Income Tax Act, CALURA, and the Statistics Act.

Related Publications

Catalogue	Title
61-517	Inter-corporate Ownership, Occasional
61-207	Corporation Financial Statistics, Annual
61-208	Corporation Taxation Statistics, Annual
61-003	Industrial Corporations, Financial Statistics, Quarterly
61-006	Financial Institutions, Financial Statistics, Quarterly
67-202	Canada's International Investment Position, Annual
67-203	Canada's International Transaction in Services, Annual

Fiabilité des données

Nous avons réduit les risques d'erreurs grâce à nos contrôles rigoureux et permanents de l'analyse et de la transcription des données financières, à une gamme exhaustive de contrôles informatiques et à l'examen rigoureux de nos experts.

Un taux de réponses insuffisant ou un traitement fautif de l'information peuvent occasionner des erreurs dans les estimations fondées sur les questionnaires CALURA (annexe 2 — Participation au capital-actions). Environ 15 % des sociétés tenues de présenter une déclaration en vertu de CALURA ne l'ont pas encore fait à la fin du cycle de traitement. Cependant, comme il s'agit en général de petites sociétés, on peut faire des estimations à partir des données de l'année précédente et d'autres renseignements publiés. Le taux d'erreurs attribuable au traitement est négligeable.

Prestation de données supplémentaires

Il est possible d'élaborer et de fournir aux intéressés, contre remboursement des frais, des totalisations différentes de celles publiées, sur une base de recouvrement de coûts. Les demandes doivent être adressées au Chef, Section des sociétés — CALURA, Division de l'organisation et des finances de l'industrie, Statistique Canada. La prestation de données disponibles est toutefois assujettie aux dispositions relatives à la confidentialité de la Loi de l'impôt sur le revenu, de CALURA et de la Loi sur la statistique.

Publications conjointes

Catalogue	Titre
61-517	Liens de parenté entre corporations, hors série
61-207	Statistique financière des sociétés, annuelle
61-208	Statistique fiscale des sociétés, annuelle
61-003	Sociétés industrielles, statistique financière, trimestrielle
61-006	Institutions financières, statistique financière, trimestrielle
67-202	Bilan canadien des investissements internationaux, annuelles
67-203	Transaction international des services du Canada, annuelle

DEFINITIONS

Major Financial Characteristics:

Sales

For corporations in the non-financial industries the figure tabulated as “sales” is gross revenues from non-financial operations. In the case of the finance, insurance and real estate industries “sales” includes total revenue from financial as well as non-financial sources.

Assets

Total assets as shown on the balance sheets of corporations. Includes such items as cash, marketable securities, accounts receivable, inventories, net fixed assets, investments in affiliated corporations and other assets.

Equity

The shareholders’ interest in the net assets of the corporation. Generally includes the total amount of all issued and paid up share capital, retained earnings and other surplus accounts such as contributed and capital surplus.

Profits

The net of all book profits and losses. Includes non-recurring items but is before deduction of income tax.

Taxable income

The amount of income subject to income tax for the taxation year. For the purposes of this publication only positive taxable income is shown.

Detailed Financial Data

Definitions of items appearing in Table 6 are as follows:

ASSETS

Accounts receivable (line 1) — Includes amounts billed for merchandise and services after deductions for discounts and doubtful accounts. Trade amounts due from affiliated companies are shown in “Other current assets”.

DÉFINITIONS

Caractéristiques financières principales:

Ventes

Pour les sociétés non financières, les montants classés comme «ventes» sont les recettes brutes provenant d’activités non financières. Dans le cas des industries de finance, d’assurance et d’immobilier, les «ventes» comprennent les recettes totales de sources financières aussi bien que non financières.

Actifs

Actif total, tel qu’il apparaît sur le bilan des sociétés. Comprend des postes tels que l’encaisse, les titres négociables, les effets à recevoir, les stocks, les immobilisations nettes, les investissements dans les sociétés affiliées et tout autre actif.

Avoir

Intérêt des actionnaires dans les actifs nets de la société. Comprend en général le montant total de toutes les actions émises et libérées, les bénéfices non répartis et les autres excédents tels que les apports et surplus de capital.

Bénéfices

Profits et pertes nettes sur tous les livres. Comprennent les postes non renouvelables, mais avant déduction de l’impôt sur le revenu.

Revenu imposable

Montant du revenu assujetti à l’impôt sur le revenu pour l’année d’imposition en cause. Seul, le revenu imposable positif figure dans la présente publication.

Données financières détaillées

Les postes du bilan figurant au tableau 6 sont les suivants:

ACTIFS

Effets à recevoir (ligne 1) — Comprend les montants facturés au titre de la vente de marchandises ou de la prestation de services, après déduction des provisions pour créances douteuses. Les sommes dues par les sociétés affiliées font partie du poste «autres actifs à court terme».

Inventories (line 2) — Includes assets acquired for resale in the normal course of business, such as raw materials, work in process and finished goods. Land, buildings and real estate being developed are classed as inventory when held for resale in the normal course of business. Inventories are shown before deduction for reserves. Inventories in the construction industry include amounts equal to the value of progress billings on contracts.

Other current assets (line 3) — Includes cash, marketable securities, deposits and advances, loans receivable, current amounts due from affiliates and other current assets not specified elsewhere.

Net fixed assets (line 4) — Includes land, and depreciable and depletable assets net of depreciation, depletion and amortization.

Investments in affiliates (line 5) — Consists of the total investment in common and preferred shares of subsidiaries, affiliates, and incorporated joint ventures, at cost or on an equity basis. Advances to affiliates (which includes non-current amounts due from affiliated companies) and investments in unincorporated joint ventures and partnerships are also included.

Other long-term assets (line 6) — Includes mortgages, loans and notes receivable, long-term investments, deferred charges and other non-current assets not specified elsewhere.

Total assets (line 7) — This item represents the sum of lines 1, 2, 3, 4, 5 and 6.

LIABILITIES

Bank loans (line 8) — Includes bank overdrafts, outstanding cheques, current loans from Canadian chartered banks, as well as the current portion of long-term bank loans.

Due to affiliates (line 9) — Includes trade accounts payable and other amounts (with the exception of dividends) due to affiliated companies and joint ventures.

Other current liabilities (line 10) — Includes short-term loans, advances and prepayments, accounts payable, the current portion of long-term debt (excluding bank loans) and other current liabilities not specified elsewhere.

Due to shareholders and affiliates (line 11) — Includes all non-current debt (including mortgages) due to shareholders or affiliated corporations.

Stocks (ligne 2) — Comprend les biens acquis pour revente dans le cadre de l'activité normale, tels que les matières premières et les produits semi-finis et finis. Les terrains, bâtiments et autres biens immobiliers sont classés dans les stocks quand ils sont expressément destinés à la revente (sociétés dont c'est expressément l'objet). Les montants sus-mentionnés sont bruts. Les stocks en construction englobent le montant qui correspond à la valeur des facturations proportionnelles relatives aux contrats.

Autres actifs à court terme (ligne 3) — Comprend l'encaisse, les titres négociables, les dépôts et les avances, les montants dus à court terme par des sociétés affiliées et tout autre actif à court terme non précisé ailleurs.

Immobilisations (ligne 4) — Comprend les terrains, les actifs amortissables et les actifs sujets à épuisement nets des déductions pour amortissement, épuisement et dépréciation.

Placements dans des sociétés affiliées (ligne 5) — Comprend le total des actions ordinaires et privilégiées détenues dans des filiales et des sociétés affiliées et des co-entreprises (constituées en sociétés), au prix coûtant ou sur la base de l'avoir. Les avances aux sociétés affiliées (qui comprennent les montants à long terme dus par les sociétés affiliées) et les placements dans des coentreprises non constituées en sociétés et dans des sociétés en nom collectif sont aussi compris.

Autres actifs à long terme (ligne 6) — Comprend les hypothèques, les prêts et les effets à recevoir, les investissements à long terme, les frais différés et les autres actifs à long terme qui n'apparaissent pas ailleurs.

Actif total (ligne 7) — Ce poste représente la somme des lignes 1, 2, 3, 4, 5 et 6.

PASSIFS

Emprunts bancaires (ligne 8) — Comprend les découverts bancaires, les chèques en circulation, les emprunts à court terme contractés auprès des banques à charte canadiennes, ainsi que la partie en cours des prêts bancaires à long terme.

Dû à des sociétés affiliées (ligne 9) — Comprend les effets à payer de nature commerciale et les autres montants dus aux sociétés affiliées et aux coentreprises exception faite des dividendes.

Autres passifs à court terme (ligne 10) — Comprend les emprunts à court terme, les avances et les paiements anticipés, les effets à payer, la partie courante de la dette à long terme (à l'exclusion des prêts bancaires) et les autres exigibilités à court terme non comprises ailleurs.

Dû aux actionnaires et à des sociétés affiliées (ligne 11) — Comprend les sommes à long terme dues aux actionnaires et aux sociétés affiliées (y compris la dette hypothécaire).

Net long-term debt (line 12) — Consists of long-term bank loans plus mortgages, bonds and other debt (except that owing to affiliates), minus that portion due within one year.

Other long-term liabilities (line 13) — Includes deferred income, reserve for future income tax and other non-current liabilities not specified elsewhere.

EQUITY

Retained earnings (line 14) — Consists of the accumulated earnings of corporations, net of accumulated deficits. Also referred to as earned surplus, undivided profits, or rest account. Includes the head office account of unincorporated Canadian branches of foreign incorporated firms. Also includes retained earnings appropriated for special purposes such as contingency reserves, and capital surpluses for the redemption of preferred shares.

Other equity (line 15) — Includes common and preferred shares as well as contributed and other surpluses.

Total liabilities and equity (line 16) — This item represents the sum of lines 8, 9, 10, 11, 12, 13, 14 and 15.

INCOME

Sales (products and services) (line 17) — Represents the amount of revenue resulting from the sales of products and services, after deducting sales and excise taxes, discounts, rebates, refunds and intra-company sales.

Other income (line 18) — Includes rental income from real estate; investment income (bond, mortgage and other interest and dividends); and other revenue (rental income on other than real estate, commissions and other income not specified elsewhere).

Total income (line 19) — This item represents the sum of lines 17 and 18.

EXPENSES

Materials, salaries and wages (line 20) — Includes a derived residual called “materials” (cost of sales less direct and indirect labour and overhead costs) plus the total salaries, wages, fees and bonuses paid to employees, officers and directors.

Depreciation, depletion and amortization (line 21) — Represents the proportion of the cost or book value of fixed assets charged to the current year, plus the total current write-off or amortization of the cost of acquisition and development of natural resources.

Dette à long terme-nette (ligne 12) — Comprend les emprunts bancaires à long terme plus la dette hypothécaire, les obligations et les autres emprunts à long terme (à l'exclusion de ceux qui sont dus aux sociétés affiliées), moins la partie due à moins d'un an de la dette à long terme.

Autres passifs à long terme (ligne 13) — Comprend le revenu différé, la réserve pour impôt sur le revenu différé et les autres passifs non courants non précisés ailleurs.

AVOIR

Bénéfices non répartis (ligne 14) — Comprend les bénéfices accumulés des sociétés après déduction des bénéfices accumulés. On appelle également ce poste «excédent gagné», «bénéfices non distribués» ou «compte de réserve». Comprend le compte du siège social des succursales canadiennes non constituées en sociétés d'entreprises constituées à l'étranger. Comprend également les bénéfices affectés à des fins spéciales, telles que les réserves pour éventualités et les excédents de capital destinés au rachat d'actions privilégiées.

Autre avoir (ligne 15) — Comprend les actions ordinaires et privilégiées ainsi que les surplus d'apport et autres surplus.

Total, passif et avoir (ligne 16) — Ce poste comprend la somme des lignes 8, 9, 10, 11, 12, 13, 14 et 15.

REVENUS

Ventes (produits et services) (ligne 17) — Comprend le montant de recettes provenant de la vente de produits et de services, après déduction des taxes de vente et d'accise, des escomptes, des rabais, des remboursements et des ventes à l'intérieur de la société.

Autres revenus (ligne 18) — Comprend les loyers relatifs à des biens immobiliers; le revenu de placement (obligations, hypothèques et autres intérêts, et dividendes); et autres revenus (loyers relatifs à des biens non immobiliers, commissions, et autres revenus non précisés ailleurs).

Revenu total (ligne 19) — Ce poste comprend la somme des lignes 17 et 18.

DÉPENSES

Matières premières, traitements et salaires (ligne 20) — Comprend un poste appelé “matières premières”, obtenu indirectement (coût des marchandises vendues moins les coûts de main-d'oeuvre directs et indirects et les frais généraux), plus l'ensemble des traitements, salaires, honoraires et gratifications des employés, administrateurs et dirigeants.

Amortissement et épuisement (ligne 21) — Comprend la partie du prix coûtant ou de la valeur comptable des actifs immobiliers qui est imputée à l'année en cours, plus l'amortissement courant total des frais d'acquisition et de mise en valeur de ressources naturelles.

Other expenses (line 22) — Consists of rent expense for real estate (land and buildings), rent expense for other (machinery and equipment), interest expense (bond, mortgage, and other) and other expenses (for repairs and maintenance, royalties, non-direct taxes and expenses not specified elsewhere).

Total expenses (line 23) — This item represents the sum of lines 20, 21 and 22.

Net profit before taxes and non-recurring items (line 24) — This figure is derived from "Total income" minus "Total expenses" and represents net profit before deduction of direct taxes and non-recurring or extraordinary items.

Non-recurring items (line 25) — Also referred to as extraordinary items, consists of the net of capital gains and losses on the disposal of assets reported by corporations, either in their profit and loss statement or schedule of retained earnings.

Net profit before taxes (line 26) — This item represents line 24 plus line 25.

Provision for taxes (line 27) — Includes provision for income tax (current and deferred) and mining and logging taxes.

Net profit after taxes (line 28) — Is the net of all book profits and losses reported. It includes non-recurring items and dividends received and is after provision for taxes. This item equals line 26 minus line 27.

For a more detailed description of these detailed financial items please see Statistics Canada, Catalogue No. 61-207, Corporation Financial Statistics (Annual).

Autres dépenses (ligne 22) — Comprend les frais de location des biens immobiliers (terrains et immeubles), les dépenses locatives autres que celles de biens immobiliers (machines et outillage), les dépenses d'intérêt (dettes obligataires, hypothécaires et autres) et les autres dépenses (frais d'entretien et de réparations, redevances, impôts indirects et tous les frais non précisés ailleurs).

Dépenses totales (ligne 23) — Ce poste comprend la somme des lignes 20, 21 et 22.

Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires (ligne 24) — Ce chiffre provient du "revenu total" moins les "dépenses totales" et représente le bénéfice net avant déduction des impôts et des revenus extraordinaires.

Revenus extraordinaires (ligne 25) — Comprend les plus-values ou les moins-values nettes de capital réalisées par les sociétés lors des sessions d'actifs qu'elles déclarent dans leur compte de profits et de pertes ou dans l'annexe des bénéfices non répartis.

Bénéfice net avant impôts (ligne 26) — Ce poste est égal à la ligne 24 plus la ligne 25.

Provisions pour impôts (ligne 27) — Comprend les provisions pour les impôts (courants et différés) et les taxes d'exploitation minière et forestière.

Bénéfice net après impôts (ligne 28) — Il s'agit du solde de tous les profits et pertes d'exploitation enregistrés, ainsi que des recettes extraordinaires, des dividendes perçus et des provisions pour impôts. Ce poste égale la ligne 26 moins la ligne 27.

Pour une description plus en détails de ces postes financiers, veuillez consulter Statistique Canada, Statistique financière des sociétés (N° 61-207 au Catalogue).

Statistical Tables

Tableaux statistiques

TABLE 1. Major Financial Characteristics of Non-financial Corporations, by Country of Control, 1965-1987

TABLEAU 1. Caractéristiques financières principales des corporations non financières, par pays de contrôle, 1965-1987

Year - Année	Foreign - Pays étrangers			Canada	Total	Foreign - Pays étrangers		Canada
	United States	Others	Total			United States	Total	
	États-Unis	Autres				États-Unis		
ASSETS - ACTIFS								
	\$'000,000					%		
1965	21,642	6,330	27,972	63,242	91,214	23.7	30.7	69.3
1966	24,372	7,423	31,795	68,403	100,198	24.3	31.7	68.3
1967	27,008	8,535	35,543	72,952	108,495	24.9	32.8	67.2
1968	32,349	8,883	41,232	75,636	116,868	27.7	35.3	64.7
1969	35,207	9,693	44,900	82,964	127,864	27.5	35.1	64.9
1970	37,731	12,324	50,055	87,139	137,194	27.5	36.5	63.5
1971	40,936	14,275	55,211	94,205	149,416	27.4	37.0	63.0
1972	41,359	15,598	56,957	106,439	163,396	25.3	34.9	65.1
1973	45,842	17,830	63,672	121,157	184,829	24.8	34.4	65.6
1974	54,896	19,195	74,091	146,448	220,539	24.9	33.6	66.4
1975	60,055	19,311	79,366	166,094	245,460	24.5	32.3	67.7
1976	62,516	20,882	83,398	190,046	273,444	22.9	30.5	69.5
1977	69,615	23,102	92,717	212,388	305,105	22.8	30.4	69.6
1978	74,115	25,698	99,183	247,242	347,055	21.4	28.8	71.2
1979	86,748	29,843	116,591	286,538	403,129	21.5	28.9	71.1
1980	94,130	33,077	127,208	336,490	463,698	20.3	27.4	72.6
1981	102,039	36,607	138,646	404,709	543,355	18.8	25.5	74.5
1982	103,146	39,623	142,769	435,272	578,041	17.8	24.7	75.3
1983 ^r	106,874	41,052	147,926	457,801	605,728	17.6	24.4	75.6
1984 ^r	116,789	44,721	161,511	503,098	664,608	17.6	24.3	75.7
1985 ^r	121,269	48,362	169,631	553,946	723,577	16.8	23.4	76.6
1986 ^r	127,587	52,950	180,537	581,514	762,051	16.7	23.7	76.3
1987	135,755	65,459	201,214	617,375	818,589	16.6	24.6	75.4
EQUITY - AVOIR								
	\$'000,000					%		
1965	11,942	3,134	15,076	26,552	41,628	28.7	36.2	63.8
1966	12,917	3,497	16,414	27,533	43,947	29.4	37.3	62.7
1967	14,220	3,919	18,139	28,798	46,937	30.3	38.6	61.4
1968	16,497	4,171	20,668	29,081	49,749	33.2	41.5	58.5
1969	18,521	4,580	23,101	31,098	54,199	34.2	42.6	57.4
1970	19,635	5,609	25,244	32,287	57,531	34.1	43.9	56.1
1971	21,531	6,108	27,639	33,992	61,631	34.9	44.8	55.2
1972	21,361	6,683	28,044	38,191	66,235	32.3	42.3	57.7
1973	23,544	7,222	30,766	42,180	72,946	32.3	42.2	57.8
1974	26,323	7,521	33,844	48,383	82,227	32.0	41.2	58.8
1975	28,686	7,431	36,117	53,893	90,010	31.9	40.1	59.9
1976	30,885	8,313	39,198	59,759	98,957	31.2	39.6	60.4
1977	35,102	8,692	43,794	66,989	110,783	31.7	39.5	60.5
1978	36,888	9,843	46,731	80,193	126,924	29.1	36.8	63.2
1979	44,649	11,113	55,762	89,765	145,527	30.7	38.3	61.7
1980	47,710	13,108	60,819	107,441	168,259	28.4	36.1	63.9
1981	49,348	14,015	63,363	125,337	188,701	26.2	33.6	66.4
1982	49,393	14,413	63,805	131,570	195,375	25.3	32.7	67.3
1983 ^r	53,344	15,837	69,181	140,256	209,437	25.5	33.0	67.0
1984 ^r	58,268	17,244	75,512	157,723	233,235	25.0	32.4	67.6
1985 ^r	60,539	19,072	79,611	177,291	256,902	23.6	31.0	69.0
1986 ^r	62,915	22,441	85,356	189,589	274,945	22.9	31.0	69.0
1987	66,191	28,077	94,268	208,154	302,422	21.9	31.2	68.8

r: Revised data
r: Données révisées.

TABLE 1. Major Financial Characteristics of Non-financial Corporations, by Country of Control, 1965-1987 - Concluded

TABLEAU 1. Caractéristiques financières principales des corporations non financières, par pays de contrôle, 1965-1987 - fin

Year - Année	Foreign - Pays étrangers			Canada	Total	Foreign - Pays étrangers		Canada
	United States	Others	Total			United States	Total	
	États-Unis	Autres				États-Unis		
SALES - VENTES								
	\$'000,000					%		
1965	23,507	5,973	29,480	59,196	88,676	26.5	33.2	66.8
1966	26,295	7,012	33,307	65,188	98,495	26.7	33.8	66.2
1967	28,464	7,674	36,138	71,321	107,459	26.5	33.6	66.4
1968	33,449	7,791	41,240	75,017	116,257	28.8	35.5	64.5
1969	36,915	8,587	45,502	80,951	126,453	29.2	36.0	64.0
1970	38,015	11,472	49,487	84,157	133,644	28.4	37.0	63.0
1971	42,866	12,217	55,083	91,242	146,325	29.3	37.6	62.4
1972	46,587	13,963	60,550	105,185	165,735	28.1	36.5	63.5
1973	54,567	17,345	71,912	125,053	196,965	27.7	36.5	63.5
1974	69,976	21,806	91,782	158,611	250,393	27.9	36.7	63.3
1975	78,424	20,650	99,074	180,176	279,250	28.1	35.5	64.5
1976	86,294	22,466	108,760	206,414	315,174	27.4	34.5	65.5
1977	97,882	25,123	123,005	230,786	353,791	27.7	34.8	65.2
1978	106,624	29,640	136,264	270,817	407,081	26.2	33.5	66.5
1979	126,530	36,102	162,632	321,678	484,310	26.1	33.6	66.4
1980	132,034	41,135	173,169	373,741	546,910	24.1	31.7	68.3
1981	137,295	45,920	183,215	444,408	627,623	21.9	29.2	70.8
1982	139,981	45,901	185,882	448,536	634,418	22.1	29.3	70.7
1983 ^r	151,095	46,511	197,606	463,302	660,908	22.9	29.9	70.1
1984 ^r	173,670	51,810	225,480	531,379	756,859	22.9	29.8	70.2
1985 ^r	178,508	58,036	236,544	580,670	817,213	21.8	28.9	71.1
1986 ^r	174,936	61,773	236,709	615,489	852,198	20.5	27.8	72.2
1987	180,019	72,133	252,152	667,061	919,213	19.6	27.4	72.6
PROFITS - BÉNÉFICES								
	\$'000,000					%		
1965	2,169	353	2,522	3,305	5,827	37.2	43.3	56.7
1966	2,271	390	2,661	3,794	6,455	35.2	41.2	58.8
1967	2,252	395	2,647	4,119	6,766	33.3	39.1	60.9
1968	2,864	433	3,297	4,059	7,356	38.9	44.8	55.2
1969	3,172	486	3,658	4,159	7,817	40.6	46.8	53.2
1970	2,938	541	3,479	3,985	7,464	39.4	46.6	53.4
1971	3,422	643	4,065	4,698	8,763	39.1	46.4	53.6
1972	3,662	813	4,475	5,506	9,981	36.7	44.8	55.2
1973	5,236	1,268	6,504	8,398	14,902	35.1	43.6	56.4
1974	6,890	1,852	8,742	10,876	19,618	35.1	44.6	55.4
1975	7,028	1,440	8,468	10,226	18,694	37.6	45.3	54.7
1976	7,328	1,348	8,676	10,620	19,296	38.0	45.0	55.0
1977	7,830	1,343	9,173	11,301	20,474	38.2	44.8	55.2
1978	8,341	1,586	9,927	16,981	26,908	31.0	36.9	63.1
1979	12,217	2,564	14,781	23,298	38,079	32.1	38.8	61.2
1980	12,812	3,410	16,222	26,000	42,222	30.4	38.4	61.6
1981	11,347	2,535	13,882	25,456	39,338	28.8	35.3	64.7
1982	9,041	1,505	10,545	15,213	25,758	35.1	40.9	59.1
1983 ^r	12,937	1,610	14,547	19,028	33,575	38.5	43.3	56.7
1984 ^r	17,115	2,782	19,897	26,143	46,040	37.2	43.2	56.8
1985 ^r	15,872	2,561	18,434	26,066	44,500	35.7	41.4	58.6
1986 ^r	12,315	2,234	14,550	25,981	40,530	30.4	35.9	64.1
1987	13,583	3,915	17,498	37,665	55,163	24.6	31.7	68.3

r: Revised data
r: Données révisées.

TABLE 2. Major Financial Characteristics of Leading Enterprises, by Control, Non-Financial Corporations, 1986 and 1987

No.	Enterprises		Corporations		Sales — Ventes				Assets — Actifs				
	Entreprises												
	1987	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987	
	No. — nbre				\$'000,000		%		\$'000,000		%		
25 leading enterprises:													
1	Foreign	9	10	170	154	75,294	78,107	8.8	8.5	43,072	52,977	5.7	6.5
2	Canadian — Private sector	12	11	381	317	72,542	70,958	8.5	7.7	109,173	92,176	14.3	11.3
3	Canadian — Government	4	4	149	139	40,341	40,517	4.7	4.4	114,213	114,222	15.0	14.0
4	Total	25	25	700	610	188,177	189,582	22.1	20.6	266,459	259,374	35.0	31.7
50 leading enterprises:													
5	Foreign	18	19	246	236	93,960	97,726	11.0	10.6	63,741	72,201	8.4	8.8
6	Canadian — Private sector	26	25	584	479	103,093	103,170	12.1	11.2	134,897	123,349	17.7	15.1
7	Canadian — Government	6	6	164	156	44,481	44,906	5.2	4.9	124,205	124,444	16.3	15.2
8	Total	50	50	994	871	241,534	245,803	28.3	26.7	322,843	319,995	42.4	39.1
75 leading enterprises:													
9	Foreign	31	30	370	334	111,297	113,828	13.1	12.4	79,304	87,425	10.4	10.7
10	Canadian — Private sector	37	38	734	646	117,325	122,551	13.8	13.3	150,630	147,995	19.8	18.1
11	Canadian — Government	7	7	175	166	45,831	46,317	5.4	5.0	128,797	129,231	16.9	15.8
12	Total	75	75	1,279	1,146	274,453	282,696	32.2	30.8	358,731	364,652	47.1	44.5
100 leading enterprises:													
13	Foreign	42	41	467	417	122,123	126,169	14.3	13.7	87,014	97,272	11.4	11.9
14	Canadian — Private sector	50	51	809	740	130,306	136,862	15.3	14.9	168,022	164,982	22.0	20.2
15	Canadian — Government	8	8	182	172	46,941	47,361	5.5	5.2	131,773	132,514	17.3	16.2
16	Total	100	100	1,458	1,329	299,369	310,392	35.1	33.8	386,808	394,769	50.8	48.2
150 leading enterprises:													
17	Foreign	70	72	624	618	141,307	149,822	16.6	16.3	101,461	116,813	13.3	14.3
18	Canadian — Private sector	70	69	953	866	143,703	149,936	16.9	16.3	182,308	180,635	23.9	22.1
19	Canadian — Government	10	9	200	181	48,348	48,252	5.7	5.2	136,082	134,746	17.9	16.5
20	Total	150	150	1,777	1,665	333,358	348,010	39.1	37.9	419,851	432,195	55.1	52.8
200 leading enterprises:													
21	Foreign	96	96	724	713	152,943	161,790	17.9	17.6	110,651	125,746	14.5	15.4
22	Canadian — Private sector	94	93	1,079	990	154,555	162,045	18.1	17.6	193,485	192,063	25.4	23.5
23	Canadian — Government	10	11	200	192	48,348	49,275	5.7	5.4	136,082	137,276	17.9	16.8
24	Total	200	200	2,003	1,895	355,845	373,110	41.8	40.6	440,218	455,085	57.8	55.6
300 leading enterprises:													
25	Foreign	149	148	951	938	170,572	180,804	20.0	19.7	122,862	138,654	16.1	16.9
26	Canadian — Private sector	140	141	1,342	1,236	169,399	179,260	19.9	19.5	204,604	209,798	26.8	25.6
27	Canadian — Government	11	11	201	192	48,646	49,275	5.7	5.4	136,172	137,276	17.9	16.8
28	Total	300	300	2,494	2,366	388,617	409,338	45.6	44.5	463,638	485,729	60.8	59.3
400 leading enterprises:													
29	Foreign	191	194	1,097	1,097	180,094	192,465	21.1	20.9	130,946	148,481	17.2	18.1
30	Canadian — Private sector	198	195	1,598	1,496	182,398	192,887	21.4	21.0	217,654	221,416	28.6	27.0
31	Canadian — Government	11	11	201	192	48,646	49,275	5.7	5.4	136,172	137,276	17.9	16.8
32	Total	400	400	2,896	2,785	411,138	434,627	48.2	47.3	484,771	507,172	63.6	62.0
500 leading enterprises:													
33	Foreign	233	243	1,237	1,267	187,054	201,442	21.9	21.9	136,694	156,805	17.9	19.2
34	Canadian — Private sector	255	245	1,826	1,670	191,616	202,184	22.5	22.0	225,004	229,193	29.5	28.0
35	Canadian — Government	12	12	202	193	48,790	49,461	5.7	5.4	136,206	137,313	17.9	16.8
36	Total	500	500	3,265	3,130	427,461	453,088	50.2	49.3	497,904	523,311	65.3	63.9
750 leading enterprises:													
37	Foreign	355	344	1,551	1,517	200,485	214,087	23.5	23.3	146,890	166,358	19.3	20.3
38	Canadian — Private sector	383	393	2,181	2,075	205,644	220,556	24.1	24.0	234,762	245,205	30.8	30.0
39	Canadian — Government	12	13	202	196	48,790	49,573	5.7	5.4	136,206	137,459	17.9	16.8
40	Total	750	750	3,934	3,788	454,919	484,215	53.4	52.7	517,857	549,022	68.0	67.1
1,000 leading enterprises:													
41	Foreign	456	444	1,760	1,723	207,926	222,354	24.4	24.2	153,426	172,813	20.1	21.1
42	Canadian — Private sector	531	543	2,524	2,376	216,530	232,825	25.4	25.3	241,981	251,869	31.8	30.8
43	Canadian — Government	13	13	204	196	48,868	49,573	5.7	5.4	136,586	137,459	17.9	16.8
44	Total	1,000	1,000	4,488	4,295	473,324	504,752	55.5	54.9	531,993	562,141	69.8	68.7
All non-financial enterprises:													
45	Foreign	3,302	3,146	5,189	5,008	236,709	252,152	27.8	27.4	180,537	201,214	23.7	24.6
46	Canadian — Private sector	430,458	440,557	435,150	444,905	566,513	617,381	66.5	67.2	444,858	479,825	58.4	58.6
47	Canadian — Government	22	20	216	206	48,976	49,680	5.7	5.4	136,656	137,551	17.9	16.8
48	Total	433,782	443,723	440,555	450,119	852,198	919,213	100.0	100.0	762,051	818,589	100.0	100.0

TABEAU 2. Caractéristiques financières principales des entreprises les plus importantes, des corporations non financières, par contrôle, 1986 et 1987

Equity — Avoir				Profits — Bénéfices				Taxable income				N°
								Revenu imposable				
1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987	
\$'000,000		%		\$'000,000	%			\$'000,000		%		
23,460	26,556	8.5	8.8	4,219	3,679	10.4	6.7	2,889	1,882	8.6	5.1	25 plus importantes entreprises:
48,979	45,624	17.8	15.1	4,934	8,356	12.2	15.1	3,196	3,711	9.5	10.0	Étrangères
26,025	27,312	9.5	9.0	2,804	3,476	6.9	6.3	268	144	.8	.4	Canadiennes – Secteur privé
98,464	99,492	35.8	32.9	11,956	15,511	29.5	28.1	6,353	5,737	18.8	15.4	Canadiennes – Etat
												Total
33,327	34,563	12.1	11.4	5,798	5,694	14.3	10.3	4,487	3,003	13.3	8.1	50 plus importantes entreprises:
60,036	59,124	21.8	19.6	5,907	11,443	14.6	20.7	3,984	4,496	11.8	12.1	Étrangères
27,169	28,524	9.9	9.4	3,269	4,154	8.1	7.5	268	147	.8	.4	Canadiennes – Secteur privé
120,531	122,212	43.8	40.4	14,974	21,291	36.9	38.6	8,739	7,645	25.9	20.6	Canadiennes – Etat
												Total
40,041	42,408	14.6	14.0	7,073	7,268	17.5	13.2	5,617	4,326	16.6	11.6	75 plus importantes entreprises:
67,168	68,386	24.4	22.6	6,732	11,877	16.6	21.5	4,513	5,367	13.4	14.4	Étrangères
27,572	28,930	10.0	9.6	3,432	4,293	8.5	7.8	268	147	.8	.4	Canadiennes – Secteur privé
134,781	139,724	49.0	46.2	17,237	23,438	42.5	42.5	10,398	9,840	30.8	26.5	Canadiennes – Etat
												Total
43,592	47,903	15.9	15.8	7,659	8,051	18.9	14.6	6,020	4,922	17.8	13.2	100 plus importantes entreprises:
75,051	77,017	27.3	25.5	7,668	13,221	18.9	24.0	5,119	6,252	15.2	16.8	Étrangères
27,960	29,343	10.2	9.7	3,533	4,391	8.7	8.0	268	147	.8	.4	Canadiennes – Secteur privé
146,602	154,263	53.3	51.0	18,860	25,663	46.5	46.5	11,407	11,321	33.8	30.5	Canadiennes – Etat
												Total
49,708	55,718	18.1	18.4	8,781	9,900	21.7	17.9	7,023	5,985	20.8	16.1	150 plus importantes entreprises:
79,493	82,613	28.9	27.3	8,365	13,578	20.6	24.6	5,467	6,796	16.2	18.3	Étrangères
28,132	29,099	10.2	9.6	3,612	4,322	8.9	7.8	275	147	.8	.4	Canadiennes – Secteur privé
157,333	167,430	57.2	55.4	20,757	27,801	51.2	50.4	12,766	12,928	37.8	34.8	Canadiennes – Etat
												Total
54,030	60,230	19.7	19.9	9,440	10,957	23.3	19.9	7,683	6,757	22.8	18.2	200 plus importantes entreprises:
83,438	86,508	30.3	28.6	8,598	14,167	21.2	25.7	5,699	6,950	16.9	18.7	Étrangères
28,132	29,602	10.2	9.8	3,612	4,635	8.9	8.4	275	154	.8	.4	Canadiennes – Secteur privé
165,601	176,339	60.2	58.3	21,650	29,759	53.4	53.9	13,658	13,861	40.4	37.3	Canadiennes – Etat
												Total
60,104	66,227	21.9	21.9	10,779	12,268	26.6	22.2	8,661	7,864	25.6	21.2	300 plus importantes entreprises:
87,547	92,444	31.8	30.6	9,161	15,359	22.6	27.8	6,184	7,608	18.3	20.5	Étrangères
28,132	29,602	10.2	9.8	3,739	4,635	9.2	8.4	275	154	.8	.4	Canadiennes – Secteur privé
175,783	188,273	63.9	62.3	23,679	32,263	58.4	58.5	15,121	15,626	44.8	42.0	Canadiennes – Etat
												Total
64,005	71,345	23.3	23.6	11,590	13,330	28.6	24.2	9,383	8,649	27.8	23.3	400 plus importantes entreprises:
91,770	97,273	33.4	32.2	9,305	16,497	23.0	29.9	6,550	8,152	19.4	21.9	Étrangères
28,132	29,602	10.2	9.8	3,739	4,635	9.2	8.4	275	154	.8	.4	Canadiennes – Secteur privé
183,907	198,220	66.9	65.5	24,634	34,462	60.8	62.5	16,209	16,954	48.0	45.6	Canadiennes – Etat
												Total
66,847	75,109	24.3	24.8	11,957	13,989	29.5	25.4	9,728	9,176	28.8	24.7	500 plus importantes entreprises:
94,587	99,999	34.4	33.1	9,721	16,749	24.0	30.4	6,769	8,280	20.0	22.3	Étrangères
28,132	29,602	10.2	9.8	3,785	4,696	9.3	8.5	275	154	.8	.4	Canadiennes – Secteur privé
189,566	204,709	68.9	67.7	25,464	35,434	62.8	64.2	16,772	17,609	49.7	47.4	Canadiennes – Etat
												Total
71,153	79,308	25.9	26.2	12,894	15,093	31.8	27.4	10,577	10,071	31.3	27.1	750 plus importantes entreprises:
97,357	104,859	35.4	34.7	10,000	17,349	24.7	31.5	7,129	8,788	21.1	23.6	Étrangères
28,132	29,627	10.2	9.8	3,785	4,699	9.3	8.5	275	154	.8	.4	Canadiennes – Secteur privé
196,642	213,793	71.5	70.7	26,679	37,141	65.8	67.3	17,981	19,013	53.2	51.1	Canadiennes – Etat
												Total
74,253	82,438	27.0	27.3	13,396	15,725	33.1	28.5	11,047	10,622	32.7	28.6	1,000 plus importantes entreprises:
99,646	107,074	36.2	35.4	10,273	17,441	25.3	31.6	7,436	9,126	22.0	24.6	Étrangères
28,396	29,627	10.3	9.8	3,794	4,699	9.4	8.5	275	154	.8	.4	Canadiennes – Secteur privé
202,295	219,139	73.6	72.5	27,463	37,865	67.8	68.6	18,758	19,902	55.5	53.5	Canadiennes – Etat
												Total
85,356	94,268	31.0	31.2	14,550	17,498	35.9	31.7	12,824	12,494	38.0	33.6	Toutes les entreprises non financières:
161,183	178,460	58.6	59.0	22,179	32,921	54.7	59.7	20,670	24,523	61.2	66.0	Étrangères
28,407	29,694	10.3	9.8	3,802	4,744	9.4	8.6	276	155	.8	.4	Canadiennes – Secteur privé
274,945	302,422	100.0	100.0	40,530	55,163	100.0	100.0	33,770	37,171	100.0	100.0	Canadiennes – Etat
												Total

TABLE 3. Financial Ratios of Leading Enterprises, Non-financial Corporations, by Control, 1986 and 1987

TABLEAU 3. Ratios financiers des entreprises les plus importantes, des corporations non financières, par contrôle, 1986 et 1987

	Sales/assets Ventes/actifs		Profits/sales Bénéfices/ventes		Profits/assets Bénéfices/actifs		Profits/equity Bénéfices/avoir	
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
25 leading enterprises – entreprises les plus importantes:								
Foreign – Étrangères	1.748	1.474	0.056	0.047	0.098	0.069	0.180	0.139
Canadian – Canadiennes:								
Private sector – Secteur privé	0.664	0.770	0.068	0.118	0.045	0.091	0.101	0.183
Government – État	0.353	0.355	0.070	0.086	0.025	0.030	0.108	0.127
Total	0.706	0.731	0.064	0.082	0.045	0.060	0.121	0.156
50 leading enterprises – entreprise les plus importantes:								
Foreign – Étrangères	1.474	1.354	0.062	0.058	0.091	0.079	0.174	0.165
Canadian – Canadiennes:								
Private sector – Secteur privé	0.764	0.836	0.057	0.111	0.044	0.093	0.098	0.194
Government – État	0.358	0.361	0.073	0.093	0.026	0.033	0.120	0.146
Total	0.748	0.768	0.062	0.087	0.046	0.067	0.124	0.174
75 leading enterprises – entreprises les plus importantes:								
Foreign – Étrangères	1.403	1.302	0.064	0.064	0.089	0.083	0.177	0.171
Canadian – Canadiennes:								
Private sector – Secteur privé	0.779	0.828	0.057	0.097	0.045	0.080	0.100	0.174
Government – État	0.356	0.358	0.075	0.093	0.027	0.033	0.124	0.148
Total	0.765	0.775	0.063	0.083	0.048	0.064	0.128	0.168
100 leading enterprises – entreprises les plus importantes:								
Foreign – Étrangères	1.403	1.297	0.063	0.064	0.088	0.083	0.176	0.168
Canadian – Canadiennes:								
Private sector – Secteur privé	0.776	0.830	0.059	0.097	0.046	0.080	0.102	0.172
Government – État	0.356	0.357	0.075	0.093	0.027	0.033	0.126	0.150
Total	0.774	0.786	0.063	0.083	0.049	0.065	0.129	0.166
150 leading enterprises – entreprises les plus importantes:								
Foreign – Étrangères	1.393	1.283	0.062	0.066	0.087	0.085	0.177	0.178
Canadian – Canadiennes:								
Private sector – Secteur privé	0.788	0.830	0.058	0.091	0.046	0.075	0.105	0.164
Government – État	0.355	0.358	0.075	0.090	0.027	0.032	0.128	0.149
Total	0.794	0.805	0.062	0.080	0.049	0.064	0.132	0.166
200 leading enterprises – entreprises les plus importantes:								
Foreign – Étrangères	1.382	1.287	0.062	0.068	0.085	0.087	0.175	0.182
Canadian – Canadiennes:								
Private sector – Secteur privé	0.799	0.844	0.056	0.087	0.044	0.074	0.103	0.164
Government – État	0.355	0.359	0.075	0.094	0.027	0.034	0.128	0.157
Total	0.808	0.820	0.061	0.080	0.049	0.065	0.131	0.169
300 leading enterprises – entreprises les plus importantes:								
Foreign – Étrangères	1.388	1.304	0.063	0.068	0.088	0.088	0.179	0.185
Canadian – Canadiennes:								
Private sector – Secteur privé	0.828	0.854	0.054	0.086	0.045	0.073	0.105	0.166
Government – État	0.357	0.359	0.077	0.094	0.027	0.034	0.133	0.157
Total	0.838	0.843	0.061	0.079	0.051	0.066	0.135	0.171
400 leading enterprises – entreprises les plus importantes:								
Foreign – Étrangères	1.375	1.296	0.064	0.069	0.089	0.090	0.181	0.187
Canadian – Canadiennes:								
Private sector – Secteur privé	0.838	0.871	0.051	0.086	0.043	0.075	0.101	0.170
Government – État	0.357	0.359	0.077	0.094	0.027	0.034	0.133	0.157
Total	0.848	0.857	0.060	0.079	0.051	0.068	0.134	0.174
500 leading enterprises – plus importantes entreprises:								
Foreign – Étrangères	1.368	1.285	0.064	0.069	0.087	0.089	0.179	0.186
Canadian – Canadiennes:								
Private sector – Secteur privé	0.852	0.882	0.051	0.083	0.043	0.073	0.103	0.167
Government – État	0.358	0.360	0.078	0.095	0.028	0.034	0.135	0.159
Total	0.859	0.866	0.060	0.078	0.051	0.068	0.134	0.173
750 leading enterprises – entreprises les plus importantes:								
Foreign – Étrangères	1.365	1.287	0.064	0.070	0.088	0.091	0.181	0.190
Canadian – Canadiennes:								
Private sector – Secteur privé	0.876	0.899	0.049	0.079	0.043	0.071	0.103	0.165
Government – État	0.358	0.361	0.078	0.095	0.028	0.034	0.135	0.159
Total	0.878	0.882	0.059	0.077	0.052	0.068	0.136	0.174
1,000 leading enterprises – entreprises les plus importantes:								
Foreign – Étrangères	1.355	1.287	0.064	0.071	0.087	0.091	0.180	0.191
Canadian – Canadiennes:								
Private sector – Secteur privé	0.895	0.924	0.047	0.075	0.042	0.069	0.103	0.163
Government – État	0.358	0.361	0.078	0.095	0.028	0.034	0.134	0.159
Total	0.890	0.898	0.058	0.075	0.052	0.067	0.136	0.173
All non-financial enterprises – Toutes les entreprises non financières:								
Foreign – Étrangères	1.311	1.253	0.061	0.069	0.081	0.087	0.170	0.186
Canadian – Canadiennes:								
Private sector – Secteur privé	1.273	1.287	0.039	0.053	0.050	0.069	0.138	0.184
Government – État	0.358	0.361	0.078	0.095	0.028	0.034	0.134	0.160
Total	1.118	1.123	0.048	0.060	0.053	0.067	0.147	0.182

TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1986 and 1987

Agriculture, Forestry and Fishing

TABLERAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des corporations non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1986 et 1987

Agriculture, exploitation forestière et pêche

		United States	United Kingdom	France		West Germany	Netherlands	Japan	Other OECD	Other foreign	Total foreign		
		États-Unis	Royaume-Uni		Allemagne occidentale	Pays-bas	Japon	Autres OCDE	Autres pays étrangers	Total pays étranger		Canada	Total
Enterprises — Entreprises													
1986	No. — nbre	36	3	2	18	2	1	16	4	82		24,101	24,183
1987		33	6	2	17	2	—	19	4	83		24,749	24,832
Corporations													
1986	No. — nbre	37	3	2	19	2	1	16	4	84		24,145	24,229
1987		34	6	2	17	2	—	19	4	84		24,791	24,875
Sales — Ventes													
1986	\$'000,000	188	12	x	12	x	x	5	21	248		10,190	10,438
1987		189	13	x	14	x	—	5	15	245		11,062	11,308
1986	%	1.80	.11	x	.12	x	x	.05	.20	2.37		97.63	100.00
1987		1.67	.12	x	.12	x	—	.04	.14	2.17		97.83	100.00
Assets — Actifs													
1986	\$'000,000	175	34	x	47	x	x	19	122	405		13,187	13,591
1987		178	27	x	43	x	—	33	98	385		13,865	14,250
1986	%	1.29	.25	x	.35	x	x	.14	.89	2.98		97.02	100.00
1987		1.25	.19	x	.30	x	—	.23	.69	2.70		97.30	100.00
Equity — Avoir													
1986	\$'000,000	122	20	x	18	x	x	— 5	68	221		4,722	4,944
1987		129	21	x	11	x	—	1	49	210		5,041	5,251
1986	%	2.48	.40	x	.36	x	x	— .11	1.37	4.48		95.52	100.00
1987		2.45	.40	x	.20	x	—	.01	.94	4.00		96.00	100.00
Profits — Bénéfices													
1986	\$'000,000	25	3	x	—	x	x	— 1	4	31		564	595
1987		25	1	x	—	x	—	— 1	— 1	24		849	873
1986	%	4.15	.48	x	— .04	x	x	— .11	.66	5.18		94.82	100.00
1987		2.86	.13	x	.04	x	—	— .17	— .15	2.72		97.28	100.00
Taxable income — Revenu imposable													
1986	\$'000,000	21	2	x	—	x	x	—	2	26		605	630
1987		25	—	x	1	x	—	—	7	32		753	786
1986	%	3.32	.28	x	.06	x	x	.05	.39	4.10		95.90	100.00
1987		3.14	.06	x	.08	x	—	.02	.84	4.14		95.86	100.00
Ratios													
Sales/assets — Ventes/actifs													
1986		1.071	0.352	x	0.258	x	x	0.273	0.171	0.612		0.773	0.768
1987		1.057	0.486	x	0.312	x	—	0.139	0.156	0.638		0.798	0.794
Profits/sales — Bénéfices/ventes													
1986		0.131	0.241	x	— 0.022	x	x	— 0.125	0.190	0.124		0.055	0.057
1987		0.133	0.084	x	0.028	x	—	— 0.318	— 0.086	0.097		0.077	0.077
Profits/assets — Bénéfices/actifs													
1986		0.141	0.085	x	— 0.006	x	x	— 0.034	0.032	0.076		0.043	0.044
1987		0.140	0.041	x	0.009	x	—	— 0.044	— 0.013	0.062		0.061	0.061
Profits/equity — Bénéfices/avoir													
1986		0.201	0.145	x	— 0.015	x	x	—	0.058	0.139		0.119	0.120
1987		0.194	0.052	x	0.035	x	—	— 2.920	— 0.027	0.113		0.168	0.166

TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1986 and 1987 — Continued

Mining, Total

TABLEAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des corporations non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1986 et 1987 — suite

Mines, total

		United States	United Kingdom	France	West Germany	Netherlands	Japan	Other OECD	Other foreign	Total foreign	Canada	Total
		États-Unis	Royaume-Uni		Allemagne occidentale	Pays-bas	Japon	Autres OCDE	Autres pays étrangers	Total pays étranger		
Enterprises — Entreprises												
1986	No. — nbre	204	23	11	10	3	15	12	17	295	7,487	7,782
1987		178	16	12	9	3	14	18	17	267	7,558	7,825
Corporations												
1986	No. — nbre	288	45	20	11	5	18	17	28	432	7,809	8,241
1987		240	31	25	10	5	18	30	28	387	7,864	8,251
Sales — Ventes												
1986	\$'000,000	11,273	1,238	180	127	5	76	213	1,017	14,127	20,580	34,707
1987		11,913	1,431	240	194	15	68	352	1,141	15,354	22,903	38,257
1986	%	32.48	3.57	.52	.37	.01	.22	.61	2.93	40.70	59.30	100.00
1987		31.14	3.74	.63	.51	.04	.18	.92	2.98	40.13	59.87	100.00
Assets — Actifs												
1986	\$'000,000	28,681	2,949	709	730	37	347	507	1,388	35,348	78,460	113,808
1987		30,161	3,014	943	622	64	353	807	1,355	37,319	84,806	122,125
1986	%	25.20	2.59	.62	.64	.03	.30	.45	1.22	31.06	68.94	100.00
1987		24.70	2.47	.77	.51	.05	.29	.66	1.11	30.56	69.44	100.00
Equity — Avoir												
1986	\$'000,000	13,795	1,434	354	312	-2	161	-272	721	16,503	31,912	48,415
1987		15,136	1,603	542	237	1	150	-118	766	18,317	37,973	56,290
1986	%	28.49	2.96	.73	.64	--	.33	-.56	1.49	34.09	65.91	100.00
1987		26.89	2.85	.96	.42	--	.27	-.21	1.36	32.54	67.46	100.00
Profits — Bénéfices												
1986	\$'000,000	1,422	123	46	48	-15	10	-151	-34	1,449	-3,484	-2,035
1987		2,670	249	21	-5	-7	-18	27	104	3,041	2,532	5,573
1986	%	100.00
1987		47.91	4.47	.37	-.0948	1.87	54.57	45.43	100.00
Taxable income — Revenu imposable												
1986	\$'000,000	1,499	40	2	-	-	-	-	35	1,576	902	2,478
1987		1,669	40	5	--	-	1	5	51	1,772	1,258	3,030
1986	%	60.50	1.62	.09	-	-	-	-	1.40	63.61	36.39	100.00
1987		55.08	1.33	.16	.02	-	.04	.15	1.68	58.47	41.53	100.00
Ratios												
Sales/assets — Ventes/actifs												
1986		0.393	0.420	0.253	0.174	0.124	0.219	0.420	0.733	0.400	0.262	0.305
1987		0.395	0.475	0.254	0.312	0.239	0.193	0.436	0.842	0.411	0.270	0.313
Profits/sales — Bénéfices/ventes												
1986		0.126	0.099	0.254	0.382	-3.266	0.136	-0.712	-0.033	0.103	-0.169	-0.059
1987		0.224	0.174	0.086	-0.025	-0.479	-0.263	0.076	0.091	0.198	0.111	0.146
Profits/assets — Bénéfices/actifs												
1986		0.050	0.042	0.064	0.066	-0.406	0.030	-0.299	-0.024	0.041	-0.044	-0.018
1987		0.089	0.083	0.022	-0.008	-0.115	-0.051	0.033	0.077	0.081	0.030	0.046
Profits/equity — Bénéfices/avoir												
1986		0.103	0.086	0.129	0.155	...	0.064	...	-0.047	0.088	-0.109	-0.042
1987		0.176	0.156	0.038	-0.021	-7.437	-0.119	...	0.136	0.166	0.067	0.099

TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1986 and 1987 — Continued

Manufacturing, Total

TABLERAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des corporations non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1986 et 1987 — suite

Fabrication, total

		United States	United Kingdom	France	West Germany	Netherlands	Japan	Other OECD	Other foreign	Total foreign	Canada	Total
		États-Unis	Royaume-Uni		Allemagne occidentale	Pays-bas	Japon	Autres OCDE	Autres pays étrangers	Total pays étranger		
Enterprises — Entreprises												
1986	No. — nbre	1,029	112	29	62	15	17	101	32	1,397	41,256	42,653
1987		966	109	30	61	14	18	99	31	1,328	41,781	43,109
Corporations												
1986	No. — nbre	1,357	213	44	79	22	18	128	45	1,906	41,987	43,893
1987		1,281	209	49	78	21	22	132	39	1,831	42,493	44,324
Sales — Ventes												
1986	\$'000,000	115,819	11,981	2,738	2,395	5,920	670	5,296	1,397	146,216	151,308	297,523
1987		118,332	12,851	2,526	2,696	5,912	1,069	7,992	1,791	153,169	161,814	314,983
1986	%	38.93	4.03	.92	.80	1.99	.23	1.78	.47	49.14	50.86	100.00
1987		37.57	4.08	.80	.86	1.88	.34	2.54	.57	48.63	51.37	100.00
Assets — Actifs												
1986	\$'000,000	68,995	13,663	3,242	1,530	8,271	439	4,339	1,583	102,063	130,810	232,873
1987		73,680	16,625	2,878	1,696	9,760	689	6,466	2,340	114,134	136,199	250,333
1986	%	29.63	5.87	1.39	.66	3.55	.19	1.86	.68	43.83	56.17	100.00
1987		29.43	6.64	1.15	.68	3.90	.28	2.58	.93	45.59	54.41	100.00
Equity — Avoir												
1986	\$'000,000	36,266	7,082	1,046	611	4,428	129	1,723	612	51,897	53,696	105,593
1987		37,477	8,180	1,184	723	5,169	237	2,899	967	56,836	57,109	113,945
1986	%	34.35	6.71	.99	.58	4.19	.12	1.63	.58	49.15	50.85	100.00
1987		32.89	7.18	1.04	.63	4.54	.21	2.54	.85	49.88	50.12	100.00
Profits — Bénéfices												
1986	\$'000,000	7,781	800	111	150	248	24	336	3	9,454	9,842	19,296
1987		8,053	948	201	186	627	100	780	166	11,059	11,046	22,105
1986	%	40.33	4.14	.58	.78	1.29	.12	1.74	.02	49.00	51.00	100.00
1987		36.43	4.29	.91	.84	2.84	.45	3.53	.75	50.03	49.97	100.00
Taxable income — Revenu imposable												
1986	\$'000,000	6,562	827	117	158	166	24	210	34	8,097	6,115	14,212
1987		5,868	812	141	177	443	74	302	58	7,874	7,158	15,032
1986	%	46.17	5.82	.82	1.11	1.17	.17	1.48	.24	56.97	43.03	100.00
1987		39.04	5.40	.94	1.18	2.94	.49	2.01	.39	52.38	47.62	100.00
Ratios												
Sales/assets — Ventes/actifs												
1986		1.679	0.877	0.844	1.565	0.716	1.527	1.221	0.882	1.433	1.157	1.278
1987		1.606	0.773	0.878	1.590	0.606	1.551	1.236	0.765	1.342	1.188	1.258
Profits/sales — Bénéfices/ventes												
1986		0.067	0.067	0.041	0.063	0.042	0.036	0.064	0.002	0.065	0.065	0.065
1987		0.068	0.074	0.079	0.069	0.106	0.094	0.098	0.092	0.072	0.068	0.070
Profits/assets — Bénéfices/actifs												
1986		0.113	0.059	0.034	0.098	0.030	0.054	0.078	0.002	0.093	0.075	0.083
1987		0.109	0.057	0.070	0.109	0.064	0.145	0.121	0.071	0.097	0.081	0.088
Profits/equity — Bénéfices/avoir												
1986		0.215	0.113	0.106	0.246	0.056	0.185	0.195	0.005	0.182	0.183	0.183
1987		0.215	0.116	0.169	0.257	0.121	0.423	0.269	0.171	0.195	0.193	0.194

TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1986 and 1987 — Continued

Construction

TABLEAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des corporations non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1986 et 1987 — suite

Construction

		United States	United Kingdom	France	West Germany	Netherlands	Japan	Other OECD	Other foreign	Total foreign	Canada	Total
		États-Unis	Royaume-Uni		Allemagne occidentale	Pays-bas	Japon	Autres OCDE	Autres pays étrangers	Total pays étranger		
Enterprises — Entreprises												
1986	No. — nbre	74	14	10	5	4	2	12	3	124	62,716	62,840
1987		70	12	8	4	5	2	14	5	120	65,900	66,020
Corporations												
1986	No. — nbre	95	19	12	6	6	3	13	3	157	62,898	63,055
1987		96	16	11	5	7	3	16	5	159	66,060	66,219
Sales — Ventes												
1986	\$'000,000	1,797	418	441	20	21	81	154	19	2,950	45,318	48,267
1987		1,859	447	368	32	53	41	192	24	3,015	53,279	56,294
1986	%	3.72	.87	.91	.04	.04	.17	.32	.04	6.11	93.89	100.00
1987		3.30	.79	.65	.06	.09	.07	.34	.04	5.36	94.64	100.00
Assets — Actifs												
1986	\$'000,000	958	299	181	9	24	17	124	6	1,619	23,110	24,729
1987		950	311	183	12	30	11	133	7	1,637	27,085	28,722
1986	%	3.88	1.21	.73	.04	.10	.07	.50	.02	6.55	93.45	100.00
1987		3.31	1.08	.64	.04	.10	.04	.46	.02	5.70	94.30	100.00
Equity — Avoir												
1986	\$'000,000	421	85	40	5	14	-3	35	2	598	5,830	6,429
1987		412	100	35	4	10	-20	40	2	583	7,077	7,659
1986	%	6.54	1.33	.63	.07	.22	-.05	.55	.03	9.31	90.69	100.00
1987		5.38	1.31	.45	.05	.13	-.27	.53	.03	7.61	92.39	100.00
Profits — Bénéfices												
1986	\$'000,000	83	8	--	1	-3	-3	--	1	86	1,567	1,653
1987		54	29	-25	1	--	-18	-3	--	39	2,335	2,373
1986	%	5.02	.48	-.02	.04	-.19	-.20	.01	.06	5.20	94.80	100.00
1987		2.28	1.24	-1.05	.03	.01	-.76	-.14	.02	1.62	98.38	100.00
Taxable income — Revenu imposable												
1986	\$'000,000	91	3	3	1	--	-	1	1	100	1,607	1,707
1987		88	6	2	1	--	-	1	1	98	2,122	2,221
1986	%	5.34	.15	.19	.04	.02	-	.08	.03	5.84	94.16	100.00
1987		3.95	.28	.08	.05	-	-	.04	.02	4.42	95.58	100.00
Ratios												
Sales/assets — Ventes/actifs												
1986		1.874	1.397	2.429	2.180	0.872	4.820	1.237	3.126	1.822	1.961	1.952
1987		1.958	1.436	2.012	2.580	1.772	3.624	1.436	3.547	1.842	1.967	1.960
Profits/sales — Bénéfices/ventes												
1986		0.046	0.019	-0.001	0.035	-0.148	-0.042	0.001	0.053	0.029	0.035	0.034
1987		0.029	0.066	-0.068	0.023	0.003	-0.436	-0.017	0.021	0.013	0.044	0.042
Profits/assets — Bénéfices/actifs												
1986		0.087	0.026	-0.002	0.077	-0.129	-0.200	0.001	0.167	0.053	0.068	0.067
1987		0.057	0.094	-0.136	0.059	0.004	-1.581	-0.025	0.073	0.024	0.086	0.083
Profits/equity — Bénéfices/avoir												
1986		0.197	0.092	-0.008	0.153	-0.219	...	0.005	0.579	0.144	0.269	0.257
1987		0.131	0.293	-0.721	0.187	0.014	...	-0.081	0.240	0.066	0.330	0.310

TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1986 and 1987 – Continued

Utilities, Total

TABLERAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des corporations non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1986 et 1987 – suite

Services publics, total

		United States	United Kingdom	France	West Germany	Netherlands	Japan	Other OECD	Other foreign	Total foreign	Canada	Total
		États-Unis	Royaume-Uni		Allemagne occidentale	Pays-bas	Japon	Autres OCDE	Autres pays étrangers	Total pays étranger		
Enterprises — Entreprises												
1986	No. — nbre	113	17	4	7	4	1	14	10	170	26,078	26,248
1987		101	18	6	6	4	1	19	11	166	26,892	27,058
Corporations												
1986	No. — nbre	166	24	4	8	4	1	25	15	247	26,657	26,904
1987		154	26	6	7	4	1	32	15	245	27,445	27,690
Sales — Ventes												
1986	\$'000,000	3,819	186	x	83	14	x	469	100	4,739	81,210	85,949
1987		3,661	335	x	61	3	x	448	127	4,720	82,775	87,495
1986	%	4.44	.22	x	.10	.02	x	.55	.12	5.51	94.49	100.00
1987		4.18	.38	x	.07	--	x	.51	.14	5.39	94.61	100.00
Assets — Actifs												
1986	\$'000,000	5,167	207	x	53	20	x	382	83	5,947	185,499	191,446
1987		5,404	425	x	56	9	x	358	96	6,410	192,870	199,281
1986	%	2.70	.11	x	.03	.01	x	.20	.04	3.11	96.89	100.00
1987		2.71	.21	x	.03	--	x	.18	.05	3.22	96.78	100.00
Equity — Avoir												
1986	\$'000,000	2,084	72	x	-6	9	x	96	7	2,273	50,345	52,618
1987		2,261	84	x	9	8	x	69	8	2,449	54,266	56,715
1986	%	3.96	.14	x	-.01	.02	x	.18	.01	4.32	95.68	100.00
1987		3.99	.15	x	.02	.01	x	.12	.01	4.32	95.68	100.00
Profits — Bénéfices												
1986	\$'000,000	574	27	x	-5	--	x	6	8	615	5,737	6,352
1987		667	46	x	1	--	x	10	2	720	7,482	8,202
1986	%	9.03	.42	x	-.08	.01	x	.10	.13	9.68	90.32	100.00
1987		8.13	.56	x	.01	-.01	x	.12	.03	8.78	91.22	100.00
Taxable income — Revenu imposable												
1986	\$'000,000	549	22	x	1	2	x	3	5	587	3,658	4,245
1987		624	43	x	--	-	x	8	--	677	4,052	4,729
1986	%	12.94	.53	x	.01	.04	x	.07	.11	13.82	86.18	100.00
1987		13.20	.90	x	.01	-	x	.16	.01	14.32	85.68	100.00
Ratios												
Sales/assets — Ventes/actifs												
1986		0.739	0.900	x	1.575	0.678	x	1.228	1.206	0.797	0.438	0.449
1987		0.677	0.789	x	1.076	0.382	x	1.250	1.314	0.736	0.429	0.439
Profits/sales — Bénéfices/ventes												
1986		0.150	0.144	x	-0.059	0.030	x	0.014	0.083	0.130	0.071	0.074
1987		0.182	0.137	x	0.020	-0.139	x	0.023	0.017	0.153	0.090	0.094
Profits/assets — Bénéfices/actifs												
1986		0.111	0.130	x	-0.093	0.021	x	0.017	0.100	0.103	0.031	0.033
1987		0.123	0.108	x	0.021	-0.053	x	0.028	0.023	0.112	0.039	0.041
Profits/equity — Bénéfices/avoir												
1986		0.275	0.373	x	...	0.048	x	0.067	1.188	0.270	0.114	0.121
1987		0.295	0.548	x	0.138	-0.057	x	0.147	0.272	0.294	0.138	0.145

TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1986 and 1987 — Continued

Wholesale Trade

TABLERAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des corporations non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1986 et 1987 — suite

Commerce de gros

		United States	United Kingdom	France	West Germany	Netherlands	Japan	Other OECD	Other foreign	Total foreign	Canada	Total
		États-Unis	Royaume-Uni		Allemagne occidentale	Pays-bas	Japon	Autres OCDE	Autres pays étrangers	Total pays étranger		
Enterprises — Entreprises												
1986	No. — nbre	717	146	32	78	21	72	131	32	1,229	50,707	51,936
1987		662	151	32	74	18	76	127	44	1,184	51,132	52,316
Corporations												
1986	No. — nbre	870	191	56	93	25	87	156	38	1,516	51,173	52,689
1987		807	203	67	88	21	95	152	49	1,482	51,544	53,026
Sales — Ventes												
1986	\$'000,000	23,091	5,565	702	3,257	604	8,218	2,388	787	44,612	124,865	169,477
1987		25,172	6,188	2,942	3,383	653	9,251	2,545	1,036	51,169	138,060	189,230
1986	%	13.63	3.28	.41	1.92	.36	4.85	1.41	.46	26.32	73.68	100.00
1987		13.30	3.27	1.55	1.79	.35	4.89	1.34	.55	27.04	72.96	100.00
Assets — Actifs												
1986	\$'000,000	12,115	1,817	280	1,319	505	2,798	1,353	664	20,852	54,434	75,286
1987		13,826	2,391	1,449	1,484	453	3,112	1,308	1,718	25,741	56,328	82,070
1986	%	16.09	2.41	.37	1.75	.67	3.72	1.80	.88	27.70	72.30	100.00
1987		16.85	2.91	1.77	1.81	.55	3.79	1.59	2.09	31.37	68.63	100.00
Equity — Avoir												
1986	\$'000,000	5,350	777	78	387	126	999	418	68	8,204	16,076	24,281
1987		6,016	868	453	423	63	1,046	381	1,137	10,387	15,340	25,727
1986	%	22.03	3.20	.32	1.59	.52	4.12	1.72	.28	33.79	66.21	100.00
1987		23.38	3.37	1.76	1.64	.24	4.06	1.48	4.42	40.37	59.63	100.00
Profits — Bénéfices												
1986	\$'000,000	1,146	109	10	60	- 35	145	60	- 30	1,464	3,063	4,527
1987		1,313	113	184	40	- 108	84	51	16	1,694	3,860	5,553
1986	%	25.32	2.41	.22	1.32	-.77	3.19	1.33	-.67	32.35	67.65	100.00
1987		23.64	2.03	3.32	.73	- 1.94	1.50	.92	.29	30.50	69.50	100.00
Taxable income — Revenu imposable												
1986	\$'000,000	1,067	90	8	78	5	169	47	3	1,467	2,784	4,251
1987		728	120	48	66	5	134	46	27	1,175	3,232	4,407
1986	%	25.09	2.13	.20	1.84	.11	3.98	1.10	.06	34.51	65.49	100.00
1987		16.52	2.73	1.10	1.49	.12	3.04	1.04	.62	26.66	73.34	100.00
Ratios												
Sales/assets — Ventes/actifs												
1986		1.906	3.062	2.504	2.469	1.196	2.937	1.765	1.186	2.139	2.294	2.251
1987		1.821	2.588	2.030	2.280	1.441	2.972	1.946	0.603	1.988	2.451	2.306
Profits/sales — Bénéfices/ventes												
1986		0.050	0.020	0.014	0.018	- 0.058	0.018	0.025	- 0.039	0.033	0.025	0.027
1987		0.052	0.018	0.063	0.012	- 0.165	0.009	0.020	0.016	0.033	0.028	0.029
Profits/assets — Bénéfices/actifs												
1986		0.095	0.060	0.036	0.045	- 0.069	0.052	0.044	- 0.046	0.070	0.056	0.060
1987		0.095	0.047	0.127	0.027	- 0.237	0.027	0.039	0.009	0.066	0.069	0.068
Profits/equity — Bénéfices/avoir												
1986		0.214	0.140	0.128	0.155	- 0.278	0.145	0.144	- 0.445	0.178	0.191	0.186
1987		0.218	0.130	0.406	0.095	- 1.709	0.080	0.135	0.014	0.163	0.252	0.216

TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1986 and 1987 — Continued

Retail Trade

TABLEAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des corporations non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1986 et 1987 — suite

Commerce de détail

		United States	United Kingdom	France		West Germany	Netherlands	Japan	Other OECD	Other foreign	Total foreign	Canada	Total
		États-Unis	Royaume-Uni			Allemagne occidentale	Pays-bas	Japon	Autres OCDE	Autres pays étrangers	Total pays étranger		
Enterprises — Entreprises													
1986	No. — nbre	87	14	7	8		4	2	3	4	129	89,529	89,658
1987		73	13	7	8		4	2	4	3	114	89,936	90,050
Corporations													
1986	No. — nbre	158	22	9	12		4	2	3	5	215	89,827	90,042
1987		132	21	8	9		4	2	4	3	183	90,189	90,372
Sales — Ventes													
1986	\$'000,000	13,390	1,256	66	2,072		x	x	203	58	17,110	127,511	144,620
1987		13,790	1,356	47	2,384		x	x	209	1	17,891	136,900	154,791
1986	%	9.26	.87	.05	1.43		x	x	.14	.04	11.83	88.17	100.00
1987		8.91	.88	.03	1.54		x	x	.13	--	11.56	88.44	100.00
Assets — Actifs													
1986	\$'000,000	5,718	719	24	666		x	x	95	21	7,270	47,830	55,099
1987		5,403	1,430	24	526		x	x	98	1	7,512	51,935	59,447
1986	%	10.38	1.31	.04	1.21		x	x	.17	.04	13.19	86.81	100.00
1987		9.09	2.41	.04	.88		x	x	.17	--	12.64	87.36	100.00
Equity — Avoir													
1986	\$'000,000	2,604	244	— 5	269		x	x	25	3	3,146	14,810	17,956
1987		2,187	207	— 9	139		x	x	25	—	2,556	16,188	18,743
1986	%	14.50	1.36	— .03	1.50		x	x	.14	.01	17.52	82.48	100.00
1987		11.67	1.10	— .05	.74		x	x	.13	—	13.63	86.37	100.00
Profits — Bénéfices													
1986	\$'000,000	802	72	2	48		x	x	5	2	932	5,214	6,146
1987		382	3	5	61		x	x	6	—	457	4,632	5,089
1986	%	13.04	1.17	.04	.78		x	x	.09	.02	15.16	84.84	100.00
1987		7.50	.06	.09	1.19		x	x	.11	—	8.98	91.02	100.00
Taxable income — Revenu imposable													
1986	\$'000,000	333	64	4	31		x	x	6	--	441	2,333	2,774
1987		343	23	4	27		x	x	7	—	405	2,646	3,051
1986	%	12.02	2.30	.16	1.13		x	x	.23	.01	15.90	84.10	100.00
1987		11.23	.75	.14	.88		x	x	.23	—	13.27	86.73	100.00
Ratios													
Sales/assets — Ventes/actifs													
1986		2.342	1.746	2.691	3.110		x	x	2.142	2.741	2.354	2.666	2.625
1987		2.552	0.948	1.943	4.534		x	x	2.130	1.217	2.381	2.636	2.604
Profits/sales — Bénéfices/ventes													
1986		0.060	0.057	0.037	0.023		x	x	0.026	0.026	0.054	0.041	0.042
1987		0.028	0.002	0.096	0.025		x	x	0.028	0.084	0.026	0.034	0.033
Profits/assets — Bénéfices/actifs													
1986		0.140	0.100	0.099	0.072		x	x	0.056	0.072	0.128	0.109	0.112
1987		0.071	0.002	0.187	0.115		x	x	0.059	0.103	0.061	0.089	0.086
Profits/equity — Bénéfices/avoir													
1986		0.308	0.295	...	0.179		x	x	0.210	0.595	0.296	0.352	0.342
1987		0.174	0.016	...	0.434		x	x	0.229	0.742	0.179	0.286	0.272

TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1986 and 1987 — Continued

Services

TABLEAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des corporations non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1986 et 1987 — suite

Services

		United States	United Kingdom	France	West Germany	Netherlands	Japan	Other OECD	Other foreign	Total foreign	Canada	Total
		États-Unis	Royaume-Uni		Allemagne occidentale	Pays-bas	Japon	Autres OCDE	Autres pays étrangers	Total pays étranger		
Enterprises — Entreprises												
1986	No. — nbre	329	34	11	20	8	9	41	15	467	130,199	130,666
1987		325	41	12	18	10	6	38	17	467	134,111	134,578
Corporations												
1986	No. — nbre	444	55	20	26	12	9	49	17	632	130,870	131,502
1987		437	67	24	22	13	6	48	20	637	134,725	135,362
Sales — Ventes												
1986	\$'000,000	5,560	373	107	112	173	47	273	62	6,708	54,509	61,217
1987		5,102	550	100	148	213	67	321	86	6,588	60,267	66,856
1986	%	9.08	.61	.17	.18	.28	.08	.45	.10	10.96	89.04	100.00
1987		7.63	.82	.15	.22	.32	.10	.48	.13	9.85	90.15	100.00
Assets — Actifs												
1986	\$'000,000	5,776	455	49	207	155	39	172	181	7,034	48,185	55,219
1987		6,153	966	50	275	226	48	200	157	8,075	54,286	62,361
1986	%	10.46	.82	.09	.38	.28	.07	.31	.33	12.74	87.26	100.00
1987		9.87	1.55	.08	.44	.36	.08	.32	.25	12.95	87.05	100.00
Equity — Avoir												
1986	\$'000,000	2,272	161	17	22	-46	14	49	25	2,513	12,197	14,710
1987		2,574	228	18	37	-34	15	68	26	2,931	15,160	18,091
1986	%	15.45	1.09	.12	.15	-.32	.09	.33	.17	17.08	82.92	100.00
1987		14.23	1.26	.10	.20	-.19	.08	.38	.14	16.20	83.80	100.00
Profits — Bénéfices												
1986	\$'000,000	483	44	-2	5	-10	2	11	-15	519	3,478	3,997
1987		419	20	7	-6	8	1	14	1	464	4,929	5,393
1986	%	12.08	1.10	-.06	.13	-.24	.06	.27	-.36	12.98	87.02	100.00
1987		7.78	.37	.14	-.12	.15	.02	.25	.03	8.60	91.40	100.00
Taxable income — Revenu imposable												
1986	\$'000,000	478	38	2	1	1	1	9	--	530	2,943	3,474
1987		393	29	4	1	11	1	18	4	460	3,455	3,915
1986	%	13.77	1.10	.05	.02	.03	.04	.25	.01	15.26	84.74	100.00
1987		10.03	.75	.09	.03	.27	.03	.46	.09	11.76	88.24	100.00
Ratios												
Sales/assets — Ventes/actifs												
1986		0.963	0.820	2.182	0.541	1.120	1.228	1.584	0.345	0.954	1.131	1.109
1987		0.829	0.570	2.021	0.540	0.946	1.394	1.604	0.545	0.816	1.110	1.072
Profits/sales — Bénéfices/ventes												
1986		0.087	0.118	-0.023	0.047	-0.055	0.048	0.039	-0.233	0.077	0.064	0.065
1987		0.082	0.036	0.073	-0.043	0.037	0.013	0.042	0.016	0.070	0.082	0.081
Profits/assets — Bénéfices/actifs												
1986		0.084	0.097	-0.050	0.026	-0.062	0.060	0.062	-0.080	0.074	0.072	0.072
1987		0.068	0.021	0.148	-0.023	0.035	0.018	0.068	0.009	0.057	0.091	0.086
Profits/equity — Bénéfices/avoir												
1986		0.213	0.274	-0.146	0.239	...	0.167	0.220	-0.586	0.206	0.285	0.272
1987		0.163	0.088	0.405	-0.175	...	0.057	0.201	0.054	0.158	0.325	0.298

TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1986 and 1987 — Concluded

Non-financial Industries, Total

TABLEAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des corporations non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1986 et 1987 — fin

Industries non financières, total

		United States	United Kingdom	France	West Germany	Netherlands	Japan	Other OECD	Other foreign	Total foreign	Canada	Total
		États-Unis	Royaume-Uni		Allemagne occidentale	Pays-bas	Japon	Autres OCDE	Autres pays étrangers	Total pays étranger		
Enterprises — Entreprises												
1986	No. — nbre	2,192	286	88	187	52	102	289	106	3,302	430,480	433,782
1987		2,039	282	88	176	50	102	291	118	3,146	440,577	443,723
Corporations												
1986	No. — nbre	3,415	572	167	254	80	139	407	155	5,189	435,366	440,555
1987		3,181	579	192	236	77	147	433	163	5,008	445,111	450,119
Sales — Ventes												
1986	\$'000,000	174,936	21,029	4,286	8,078	6,769	9,149	9,001	3,460	236,709	615,489	852,198
1987		180,019	23,171	6,297	8,912	6,894	10,576	12,063	4,221	252,152	667,061	919,213
1986	%	20.53	2.47	.50	.95	.79	1.07	1.06	.41	27.78	72.22	100.00
1987		19.58	2.52	.69	.97	.75	1.15	1.31	.46	27.43	72.57	100.00
Assets — Actifs												
1986	\$'000,000	127,587	20,143	4,511	4,562	9,023	3,672	6,992	4,047	180,537	581,514	762,051
1987		135,755	25,188	5,579	4,715	10,551	4,249	9,404	5,773	201,214	617,375	818,589
1986	%	16.74	2.64	.59	.60	1.18	.48	.92	.53	23.69	76.31	100.00
1987		16.58	3.08	.68	.58	1.29	.52	1.15	.71	24.58	75.42	100.00
Equity — Avoir												
1986	\$'000,000	62,915	9,876	1,536	1,617	4,528	1,309	2,070	1,506	85,356	189,589	274,945
1987		66,191	11,290	2,228	1,582	5,218	1,438	3,366	2,956	94,268	208,154	302,422
1986	%	22.88	3.59	.56	.59	1.65	.48	.75	.55	31.04	68.96	100.00
1987		21.89	3.73	.74	.52	1.73	.48	1.11	.98	31.17	68.83	100.00
Profits — Bénéfices												
1986	\$'000,000	12,315	1,185	165	308	185	185	267	-61	14,550	25,981	40,530
1987		13,583	1,410	385	277	519	152	883	289	17,498	37,665	55,163
1986	%	30.39	2.92	.41	.76	.46	.46	.66	-.15	35.90	64.10	100.00
1987		24.62	2.56	.70	.50	.94	.28	1.60	.52	31.72	68.28	100.00
Taxable income — Revenu imposable												
1986	\$'000,000	10,601	1,086	137	269	174	202	276	79	12,824	20,946	33,770
1987		9,737	1,074	204	274	458	214	386	148	12,494	24,677	37,171
1986	%	31.39	3.21	.40	.80	.52	.60	.82	.24	37.97	62.03	100.00
1987		26.19	2.89	.55	.74	1.23	.57	1.04	.40	33.61	66.39	100.00
Ratios												
Sales/assets — Ventes/actifs												
1986		1.371	1.044	0.950	1.771	0.750	2.492	1.287	0.855	1.311	1.058	1.118
1987		1.326	0.920	1.129	1.890	0.653	2.489	1.283	0.731	1.253	1.080	1.123
Profits/sales — Bénéfices/ventes												
1986		0.070	0.056	0.039	0.038	0.027	0.020	0.030	-0.018	0.061	0.042	0.048
1987		0.075	0.061	0.061	0.031	0.075	0.014	0.073	0.068	0.069	0.056	0.060
Profits/assets — Bénéfices/actifs												
1986		0.097	0.059	0.037	0.067	0.021	0.050	0.038	-0.015	0.081	0.045	0.053
1987		0.100	0.056	0.069	0.059	0.049	0.036	0.094	0.050	0.087	0.061	0.067
Profits/equity — Bénéfices/avoir												
1986		0.196	0.120	0.108	0.190	0.041	0.141	0.129	-0.040	0.170	0.137	0.147
1987		0.205	0.125	0.173	0.175	0.100	0.106	0.262	0.098	0.186	0.181	0.182

TABLE 5. Major Financial Characteristics of Non-financial Corporations, by Country of Control and 33 Industries, 1986 and 1987

Number of Corporations — Nombre de corporations

No.	Industries	Foreign — Pays étrangers						Canada		Total	
		United States		Other		Total		1986	1987	1986	1987
		États-Unis		Autres		1986	1987				
		1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
		number — nombre									
1	Agriculture, forestry and fishing	37	34	47	50	84	84	24,145	24,791	24,229	24,875
	Mining										
2	Metal mining	23	19	17	21	40	40	172	170	212	210
3	Mineral fuels	165	141	60	63	225	204	2,412	2,406	2,637	2,610
4	Other mining	100	80	67	63	167	143	5,225	5,288	5,392	5,431
5	Total mining	288	240	144	147	432	387	7,809	7,864	8,241	8,251
	Manufacturing										
6	Food	79	72	30	37	109	109	3,914	3,911	4,023	4,020
7	Beverages	22	19	16	19	38	38	241	240	279	278
8	Tobacco products	3	3	5	2	8	5	6	6	14	11
9	Rubber products	27	28	13	12	40	40	125	136	165	176
10	Leather products	11	11	4	4	15	15	444	420	459	435
11	Textile mills	40	38	24	25	64	63	1,137	1,177	1,201	1,240
12	Knitting mills	4	4	3	2	7	6	259	255	266	261
13	Clothing industries	19	18	8	7	27	25	2,918	2,978	2,945	3,003
14	Wood industries	24	25	11	10	35	35	3,533	3,575	3,568	3,610
15	Furniture industries	31	31	6	5	37	36	2,691	2,753	2,728	2,789
16	Paper and allied industries	54	53	20	18	74	71	643	631	717	702
17	Printing, publishing and allied industries	49	42	19	17	68	59	6,253	6,320	6,321	6,379
18	Primary metals	24	21	14	13	38	34	411	428	449	462
19	Metal fabricating	174	161	61	60	235	221	6,370	6,427	6,605	6,648
20	Machinery	155	139	61	60	216	199	1,853	1,872	2,069	2,071
21	Transportation equipment	112	108	29	24	141	132	1,550	1,534	1,691	1,666
22	Electrical products	119	116	39	36	158	152	1,207	1,219	1,365	1,371
23	Non-metallic mineral products	42	41	39	42	81	83	1,554	1,542	1,635	1,625
24	Petroleum and coal products	16	16	7	10	23	26	113	108	136	134
25	Chemicals and chemical products	194	183	92	92	286	275	924	934	1,210	1,209
26	Miscellaneous manufacturing	158	152	48	55	206	207	5,841	6,027	6,047	6,234
27	Total manufacturing	1,357	1,281	549	550	1,906	1,831	41,987	42,493	43,893	44,324
28	Construction	95	96	62	63	157	159	62,898	66,060	63,055	66,219
	Utilities										
29	Transportation	131	124	71	76	202	200	23,917	24,660	24,119	24,860
30	Storage	9	6	4	4	13	10	637	648	650	658
31	Communications	5	3	-	5	5	8	1,014	1,041	1,019	1,049
32	Public utilities	21	21	6	6	27	27	1,089	1,096	1,116	1,123
33	Total utilities	166	154	81	91	247	245	26,657	27,445	26,904	27,690
34	Wholesale Trade	870	807	646	675	1,516	1,482	51,173	51,544	52,689	53,026
35	Retail trade	158	132	57	51	215	183	89,827	90,189	90,042	90,372
36	Services	444	437	188	200	632	637	130,870	134,725	131,502	135,362
37	Total non-financial industries	3,415	3,181	1,774	1,827	5,189	5,008	435,366	445,111	440,555	450,119

TABLE 5. Major Financial Characteristics of Non-financial Corporations, by Country of Control and 33 Industries, 1986 and 1987 — Continued

Assets — Actif

No.	Industries	Foreign — Pays étrangers						Canada		Total	
		United States		Other		Total		1986	1987	1986	1987
		États-Unis		Autres							
		1986	1987	1986	1987	1986	1987				
		millions of dollars — millions de dollars									
1	Agriculture, forestry and fishing	175	178	229	206	405	385	13,187	13,865	13,591	14,250
	Mining										
2	Metal mining	2,809	2,772	2,684	2,914	5,493	5,687	23,195	26,044	28,688	31,730
3	Mineral fuels	24,181	26,050	2,669	2,886	26,850	28,936	46,669	49,011	73,518	77,947
4	Other mining	1,691	1,338	1,315	1,358	3,006	2,696	8,596	9,751	11,602	12,448
5	Total mining	28,681	30,161	6,667	7,158	35,348	37,319	78,460	84,806	113,808	122,125
	Manufacturing										
6	Food	3,865	4,584	1,232	1,979	5,098	6,563	11,137	11,074	16,234	17,636
7	Beverages	1,506	945	1,102	1,177	2,608	2,122	5,425	5,605	8,033	7,727
8	Tobacco products	375	x	2,456	x	2,831	4,297	5	7	2,837	4,304
9	Rubber products	1,733	1,884	828	986	2,560	2,870	323	348	2,884	3,218
10	Leather products	93	124	32	30	125	154	707	735	832	889
11	Textile mills	1,387	1,467	655	750	2,042	2,217	2,529	2,802	4,571	5,018
12	Knitting mills	52	x	13	x	65	48	483	571	548	619
13	Clothing industries	360	390	22	31	382	421	2,630	3,026	3,012	3,446
14	Wood industries	913	1,109	339	1,376	1,251	2,486	6,742	7,029	7,994	9,514
15	Furniture industries	385	321	23	28	408	349	1,888	2,236	2,296	2,585
16	Paper and allied industries	4,288	4,681	1,937	2,155	6,224	6,836	20,581	24,425	26,806	31,261
17	Printing, publishing and allied industries	798	810	98	65	896	875	7,588	8,648	8,483	9,522
18	Primary metals	1,589	1,673	2,107	2,047	3,696	3,720	14,614	15,838	18,310	19,558
19	Metal fabricating	2,405	2,479	892	939	3,298	3,418	9,425	10,092	12,722	13,510
20	Machinery	2,826	2,874	711	797	3,536	3,671	3,530	3,406	7,067	7,077
21	Transportation equipment	16,061	19,121	1,419	1,067	17,479	20,187	6,185	6,738	23,665	26,926
22	Electrical products	5,516	5,493	1,596	1,842	7,112	7,335	6,426	8,588	13,538	15,923
23	Non-metallic mineral products	1,180	1,172	4,579	4,622	5,759	5,795	2,541	2,867	8,300	8,661
24	Petroleum and coal products	11,543	11,557	8,865	11,937	20,408	23,494	18,226	11,198	38,634	34,692
25	Chemicals and chemical products	10,013	10,288	3,702	4,244	13,715	14,532	5,285	5,702	19,000	20,234
26	Miscellaneous manufacturing	2,109	2,287	461	457	2,570	2,744	4,537	5,266	7,107	8,010
27	Total manufacturing	68,995	73,680	33,067	40,454	102,063	114,134	130,810	136,199	232,873	250,333
28	Construction	958	950	660	687	1,619	1,637	23,110	27,085	24,729	28,722
	Utilities										
29	Transportation	1,505	1,505	626	593	2,130	2,098	56,017	57,922	58,147	60,020
30	Storage	21	11	74	64	95	76	2,668	2,609	2,763	2,685
31	Communications	3,370	3,382	-	242	3,370	3,624	25,976	28,477	29,346	32,102
32	Public utilities	271	506	81	106	352	612	100,839	103,862	101,191	104,474
33	Total utilities	5,167	5,404	780	1,006	5,947	6,410	185,499	192,870	191,446	199,281
34	Wholesale Trade	12,115	13,826	8,736	11,915	20,852	25,741	54,434	56,328	75,286	82,070
35	Retail trade	5,718	5,403	1,551	2,109	7,270	7,512	47,830	51,935	55,099	59,447
36	Services	5,776	6,153	1,258	1,921	7,034	8,075	48,185	54,286	55,219	62,361
37	Total non-financial industries	127,587	135,755	52,950	65,459	180,537	201,214	581,514	617,375	762,051	818,589

TABEAU 5. Caractéristiques financières principales des corporations non financières, par pays de contrôle et 33 industries, 1986 et 1987 — suite

Equity — Avoir

Foreign — Pays étrangers						Canada		Total		Industries		N°
United States États-Unis		Other Autres		Total								
1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987			
millions of dollars — millions de dollars												
122	129	99	81	221	210	4,722	5,041	4,944	5,251	Agriculture, exploitation forestière et pêche	1	
											Mines	
1,147	1,448	1,234	1,457	2,380	2,904	11,019	14,413	13,399	17,317	Minéraux métalliques	2	
11,726	12,956	1,005	1,194	12,732	14,151	17,057	18,853	29,789	33,003	Minéraux combustibles	3	
922	732	469	530	1,391	1,262	3,836	4,708	5,227	5,970	Autres Mines	4	
13,795	15,136	2,708	3,181	16,503	18,317	31,912	37,973	48,415	56,290	Total, Mines	5	
											Fabrication	
2,073	2,387	525	738	2,598	3,124	4,103	3,949	6,701	7,073	Aliments	6	
709	485	488	536	1,197	1,021	2,294	2,209	3,491	3,231	Brevages	7	
259	x	1,558	x	1,817	2,122	3	4	1,820	2,126	Produits du tabac	8	
1,027	1,121	262	358	1,290	1,479	109	104	1,399	1,583	Produits du caoutchouc	9	
73	70	10	11	84	80	202	214	286	294	Produits du cuir	10	
707	777	373	413	1,080	1,190	1,128	1,247	2,208	2,437	Usines de filature et de tissage	11	
44	x	3	x	47	31	169	205	216	236	Usines de tricot	12	
259	269	1	7	261	276	945	1,082	1,206	1,357	Industries du vêtement	13	
489	578	107	736	595	1,314	2,187	2,485	2,782	3,800	Produits du bois	14	
164	162	5	6	169	169	567	732	736	901	Industries du meuble	15	
1,964	2,165	1,017	1,246	2,981	3,410	9,424	11,503	12,405	14,913	Papier et produits connexes	16	
362	388	67	48	428	436	3,177	3,661	3,605	4,098	Impression, édition et activités connexes	17	
421	587	697	860	1,118	1,447	6,707	7,747	7,824	9,194	Métaux primaires	18	
1,324	1,308	373	386	1,697	1,695	3,708	3,813	5,405	5,508	Produits métalliques	19	
1,511	1,519	234	264	1,745	1,783	914	1,076	2,659	2,859	Machinerie	20	
7,949	7,583	556	540	8,505	8,123	1,813	2,137	10,317	10,260	Matériel de transport	21	
2,559	2,843	733	978	3,292	3,821	3,642	4,128	6,934	7,949	Appareils et matériel électriques	22	
582	651	1,940	2,061	2,522	2,712	997	1,178	3,519	3,891	Produits minéraux non métalliques	23	
7,941	8,154	4,622	5,940	12,563	14,094	8,810	6,495	21,373	20,589	Produits du pétrole et du charbon	24	
4,711	4,781	1,890	2,208	6,601	6,988	1,289	1,400	7,890	8,388	Produits chimiques et produits connexes	25	
1,138	1,342	170	177	1,309	1,519	1,508	1,739	2,817	3,258	Autres fabrication	26	
36,266	37,477	15,631	19,359	51,897	56,836	53,696	57,109	105,593	113,945	Total, fabrication	27	
421	412	178	170	598	583	5,830	7,077	6,429	7,659	Construction	28	
											Services publics	
593	600	137	121	730	722	20,042	21,543	20,772	22,265	Transports	29	
9	6	20	18	29	24	887	916	916	941	Entreposage	30	
1,350	1,423	-	11	1,350	1,433	9,270	10,158	10,620	11,591	Communications	31	
132	232	31	38	163	269	20,147	21,649	20,310	21,918	Services publics	32	
2,084	2,261	189	188	2,273	2,449	50,345	54,266	52,618	56,715	Total, services publics	33	
5,350	6,016	2,854	4,371	8,204	10,387	16,076	15,340	24,281	25,727	Commerce de gros	34	
2,604	2,187	542	369	3,146	2,556	14,810	16,188	17,956	18,743	Commerce de détail	35	
2,272	2,574	241	357	2,513	2,931	12,197	15,160	14,710	18,091	Services	36	
62,915	66,191	22,441	28,077	85,356	94,268	189,589	208,154	274,945	302,422	Total, industries non financières	37	

TABLE 5. Major Financial Characteristics of Non-financial Corporations, by Country of Control and 33 Industries, 1986 and 1987 — Concluded

Profits — Bénéfices

No.	Industries	Foreign — Pays étrangers						Canada		Total	
		United States		Other		Total		1986	1987	1986	1987
		États-Unis		Autres							
		1986	1987	1986	1987	1986	1987				
		millions of dollars — millions de dollars									
1	Agriculture, forestry and fishing	25	25	6	- 1	31	24	564	849	595	873
	Mining										
2	Metal mining	161	247	76	299	237	546	308	1,353	545	1,899
3	Mineral fuels	1,280	2,351	- 56	171	1,224	2,522	- 3,310	1,232	- 2,086	3,754
4	Other mining	- 19	72	7	- 99	- 12	- 27	- 482	- 53	- 495	- 80
5	Total mining	1,422	2,670	27	371	1,449	3,041	- 3,484	2,532	- 2,035	5,573
	Manufacturing										
6	Food	629	874	54	133	684	1,007	928	947	1,612	1,954
7	Beverages	59	206	114	75	174	281	225	202	399	483
8	Tobacco products	43	x	239	x	282	109	--	--	283	109
9	Rubber products	141	180	42	13	183	193	27	15	210	208
10	Leather products	24	9	--	2	24	11	28	26	51	37
11	Textile mills	212	244	80	112	292	356	196	237	488	593
12	Knitting mills	9	x	--	x	10	5	38	43	48	48
13	Clothing industries	45	73	- 1	1	44	74	206	233	249	306
14	Wood industries	165	209	22	212	188	421	566	832	753	1,253
15	Furniture industries	44	12	3	--	47	12	165	180	212	192
16	Paper and allied industries	346	854	189	445	535	1,299	1,457	2,538	1,992	3,837
17	Printing, publishing and allied industries	102	105	20	13	121	118	989	1,214	1,110	1,331
18	Primary metals	63	239	83	124	146	363	578	1,015	724	1,378
19	Metal fabricating	231	289	74	71	304	360	728	1,063	1,033	1,422
20	Machinery	217	246	17	23	235	269	- 78	133	157	402
21	Transportation equipment	2,116	888	71	147	2,187	1,036	311	167	2,499	1,203
22	Electrical products	559	641	2	27	561	669	422	441	983	1,110
23	Non-metallic mineral products	184	269	80	245	263	515	279	353	542	868
24	Petroleum and coal products	1,094	946	248	824	1,343	1,770	2,481	622	3,824	2,392
25	Chemicals and chemical products	1,275	1,454	305	442	1,580	1,896	- 59	397	1,521	2,293
26	Miscellaneous manufacturing	222	268	30	29	252	297	354	389	606	686
27	Total manufacturing	7,781	8,053	1,673	3,006	9,454	11,059	9,842	11,046	19,296	22,105
28	Construction	83	54	3	- 16	86	39	1,567	2,335	1,653	2,373
	Utilities										
29	Transportation	221	233	24	17	244	250	1,709	3,252	1,953	3,502
30	Storage	3	7	8	8	11	15	95	92	105	107
31	Communications	311	367	-	17	311	384	2,123	2,031	2,434	2,415
32	Public utilities	40	60	10	12	49	72	1,811	2,106	1,860	2,178
33	Total utilities	574	667	41	53	615	720	5,737	7,482	6,352	8,202
34	Wholesale Trade	1,146	1,313	318	381	1,464	1,694	3,063	3,860	4,527	5,553
35	Retail trade	802	382	130	76	932	457	5,214	4,632	6,146	5,089
36	Services	483	419	36	45	519	464	3,478	4,929	3,997	5,393
37	Total non-financial industries	12,315	13,583	2,234	3,915	14,550	17,498	25,981	37,665	40,530	55,163

TABEAU 5. Caractéristiques financières principales des corporations non financières, par pays de contrôle et 33 industries, 1986 et 1987 — fin

Taxable Income — Revenu imposable

Foreign — Pays étrangers						Canada		Total		Industries	N°
United States États-Unis		Other Autres		Total		1986	1987	1986	1987		
1986	1987	1986	1987	1986	1987						
millions of dollars — millions de dollars											
21	25	5	7	26	32	605	753	630	786	Agriculture, exploitation forestière et pêche	1
Mines											
77	59	27	20	104	79	151	316	256	395	Minéraux métalliques	2
1,318	1,522	29	42	1,347	1,564	566	768	1,913	2,332	Minéraux combustibles	3
105	88	20	40	125	128	185	175	310	303	Autres mines	4
1,499	1,669	77	103	1,576	1,772	902	1,258	2,478	3,030	Total, mines	5
Fabrication											
569	680	52	104	621	784	661	697	1,282	1,481	Aliments	6
49	44	49	62	98	106	123	165	221	271	Breuages	7
29	x	241	x	270	103	1	1	270	104	Produits du tabac	8
123	151	14	14	137	165	23	16	160	181	Produits du caoutchouc	9
13	15	1	1	14	16	37	39	52	55	Produits du cuir	10
158	210	79	81	237	291	168	203	405	494	Usines de filature et de tissage	11
10	x	—	x	10	5	35	38	45	43	Usines de tricot	12
41	69	—	—	41	69	223	249	264	319	Industries du vêtement	13
61	177	15	34	76	211	392	505	468	716	Produits du bois	14
40	18	2	2	42	20	155	173	197	193	Industries du meuble	15
301	498	49	102	350	600	760	1,048	1,110	1,648	Papier et produits connexes	16
85	100	17	10	102	110	775	815	877	925	Impression, édition et activités connexes	17
76	24	65	51	141	75	256	414	397	488	Métaux primaires	18
205	260	66	70	271	330	545	618	816	948	Produits métalliques	19
213	258	20	25	238	283	203	211	441	494	Machinerie	20
2,035	692	117	118	2,152	810	253	305	2,405	1,115	Matériel de transport	21
543	545	75	97	618	642	538	540	1,156	1,181	Appareils et matériel électriques	22
194	171	180	273	374	444	254	284	628	728	Produits minéraux non métalliques	23
420	506	148	487	568	993	215	237	783	1,230	Produits du pétrole et du charbon	24
1,183	1,155	306	388	1,489	1,543	163	206	1,652	1,749	Produits chimiques et produits connexes	25
216	241	30	33	246	274	336	393	582	667	Autres fabrication	26
6,562	5,868	1,535	2,006	8,097	7,874	6,115	7,158	14,212	15,032	Total, fabrication	27
91	88	9	10	100	98	1,607	2,122	1,707	2,221	Construction	28
Services publics											
207	213	23	16	230	229	949	1,515	1,179	1,745	Transports	29
2	3	7	7	9	10	35	47	44	57	Entreposage	30
305	365	—	23	305	388	1,742	1,534	2,047	1,922	Communications	31
35	43	8	6	43	49	931	956	974	1,006	Services publics	32
549	624	38	53	587	677	3,658	4,052	4,245	4,729	Total, services publics	33
1,067	728	400	447	1,467	1,175	2,784	3,232	4,251	4,407	Commerce de gros	34
333	343	108	62	441	405	2,333	2,646	2,774	3,051	Commerce de détail	35
478	393	52	67	530	460	2,943	3,455	3,474	3,915	Services	36
10,601	9,737	2,223	2,757	12,824	12,494	20,946	24,677	33,770	37,171	Total, industries non financières	37

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, 1986 and 1987

Agriculture, Forestry and Fishing

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, 1986 et 1987

Agriculture, exploitation forestière et pêche

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
	5	4			11	11		
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>								
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	9.1	7.1	4	4	49.1	39.5	7	8
Inventories — Stocks	26.1	20.0	11	10	127.6	128.4	19	26
Other current assets — Autres actifs à court terme	63.9	48.7	27	24	35.5	39.2	5	8
Net fixed assets — Immobilisations	57.4	46.8	24	24	106.8	113.3	16	23
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	33.1	22.7	14	11	320.1	127.0	48	26
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	51.4	53.7	21	27	33.9	42.0	5	9
Total assets — Actif total	241.0	199.0	100	100	672.9	489.5	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	.7	.7	--	--	70.7	91.2	11	19
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	22.2	5.1	9	3	25.0	18.7	4	4
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	18.6	14.2	8	7	44.7	59.8	7	12
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	5.7	18.8	2	9	12.3	9.7	2	2
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	1.9	.5	1	--	65.5	80.0	10	16
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	29.5	21.7	12	11	52.4	54.2	8	11
Retained earnings — Bénéfices non répartis	134.5	137.8	56	69	323.3	84.7	48	17
Other equity — Autre avoir	27.8	.1	12	--	79.0	91.3	12	19
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	241.0	199.0	100	100	672.9	489.5	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	127.2	105.6	98	95	232.7	212.9	95	95
Other income — Autre revenu	3.2	5.1	2	5	11.2	11.2	5	5
Total income — Revenu total	130.4	110.7	100	100	243.9	224.0	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	70.4	60.1	54	54	191.6	171.0	79	76
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	4.0	3.6	3	3	7.8	7.9	3	4
Other expenses — Autres dépenses	34.0	28.7	26	26	44.6	49.8	18	22
Total expenses — Dépenses totales	108.4	92.4	83	83	244.1	228.8	100	102
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	22.0	18.3	17	17	-.1	-4.7	--	-2
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	--	.2	--	--	2.4	3.7	1	2
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	22.0	18.5	17	17	2.3	-1.0	1	--
Provision for taxes — Provisions pour impôts	9.5	9.7	7	9	9.1	8.3	4	4
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	12.5	8.8	10	8	-6.8	-9.3	-3	-4
Ratios	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.387	0.287	0.131	0.117	--	--	--	--
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.153	0.150	0.074	0.056	--	--	--	--
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.306	0.245	0.110	0.102	--	--	--	--
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.605	0.490	0.433	0.526	3.984	...
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.041	0.003	0.011	0.003	0.168	0.187	0.158	0.431
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	2.899	2.115	2.385	3.800	1.238	1.739	1.511	1.220
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.155	0.172	0.205	0.190	0.493	0.565	0.548	0.603
Sales/total assets — Ventes/actif total	0.649	0.574	0.528	0.531	0.405	0.344	0.346	0.435

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, 1986 and 1987 — Continued

Metal mining

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, 1986 et 1987 — suite

Minéraux métalliques

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	22	25			43	51		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	336.5	407.9	6	7	782.4	1,360.2	3	5
Inventories — Stocks	632.4	564.3	12	10	1,463.4	1,589.1	6	6
Other current assets — Autres actifs à court terme	433.5	699.3	8	12	1,331.9	2,441.7	6	9
Net fixed assets — Immobilisations	3,190.0	3,293.1	60	59	9,210.3	9,696.5	40	38
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	607.3	513.4	11	9	9,197.7	9,967.1	40	39
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	151.0	131.1	3	2	937.5	724.9	4	3
Total assets — Actif total	5,350.6	5,609.1	100	100	22,923.1	25,779.4	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	132.5	121.1	2	2	631.5	263.8	3	1
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	227.1	113.5	4	2	123.4	477.9	1	2
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	508.0	585.5	9	10	1,521.4	1,947.7	7	8
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	713.2	364.4	13	6	2,286.0	1,806.5	10	7
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	848.6	645.5	16	12	5,572.6	4,565.6	24	18
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	602.5	761.8	11	14	1,956.0	2,488.1	9	10
Retained earnings — Bénéfices non répartis	548.8	746.4	10	13	2,897.3	3,765.3	13	15
Other equity — Autre avoir	1,769.8	2,271.1	33	40	7,935.1	10,464.5	35	41
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	5,350.6	5,609.1	100	100	22,923.1	25,779.4	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	2,865.8	3,250.4	95	95	6,438.3	8,034.0	93	93
Other income — Autre revenu	138.2	186.4	5	5	448.8	645.6	7	7
Total income — Revenu total	3,003.9	3,436.8	100	100	6,887.1	8,679.6	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	1,813.3	2,042.8	60	59	4,436.6	4,980.5	64	57
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	232.1	245.8	8	7	735.7	720.1	11	8
Other expenses — Autres dépenses	722.0	620.1	24	18	1,620.1	1,855.2	24	21
Total expenses — Dépenses totales	2,767.4	2,908.8	92	85	6,792.3	7,555.7	99	87
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	236.6	528.0	8	15	94.7	1,123.9	1	13
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	6.9	28.0	--	1	216.3	236.9	3	3
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	243.5	556.0	8	16	311.0	1,360.8	5	16
Provision for taxes — Provisions pour impôts	79.1	141.4	3	4	31.5	417.7	--	5
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	164.4	414.7	5	12	279.5	943.1	4	11
Ratios	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.024	0.048	0.078	0.156	--	--	0.007	0.070
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.032	0.029	0.054	0.123	--	--	0.021	0.059
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.017	0.034	0.053	0.110	--	--	0.005	0.049
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.305	0.405	0.325	0.254	...	1.159	0.101	0.307
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.279	0.248	0.280	0.191	0.490	0.395	0.425	0.285
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.987	1.896	1.616	2.038	1.044	1.183	1.572	2.004
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.204	0.195	0.221	0.174	0.218	0.220	0.227	0.198
Sales/total assets — Ventes/actif total	0.515	0.579	0.536	0.579	0.349	0.330	0.281	0.312

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, 1986 and 1987 — Continued

Mineral Fuels

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, 1986 et 1987 — suite

Minéraux combustibles

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>80</i>	<i>83</i>			<i>159</i>	<i>160</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	1,119.4	1,360.3	4	5	1,486.3	1,616.5	3	4
Inventories — Stocks	354.6	396.0	1	1	484.0	497.1	1	1
Other current assets — Autres actifs à court terme	1,677.9	1,394.0	6	5	2,585.2	3,143.4	6	7
Net fixed assets — Immobilisations	14,964.4	16,199.1	58	57	26,472.0	28,706.2	62	64
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	7,558.1	8,504.3	29	30	10,433.6	9,997.8	24	22
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	294.0	446.1	1	2	1,256.6	1,212.0	3	3
Total assets — Actif total	25,968.4	28,299.8	100	100	42,717.7	45,172.9	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	369.3	293.5	1	1	938.0	1,146.2	2	3
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	1,448.7	977.3	6	3	1,352.9	1,159.1	3	3
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	1,598.3	2,058.3	6	7	2,421.6	3,128.9	6	7
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	2,467.4	3,405.3	10	12	3,465.2	3,545.7	8	8
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	3,332.8	3,019.6	13	11	13,736.9	13,398.6	32	30
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	4,518.3	4,796.7	17	17	5,581.4	5,777.5	13	13
Retained earnings — Bénéfices non répartis	5,593.4	6,445.9	22	23	489.9	359.9	1	1
Other equity — Autre avoir	6,640.2	7,303.2	26	26	14,731.9	16,657.0	34	37
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	25,968.4	28,299.8	100	100	42,717.7	45,172.9	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	9,468.6	10,705.5	95	95	8,751.8	9,936.1	91	82
Other income — Autre revenu	497.1	561.4	5	5	906.8	2,236.0	9	18
Total income — Revenu total	9,965.7	11,266.9	100	100	9,658.5	12,172.2	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	4,260.5	4,512.8	43	40	3,831.2	3,837.2	40	32
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	1,125.2	1,212.2	11	11	1,922.6	2,098.7	20	17
Other expenses — Autres dépenses	3,362.7	3,207.9	34	28	6,713.0	5,039.4	70	41
Total expenses — Dépenses totales	8,748.4	8,932.9	88	79	12,466.7	10,975.3	129	90
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	1,217.3	2,334.0	12	21	-2,808.2	1,196.9	-29	10
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	-7.2	154.0	--	1	-150.3	88.4	-2	1
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	1,210.2	2,488.0	12	22	-2,958.4	1,285.3	-31	11
Provision for taxes — Provisions pour impôts	746.1	1,108.7	7	10	-246.3	-60.6	-3	--
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	464.1	1,379.3	5	12	-2,712.1	1,345.9	-28	11
Ratios	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.432	0.371	0.083	0.136	0.136	0.124	--	0.058
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.161	0.131	0.032	0.080	0.050	0.044	--	0.065
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.282	0.245	0.054	0.093	0.075	0.062	--	0.030
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.638	0.653	0.617	0.446	0.643	0.697	...	--
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.112	0.115	0.227	0.176	0.562	0.701	0.735	0.652
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.287	1.261	0.923	0.946	1.115	1.117	0.967	0.967
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.035	0.035	0.037	0.037	0.048	0.046	0.055	0.050
Sales/total assets — Ventes/actif total	0.624	0.599	0.365	0.378	0.249	0.254	0.205	0.220

See footnotes at end of table.

Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, 1986 and 1987 — Continued

Other Mining

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, 1986 et 1987 — suite

Autres mines

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>80</i>	<i>83</i>			<i>159</i>	<i>159</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	168.5	150.6	8	8	231.2	247.2	6	5
Inventories — Stocks	120.8	116.5	5	6	125.8	118.4	3	3
Other current assets — Autres actifs à court terme	246.6	151.8	11	8	366.2	517.9	9	11
Net fixed assets — Immobilisations	1,469.5	1,248.6	66	62	2,927.7	2,921.8	71	63
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	181.6	206.0	8	10	354.2	659.0	9	14
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	50.3	130.4	2	7	129.6	150.1	3	3
Total assets — Actif total	2,237.2	2,003.9	100	100	4,134.7	4,614.4	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	31.8	41.5	1	2	182.9	161.1	4	3
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	37.1	15.5	2	1	166.8	99.2	4	2
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	224.5	236.1	10	12	305.7	337.1	7	7
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	208.3	173.8	9	9	1,286.3	1,443.3	31	31
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	484.3	400.0	22	20	451.5	612.5	11	13
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	169.8	140.6	8	7	236.0	163.9	6	4
Retained earnings — Bénéfices non répartis	392.9	380.0	18	19	46.1	-93.7	1	-2
Other equity — Autre avoir	688.5	616.3	31	31	1,459.5	1,891.0	35	41
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	2,237.2	2,003.9	100	100	4,134.7	4,614.4	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	1,045.9	903.4	96	94	1,158.7	1,139.4	97	94
Other income — Autre revenu	39.2	60.9	4	6	31.3	71.3	3	6
Total income — Revenu total	1,085.1	964.3	100	100	1,190.0	1,210.7	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	517.2	472.8	48	49	552.8	524.0	46	43
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	125.2	90.4	12	9	183.6	137.4	15	11
Other expenses — Autres dépenses	409.0	360.8	38	37	849.0	589.7	71	49
Total expenses — Dépenses totales	1,051.3	923.9	97	96	1,585.4	1,251.1	133	103
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	33.8	40.3	3	4	-395.4	-40.4	-33	-3
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	-4.6	50.2	--	5	-8	55.5	--	5
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	29.1	90.5	3	9	-396.2	15.1	-33	1
Provision for taxes — Provisions pour impôts	46.4	50.3	4	5	-45.2	39.0	-4	3
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	-17.3	40.2	-2	4	-351.0	-23.9	-29	-2
Ratios	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	--	0.004	0.026	0.034	--	--	--	--
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	--	--	--	0.034	--	--	--	--
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	--	0.002	0.017	0.024	--	--	--	--
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	...	8.788	1.593	0.556	...	2.521	...	2.581
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.348	0.454	0.376	0.342	0.254	0.274	0.162	0.189
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	2.062	1.548	1.826	1.429	1.304	1.396	1.103	1.479
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.098	0.092	0.115	0.129	0.113	0.074	0.109	0.104
Sales/total assets — Ventes/actif total	0.480	0.597	0.468	0.451	0.280	0.353	0.280	0.247

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, 1986 and 1987 — Continued

Total Mining

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, 1986 et 1987 — suite

Total, mines

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>130</i>	<i>133</i>			<i>234</i>	<i>253</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	1,624.3	1,918.8	5	5	2,499.9	3,223.9	4	4
Inventories — Stocks	1,107.8	1,076.8	3	3	2,073.2	2,204.6	3	3
Other current assets — Autres actifs à court terme	2,358.0	2,245.1	7	6	4,283.3	6,102.9	6	8
Net fixed assets — Immobilisations	19,623.9	20,740.8	58	58	38,610.0	41,324.4	55	55
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	8,347.0	9,223.7	25	26	19,985.4	20,623.9	29	27
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	495.2	707.6	1	2	2,323.7	2,087.0	3	3
Total assets — Actif total	33,556.3	35,912.8	100	100	69,775.5	75,566.8	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	533.6	456.1	2	1	1,752.3	1,571.1	3	2
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	1,713.0	1,106.3	5	3	1,643.1	1,736.3	2	2
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	2,330.8	2,879.9	7	8	4,248.7	5,413.7	6	7
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	3,388.9	3,943.5	10	11	7,037.5	6,795.5	10	9
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	4,665.7	4,065.1	14	11	19,760.9	18,576.7	28	25
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	5,290.6	5,699.0	16	16	7,773.4	8,429.5	11	11
Retained earnings — Bénéfices non répartis	6,535.1	7,572.2	19	21	3,433.3	4,031.5	5	5
Other equity — Autre avoir	9,098.5	10,190.6	27	28	24,126.4	29,012.5	35	38
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	33,556.3	35,912.8	100	100	69,775.5	75,566.8	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	13,380.3	14,859.2	95	95	16,348.8	19,109.5	92	87
Other income — Autre revenu	674.5	808.7	5	5	1,386.8	2,952.9	8	13
Total income — Revenu total	14,054.7	15,668.0	100	100	17,735.6	22,062.4	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	6,591.0	7,028.4	47	45	8,820.6	9,341.7	50	42
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	1,482.4	1,548.4	11	10	2,841.8	2,956.2	16	13
Other expenses — Autres dépenses	4,493.6	4,188.8	32	27	9,182.0	7,484.2	52	34
Total expenses — Dépenses totales	12,567.0	12,765.6	89	81	20,844.4	19,782.1	118	90
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	1,487.7	2,902.4	11	19	- 3,108.9	2,280.3	- 18	10
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	- 4.9	232.2	--	1	65.2	380.8	--	2
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	1,482.8	3,134.6	11	20	- 3,043.7	2,661.2	- 17	12
Provision for taxes — Provisions pour impôts	871.6	1,300.4	6	8	- 260.1	396.1	- 1	2
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	611.1	1,834.2	4	12	- 2,783.6	2,265.1	- 16	10
Ratios	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.315	0.301	0.078	0.134	0.074	0.071	--	0.057
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.114	0.104	0.032	0.084	0.014	0.025	--	0.057
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.209	0.200	0.051	0.092	0.043	0.039	--	0.034
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.653	0.658	0.588	0.415	0.813	0.724	...	0.149
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.163	0.156	0.245	0.187	0.515	0.575	0.571	0.466
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.419	1.351	1.112	1.180	1.103	1.153	1.159	1.322
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.064	0.059	0.083	0.072	0.112	0.107	0.127	0.115
Sales/total assets — Ventes/actif total	0.595	0.597	0.399	0.414	0.279	0.281	0.234	0.253

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, 1986 and 1987 — Continued

Food

TABEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, 1986 et 1987 — suite

Aliments

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>40</i>	<i>38</i>			<i>73</i>	<i>76</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	685.1	765.9	15	13	981.7	1,049.3	15	15
Inventories — Stocks	1,191.5	1,301.6	25	22	1,382.7	1,380.8	20	20
Other current assets — Autres actifs à court terme	662.3	874.4	14	14	524.8	567.6	8	8
Net fixed assets — Immobilisations	1,737.9	2,067.9	37	34	1,989.2	2,204.6	29	33
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	275.6	410.5	6	7	1,682.5	1,297.2	25	19
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	138.1	612.0	3	10	201.4	277.1	3	4
Total assets — Actif total	4,690.5	6,032.3	100	100	6,762.3	6,776.6	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	294.7	333.3	6	6	617.3	649.6	9	10
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	235.8	310.0	5	5	166.5	317.5	2	5
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	1,028.1	1,327.7	22	22	1,205.8	1,248.0	18	18
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	278.7	592.3	6	10	803.6	687.5	12	10
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	179.8	249.4	4	4	874.3	859.5	13	13
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	276.7	343.6	6	6	304.4	346.8	5	5
Retained earnings — Bénéfices non répartis	1,714.5	1,886.8	37	31	1,649.8	1,674.3	24	25
Other equity — Autre avoir	682.3	989.2	15	16	1,140.8	993.6	17	15
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	4,690.5	6,032.3	100	100	6,762.3	6,776.6	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	9,188.3	9,520.4	99	98	15,098.5	16,140.7	98	99
Other income — Autre revenu	128.2	177.8	1	2	267.6	237.1	2	1
Total income — Revenu total	9,316.5	9,698.2	100	100	15,366.0	16,377.7	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	6,790.6	6,906.0	73	71	12,925.1	13,739.5	84	84
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	148.9	186.3	2	2	226.8	236.2	1	1
Other expenses — Autres dépenses	1,769.8	2,002.6	19	21	1,665.9	1,855.1	11	11
Total expenses — Dépenses totales	8,709.3	9,095.0	93	94	14,817.8	15,830.8	96	97
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	607.2	603.3	7	6	548.3	546.9	4	3
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	28.0	333.0	--	3	46.1	57.0	--	--
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	635.2	936.3	7	10	594.4	603.9	4	4
Provision for taxes — Provisions pour impôts	255.7	328.9	3	3	157.9	194.8	1	1
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	379.5	607.4	4	6	436.5	409.2	3	2
Ratios	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.248	0.226	0.227	0.174	0.122	0.118	0.153	0.163
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.149	0.143	0.142	0.175	0.108	0.083	0.121	0.122
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.207	0.195	0.194	0.149	0.084	0.083	0.115	0.120
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.400	0.397	0.403	0.351	0.259	0.272	0.266	0.323
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.063	0.057	0.067	0.072	0.349	0.310	0.243	0.256
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.899	1.902	1.629	1.493	1.394	1.395	1.452	1.353
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.142	0.145	0.130	0.137	0.096	0.100	0.092	0.086
Sales/total assets — Ventes/actif total	2.002	1.927	1.959	1.578	2.393	2.352	2.233	2.382

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, 1986 and 1987 — Continued

Beverages

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, 1986 et 1987 — suite

Brevages

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
	15	15			14	14		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>								
Accounts receivables — Effets à recevoir	235.3	209.8	10	11	187.8	201.4	4	4
Inventories — Stocks	524.7	432.9	22	22	537.6	532.9	11	11
Other current assets — Autres actifs à court terme	438.8	302.5	18	15	330.0	533.5	7	11
Net fixed assets — Immobilisations	729.9	593.2	30	30	727.2	775.2	15	16
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	232.1	202.8	10	10	2,668.1	2,744.6	56	56
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	258.4	215.2	11	11	349.7	130.2	7	3
Total assets — Actif total	2,419.3	1,956.3	100	100	4,800.4	4,917.7	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	9.2	11.6	--	1	123.2	143.1	3	3
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	237.7	242.9	10	12	535.2	680.6	11	14
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	319.4	277.5	13	14	448.2	471.9	9	10
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	394.0	194.7	16	10	286.1	350.1	6	7
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	214.0	164.2	9	8	1,179.8	1,102.9	25	22
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	132.8	109.4	5	6	169.3	183.1	4	4
Retained earnings — Bénéfices non répartis	647.9	602.7	27	31	122.2	-123.9	3	-3
Other equity — Autre avoir	464.3	353.4	19	18	1,936.4	2,109.9	40	43
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	2,419.3	1,956.3	100	100	4,800.4	4,917.7	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	2,049.7	1,815.5	98	92	2,162.9	2,505.8	95	96
Other income — Autre revenu	48.3	163.4	2	8	112.7	102.4	5	4
Total income — Revenu total	2,098.0	1,978.9	100	100	2,275.5	2,608.3	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	1,390.0	1,204.3	66	61	1,205.7	1,426.9	53	55
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	59.9	49.9	3	3	70.6	85.0	3	3
Other expenses — Autres dépenses	589.0	525.2	28	27	888.2	930.7	39	36
Total expenses — Dépenses totales	2,038.9	1,779.4	97	90	2,164.4	2,442.6	95	94
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	59.0	199.5	3	10	111.1	165.7	5	6
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	8.9	66.6	--	3	54.6	-9.8	2	--
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	68.0	266.1	3	13	165.7	155.8	7	6
Provision for taxes — Provisions pour impôts	21.8	33.7	1	2	40.3	61.3	2	2
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	46.2	232.4	2	12	125.4	94.6	6	4
Ratios	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.185	0.058	0.039	0.173	0.191	0.071	0.047	0.071
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.112	0.033	0.031	0.202	0.141	0.054	0.053	0.040
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.164	0.049	0.032	0.140	0.081	0.048	0.030	0.046
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.404	0.415	0.320	0.127	0.275	0.230	0.243	0.393
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.025	0.065	0.142	0.143	1.186	0.423	0.503	0.472
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.677	1.499	2.117	1.777	1.069	0.899	0.954	0.979
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.175	0.165	0.256	0.238	0.303	0.288	0.249	0.213
Sales/total assets — Ventes/actif total	1.308	1.164	0.847	0.928	0.682	0.458	0.451	0.510

See footnotes at end of table.

Voir notes à la fin du tableau.

**TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over,
1986 and 1987 — Continued**

Tobacco products

**TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus,
1986 et 1987 — suite**

Produits du tabac

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	5	3			-	-		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	168.9	133.6	6	3	-	-	-	-
Inventories — Stocks	748.5	741.1	27	17	-	-	-	-
Other current assets — Autres actifs à court terme	526.7	248.7	19	6	-	-	-	-
Net fixed assets — Immobilisations	263.8	274.2	9	6	-	-	-	-
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	1,052.6	2,839.1	37	66	-	-	-	-
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	49.8	51.5	2	1	-	-	-	-
Total assets — Actif total	2,810.3	4,288.2	100	100	-	-	-	-
Bank loans — Emprunts bancaires	121.9	159.0	4	4	-	-	-	-
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	161.1	67.1	6	2	-	-	-	-
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	492.0	968.0	18	23	-	-	-	-
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	61.1	67.6	2	2	-	-	-	-
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	126.3	857.1	4	20	-	-	-	-
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	41.7	53.9	1	1	-	-	-	-
Retained earnings — Bénéfices non répartis	1,223.4	961.4	44	22	-	-	-	-
Other equity — Autre avoir	582.7	1,154.2	21	27	-	-	-	-
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	2,810.3	4,288.2	100	100	-	-	-	-
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	1,323.2	1,172.9	96	97	-	-	-	-
Other income — Autre revenu	59.7	38.5	4	3	-	-	-	-
Total income — Revenu total	1,383.0	1,211.4	100	100	-	-	-	-
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	811.7	770.0	59	64	-	-	-	-
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	27.5	22.2	2	2	-	-	-	-
Other expenses — Autres dépenses	302.2	303.7	22	25	-	-	-	-
Total expenses — Dépenses totales	1,141.4	1,095.9	83	90	-	-	-	-
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	241.6	115.4	17	10	-	-	-	-
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	36.0	-8.5	3	-1	-	-	-	-
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	277.6	106.9	20	9	-	-	-	-
Provision for taxes — Provisions pour impôts	100.6	48.7	7	4	-	-	-	-
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	177.0	58.2	13	5	-	-	-	-
Ratios	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.193	0.175	0.129	0.053	-	-	-	-
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.173	0.106	0.095	0.027	-	-	-	-
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.171	0.159	0.119	0.037	-	-	-	-
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.290	0.359	0.362	0.456	-	-	-	-
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.091	0.071	0.068	0.393	-	-	-	-
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	2.197	2.502	1.863	0.941	-	-	-	-
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.626	0.607	0.566	0.632	-	-	-	-
Sales/total assets — Ventes/actif total	0.599	0.527	0.471	0.274	-	-	-	-

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, 1986 and 1987 — Continued

Rubber products

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, 1986 et 1987 — suite

Produits du caoutchouc

	Foreign — Étranger		Canadian — Canadien					
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>10</i>	<i>11</i>			<i>1</i>	<i>2</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	479.1	554.9	20	21	x	x	x	x
Inventories — Stocks	564.6	502.6	24	19	x	x	x	x
Other current assets — Autres actifs à court terme	144.1	294.3	6	11	x	x	x	x
Net fixed assets — Immobilisations	984.1	1,029.5	41	38	x	x	x	x
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	82.7	196.0	3	7	x	x	x	x
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	119.1	99.5	5	4	x	x	x	x
Total assets — Actif total	2,373.7	2,676.8	100	100	x	x	x	x
Bank loans — Emprunts bancaires	198.7	224.5	8	8	x	x	x	x
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	146.1	143.9	6	5	x	x	x	x
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	395.6	464.4	17	17	x	x	x	x
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	15.5	130.1	1	5	x	x	x	x
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	267.4	181.6	11	7	x	x	x	x
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	156.4	148.7	7	6	x	x	x	x
Retained earnings — Bénéfices non répartis	680.4	740.1	29	28	x	x	x	x
Other equity — Autre avoir	513.6	643.6	22	24	x	x	x	x
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	2,373.7	2,676.8	100	100	x	x	x	x
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	3,326.5	3,279.6	99	99	x	x	x	x
Other income — Autre revenu	27.3	19.1	1	1	x	x	x	x
Total income — Revenu total	3,353.8	3,298.7	100	100	x	x	x	x
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	2,467.9	2,428.2	74	74	x	x	x	x
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	100.0	91.6	3	3	x	x	x	x
Other expenses — Autres dépenses	641.3	684.3	19	21	x	x	x	x
Total expenses — Dépenses totales	3,209.1	3,204.0	96	97	x	x	x	x
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	144.8	94.7	4	3	x	x	x	x
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	15.4	75.6	--	2	x	x	x	x
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	160.2	170.3	5	5	x	x	x	x
Provision for taxes — Provisions pour impôts	56.5	58.9	2	2	x	x	x	x
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	103.6	111.4	3	3	x	x	x	x
Ratios	Foreign — Étranger		Canadian — Canadien					
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.149	0.108	0.120	0.063	x	x	x	x
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.105	0.066	0.086	0.074	x	x	x	x
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.113	0.086	0.089	0.051	x	x	x	x
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.386	0.363	0.353	0.346	x	x	x	x
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.217	0.174	0.221	0.120	x	x	x	x
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.796	1.724	1.604	1.623	x	x	x	x
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.199	0.184	0.170	0.153	x	x	x	x
Sales/total assets — Ventes/actif total	1.394	1.304	1.401	1.225	x	x	x	x

See footnotes at end of table.

Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, 1986 and 1987 — Continued

Leather products

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, 1986 et 1987 — suite

Produits du cuir

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>2</i>	<i>2</i>			<i>2</i>	<i>4</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	x	x	x	x	x	60.1	x	36
Inventories — Stocks	x	x	x	x	x	26.4	x	16
Other current assets — Autres actifs à court terme	x	x	x	x	x	11.2	x	7
Net fixed assets — Immobilisations	x	x	x	x	x	22.4	x	13
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	x	x	x	x	x	24.2	x	14
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	x	x	x	x	x	24.4	x	14
Total assets — Actif total	x	x	x	x	x	168.8	x	100
Bank loans — Emprunts bancaires	x	x	x	x	x	55.0	x	33
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	x	x	x	x	x	.9	x	1
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	x	x	x	x	x	29.2	x	17
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	x	x	x	x	x	38.0	x	23
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	x	x	x	x	x	6.6	x	4
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	x	x	x	x	x	5.6	x	3
Retained earnings — Bénéfices non répartis	x	x	x	x	x	-1.6	x	-1
Other equity — Autre avoir	x	x	x	x	x	35.2	x	21
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	x	x	x	x	x	168.8	x	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	x	x	x	x	x	256.6	x	100
Other income — Autre revenu	x	x	x	x	x	.6	x	--
Total income — Revenu total	x	x	x	x	x	257.2	x	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	x	x	x	x	x	202.6	x	79
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	x	x	x	x	x	3.5	x	1
Other expenses — Autres dépenses	x	x	x	x	x	56.7	x	22
Total expenses — Dépenses totales	x	x	x	x	x	262.7	x	102
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	x	x	x	x	x	-5.5	x	-2
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	x	x	x	x	x	4.2	x	2
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	x	x	x	x	x	-1.3	x	-1
Provision for taxes — Provisions pour impôts	x	x	x	x	x	2.1	x	1
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	x	x	x	x	x	-3.5	x	-1
Ratios	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	x	0.139	x	x	x	0.027	x	--
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	x	0.085	x	x	x	0.041	x	--
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	x	0.138	x	x	x	0.023	x	--
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	x	0.417	x	x	x	--	x	...
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	x	-	x	x	x	0.136	x	0.092
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	x	5.521	x	x	x	1.060	x	1.149
Inventories/sales — Stocks/ventes	x	0.246	x	x	x	0.192	x	0.103
Sales/total assets — Ventes/actif total	x	1.027	x	x	x	1.233	x	1.520

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, 1986 and 1987 — Continued

Textile Mills

TABEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, 1986 et 1987 — suite

Usines de filature et de tissage

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>14</i>	<i>19</i>			<i>16</i>	<i>18</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	305.7	361.5	19	19	258.5	311.9	20	21
Inventories — Stocks	331.5	397.4	20	21	389.9	388.6	31	26
Other current assets — Autres actifs à court terme	105.1	170.6	6	9	49.4	64.6	4	4
Net fixed assets — Immobilisations	605.1	668.0	37	36	391.7	430.1	31	28
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	109.9	114.3	7	6	173.4	294.7	14	19
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	188.7	168.9	11	9	11.8	23.7	1	2
Total assets — Actif total	1,646.1	1,880.7	100	100	1,274.8	1,513.6	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	18.2	125.3	1	7	75.9	123.7	6	8
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	124.8	136.4	8	7	48.2	10.8	4	1
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	266.8	342.7	16	18	213.5	264.4	17	17
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	156.4	31.9	10	2	25.0	14.0	2	1
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	97.2	79.1	6	4	161.5	193.0	13	13
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	120.9	136.3	7	7	55.7	83.8	4	6
Retained earnings — Bénéfices non répartis	695.8	859.6	42	46	301.3	350.9	24	23
Other equity — Autre avoir	166.1	169.4	10	9	393.8	473.2	31	31
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	1,646.1	1,880.7	100	100	1,274.8	1,513.6	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	2,493.7	2,915.3	99	99	1,572.7	1,845.5	99	99
Other income — Autre revenu	33.5	31.9	1	1	21.9	15.7	1	1
Total income — Revenu total	2,527.2	2,947.1	100	100	1,594.6	1,861.2	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières première ¹ , traitements et salaires	1,823.9	2,112.2	72	72	1,275.1	1,470.8	80	79
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	87.7	89.0	3	3	45.0	51.0	3	3
Other expenses — Autres dépenses	405.8	423.7	16	14	195.3	214.0	12	11
Total expenses — Dépenses totales	2,317.4	2,624.8	92	89	1,515.4	1,735.8	95	93
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	209.7	322.3	8	11	79.2	125.4	5	7
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	21.1	3.4	1	--	1.8	--	--	--
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	230.8	325.7	9	11	81.0	125.0	5	7
Provision for taxes — Provisions pour impôts	91.4	129.9	4	4	25.6	49.9	2	3
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	139.4	195.9	6	7	55.4	75.1	3	4
Ratios	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.159	0.101	0.206	0.304	0.084	---	0.110	0.150
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.103	0.015	0.137	0.185	0.057	0.006	0.077	0.090
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.112	0.075	0.170	0.253	0.058	--	0.084	0.113
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.351	0.744	0.396	0.399	0.346	...	0.316	0.399
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.305	0.232	0.095	0.075	0.332	0.303	0.224	0.230
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	2.014	1.786	1.812	1.538	1.925	2.009	2.067	1.918
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.145	0.142	0.133	0.136	0.277	0.290	0.248	0.211
Sales/total assets — Ventes/actif total	1.556	1.491	1.515	1.550	1.160	1.136	1.234	1.219

See footnotes at end of table.

Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, 1986 and 1987 — Continued

Knitting Mills

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, 1986 et 1987 — suite

Usines de tricot

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	0	0			0	0		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	-	-	-	-	-	-	-	-
Inventories — Stocks	-	-	-	-	-	-	-	-
Other current assets — Autres actifs à court terme	-	-	-	-	-	-	-	-
Net fixed assets — Immobilisations	-	-	-	-	-	-	-	-
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	-	-	-	-	-	-	-	-
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	-	-	-	-	-	-	-	-
Total assets — Actif total	-	-	-	-	-	-	-	-
Bank loans — Emprunts bancaires	-	-	-	-	-	-	-	-
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	-	-	-	-	-	-	-	-
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	-	-	-	-	-	-	-	-
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	-	-	-	-	-	-	-	-
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	-	-	-	-	-	-	-	-
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	-	-	-	-	-	-	-	-
Retained earnings — Bénéfices non répartis	-	-	-	-	-	-	-	-
Other equity — Autre avoir	-	-	-	-	-	-	-	-
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	-	-	-	-	-	-	-	-
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	-	-	-	-	-	-	-	-
Other income — Autre revenu	-	-	-	-	-	-	-	-
Total income — Revenu total	-	-	-	-	-	-	-	-
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	-	-	-	-	-	-	-	-
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	-	-	-	-	-	-	-	-
Other expenses — Autres dépenses	-	-	-	-	-	-	-	-
Total expenses — Dépenses totales	-	-	-	-	-	-	-	-
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	-	-	-	-	-	-	-	-
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	-	-	-	-	-	-	-	-
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	-	-	-	-	-	-	-	-
Provision for taxes — Provisions pour impôts	-	-	-	-	-	-	-	-
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	-	-	-	-	-	-	-	-
Ratios	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	-	-	-	-	x	-	-	-
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	-	-	-	-	x	-	-	-
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	-	-	-	-	x	-	-	-
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	-	-	-	-	x	-	-	-
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	-	-	-	-	x	-	-	-
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	-	-	-	-	x	-	-	-
Inventories/sales — Stocks/ventes	-	-	-	-	x	-	-	-
Sales/total assets — Ventes/actif total	-	-	-	-	x	-	-	-

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, 1986 and 1987 — Continued

Clothing Industries

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, 1986 et 1987 — suite

Industries du vêtement

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
	4	4			2	7		
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>								
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	x	46.3	x	16	x	x	x	x
Inventories — Stocks	x	57.8	x	20	x	x	x	x
Other current assets — Autres actifs à court terme	x	148.6	x	52	x	x	x	x
Net fixed assets — Immobilisations	x	26.1	x	9	x	x	x	x
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	x	.2	x	--	x	x	x	x
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	x	4.7	x	2	x	x	x	x
Total assets — Actif total	x	283.7	x	100	x	x	x	x
Bank loans — Emprunts bancaires	x	--	x	--	x	x	x	x
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	x	9.3	x	3	x	x	x	x
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	x	40.8	x	14	x	x	x	x
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	x	.8	x	--	x	x	x	x
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	x	.1	x	--	x	x	x	x
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	x	9.0	x	3	x	x	x	x
Retained earnings — Bénéfices non répartis	x	132.9	x	47	x	x	x	x
Other equity — Autre avoir	x	90.8	x	32	x	x	x	x
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	x	283.7	x	100	x	x	x	x
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	x	309.4	x	97	x	x	x	x
Other income — Autre revenu	x	9.8	x	3	x	x	x	x
Total income — Revenu total	x	319.2	x	100	x	x	x	x
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	x	212.6	x	67	x	x	x	x
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	x	4.5	x	1	x	x	x	x
Other expenses — Autres dépenses	x	51.3	x	16	x	x	x	x
Total expenses — Dépenses totales	x	268.4	x	84	x	x	x	x
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	x	50.8	x	16	x	x	x	x
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	x	.8	x	--	x	x	x	x
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	x	51.6	x	16	x	x	x	x
Provision for taxes — Provisions pour impôts	x	19.5	x	6	x	x	x	x
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	x	32.1	x	10	x	x	x	x
Ratios	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.102	x	x	0.227	x	x	x	x
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.066	x	x	0.143	x	x	x	x
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.092	x	x	0.218	x	x	x	x
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.338	x	x	0.378	x	x	x	x
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.052	x	x	0.001	x	x	x	x
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	4.451	x	x	5.037	x	x	x	x
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.259	x	x	0.187	x	x	x	x
Sales/total assets — Ventes/actif total	1.749	x	x	1.091	x	x	x	x

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, 1986 and 1987 — Continued

Wood Industries

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, 1986 et 1987 — suite

Produits du bois

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>12</i>	<i>11</i>			<i>36</i>	<i>47</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	114.5	270.4	10	12	279.0	305.0	9	10
Inventories — Stocks	207.9	388.3	19	17	552.4	610.8	17	19
Other current assets — Autres actifs à court terme	74.9	112.2	7	5	236.9	329.3	7	10
Net fixed assets — Immobilisations	616.3	1,123.0	55	49	1,425.4	1,431.4	45	45
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	77.7	357.8	7	16	499.0	338.1	16	11
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	25.7	48.8	2	2	173.6	182.3	5	6
Total assets — Actif total	1,117.1	2,300.4	100	100	3,166.2	3,196.9	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	79.5	49.6	7	2	222.4	197.3	7	6
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	14.1	27.6	1	1	47.6	62.7	2	2
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	149.6	374.4	13	16	358.1	449.2	11	14
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	74.9	65.6	7	3	490.1	431.4	15	13
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	138.2	356.5	12	15	893.5	643.0	28	20
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	118.6	197.1	11	9	107.2	203.4	3	6
Retained earnings — Bénéfices non répartis	331.9	728.0	30	32	474.1	417.6	15	13
Other equity — Autre avoir	210.6	501.7	19	22	573.4	792.3	18	25
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	1,117.1	2,300.4	100	100	3,166.2	3,196.9	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	1,268.8	2,559.2	99	99	3,236.8	3,446.2	97	97
Other income — Autre revenu	10.7	19.0	1	1	110.4	105.0	3	3
Total income — Revenu total	1,279.5	2,578.2	100	100	3,347.2	3,551.2	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	919.2	1,749.8	72	68	2,466.4	2,640.3	74	74
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	69.9	111.5	5	4	142.3	138.1	4	4
Other expenses — Autres dépenses	128.6	327.6	10	13	503.2	394.5	15	11
Total expenses — Dépenses totales	1,117.6	2,188.9	87	85	3,111.9	3,172.9	93	89
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	161.9	389.3	13	15	235.3	378.3	7	11
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	3.7	4.0	--	--	14.4	41.1	--	1
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	165.6	393.3	13	15	249.7	419.3	7	12
Provision for taxes — Provisions pour impôts	63.2	175.1	5	7	73.4	148.2	2	4
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	102.4	218.2	8	8	176.3	271.1	5	8
Ratios	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.061	0.085	0.262	0.301	--	0.096	0.153	0.230
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.061	0.066	0.166	0.168	--	0.091	0.115	0.165
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.041	0.051	0.185	0.211	--	0.050	0.093	0.152
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.021	0.242	0.381	0.445	...	0.217	0.294	0.353
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.298	0.499	0.224	0.275	1.168	0.867	0.581	0.392
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.298	1.428	1.635	1.707	1.383	1.516	1.701	1.756
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.160	0.158	0.164	0.152	0.201	0.182	0.171	0.177
Sales/total assets — Ventes/actif total	1.241	1.050	1.136	1.112	0.865	0.937	1.022	1.078

See footnotes at end of table.

Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, 1986 and 1987 — Continued

Furniture industries

TABLERAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, 1986 et 1987 — suite

Industries du meuble

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
	3	1			8	11		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	3	1			8	11		
Accounts receivables — Effets à recevoir	27.7	x	20	x	75.1	86.0	24	18
Inventories — Stocks	24.3	x	18	x	84.6	112.9	27	24
Other current assets — Autres actifs à court terme	9.6	x	7	x	25.2	72.4	8	15
Net fixed assets — Immobilisations	52.3	x	38	x	60.4	94.9	20	20
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	23.0	x	17	x	56.3	94.2	18	20
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	.8	x	1	x	7.1	13.6	2	3
Total assets — Actif total	137.6	x	100	x	308.7	474.0	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	10.9	x	8	x	47.2	47.5	15	10
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	42.1	x	31	x	7.9	70.2	3	15
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	25.2	x	18	x	80.7	98.1	26	21
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	5.5	x	4	x	47.9	42.7	16	9
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	.1	x	--	x	24.5	28.0	8	6
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	1.8	x	1	x	9.8	12.5	3	3
Retained earnings — Bénéfices non répartis	44.4	x	32	x	36.9	92.2	12	19
Other equity — Autre avoir	7.6	x	6	x	53.8	82.7	17	17
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	137.6	x	100	x	308.7	474.0	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	161.7	x	100	x	492.1	620.9	99	98
Other income — Autre revenu	--	x	--	x	2.7	12.9	1	2
Total income — Revenu total	161.8	x	100	x	494.8	633.8	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	109.8	x	68	x	382.5	497.4	77	78
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	4.6	x	3	x	6.5	10.2	1	2
Other expenses — Autres dépenses	35.0	x	22	x	72.6	68.9	15	11
Total expenses — Dépenses totales	149.5	x	92	x	461.6	576.5	93	91
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	12.3	x	8	x	33.2	57.3	7	9
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	--	x	--	x	1.2	1.1	--	--
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	12.2	x	8	x	34.5	58.4	7	9
Provision for taxes — Provisions pour impôts	5.7	x	4	x	15.4	21.1	3	3
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	6.5	x	4	x	19.1	37.3	4	6
Ratios	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.153	0.176	0.214	x	--	0.215	0.240	0.263
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.130	0.097	0.112	x	--	0.146	0.138	0.171
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.148	0.171	0.207	x	--	0.159	0.192	0.222
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.257	0.389	0.471	x	...	0.336	0.446	0.362
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.003	0.009	0.002	x	1.477	0.284	0.177	0.129
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.896	1.765	0.787	x	1.159	1.294	1.361	1.257
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.165	0.175	0.150	x	0.210	0.163	0.172	0.182
Sales/total assets — Ventes/actif total	1.205	1.368	1.176	x	0.943	1.536	1.594	1.310

See footnotes at end of table.

Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, 1986 and 1987 — Continued

Paper and allied industries

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, 1986 et 1987 — suite

Papier et produits connexes

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>30</i>	<i>31</i>			<i>53</i>	<i>52</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivables — Effets à recevoir	531.9	616.0	9	9	1,524.0	1,872.4	8	8
Inventories — Stocks	922.9	908.7	15	14	2,077.0	2,217.5	11	10
Other current assets — Autres actifs à court terme	450.3	693.7	8	11	1,983.0	2,269.9	10	10
Net fixed assets — Immobilisations	3,718.0	3,872.5	62	59	9,913.8	10,969.3	51	47
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	232.2	328.2	4	5	3,086.9	5,250.0	16	23
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	106.7	167.2	2	3	749.2	536.5	4	2
Total assets — Actif total	5,962.0	6,586.4	100	100	19,333.9	23,115.6	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	281.0	159.8	5	2	372.4	427.8	2	2
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	94.0	81.7	2	1	697.4	881.8	4	4
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	708.1	830.6	12	13	2,121.6	2,569.7	11	11
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	368.0	464.8	6	7	1,466.1	898.6	8	4
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	1,107.1	893.8	19	14	3,683.2	4,667.8	19	20
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	573.8	882.9	10	13	1,889.9	2,515.4	10	11
Retained earnings — Bénéfices non répartis	1,206.9	1,726.6	20	26	3,063.1	4,302.9	16	19
Other equity — Autre avoir	1,623.1	1,546.2	27	23	6,040.1	6,851.6	31	30
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	5,962.0	6,586.4	100	100	19,333.9	23,115.6	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	5,826.5	7,264.3	99	99	15,926.6	18,403.3	97	97
Other income — Autre revenu	65.6	103.6	1	1	532.9	652.0	3	3
Total income — Revenu total	5,892.1	7,367.9	100	100	16,459.6	19,055.3	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	4,104.3	4,763.9	70	65	12,026.1	13,507.2	73	71
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	279.3	318.1	5	4	712.1	793.0	4	4
Other expenses — Autres dépenses	1,001.6	1,032.5	17	14	2,461.8	2,346.8	15	12
Total expenses — Dépenses totales	5,385.2	6,114.5	91	83	15,200.0	16,647.0	92	87
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	506.9	1,253.4	9	17	1,259.6	2,408.3	8	13
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	-11.5	9.8	--	--	93.3	20.8	1	--
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	495.4	1,263.2	8	17	1,352.9	2,429.1	8	13
Provision for taxes — Provisions pour impôts	228.2	525.9	4	7	494.1	863.9	3	5
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	267.2	737.3	5	10	858.8	1,565.2	5	8
Ratios	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.055	0.076	0.158	0.335	0.055	0.034	0.119	0.200
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.068	0.061	0.084	0.197	0.050	0.013	0.081	0.130
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.036	0.051	0.104	0.227	0.034	0.021	0.078	0.125
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.240	0.334	0.461	0.416	0.179	0.667	0.365	0.356
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.387	0.340	0.346	0.239	0.488	0.469	0.348	0.387
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.806	1.587	1.759	2.069	1.622	1.597	1.750	1.639
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.185	0.168	0.158	0.125	0.156	0.154	0.130	0.120
Sales/total assets — Ventes/actif total	0.891	0.940	0.977	1.103	0.837	0.782	0.824	0.796

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, 1986 and 1987 — Continued

Printing, publishing and allied industries

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, 1986 et 1987 — suite

Impression, édition et activités connexes

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>8</i>	<i>10</i>			<i>34</i>	<i>36</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	107.9	99.6	22	18	667.4	833.1	15	16
Inventories — Stocks	163.1	167.5	33	30	257.4	309.3	6	6
Other current assets — Autres actifs à court terme	53.6	92.8	11	17	523.8	644.6	12	12
Net fixed assets — Immobilisations	132.7	153.3	27	27	1,019.5	1170.2	23	22
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	4.7	14.5	1	3	1,553.3	1808.5	35	34
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	26.5	34.3	5	6	440.1	494.9	10	9
Total assets — Actif total	488.4	562.1	100	100	4,461.5	5260.5	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	59.5	22.8	12	4	226.1	236.3	5	4
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	25.4	36.6	5	7	258.6	302.7	6	6
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	61.7	74.4	13	13	672.5	809.2	15	15
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	34.8	43.4	7	8	405.5	570.4	9	11
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	71.6	80.1	15	14	482.0	504.6	11	10
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	22.1	37.4	5	7	279.3	295.9	6	6
Retained earnings — Bénéfices non répartis	167.7	218.5	34	39	797.9	1127.8	18	21
Other equity — Autre avoir	45.6	48.8	9	9	1,339.6	1413.6	30	27
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	488.4	562.1	100	100	4,461.5	5260.5	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	536.2	617.9	99	99	4,867.0	5513.6	96	95
Other income — Autre revenu	4.0	8.9	1	1	183.2	274.9	4	5
Total income — Revenu total	540.3	626.8	100	100	5,050.2	5788.6	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	334.3	375.1	62	60	2,341.1	2712.4	46	47
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	13.8	21.0	3	3	118.5	139.9	2	2
Other expenses — Autres dépenses	148.4	172.5	27	28	1,937.8	2135.9	38	37
Total expenses — Dépenses totales	496.5	568.6	92	91	4,397.4	4988.1	87	86
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	43.8	58.2	8	9	652.8	800.4	13	14
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	-1.2	.1	--	--	-2.0	58.6	--	1
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	42.6	58.3	8	9	650.8	859.1	13	15
Provision for taxes — Provisions pour impôts	20.9	26.0	4	4	224.6	224.7	4	4
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	21.7	32.3	4	5	426.2	634.3	8	11
Ratios	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.213	0.229	0.176	0.187	0.244	0.267	0.257	0.257
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.127	0.138	0.087	0.104	0.172	0.187	0.168	0.204
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.169	0.149	0.128	0.136	0.175	0.198	0.198	0.205
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.403	0.405	0.490	0.446	0.327	0.305	0.345	0.262
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.147	0.408	0.289	0.258	0.287	0.245	0.190	0.162
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	2.172	1.923	2.215	2.690	1.182	1.039	1.252	1.326
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.221	0.219	0.304	0.271	0.049	0.051	0.053	0.056
Sales/total assets — Ventes/actif total	1.500	1.468	1.098	1.099	1.073	1.060	1.091	1.048

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, 1986 and 1987 — Continued

Primary metals

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, 1986 et 1987 — suite

Métaux primaires

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
	12	10			28	29		
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>								
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	223.9	213.9	6	6	1,147.2	1,367.1	8	9
Inventories — Stocks	692.8	618.1	20	18	2,444.8	2,315.5	18	15
Other current assets — Autres actifs à court terme	246.6	383.4	7	11	1,056.2	1,230.2	8	8
Net fixed assets — Immobilisations	2,061.8	1,975.1	59	57	7,422.3	7,572.7	53	50
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	147.5	211.1	4	6	1,548.9	2,273.9	11	15
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	97.8	72.3	3	2	258.1	252.4	2	2
Total assets — Actif total	3,470.4	3,473.9	100	100	13,877.4	15,011.9	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	88.9	55.7	3	2	155.7	161.4	1	1
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	61.4	148.7	2	4	349.8	215.7	3	1
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	373.3	309.7	11	9	1,863.3	1,941.1	13	13
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	386.6	258.5	11	7	822.2	470.9	6	3
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	1,084.1	918.8	31	26	2,679.9	2,863.5	19	19
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	477.2	480.9	14	14	1,567.3	1,896.7	11	13
Retained earnings — Bénéfices non répartis	657.3	885.9	19	26	2,356.2	2,786.6	17	19
Other equity — Autre avoir	341.7	415.5	10	12	4,083.1	4,676.0	29	31
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	3,470.4	3,473.9	100	100	13,877.4	15,011.9	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	2,201.7	2,382.7	99	98	10,668.0	11,701.5	98	98
Other income — Autre revenu	32.6	60.4	1	2	185.0	240.5	2	2
Total income — Revenu total	2,234.3	2,443.1	100	100	10,853.0	11,942.0	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	1,621.0	1,600.4	73	66	8,513.8	8,893.7	78	74
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	112.9	138.6	5	6	548.5	512.9	5	4
Other expenses — Autres dépenses	389.1	364.8	17	15	1,415.0	1,614.9	13	14
Total expenses — Dépenses totales	2,123.0	2,103.7	95	86	10,477.2	11,021.5	97	92
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	111.3	339.4	5	14	375.8	920.5	3	8
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	4.8	-11.5	--	--	127.3	16.9	1	--
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	116.1	327.9	5	13	503.1	937.3	5	8
Provision for taxes — Provisions pour impôts	36.5	45.0	2	2	152.9	375.1	1	3
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	79.6	282.9	4	12	350.2	562.3	3	5
Ratios	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.138	0.029	0.080	0.218	0.062	0.004	0.052	0.116
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.120	0.021	0.057	0.181	0.037	0.018	0.049	0.071
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.061	0.012	0.038	0.115	0.039	0.003	0.033	0.073
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.144	0.470	0.314	0.137	0.342	--	0.304	0.400
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	1.084	1.299	0.782	0.589	0.390	0.386	0.369	0.361
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	2.405	2.110	2.222	2.364	1.900	2.301	1.962	2.119
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.320	0.372	0.315	0.259	0.285	0.256	0.229	0.198
Sales/total assets — Ventes/actif total	0.680	0.567	0.634	0.686	0.823	0.800	0.769	0.779

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, 1986 and 1987 — Continued

Metal fabricating

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, 1986 et 1987 — suite

Produits métalliques

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	35	33			30	37		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivables — Effets à recevoir	478.1	538.9	21	22	407.6	639.6	10	15
Inventories — Stocks	580.9	592.9	26	24	810.0	871.9	19	20
Other current assets — Autres actifs à court terme	408.4	431.1	18	18	266.5	266.7	6	6
Net fixed assets — Immobilisations	494.3	514.8	22	21	1,073.1	1,179.9	26	27
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	237.4	274.2	10	11	1,464.4	1,318.9	35	30
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	70.1	68.7	3	3	132.8	125.2	3	3
Total assets — Actif total	2,269.2	2,420.6	100	100	4,154.4	4,402.3	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	84.4	100.6	4	4	186.3	258.2	4	6
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	187.3	247.3	8	10	206.1	216.6	5	5
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	498.6	531.7	22	22	553.6	850.6	13	19
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	28.1	12.7	1	1	308.4	298.6	7	7
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	173.3	226.0	8	9	719.4	639.7	17	15
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	109.9	110.3	5	5	252.5	248.4	6	6
Retained earnings — Bénéfices non répartis	815.5	837.3	36	35	385.9	227.1	9	5
Other equity — Autre avoir	372.1	354.7	16	15	1,542.3	1,663.1	37	38
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	2,269.2	2,420.6	100	100	4,154.4	4,402.3	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	3,096.9	3,384.8	99	99	4,289.7	4,833.6	98	92
Other income — Autre revenu	45.8	44.6	1	1	86.1	411.4	2	8
Total income — Revenu total	3,142.7	3,429.4	100	100	4,375.9	5,245.0	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	2,467.4	2,723.6	79	79	3,507.4	3,964.3	80	76
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	65.6	68.6	2	2	83.7	95.5	2	2
Other expenses — Autres dépenses	393.1	374.7	13	11	591.3	742.4	14	14
Total expenses — Dépenses totales	2,926.1	3,166.9	93	92	4,182.4	4,802.1	96	92
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	216.6	262.4	7	8	193.5	442.9	4	8
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	1.4	— .3	—	—	24.9	98.9	1	2
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	218.0	262.1	7	8	218.4	541.8	5	10
Provision for taxes — Provisions pour impôts	92.4	105.9	3	3	70.8	50.0	2	1
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	125.6	156.2	4	5	147.6	491.8	3	9
Ratios	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.146	0.170	0.178	0.218	0.074	0.104	0.087	0.202
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.083	0.112	0.103	0.130	0.057	0.091	0.066	0.225
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.121	0.141	0.145	0.170	0.047	0.069	0.060	0.144
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.420	0.381	0.424	0.404	0.310	0.286	0.324	0.092
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.128	0.128	0.143	0.188	0.475	0.408	0.322	0.292
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.948	1.868	1.905	1.777	1.536	1.614	1.569	1.342
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.205	0.196	0.188	0.175	0.184	0.223	0.189	0.180
Sales/total assets — Ventes/actif total	1.317	1.351	1.365	1.398	1.053	0.833	1.033	1.098

See footnotes at end of table.

Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, 1986 and 1987 — Continued

Machinery

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, 1986 et 1987 — suite

Machinerie

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>39</i>	<i>40</i>			<i>14</i>	<i>16</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	389.4	436.5	16	17	213.1	118.2	17	14
Inventories — Stocks	829.9	742.8	35	29	423.5	254.2	33	30
Other current assets — Autres actifs à court terme	492.3	579.6	21	22	176.8	70.2	14	8
Net fixed assets — Immobilisations	474.9	530.5	20	20	248.5	199.5	19	24
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	162.7	267.9	7	10	180.1	169.9	14	20
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	24.4	31.1	1	1	45.8	30.2	4	4
Total assets — Actif total	2,373.5	2,588.4	100	100	1,287.9	842.2	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	72.0	58.6	3	2	173.9	106.1	14	13
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	240.3	349.2	10	13	25.8	25.7	2	3
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	598.2	557.6	25	22	302.9	171.5	24	20
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	129.8	173.1	5	7	74.4	12.3	6	1
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	58.8	116.7	2	5	481.1	246.7	37	29
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	54.4	45.4	2	2	22.6	41.3	2	5
Retained earnings — Bénéfices non répartis	693.9	636.4	29	25	-271.8	-90.5	-21	-11
Other equity — Autre avoir	526.1	651.6	22	25	478.8	329.0	37	39
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	2,373.5	2,588.4	100	100	1,287.9	842.2	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	3,153.2	3,337.1	98	98	1,007.8	754.7	97	96
Other income — Autre revenu	61.6	81.4	2	2	33.7	30.1	3	4
Total income — Revenu total	3,214.8	3,418.5	100	100	1,041.5	784.8	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	2,659.4	2,827.8	83	83	833.6	612.6	80	78
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	69.4	72.0	2	2	32.3	24.6	3	3
Other expenses — Autres dépenses	377.0	408.3	12	12	425.1	165.8	41	21
Total expenses — Dépenses totales	3,105.9	3,308.0	97	97	1,291.0	803.0	124	102
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	108.9	110.4	3	3	-249.5	-18.2	-24	-2
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	37.3	67.3	1	2	3.7	-2.0	--	--
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	146.3	177.8	5	5	-245.8	-20.2	-24	-3
Provision for taxes — Provisions pour impôts	65.4	78.1	2	2	7.5	4.8	1	1
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	80.9	99.7	3	3	-253.3	-25.0	-24	-3
Ratios	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.117	0.098	0.081	0.076	--	--	--	--
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.072	0.049	0.060	0.068	--	--	--	--
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.110	0.090	0.074	0.068	--	--	--	--
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.416	0.540	0.447	0.439
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.037	0.041	0.044	0.080	0.946	0.952	1.710	0.983
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.974	1.694	1.880	1.822	1.955	1.794	1.618	1.459
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.243	0.233	0.263	0.223	0.361	0.420	0.420	0.337
Sales/total assets — Ventes/actif total	1.453	1.449	1.328	1.289	0.837	0.779	0.782	0.896

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, 1986 and 1987 — Continued

Transportation equipment

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, 1986 et 1987 — suite

Matériel de transport

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	51	54			33	38		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	1,169.3	1,449.6	7	7	491.1	657.1	11	13
Inventories — Stocks	3,858.2	4,099.5	23	21	1,170.9	1,033.8	27	21
Other current assets — Autres actifs à court terme	3,842.3	3,895.5	23	20	632.2	502.4	15	10
Net fixed assets — Immobilisations	5,445.9	6,871.7	32	35	1,271.9	1,665.9	29	34
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	1,131.2	1,320.7	7	7	354.7	635.8	8	13
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	1,377.3	1,999.9	8	10	400.8	374.6	9	8
Total assets — Actif total	16,824.2	19,636.9	100	100	4,321.7	4,869.6	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	481.3	379.6	3	2	283.7	364.7	7	7
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	1,823.4	3,107.4	11	16	230.5	265.0	5	5
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	4,162.6	5,088.2	25	26	1,518.8	1,309.8	35	27
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	282.4	447.0	2	2	379.1	581.1	9	12
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	548.9	882.8	3	4	136.2	293.7	3	6
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	1,330.7	1,835.4	8	9	480.2	479.0	11	10
Retained earnings — Bénéfices non répartis	6,051.3	5,838.0	36	30	440.8	288.0	10	6
Other equity — Autre avoir	2,143.5	2,058.4	13	10	852.4	1,288.3	20	26
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	16,824.2	19,636.9	100	100	4,321.7	4,869.6	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	49,696.5	47,804.3	99	99	4,359.4	5,150.7	97	98
Other income — Autre revenu	699.1	667.4	1	1	113.9	81.3	3	2
Total income — Revenu total	50,395.6	48,471.7	100	100	4,473.3	5,232.0	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	45,381.6	44,219.1	90	91	3,605.4	4,262.9	81	81
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	571.6	684.1	1	1	106.4	166.5	2	3
Other expenses — Autres dépenses	2,476.0	2,674.8	5	6	664.0	768.3	15	15
Total expenses — Dépenses totales	48,429.2	47,578.0	96	98	4,375.8	5,197.7	98	99
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	1,966.4	893.6	4	2	97.6	34.3	2	1
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	142.7	60.4	--	--	69.1	-4.3	2	--
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	2,109.1	954.1	4	2	166.7	30.0	4	1
Provision for taxes — Provisions pour impôts	939.4	489.2	2	1	65.0	68.3	1	1
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	1,169.6	464.9	2	1	101.7	-38.3	2	-1
Ratios	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.516	0.387	0.232	0.107	...	0.041	0.058	0.016
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.354	0.230	0.138	0.056	...	0.017	0.061	--
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.440	0.321	0.190	0.081	--	0.027	0.043	0.012
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.311	0.410	0.445	0.513	...	0.674	0.390	2.275
Net long-term debt/total equity ¹ — Dette à long terme-nette/avoir total ¹	0.038	0.034	0.065	0.106	...	0.148	0.081	0.136
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.445	1.517	1.371	1.101	1.171	1.283	1.128	1.131
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.077	0.073	0.078	0.086	0.341	0.370	0.269	0.201
Sales/total assets — Ventes/actif total	3.376	3.250	2.954	2.434	1.074	1.008	1.009	1.058

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, 1986 and 1987 — Continued

Electrical products

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, 1986 et 1987 — suite

Appareils et matériel électriques

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>49</i>	<i>53</i>			<i>22</i>	<i>27</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	1,427.7	1,637.2	23	25	426.9	649.0	9	9
Inventories — Stocks	2,194.4	1,701.6	35	26	792.8	952.4	16	14
Other current assets — Autres actifs à court terme	766.2	1,128.4	12	17	1,063.5	971.5	21	14
Net fixed assets — Immobilisations	1,352.2	1,384.2	21	21	841.6	982.5	17	14
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	426.5	520.7	7	8	1,719.9	3,111.5	35	45
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	163.5	198.0	3	3	129.4	230.5	3	3
Total assets — Actif total	6,330.5	6,570.0	100	100	4,974.1	6,897.3	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	329.6	347.4	5	5	121.8	143.4	2	2
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	360.5	445.9	6	7	91.1	355.8	2	5
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	2,147.8	1,858.6	34	28	1,049.1	1,746.8	21	25
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	149.8	31.8	2	--	131.0	219.8	3	3
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	276.4	230.6	4	4	405.1	808.3	8	12
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	161.3	233.5	3	4	71.4	88.3	1	1
Retained earnings — Bénéfices non répartis	1,977.9	2,241.5	31	34	1,331.7	1,567.5	27	23
Other equity — Autre avoir	927.2	1,180.8	15	18	1,772.8	1,967.3	36	29
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	6,330.5	6,570.0	100	100	4,974.1	6,897.3	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	8,228.7	9,088.0	98	98	3,972.8	4,774.6	93	95
Other income — Autre revenu	153.9	199.3	2	2	294.7	258.4	7	5
Total income — Revenu total	8,382.6	9,287.3	100	100	4,267.5	5,033.1	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	6,286.2	6,960.2	75	75	2,943.9	3,568.7	69	71
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	197.4	212.0	2	2	148.5	176.7	3	4
Other expenses — Autres dépenses	1,477.3	1,591.2	18	17	856.5	950.0	20	19
Total expenses — Dépenses totales	7,960.9	8,763.4	95	94	3,948.8	4,695.4	93	93
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	421.8	523.9	5	6	318.7	337.7	7	7
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	33.7	31.4	--	--	10.3	8.7	--	--
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	455.5	555.3	5	6	308.4	346.4	7	7
Provision for taxes — Provisions pour impôts	213.9	246.9	3	3	54.6	62.2	1	1
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	241.6	308.5	3	3	253.8	284.3	6	6
Ratios	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.161	0.174	0.138	0.152	0.083	0.036	0.098	0.090
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.108	0.115	0.079	0.089	0.073	0.036	0.078	0.076
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.136	0.151	0.121	0.134	0.071	0.031	0.086	0.073
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.358	0.358	0.470	0.445	0.084	0.033	0.177	0.179
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.125	0.086	0.090	0.067	0.173	0.152	0.125	0.215
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.772	1.678	1.546	1.685	1.613	1.597	1.809	1.146
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.248	0.225	0.267	0.187	0.264	0.202	0.200	0.199
Sales/total assets — Ventes/actif total	1.421	1.488	1.300	1.383	0.768	0.846	0.799	0.692

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, 1986 and 1987 — Continued

Non-metallic mineral products

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, 1986 et 1987 — suite

Produits minéraux non métalliques

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>18</i>	<i>20</i>			<i>11</i>	<i>11</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	562.8	588.2	10	11	146.9	186.1	15	17
Inventories — Stocks	551.9	518.8	10	9	171.3	178.5	17	16
Other current assets — Autres actifs à court terme	387.7	297.6	7	5	44.0	42.7	4	4
Net fixed assets — Immobilisations	1,568.0	1,613.4	29	29	486.5	550.1	48	49
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	2,237.9	2,318.5	42	42	137.7	133.0	14	12
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	76.3	151.2	1	3	24.9	32.4	2	3
Total assets — Actif total	5,384.6	5,487.7	100	100	1,011.2	1,122.8	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	174.3	224.1	3	4	38.9	26.2	4	2
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	72.2	43.3	1	1	28.5	31.4	3	3
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	687.1	609.2	13	11	153.1	174.6	15	16
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	899.8	1,056.5	17	19	67.7	72.1	7	6
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	871.0	611.0	16	11	133.0	146.2	13	13
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	308.9	390.7	6	7	128.8	142.9	13	13
Retained earnings — Bénéfices non répartis	1,185.7	1,378.1	22	25	324.7	354.1	32	32
Other equity — Autre avoir	1,185.7	1,174.7	22	21	136.5	175.2	14	16
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	5,384.6	5,487.7	100	100	1,011.2	1,122.8	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	3,354.6	4,154.7	98	98	1,078.1	1,199.9	99	99
Other income — Autre revenu	76.5	102.9	2	2	7.5	9.9	1	1
Total income — Revenu total	3,431.1	4,257.6	100	100	1,085.6	1,209.9	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	2,459.1	3,051.9	72	72	747.0	824.9	69	68
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	139.9	167.0	4	4	53.6	59.1	5	5
Other expenses — Autres dépenses	549.8	542.7	16	13	140.7	155.1	13	13
Total expenses — Dépenses totales	3,148.8	3,761.5	92	88	941.3	1,039.1	87	86
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	282.3	496.1	8	12	144.3	170.7	13	14
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	-41.9	-28.4	-1	-1	8.5	17.6	1	1
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	240.4	467.7	7	11	152.8	188.3	14	16
Provision for taxes — Provisions pour impôts	130.6	225.7	4	5	64.8	76.5	6	6
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	109.8	242.0	3	6	88.0	111.8	8	9
Ratios	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.093	0.143	0.086	0.137	0.197	0.222	0.273	0.284
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.089	0.131	0.034	0.067	0.127	0.147	0.166	0.186
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.066	0.102	0.063	0.108	0.117	0.136	0.183	0.192
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.117	0.172	0.543	0.483	0.354	0.365	0.424	0.406
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.321	0.325	0.266	0.169	0.385	0.353	0.251	0.243
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.663	1.537	1.609	1.602	1.686	1.792	1.642	1.754
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.168	0.151	0.165	0.125	0.185	0.185	0.159	0.149
Sales/total assets — Ventes/actif total	0.606	0.605	0.623	0.757	1.021	1.032	1.066	1.069

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, 1986 and 1987 — Continued

Petroleum and Coal products

TABEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, 1986 et 1987 — suite

Produits du pétrole et du charbon

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
	8	12			7	6		
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>								
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	1,562.0	2,633.7	8	11	1,411.0	1,139.1	8	10
Inventories — Stocks	2,117.6	2,350.9	10	10	948.0	1,091.5	5	10
Other current assets — Autres actifs à court terme	2,714.7	2,803.1	13	12	469.4	306.7	3	3
Net fixed assets — Immobilisations	7,465.2	8,788.2	37	37	9,981.2	7,491.2	55	68
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	5,983.5	6,510.3	29	28	4,680.9	355.4	26	3
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	493.7	349.2	2	1	597.4	653.8	3	6
Total assets — Actif total	20,336.7	23,435.4	100	100	18,087.9	11,037.7	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	94.8	119.8	--	1	291.9	44.2	2	--
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	1,066.8	1,296.6	5	6	1,390.4	414.2	8	4
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	2,128.8	3,516.4	10	15	1,747.7	1,126.7	10	10
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	375.0	254.8	2	1	377.2	79.3	2	1
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	2,002.0	1,594.8	10	7	3,016.9	1,039.6	17	9
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	2,158.6	2,597.2	11	11	2,505.3	1,908.7	14	17
Retained earnings — Bénéfices non répartis	7,415.2	8,395.9	36	36	2,744.8	912.3	15	8
Other equity — Autre avoir	5,095.6	5,659.8	25	24	6,013.6	5,512.8	33	50
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	20,336.7	23,435.4	100	100	18,087.9	11,037.7	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	19,242.7	21,679.7	96	97	9,270.3	7,362.8	80	97
Other income — Autre revenu	703.0	616.1	4	3	2,286.9	194.2	20	3
Total income — Revenu total	19,945.7	22,295.8	100	100	11,557.2	7,557.0	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	16,732.8	77	75	6,33	5,165.7	55	68	
				7.9				
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	607.2	650.5	3	3	759.0	513.7	7	7
Other expenses — Autres dépenses	2,734.4	3,224.9	14	14	2,204.5	1,275.8	19	17
Total expenses — Dépenses totales	18,610.2	20,608.2	93	92	9,301.3	6,955.2	80	92
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	1,335.5	1,687.6	7	8	2,255.8	601.7	20	8
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	-4.4	76.3	--	--	210.6	2.7	2	--
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	1,331.1	1,763.9	7	8	2,466.4	604.4	21	8
Provision for taxes — Provisions pour impôts	402.8	561.3	2	3	.2	283.7	--	4
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	928.3	1,202.6	5	5	2,466.2	320.7	21	4
Ratios	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.157	0.115	0.104	0.118	0.111	0.040	0.247	0.093
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.132	0.114	0.072	0.084	0.040	--	0.270	0.049
Net profit before taxes/capital employed ³ - Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.112	0.085	0.078	0.091	0.084	0.029	0.154	0.064
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.167	0.051	0.303	0.318	0.657	1.803	--	0.469
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.273	0.249	0.155	0.111	0.049	0.159	0.330	0.160
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	2.314	2.515	1.943	1.579	1.112	1.146	0.825	1.601
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.166	0.154	0.110	0.108	0.151	0.160	0.102	0.148
Sales/total assets — Ventes/actif total	1.266	1.263	0.946	0.925	0.748	0.720	0.513	0.667

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, 1986 and 1987 — Continued

Chemicals and chemical products

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, 1986 et 1987 — suite

Produits chimiques et produits connexes

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	87	90			21	24		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	1,615.1	1,913.2	13	15	302.7	337.7	8	8
Inventories — Stocks	2,067.1	2,037.6	17	16	366.2	351.5	9	8
Other current assets — Autres actifs à court terme	1,458.2	2,037.6	12	16	282.6	298.8	7	7
Net fixed assets — Immobilisations	4,812.0	4,897.6	39	37	1,839.1	1,830.9	46	42
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	1,919.6	1,712.1	16	13	889.5	1,193.6	22	28
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	383.1	523.7	3	4	291.7	301.9	7	7
Total assets — Actif total	12,255.1	13,121.8	100	100	3,971.8	4,314.5	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	373.8	417.9	3	3	125.5	168.6	3	4
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	542.2	535.9	4	4	408.1	202.3	10	5
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	1,762.4	2,071.4	14	16	450.0	683.7	11	16
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	1,386.7	989.6	11	8	338.5	634.4	9	15
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	1,444.2	1,679.5	12	13	1,667.9	1,470.8	42	34
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	896.8	1,156.4	7	9	116.4	183.2	3	4
Retained earnings — Bénéfices non répartis	3,835.6	3,939.3	31	30	- 188.8	45.1	- 5	1
Other equity — Autre avoir	2,013.5	2,331.7	16	18	1,054.1	926.4	27	21
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	12,255.1	13,121.8	100	100	3,971.8	4,314.5	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	13,034.5	14,351.4	97	97	2,605.1	2,901.3	98	86
Other income — Autre revenu	393.8	372.3	3	3	40.0	471.5	2	14
Total income — Revenu total	13,428.3	14,723.6	100	100	2,645.2	3,372.9	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	8,885.5	9,456.4	66	64	1,997.7	2,131.7	76	63
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	483.2	514.1	4	3	135.1	150.5	5	4
Other expenses — Autres dépenses	2,750.4	3,125.2	20	21	632.7	798.1	24	24
Total expenses — Dépenses totales	12,119.1	13,095.7	90	89	2,765.5	3,080.3	105	91
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	1,309.2	1,628.0	10	11	- 120.3	292.6	- 5	9
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	37.1	34.8	--	--	- 17.4	- 2	- 1	--
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	1,346.2	1,662.8	10	11	- 137.7	292.4	- 5	9
Provision for taxes — Provisions pour impôts	575.1	680.1	4	5	22.4	63.0	1	2
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	771.2	982.6	6	7	- 160.2	229.3	- 6	7
Ratios	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.157	0.117	0.181	0.224	0.045	0.028	--	0.182
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.100	0.067	0.107	0.135	0.053	0.012	--	0.143
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.125	0.090	0.137	0.161	0.017	0.013	--	0.090
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.373	0.412	0.427	0.409	--	0.489	...	0.216
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.116	0.166	0.200	0.231	1.479	1.077	1.386	0.916
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	2.027	1.932	1.919	1.979	1.070	1.052	0.967	0.937
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.165	0.164	0.159	0.142	0.136	0.128	0.141	0.121
Sales/total assets — Ventes/actif total	1.168	1.090	1.064	1.094	0.701	0.639	0.656	0.672

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

**TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over,
1986 and 1987 — Continued**

Miscellaneous manufacturing

**TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus,
1986 et 1987 — suite**

Autres fabrications

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	23	25			18	20		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	364.3	380.7	25	24	160.3	196.6	17	18
Inventories — Stocks	336.8	326.2	24	20	207.2	207.4	22	19
Other current assets — Autres actifs à court terme	292.1	265.0	20	16	148.0	125.8	16	11
Net fixed assets — Immobilisations	388.6	465.0	27	29	281.6	369.6	30	33
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	26.9	134.2	2	8	92.0	164.1	10	15
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	21.9	48.0	2	3	43.2	54.0	5	5
Total assets — Actif total	1,430.5	1,619.1	100	100	932.3	1,117.4	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	54.7	52.1	4	3	112.7	146.4	12	13
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	176.1	168.7	12	10	40.8	34.9	4	3
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	284.1	276.5	20	17	185.3	204.5	20	18
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	44.0	36.1	3	2	44.6	72.5	5	6
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	55.1	63.7	4	4	105.0	150.4	11	13
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	39.6	53.1	3	3	49.5	58.2	5	5
Retained earnings — Bénéfices non répartis	591.7	688.7	41	43	199.0	224.7	21	20
Other equity — Autre avoir	185.3	280.3	13	17	195.3	225.9	21	20
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	1,430.5	1,619.1	100	100	932.3	1,117.4	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	2,053.9	2,121.0	97	97	1,048.8	1,194.3	98	98
Other income — Autre revenu	71.3	68.3	3	3	18.3	21.3	2	2
Total income — Revenu total	2,125.2	2,189.3	100	100	1,067.1	1,215.6	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	1,544.9	1,632.9	73	75	817.1	902.2	77	74
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	57.3	68.0	3	3	28.2	40.6	3	3
Other expenses — Autres dépenses	393.4	307.5	19	14	168.6	203.0	16	17
Total expenses — Dépenses totales	1,995.6	2,008.4	94	92	1,014.0	1,145.8	95	94
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	129.6	180.9	6	8	53.1	69.8	5	6
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	8.0	7.6	--	--	13.9	5.1	1	--
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	137.5	188.4	6	9	67.0	74.8	6	6
Provision for taxes — Provisions pour impôts	65.6	96.7	3	4	25.1	28.7	2	2
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	71.9	91.7	3	4	41.9	46.2	4	4
Ratios	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.152	0.194	0.158	0.180	0.179	0.077	0.121	0.133
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.086	0.109	0.088	0.091	0.116	0.062	0.095	0.088
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.142	0.179	0.142	0.161	0.144	0.060	0.090	0.095
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.447	0.440	0.477	0.513	0.349	0.292	0.375	0.383
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.033	0.053	0.067	0.063	0.179	0.231	0.239	0.287
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	2.053	2.055	1.929	1.955	1.583	1.403	1.521	1.373
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.187	0.172	0.164	0.154	0.174	0.184	0.198	0.174
Sales/total assets — Ventes/actif total	1.572	1.538	1.436	1.310	1.316	1.220	1.125	1.069

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, 1986 and 1987 — Continued

Total Manufacturing

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, 1986 et 1987 — suite

Total, fabrication

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>465</i>	<i>483</i>			<i>423</i>	<i>475</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivables — Effets à recevoir	10,505.8	12,885.6	11	12	8,753.6	10,086.0	9	11
Inventories — Stocks	17,973.8	17,920.0	19	17	12,678.9	12,934.0	14	14
Other current assets — Autres actifs à court terme	13,219.0	14,767.0	14	14	7,835.8	8,348.6	8	9
Net fixed assets — Immobilisations	32,934.4	36,898.9	36	35	38,998.7	38,979.5	42	41
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	14,370.1	17,733.2	16	17	20,808.8	21,254.1	22	22
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	3,625.9	4,845.0	4	5	3,880.3	3,738.5	4	4
Total assets — Actif total	92,628.9	105,049.7	100	100	92,956.1	95,340.8	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	2,828.3	2,872.3	3	3	3,233.7	3,331.2	3	3
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	5,626.0	7,401.3	6	7	4,534.1	4,105.6	5	4
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	16,123.3	19,538.5	17	19	12,973.4	14,224.2	14	15
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	5,072.6	4,851.2	5	5	6,131.6	5,504.4	7	6
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	8,715.5	9,185.7	9	9	16,652.7	15,676.6	18	16
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	6,990.5	8,822.7	8	8	8,015.6	8,697.2	9	9
Retained earnings — Bénéfices non répartis	30,091.8	32,740.5	32	31	13,788.2	14,217.2	15	15
Other equity — Autre avoir	17,180.9	19,637.3	19	19	27,626.8	29,584.4	30	31
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	92,628.9	105,049.7	100	100	92,956.1	95,340.8	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	130,589.8	137,951.9	98	98	82,006.6	88,985.8	95	97
Other income — Autre revenu	2,636.4	2,786.0	2	2	4,302.5	3,125.5	5	3
Total income — Revenu total	133,226.2	140,737.9	100	100	86,309.1	92,111.3	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	105,581.4	109,880.9	79	78	62,207.1	66,835.5	72	73
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	3,101.2	3,474.8	2	2	3,221.9	3,202.2	4	3
Other expenses — Autres dépenses	16,626.1	18,164.8	12	13	14,889.6	14,729.6	17	16
Total expenses — Dépenses totales	125,308.7	131,520.4	94	93	80,318.7	84,767.3	93	92
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	7,917.5	9,217.5	6	7	5,990.4	7,344.0	7	8
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	320.0	722.3	--	1	643.6	316.0	1	--
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	8,237.5	9,939.8	6	7	6,634.0	7,660.1	8	8
Provision for taxes — Provisions pour impôts	3,379.5	3,880.6	3	3	1,498.5	2,584.9	2	3
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	4,858.0	6,059.2	4	4	5,135.5	5,075.2	6	6
Ratios	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.201	0.170	0.151	0.161	0.085	0.055	0.126	0.149
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.147	0.115	0.093	0.106	0.054	0.026	0.108	0.103
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.152	0.130	0.116	0.123	0.053	0.036	0.083	0.100
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.294	0.335	0.410	0.390	0.393	0.549	0.226	0.337
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.201	0.197	0.167	0.161	0.437	0.353	0.350	0.318
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.882	1.838	1.697	1.529	1.441	1.387	1.411	1.448
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.149	0.141	0.138	0.130	0.184	0.180	0.155	0.145
Sales/total assets — Ventes/actif total	1.556	1.541	1.410	1.313	0.959	0.894	0.882	0.933

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

**TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over,
1986 and 1987 — Continued**

Construction

**TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus,
1986 et 1987 — suite**

Construction

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>19</i>	<i>17</i>			<i>63</i>	<i>70</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	241.7	231.4	23	22	786.4	954.8	24	23
Inventories — Stocks	217.8	240.2	21	23	939.9	916.9	28	22
Other current assets — Autres actifs à court terme	125.6	128.4	12	12	304.3	429.4	9	10
Net fixed assets — Immobilisations	270.0	268.7	26	26	709.5	1,180.5	21	29
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	112.8	82.3	11	8	316.5	440.7	10	11
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	81.9	91.5	8	9	272.4	196.0	8	5
Total assets — Actif total	1,049.8	1,042.5	100	100	3,329.0	4,118.4	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	58.3	60.9	6	6	311.4	259.1	9	6
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	27.3	22.5	3	2	40.3	86.2	1	2
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	293.5	294.4	28	28	1,380.8	1,547.9	41	38
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	103.2	90.2	10	9	233.7	161.9	7	4
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	46.8	31.2	4	3	542.3	1,040.3	16	25
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	100.1	105.3	10	10	216.8	244.6	7	6
Retained earnings — Bénéfices non répartis	255.5	266.0	24	26	236.6	353.5	7	9
Other equity — Autre avoir	165.0	171.9	16	16	367.0	424.9	11	10
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	1,049.8	1,042.5	100	100	3,329.0	4,118.4	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	1,777.7	1,727.0	97	98	3,907.1	4,860.3	97	97
Other income — Autre revenu	60.6	40.8	3	2	137.1	137.9	3	3
Total income — Revenu total	1,838.3	1,767.8	100	100	4,044.2	4,998.1	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	1,502.7	1,396.8	82	79	3,521.6	4,210.8	87	84
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	38.1	36.8	2	2	53.6	61.0	1	1
Other expenses — Autres dépenses	219.6	283.7	12	16	445.7	609.6	11	12
Total expenses — Dépenses totales	1,760.5	1,717.3	96	97	4,020.9	4,881.4	99	98
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	77.8	50.4	4	3	23.3	116.8	1	2
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	8.2	8.2	--	--	18.1	48.6	--	1
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	86.0	58.6	5	3	41.3	165.4	1	3
Provision for taxes — Provisions pour impôts	27.4	24.7	1	1	10.6	21.8	--	--
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	58.6	33.9	3	2	30.8	143.5	1	3
Ratios	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.163	0.093	0.149	0.096	0.126	0.065	0.028	0.124
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.141	0.036	0.112	0.064	0.090	0.052	0.037	0.153
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.140	0.074	0.116	0.076	0.065	0.036	0.015	0.052
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.202	0.673	0.319	0.421	0.392	0.424	0.256	0.132
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.060	0.057	0.089	0.059	0.714	0.576	0.648	1.106
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.394	1.178	1.543	1.588	1.171	1.197	1.172	1.215
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.184	0.108	0.123	0.139	0.377	0.319	0.241	0.189
Sales/total assets — Ventes/actif total	1.168	1.565	1.693	1.657	1.026	0.990	1.174	1.180

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, 1986 and 1987 — Continued

Transportation

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, 1986 et 1987 — suite

Transports

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>19</i>	<i>20</i>			<i>111</i>	<i>114</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	116.3	154.1	9	11	2,557.1	2,746.1	5	6
Inventories — Stocks	1.2	4.3	--	--	557.9	474.2	1	1
Other current assets — Autres actifs à court terme	141.1	137.8	11	10	3,848.4	3,784.9	8	8
Net fixed assets — Immobilisations	828.7	832.2	62	61	28,664.2	29,175.8	61	60
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	201.1	194.3	15	14	8,728.6	9,535.9	18	20
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	42.6	39.0	3	3	3,004.2	2,747.1	6	6
Total assets — Actif total	1,331.0	1,361.8	100	100	47,360.3	48,464.1	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	35.7	32.2	3	2	901.0	817.4	2	2
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	28.7	38.0	2	3	921.3	1,322.1	2	3
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	172.8	188.1	13	14	6,239.5	5,763.7	13	12
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	201.5	133.7	15	10	3,215.8	2,863.0	7	6
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	333.0	393.6	25	29	14,669.7	14,837.4	31	31
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	93.7	93.5	7	7	3,614.5	3,874.1	8	8
Retained earnings — Bénéfices non répartis	348.0	399.2	26	29	3,963.1	4,896.4	8	10
Other equity — Autre avoir	117.7	83.5	9	6	13,835.4	14,090.1	29	29
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	1,331.0	1,361.8	100	100	47,360.3	48,464.1	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	977.3	1,098.1	96	96	23,389.4	23,157.6	90	87
Other income — Autre revenu	41.2	45.5	4	4	2,620.9	3,517.5	10	13
Total income — Revenu total	1,018.5	1,143.5	100	100	26,010.3	26,675.1	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	291.7	326.5	29	29	9,626.2	9,010.5	37	34
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	74.0	75.2	7	7	1,523.6	1,524.8	6	6
Other expenses — Autres dépenses	483.3	543.9	47	48	13,861.1	14,123.7	53	53
Total expenses — Dépenses totales	849.0	945.6	83	83	25,010.9	24,659.0	96	92
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	169.5	198.0	17	17	999.4	2,016.1	4	8
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	3.2	4.2	--	--	202.8	572.1	1	2
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	172.7	202.2	17	18	1,202.2	2,588.1	5	10
Provision for taxes — Provisions pour impôts	78.9	92.7	8	8	360.9	643.8	1	2
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	93.9	109.5	9	10	841.3	1,944.4	3	7
Ratios	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.250	0.200	0.254	0.321	0.067	0.033	0.048	0.092
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.149	0.113	0.141	0.178	0.066	0.023	0.040	0.089
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.146	0.124	0.155	0.179	0.036	0.017	0.025	0.050
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.425	0.447	0.457	0.459	0.205	0.274	0.300	0.249
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.495	0.458	0.499	0.639	0.715	0.735	0.698	0.679
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.138	1.167	1.091	1.147	0.882	0.794	0.864	0.886
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.007	0.014	0.001	0.004	0.028	0.027	0.024	0.020
Sales/total assets — Ventes/actif total	0.713	0.657	0.734	0.806	0.550	0.545	0.494	0.478

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, 1986 and 1987 — Continued

Storage

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, 1986 et 1987 — suite

Entreposage

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
	1	1			10	10		
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>								
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	x	x	x	x	x	x	x	x
Inventories — Stocks	x	x	x	x	x	x	x	x
Other current assets — Autres actifs à court terme	x	x	x	x	x	x	x	x
Net fixed assets — Immobilisations	x	x	x	x	x	x	x	x
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	x	x	x	x	x	x	x	x
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	x	x	x	x	x	x	x	x
Total assets — Actif total	x	x	x	x	x	x	x	x
Bank loans — Emprunts bancaires	x	x	x	x	x	x	x	x
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	x	x	x	x	x	x	x	x
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	x	x	x	x	x	x	x	x
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	x	x	x	x	x	x	x	x
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	x	x	x	x	x	x	x	x
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	x	x	x	x	x	x	x	x
Retained earnings — Bénéfices non répartis	x	x	x	x	x	x	x	x
Other equity — Autre avoir	x	x	x	x	x	x	x	x
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	x	x	x	x	x	x	x	x
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	x	x	x	x	x	x	x	x
Other income — Autre revenu	x	x	x	x	x	x	x	x
Total income — Revenu total	x	x	x	x	x	x	x	x
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	x	x	x	x	x	x	x	x
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	x	x	x	x	x	x	x	x
Other expenses — Autres dépenses	x	x	x	x	x	x	x	x
Total expenses — Dépenses totales	x	x	x	x	x	x	x	x
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	x	x	x	x	x	x	x	x
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	x	x	x	x	x	x	x	x
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	x	x	x	x	x	x	x	x
Provision for taxes — Provisions pour impôts	x	x	x	x	x	x	x	x
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	x	x	x	x	x	x	x	x
Ratios	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	x	x	x	x	x	x	x	x
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	x	x	x	x	x	x	x	x
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	x	x	x	x	x	x	x	x
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	x	x	x	x	x	x	x	x
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	x	x	x	x	x	x	x	x
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	x	x	x	x	x	x	x	x
Inventories/sales — Stocks/ventes	x	x	x	x	x	x	x	x
Sales/total assets — Ventes/actif total	x	x	x	x	x	x	x	x

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, 1986 and 1987 — Continued

Communications

TABEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, 1986 et 1987 — suite

Communications

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
	2	4			51	53		
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>								
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	x	x	x	x	x	x	x	x
Inventories — Stocks	x	x	x	x	x	x	x	x
Other current assets — Autres actifs à court terme	x	x	x	x	x	x	x	x
Net fixed assets — Immobilisations	x	x	x	x	x	x	x	x
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	x	x	x	x	x	x	x	x
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	x	x	x	x	x	x	x	x
Total assets — Actif total	x	x	x	x	x	x	x	x
Bank loans — Emprunts bancaires	x	x	x	x	x	x	x	x
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	x	x	x	x	x	x	x	x
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	x	x	x	x	x	x	x	x
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	x	x	x	x	x	x	x	x
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	x	x	x	x	x	x	x	x
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	x	x	x	x	x	x	x	x
Retained earnings — Bénéfices non répartis	x	x	x	x	x	x	x	x
Other equity — Autre avoir	x	x	x	x	x	x	x	x
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	x	x	x	x	x	x	x	x
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	x	x	x	x	x	x	x	x
Other income — Autre revenu	x	x	x	x	x	x	x	x
Total income — Revenu total	x	x	x	x	x	x	x	x
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	x	x	x	x	x	x	x	x
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	x	x	x	x	x	x	x	x
Other expenses — Autres dépenses	x	x	x	x	x	x	x	x
Total expenses — Dépenses totales	x	x	x	x	x	x	x	x
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	x	x	x	x	x	x	x	x
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	x	x	x	x	x	x	x	x
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	x	x	x	x	x	x	x	x
Provision for taxes — Provisions pour impôts	x	x	x	x	x	x	x	x
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	x	x	x	x	x	x	x	x
Ratios	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	x	x	x	x	x	x	x	x
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	x	x	x	x	x	x	x	x
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	x	x	x	x	x	x	x	x
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	x	x	x	x	x	x	x	x
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	x	x	x	x	x	x	x	x
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	x	x	x	x	x	x	x	x
Inventories/sales — Stocks/ventes	x	x	x	x	x	x	x	x
Sales/total assets — Ventes/actif total	x	x	x	x	x	x	x	x

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, 1986 and 1987 — Continued

Public Utilities

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, 1986 et 1987 — suite

Services publics

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	7	8			36	33		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	48.2	70.3	19	14	3,279.6	3,295.8	3	3
Inventories — Stocks	1.4	.8	1	--	2,403.9	2,426.2	2	2
Other current assets — Autres actifs à court terme	36.2	52.0	15	11	991.4	935.4	1	1
Net fixed assets — Immobilisations	113.1	285.6	45	58	81,682.0	85,127.9	82	83
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	28.2	65.0	11	13	1,716.9	2,252.4	2	2
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	21.7	15.8	9	3	10,046.1	9,122.7	10	9
Total assets — Actif total	248.8	489.4	100	100	100,119.8	103,160.4	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	1.2	1.5	--	--	351.1	221.4	--	--
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	13.5	33.7	5	7	256.9	297.0	--	--
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	65.5	69.7	26	14	8,821.6	9,270.7	9	9
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	15.7	24.4	6	5	5,490.1	5,846.1	5	6
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	23.0	103.3	9	21	63,771.4	64,541.5	64	63
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	12.7	28.0	5	6	1,598.7	1,620.1	2	2
Retained earnings — Bénéfices non répartis	77.9	120.7	31	25	10,655.9	12,032.7	11	12
Other equity — Autre avoir	39.2	108.1	16	22	9,174.0	9,330.8	9	9
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	248.8	489.4	100	100	100,119.8	103,160.4	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	688.0	373.3	99	99	23,328.2	23,735.9	96	97
Other income — Autre revenu	7.5	2.9	1	1	852.4	802.8	4	3
Total income — Revenu total	695.5	376.2	100	100	24,180.6	24,538.6	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	509.4	160.9	73	43	10,965.1	10,837.7	45	44
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	14.8	23.2	2	6	1,946.1	2,228.3	8	9
Other expenses — Autres dépenses	131.8	129.2	19	34	9,537.5	9,485.6	39	39
Total expenses — Dépenses totales	656.1	313.2	94	83	22,448.7	22,551.6	93	92
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	39.4	63.0	6	17	1,731.9	1,987.1	7	8
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	.4	1.3	--	--	18.2	58.4	--	--
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	39.8	64.3	6	17	1,750.1	2,045.4	7	8
Provision for taxes — Provisions pour impôts	20.1	32.4	3	9	494.0	470.2	2	2
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	19.7	32.0	3	8	1,256.1	1,575.2	5	6
Ratios	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.233	0.327	0.297	0.249	0.100	0.168	0.068	0.073
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.117	0.160	0.149	0.126	0.081	0.105	0.050	0.058
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.159	0.258	0.234	0.164	0.028	0.101	0.019	0.021
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.510	0.522	0.504	0.503	0.197	0.380	0.282	0.230
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.320	0.150	0.173	0.408	2.508	0.581	2.519	2.372
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.066	0.595	1.069	1.174	0.800	0.886	0.708	0.680
Inventories/sales — Stocks/ventes	—	0.003	0.002	0.002	0.099	0.060	0.103	0.102
Sales/total assets — Ventes/actif total	4.213	1.592	2.766	0.763	0.242	0.607	0.233	0.230

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, 1986 and 1987 — Continued

Total Utilities

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, 1986 et 1987 — suite

Total, services publics

	Foreign — Étranger		Canadian — Canadien					
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	29	33			208	210		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	394.1	506.9	8	9	7,920.3	8,237.0	5	5
Inventories — Stocks	2.6	5.2	--	--	3,827.2	3,581.0	2	2
Other current assets — Autres actifs à court terme	230.7	298.9	5	5	6,079.0	6,032.8	3	3
Net fixed assets — Immobilisations	3,989.5	4,220.5	80	77	129,055.5	134,619.0	74	74
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	283.3	339.3	6	6	11,970.1	14,100.8	7	8
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	97.3	127.2	2	2	15,481.9	14,204.2	9	8
Total assets — Actif total	4,997.4	5,497.9	100	100	174,334.1	180,774.8	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	69.5	68.0	1	1	2,217.7	1,800.3	1	1
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	51.9	88.1	1	2	1,562.5	2,114.7	1	1
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	588.2	669.2	12	12	17,777.3	17,978.7	10	10
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	217.2	180.8	4	3	10,638.0	11,214.0	6	6
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	1,480.4	1,715.9	30	31	86,838.6	88,347.4	50	49
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	649.8	622.2	13	11	8,007.4	8,460.1	5	5
Retained earnings — Bénéfices non répartis	788.1	922.7	16	17	17,417.8	19,496.4	10	11
Other equity — Autre avoir	1,152.3	1,230.9	23	22	29,875.0	31,363.1	17	17
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	4,997.4	5,497.9	100	100	174,334.1	180,774.8	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	3,209.0	3,282.3	98	98	62,068.3	62,576.2	93	92
Other income — Autre revenu	59.1	68.7	2	2	4,902.8	5,704.2	7	8
Total income — Revenu total	3,268.1	3,351.1	100	100	66,971.1	68,280.3	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	1,334.2	1,060.2	41	32	28,556.8	27,831.7	43	41
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	391.4	419.4	12	13	5,320.2	5,748.2	8	8
Other expenses — Autres dépenses	1,020.4	1,220.9	31	36	28,345.3	28,761.0	42	42
Total expenses — Dépenses totales	2,746.0	2,700.4	84	81	62,222.3	62,340.9	93	91
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	522.0	650.6	16	19	4,748.8	5,939.5	7	9
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	6.6	10.2	--	--	256.8	620.5	--	1
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	528.6	660.8	16	20	5,005.6	6,560.0	7	10
Provision for taxes — Provisions pour impôts	258.8	321.5	8	10	1,764.7	1,969.8	3	3
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	269.8	339.4	8	10	3,240.9	4,590.1	5	7
Ratios	Foreign — Étranger		Canadian — Canadien					
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.205	0.222	0.242	0.279	0.102	0.101	0.082	0.096
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.116	0.123	0.125	0.145	0.079	0.061	0.056	0.074
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.098	0.110	0.122	0.139	0.038	0.055	0.031	0.037
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.444	0.457	0.490	0.486	0.269	0.401	0.353	0.300
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.761	0.705	0.686	0.735	1.538	0.680	1.499	1.423
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	0.942	0.852	0.884	0.983	0.854	0.860	0.827	0.815
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.002	0.005	0.001	0.002	0.061	0.039	0.062	0.057
Sales/total assets — Ventes/actif total	0.611	0.559	0.642	0.597	0.381	0.588	0.356	0.346

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, 1986 and 1987 — Continued

Wholesale Trade

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, 1986 et 1987 — suite

Commerce de gros

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>148</i>	<i>164</i>			<i>162</i>	<i>179</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	3,069.6	4,211.3	20	21	3,119.3	3,586.6	14	17
Inventories — Stocks	4,249.4	4,603.0	28	23	5,299.6	5,502.2	24	26
Other current assets — Autres actifs à court terme	3,152.0	3,409.6	21	17	1,817.5	1,935.9	8	9
Net fixed assets — Immobilisations	1,964.1	2,477.6	13	12	2,999.2	3,210.1	14	15
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	1,326.4	2,996.0	9	15	4,611.6	2,421.0	21	12
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	1,603.1	2,250.0	10	11	4,197.3	4,376.9	19	21
Total assets — Actif total	15,364.6	19,947.5	100	100	22,044.4	21,032.6	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	1,085.9	1,580.6	7	8	5,878.2	5,841.5	27	28
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	2,713.9	2,446.0	18	12	822.4	1,006.4	4	5
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	3,641.4	4,566.9	24	23	5,044.3	5,451.8	23	26
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	401.8	676.3	3	3	1,280.2	1,224.5	6	6
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	592.9	1,568.4	4	8	1,745.7	1,665.8	8	8
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	613.2	696.2	4	3	243.2	347.4	1	2
Retained earnings — Bénéfices non répartis	4,058.9	5,222.9	26	26	3,640.6	2,967.3	17	14
Other equity — Autre avoir	2,256.7	3,190.1	15	16	3,390.0	2,528.0	15	12
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	15,364.6	19,947.5	100	100	22,044.4	21,032.6	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	32,184.9	38,142.3	97	97	42,202.8	44,934.6	98	99
Other income — Autre revenu	877.9	1,045.9	3	3	749.9	672.4	2	1
Total income — Revenu total	33,062.8	39,188.2	100	100	42,952.7	45,606.9	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	28,175.2	33,364.0	85	85	38,926.5	41,308.2	91	91
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	404.8	448.1	1	1	357.1	389.3	1	1
Other expenses — Autres dépenses	3,472.0	4,199.9	11	11	2,758.5	2,943.2	6	6
Total expenses — Dépenses totales	32,052.0	38,012.1	97	97	42,042.1	44,640.7	98	98
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	1,010.9	1,176.1	3	3	910.6	966.2	2	2
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	92.4	57.4	--	--	80.2	322.3	--	1
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	1,103.3	1,233.5	3	3	990.9	1,288.6	2	3
Provision for taxes — Provisions pour impôts	476.3	554.0	1	1	252.7	434.6	1	1
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	627.0	679.5	2	2	738.2	854.0	2	2
Ratios	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.170	0.163	0.150	0.129	0.069	0.088	0.110	0.144
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.106	0.106	0.093	0.075	0.081	0.076	0.089	0.127
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.145	0.136	0.128	0.104	0.056	0.070	0.088	0.111
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.403	0.387	0.432	0.449	0.319	0.298	0.255	0.337
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.076	0.101	0.088	0.173	0.204	0.220	0.210	0.248
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.225	1.254	1.407	1.422	0.830	1.365	0.872	0.896
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.118	0.125	0.132	0.121	0.143	0.113	0.126	0.122
Sales/total assets — Ventes/actif total	2.651	2.463	2.095	1.912	1.891	2.227	1.914	2.136

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, 1986 and 1987 — Continued

Retail Trade

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, 1986 et 1987 — suite

Commerce de détail

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>20</i>	<i>20</i>			<i>98</i>	<i>125</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivables — Effets à recevoir	270.8	260.8	4	4	1,076.6	1,250.9	7	7
Inventories — Stocks	2,377.3	2,442.2	37	35	4,831.6	5,254.6	31	30
Other current assets — Autres actifs à court terme	909.9	759.1	14	11	2,830.5	2,839.0	18	16
Net fixed assets — Immobilisations	1,712.6	1,715.4	26	25	2,858.2	3,488.1	18	20
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	898.1	1,424.4	14	21	3,607.2	3,833.6	23	22
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	336.2	309.9	5	4	603.7	655.6	4	4
Total assets — Actif total	6,505.0	6,911.7	100	100	15,807.9	17,321.8	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	575.8	533.4	9	8	1,085.2	1,425.6	7	8
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	154.2	438.7	2	6	887.7	462.6	6	3
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	1,577.8	1,489.8	24	22	4,202.9	4,571.4	27	26
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	296.3	429.4	5	6	1,014.7	1,256.2	6	7
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	526.5	1,141.7	8	17	2,116.5	2,386.1	13	14
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	383.2	421.7	6	6	196.4	322.1	1	2
Retained earnings — Bénéfices non répartis	2,103.4	1,954.6	32	28	3,334.6	3,252.2	21	19
Other equity — Autre avoir	887.9	502.5	14	7	2,970.0	3,645.6	19	21
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	6,505.0	6,911.7	100	100	15,807.9	17,321.8	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	14,771.0	15,979.6	96	99	32,271.5	35,893.2	98	98
Other income — Autre revenu	566.7	111.8	4	1	736.0	909.4	2	2
Total income — Revenu total	15,337.6	16,091.4	100	100	33,007.5	36,802.6	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	12,638.2	13,589.0	82	84	26,148.5	28,977.4	79	79
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	180.9	210.7	1	1	391.6	486.1	1	1
Other expenses — Autres dépenses	1,660.0	1,913.4	11	12	4,189.0	4,656.6	13	13
Total expenses — Dépenses totales	14,479.2	15,713.1	94	98	30,729.1	34,120.2	93	93
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	858.4	378.3	6	2	2,278.4	2,682.4	7	7
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	33.3	36.8	--	--	611.7	40.7	2	--
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	891.7	415.2	6	3	2,890.1	2,723.1	9	7
Provision for taxes — Provisions pour impôts	212.2	250.8	1	2	174.5	271.3	1	1
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	679.6	164.4	4	1	2,715.6	2,451.8	8	7
Ratios								
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.100	0.137	0.261	0.131	0.344	0.053	0.311	0.329
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.071	0.093	0.207	0.057	0.346	0.048	0.371	0.301
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.080	0.104	0.205	0.085	0.249	0.037	0.237	0.247
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.311	0.367	0.238	0.604	0.092	0.209	0.060	0.100
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.134	0.206	0.160	0.396	0.328	0.390	0.289	0.293
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.433	1.455	1.542	1.406	1.339	1.256	1.415	1.447
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.149	0.164	0.161	0.153	0.146	0.157	0.150	0.146
Sales/total assets — Ventes/actif total	2.471	2.352	2.271	2.312	2.175	1.899	2.041	2.072

See footnotes at end of table.

Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, 1986 and 1987 — Continued

Total trade

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, 1986 et 1987 — suite

Total, commerce

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>168</i>	<i>184</i>			<i>260</i>	<i>304</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	3,340.4	4,472.0	15	17	4,195.9	4,837.5	11	13
Inventories — Stocks	6,626.7	7,045.2	30	26	10,131.2	10,756.8	27	28
Other current assets — Autres actifs à court terme	4,061.9	4,168.7	19	16	4,648.0	4,774.9	12	12
Net fixed assets — Immobilisations	3,676.7	4,193.0	17	16	5,857.4	6,698.2	15	17
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	2,224.6	4,420.4	10	16	8,218.8	6,254.6	22	16
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	1,939.3	2,559.9	9	10	4,801.1	5,032.4	13	13
Total assets — Actif total	21,869.6	26,859.2	100	100	37,852.4	38,354.4	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	1,661.7	2,114.0	8	8	6,963.3	7,267.1	18	19
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	2,868.1	2,884.7	13	11	1,710.1	1,469.0	5	4
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	5,219.2	6,056.7	24	23	9,247.1	10,023.1	24	26
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	698.1	1,105.7	3	4	2,294.9	2,480.7	6	6
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	1,119.3	2,710.1	5	10	3,862.2	4,051.9	10	11
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	996.3	1,117.9	5	4	439.5	669.4	1	2
Retained earnings — Bénéfices non répartis	6,162.3	7,177.4	28	27	6,975.2	6,219.5	18	16
Other equity — Autre avoir	3,144.6	3,692.6	14	14	6,360.0	6,173.6	17	16
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	21,869.6	26,859.2	100	100	37,852.4	38,354.4	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	46,955.9	54,121.9	97	98	74,474.3	80,827.7	98	98
Other income — Autre revenu	1,444.6	1,157.8	3	2	1,485.9	1,581.8	2	2
Total income — Revenu total	48,400.5	55,279.6	100	100	75,960.2	82,409.5	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaire	40,813.4	46,953.0	84	85	65,075.0	70,285.7	86	85
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	585.7	658.8	1	1	748.7	875.5	1	1
Other expenses — Autres dépenses	5,132.0	6,113.4	11	11	6,947.4	7,599.8	9	9
Total expenses — Dépenses totales	46,531.2	53,725.2	96	97	72,771.1	78,760.9	96	96
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	1,869.3	1,554.5	4	3	3,189.0	3,648.6	4	4
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	125.7	94.2	--	--	691.9	363.1	1	--
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	1,995.0	1,648.7	4	3	3,881.0	4,011.7	5	5
Provision for taxes — Provisions pour impôts	688.5	804.8	1	1	427.2	705.9	1	1
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	1,306.5	843.8	3	2	3,453.8	3,305.8	5	4
Ratios	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.137	0.153	0.187	0.130	0.201	0.073	0.204	0.245
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.090	0.101	0.131	0.070	0.208	0.064	0.221	0.222
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.114	0.123	0.154	0.098	0.154	0.055	0.160	0.186
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.372	0.380	0.345	0.488	0.150	0.272	0.110	0.176
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.103	0.143	0.112	0.226	0.264	0.293	0.247	0.272
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.274	1.300	1.439	1.419	0.997	1.310	1.059	1.086
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.129	0.137	0.141	0.130	0.145	0.132	0.136	0.133
Sales/total assets — Ventes/actif total	2.588	2.427	2.147	2.015	2.010	2.070	1.967	2.107

See footnotes at end of table.

Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, 1986 and 1987 — Continued

Services

TABLEAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, 1986 et 1987 — suite

Services

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	<i>54</i>	<i>60</i>			<i>137</i>	<i>156</i>		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	559.0	554.5	11	9	915.4	1,481.3	9	12
Inventories — Stocks	89.8	84.9	2	1	156.9	158.1	2	1
Other current assets — Autres actifs à court terme	503.1	490.2	10	8	1,616.9	1,960.7	16	16
Net fixed assets — Immobilisations	2,759.6	2,866.2	54	46	3,991.9	5,073.6	41	40
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	702.2	1,814.9	14	29	1,236.5	1,742.8	13	14
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	494.1	361.0	10	6	1,931.8	2,228.9	20	18
Total assets — Actif total	5,107.9	6,171.7	100	100	9,849.4	12,645.2	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	141.5	171.7	3	3	292.6	342.7	3	3
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	260.3	325.8	5	5	476.1	778.7	5	6
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	743.5	1,067.1	15	17	1,589.8	2,091.0	16	17
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	429.8	524.6	8	9	1,361.1	1,424.5	14	11
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	1,110.2	1,402.6	22	23	3,309.6	3,883.0	34	31
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	471.4	360.7	9	6	735.6	657.7	7	5
Retained earnings — Bénéfices non répartis	1,035.3	960.8	20	16	494.6	579.7	5	5
Other equity — Autre avoir	915.9	1,358.3	18	22	1,590.1	2,887.8	16	23
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	5,107.9	6,171.7	100	100	9,849.4	12,645.2	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	2,793.5	2,706.1	73	71	6,437.6	8,194.9	80	81
Other income — Autre revenu	1,026.0	1,107.5	27	29	1,573.8	1,888.2	20	19
Total income — Revenu total	3,819.4	3,813.7	100	100	8,011.4	10,083.0	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaires	1,629.3	1,625.5	43	43	2,356.3	2,848.9	29	28
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuiement	358.8	369.5	9	10	410.6	508.8	5	5
Other expenses — Autres dépenses	1,444.5	1,519.5	38	40	4,441.3	5,250.1	55	52
Total expenses — Dépenses totales	3,432.6	3,514.5	90	92	7,208.1	8,607.8	90	85
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	386.8	299.1	10	8	803.3	1,475.3	10	15
Non-recurring items — Revenus extraordinaires	33.9	44.0	1	1	108.7	109.3	1	1
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	420.8	343.1	11	9	911.9	1,584.5	11	16
Provision for taxes — Provisions pour impôts	212.1	156.9	6	4	45.0	92.0	1	1
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	208.7	186.2	5	5	866.9	1,492.6	11	15
Ratios	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.335	0.293	0.162	0.105	0.255	0.160	0.233	0.302
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.174	0.151	0.088	0.065	0.249	0.149	0.252	0.305
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.217	0.199	0.098	0.065	0.117	0.068	0.107	0.156
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.485	0.491	0.504	0.457	0.064	0.170	0.049	0.058
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.325	0.262	0.466	0.493	1.026	1.086	0.960	0.794
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.570	1.302	1.006	0.722	0.950	1.029	1.140	1.121
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.075	0.057	0.032	0.031	0.028	0.018	0.024	0.019
Sales/total assets — Ventes/actif total	0.832	0.821	0.547	0.438	0.635	0.604	0.654	0.648

See footnotes at end of table.
Voir notes à la fin du tableau.

TABLE 6. Financial Data and Ratios of Non-financial Corporations with Assets of \$25 Million and Over, 1986 and 1987 — Concluded

Total non-financial industries

TABLERAU 6. Données financières et ratios des corporations non financières avec un actif de \$25 millions et plus, 1986 et 1987 — fin

Total, industries non-financières

	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
	1986	1987	1986	1987	1986	1987	1986	1987
<i>Number of corporations — Nombre de corporations</i>	870	914			1,336	1,479		
	Millions of dollars		Per cent		Millions of dollars		Per cent	
	Millions de dollars		Pourcentage		Millions de dollars		Pourcentage	
Accounts receivable — Effets à recevoir	16,674.3	20,576.4	10	11	25,120.6	28,860.0	6	7
Inventories — Stocks	26,044.5	26,392.3	16	15	29,934.9	30,679.9	8	8
Other current assets — Autres actifs à court terme	20,562.3	22,147.0	13	12	24,802.8	27,688.5	6	7
Net fixed assets — Immobilisations	63,311.5	69,234.8	40	38	217,329.8	227,988.5	56	56
Investments in affiliates — Placements dans des sociétés affiliées	26,073.1	33,636.4	16	19	62,856.2	64,544.0	16	16
Other long-term assets — Autres actifs à long terme	6,785.1	8,745.9	4	5	28,725.0	27,529.1	7	7
Total assets — Actif total	159,450.8	180,732.7	100	100	388,769.4	407,289.9	100	100
Bank loans — Emprunts bancaires	5,293.7	5,743.6	3	3	14,841.7	14,662.7	4	4
Due to affiliates — Dû à des sociétés affiliées	10,568.7	11,833.9	7	7	9,991.2	10,309.1	3	3
Other current liabilities — Autres passifs à court terme	25,317.1	30,520.1	16	17	47,261.8	51,338.5	12	13
Due to shareholders and affiliates — Dû aux actionnaires ou à des sociétés affiliées	9,915.7	10,714.9	6	6	27,709.0	27,590.7	7	7
Net long-term debt — Dette à long terme-nette	17,139.9	19,111.2	11	11	131,031.9	131,656.0	34	32
Other long-term liabilities — Autres passifs à long terme	14,528.2	16,749.7	9	9	25,240.7	27,212.8	6	7
Retained earnings — Bénéfices non répartis	45,002.6	49,777.5	28	28	42,668.8	44,982.5	11	11
Other equity — Autre avoir	31,685.0	36,281.8	20	20	90,024.3	99,537.6	23	24
Total liabilities and equity — Total, passif et avoir	159,450.8	180,732.7	100	100	388,769.4	407,289.9	100	100
Sales (products and services) — Ventes (produits et services)	198,833.3	214,754.1	97	97	245,475.3	264,767.2	95	95
Other income — Autre revenu	5,904.3	5,974.6	3	3	13,800.1	15,401.6	5	5
Total income — Revenu total	204,737.5	220,728.7	100	100	259,275.4	280,168.8	100	100
Materials ¹ , salaries and wages — Matières premières ¹ , traitements et salaire	157,522.4	168,004.8	77	76	170,728.9	181,525.3	66	65
Depreciation, depletion and amortization — Amortissement et épuisement	5,961.6	6,511.2	3	3	12,604.7	13,359.6	5	5
Other expenses — Autres dépenses	28,970.3	31,519.8	14	14	64,296.0	64,484.2	25	23
Total expenses — Dépenses totales	192,454.4	206,035.9	94	93	247,629.6	259,369.1	96	93
Net profit before taxes and non-recurring items — Bénéfice net avant impôts et revenus extraordinaires	12,283.1	14,692.8	6	7	11,645.8	20,799.7	4	7
Net-recurring items — Revenus extraordinaires	489.4	1,111.2	—	1	1,786.7	1,842.0	1	1
Net profit before taxes — Bénéfice net avant impôts	12,772.6	15,804.0	6	7	13,432.4	22,641.7	5	8
Provision for taxes — Provisions pour impôts	5,447.5	6,498.6	3	3	3,495.0	5,778.9	1	2
Net profit after taxes — Bénéfice net après impôts	7,325.1	9,305.4	4	4	9,937.4	16,862.9	4	6
Ratios	Foreign — Étranger				Canadian — Canadien			
	1984	1985	1986	1987	1984	1985	1986	1987
Net profit before taxes/total equity ² — Bénéfice net avant impôts/avoir total ²	0.233	0.209	0.142	0.152	0.103	0.075	0.073	0.121
Net profit after taxes/total equity ² — Bénéfice net après impôts/avoir total ²	0.133	0.112	0.085	0.096	0.072	0.041	0.062	0.098
Net profit before taxes/capital employed ³ — Bénéfice net avant impôts/capital employé ³	0.168	0.151	0.104	0.111	0.051	0.045	0.037	0.063
Taxes/net profit before taxes — Impôts/bénéfice net avant impôts	0.448	0.474	0.426	0.411	0.354	0.510	0.260	0.255
Net long-term debt/total equity ² — Dette à long terme-nette/avoir total ²	0.200	0.196	0.198	0.197	0.861	0.507	0.817	0.765
Current assets/current liabilities — Actif à court terme/passif à court terme	1.651	1.594	1.537	1.437	1.098	1.217	1.108	1.143
Inventories/sales — Stocks/ventes	0.131	0.127	0.131	0.123	0.134	0.130	0.122	0.116
Sales/total assets — Ventes/actif total	1.339	1.341	1.247	1.188	0.653	0.763	0.631	0.650

¹ "Materials" used may include other cost of sales items when not reported separately on financial statements

² Les «matières premières» peuvent comprendre aussi d'autres éléments de coût de ventes qui ne sont rapportés individuellement

³ For purposes of these ratios, long-term amounts due to shareholders or affiliates have been included in equity

⁴ Pour ces ratios, les montants à long terme dû à des actionnaires ou des sociétés affiliées sont compris dans l'avoir

⁵ Total liabilities and equity minus total current liabilities

⁶ Passif et avoir total moins passif à court terme total

Table 7. Finance, Insurance and Real Estate Industries — Assets, Revenue and Profits, by Control, 1983-1987

Tableau 7. Des industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier — Actifs, recettes et bénéfices, par contrôle, 1983-1987

Year Année	Assets Actifs				Revenue Recettes				Profits Bénéfices			
	Foreign Étranger		Canadian Canadien		Foreign Étranger		Canadian Canadien		Foreign Étranger		Canadian Canadien	
	\$'000,000	%	\$'000,000	%	\$'000,000	%	\$'000,000	%	\$'000,000	%	\$'000,000	%
Deposit-accepting Institutions — Institutions acceptant les dépôts												
1983	29,560	6.4	429,869	93.6	3,145	5.7	52,103	94.3	123	4.1	2,887	95.9
1984	31,913	6.6	448,276	93.4	3,653	6.7	50,692	93.3	218	8.9	2,238	91.1
1985	50,227	9.6	474,402	90.4	5,256	9.5	50,062	90.5	408	15.3	2,256	84.7
1986	59,141	10.4	509,179	89.6	5,851	10.2	51,342	89.8	272	10.1	2,425	89.9
1987	65,316	10.6	549,664	89.4	6,262	10.8	51,773	89.2	511	...	- 885	...
Insurance Companies — Compagnies d'assurance												
1983	30,000	30.7	67,622	69.3	11,183	35.9	19,991	64.1	1,254	59.8	844	40.2
1984	33,269	29.3	80,187	70.7	12,339	33.1	24,947	66.9	937	40.0	1,406	60.0
1985	34,589	27.0	93,499	73.0	12,663	30.0	29,581	70.0	1,274	55.7	1,012	44.3
1986	39,207	26.7	107,788	73.3	14,573	30.0	33,971	70.0	1,818	52.4	1,649	47.6
1987	42,415	25.3	125,074	74.7	15,644	28.9	38,515	71.1	1,937	53.2	1,704	46.8
Holding Companies — Sociétés de portefeuille												
1983	17,595	12.3	125,169	87.7	1,044	8.9	10,695	91.1	377	6.4	5,524	93.6
1984	19,348	11.2	153,767	88.8	1,224	8.6	12,989	91.4	899	9.2	8,889	90.8
1985	22,762	11.6	173,327	88.4	1,387	8.5	14,987	91.5	43	.4	10,532	99.6
1986	31,437	12.3	224,674	87.7	2,209	10.5	18,736	89.5	1,759	10.7	14,639	89.3
1987	32,310	11.5	248,883	88.5	2,719	11.9	20,216	88.1	2,764	12.3	19,634	87.7
Real Estate Operators and Developers — Opérateurs et promoteurs immobiliers												
1983	7,522	9.4	72,476	90.6	1,504	9.1	14,953	90.9	56	38.5	89	61.5
1984	7,787	9.2	76,775	90.8	1,327	7.8	15,639	92.2	132	8.3	1,464	91.7
1985	8,020	9.0	80,656	91.0	1,374	7.4	17,318	92.6	155	6.3	2,303	93.7
1986	8,640	8.9	88,720	91.1	1,557	7.6	19,040	92.4	210	7.1	2,767	92.9
1987	14,793	12.5	104,013	87.5	2,091	8.5	22,413	91.5	445	8.8	4,609	91.2
Other Financial Institutions — Autres institutions financières												
1983	13,762	19.7	55,954	80.3	2,471	20.6	9,518	79.4	239	21.5	872	78.5
1984	15,349	20.4	59,746	79.6	2,545	19.9	10,234	80.1	354	28.3	897	71.7
1985	20,267	22.9	68,078	77.1	3,052	21.5	11,132	78.5	562	31.3	1,233	68.7
1986	27,541	27.5	72,654	72.5	4,191	24.3	13,091	75.7	667	29.2	1,619	70.8
1987	29,748	25.3	87,959	74.7	4,363	22.0	15,503	78.0	790	19.4	3,283	80.6
Total Finance, Insurance and Real Estate Industry — Total des industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier												
1983	98,440	11.6	751,090	88.4	19,347	15.3	107,260	84.7	2,048	16.7	10,217	83.3
1984	107,666	11.6	818,751	88.4	21,088	15.6	114,501	84.4	2,539	14.6	14,894	85.4
1985	135,865	13.2	889,962	86.8	23,732	16.2	123,079	83.8	2,442	12.3	17,337	87.7
1986	165,967	14.2	1,003,014	85.8	28,380	17.2	136,179	82.8	4,726	17.0	23,098	83.0
1987	184,583	14.2	1,115,593	85.8	31,080	17.3	148,420	82.7	6,447	18.5	28,346	81.5

Catégorie 61-310

Produit par
Productions

CALURA

CORPORATIONS / SOCIÉTÉS 1988



Statistics Canada
Statistique Canada

Canada

Data in Many Forms...

Statistics Canada disseminates data in a variety of forms. In addition to publications, both standard and special tabulations are offered on computer print-outs, microfiche and microfilm, and magnetic tapes. Maps and other geographic reference materials are available for some types of data. Direct access to aggregated information is possible through CANSIM, Statistics Canada's machine-readable data base and retrieval system.

How to Obtain More Information

Inquiries about this publication and related statistics or services should be directed to:

CALURA
Corporations Section,
Industrial Organization and Finance Division,
Statistics Canada, Ottawa, K1A 0T6
(Telephone: 951-3473)

or to the Statistics Canada reference centre in:

St. John's	(772-4073)	Winnipeg	(983-4020)
Halifax	(426-5331)	Regina	(780-5405)
Montréal	(283-5725)	Edmonton	(495-3027)
Ottawa	(951-8116)	Calgary	(292-6717)
Toronto	(973-6586)	Vancouver	(666-3691)

Toll-free access is provided in all provinces and territories, **for users who reside outside the local dialing area** of any of the regional reference centres.

Newfoundland and Labrador	1-800-563-4255
Nova Scotia, New Brunswick and Prince Edward Island	1-800-565-7192
Quebec	1-800-361-2831
Ontario	1-800-263-1136
Manitoba	1-800-542-3404
Saskatchewan	1-800-667-7164
Alberta	1-800-282-3907
Southern Alberta	1-800-472-9708
British Columbia (South and Central)	1-800-663-1551
Yukon and Northern B.C. (area served by Northwestel Inc.)	Zenith 0-8913
Northwest Territories (area served by Northwestel Inc.)	Call collect 403-495-3028

How to Order Publications

This and other Statistics Canada publications may be purchased from local authorized agents and other community bookstores, through the local Statistics Canada offices, or by mail order to Publication Sales, Statistics Canada, Ottawa, K1A 0T6.
1(613)951-7277

Facsimile Number 1-(613)951-1584

National Toll Free Order Line: 1-800-267-6677

Toronto

Credit card only (973-8018)

Des données sous plusieurs formes...

Statistique Canada diffuse les données sous formes diverses. Outre les publications, des totalisations habituelles et spéciales sont offertes sur imprimés d'ordinateur, sur microfiches et microfilms et sur bandes magnétiques. Des cartes et d'autres documents de référence géographiques sont disponibles pour certaines sortes de données. L'accès direct à des données agrégées est possible par le truchement de CANSIM, la base de données ordiolingue et le système d'extraction de Statistique Canada.

Comment obtenir d'autres renseignements

Toutes demandes de renseignements au sujet de cette publication ou de statistiques et services connexes doivent être adressées à:

CALURA
Section des personnes morales,
Division de l'organisation et finances de l'industrie,
Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6
(téléphone: 951-3473)

ou au centre de consultation de Statistique Canada à:

St. John's	(772-4073)	Winnipeg	(983-4020)
Halifax	(426-5331)	Regina	(780-5405)
Montréal	(283-5725)	Edmonton	(495-3027)
Ottawa	(951-8116)	Calgary	(292-6717)
Toronto	(973-6586)	Vancouver	(666-3691)

Un service d'appel interurbain sans frais est offert, dans toutes les provinces et dans les territoires, **aux utilisateurs qui habitent à l'extérieur des zones de communication locale** des centres régionaux de consultation.

Terre-Neuve et Labrador	1-800-563-4255
Nouvelle-Écosse, Nouveau-Brunswick et Île-du-Prince-Édouard	1-800-565-7192
Québec	1-800-361-2831
Ontario	1-800-263-1136
Manitoba	1-800-542-3404
Saskatchewan	1-800-667-7164
Alberta	1-800-282-3907
Sud de l'Alberta	1-800-472-9708
Colombie-Britannique (sud et centrale)	1-800-663-1551
Yukon et nord de la C.-B. (territoire desservi par Northwestel Inc.)	Zenith 0-8913
Territoires du Nord-Ouest (territoire desservi par la Northwestel Inc.)	Appelez à frais virés au 403-495-3028

Comment commander les publications

On peut se procurer cette publication et les autres publications de Statistique Canada auprès des agents autorisés et des autres librairies locales, par l'entremise des bureaux locaux de Statistique Canada, ou en écrivant à la Section des ventes des publications, Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6.
1(613)951-7277

Numéro du télécopieur 1-(613)951-1584

Commandes: 1-800-267-6677

Toronto

Carte de crédit seulement (973-8018)



Statistics Canada
Industrial Organization and Finance Division
Corporations Section

Annual report

of the Minister of Industry,
Science and Technology
under the Corporations
and Labour Unions
Return Act

Part I – Corporations 1988

Statistique Canada
Division de l'organisation et des finances de l'industrie
Section des personnes morales

Rapport annuel

du ministre de l'Industrie, des
Sciences et de la Technologie
présenté sous l'emprise de la Loi
sur les déclarations des personnes
morales et des syndicats

Partie I – Personnes morales 1988

Published by authority of the Minister
responsible for Statistics Canada

Ivan P. Fellegi
Chief Statistician of Canada

© Minister of Industry,
Science and Technology, 1991

All rights reserved. No part of this publication
may be reproduced, stored in a retrieval system or
transmitted in any form or by any means, electronic,
mechanical, photocopying, recording or otherwise
without prior written permission from Chief, Author
Services, Publications Division, Statistics Canada,
Ottawa, Ontario, Canada K1A 0T6.

October 1991

Price: Canada: \$65.00
United States: US\$78.00
Other Countries: US\$91.00

Catalogue 61-210

ISSN 0823-4248

Ottawa

Publication autorisée par le ministre
responsable de Statistique Canada

Ivan P. Fellegi
Le statisticien en chef du Canada

© Ministre de l'Industrie, des Sciences
et de la Technologie, 1991

Tous droits réservés. Il est interdit de reproduire ou de
transmettre le contenu de la présente publication, sous
quelque forme ou par quelque moyen que ce soit,
enregistrement sur support magnétique, reproduction
électronique, mécanique, photographique, ou autre, ou
de l'emmagasiner dans un système de recouvrement,
sans l'autorisation écrite préalable du Chef, Services
aux auteurs, Division des publications, Statistique
Canada, Ottawa, Ontario, Canada K1A 0T6.

Octobre 1991

Prix : Canada : 65 \$
États-Unis : 78 \$ US
Autres pays : 91 \$ US

Catalogue 61-210

ISSN 0823-4248

Ottawa

To His Excellency, The Right Honourable Ramon John Hnatyshyn, Governor General
of Canada

Sir:

I have the honour to submit to your Excellency the Twenty-seventh Annual Report under the Corporations and Labour Unions Returns Act. This report contains a statistical summary and analysis of information filed by corporations under Part I of the statute for 1988.



Respectfully submitted,

A handwritten signature in dark ink, appearing to read "Michael Wilson". The signature is fluid and cursive.

Michael Wilson,
Minister of Industry, Science and Technology.

Ottawa, Canada

À Son Excellence, le très honorable Ramon John Hnatyshyn, Gouverneur général du Canada

Monsieur le Gouverneur général,

J'ai l'honneur de présenter à Votre Excellence le rapport prévu par la Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats. Ce rapport, vingt-septième de la série, comprend le résumé statistique et l'analyse des déclarations que les sociétés visées par la partie I de ladite Loi ont produites pour 1988.

Veuillez agréer, Monsieur le Gouverneur général, l'assurance de mon profond respect.

A handwritten signature in dark ink, appearing to read "Michael Wilson". The signature is fluid and cursive, with the first name "Michael" written in a larger, more prominent script than the last name "Wilson".

Michael Wilson,
Ministre de l'Industrie, des Sciences et de la Technologie.

Ottawa, Canada

The Honourable Michael Wilson,
Minister of Industry, Science and Technology,
Ottawa, Canada

Sir:

I have the honour to submit the Twenty-seventh Annual Report under the Corporations and Labour Unions Returns Act containing a statistical summary and analysis of information filed by corporations for 1988.

Respectfully submitted,

A handwritten signature in dark ink, appearing to read 'I.P. Fellegi', written in a cursive style.

I.P. Fellegi,
Chief Statistician of Canada.

Ottawa, Canada

L'honorable Michael Wilson,
Ministre de l'Industrie, des Sciences et de la Technologie,
Ottawa, Canada.

Monsieur le ministre,

J'ai l'honneur de vous présenter conformément à la Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats, le vingt-septième rapport annuel qui constitue le résumé statistique et l'analyse des renseignements déposés par les sociétés pour 1988.

Veuillez agréer, Monsieur le ministre, l'assurance de mes sentiments dévoués.

Le statisticien en chef du Canada,

A handwritten signature in dark ink, appearing to read 'I.P. Fellegi', with a stylized flourish at the end.

I.P. Fellegi.

Ottawa, Canada

Symbols

The following standard symbols are used in Statistics Canada publications:

- .. figures not available.
- ... figures not appropriate or not applicable.
- nil or zero.
- amount too small to be expressed.
- P preliminary figures.
- r revised figures.
- x confidential.

NOTE:

Data contained in the tables of this publication may not add due to rounding.

Signes conventionnels

Les signes conventionnels suivants sont employés uniformément dans les publications de Statistique Canada:

- .. chiffres indisponibles.
- ... n'ayant pas lieu de figurer.
- néant ou zéro.
- valeurs infimes.
- P chiffres provisoires.
- r chiffres rectifiés.
- x confidentiel.

NOTA:

En raison de l'arrondissement de certains chiffres, les totaux ne correspondent pas toujours à la somme de leurs composantes.

Data available on CANSIM Données disponibles sur CANSIM	CANSIM Matrix Numbers Numéro de matrice de CANSIM	
	New - Nouvelles 1980 - 1987	Old - Anciennes 1975 - 1985
Major characteristics; Top 4, Top 8 and Total; by Control - Caractéristiques principales; les 4 et 8 plus importantes, et total, par contrôle		
For 182 industries - Pour 182 industries	9001-9182	7101-7279
For 34 industries - Pour 34 industries	9201-9234	7280-7313
Major characteristics of Leading Enterprises; Impact on Nine Industrial Divisions; by Control - Caractéristiques principales des entreprises les plus importantes; incidence selon neuf divisions industrielles, par contrôle		
Leading 25 - Les 25 plus importantes	9301-9310	7314-7323
Leading 100 - Les 100 plus importantes	9331-9340	7324-7333
Leading 500 - Les 500 plus importantes	9381-9390	7334-7343
CALURA (size) - De taille CALURA	9411-9420	
All Corporations - Toutes les sociétés	9421-9430	7344-7353

FOREWORD

The Corporations and Labour Unions Returns Act was passed by Parliament in April 1962 and is administered by the Chief Statistician of Canada under the authority of the Minister of Industry, Science and Technology. The purpose of the Act is to collect financial and other information on the affairs of certain corporations and labour unions carrying on activities in Canada, and to evaluate the extent and effects of non-resident ownership and control of corporations in Canada, and the extent and effects of the association of Canadians with international labour unions.

With respect to corporations, the Act, as amended in July 1981, applies to every corporation that carries on business in Canada or that is incorporated under a law of Canada or a province, whose gross revenue for the reporting period from business carried on by it in Canada exceeded \$15 million, or whose assets at the end of the reporting period exceeded \$10 million. In calculating these amounts, each corporation must include the assets and gross revenue of its affiliates as defined in the Act. Corporations meeting these thresholds must report ownership, financial, and transfer of technology information. Corporations are exempt from filing financial information when the same information has been filed under the Income Tax Act. In addition, individual corporations under these limits, but having long-term debt or equity owing directly or indirectly to non-residents exceeding a book value of \$200,000, are required to report ownership information only.

Corporate returns are divided into confidential and non-confidential sections. The non-confidential section includes information on the incorporation, officers and directors, and ownership of the corporation's issued share capital. The confidential section includes a balance sheet, statements of income, investments, retained earnings, and changes in financial position, as well as information on transfers of technology from non-residents.

The Act requires that the non-confidential information provided by each corporation be made available to the Department of Consumer and Corporate Affairs Canada, where it may be inspected by any person upon payment of a nominal fee. The confidential information filed by a corporation remains in the control and custody of the Chief Statistician of Canada.

AVANT-PROPOS

La Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats a été adoptée en avril 1962 et sa mise en application a été confiée au Statisticien en chef du Canada qui relève du Ministre de l'Industrie, des Sciences et de la Technologie. L'objectif de cette Loi est de recueillir des renseignements statistiques, notamment financiers, sur les affaires de certaines personnes morales (sociétés) et de certains syndicats qui exercent une activité au Canada afin d'évaluer la portée et les répercussions de la propriété et du contrôle étranger des sociétés au Canada ainsi que la portée et les répercussions de l'association de Canadiens à des syndicats internationaux.

Pour ce qui concerne les sociétés, la Loi, telle que modifiée en juillet 1981, s'applique à toute société faisant des affaires au Canada ou constituée sous le régime d'une loi fédérale ou provinciale dont le revenu brut pour la période de rapport excède 15 millions de dollars ou dont l'actif excède 10 millions de dollars. Dans le calcul de ces montants chaque société doit inclure les actifs et les revenus bruts de ses filiales, conformément à la Loi. Ces sociétés fournissent des renseignements relatifs à la propriété, des renseignements financiers et des renseignements relatifs aux transferts de technologie. Les sociétés sont dispensées de fournir des renseignements financiers lorsque ceux-ci ont déjà été soumis en vertu de la Loi de l'impôt sur le revenu. Par ailleurs, les sociétés dont le revenu brut ou l'actif sont inférieurs à ces montants, mais dont la valeur comptable des titres de créance à long terme ou des actions détenues directement ou indirectement par des personnes ne résidant pas au Canada excède \$200,000 doivent faire une déclaration relative à la seule propriété du capital-actions.

Les déclarations des sociétés comportent une section confidentielle et une section non confidentielle. La section non confidentielle de la déclaration comprend des renseignements sur la constitution en société, les dirigeants et les administrateurs ainsi que la propriété du capital-actions émis par la dite société. La section confidentielle comprend un bilan, des états de revenus, d'investissements, de bénéfices non répartis et de changements de situation financière ainsi que des données sur les transferts de technologie en provenance de l'étranger.

La Loi exige que les renseignements non confidentiels fournis par les sociétés soient communiqués à Consommation et Corporations Canada où ils peuvent être consultés par toute personne moyennant le paiement d'une faible somme. Les renseignements confidentiels fournis par les sociétés et les syndicats demeurent sous le contrôle et sous la garde du Statisticien en chef du Canada.

The Corporations and Labour Unions Returns Act requires that the Minister and the Chief Statistician prepare and table in Parliament an annual report summarizing the information submitted by corporations and labour unions. Annual reports are released in two parts, Part I relating to corporations and Part II (Statistics Canada, Catalogue No. 71-202) relating to labour unions.

R. W. Collins,
Corporations and Labour Unions
Returns Act Administration.

La Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats exige que le Ministre et le Statisticien en chef fassent préparer et déposer au Parlement un rapport annuel résumant les renseignements fournis par les sociétés et les syndicats. Les rapports annuels sont publiés en deux parties : la première partie porte sur les sociétés et la seconde (Statistique Canada, n° 71-202 au catalogue) sur les syndicats.

R.W. Collins,
Service d'application de la Loi sur les
déclarations des personnes morales
et des syndicats.

Acknowledgements

This publication was prepared under the direction of:

- **R.W. Collins**, Director, Industrial Organization and Finance Division
- **J.E. McMechan**, Assistant Director, Corporations and Labour Unions Returns Act

ANALYSTS

- J. Farnworth
- J. Lothian
- J. Sear

SUPPORT SPECIALISTS

- R. Allan
- A. Belkhodja
- A. Pigeon

Remerciements

Cette publication a été rédigée sous le direction de:

- **R.W. Collins**, directeur, Division de l'organisation et finances de l'industrie
- **J.E. McMechan**, directeur adjoint, Service d'application de la Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats

ANALYSTES

- J. Farnworth
- J. Lothian
- J. Sear

SPÉCIALISTES DE SOUTIEN

- R. Allan
- A. Belkhodja
- A. Pigeon

Table of Contents

	Page
Introduction	13
Highlights	15
Section I – All Industries	17
Foreign Control	19
Assets	20
Revenue	22
Profits	23
Geographic Source of Foreign Control	24
Section II – Finance, Insurance and Real Estate Industry	29
Overview	31
Foreign Control	33
Industry Detail	35
Profitability	37
Section III – Non-financial Industries	43
Foreign Control	45
Assets	46
Revenue	48
Profits	48
Taxable Income	49
Selected Ratios	50
Industry Detail	52
Section IV – Provincial Dimension	61
Introduction	63
Total Corporate Revenue	64
Government-controlled Revenue	66
Foreign-controlled Revenue	68
Industry Detail	73
Taxable Income	76
Section V – Corporate Concentration	81
Large Corporations	83
Non-financial Industries	83
Aggregate Concentration	85
The Leading 25 Enterprises	85
The Concentration Index	90
Industry Concentration	94
Section VI – Mergers and Acquisitions – 1988, 1989 and 1990	97
Appendix – List of Charts and Text Tables	105
Statistical Notes	115
Definitions	123
Statistical Tables	125

Table des matières

	Page
Introduction	13
Faits Saillants	15
Section I – Toutes les industries	17
Le contrôle étranger	19
Les actifs	20
Les recettes	22
Les bénéfices	23
Origine géographique du contrôle étranger	24
Section II – Les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier	29
Vue d'ensemble	31
Le contrôle étranger	33
La dimension industrielle	35
La rentabilité	37
Section III – Les industries non financières	43
Le contrôle étranger	45
Les actifs	46
Les recettes	48
Les bénéfices	48
Le revenu imposable	49
Les ratios choisis	50
La dimension industrielle	52
Section IV – La dimension provinciale	61
Introduction	63
Les recettes totales des sociétés	64
Les recettes contrôlées par l'État	66
Les recettes sous contrôle étranger	68
La dimension industrielle	73
Le revenu imposable	76
Section V – La concentration des sociétés	81
Les grandes sociétés	83
Les industries non financières	83
La concentration globale	85
Les 25 entreprises les plus importantes	85
L'indice de concentration	90
La concentration industrielle	94
Section VI – Les fusions et les acquisitions – 1988, 1989 et 1990	97
Appendice – Liste de graphiques et de tableaux explicatifs	105
Notes statistiques	115
Définitions	123
Tableaux statistiques	125

INTRODUCTION

This 1988 CALURA report introduces a provincial dimension to the analysis of corporate control as it examines these economies in terms of private, Government and foreign control (Section IV). In addition, the report contains an underlying focus on the presence of Pacific Rim- and E.E.C.-controlled corporations operating in Canada.

Continued from last year's report is the overview of foreign control at the all-industries aggregate level (Section I). Foreign control of the finance, insurance and real estate industries is presented in Section II, with data having been revised back to 1983. Information is also provided on profitability by industry for the major countries of control.

Section III deals with foreign control of the non-financial industries and examines financial aggregates and ratios of these industries in terms of their provincial and industrial dimensions.

Corporate concentration at the aggregate as well as industry level is analysed in Section V. The final section of this year's report discusses the impact of 1988, 1989 and 1990 mergers and acquisitions on the level of foreign control.

Omitted from the report are the detailed balance sheet and income statement items and ratios previously referred to as Table 6.

A list of all charts and text tables is provided in the Appendix.

INTRODUCTION

À la différence des années précédentes, le rapport CALURA 1988 ajoute une dimension provinciale à l'analyse du contrôle des sociétés. Pour ce faire, il étudie les économies provinciales du point de vue du contrôle privé, du contrôle d'État et du contrôle étranger (Section IV). De plus, ce rapport met l'accent sur la présence des sociétés contrôlées par les pays du Pacifique et par la CEE et exerçant des activités au Canada.

À l'instar du rapport de l'an dernier, la première section présente une vue d'ensemble du contrôle étranger pour l'ensemble des industries (Section I). La section II traite du contrôle étranger dans les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier. Les données présentées dans cette section ont été révisées jusqu'en 1983. Sont également fournis des éléments d'information sur la rentabilité par industrie pour les principaux pays de contrôle.

La section III traite du contrôle étranger des industries non-financières et examine les agrégats financiers et les ratios de ces industries en fonction de leurs dimensions provinciale et industrielle.

On trouvera, en Section V, une analyse de la concentration des sociétés aux niveaux global et au niveau industriel. La dernière section du rapport porte cette année sur l'impact des fusions et acquisitions de 1988, 1989 et 1990 sur le niveau de contrôle étranger de 1988.

Ont été omis du rapport le détail des états des résultats et des bilans ainsi que les ratios préalablement définis au Tableau 6.

On trouvera en annexe une liste de tous les graphiques et tableaux explicatifs.

HIGHLIGHTS

Foreign Control Rises but Recent Mergers Down

In 1988, the share of foreign-controlled assets rose 0.6 of a percentage point to 18.9%. A high level of merger and acquisition activity accounted for all of the change from 1987. This activity, part of a global wave of mergers and acquisitions which commenced in the mid-1980s, subsided in Canada in 1989 and 1990. For 1990, little change in foreign control is expected due to merger and acquisition activity.

Pacific Rim Countries Expand and Diversify

Pacific Rim countries have increased their share of total foreign-controlled assets in recent years from 3.2% in 1983 to 9.6% in 1988. In particular, Japan has moved to a third place ranking, behind the U.S. and U.K.. Other points of interest include the 1988 diversification of Japan's asset holdings into manufacturing from a concentration in wholesale trade, and increased asset holdings of Japan and Hong Kong in finance, insurance and real estate industries, particularly the deposit-accepting institutions, since the early 1980's. Japanese-controlled assets were concentrated in B.C. and Ontario.

Foreign Control Grows in Financial Industries

Foreign control of Canada's finance, insurance and real estate industries increased in 1988, continuing the trend of the previous four years. Most of this increase was attributable to U.K.-controlled firms, with Japan and Hong Kong contributing most of the remainder. Particularly large increases in the foreign-controlled share of deposit-accepting institutions have occurred following the 1980 changes to the Bank Act. Despite these recent changes, Canadian-controlled corporations continued to hold the great majority of assets, and foreign control of financial industry assets amounted to only 14.4%, just over one-half of the foreign-controlled share in the non-financial industries.

FAITS SAILLANTS

Le contrôle étranger s'accroît mais les fusions diminuent récemment

En 1988, la part des actifs sous contrôle étranger s'est accrue de 0.6 point pour atteindre 18.9%. Les changements survenus depuis 1987 sont entièrement attribuables au niveau élevé de fusions et d'acquisitions. Cette tendance, liée à la vague généralisée de fusions et d'acquisitions amorcée au milieu des années 1980, est retombée au Canada en 1989 et 1990. En 1990, on prévoit que peu de changements affecteront le contrôle étranger en raison des fusions et acquisitions.

Le contrôle en provenance des pays du Pacifique s'étend et se diversifie

Au cours des dernières années, les pays du Pacifique ont vu croître leur part des actifs sous contrôle étranger de 3.2% en 1983 à 9.6% en 1988. Le Japon en particulier est passé en troisième place, derrière les États-Unis et le Royaume-Uni. On retiendra également pour 1988 la diversification dans les industries de fabrication des portefeuilles d'actifs du Japon jusqu'alors concentrés dans le commerce de gros ainsi qu'une confirmation de l'augmentation amorcée au début des années 1980 des portefeuilles d'actifs du Japon et de Hong Kong dans les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, plus particulièrement dans des établissements acceptant des dépôts. C'est en Colombie-Britannique et en Ontario que l'on trouve la plus forte concentration des actifs contrôlés par le Japon.

Le contrôle étranger s'accroît dans les industries financières

Le contrôle étranger au sein des industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier s'est accru en 1988, confirmant la tendance des quatre années précédentes. Cette augmentation provient principalement des entreprises contrôlées par le Royaume-Uni, la part restante provenant principalement du Japon et de Hong Kong. Notons enfin que les modifications survenues à la Loi sur les banques en 1980 ont entraîné une augmentation considérable de la part sous contrôle étranger des établissements acceptant des dépôts. En dépit de ces changements récents, les sociétés contrôlées par le Canada ont continué à détenir la grande majorité des actifs, et le contrôle étranger des actifs de l'industrie financière s'élevait seulement à 14.4%, soit un peu plus de la moitié de la part contrôlée par l'étranger dans les industries non-financières.

Provinces Show Diversity in Foreign, Private and Government Control

An examination of the sources of corporate control in the provinces indicates that Canadian private control is relatively high in Prince Edward Island and New Brunswick and relatively low in Alberta, Ontario and Manitoba. The role of government-controlled corporations was notable in Manitoba, Saskatchewan and Quebec while foreign control was greatest in Ontario, Alberta and British Columbia.

Little Change in Corporate Concentration

Corporate concentration, as measured by the share of assets held by the leading 25 enterprises, fluctuated around essentially the same level from 1983 to 1988. Measured in terms of revenue, concentration declined marginally. These large enterprises were mostly utilities and in the finance, insurance and real estate and manufacturing industries. Foreign-controlled and Canadian government-controlled enterprises exhibit a higher level of concentration than Canadian privately-controlled enterprises.

Les provinces présentent une diversité dans le contrôle étranger, privé et d'État

L'examen des sources de contrôle des sociétés dans les provinces révèle que le contrôle privé canadien est relativement élevé à l'Île-du-Prince-Édouard et au Nouveau-Brunswick et relativement faible en Alberta, en Ontario et au Manitoba. Le rôle des sociétés contrôlées par l'État a été considérable au Manitoba, en Saskatchewan et au Québec alors que le contrôle étranger joue un rôle déterminant en Ontario, en Alberta et en Colombie-Britannique.

Peu de changements en matière de concentration des sociétés

De 1983 à 1988, la concentration des sociétés, telle que mesurée par la part des actifs détenus par les 25 entreprises les plus importantes, a fluctué autour d'un niveau sensiblement identique. En termes de recettes, la concentration a connu une diminution légère. Les grandes entreprises ont surtout été présentes dans les services publics, les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier et dans les industries de fabrication. Les entreprises contrôlées par l'étranger et par le gouvernement canadien présentent un niveau de concentration plus élevé que les entreprises contrôlées par le secteur privé canadien.

Section I

All Industries

Section I

Toutes les industries

FOREIGN CONTROL

In 1988, the aggregate level of foreign-controlled assets of corporations operating in Canada continued to increase while foreign-controlled revenue continued to decline. Foreign-controlled profits, which had been on the decline from 1983 to 1987, recorded a slight increase (Chart 1.1 and Text Table 1.1).

Key characteristics of the economic environment underlying these developments included a sixth consecutive year of post-recessionary expansion, a substantial, broadly based advance in corporate profits and a continuation of the global wave of corporate mergers and acquisitions.

LE CONTRÔLE ÉTRANGER

En 1988, le niveau des actifs sous contrôle étranger des sociétés ayant des activités au Canada a continué à croître alors que la part des recettes sous contrôle étranger continuait à baisser. Les bénéfices sous contrôle étranger, qui n'avaient cessé de diminuer entre 1983 et 1987, ont connu quant à eux une légère hausse (Graphique 1.1 et Tableau explicatif 1.1).

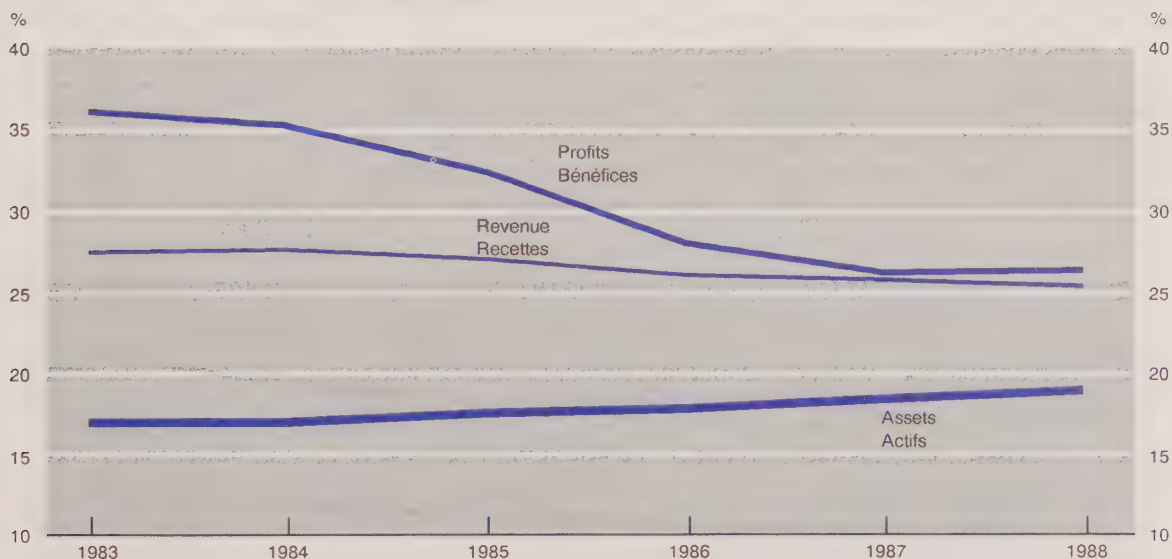
Un certain nombre de facteurs économiques expliquent cette évolution: une sixième année de croissance consécutive faisant suite à une récession, une augmentation importante et généralisée des bénéfices des sociétés et la poursuite d'une vague mondiale de fusions et d'acquisitions de sociétés.

Chart - 1.1

Foreign-controlled Shares of Total Assets, Revenue and Profits, 1983-1988

Parts sous contrôle étranger de tous les actifs, recettes et bénéfices, 1983-1988

Graphique - 1.1



TEXT TABLE 1.1 Total Assets, Revenue and Profits, by Control, 1983-1988

TABLEAU EXPLICATIF 1.1 Actifs, recettes et bénéfices totaux, par contrôle, 1983-1988

Year Année	Assets - Actifs				Revenue - Recettes				Profits - Bénéfices			
	Foreign		Canadian		Foreign		Canadian		Foreign		Canadian	
	Étranger		Canadien		Étranger		Canadien		Étranger		Canadien	
	\$ billions	%	\$ billions	%	\$ billions	%	\$ billions	%	\$ billions	%	\$ billions	%
	\$ milliards		\$ milliards		\$ milliards		\$ milliards		\$ milliards		\$ milliards	
1983 ^f	246.5	16.9	1,213.3	83.1	216.8	27.5	572.4	72.5	16.6	36.2	29.3	63.8
1984 ^f	270.1	16.9	1,327.3	83.1	246.9	27.6	647.6	72.4	22.5	35.3	41.1	64.7
1985 ^f	306.1	17.4	1,451.7	82.6	260.4	27.0	705.8	73.0	21.0	32.5	43.6	67.5
1986 ^f	343.0	17.7	1,599.3	82.3	264.7	26.0	754.9	74.0	19.2	28.0	49.3	71.9
1987 ^f	392.9	18.3	1,751.9	81.7	288.7	25.7	832.9	74.3	23.7	26.2	67.0	73.8
1988	458.0	18.9	1,967.1	81.1	313.3	25.3	922.9	74.7	26.4	26.3	74.0	73.7

Assets

In 1988, the foreign-controlled asset share rose to a level of 18.9%, up 0.6 of a percentage point from 1987 and 2.0 percentage points from 1983.

Les actifs

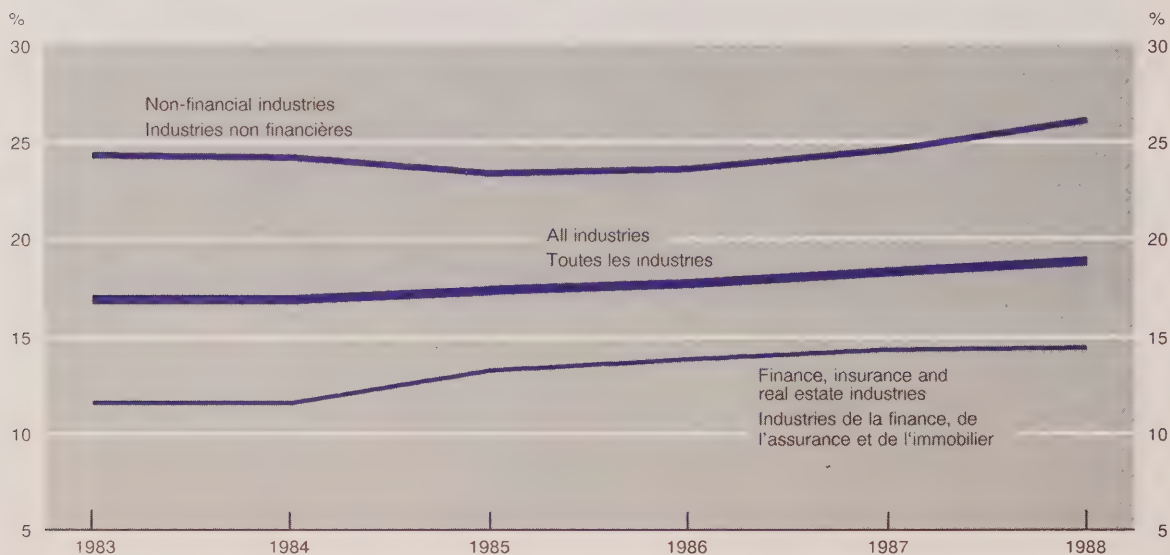
En 1988, la part des actifs sous contrôle étranger a atteint 18.9%, soit une hausse de 0.6 point par rapport à 1987 et de 2.0 points par rapport à 1983.

Chart - 1.2

Foreign-controlled Share of Assets, by Industry Group, 1983-1988

Part sous contrôle étranger des actifs, par groupe d'industrie, 1983-1988

Graphique - 1.2



As reflected in Chart 1.2 and Text Table 1.2, over the period 1983 to 1988 the foreign-controlled finance, insurance and real estate industries grew in importance and made a positive contribution of 2.1 percentage points to the overall change in the share of foreign-controlled assets. In contrast, non-financial industries made a negative contribution of 0.1 of a percentage point.

In the last year of this period, however, the pattern was reversed with non-financial corporations making a greater contribution to the increase in foreign control than financial corporations. This was primarily due to the large number of mergers and acquisitions involving foreign interests which occurred in the non-financial industries in 1987 and 1988 (see Sections III and VI).

Comme l'indiquent le Graphique 1.2 et le Tableau explicatif 1.2, au cours de la période 1983-1988 les sociétés sous contrôle étranger dans les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier ont gagné en importance, apportant une contribution positive de 2.1 points au changement global dans la part des actifs sous contrôle étranger. Les industries non financières en revanche, ont apporté une contribution négative de 0.1 point.

Au cours de la dernière année de cette période cependant, la tendance s'est renversée, les sociétés non financières contribuant davantage à l'augmentation du contrôle étranger que les sociétés financières. Ce phénomène provenait essentiellement du nombre important de fusions et d'acquisitions impliquant des intérêts étrangers qui eurent lieu dans des industries non financières en 1987 et en 1988 (voir Sections III et VI).

TEXT TABLE 1.2 Contributions by Industry Group to the Foreign-controlled Share of Assets, Revenue and Profits, 1983, 1987 and 1988

TABLEAU EXPLICATIF 1.2 Contributions par groupe d'industrie à la part sous contrôle étranger des actifs, des recettes et des bénéfices, 1983, 1987 et 1988

		Finance, insurance and real estate industries	Non-financial industries	All industries
		Industries de la finance, assurance et immobilier	Industries non financières	Toutes les industries
Assets - Actifs				
1983	%	6.8	10.1	16.9
1987	%	8.8	9.5	18.3
1988	%	8.9	10.0	18.9
Change - Variation				
1983-1988	pp	+ 2.1	- 0.1	+ 2.0
1987-1988	pp	+ 0.1	+ 0.5	+ 0.6
Revenue - Recettes				
1983	%	2.4	25.0	27.5
1987	%	2.9	22.9	25.7
1988	%	2.9	22.5	25.3
Change - Variation				
1983-1988	pp	+ 0.4	- 2.6	- 2.2
1987-1988	pp	n.c.	- 0.4	- 0.4
Profits - Bénéfices				
1983	%	4.5	31.7	36.2
1987	%	7.0	19.2	26.2
1988	%	7.0	19.3	26.3
Change - Variation				
1983-1988	pp	+ 2.5	- 12.4	- 9.9
1987-1988	pp	n.c.	+ 0.1	+ 0.1

pp: Percentage points. - Points en pourcentage.
n.c.: No change. - Aucun changement.

The increase in the level of foreign-controlled assets did not originate uniformly from the major investing countries. Instead, between 1983 and 1988, the share of assets held by United States-controlled corporations declined by 0.5 of a percentage point, while other foreign-controlled corporations increased their asset share by 2.5 percentage points (Text Table 1.3).

Les principaux pays investisseurs n'ont pas contribué uniformément à l'augmentation du niveau des actifs sous contrôle étranger. Ainsi, entre 1983 et 1988, la part des actifs détenus par des sociétés contrôlées par les États-Unis a diminué de 0.5 point alors que celle des autres sociétés sous contrôle étranger a augmenté de 2.5 points (Tableau explicatif 1.3).

TEXT TABLE 1.3 Changes from 1983 to 1988 in the Foreign-controlled Shares of Assets, Revenue and Profits, by Country of Control

TABLEAU EXPLICATIF 1.3 Changement de 1983 à 1988 dans la part sous contrôle étranger des actifs, des recettes et des bénéfices, par pays de contrôle

	United States États-Unis	Other foreign Autres pays étrangers	Total foreign Total pays étrangers
	Percentage points - Points en pourcentage		
Assets - Actifs	- 0.5	+ 2.5	+ 2.0
Revenue - Recettes	- 3.5	+ 1.3	- 2.2
Profits - Bénéfices	- 13.8	+ 3.9	- 9.9

Revenue

In 1988, the foreign-controlled share of revenue fell to a level of 25.3%, down 0.4 of a percentage point from 1987 and 2.2 percentage points from 1983. As can be seen in Text Table 1.2 and Chart 1.3, this decline was entirely attributable to declines in the non-financial industries.

In terms of geographical source the overall decline in the foreign-controlled revenue share was attributable to United States-controlled corporations. Between 1983 and 1988, the United States-controlled revenue share decreased by 3.5 percentage points. This was partially offset by a 1.3 percentage point increase in the revenue share of corporations controlled by other foreign countries. (Text Table 1.3).

Les recettes

En 1988, la part des recettes sous contrôle étranger est tombée à un niveau de 25.3%, ce qui représente une diminution de 0.4 point par rapport à 1987 et de 2.2 points par rapport à 1983. Comme indiqué au Tableau explicatif 1.2 et au Graphique 1.3 ce déclin est entièrement attribuable aux baisses observées dans les industries non financières.

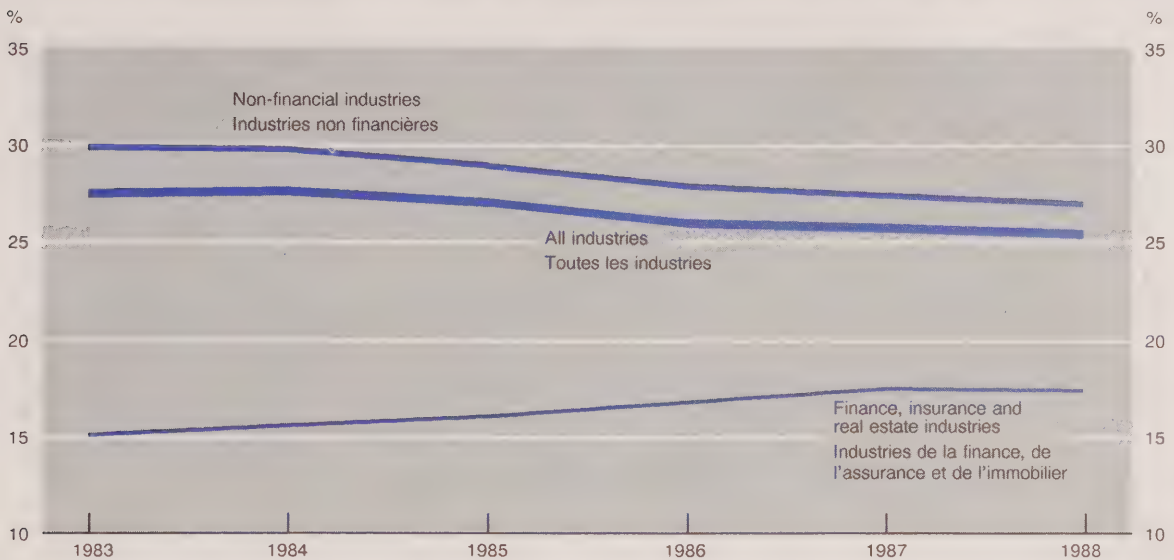
D'un point de vue géographique, ce sont les sociétés contrôlées par les États-Unis qui sont à l'origine du déclin généralisé de la part des recettes sous contrôle étranger. De 1983 à 1988, la part des recettes contrôlées par les États-Unis a diminué de 3.5 points. Cette baisse fut compensée en partie par une augmentation de 1.3 point de la part des recettes des sociétés contrôlées par d'autres pays étrangers (Tableau explicatif 1.3).

Chart - 1.3

Graphique - 1.3

Foreign-controlled Share of Revenue, by Industry Group, 1983-1988

Part sous contrôle étranger des recettes, par groupe d'industrie, 1983-1988



Profits

In 1988, the foreign-controlled profit share rose marginally to a level of 26.3%. The trend, however, had been downward and the 1988 level of foreign-controlled profits was 9.9 percentage points lower than that of 1983 (Text Table 1.1).

As was the case with revenue, the 1983 to 1988 decrease in the foreign-controlled profit share was attributable to declines in non-financial industries, particularly the energy sector. In contrast, finance insurance and real estate corporations made a positive contribution of 2.5 percentage points to the overall change in the level of foreign-controlled profits (Text Table 1.2 and Chart 1.4).

In terms of geographic source, United States-controlled corporations once again accounted for the overall decline (Text Table 1.3).

Les bénéfices

En 1988, la part des bénéfices sous contrôle étranger a légèrement augmenté, atteignant 26.3%. Sur une plus longue période cependant la tendance était à la baisse et le niveau des bénéfices sous contrôle étranger était, en 1988, de 9.9 points inférieur à celui de 1983 (Tableau explicatif 1.1).

Comme ce fut le cas pour les recettes, la diminution de la part des bénéfices sous contrôle étranger qui a caractérisé les années 1983 à 1988 est attribuable aux déclinés dans les industries non financières, particulièrement dans le secteur de l'énergie. Au cours de la même période en revanche, les sociétés dans les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier ont contribué pour 2.5 points au changement ayant globalement affecté le niveau des bénéfices sous contrôle étranger (Tableau explicatif 1.2 et Graphique 1.4).

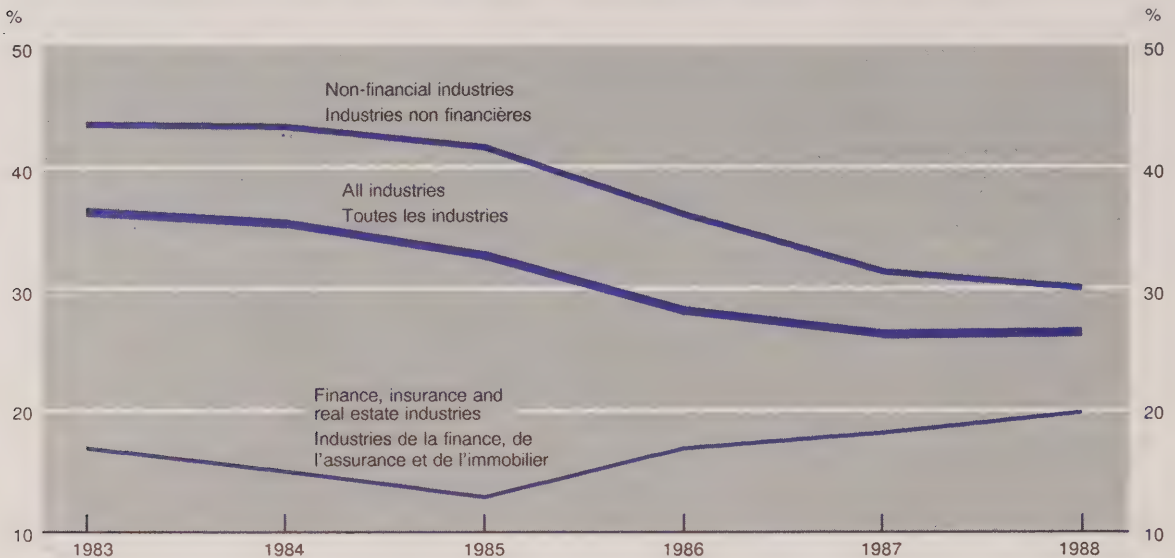
Du point de vue géographique, ce sont une fois de plus les sociétés contrôlées par les États-Unis qui sont à l'origine du déclin généralisé (Tableau explicatif 1.3).

Chart - 1.4

Graphique - 1.4

Foreign-controlled Share of Profits, by Industry Group, 1983-1988

Part sous contrôle étranger des bénéfices, par groupe d'industrie, 1983-1988



GEOGRAPHIC SOURCE OF FOREIGN CONTROL

The dominant position of United States-controlled firms operating in the Canadian economy was largely unchanged in 1988, despite a marginal decrease in shares from 1987. The United States accounted for 53.6% of assets, 66.9% of revenue and 65.8% of profits of all foreign-controlled firms. The United Kingdom remained in second place, accounting for 21.9% of assets, 11.9% of revenue and 16.0% of profits of foreign-controlled firms. Strong growth in assets held by Japanese-controlled firms pushed Japan into an overall third place ranking from a sixth place ranking in 1987. Japanese-controlled firms held 3.4% of assets and earned 5.3% of revenues and 1.7% of profits (Text Table 1.4).

Although the year-to-year changes in shares of foreign-controlled assets held by individual countries have not been large, there are notable differences when viewed over a longer period of time. Between 1983 and 1988, the U.S. share of foreign-controlled assets fell 9.5

ORIGINE GÉOGRAPHIQUE DU CONTRÔLE ÉTRANGER

La position dominante dans l'économie canadienne des entreprises contrôlées par les États-Unis n'a guère évolué en 1988 en dépit d'une légère baisse des parts enregistrée depuis 1987. En 1988, les États-Unis comptaient pour 53.6% des actifs, 66.9% des recettes et 65.8% des bénéfices de toutes les entreprises sous contrôle étranger. Le Royaume-Uni venait en deuxième position, avec 21.9% des actifs, 11.9% des recettes et 16.0% des bénéfices des entreprises sous contrôle étranger. La croissance importante des actifs détenus par des entreprises contrôlées par le Japon a fait passer ce pays globalement de la sixième place qu'il occupait en 1987 à la troisième. Les entreprises contrôlées par les Japonais détenaient 3.4% des actifs, accumulant 5.3% des recettes et 1.7% des bénéfices (Tableau explicatif 1.4).

Bien que la part des actifs sous contrôle étranger détenus par tel ou tel pays n'ait pas subi de transformations importantes d'une année à l'autre, des différences sensibles apparaissent dès lors que l'on observe son évolution sur une période plus longue. Entre 1983 et 1988, la part des actifs sous

TEXT TABLE 1.4 Foreign-controlled Assets, Revenue and Profits, by Country of Control, 1988

TABLEAU EXPLICATIF 1.4 Actifs, recettes et bénéfices, par pays de contrôle, 1988

	Assets	Revenue	Profits
	Actifs	Recettes	Bénéfices
	percent - pourcentage		
United States - États-Unis	53.6	66.9	65.8
United Kingdom - Royaume-Uni	21.9	11.9	16.0
Japan - Japon	3.4	5.3	1.7
France	3.4	2.8	1.6
Netherlands - Pays-Bas	3.2	2.5	3.0
West Germany - Allemagne occidentale	2.6	3.3	2.7
Other foreign - Autres pays étrangers	11.9	7.3	9.2
Total foreign - Total, pays étrangers	100.0	100.0	100.0

percentage points, from 63.1% to 53.6%. In contrast, the foreign-controlled share by countries designated here as the 'Pacific Rim'¹ grew from 3.2% in 1983 to 9.6% in 1988. The European Economic Community (E.E.C.)² countries increased their share by more than 3 percentage points to 32.1% (Chart 1.5). This growth was led by the United Kingdom, which recorded an increase of almost 8 percentage points to 21.9%.

In 1988, the level of assets of corporations controlled by Pacific Rim countries was almost six times what it was in 1983. While strong growth emanated from Japan, Hong Kong, Australia and New Zealand, Japan made the most striking contribution overall. Japan's jump to a third place ranking in 1988 was accomplished by a 60% growth in assets and a 21% increase in revenue. Hong Kong also has recently shown strong growth in its control of assets in Canada.

contrôle étranger des États-Unis a diminué de 9.5 points, passant de 63.1% à 53.6%. La part sous contrôle étranger des pays du Pacifique¹ en revanche a augmenté, passant de 3.2% en 1983 à 9.6% en 1988. Les pays de la Communauté économique européenne (CEE)² ont vu leur part croître de plus de 3 points pour atteindre 32.1% (Graphique 1.5). À leur tête, le Royaume-Uni a vu sa part croître de près de 8 points, atteignant 21.9%.

En 1988, le niveau des actifs des sociétés contrôlées par les pays du Pacifique était presque six fois ce qu'il était en 1983. Hong-Kong, l'Australie, la Nouvelle-Zélande et plus particulièrement le Japon ont connu une croissance importante. Le passage du Japon au troisième rang en 1988 a été accompli grâce à une croissance de 60% des actifs et d'une augmentation de 21% des recettes. Hong-Kong a également connu récemment une croissance importante en matière de contrôle des actifs au Canada.

¹ Sixteen countries have been grouped together in this publication in order to represent a geographical area which will be referred to as "Pacific Rim". The countries are Japan, Australia, New Zealand, China, Fiji, Hong Kong, Indonesia, North Korea, South Korea, Philippines, Malaysia, Singapore, Thailand, Taiwan, Vanuatu and Vietnam.

² The E.E.C. countries are the United Kingdom, the Netherlands, France, West Germany, Italy, Belgium, Denmark, Greece, Ireland, Luxembourg, Portugal and Spain.

¹ Dans cette publication la zone géographique libellée "pays du Pacifique" regroupe 16 pays: le Japon, l'Australie, la Nouvelle-Zélande, la Chine, Fiji, Hong-Kong, l'Indonésie, la Corée du Nord, la Corée du Sud, les Philippines, la Malaisie, Singapour, la Thaïlande, Taiwan, Vanuatu et le Vietnam.

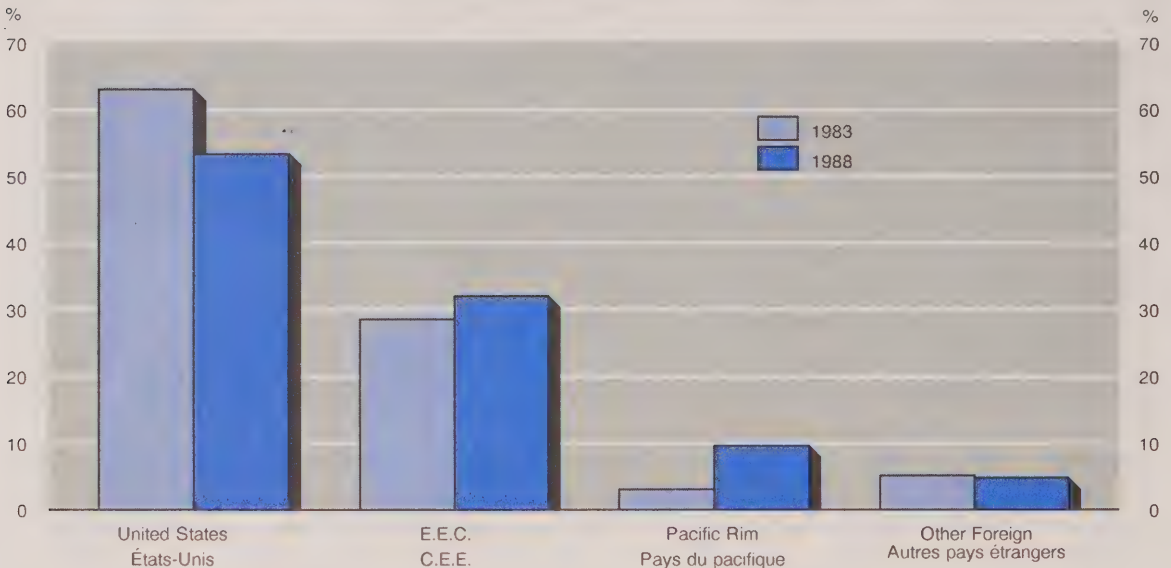
² Les pays de la CEE sont le Royaume-Uni, les Pays-Bas, la France, l'Allemagne de l'Ouest, l'Italie, la Belgique, le Danemark, la Grèce, l'Irlande, le Luxembourg, le Portugal et l'Espagne.

Chart - 1.5

Graphique - 1.5

Share of Foreign-controlled Assets, by Major Country of Control Groups, 1983 and 1988

Part sous contrôle étranger des actifs, par groupe majeur de contrôle, 1983 et 1988



When foreign control is split into its two major industry groups – the finance, insurance and real estate industries and the non-financial industries – it can be seen that U.S.-controlled firms were much less dominant in the former than in the latter (Charts 1.6 and 1.7). The U.K. is relatively important in finance, insurance and real estate, holding 34.1% of the foreign-controlled assets, compared to 39.9% for the U.S.. In contrast, the U.S. accounts for 65.9% of the foreign-controlled assets of the non-financial industries, almost six times the share of second place U.K.. Section II shows that the increasing share of foreign-controlled assets in the finance, insurance and real estate industries and the growth of the U.K. share of foreign-controlled assets can both be traced, to a large extent, to increased U.K. control of Canadian deposit-accepting institutions, achieved by way of takeovers in the mid 1980's.

Lorsqu'on ventile le contrôle étranger en fonction des deux principaux groupes d'industries – les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier et les industries non financières – on observe que les entreprises contrôlées par les États-Unis dominaient beaucoup moins les industries financières que les industries non financières (Graphiques 1.6 et 1.7). Le Royaume-Uni jouait un rôle important dans les domaines de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, détenant 34.1% des actifs sous contrôle étranger, contre 39.9% pour les États-Unis. Les États-Unis en revanche représentaient à eux seuls 65.9% des actifs sous contrôle étranger des industries non financières, soit six fois plus que le Royaume-Uni qui, là aussi, se trouvait en deuxième position. La section II montre que la part croissante des actifs sous contrôle étranger dans les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier et la croissance de la part des actifs sous contrôle étranger du Royaume-Uni traduisent dans une large mesure un accroissement du contrôle britannique des institutions canadiennes acceptant des dépôts. Cette augmentation résulte des prises de participation qui se sont produites au milieu des années 1980.

Chart - 1.6

Graphique - 1.6

Foreign-controlled Assets, Finance, Insurance and Real Estate Industries, by Country of Control, 1988
Actifs sous contrôle étranger, industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, par pays de contrôle, 1988

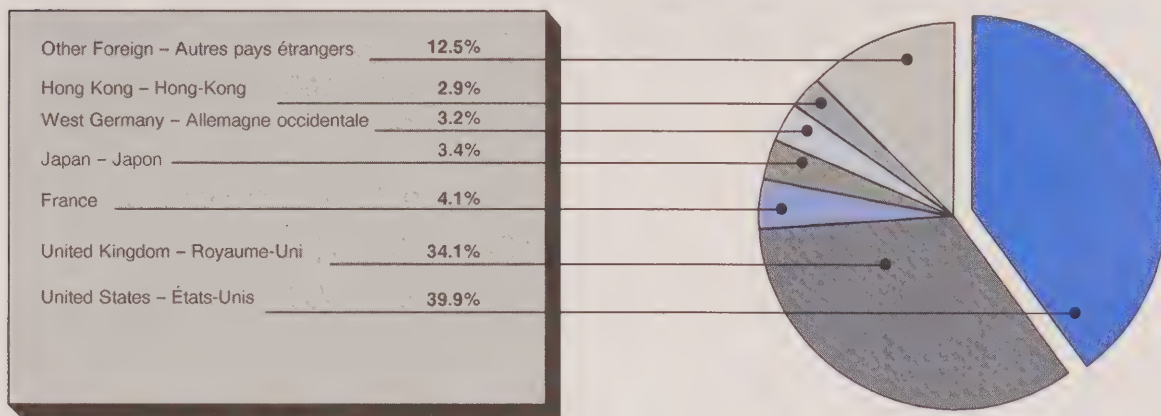
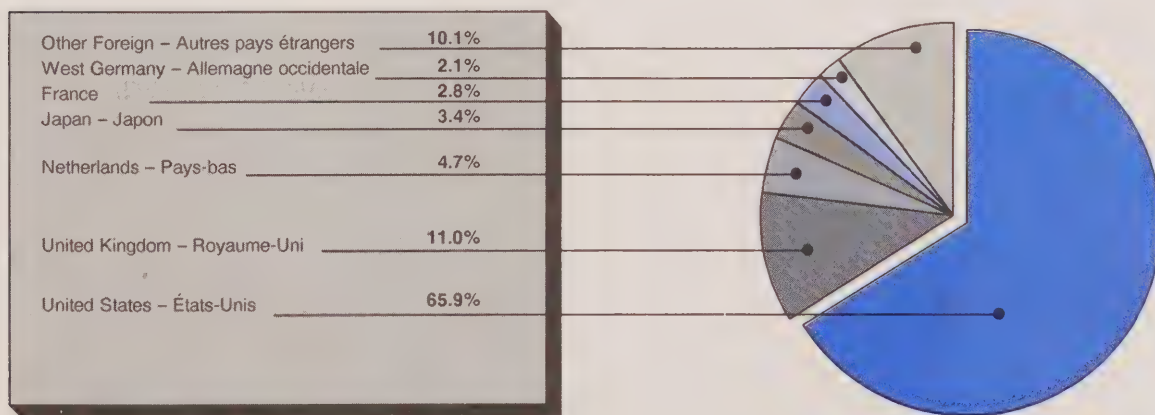


Chart - 1.7

Graphique - 1.7

Foreign-controlled Assets, Non-financial Industries, by Country of Control, 1988
Actifs sous contrôle étranger, industries non financières, par pays de contrôle, 1988



Section II

**Finance, Insurance and Real Estate
Industry**

Section II

**Les industries de la finance, de l'assurance
et de l'immobilier**

OVERVIEW

In 1988, the finance, insurance and real estate industries accounted for 61.9% of all assets, 16.6% of all revenue and 35.4% of all profits of corporations operating in Canada (Chart 2.1).

VUE D'ENSEMBLE

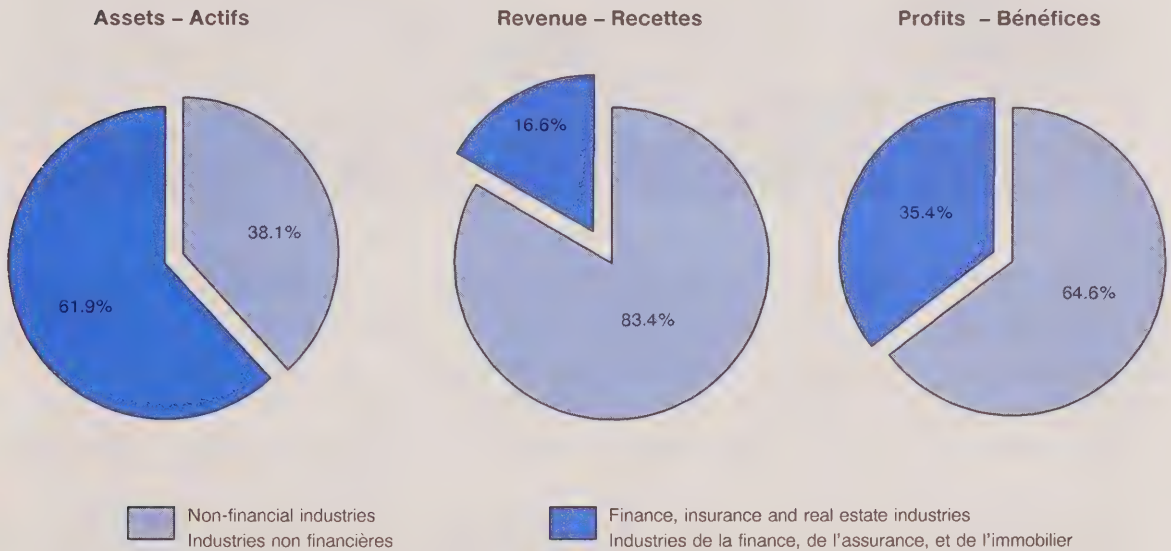
En 1988, les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier représentaient 61.9% de l'ensemble des actifs, 16.6% de l'ensemble des recettes et 35.4% de l'ensemble des bénéfices des sociétés en opération au Canada (Graphique 2.1).

Chart - 2.1

Assets, Revenue and Profits, by Industry Group, 1988

Actifs, recettes et bénéfices, par groupe d'industrie, 1988

Graphique - 2.1



Within the finance, insurance and real estate industries, by far the largest share of assets (47.4%) was concentrated in the deposit-accepting institutions in 1988. This lead was followed by holding companies, which accounted for 22.6% of assets. From 1983 to 1988, holding companies increased their share of assets primarily at the expense of deposit-accepting institutions (Chart 2.2).

Conversely, the greatest share of 1988 profits (54.7%) was held by holding companies, with deposit-accepting institutions a distant second at 14.6%. Holding companies and real estate operators and developers increased their share of profits from 1983 to 1988, largely at the expense of deposit-accepting institutions and insurance companies (Chart 2.3).

En 1988, au sein des industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, la plus grande part des actifs (47.4%) était concentrée dans les institutions acceptant des dépôts. Les sociétés de portefeuille qui représentaient 22.6% des actifs venaient en deuxième position. De 1983 à 1988 toutefois les sociétés de portefeuille ont vu croître leur part des actifs, principalement aux dépens des institutions acceptant des dépôts (Graphique 2.2).

Réciproquement, la plus grande part des bénéfices réalisés en 1988 (54.7%) était détenue par les sociétés de portefeuille, les institutions acceptant des dépôts venant loin derrière avec 14.6%. C'est principalement aux dépens des institutions acceptant des dépôts et des compagnies d'assurance que les sociétés de portefeuille et les agents et les entrepreneurs immobiliers ont vu croître leur part de bénéfices de 1983 à 1988 (Graphique 2.3).

Chart - 2.2

Graphique - 2.2

Industrial Distribution of Assets, Finance, Insurance and Real Estate Industries, 1983 and 1988

Répartition par industrie des actifs, industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, 1983 et 1988

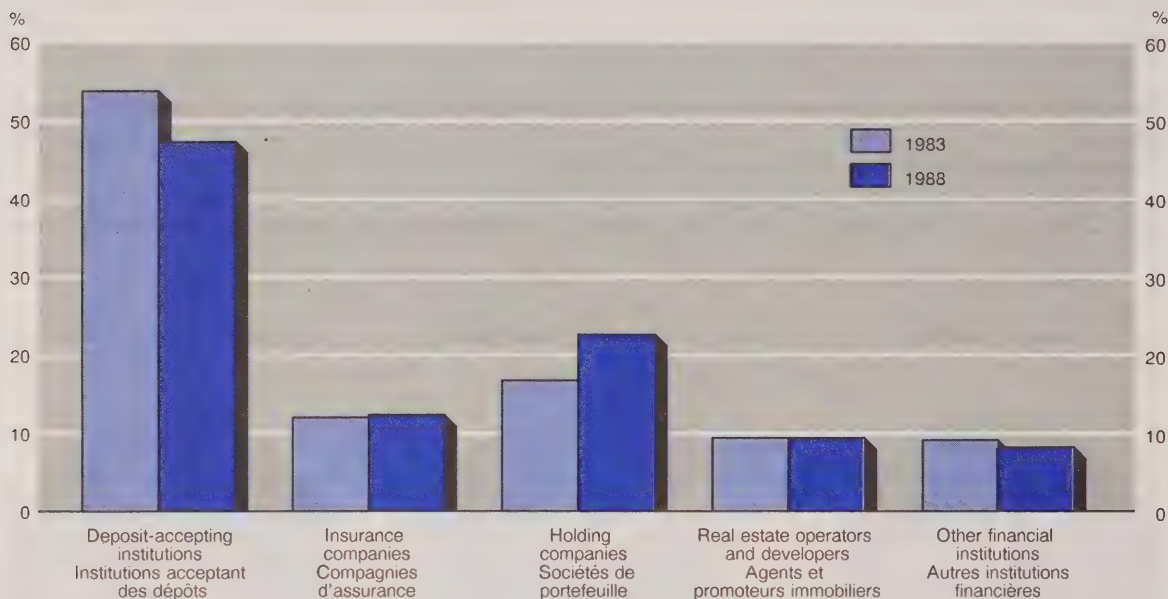
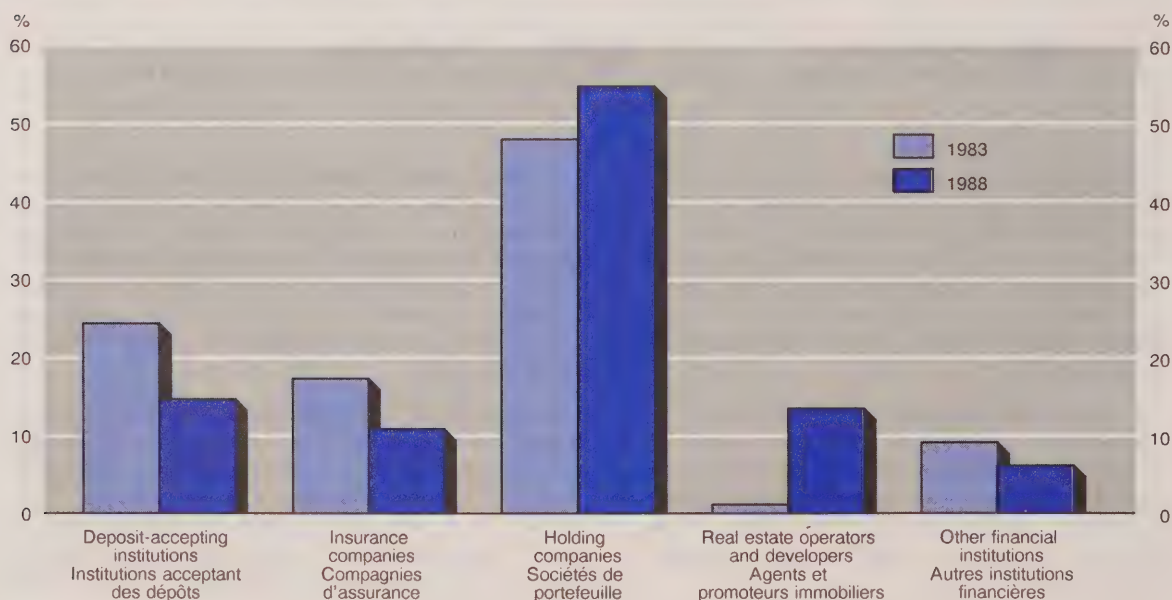


Chart - 2.3

Graphique - 2.3

Industrial Distribution of Profits, Finance, Insurance and Real Estate Industries, 1983 and 1988

Répartition par industrie des bénéfices, industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, 1983 et 1988



FOREIGN CONTROL

Since 1983, foreign control of Canada's finance, insurance and real estate corporations has been on the rise. In 1988, the foreign-controlled share of the finance, insurance and real estate industries' assets stood at 14.4%, 2.9 percentage points higher than in 1983. Similarly, the foreign-controlled share of revenue, at 17.3%, was 2.3 percentage points above the level in 1983. The foreign-controlled profit share had declined from 1983 to 1985, but then rebounded to 19.7% in 1988, 3.0 percentage points higher than the 1983 level (Chart 2.4).

LE CONTRÔLE ÉTRANGER

Depuis 1983 le contrôle étranger des sociétés de finance, d'assurance et de l'immobilier n'a cessé de croître au Canada. En 1988, la part sous contrôle étranger des actifs des industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier s'élevait à 14.4%, soit 2.9 points de plus qu'en 1983. De même, avec 17.3%, la part sous contrôle étranger des recettes était de 2.3 points supérieure à son niveau de 1983. La part des bénéfices sous contrôle étranger, qui avait chuté de 1983 à 1985, est remontée à 19.7% en 1988, soit 3.0 points de plus que son niveau de 1983 (Graphique 2.4).

Chart - 2.4

Graphique - 2.4

Foreign-controlled Shares of Assets, Revenue and Profits, Finance, Insurance and Real Estate Industries, 1983-1988

Parts sous contrôle étranger des actifs, des recettes et des bénéfices, industrie de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, 1983-1988



As discussed previously, the U.S. and U.K. are the dominant countries in terms of foreign control of assets in the financial industries, holding 39.9% and 34.1%, respectively, in 1988. While the U.S. share dropped about 10 percentage points since 1983, the U.K. share rose about 14 percentage points.

Comme indiqué auparavant, les États-Unis et la Grande-Bretagne, qui détenaient respectivement 39.9% et 34.1% des actifs en 1988, venaient largement en tête en matière de contrôle étranger des actifs dans les industries financières. La part des États-Unis a diminué de 10 points depuis 1983 tandis que celle du Royaume-Uni a augmenté de près de 14 points.

This rapid growth of U.K.-controlled assets was sufficient to account for virtually all of the increase in the total foreign share. Most of the remainder was accounted for by Japan and Hong Kong. The increased shares of these two countries, while modest in absolute terms, are notable because they are large relative to the very small amount of assets controlled in 1983.

Despite this rise in the foreign-controlled share of assets since 1983, Canadian-controlled corporations continued to hold the great majority of assets (Chart 2.5 and Text Table 2.1). In the deposit-accepting institutions, for example, Canadian-controlled corporations held over \$600 billion of industry assets, compared to less than \$100 billion owned by foreign-controlled corporations.

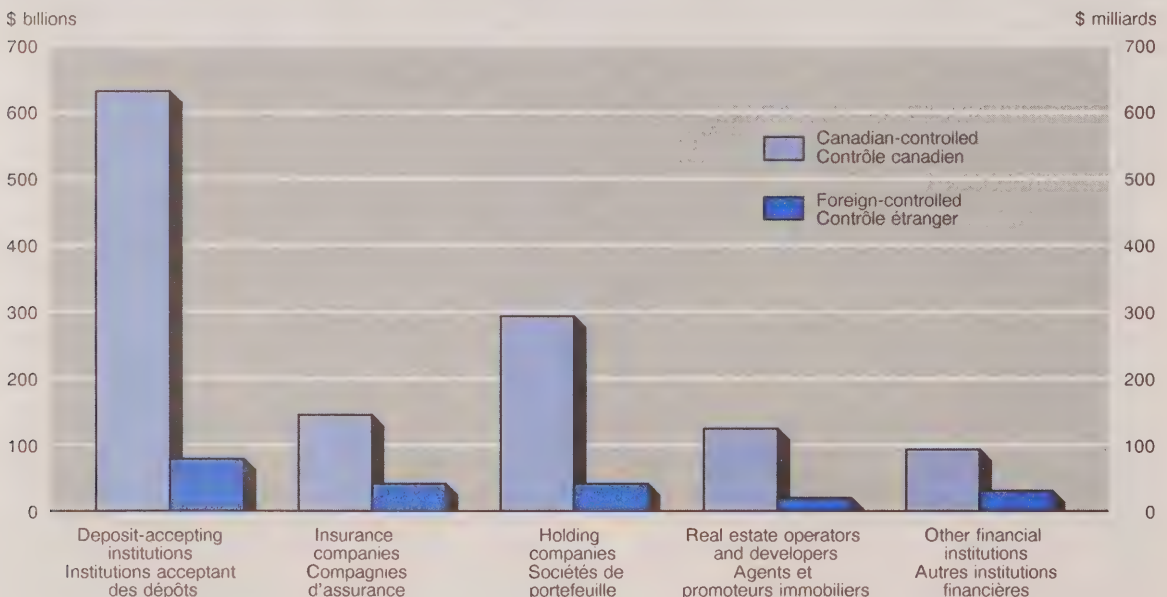
Cette croissance rapide des actifs contrôlés par le Royaume-Uni suffit à elle seule à expliquer l'augmentation de la part sous contrôle étranger. Ce qui échappe à l'emprise du Royaume-Uni demeure pour l'essentiel sous le contrôle du Japon et de Hong-Kong. L'augmentation des parts de ces deux pays, bien que modeste en valeur absolue, fut notable en raison du faible montant des actifs contrôlés en 1983.

En dépit de cette augmentation depuis 1983 de la part des actifs sous contrôle étranger, les sociétés sous contrôle canadien détenaient toujours la grande majorité des actifs (Graphique 2.5 et Tableau explicatif 2.1). Dans les institutions acceptant des dépôts, par exemple, plus de 600 milliards de dollars des actifs de l'industrie étaient détenus par des sociétés contrôlées par le Canada contre moins de 100 milliards de dollars par des sociétés sous contrôle étranger.

Chart - 2.5

Graphique - 2.5

Industrial Distribution of Assets, Finance, Insurance and Real Estate Industries, by Control, 1988
Répartition par industrie des actifs, industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, par contrôle, 1988



INDUSTRY DETAIL

The increase in the foreign-controlled share of assets in the finance, insurance and real estate group was widespread, occurring in the deposit-accepting institutions, holding companies, real estate and "other" financial institutions and declining only in the insurance industry (Text Table 2.1 and Chart 2.6). However, the most notable increase was in the deposit-accepting institutions where foreign-controlled assets rose by almost \$50 billion and the foreign-controlled share grew from 6.4% in 1983 to 11.1% in 1988. Takeovers by U.K.-controlled firms in mid-decade plus movement into the Canadian market by Japanese and Hong Kong firms were the major underlying factors (Chart 2.7). These developments began in the early 1980's, following changes to the Bank Act. The provisions of the new Bank Act allowed foreign banks to incorporate subsidiaries and carry out business on a similar basis to Canadian banks.

LA DIMENSION INDUSTRIELLE

La part sous contrôle étranger des actifs s'est accrue de façon générale dans le secteur de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, plus particulièrement dans les institutions acceptant des dépôts, les sociétés de portefeuille, les sociétés immobilières et les autres institutions financières. Seule l'industrie de l'assurance a connu une diminution (Tableau explicatif 2.1 et Graphique 2.6). L'augmentation la plus remarquable toutefois s'est produite dans les établissements acceptant des dépôts où les actifs sous contrôle étranger ont cru de près de 50 milliards de dollars et la part sous contrôle étranger est passée de 6.4% en 1983 à 11.1% en 1988. Les prises de participation par des entreprises contrôlées par le Royaume-Uni qui ont eu lieu au milieu de la décennie ainsi qu'une pénétration accrue sur le marché canadien des entreprises du Japon et de Hong-Kong jouèrent un rôle déterminant (Graphique 2.7). Ce phénomène a commencé au début des années 1980 à la suite de modifications survenues à la Loi sur les banques. Les dispositions de la nouvelle Loi sur les banques permettaient aux filiales des banques étrangères de se constituer en sociétés et de faire des affaires comme des banques canadiennes.

TEXT TABLE 2.1 Assets, Finance, Insurance and Real Estate Industries, by Industry and Control, 1983 and 1988

TABLEAU EXPLICATIF 2.1 Actifs des industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier par industrie et par contrôle, 1983 et 1988

		Canadian-controlled		Foreign-controlled	
		Sous-contrôle canadien		Sous-contrôle étranger	
		\$ billions	%	\$ billions	%
		\$ milliards		\$ milliards	
Deposit-accepting institutions – Institutions acceptant des dépôts	1983	429.9	93.6	29.6	6.4
	1988	632.6	88.9	79.2	11.1
Insurance companies – Compagnies d'assurance	1983	72.2	70.6	30.0	29.4
	1988	144.0	78.0	40.6	22.0
Real estate operators and developers – Agents et promoteurs immobiliers	1983	72.4	90.5	7.6	9.5
	1988	123.2	86.2	19.7	13.8
Holding companies – Sociétés de portefeuille	1983	125.2	87.7	17.6	12.3
	1988	293.7	86.5	46.0	13.5
Other financial institutions – Autres institutions financières	1983	55.9	80.2	13.8	19.8
	1988	91.8	75.1	30.4	24.9
Total finance, insurance and real estate industries – Total des industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier	1983	755.5	88.5	98.6	11.5
	1988	1,285.3	85.6	216.0	14.4

Chart - 2.6

Graphique - 2.6

Foreign-controlled Share of Assets, Finance, Insurance and Real Estate Industries, by Industry, 1983-1988

Part sous contrôle étranger des actifs, industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, par industrie, 1983-1988

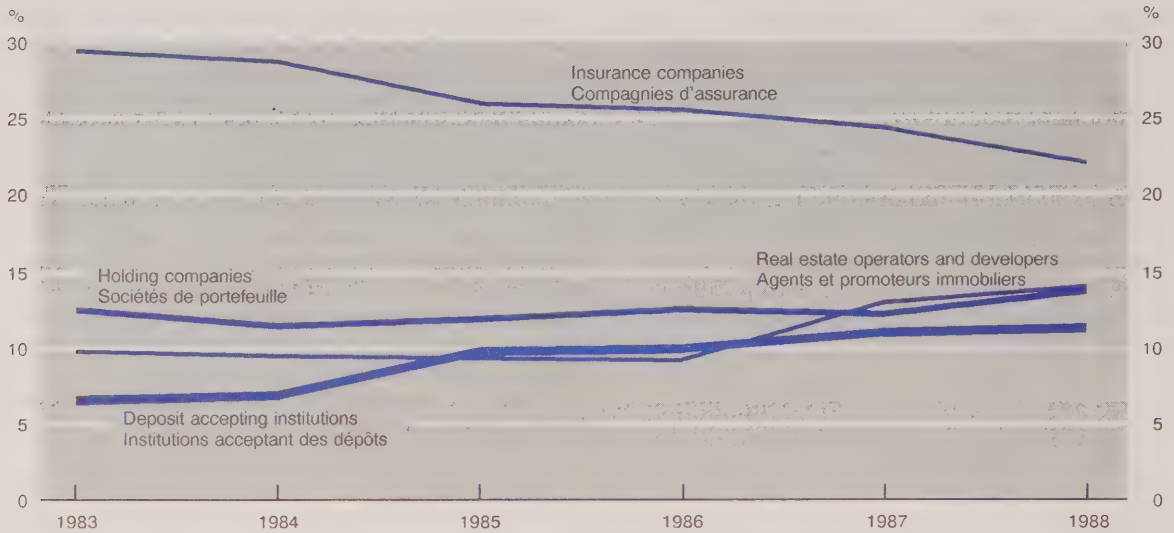
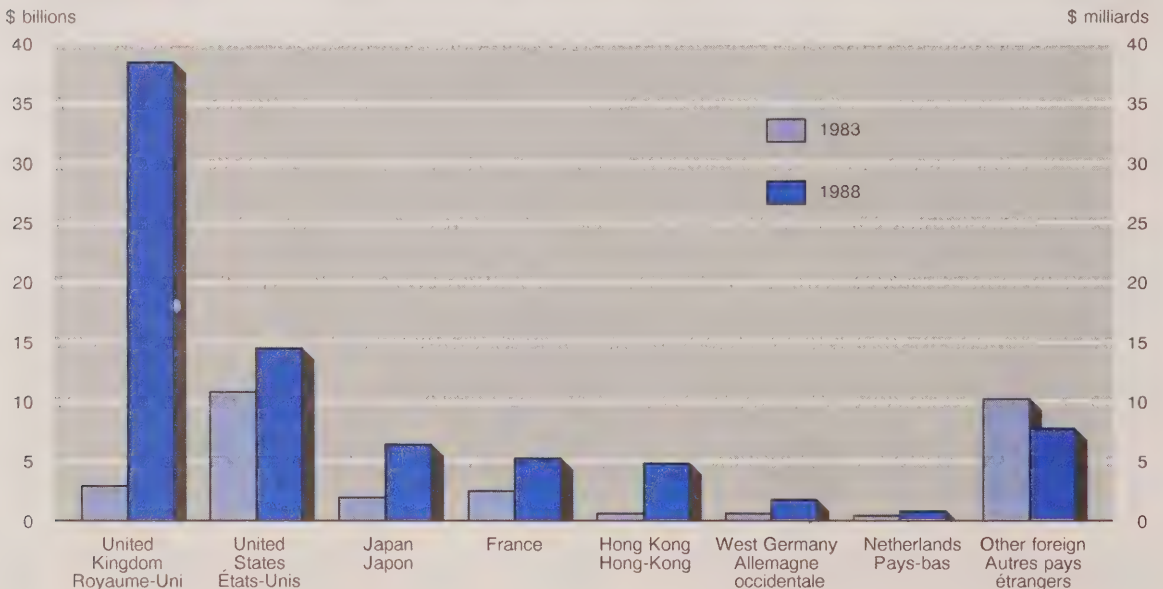


Chart - 2.7

Graphique - 2.7

Foreign-controlled Assets, Deposit-accepting Institutions, by Country of Control, 1983 and 1988

Actifs sous contrôle étranger, institutions acceptant des dépôts, par pays de contrôle, 1983 et 1988



U.K.- and U.S.-controlled firms were the major sources of increased foreign control in holding companies and the real estate industry. The U.K. and U.S. were also the sources of the declining share of foreign ownership in the insurance industry. This declining share is attributable to strong expansion of the Canadian-controlled part of the industry (for example, government-controlled auto insurance) as opposed to a major divestiture of foreign-held assets. Despite this, the insurance industry maintained the highest proportion of foreign-controlled assets (22.0%) amongst the financial industries.

PROFITABILITY

Following yearly increases from 1983 to 1987, profitability³ for the finance, insurance and real estate industries diminished in 1988. Profitability for the non-financial industries, on the other hand, fluctuated over this period (Charts 2.8 and 2.9).

Les entreprises contrôlées par le Royaume-Uni et les États-Unis ont été les principaux acteurs de l'augmentation du contrôle étranger dans les sociétés de portefeuille et l'industrie de l'immobilier. Le Royaume-Uni et les États-Unis ont également été à l'origine de la diminution de la part sous contrôle étranger dans l'industrie de l'assurance. Cette diminution est imputable à la forte croissance de la part de l'industrie contrôlée par le Canada (dans le domaine de l'assurance-auto contrôlée par l'État par exemple) plutôt qu'à une vente massive des actifs étrangers. Il reste cependant que l'industrie de l'assurance demeure en tête de toutes les industries financières pour ce qui concerne le pourcentage des actifs sous contrôle étranger (22.0%).

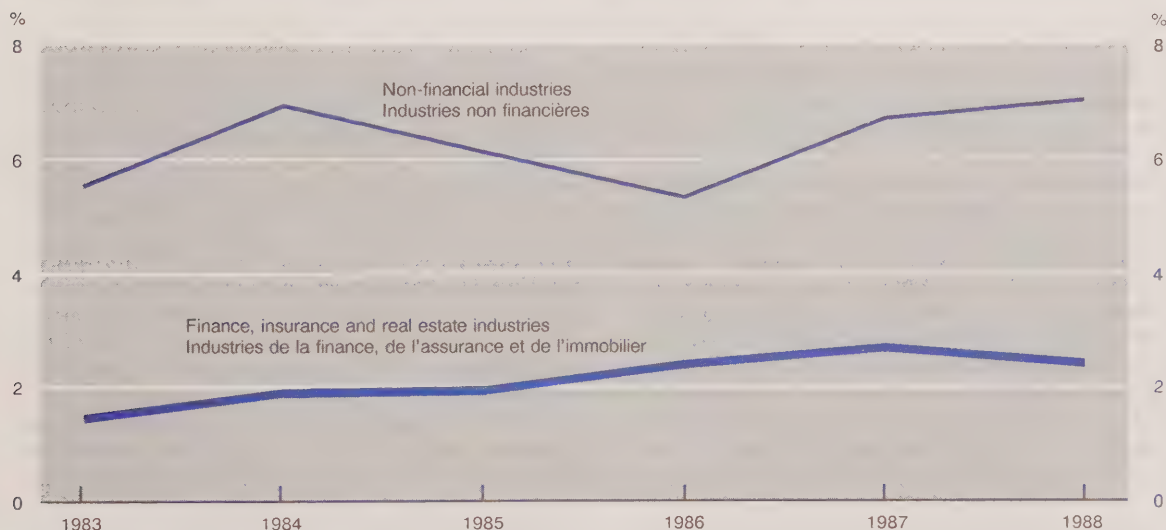
LA RENTABILITÉ

Suite aux augmentations annuelles survenues entre 1983 et 1987, la rentabilité³ a diminué en 1988 pour les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier. La rentabilité pour les industries non financières en revanche a fluctué au cours de cette période (Graphiques 2.8 et 2.9).

Chart - 2.8

Profits-to-Assets Ratio, Non-financial and Finance, Insurance and Real Estate Industries, 1983-1988
Bénéfices par rapport aux actifs, industries non financières et industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, 1983-1988

Graphique - 2.8



³ Profitability is measured here by the profits to assets ratio and the profits to revenue ratio.

³ La rentabilité est mesurée ici par le ratio des bénéfices/avoirs et le ratio des bénéfices/recettes.

Chart - 2.9

Graphique - 2.9

Profits-to-Revenue Ratio, Non-financial and Finance, Insurance and Real Estate Industries, 1983-1988

Bénéfices par rapport aux recettes, industries non financières et industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, 1983-1988



Due to the relatively high asset base of the financial industries, their profits-to-assets ratio is consistently lower than that of the non-financial industries. However, the performance in terms of the profit margin on revenue is stronger for the financial industries (17.3% in 1988) than for the non-financial industries (6.3% in 1988).

U.S.-controlled deposit-accepting corporations generally have a higher return on revenue in comparison with their Canadian counterparts, although the gap was almost eliminated in 1988 (Chart 2.10). Profit margins for Canadian-controlled deposit-accepting institutions in recent years have been affected by loan write-offs. In 1987, write-offs of debt to Third World countries resulted in a net loss for the year. The rebound in the profit margin to a recent high in 1988 reflected a sharp drop in these loan write-offs as well as the expansion of credit demand from consumers and business, the latter to support strong investment spending. In addition, profit margins for U.K.-controlled deposit-accepting institutions rebounded strongly in the past two years.

En raison de la base relativement élevée des actifs des industries financières, leur ratio de bénéfices/actifs est toujours plus faible que celui des industries non financières. Le rendement en matière de marge bénéficiaire sur les recettes est meilleur cependant pour les industries financières (17.3% en 1988) que pour les industries non financières (6.3% en 1988).

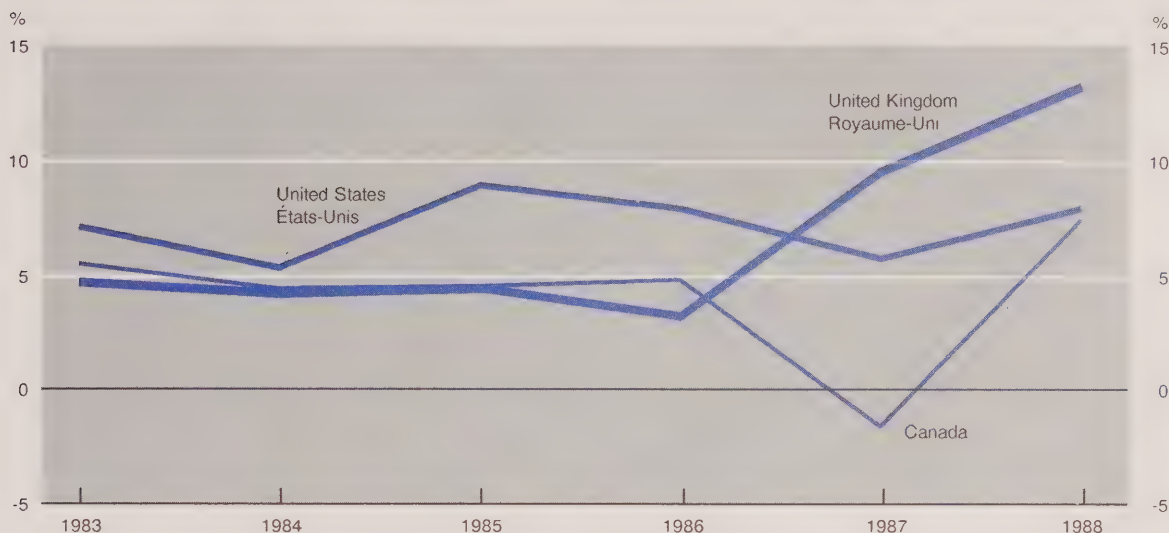
Les sociétés qui acceptent des dépôts contrôlées par les États-Unis ont généralement un rendement sur les recettes plus élevé que celui de leurs homologues canadiens, encore que cette différence ait été presque totalement éliminée en 1988 (Graphique 2.10). Au cours des dernières années les marges bénéficiaires des établissements acceptant des dépôts contrôlés par le Canada ont été affectées par la liquidation de mauvaises créances. En 1987, les liquidations de mauvaises créances envers certains pays du Tiers Monde occasionnèrent une perte nette pour l'année. La reprise récente en 1988 des marges bénéficiaires reflète une nette diminution de ces liquidations de mauvaises créances ainsi qu'un accroissement de la demande de crédit à la consommation et aux entreprises en vue de soutenir d'importantes dépenses d'investissement. De plus, les marges bénéficiaires des institutions acceptant des dépôts contrôlés par le Royaume-Uni ont connu une forte reprise au cours des deux dernières années.

Chart - 2.10

Graphique - 2.10

Profits-to-Revenue Ratio, Deposit-accepting Institutions, by Country of Control, 1983-1988

Bénéfices par rapport aux recettes, institutions acceptant des dépôts, par pays de contrôle, 1983-1988



The return on revenue for the U.K.- and U.S.-controlled portions of the insurance industry was higher than the return in the Canadian part from 1983 to 1988 (Chart 2.11). For holding companies⁴ and real estate operators and developers, the return on revenue for Canadian-controlled corporations has been less volatile than that for U.K.- and U.S.-controlled corporations (Charts 2.12 and 2.13).

De 1983 à 1988, le rendement sur les recettes des parts de l'industrie de l'assurance contrôlées par le Royaume-Uni et les États-Unis était plus élevé que le rendement de la part sous contrôle canadien (Graphique 2.11). Pour ce qui concerne les sociétés de portefeuille⁴ ainsi que les agents et les entrepreneurs immobiliers, le rendement sur les recettes des sociétés sous contrôle canadien était moins irrégulier que celui des sociétés contrôlées par le Royaume-Uni et les États-Unis (Graphiques 2.12 et 2.13).

⁴ Many holding companies derive a significant portion of their revenue from dividends and capital gains from affiliated corporations. This creates a double counting of profits when all corporations are considered and inflates the relative importance of holding companies within the finance, insurance and real estate industries group.

⁴ De nombreuses sociétés de portefeuille tirent une partie importante de leurs recettes de dividendes et de gains en capital de sociétés affiliées. Cela crée un dédoublement de compte de bénéfices pour l'ensemble des sociétés et gonfle l'importance relative des sociétés de portefeuille dans le groupe des industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier.

Chart - 2.11

Graphique - 2.11

Profits-to-Revenue Ratio, Insurance Companies, by Country of Control, 1983-1988

Bénéfices par rapport aux recettes, compagnies d'assurance, par pays de contrôle, 1983-1988

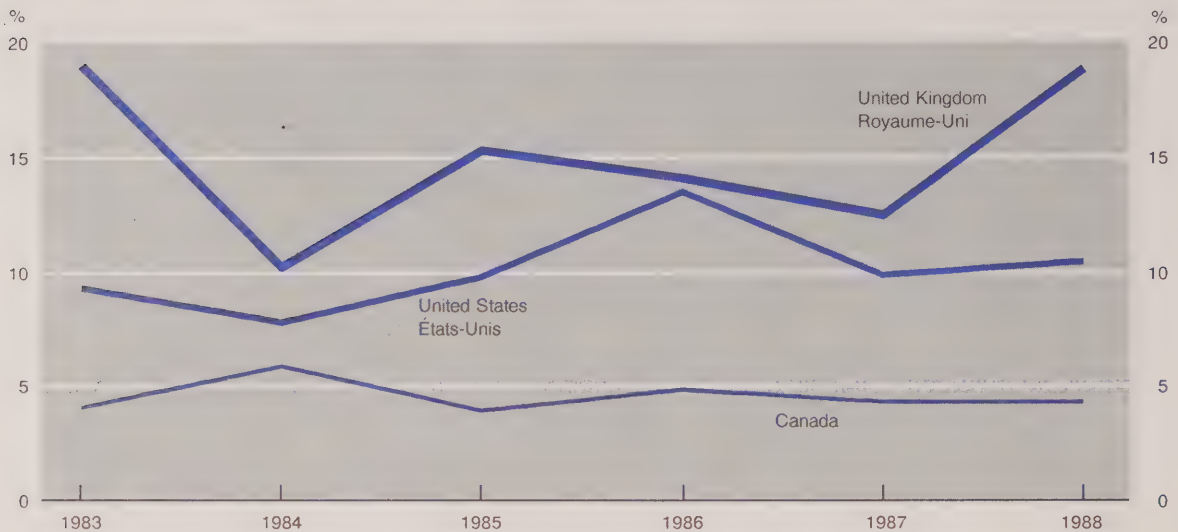


Chart - 2.12

Graphique - 2.12

Profits-to-Revenue Ratio, Holding Companies, by Country of Control, 1983-1988

Bénéfices par rapport aux recettes, sociétés de portefeuille, par pays de contrôle, 1983-1988

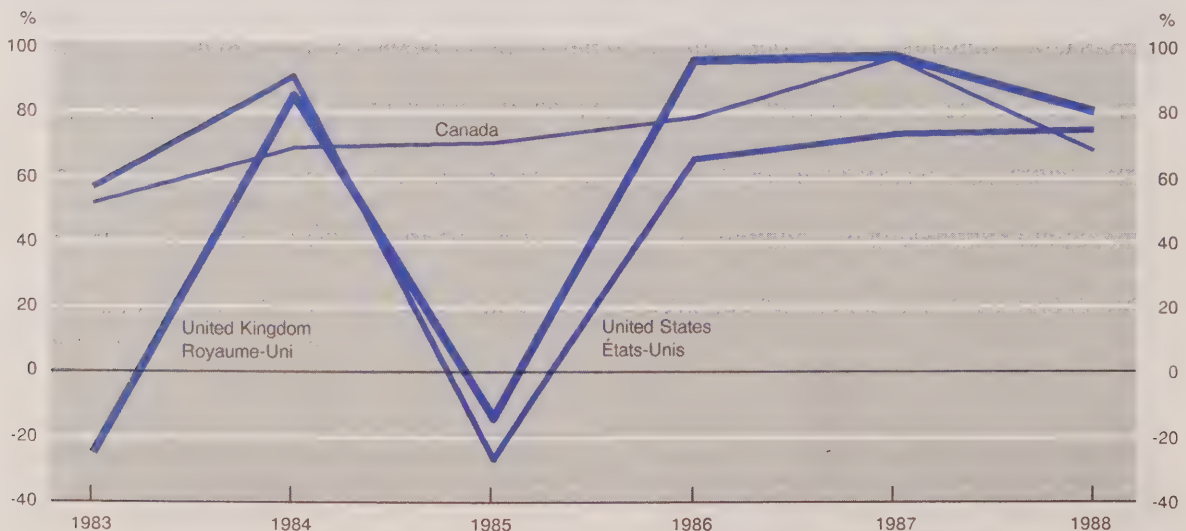
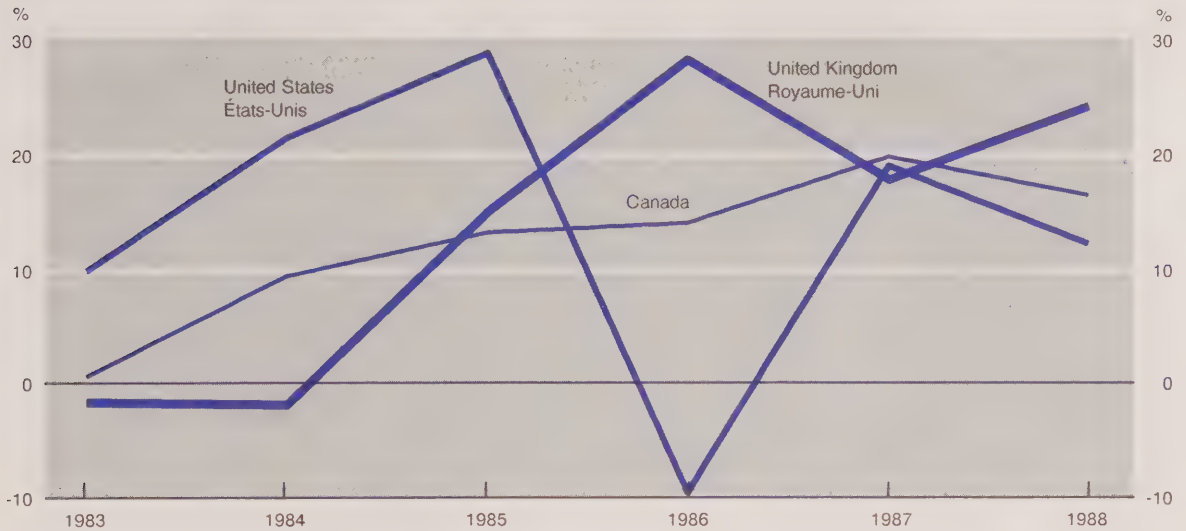


Chart - 2.13

Graphique - 2.13

Profits-to-Revenue Ratio, Real Estate Operators and Developers, by Country of Control, 1983-1988

Bénéfices par rapport aux recettes, industrie des agents et des promoteurs immobiliers, par pays de contrôle, 1983-1988



Section III

Non-financial Industries

Section III

Les industries non financières

FOREIGN CONTROL⁵

Foreign control of Canada's non-financial corporations peaked in the early 1970's. Since then, the foreign-controlled share of assets and revenue has fallen by almost one-third (Chart 3.1). This decline has not proceeded at a uniform pace, however. Various sub-periods can be identified, with different economic forces at play in each.

LE CONTRÔLE ÉTRANGER⁵

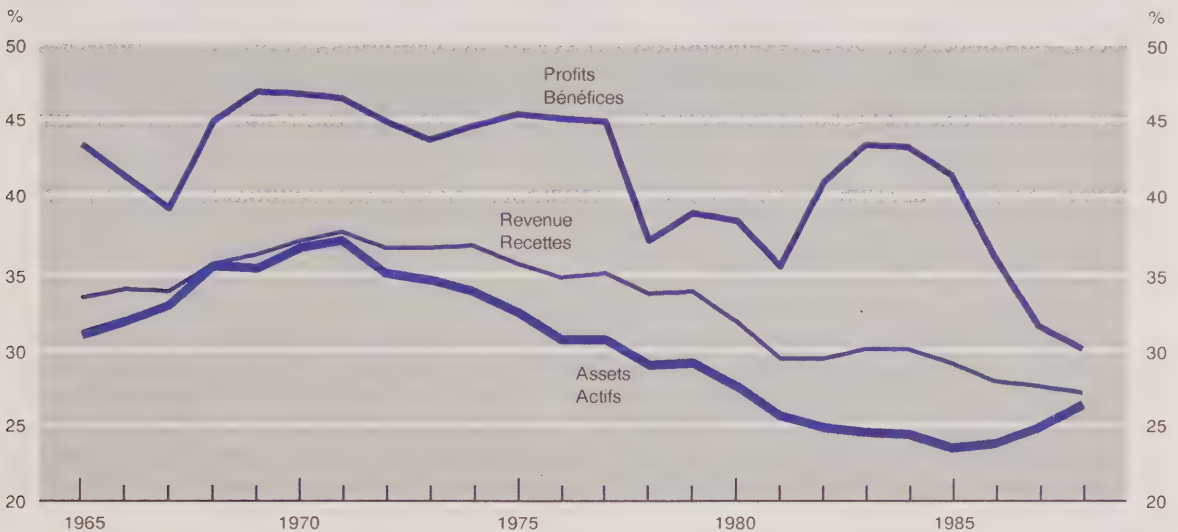
Le contrôle étranger des sociétés non financières canadiennes a atteint son maximum au début des années 1970. Depuis, la part des actifs et des recettes sous contrôle étranger a diminué de près du tiers (Graphique 3.1). Ce déclin toutefois ne s'est pas produit à un rythme uniforme. On peut distinguer plusieurs périodes, chacune mettant en jeu différentes forces économiques.

Chart - 3.1

Graphique - 3.1

Foreign-controlled Shares of Assets, Revenue and Profits, Non-financial Industries, 1965-1988

Parts sous contrôle étranger des actifs, des recettes et des bénéfices, industries non financières, 1965-1988



From 1971, the peak year of foreign control of assets and revenue, until 1981, there was a fairly sharp decline in the foreign-controlled shares, amounting to 11.5 percentage points for assets and 8.4 percentage points for revenue (Text Table 3.1). The factors underlying these declines included government policy which was restrictive towards foreign investment and, towards the end of the period, strong growth of Canadian-controlled corporations which enhanced the Canadian-controlled asset and revenue shares.

De 1971, année où le contrôle étranger des actifs et des recettes a atteint son maximum, à 1981, on note une nette diminution des parts sous contrôle étranger qui ont chuté de 11.5 points pour les actifs et de 8.4 points pour les recettes (Tableau explicatif 3.1). Les causes de ces diminutions comprennent la politique du gouvernement qui limitait les investissements étrangers et, vers la fin de la période, la croissance importante des sociétés sous contrôle canadien qui fut à l'origine de l'augmentation des parts des actifs et des recettes sous contrôle canadien.

⁵ For foreign ownership and control statistics based on long-term capital employed in Canada for non-financial industries, see "Canada's International Investment Position," Statistics Canada, Catalogue No. 67-202, Annual, Tables 22 to 32, published by the Balance of Payments Division.

⁵ Pour ce qui concerne la propriété et le contrôle étrangers basés sur le capital à long terme employé au Canada pour les industries non financières, voir "Bilan des investissements internationaux du Canada", Statistique Canada, n° 67-202 au catalogue, Annuel, Tableaux 22 à 32, publié par la division de la Balance des paiements.

As these forces waned in the early 1980s, the downward trend in the foreign-controlled shares moderated considerably. The decline of the foreign-controlled asset share was reversed in 1985 when, as part of a global wave of merger and acquisition activity, there was an increase in takeovers of Canadian corporations by foreign interests⁶.

En raison de l'évolution des forces en présence au début des années 1980, la tendance à la baisse des parts sous contrôle étranger a considérablement diminué. En 1985, le mouvement s'est renversé en raison d'une vague mondiale de fusions et d'acquisitions qui entraîna une augmentation des prises de contrôle de sociétés canadiennes par des intérêts étrangers⁶.

TEXT TABLE 3.1 Change in the Foreign-controlled Shares of Assets and Revenue, Non-financial Corporations, Selected Sub-periods, 1971-1988

TABLEAU EXPLICATIF 3.1 Changement des parts sous contrôle étranger des actifs et des recettes, sociétés non financières, sous-périodes choisies, 1971-1988

Period	Assets	Revenue
Période	Actifs	Recettes
	Percentage points – Points en pourcentage	
1971-1981	- 11.5	- 8.4
1981-1985	- 2.1	- 0.3
1985-1988	+ 2.8	- 2.0

While this surge of takeover activity continued for several years, by 1990 it had subsided, suggesting that the upward movement in the foreign-controlled asset share will do likewise.

Assets

From 1987 to 1988, the share of assets held by foreign-controlled, non-financial corporations increased by 1.5 percentage-points to 26.2%, primarily as the result of acquisitions of Canadian-controlled energy firms. This marked the third consecutive year of increase following a general downward trend since 1971. Chart 3.2 illustrates the energy sector⁷ origins of this three year increase in the level of foreign-controlled assets.

Cette vague de prise de contrôle s'est poursuivie durant plusieurs années pour retomber en 1990, ce qui laisse supposer que le mouvement à la hausse de la part des actifs sous contrôle étranger devrait faire de même.

Les actifs

De 1987 à 1988, principalement en raison de l'acquisition d'entreprises sous contrôle canadien opérant dans le domaine de l'énergie, la part des actifs détenus par des sociétés non financières sous contrôle étranger a augmenté de 1.5 point, atteignant 26.2%. Cette augmentation a marqué la troisième année de hausse consécutive après la tendance générale à la baisse qui prévalait depuis 1971. Comme indiqué au Graphique 3.2, cette augmentation du niveau des actifs sous contrôle étranger, répartie sur trois ans, provient du secteur de l'énergie⁷.

⁶ The asset share can increase both because of the change to foreign ownership and because of a revaluation of assets at the time of the takeover. Thus the asset share can increase more than the revenue share.

⁷ The energy sector is composed of the mineral fuels industry (mining) and the petroleum and coal industry (manufacturing).

⁶ La part des actifs peut augmenter en raison d'un changement de propriété étrangère et d'une ré-évaluation des actifs au moment de la prise de participation. La part des actifs peut ainsi augmenter davantage que la part des recettes.

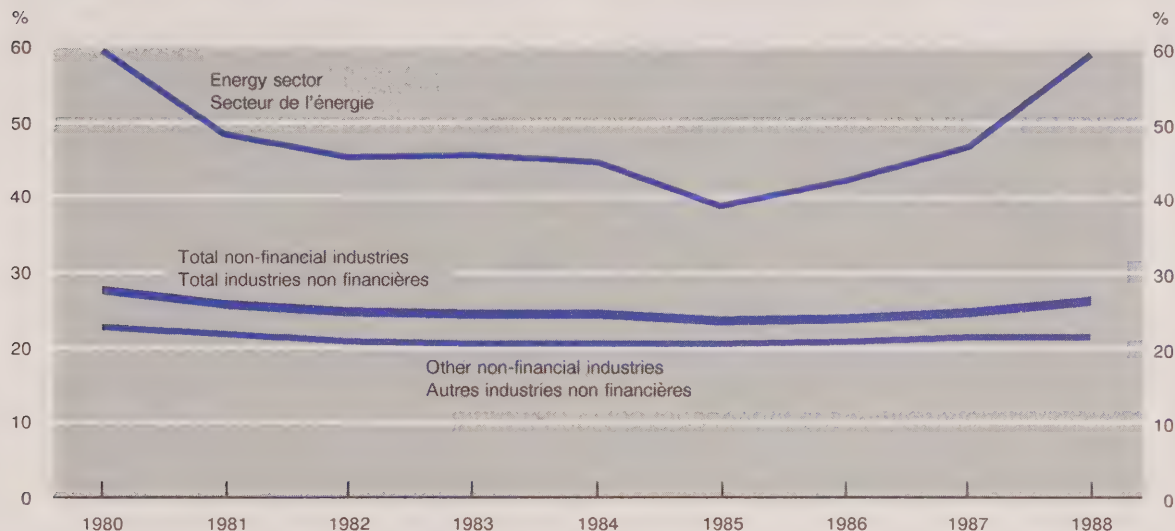
⁷ Le secteur de l'énergie regroupe les industries des carburants minéraux (mines) et les industries du pétrole et du charbon (industries de fabrication).

Chart - 3.2

Graphique - 3.2

Foreign-controlled Share of Assets, Energy Sector, 1980-1988

Part sous contrôle étranger des actifs, secteur de l'énergie, 1980-1988



Both United States- and other foreign-controlled corporations contributed to the 1987 to 1988 increased level of foreign-controlled assets. From 1987 to 1988, United States-controlled firms increased their asset share by 0.9 of a percentage point while other foreign-controlled firms recorded a 0.7 of a percentage point share increase (Text Table 3.2 and Chart 3.3).

Les sociétés contrôlées par les États-Unis ainsi que les autres sociétés sous contrôle étranger ont contribué à la hausse du niveau des actifs sous contrôle étranger de 1987 à 1988. Au cours de la même année, les entreprises contrôlées par les États-Unis ont vu croître leur part de 0.9 point alors que les autres entreprises sous contrôle étranger voyaient croître la leur de 0.7 point (Tableau explicatif 3.2 et Graphique 3.3).

TEXT TABLE 3.2 Changes in the Foreign-controlled Shares of Assets, Revenue and Profits of Non-financial Corporations, by Country of Control, 1987-1988

TABLEAU EXPLICATIF 3.2 Changement des parts sous contrôle étranger des actifs, des recettes et des bénéfices des sociétés non financières, par pays de contrôle, 1987-1988

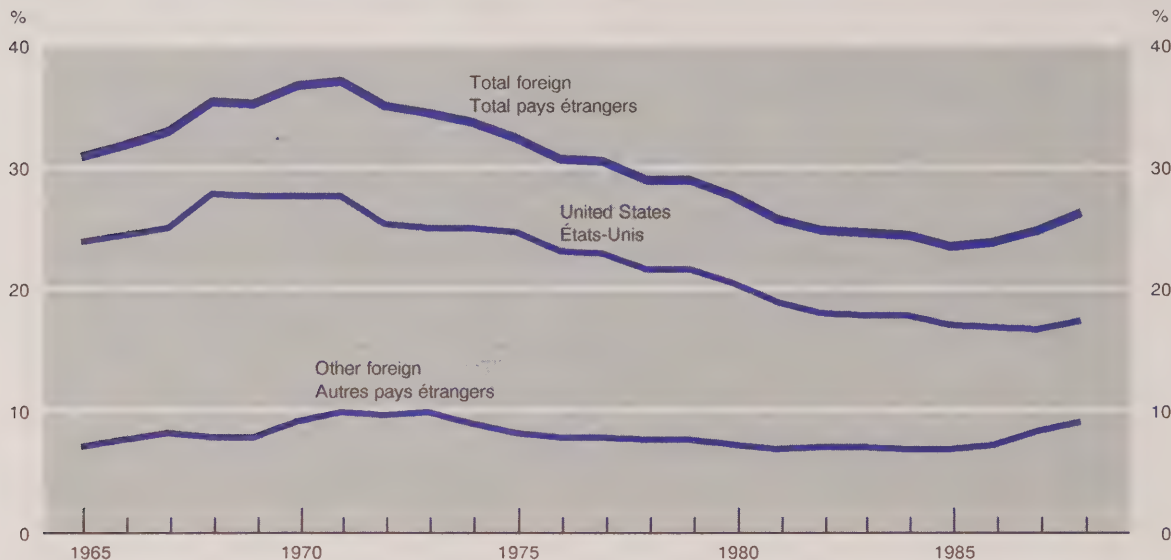
	United States États-Unis	Other foreign Autres pays étrangers	Total foreign Total pays étrangers
Percentage points - Points en pourcentage			
Assets - Actifs	+ 0.9	+ 0.7	+ 1.5
Revenue - Recettes	- 0.7	+ 0.2	- 0.5
Profits - Bénéfices	- 1.6	+ 0.2	- 1.4

Chart - 3.3

Graphique - 3.3

Foreign-controlled Share of Assets, Non-financial Industries, by Country of Control, 1965-1988

Part sous contrôle étranger des actifs, industries non financières, par pays de contrôle, 1965-1988



Revenue

In 1988, the foreign-controlled share of the revenue of non-financial corporations declined by 0.5 of a percentage point to 26.9% (Chart 3.1). This decline originated with United States-controlled firms as other foreign-controlled firms recorded an increase in their revenue share.

Profits

The foreign-controlled share of profits of non-financial corporations typically exhibits a more variable pattern than that of either assets or revenue. In 1988, the foreign-controlled profit share stood at 29.9%, 1.4 percentage points lower than in 1987 and 16.9 percentage points below the 1969 historic high of 46.8%. Much of the 1988 decline in the foreign-controlled profit share was the result of a large increase in the profits of Canadian-controlled metal mining companies along with declines in the profits of United States-controlled mineral fuel corporations.

Les recettes

En 1988, la part des recettes sous contrôle étranger des sociétés non financières a diminué de 0.5 point pour atteindre 26.9.% (Graphique 3.1). Cette baisse provenait des seules entreprises contrôlées par les États-Unis, les entreprises contrôlées par d'autres pays ayant vu croître leur part de recettes.

Les bénéfices

La part sous contrôle étranger des bénéfices des sociétés non financières a évolué d'une manière plus variable que celle des actifs et des recettes. En 1988, la part des bénéfices sous contrôle étranger était de 29.9%, soit 1.4 point de moins qu'en 1987 et 16.9 points de moins que son maximum historique de 46.8% enregistré en 1969. Cette diminution de la part des bénéfices sous contrôle étranger a principalement pour origine une augmentation importante des bénéfices des entreprises sous contrôle canadien dans les industries des minéraux métalliques ainsi qu'une baisse des bénéfices des entreprises de matériel de carburant minéral contrôlées par les États-Unis.

Taxable Income

Foreign-controlled, non-financial corporations generated \$14.8 billion in taxable income⁸ in 1988, \$2.2 billion more than in 1987. In contrast, Canadian-controlled corporations generated \$27.1 billion, an increase of \$1.9 billion. As a result, the foreign-controlled share of total taxable income rose by 2.1 percentage points to 35.3%. This was 17.9 percentage points less than the 1975 peak of 53.2%, a decline attributable to diminishing profits in the mining and petroleum industries (Chart 3.4).

Le revenu imposable

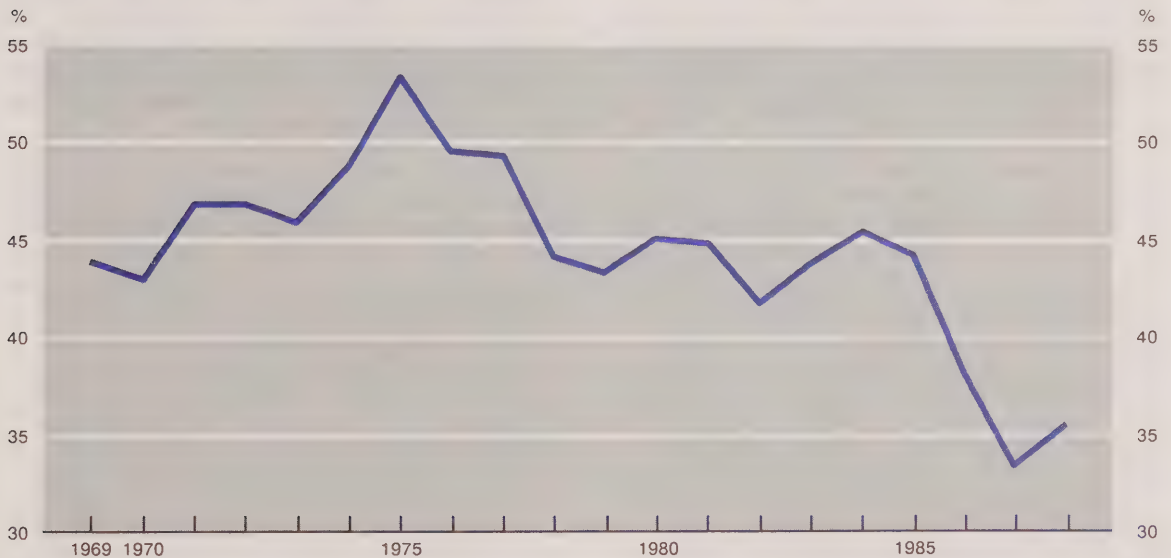
Les sociétés non financières sous contrôle étranger ont réalisé \$14.8 milliards de revenu imposable⁸ en 1988, soit \$2.2 milliards de plus qu'en 1987. Les sociétés sous contrôle canadien quant à elles ont réalisé \$27.1 milliards, soit une augmentation de \$1.9 milliard. En conséquence, la part sous contrôle étranger du revenu imposable total a augmenté de 2.1 points pour atteindre 35.5%. Ce pourcentage était de 17.9 points inférieur au maximum de 53.2% enregistré en 1975, baisse due aux bénéfices décroissants dans les industries des mines et du pétrole (Graphique 3.4).

Chart - 3.4

Graphique - 3.4

Foreign-controlled Share of Taxable Income, Non-financial Industries, 1969-1988

Part sous contrôle étranger du revenu imposable, industries non financières, 1969-1988



⁸ Includes only those corporations with positive taxable income of \$500 or more. These corporations account for 65.6% of total corporate revenue.

⁸ Comprend uniquement les sociétés qui ont eu un revenu imposable positif de 500 \$ ou plus. Ces sociétés représentent 65.6% du total des recettes des sociétés.

SELECTED RATIOS

As shown in Chart 3.5, United States-controlled, non-financial corporations typically generated more revenue per dollar of assets than did their Canadian-controlled counterparts. The gap widened during and immediately following the 1981-82 recession, reaching its recent maximum in 1984. Since then, the gap has narrowed considerably as Canadian-controlled corporations have seen a gradual improvement in this revenue generation ratio while United States-controlled firms have seen their ratio deteriorate.

United States-controlled corporations also exhibit generally higher profitability ratios (Charts 3.6 and 3.7). Much of this phenomenon may be due to the fact the United States-controlled corporations are larger and appear to be more equity financed by their foreign-resident parent company (Chart 3.8). Canadian-controlled firms, on the other hand, have higher debt. Interest charges associated with the higher debt level would be deducted from income and reduce the profitability of Canadian-controlled firms. Nevertheless, since 1984 Canadian-controlled firms have closed the profitability gap to pre-recession differentials. One possible reason behind this can be seen in Chart 3.8. The debt-to-equity ratio of Canadian-controlled firms, although still high, has been on the decline since 1982. For their foreign-controlled counterparts, however, this ratio has increased since 1986.

Further detail on financial ratios by country of control and industry is provided in Statistical Table 4. For example, Japanese-controlled firms had an overall revenue-to-asset ratio of 1.974 compared to 1.210 for United States-controlled companies and 0.967 for U.K.-controlled firms.

LES RATIOS CHOISIS

Comme indiqué au Graphique 3.5, les entreprises contrôlées par les États-Unis ont généralement réalisé plus de recettes par dollar d'actif que leurs homologues sous contrôle canadien. Cet écart s'est élargi pendant et immédiatement après la récession de 1981-82 pour atteindre son maximum récent en 1984. Depuis, cet écart a considérablement diminué car les ratios de recettes se sont progressivement améliorés pour les sociétés sous contrôle canadien alors qu'ils ont diminué pour les entreprises contrôlées par les États-Unis.

Les sociétés contrôlées par les États-Unis ont en général des ratios de rentabilité plus élevés (Graphiques 3.6 et 3.7). Ce phénomène est dû en grande partie au fait que les sociétés contrôlées par les États-Unis sont plus importantes et semblent recevoir des capitaux de leurs sociétés mères résidant à l'étranger (Graphique 3.8). Les entreprises canadiennes en revanche ont davantage de dettes. Les dépenses d'intérêt, associées au niveau de dette plus élevé des sociétés sous contrôle canadien, doivent être déduites de leurs recettes et réduisent leur rentabilité. Depuis 1984 néanmoins, les entreprises sous contrôle canadien ont réduit cet écart de rentabilité au niveau des valeurs différentielles enregistrées antérieurement à la récession. Le Graphique 3.8 montre une raison possible de ce phénomène. Le ratio de dettes/avoirs des entreprises sous contrôle canadien, bien qu'encore élevé, est en diminution depuis 1982 alors que pour leurs homonymes sous contrôle étranger, ce ratio augmente depuis 1986.

Le Tableau 4 fournit de plus amples détails sur les ratios financiers par pays de contrôle et par industrie. Les entreprises sous contrôle japonais par exemple, avaient un ratio global de recettes/actifs de 1.974, contre 1.210 pour les sociétés contrôlées par les États-Unis et 0.967 pour les sociétés contrôlées par le Royaume-Uni.

Selected Ratios, Non-financial Industries, by Country of Control, 1980-1988

Ratios choisis, industries non financières, par pays de contrôle, 1980-1988

Chart - 3.5 Revenue to Assets
Graphique - 3.5 Recettes / actifs

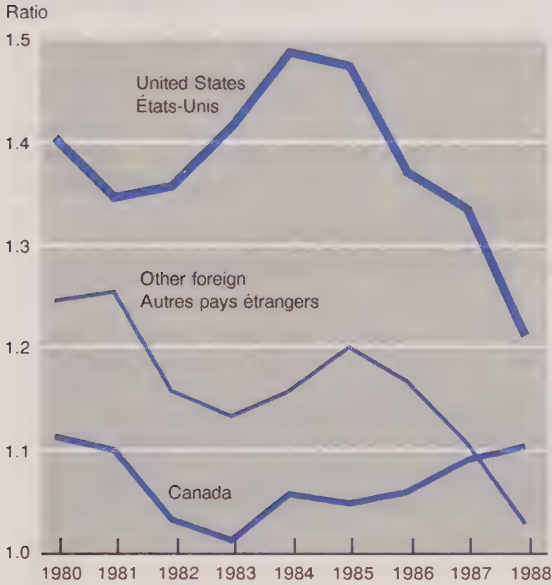


Chart - 3.6 Profits to Revenue
Graphique - 3.6 Bénéfices / recettes

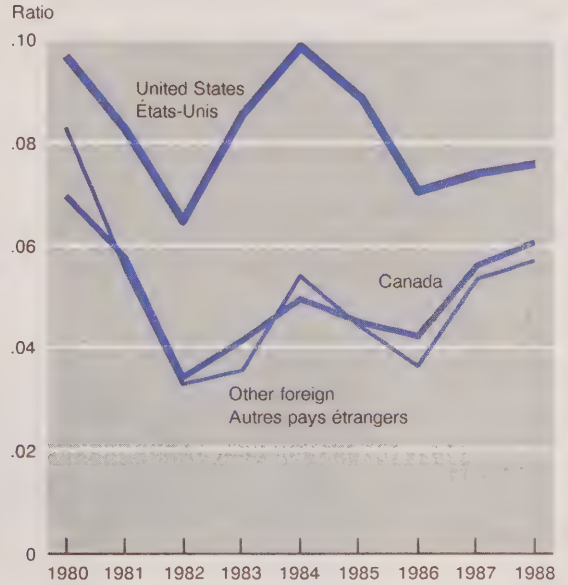


Chart - 3.7 Profits to Equity
Graphique - 3.7 Bénéfices / avoirs

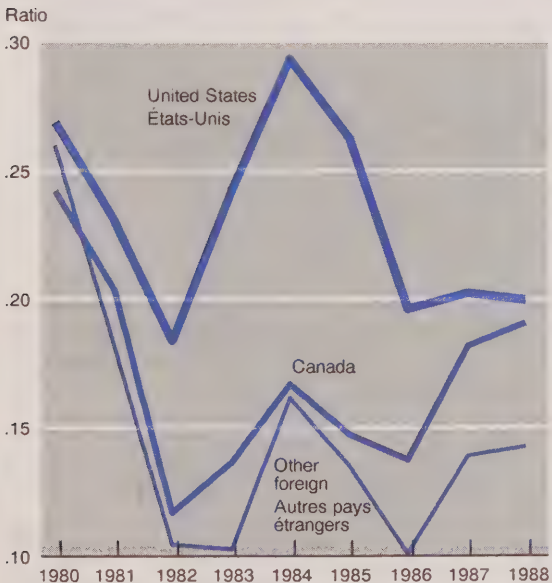
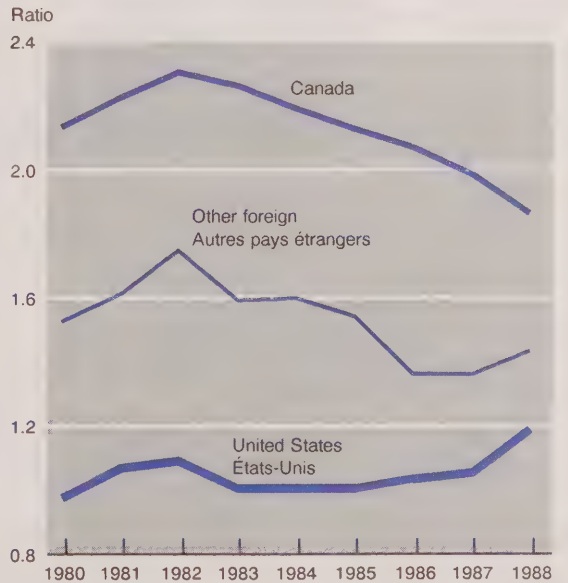


Chart - 3.8 Liabilities to Equity
Graphique - 3.8 Passifs / avoirs



INDUSTRY DETAIL⁹

In 1988, manufacturing recorded the highest level of foreign-controlled assets (44.0%), followed by mining (41.9%) and wholesale trade (34.2%). The mining share was up from 30.7% in 1987 as merger activity involved this industry to a considerable extent. In contrast, agriculture, forestry and fishing recorded the lowest level (3.0%) (Chart 3.9).

LA DIMENSION INDUSTRIELLE⁹

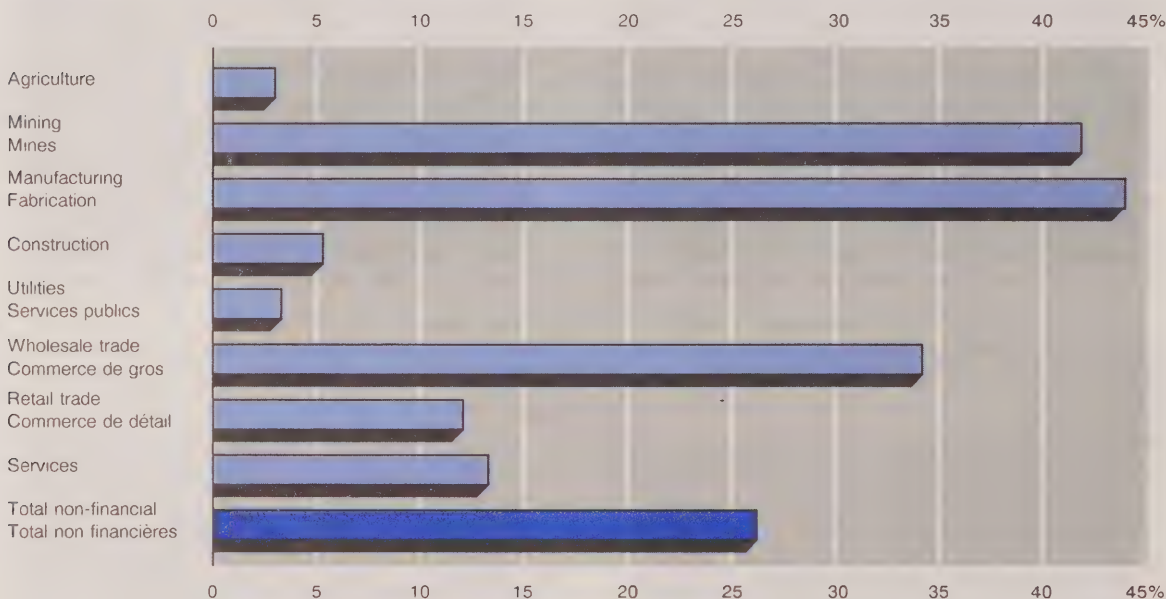
En 1988, les industries de fabrication présentaient le niveau le plus élevé des actifs sous contrôle étranger (44.0%), elles étaient suivies des mines (41.9%) et du commerce de gros (34.2%). La part des mines s'est accrue par rapport aux 30.7% de 1987 en raison des nombreuses fusions ayant affecté cette industrie. Les secteurs de l'agriculture, de la forêt et des pêches en revanche ont enregistré le niveau le plus faible de contrôle étranger (3.0%) (Graphique 3.9).

Chart - 3.9

Foreign-controlled Asset Share Within Non-financial Industries, 1988

Part des actifs sous contrôle étranger dans les industries non financières, 1988

Graphique - 3.9



Manufacturing also recorded the highest level of foreign-controlled revenue (48.1%), followed again by mining (36.8%) and wholesale trade (28.2%) (Text Table 3.3).

In terms of profit share, manufacturing surpassed mining in 1988 with a 47.2% share. This was followed by wholesale trade (33.9%) and mining (26.1%).

Les industries de fabrication enregistraient également le niveau le plus élevé de recettes sous contrôle étranger (48.1%), suivies encore une fois des mines (36.8%) et du commerce de gros (28.2%) (Tableau explicatif 3.3).

En matière de bénéfices, les industries de fabrication dépassaient les mines en 1988 avec une part de 47.2%. Ensuite venaient le commerce de gros (33.9%) et les mines (26.1%).

⁹ For some industry detail of foreign ownership and control based on long-term capital employed see tables 23 and 25 to 32 in "Canada's International Investment Position," Statistics Canada, Catalogue No. 67-202, Annual, published by the Balance of Payments Division.

⁹ Pour des détails par industrie sur la propriété et le contrôle étrangers basés sur le capital à long terme employé, voir Tableaux 23 et 25 à 32 de "Bilan des investissements internationaux du Canada", Statistique Canada, n° 67-202 au catalogue, Annuel, publié par la division de la Balance des paiements.

TEXT TABLE 3.3 Foreign-controlled Shares of Assets, Revenue and Profits, Non-financial Industries, 1987 and 1988

TABLEAU EXPLICATIF 3.3 Part sous contrôle étranger des actifs, des recettes et des bénéfices, industries non financières, 1987 et 1988

	Assets - Actifs		Revenue - Recettes		Profits - Bénéfices	
	1987	1988	1987	1988	1987	1988
	percent - pourcentage					
Agriculture, forestry and fishing - Agriculture, exploitation forestière et pêche	2.7	3.0	2.1	2.2	2.7	2.8
Mining - Mines	30.7	41.9	40.0	36.8	53.3	26.1
Manufacturing - Fabrication	45.9	44.0	48.4	48.1	49.8	47.2
Construction	5.7	5.3	5.4	5.3	1.7	9.3
Utilities - Services publics	3.1	3.3	5.3	5.4	8.6	7.3
Wholesale trade - Commerce de gros	31.7	34.2	28.2	28.2	29.1	33.9
Retail trade - Commerce de détail	12.3	12.1	11.2	10.8	8.9	8.7
Services	13.0	13.3	9.7	9.8	8.7	7.9
Non-financial industries - Industries non financières	24.7	26.2	27.4	27.0	31.3	29.9

Source: Table 5 - Tableau 5.

Focussing on the industrial distribution of foreign and Canadian control, the primary destination for foreign interest is manufacturing and mining, as these two industries accounted for more than 75% of foreign-controlled assets in 1988. The bulk (52.9%) of Canadian-controlled assets was located in utilities and manufacturing (Chart 3.10 and Text Table 3.4).

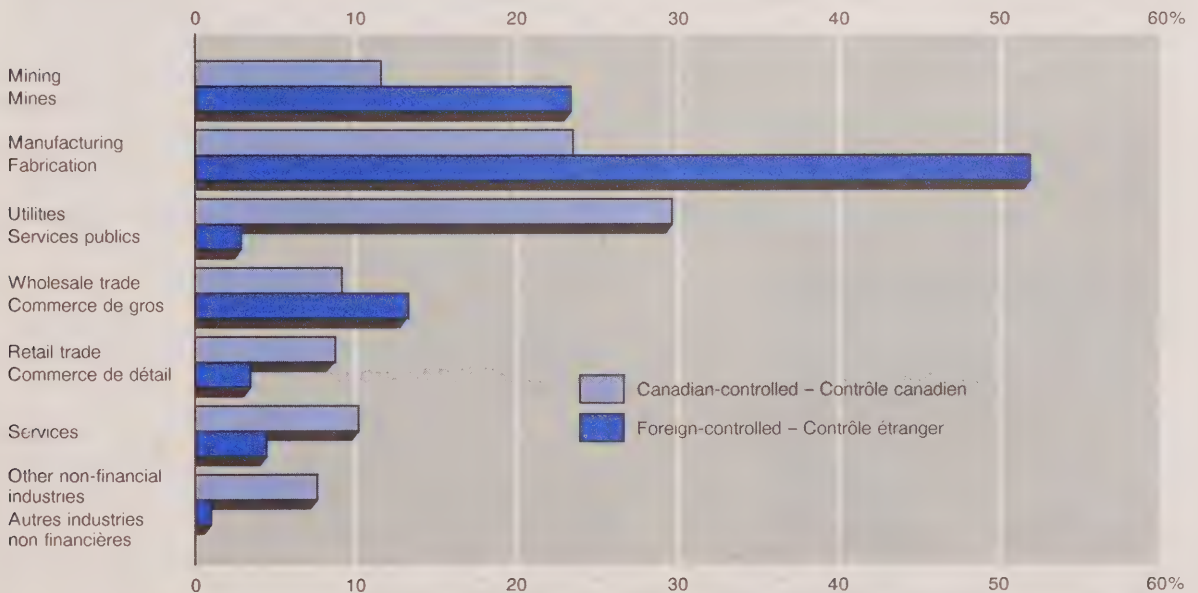
Si l'on examine la répartition par industrie du contrôle étranger et canadien, les industries de fabrication et les mines constituent la destination principale pour les intérêts étrangers, ces deux industries représentant à elles seules plus de 75% des actifs sous contrôle étranger en 1988. L'essentiel des actifs sous contrôle canadien (52.9%) provenait des services publics et des industries de fabrication (Graphique 3.10 et Tableau explicatif 3.4).

Chart - 3.10

Graphique - 3.10

Industrial Distributions of Canadian- and Foreign-controlled Assets, Non-financial Industries, 1988

Répartition par industrie des actifs sous contrôle canadien et étranger, industries non financières, 1988



In terms of revenue, manufacturing generated 60.1% of all foreign-controlled revenue followed by wholesale trade at 21.9%. Canadian-controlled revenues were more evenly distributed between manufacturing (23.9%), wholesale trade (20.6%) and retail trade (20.3%).

Similarly, the largest shares of foreign-controlled profits were in manufacturing (71.8%) and wholesale trade (11.3%), while Canadian-controlled profits were again more evenly distributed, with manufacturing generating the largest share (34.3%).

En matière de recettes, les industries de fabrication ont généré 60.1% de l'ensemble des recettes sous contrôle étranger, suivies du commerce de gros avec 21.9%. Les recettes sous contrôle canadien étaient réparties plus équitablement entre les industries de fabrication (23.9%), le commerce de gros (20.6%) et le commerce de détail (20.3%).

De même, les plus grandes parts des bénéfices sous contrôle étranger provenaient des industries de fabrication (71.8%) et du commerce de gros (11.3%) tandis que les bénéfices sous contrôle canadien étaient répartis de façon plus équitable, les industries de fabrication produisant néanmoins la part la plus importante (34.3%).

TEXT TABLE 3.4 Shares of Foreign- and Canadian-controlled Assets, Revenue and Profits, Non-financial Industries, 1980, 1987 and 1988

TABLEAU EXPLICATIF 3.4 Parts d'actifs, recettes et bénéfices sous contrôle étranger et sous contrôle canadien, industries non financières, 1980, 1987 et 1988

	Assets - Actifs			Revenue - Recettes			Profits - Bénéfices		
	1980	1987	1988	1980	1987	1988	1980	1987	1988
Foreign - Étranger									
percent - pourcentage									
Agriculture, forestry and fishing - Agriculture, exploitation forestière et pêche	.3	.2	.2	.2	.1	.1	.1	.1	.1
Mining - Mines	24.5	18.4	23.3	11.8	6.0	5.2	34.4	17.2	7.6
Manufacturing - Fabrication	54.3	56.8	51.8	58.5	59.9	60.1	50.2	63.9	71.8
Construction	1.7	.8	.8	1.6	1.2	1.3	.9	.3	0.8
Utilities - Services publics	4.0	3.1	2.8	1.9	1.8	1.8	2.8	4.0	3.5
Wholesale trade - Commerce de gros	8.3	12.9	13.3	16.7	21.4	21.9	5.5	9.2	11.3
Retail trade - Commerce de détail	3.2	3.7	3.4	6.1	6.9	6.7	2.2	2.6	2.5
Services	3.7	4.1	4.4	3.2	2.6	2.9	4.0	2.7	2.4
Non-financial industries - Total - Industries non financières	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Canadian - Canadien									
percent - pourcentage									
Agriculture, forestry and fishing - Agriculture, exploitation forestière et pêche	2.2	2.3	2.3	1.8	1.7	1.7	2.3	2.3	1.9
Mining - Mines	11.3	13.7	11.5	3.9	3.4	3.3	18.5	6.9	9.2
Manufacturing - Fabrication	22.3	21.9	23.4	25.9	24.1	23.9	26.8	29.3	34.3
Construction	5.6	4.5	5.2	7.7	8.1	8.7	4.6	6.3	3.4
Utilities - Services publics	32.3	31.0	29.5	12.6	12.3	11.7	17.8	19.7	18.8
Wholesale trade - Commerce de gros	10.0	9.1	9.1	20.6	20.5	20.6	8.6	10.2	9.4
Retail trade - Commerce de détail	8.1	8.6	8.8	19.9	20.8	20.3	12.6	12.3	11.3
Services	8.3	9.0	10.2	7.7	9.2	9.8	8.9	13.1	11.8
Non-financial industries - Total - Industries non financières	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0

Source: Table 5 (Data for the year 1980 is unpublished). - Tableau 5 (Les données pour l'année 1980 ne sont pas publiées).

Greater industrial detail on the extent of foreign control is shown in charts 3.11 to 3.16. Within the mining industry, foreign control was greatest amongst mineral fuels corporations in terms of value of assets and share of the industry. In manufacturing industries such as tobacco, rubber, electrical and non-metallic minerals, the value of foreign-held assets was small but the impact on the industries, in terms of percent of the total assets, was large. The industries with the greatest value of foreign-controlled assets were transportation equipment, petroleum and coal, and chemicals and chemical products. The relative presence of foreign control was also fairly high in these industries.

Within utilities, the modest foreign presence was concentrated in communications. Foreign control in wholesale trade predominated in the petroleum and coal, and machinery and equipment industries. In the retail industry, foreign control was greatest in general merchandising while in services, foreign control of assets was relatively small and evenly distributed.

Les Graphiques 3.11 à 3.16 donnent davantage de détails par industrie sur l'étendue du contrôle étranger. Dans l'industrie des mines, le contrôle étranger était plus important dans les sociétés de carburants minéraux en matière de valeur des actifs et de part de l'industrie. Dans les industries de fabrication, comme celles du tabac, du caoutchouc, du matériel électrique et des minéraux non métalliques, la valeur des actifs sous contrôle étranger était faible, mais l'incidence sur ces industries en matière de pourcentage de l'ensemble des actifs importante. Ce sont les industries du matériel de transport, du pétrole et du charbon ainsi que les industries chimiques qui détenaient la plus grande valeur d'actifs sous contrôle étranger. La présence relative du contrôle étranger était également assez élevée dans ces industries.

Pour ce qui concerne les services publics, on a pu noter une présence étrangère modeste dans les communications. Le contrôle étranger en commerce de gros était prédominant dans les industries du pétrole et du charbon, de la machinerie et dans les industries d'équipements. Pour ce qui concerne l'industrie du commerce de détail, le contrôle étranger était plus élevé dans le secteur des marchandises alors que dans les services, le contrôle étranger des actifs était relativement faible et distribué de façon plus équitable.

Chart - 3.11
Foreign-controlled Assets and Share of Assets, Mining, 1988
Actifs sous contrôle étranger et part des actifs, mines, 1988

Graphique - 3.11

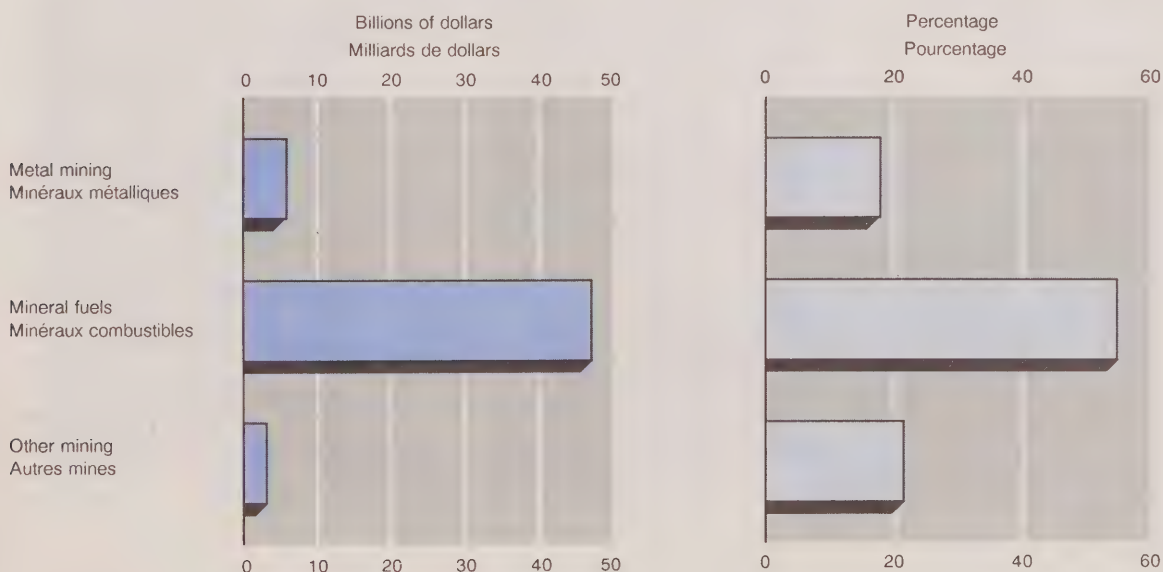


Chart - 3.12

Graphique - 3.12

Foreign-controlled Assets and Share of Assets, Manufacturing, 1988

Actifs sous contrôle étranger et part des actifs, fabrication, 1988

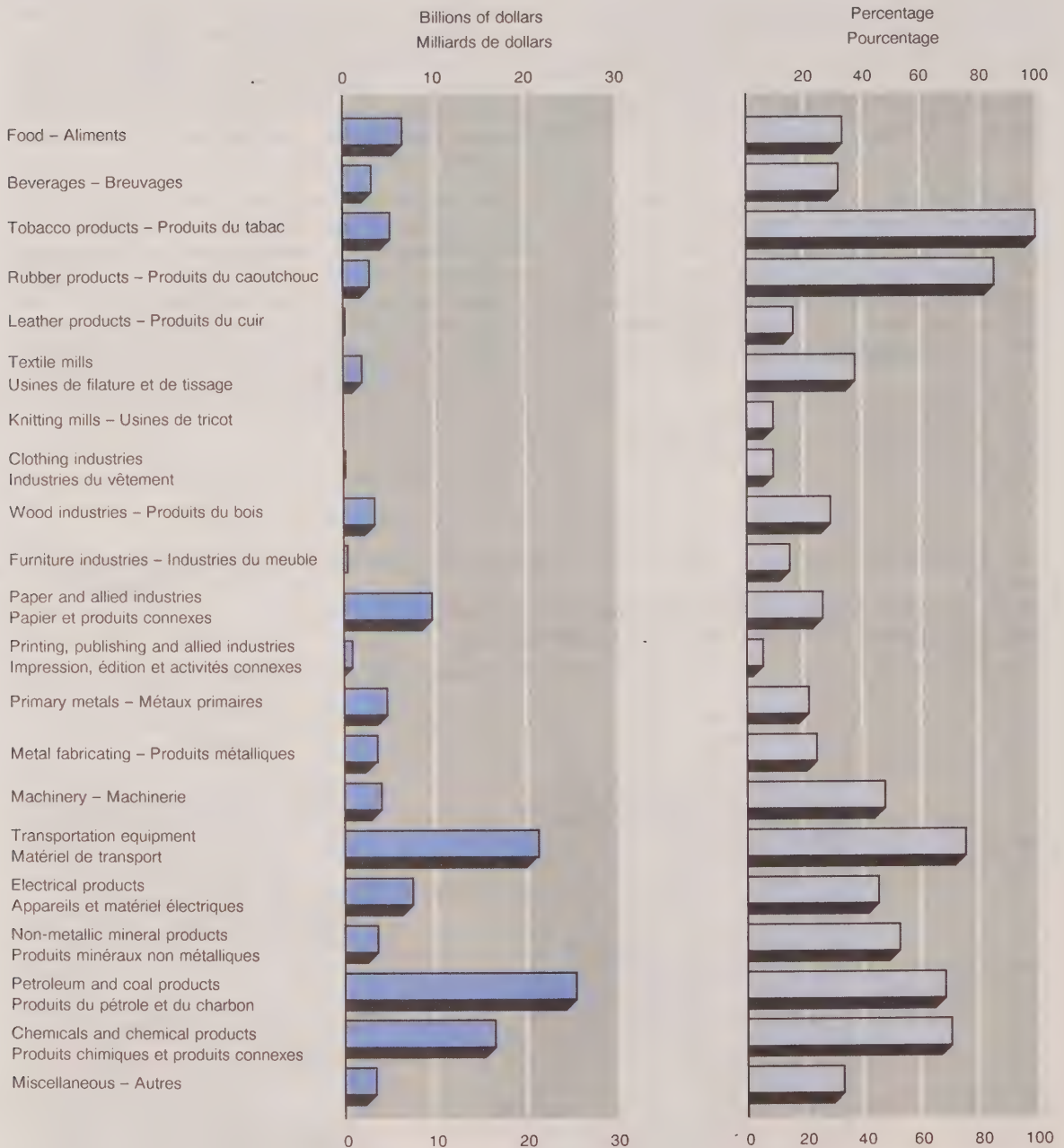


Chart - 3.13

Graphique - 3.13

Foreign-controlled Assets and Share of Assets, Utilities, 1988

Actifs sous contrôle étranger et part des actifs, services publics, 1988

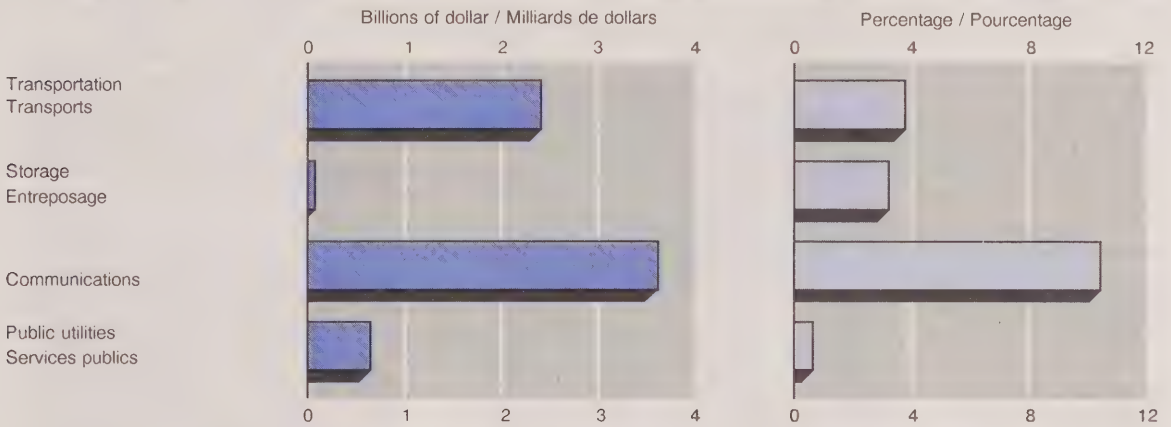


Chart - 3.14

Graphique - 3.14

Foreign-controlled Assets and Share of Assets, Wholesale Trade, 1988

Actifs sous contrôle étranger et part des actifs, commerce de gros, 1988

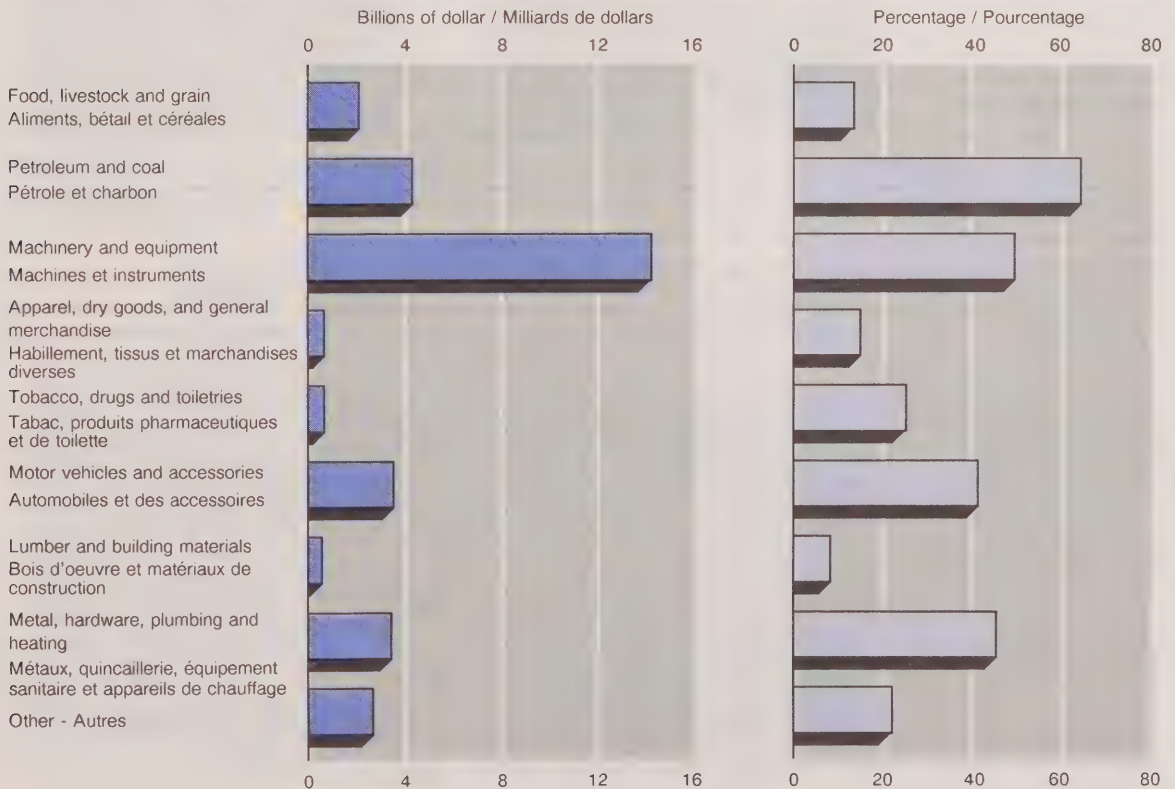


Chart - 3.15

Graphique - 3.15

Foreign-controlled Assets and Share of Assets, Retail Trade, 1988

Actifs sous contrôle étranger et part des actifs, commerce de détail, 1988

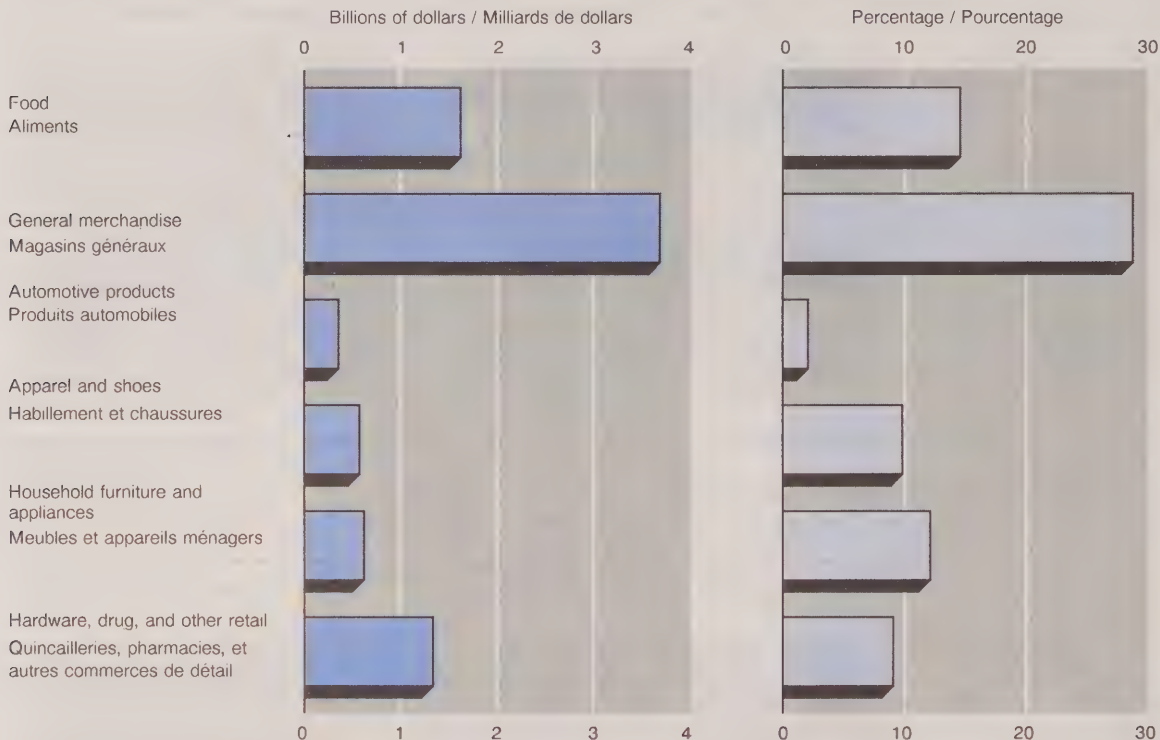
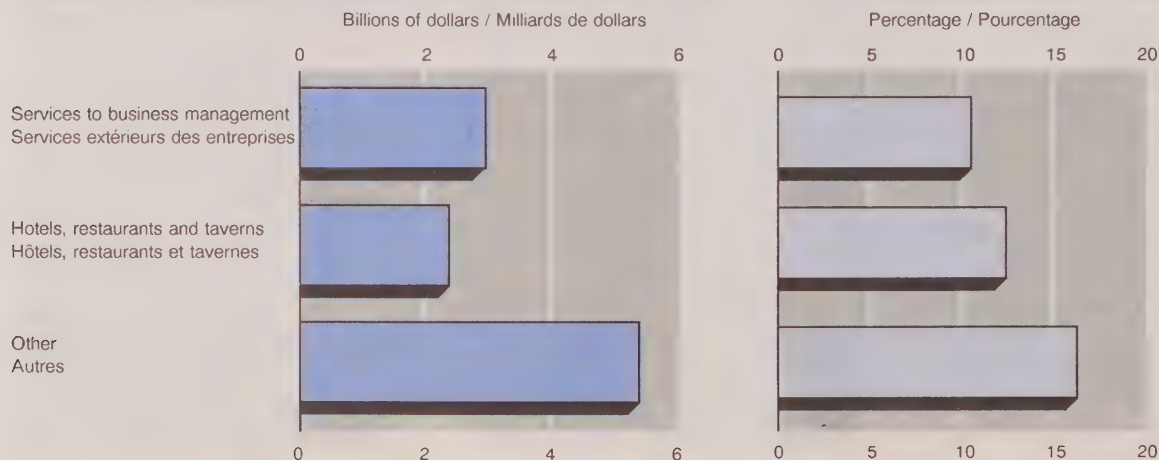


Chart - 3.16

Graphique - 3.16

Foreign-controlled Assets and Share of Assets, Services, 1988

Actifs sous contrôle étranger et part des actifs, services, 1988



Section II noted the expansion of Japanese-controlled firms into the finance, insurance and real estate industries over the period 1983 to 1988. Chart 3.17 illustrates some of the recent changes occurring in the non-financial industries with respect to Japanese control. In 1987, Japanese control was heavily concentrated (almost 70%) in wholesale trade with manufacturing a distant second at 21.2%. The Japanese wholesaling activities were largely related to the auto industry. In 1988, diversification into manufacturing and, to a lesser extent, into services altered the distribution considerably. Wholesale trade and manufacturing then accounted for 47% and 40%, respectively, of Japanese-controlled assets in Canada. The expansion into manufacturing occurred in the paper and allied industries, chemicals, rubber and transportation equipment, the latter two again auto-related. The value of the increase in Japanese-controlled assets in manufacturing was similar to the rise in Japanese-controlled assets in the finance, insurance and real estate industries.

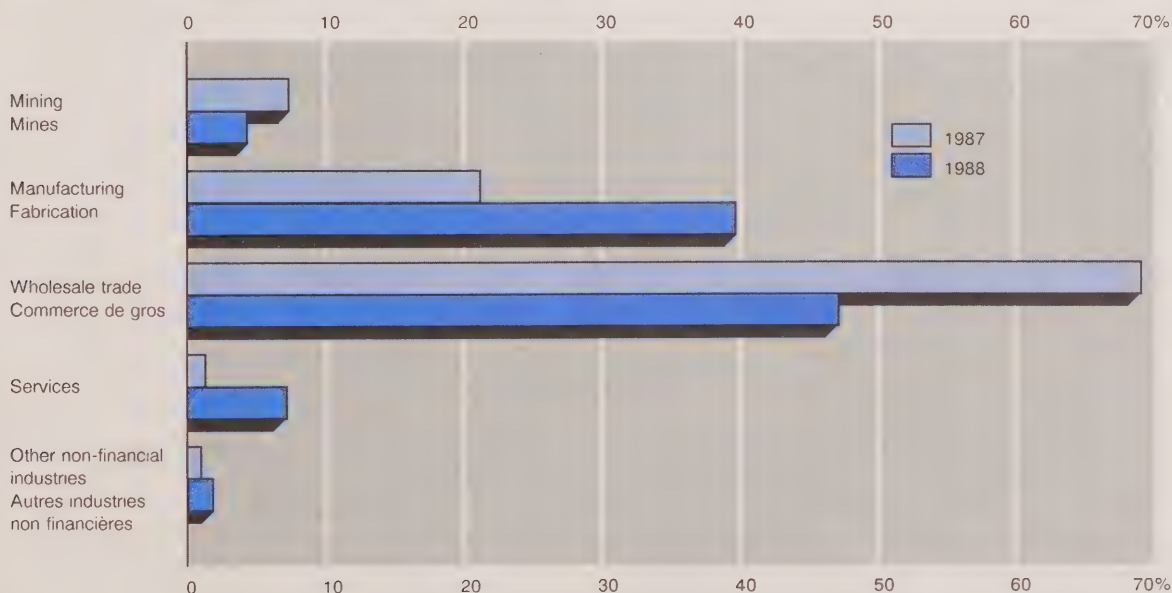
En Section II, l'accent a été porté sur la forte progression des entreprises sous contrôle japonais dans les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier au cours de la période 1983-1988. Le Graphique 3.17 fait état de certains changements récents survenus dans les industries non financières en matière de contrôle japonais. En 1987, le contrôle japonais était fortement concentré (70% environ) dans le commerce de gros, les industries de fabrication venant assez loin derrière avec 21.2%. Les activités japonaises dans le secteur du commerce de gros étaient surtout liées à l'industrie automobile. En 1988, une diversification dans les industries de fabrication et, à un degré moindre, dans les services, a considérablement modifié cette répartition. Le commerce de gros et les industries de fabrication représentaient respectivement en 1988 47% et 40% des actifs sous contrôle japonais au Canada. La croissance dans le secteur des industries de fabrication a surtout affecté les industries du papier et les industries connexes, les industries chimiques, du caoutchouc et du matériel de transport, ces deux dernières industries étant elles aussi liées à l'industrie automobile. La valeur de l'augmentation des actifs sous contrôle japonais dans les industries de fabrication était semblable à la croissance des actifs sous contrôle japonais dans les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier.

Chart - 3.17

Graphique - 3.17

Industrial Distribution of Japanese-controlled Assets, Non-financial Industries, 1987 and 1988

Répartition par industrie des actifs sous contrôle du Japon, industries non financières, 1987 et 1988



Section IV

Provincial Dimension

Section IV

La dimension provinciale

INTRODUCTION

To date there has been little information on the geographical distribution of control within Canada. When foreign control is examined for its detail, it is typically industry detail that is considered.

However, given the geographic diversity of Canada's economy, it may not be reasonable to assume that foreign control is evenly distributed across all provinces. If provincial diversity does exist in the foreign control dimension, then changes in the international economic environment may affect provinces differently. Such changes at the international level include the formation of trading blocks and the emergence of new areas of economic strength.

Similarly, Canadian-controlled corporations are often treated as a homogeneous group, whereas in reality they are composed of both Government- and privately-controlled corporations. The current policy of privatization of federal government-controlled (Crown) corporations and the differing roles played by provincial governments in their provincial economies suggest a provincial diversity in the domestic control dimension as well.

Accordingly, a new methodology was developed and used in this publication to analyze the provincial dimension. Estimates of the corporate revenue generated by corporations or divisions of corporations resident in each province are provided for 1988¹⁰.

INTRODUCTION

Il n'existe à ce jour que peu d'informations sur la répartition géographique du contrôle à l'intérieur du Canada. Lorsqu'on examine le contrôle étranger en détail en effet, on tient généralement compte de la dimension industrielle.

Compte tenu de la diversité géographique de l'économie canadienne, il est peu probable en effet que le contrôle étranger soit réparti équitablement par province. Or si la diversité provinciale a des effets réels sur la dimension du contrôle étranger, les transformations intervenant au sein de l'économie internationale auront une incidence variable selon les provinces. De tels changements au niveau international comprennent la formation de blocs commerciaux et l'émergence de nouveaux domaines de puissance économique.

On traite également le plus souvent les sociétés sous contrôle canadien comme un groupe homogène alors qu'elles sont en réalité composées de sociétés privées et de sociétés d'État. La politique actuelle de privatisation des sociétés sous contrôle fédéral (sociétés d'État) et les rôles variables joués par les gouvernements provinciaux dans leurs économies respectives laissent également supposer que la diversité provinciale a des effets sur la dimension du contrôle canadien.

C'est pourquoi une nouvelle méthodologie a été élaborée et mise en application dans cette publication afin d'analyser la dimension provinciale. Une estimation des recettes des sociétés produites par les sociétés ou leurs divisions à l'échelle de chaque province est ainsi disponible pour 1988¹⁰.

¹⁰ See Statistical Note Section for a description of the methodology used; in this section, these "corporations or divisions of corporations" will be referred to as corporations for simplicity.

¹⁰ Pour une description de la méthodologie utilisée voir la section des Notes et définitions statistiques; par souci de simplification on appelle dans cette section sociétés les sociétés ou divisions de sociétés.

TOTAL CORPORATE REVENUE

As can be seen in Chart 4.1 and Text Table 4.1, in 1988 the provincial distribution of total corporate revenue was similar to that of Canada's gross domestic product (G.D.P.). Ontario corporations earned 43.8% of Canada's corporate revenue. Quebec, Alberta, and British Columbia followed with shares of 23.4%, 10.7% and 10.4%, respectively, while the other provinces and territories accounted for the remaining 11.7%¹¹.

LES RECETTES TOTALES DES SOCIÉTÉS

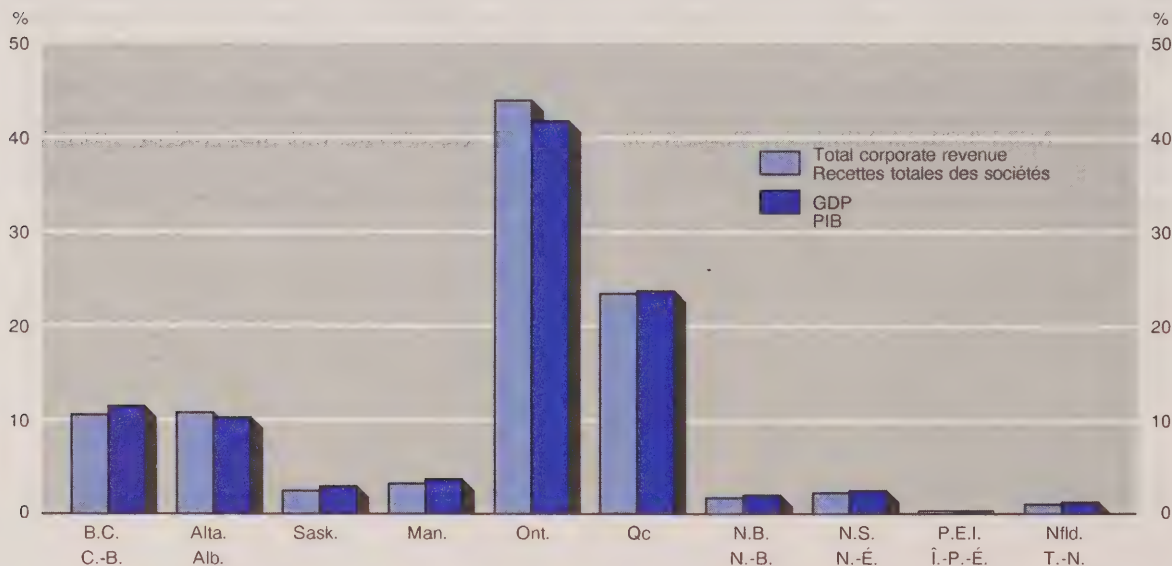
Comme l'indiquent le Graphique 4.1 et le Tableau explicatif 4.1, la répartition provinciale des recettes totales des sociétés était comparable en 1988 à celle du Produit intérieur brut du Canada (PIB). Les sociétés de l'Ontario représentaient à elles seules 43.8% des recettes des sociétés canadiennes. Le Québec, l'Alberta et la Colombie-Britannique représentaient respectivement 23.4%, 10.7% et 10.4% tandis que les autres provinces et territoires se partageaient les 11.7% restants¹¹.

Chart - 4.1

Distribution of Total Corporate Revenue and GDP, by Province, 1988

Répartition des recettes totales des sociétés et PIB par province, 1988

Graphique - 4.1



¹¹ The provincial distribution of total corporate revenue will be shown in each of the "Provincial Distribution" graphs which follow in the section in order to provide the perspective of the relative sizes of the provincial economies.

¹¹ Les graphiques de répartition provinciale qui suivent indiqueront la répartition provinciale des recettes totales des sociétés afin d'offrir une perspective des dimensions relatives des économies provinciales.

TEXT TABLE 4.1 Distribution of Corporate Revenue, GDP and Population, by Province, 1988

TABLEAU EXPLICATIF 4.1 Répartition des recettes des sociétés, du PIB et de la population, par province, 1988

Provinces	Revenue share	GDP share	Population share
	Part des recettes	Part du PIB	Part de la population
	percent - pourcentage		
British Columbia - Colombie-Britannique	10.4	11.5	11.5
Alberta	10.7	10.2	9.2
Saskatchewan	2.5	3.0	3.9
Manitoba	3.1	3.6	4.2
Ontario	43.8	41.6	36.4
Quebec	23.4	23.6	25.6
New Brunswick - Nouveau-Brunswick	1.7	2.0	2.8
Nova Scotia - Nouvelle-Écosse	2.1	2.5	3.4
Prince Edward Island - Île-du-Prince-Édouard	0.2	0.3	0.5
Newfoundland - Terre-Neuve	1.0	1.3	2.2
Other - Autres	1.2	0.4	0.3
Canada	100.0	100.0	100.0

Sources: Provincial Income and Expenditure Accounts (Catalogue 13-213); Quarterly Estimates of Population for Canada, The Provinces and Territories (Catalogue 91-001).
Sources: Comptes provinciaux des revenus et des dépenses (n° 13-213 au catalogue); Estimations trimestrielles de la population du Canada, des provinces et des territoires (n° 91-001 au catalogue).

The control of revenue generated in the provinces by Canadian privately-controlled corporations ranged between 66% and 88%, with the lowest Canadian privately-controlled shares in Alberta, Manitoba and Ontario and the highest shares in Prince Edward Island and New Brunswick. The remainder in each province was accounted for by either Canadian government-controlled corporations or foreign-controlled corporations (Text Table 4.2).

Le contrôle des recettes réalisées dans les provinces par les sociétés canadiennes sous contrôle privé varie de 66% à 88%. C'est en Alberta, au Manitoba et en Ontario que les parts sous contrôle privé étaient les plus faibles et à l'Île-du-Prince-Édouard et au Nouveau-Brunswick qu'elles étaient les plus importantes, la part restante étant représentée dans chaque province par des sociétés d'État ou par des sociétés sous contrôle étranger (Tableau explicatif 4.2).

TEXT TABLE 4.2 Distribution of Revenue within Provinces, by Source of Control, 1988

TABLEAU EXPLICATIF 4.2 Répartition par province des recettes, par origine de contrôle, 1988

Provinces	Canadian private control		Canadian government control		Foreign control		Total
	Contrôle privé canadien		Contrôle de l'État canadien		Contrôle étranger		
	\$ billions		\$ billions		\$ billions		
	\$ milliards	%	\$ milliards	%	\$ milliards	%	
British Columbia – Colombie-Britannique	90.8	70.8	5.6	4.4	31.9	24.9	128.4
Alberta	86.7	65.7	6.9	5.2	38.3	29.0	131.8
Saskatchewan	22.2	72.8	2.9	9.6	5.4	17.6	30.5
Manitoba	25.2	66.6	5.8	15.3	6.9	18.2	37.8
Ontario	360.3	66.6	13.9	2.6	167.2	30.9	541.3
Québec	219.4	75.8	19.6	6.8	50.5	17.4	289.6
New Brunswick – Nouveau-Brunswick	17.2	80.8	1.2	5.8	2.9	13.4	21.3
Nova Scotia – Nouvelle-Écosse	18.0	69.1	2.1	8.0	6.0	23.0	26.1
Prince Edward Island – Île-du-Prince-Édouard	2.5	87.9	--	2.0	0.3	10.1	2.8
Newfoundland – Terre-Neuve	9.3	77.1	0.8	6.7	2.0	16.2	12.0
Other – Autres	12.2	84.6	0.2	1.1	2.1	14.3	14.5
Canada	863.8	69.9	59.1	4.8	313.3	25.3	1,236.1

GOVERNMENT-CONTROLLED REVENUE

Chart 4.2 and Text Table 4.2 present government-controlled revenue¹² as a percent of total corporate revenue earned in each province. The greatest degree of government control of revenue generated in a provincial economy was in Manitoba (15.3%), followed by Saskatchewan (9.6%). In 1988, the smallest share of government control existed in Prince Edward Island and Ontario, each with less than 3%.

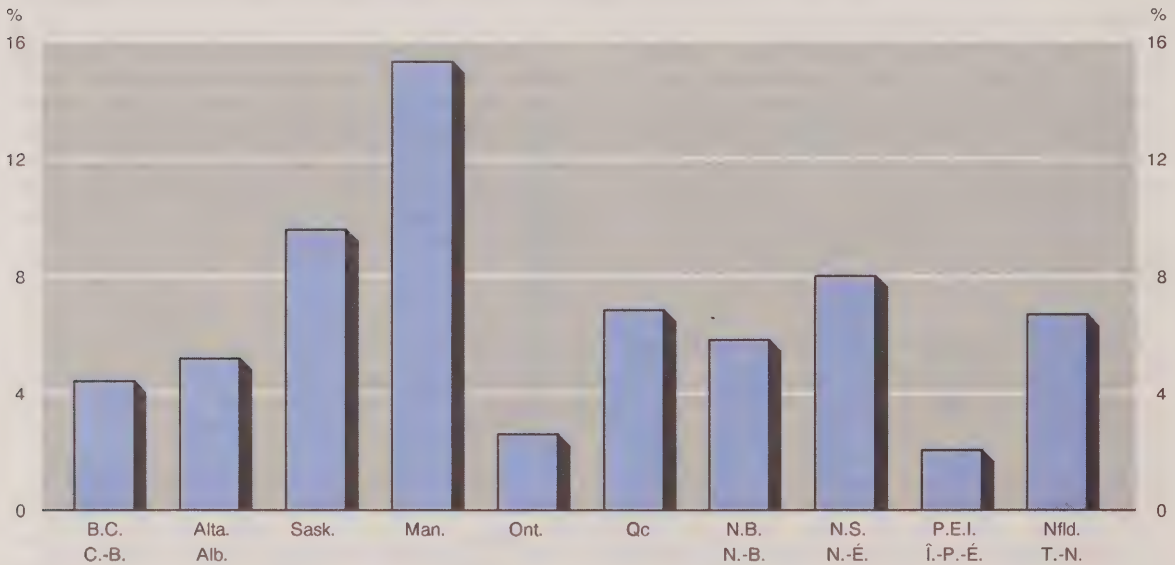
LES RECETTES CONTRÔLÉES PAR L'ÉTAT

Le Graphique 4.2 et le Tableau explicatif 4.2 indiquent, en pourcentage du montant total des recettes, les recettes sous contrôle de l'État¹² enregistrées dans chaque province pour l'année 1988. C'est au Manitoba que le degré de contrôle de l'économie provinciale par l'État était le plus élevé (15.3%). La Saskatchewan venait en deuxième position (9.6%). L'Île-du-Prince-Édouard et l'Ontario enregistraient quant à eux la part du contrôle de l'État la plus faible avec moins de 3% dans chaque province.

Chart - 4.2

Graphique - 4.2

Share of Provincial Revenue Earned by Government-controlled Corporations, 1988
Part des recettes provinciales gagnées par des sociétés sous contrôle de l'État, 1988



¹² "Government control" encompasses federally- and provincially-controlled corporations. Some examples of federal corporations are transportation or communication related corporations, marketing boards, regulatory agencies and development corporations. Some examples of Provincial corporations are telephone and power utilities, liquor boards, provincial insurance agencies and provincial lottery corporations. Please see "Statistical Notes" for a description of how the provincial allocation of revenue was derived.

¹² Le contrôle de l'État comprend les sociétés sous contrôle fédéral et provincial. Les sociétés fédérales comprennent des sociétés de transports ou de communications, des agences de commercialisation, des agences de réglementation et des sociétés de développement, les sociétés provinciales des services publics de téléphone et d'électricité, des commissions des alcools, des agences d'assurance provinciale ainsi que des sociétés provinciales de loterie. Pour une description de la façon dont la répartition des recettes par province a été réalisée, veuillez consulter les Notes et définitions statistiques.

Another way of considering government control and the provincial economies is to examine the share of total government-controlled revenue (\$59 billion) originating in each province. As indicated in Chart 4.3, by far the greatest percentage, 33.2% was earned in Quebec, with Ontario in second place at 23.6%. The perspective provided by the comparison with the distribution of total corporate revenue indicates the relatively important role of government in the Quebec economy. Similarly, Manitoba and Saskatchewan accounted for greater shares of revenues from government-controlled corporations than of total corporate revenue. Ontario's share of revenues from government-controlled corporations was much less than its share of total corporate revenue, again reflecting the relatively smaller role of government-controlled corporations in the provincial economy.

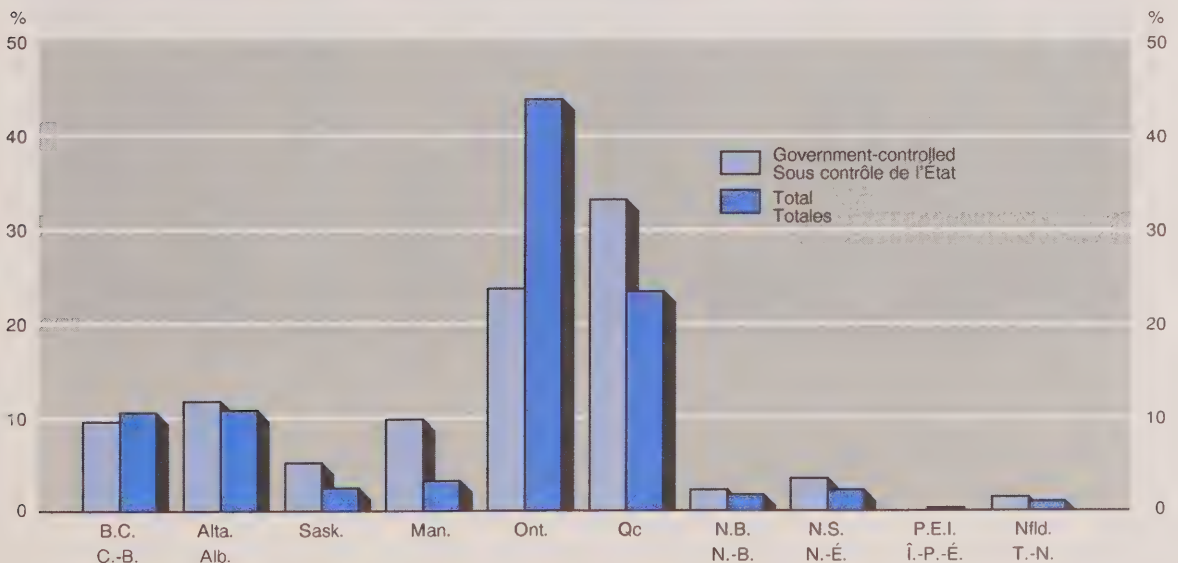
On peut également étudier l'incidence du contrôle gouvernemental sur les économies provinciales en examinant la part des recettes totales sous contrôle de l'État (\$59 milliards) en provenance de chaque province. Comme l'indique le Graphique 4.3, le pourcentage le plus élevé, soit 33.2%, a été réalisé au Québec, l'Ontario venant en deuxième position avec 23.6%. La perspective fournie par la comparaison avec la répartition des recettes totales de sociétés met l'accent sur le rôle relativement important de l'État dans l'économie du Québec. De même, le Manitoba et la Saskatchewan présentent des parts de recettes de sociétés sous contrôle de l'État plus importantes que leurs parts de recettes totales de sociétés. La part des recettes de sociétés contrôlées par la province de l'Ontario en revanche était très inférieure à la part de recettes totales des sociétés, ce qui démontre une fois de plus le rôle plus restreint des sociétés contrôlées par l'État dans l'économie de cette province.

Chart - 4.3

Graphique - 4.3

Distribution of Government-controlled and Total Revenue, by Province, 1988

Répartition des recettes sous contrôle de l'État et de toutes les recettes, par province, 1988



FOREIGN-CONTROLLED REVENUE

In 1988, 30.9% of all corporate revenue generated in Ontario originated with foreign-controlled corporations (Chart 4.4). Alberta had a similarly high percentage (29.0%), followed by British Columbia at 24.9%. Prince Edward Island and New Brunswick had the lowest percentage of foreign control of revenues.

LES RECETTES SOUS CONTRÔLE ÉTRANGER

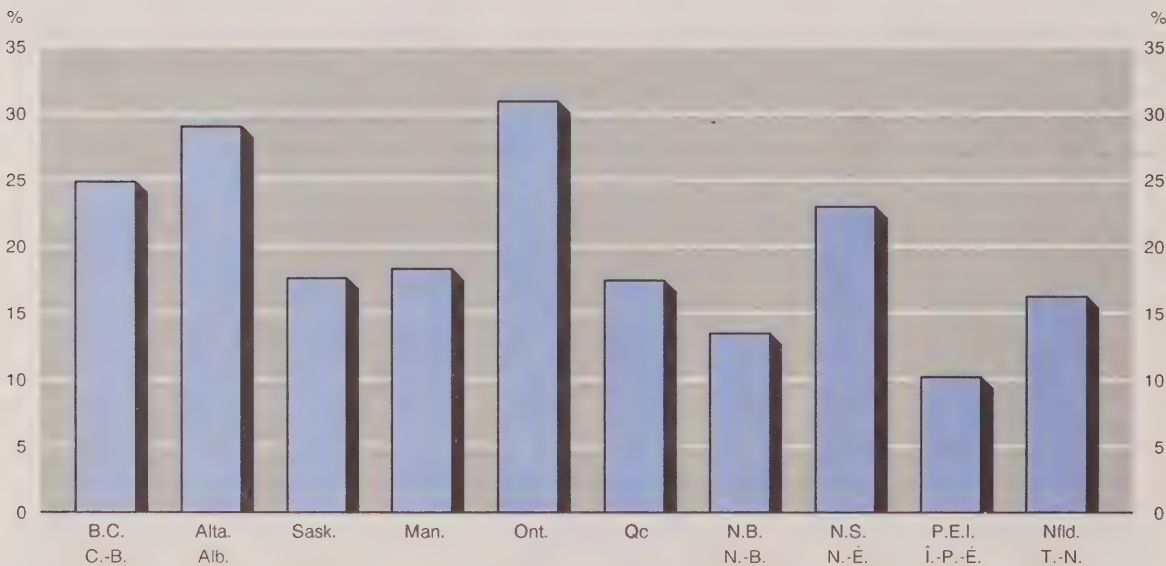
En 1988, 30.9% de l'ensemble des recettes de sociétés réalisées en Ontario proviennent de sociétés sous contrôle étranger (Graphique 4.4). L'Alberta présentait un pourcentage presque aussi élevé (29.0%), suivie par la Colombie-Britannique avec 24.9%. L'Île-du-Prince-Édouard et le Nouveau-Brunswick enregistraient quant à eux le pourcentage le plus faible de contrôle étranger des recettes.

Chart - 4.4

Share of Provincial Revenue Earned by Foreign-controlled Corporations, 1988

Part des recettes provinciales gagnées par des sociétés sous contrôle étranger, 1988

Graphique - 4.4



Of the \$313 billion in revenue earned by foreign-controlled corporations in Canada in 1988, more than half (53.4%) was earned in Ontario (Chart 4.5). The comparison with the share of total corporate revenue indicates the relatively large presence of foreign-controlled corporations in the Ontario economy and their smaller role in the Quebec economy.

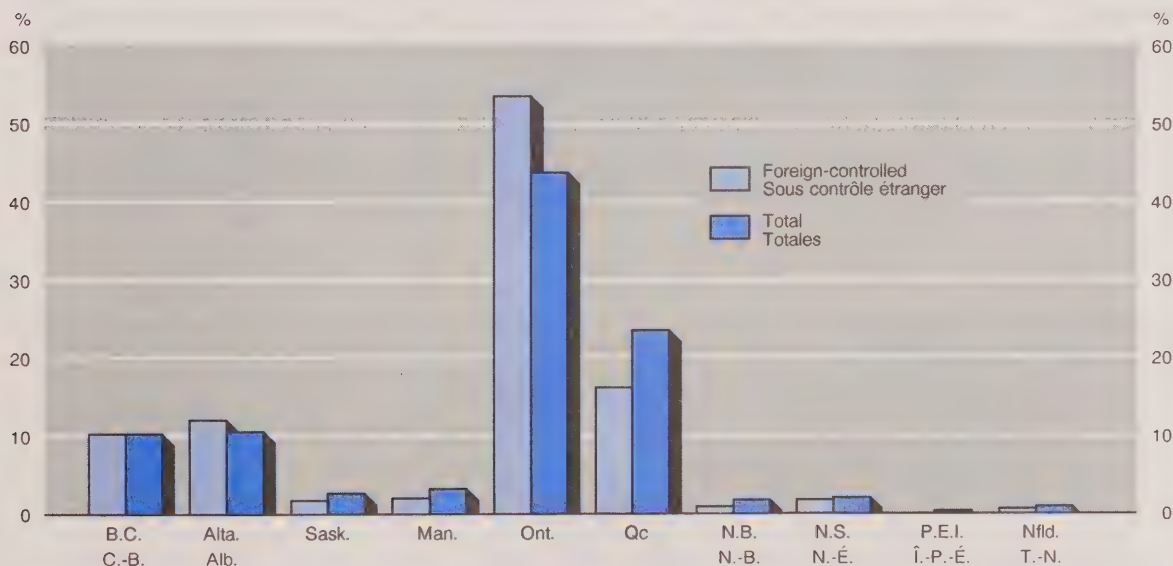
Des \$313 milliards de recettes réalisées au Canada par des sociétés sous contrôle étranger en 1988, plus de la moitié (53.4%) ont été réalisées en Ontario (Graphique 4.5). Une comparaison avec la part des recettes totales de sociétés signale la présence relativement importante de sociétés sous contrôle étranger dans l'économie de l'Ontario et leur rôle plus restreint dans l'économie du Québec.

Chart - 4.5

Graphique - 4.5

Distribution of Foreign-controlled and Total Revenue, by Province, 1988

Répartition des recettes sous contrôle étranger et de toutes les recettes, par province, 1988



For United States parent companies, the preferred province in which to operate was, overwhelmingly, Ontario. This province accounted for 57.3% of revenue generated in Canada of all United States-controlled firms (Chart 4.6). Ontario, and to a lesser extent Alberta, accounted for a greater share of United States-controlled revenue than their share of total corporate revenue. Quebec, on the other hand, accounted for a lesser share compared to its share of corporate revenue.

Corporate control originating from the E.E.C. was distributed across the economy in a manner similar to that of total corporate revenue, with some preference shown for Ontario and Alberta (Chart 4.7).

As previously indicated, a particularly fast-growing segment of control in the Canadian economy is the Pacific Rim area. The distribution of control originating in the Pacific Rim countries was different from that of the United States or E.E.C. (Chart 4.8). British Columbia was the source of 37.7% of revenues earned by Pacific Rim-controlled corporations in Canada, far in excess of the relative size of the British Columbia economy.

A similar share was accounted for by Ontario, the traditional destination for foreign investment in subsidiaries, but in this case the share was more in line with the relative size of the Ontario economy. The presence of the Pacific Rim-controlled firms in these two provinces was in contrast to their relatively lower participation in the Quebec and Alberta economies.

L'Ontario est de loin la province où les sociétés mères des États-Unis préfèrent établir leurs filiales. 57.3% des recettes réalisées au Canada par toutes les entreprises contrôlées par les États-Unis provenaient de cette province (Graphique 4.6). L'Ontario et à un moindre degré l'Alberta ont enregistré une part de recettes contrôlées par les États-Unis plus importante que leur part de recettes totales de sociétés. Le Québec en revanche a enregistré la part la plus faible par rapport à sa part de recettes de sociétés.

La répartition du contrôle des sociétés en provenance des pays de la CEE était semblable à celle des recettes totales de sociétés dans l'ensemble de l'économie canadienne. On peut noter toutefois une préférence des pays de la CEE pour l'Ontario et l'Alberta (Graphique 4.7).

Comme déjà indiqué, la région du Pacifique exerce sur l'économie canadienne un contrôle qui s'accroît rapidement. La répartition du contrôle en provenance des pays du Pacifique se distingue de celle des États-Unis et de la CEE (Graphique 4.8). La Colombie-Britannique constituait la source de 37.7% des recettes réalisées par des sociétés contrôlées par des pays du Pacifique au Canada, pourcentage disproportionné par rapport à la dimension de l'économie de la Colombie-Britannique.

On enregistre un pourcentage équivalent en Ontario, destination traditionnelle de l'investissement étranger dans les filiales, mais dans ce cas la part correspond mieux à la taille relative de l'économie ontarienne. La présence des pays du Pacifique dans ces deux provinces contraste avec leur participation plus faible dans les économies du Québec et de l'Alberta.

Provincial Distributions of Revenue for Selected Control Groupings, 1988 Répartitions par province des recettes sous groupes de contrôle choisis, 1988

Chart - 4.6
Graphique - 4.6

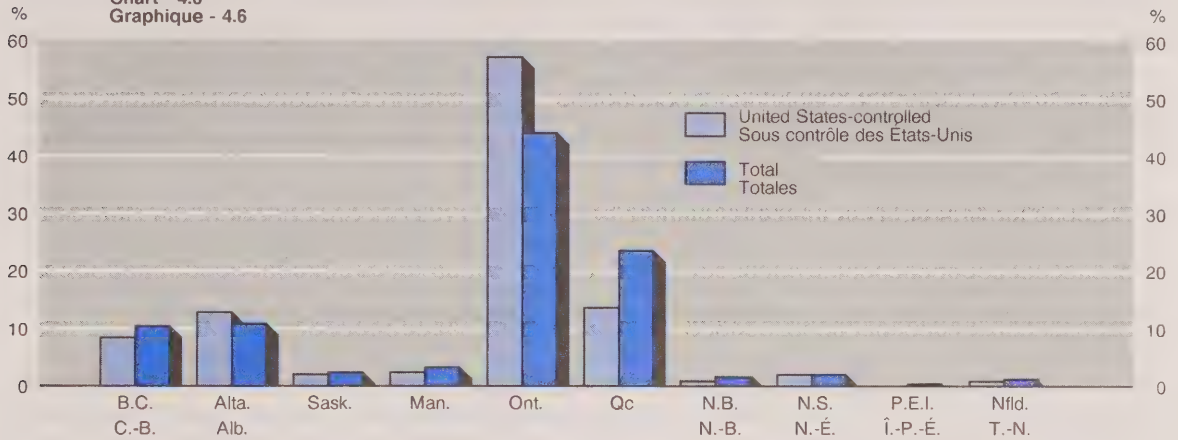


Chart - 4.7
Graphique - 4.7

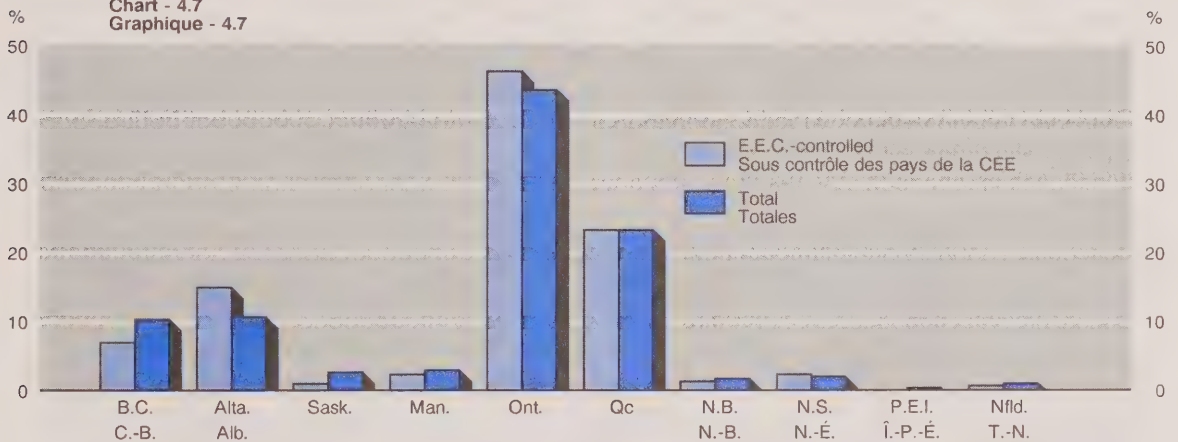
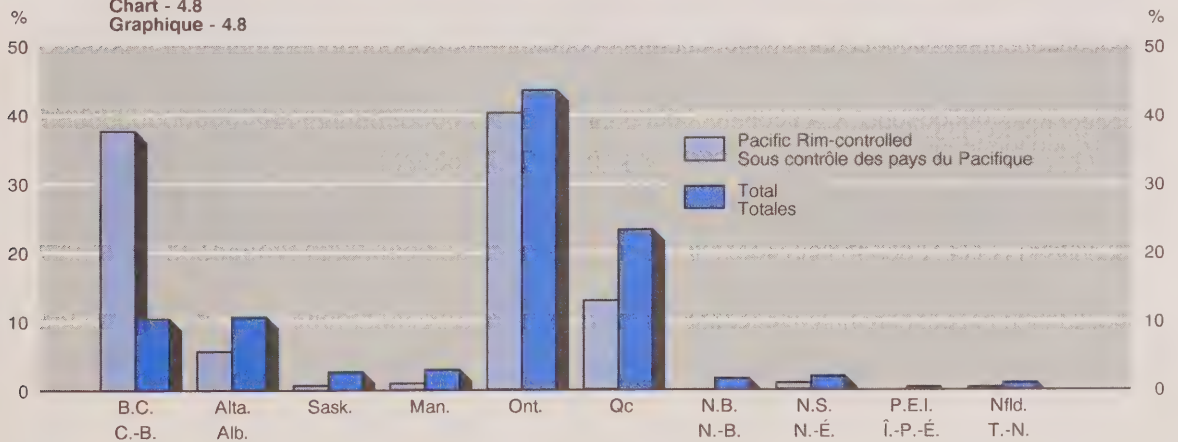


Chart - 4.8
Graphique - 4.8



For 1988, the existence of corporate control of revenue generated in the provinces can be summarized in the following way:

- There was a high degree of Canadian private control in Prince Edward Island and New Brunswick;
- There was a relatively low degree of Canadian private control in Alberta, Ontario and Manitoba;
- The generation of revenues from government-controlled corporations was most notable in Manitoba, Saskatchewan and Quebec;
- The role of foreign control was greatest in Ontario, Alberta and British Columbia;
- The distinguishing feature of control from Pacific Rim countries was its relative concentration in British Columbia;
- Since foreign control originating from the E.E.C. countries is distributed across the provinces in a manner proportionate to total foreign control, any changes vis-à-vis Canadian investment which may arise from their economic union in 1992 are unlikely to disproportionately affect one area of the country more than another. In contrast, if Japan's economic strength and foreign investment in Canada continues to grow, and if current patterns are maintained, the greatest relative impact will be felt in the B.C. economy.

On peut résumer de la manière suivante la présence du contrôle par les sociétés des recettes réalisées dans les provinces pour 1988:

- Un degré élevé de contrôle privé canadien prévalait à l'Île-du-Prince-Édouard et au Nouveau-Brunswick.
- Un degré relativement faible de contrôle privé canadien prévalait en Alberta, en Ontario et au Manitoba.
- La production de recettes de sociétés contrôlées par l'État était la plus notable au Manitoba, en Saskatchewan et au Québec.
- Le rôle du contrôle étranger était le plus important en Ontario, en Alberta et en Colombie-Britannique.
- Le contrôle des pays du Pacifique était caractérisé par sa concentration relative en Colombie-Britannique.
- En raison de la répartition proportionnelle du contrôle étranger en provenance des pays de la CEE au total du contrôle étranger dans l'ensemble des provinces, les modifications dans les investissements qui se produiront au Canada suite à l'union économique de 1992 ne devraient pas avoir une incidence disproportionnée sur une partie du pays plutôt que sur une autre. Si la puissance économique du Japon et sa capacité d'investissement au Canada continuent à croître cependant et si les tendances actuelles se maintiennent, c'est l'économie de la Colombie-Britannique qui en ressentira relativement le plus les effets.

INDUSTRY DETAIL

In the mining industry in 1988, Canadian-controlled firms earned revenue primarily in Ontario and Alberta whereas foreign-controlled mining firms (largely petroleum) earned revenue predominantly in Alberta. This province generated 62.6% of total foreign-controlled mining revenue (Chart 4.9). The highest levels of foreign control in mining were found in Newfoundland (97.6%), Alberta (53.5%) and Quebec (49.6%).

LA DIMENSION INDUSTRIELLE

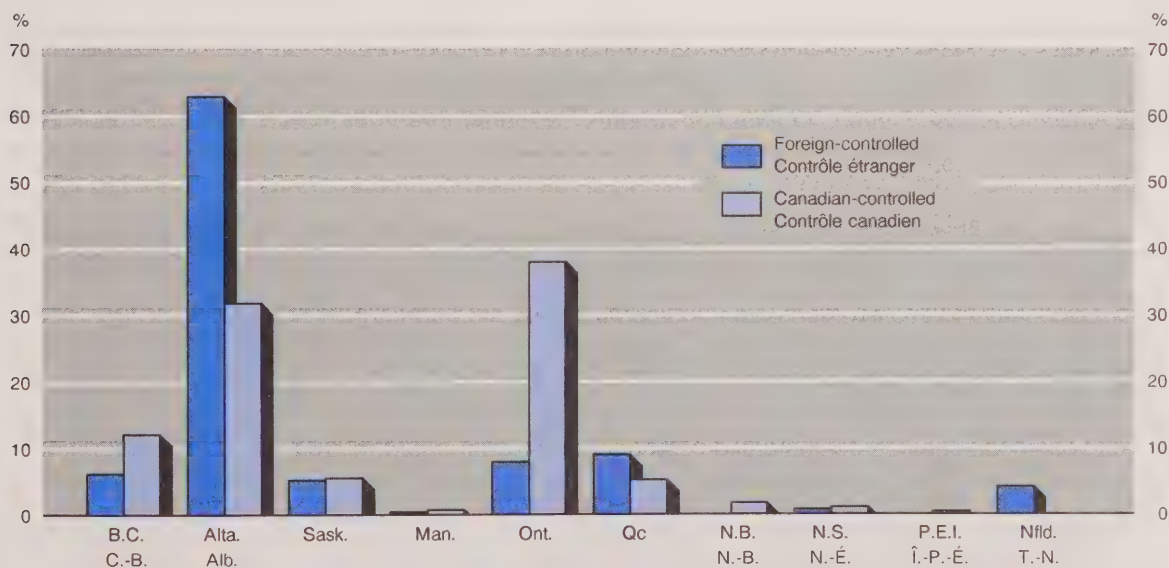
En 1988, dans l'industrie minière, les entreprises sous contrôle canadien ont réalisé des recettes principalement en Ontario et en Alberta alors que les entreprises minières sous contrôle étranger (principalement les entreprises pétrolières) réalisaient la majeure partie de leurs recettes en Alberta. Cette province a produit 62.6% de l'ensemble des recettes minières sous contrôle étranger (Graphique 4.9). Les niveaux les plus élevés de contrôle étranger dans les mines étaient enregistrés à Terre-Neuve (97.1%), en Alberta (53.5%) et au Québec (49.6%).

Chart - 4.9

Graphique - 4.9

Distribution of Foreign- and Canadian-controlled Revenue, Mining Industry, by Province, 1988

Répartition des recettes sous contrôle étranger et canadien, industrie des mines, par province, 1988



The foreign sector of the manufacturing industry was concentrated in Ontario, the source of 60.2% of foreign-controlled manufacturing revenue. The distribution of Canadian-controlled revenue was less concentrated, although Ontario still dominated (Chart 4.10). As can be seen in chart 4.11, the high level of foreign control of Canada's manufacturing industry existed across most of the provinces.

The trade industries (wholesale and retail) were similar to manufacturing in that the foreign sector was concentrated in Ontario (47.5%) in 1988. The distribution of Canadian-controlled revenue in the trade industries was less concentrated than that of manufacturing, with Ontario and Quebec having the largest shares (Chart 4.12).

Le secteur étranger des industries de fabrication était concentré en Ontario, source de 60.2% des recettes de fabrication sous contrôle étranger. La répartition des recettes sous contrôle canadien connaît une concentration moindre malgré la présence toujours dominante de l'Ontario (Graphique 4.10). Comme l'indique le Graphique 4.11, le niveau élevé de contrôle étranger qui prévaut dans les industries de fabrication canadiennes affecte la plupart des provinces.

Comme pour les industries de fabrication, c'est en Ontario que l'on trouve la plus forte concentration du contrôle étranger des industries du commerce de gros et de détail en 1988 (47.5%). La répartition des recettes canadiennes dans les industries du commerce était moins concentrée que dans les industries de fabrication, l'Ontario et le Québec détenant les plus grandes parts (Graphique 4.12).

Chart - 4.10

Graphique - 4.10

Distribution of Foreign- and Canadian-controlled Revenue, Manufacturing Industry, by Province, 1988
Répartition des recettes sous contrôle étranger et canadien, industrie de la fabrication, par province, 1988

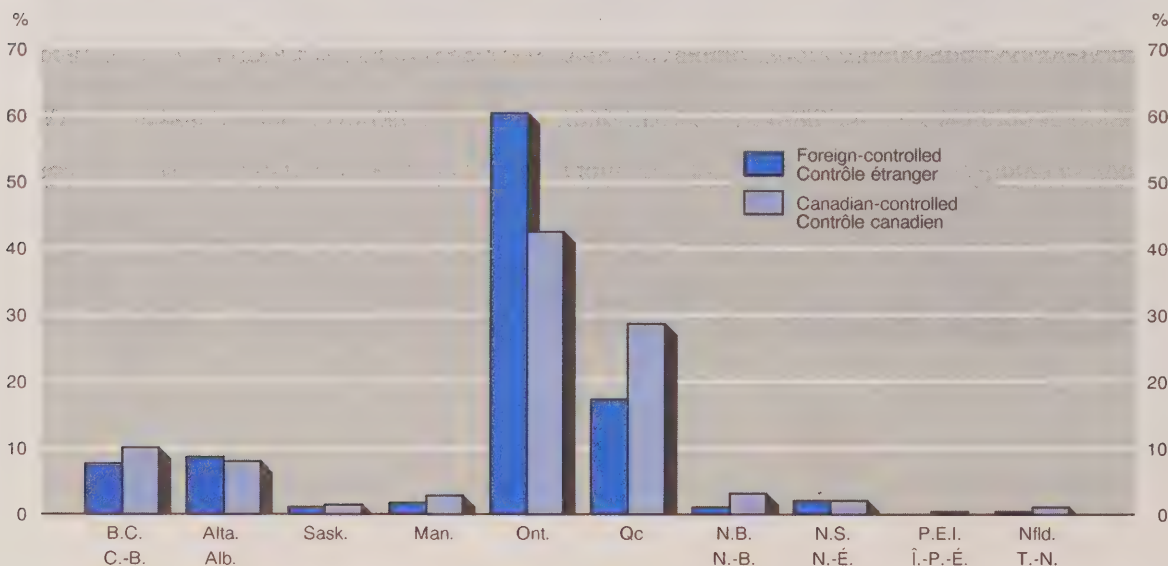


Chart - 4.11

Graphique - 4.11

Share of Manufacturing Industry Revenue Earned by Foreign-controlled Corporations, by Province, 1988

Part des recettes de l'industrie de la fabrication gagnées par des sociétés sous contrôle étranger, par province, 1988

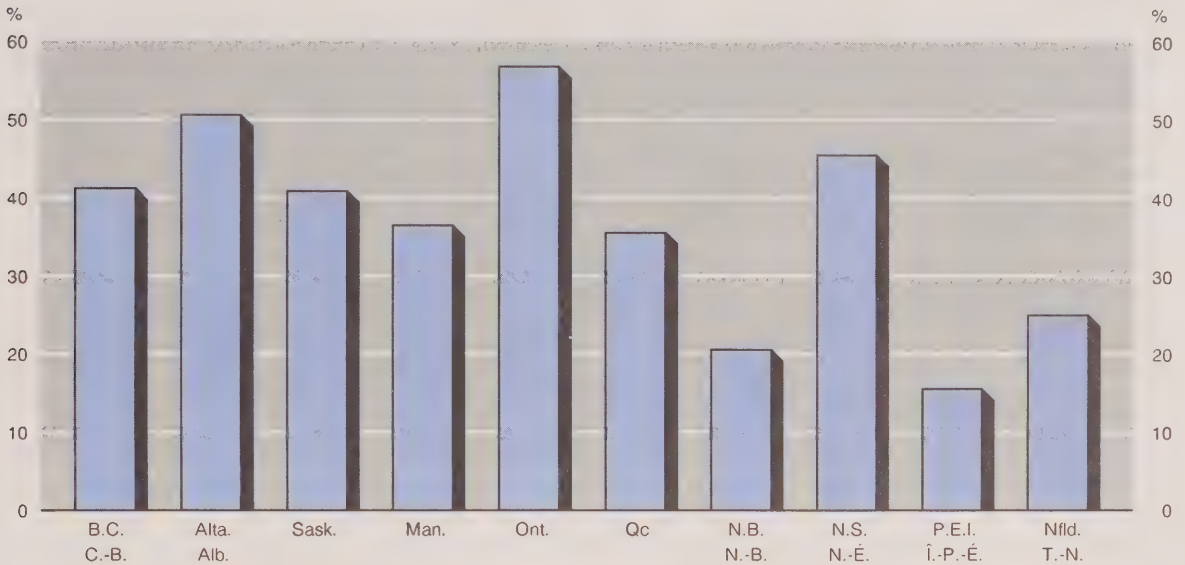
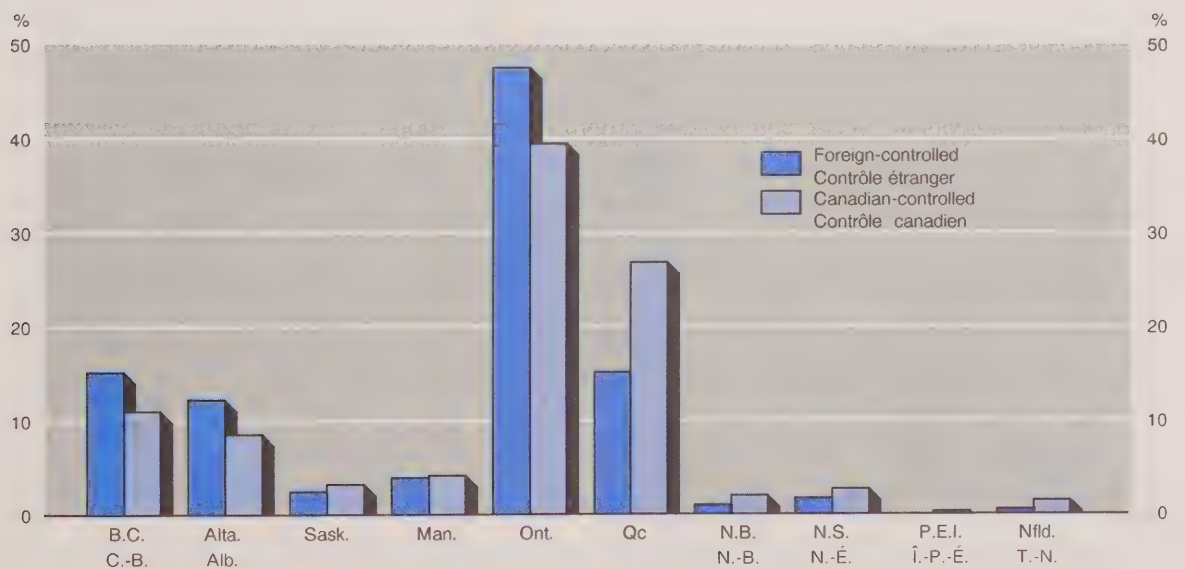


Chart - 4.12

Graphique - 4.12

Distribution of Foreign- and Canadian-controlled Revenue, Trade Industries, by Province, 1988

Répartition des recettes sous contrôle étranger et canadien, industrie du commerce, par province, 1988



TAXABLE INCOME

As corporations apportion their taxable income on a provincial basis, taxable income provides an alternative means of examining regional corporate activity and the relative level of foreign control in provincial economies.

As may be seen in Chart 4.13, over 80% of the corporate taxable income of non-financial corporations was earned in the provinces of Ontario, Quebec and Alberta. In 1988, Ontario's share of taxable income continued to drop from its high in 1985 to 40.8%, while Quebec's share increased to 25.3%. Alberta's share of taxable income remained constant at 15.0%, still well below its 1982 level of 28.8% (Chart 4.14). Underlying the decline in Ontario's share of taxable income was a \$0.9 billion drop in the taxable income of Canadian-controlled utilities, while the lower taxable income in Alberta since 1982 reflected lower energy sector profits.

LE REVENU IMPOSABLE

Les sociétés effectuant la ventilation de leur revenu imposable sur une base provinciale, le revenu imposable fournit un autre moyen d'étudier l'activité régionale des sociétés et le niveau relatif de contrôle étranger dans les économies provinciales.

Comme indiqué au Graphique 4.13, plus de 80% du revenu imposable des sociétés non financières a été réalisé dans les provinces de l'Ontario, du Québec et de l'Alberta. En 1988, la part du revenu imposable de l'Ontario a continué à décroître par rapport à son maximum de 1985 (40.8%) tandis que la part du Québec augmentait pour atteindre 25.3%. La part du revenu imposable de l'Alberta est restée constante à 15.0%, demeurant toujours très en dessous du niveau de 28.8% qu'elle avait atteint en 1982 (Graphique 4.14). Le recul de la part du revenu imposable de l'Ontario a pour origine une diminution de \$0.9 milliard du revenu imposable des services publics sous contrôle canadien. La diminution du revenu imposable qui affecte l'Alberta depuis 1982 reflète quant à elle une baisse des bénéfices dans le secteur de l'énergie.

Chart - 4.13

Distribution of Taxable Income, Non-financial Industries, by Province, 1987 and 1988
Répartition du revenu imposable, industries non financières, par province, 1987 et 1988

Graphique - 4.13

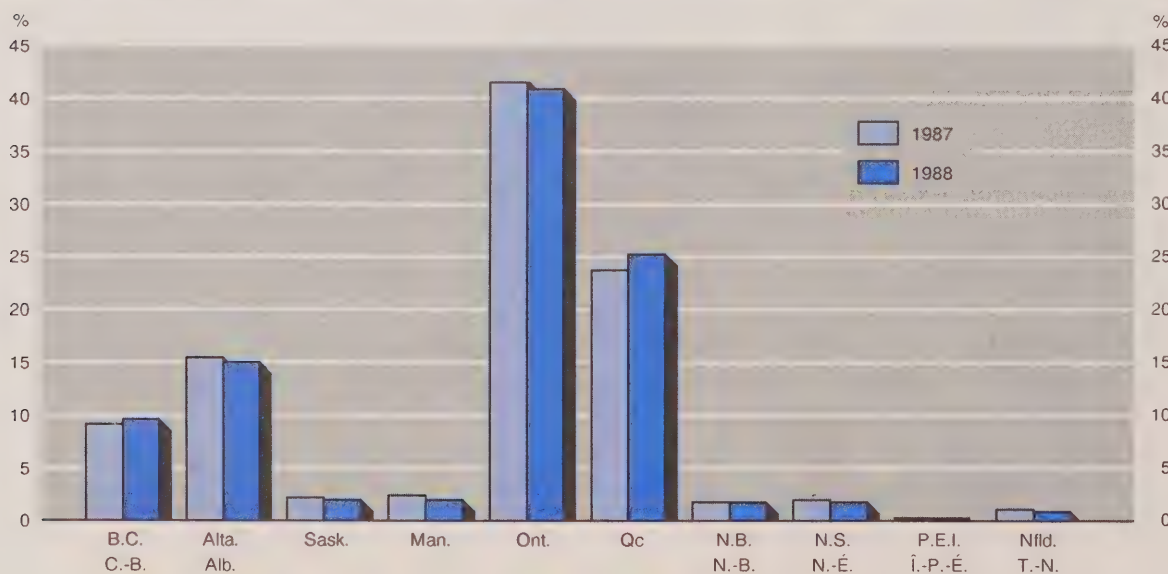
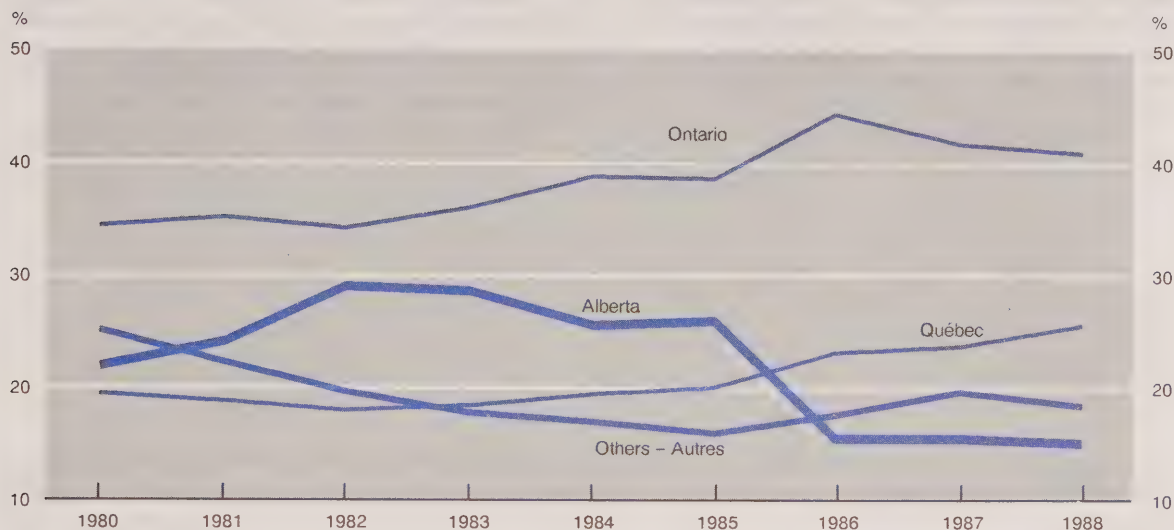


Chart - 4.14

Graphique - 4.14

Taxable Income Shares for Selected Provinces, Non-financial Industries, 1980-1988

Part du revenu imposable par province choisie, industries non financières, 1980-1988



TEXT TABLE 4.3 Provincial Allocation of Taxable Income, Non-financial Corporations, by Control, 1987 and 1988

TABLEAU EXPLICATIF 4.3 Répartition provinciale du revenu imposable, sociétés non financières, par contrôle, 1987 et 1988

Provinces	Canadian - Canadien		Foreign - Étranger		Total	
	1987	1988	1987	1988	1987	1988
billions of dollars - milliards de dollars						
British Columbia - Colombie-Britannique	2.1	2.6	1.3	1.4	3.5	4.0
Alberta	3.2	3.6	2.6	2.7	5.8	6.3
Saskatchewan	0.6	0.5	0.2	0.2	0.8	0.8
Manitoba	0.6	0.5	0.3	0.3	0.9	0.8
Ontario	10.2	10.3	5.5	6.8	15.6	17.1
Québec	6.8	7.9	2.1	2.7	8.9	10.6
New Brunswick - Nouveau-Brunswick	0.6	0.7	--	0.1	0.6	0.8
Nova Scotia - Nouvelle-Écosse	0.5	0.5	0.2	0.3	0.7	0.7
Prince Edward Island - Île-du-Prince-Édouard	--	--	--	--	--	0.1
Newfoundland - Terre-Neuve	0.2	0.2	0.1	0.1	0.4	0.4
Canada¹	25.2	27.1	12.5	14.8	37.7	41.8

¹ The 10 provinces do not always add to the Canada total because any allocation to the region "other" has been suppressed due to an insufficient number of respondents.

¹ Les chiffres des 10 provinces n'égalent pas toujours le total pour le Canada car la classe "autres régions" a été supprimée à cause du nombre insuffisant de sociétés.

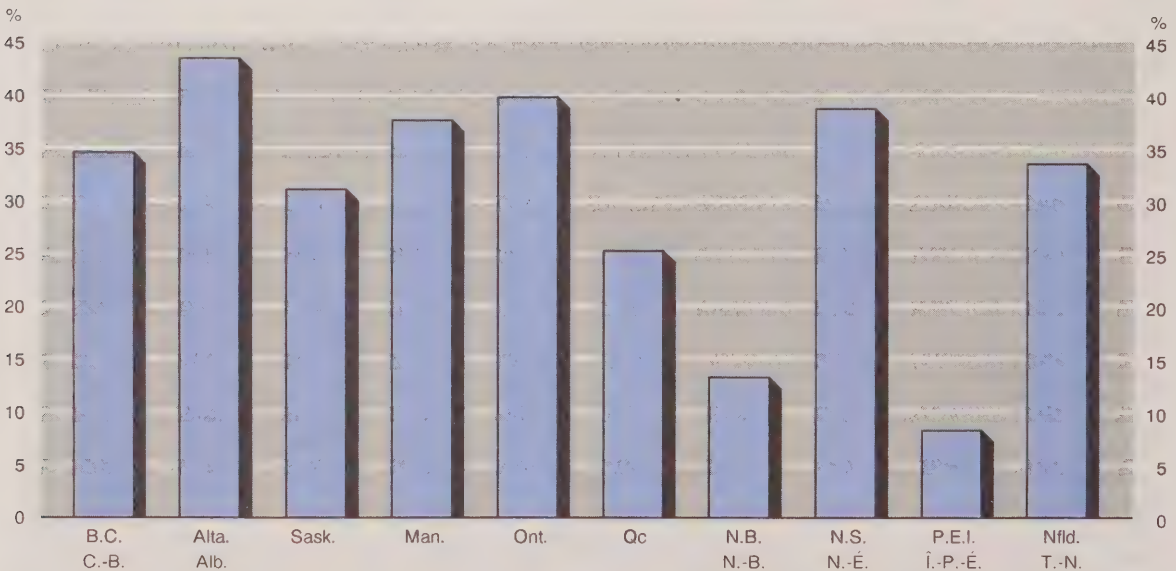
As may be seen in Chart 4.15, there was considerable variation in the level of foreign-controlled taxable income within each province. In 1988, Alberta once again recorded the highest level of foreign-controlled taxable income (43.5%), although still at a lower level than in previous years (Chart 4.15). Ontario recorded the second highest level (39.8%), followed by British Columbia (34.5%). In contrast, Prince Edward Island had the lowest level (8.1%), followed by New Brunswick (13.3%).

Comme l'indique le Graphique 4.15, le niveau de revenu imposable sous contrôle étranger varie considérablement d'une province à l'autre. En 1988, l'Alberta enregistrerait une fois de plus le niveau le plus élevé de revenu imposable sous contrôle étranger (43.5%), bien que celui-ci ait été moins élevé que les années précédentes (Graphique 4.15). L'Ontario venait en deuxième position (39.8%), suivi de la Colombie-Britannique (34.5%). L'Île-du-Prince-Édouard avait en revanche le niveau le plus faible (8.1%), suivie par le Nouveau-Brunswick (13.3%).

Chart - 4.15

Share of Provincial Taxable Income Earned by Foreign-controlled Corporations, 1988
Part du revenu imposable gagné par des sociétés sous contrôle étranger, 1988

Graphique - 4.15



Finally, foreign- and Canadian-controlled corporations showed both similarities and differences in their generation of taxable income. As may be seen in Chart 4.16, the principal province of taxable income generation for both groups of corporations was Ontario, where in 1988, 46.0% of foreign-controlled taxable income and 37.9% of Canadian-controlled taxable income was earned. Quebec accounted for 29.2% of Canadian-controlled taxable income and 18.1% of the foreign, while Alberta accounted for 18.5% of foreign-controlled taxable income but only 13.1% of the Canadian-controlled total.

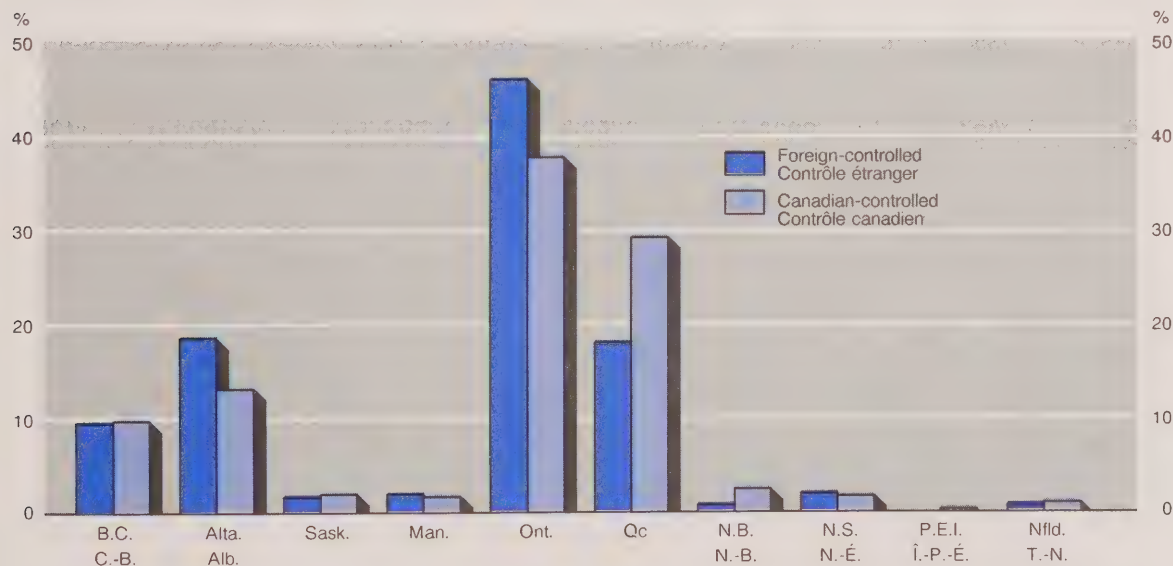
Les sociétés sous contrôle étranger et les sociétés sous contrôle canadien présentaient des similitudes et des différences en matière de production de revenu imposable. Comme l'indique le Graphique 4.16, l'Ontario, qui avait produit en 1988 46.0% du revenu imposable sous contrôle étranger et 37.9% du revenu imposable sous contrôle canadien, venait en tête pour ce qui concerne la production du revenu imposable pour les deux groupes de sociétés. Le Québec comptait pour 29.2% du revenu imposable sous contrôle canadien et 18.1% du revenu imposable sous contrôle étranger, alors que l'Alberta comptait pour 18.5% du revenu imposable sous contrôle étranger, mais seulement pour 13.1% du total sous contrôle canadien.

Chart - 4.16

Graphique - 4.16

Distribution of Foreign- and Canadian-controlled Taxable Income, Non-financial Industries, by Province, 1988

Répartition du revenu imposable sous contrôle étranger et canadien, industries non financières, par province, 1988



Section V

Corporate Concentration

Section V

La concentration des sociétés

LARGE CORPORATIONS

The surge of merger activity and the tendency towards the globalization of the corporate economy have increased public concerns about corporate concentration. Corporate concentration can be examined from many different perspectives. Quantifying the share of corporate activity controlled by Canada's large corporations is one perspective.

Non-financial Industries

In 1988, large non-financial corporations with assets of \$25 million or more accounted for 70.6% of all assets (down 0.5 percentage points from 1987), 50.7% of all revenue (1.3 percentage points below 1987), and 73.6% of all profits (up 4.3 percentage points from 1987) within the non-financial industries.

LES GRANDES SOCIÉTÉS

La vague de fusions et la tendance vers la mondialisation de l'économie des sociétés ont sensibilisé le public à la question de la concentration des sociétés. Celle-ci peut être étudiée selon différentes perspectives. On peut par exemple quantifier la part d'activité des sociétés contrôlées par les grandes sociétés canadiennes.

Les industries non financières

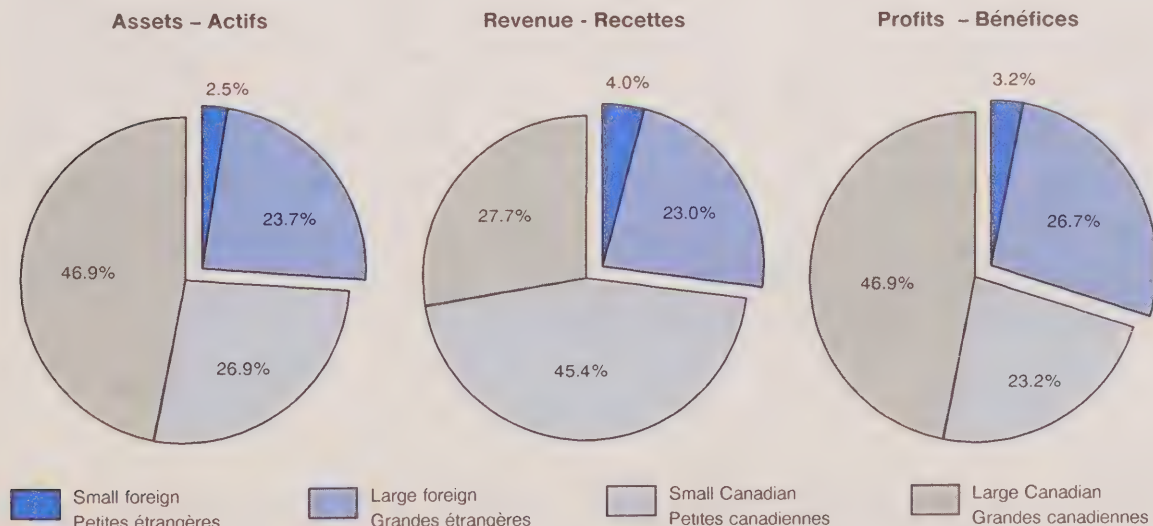
En 1988, les grandes sociétés non financières, soit celles dont l'actif était égal ou supérieur à 25 millions de dollars, représentaient 70.6% de l'ensemble des actifs (0.5 point de moins qu'en 1987), 50.7% de l'ensemble des recettes (1.3 point de moins qu'en 1987), et 73.6% de l'ensemble des bénéfices des industries non financières (4.3 points de plus qu'en 1987).

Chart - 5.1

Graphique - 5.1

Asset, Revenue, and Profit Shares of Large and Small Corporations, Non-financial Industries, by Control, 1988

Parts des actifs, des recettes et des bénéfices des grandes et petites sociétés, industries non financières, par contrôle, 1988



As may be seen in Text Table 5.1, foreign-controlled corporations showed a higher level of concentration than did Canadian-controlled companies. In 1988, large foreign-controlled corporations accounted for 90.5% of all foreign-controlled assets, 85.3% of all foreign-controlled revenue, and 89.1% of all foreign-controlled profits. In contrast, large Canadian-controlled corporations accounted for 63.6% of all Canadian-controlled assets, 37.9% of revenue and 66.9% of profits.

Comme indiqué au Tableau explicatif 5.1, les sociétés sous contrôle étranger présentaient un niveau de concentration plus élevé que les sociétés sous contrôle canadien. En 1988, les grandes sociétés sous contrôle étranger représentaient 90.5% de l'ensemble des actifs sous contrôle étranger, 85.3% de l'ensemble des recettes sous contrôle étranger et 89.1% de l'ensemble des bénéfices sous contrôle étranger. Les grandes sociétés sous contrôle canadien en revanche représentaient 63.6% de l'ensemble des actifs sous contrôle canadien, 37.9% des recettes et 66.9% des bénéfices.

TEXT TABLE 5.1 Major Financial Characteristics of Non-financial Corporations, by Asset Size and Control, 1987 and 1988

TABLEAU EXPLICATIF 5.1 Caractéristiques financières principales des sociétés non financières, par taille d'actifs et par contrôle, 1987 et 1988

	Number of corporations		Assets		Revenue		Profits	
	Nombre de sociétés		Actifs		Recettes		Bénéfices	
	1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988
	No. - Nbre		billions of dollars - milliards de dollars					
Small foreign ¹ - Petites étrangères ¹	4,355	4,463	21.5	23.0	37.9	40.8	1.8	2.1
Large foreign ² - Grandes étrangères ²	925	1,035	182.7	219.0	218.7	236.8	15.6	17.3
Total foreign - Total, étrangères	5,280	5,498	204.2	242.0	256.6	277.6	17.4	19.4
Small canadian ¹ - Petites canadiennes ¹	471,095	516,076	217.6	248.4	412.1	467.6	15.3	15.1
Large canadian ² - Grandes canadiennes ²	1,461	1,642	406.4	433.4	268.2	285.2	22.9	30.4
Total canadian - Total, canadiennes	472,556	517,718	624.0	681.8	680.3	752.8	38.2	45.5
Total	477,836	523,216	828.2	923.8	936.9	1,030.4	55.6	64.9

¹ "Small" - represents corporations with assets less than \$25 million.

¹ "Petites" - représente les sociétés ayant un actif inférieur à \$25 millions.

² "Large" - represents corporations with assets equal to or greater than \$25 million.

² "Grandes" - représente les sociétés ayant un actif égal ou supérieur à \$25 millions.

AGGREGATE CONCENTRATION

The Leading 25 Enterprises

All Industries

Another way of evaluating the impact of corporate size is provided by measuring aggregate corporate concentration – the share of corporate assets, revenue, profits, etc., accounted for by groupings of enterprises ranked in order of revenue¹³ (Text Table 5.2).

LA CONCENTRATION GLOBALE

Les 25 entreprises les plus importantes

Toutes les industries

Un autre moyen d'évaluer l'incidence de la taille des sociétés consiste à mesurer la concentration globale des sociétés – la part des actifs, des recettes, des bénéfices, etc., enregistrés par des groupes d'entreprises classées par ordre de recettes¹³ (Tableau explicatif 5.2).

TEXT TABLE 5.2 Shares of Total Assets, Revenue and Profits of Leading Enterprises, 1987 and 1988

TABLEAU EXPLICATIF 5.2 Parts des actifs, des recettes et des bénéfices totaux, des entreprises les plus importantes, 1987 et 1988

	Number of enterprises		Number of corporations		Percentage of assets		Percentage of revenue		Percentage of profits	
	Nombre d'entreprises		Nombre de sociétés		Pourcentage des actifs		Pourcentage des recettes		Pourcentage des bénéfices	
	1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988
Leading 25 enterprises – 25 plus importantes entreprises:										
Foreign – Étrangères	8	8	204	207	4.5	4.3	6.9	6.8	4.0	5.3
Canadian – Canadiennes:										
Private sector – Secteur privé	13	14	763	877	26.3	30.5	10.2	10.5	17.2	16.9
Government – État	4	3	201	174	8.0	6.5	4.2	3.4	4.2	4.3
Total	25	25	1,168	1,258	38.8	41.2	21.3	20.8	25.4	26.6
Leading 100 enterprises – 100 plus importantes entreprises:										
Foreign – Étrangères	36	39	505	599	7.3	8.1	11.5	11.7	10.7	11.0
Canadian – Canadiennes:										
Private sector – Secteur privé	57	54	1,616	1,731	38.7	39.5	19.0	18.5	26.9	28.2
Government – État	7	7	264	231	9.3	8.3	4.9	4.5	4.8	6.2
Total	100	100	2,367	2,561	55.3	55.9	35.4	34.6	42.3	45.4
Leading 500 enterprises – 500 plus importantes entreprises:										
Foreign – Étrangères	239	239	1,739	1,878	13.3	13.8	19.8	19.5	20.1	20.0
Canadian – Canadiennes:										
Private sector – Secteur privé	250	250	3,216	3,262	46.2	46.1	26.2	25.5	33.5	37.4
Government – État	11	11	281	265	9.8	8.7	5.1	4.7	5.2	6.7
Total	500	500	5,236	5,405	69.3	68.7	51.2	49.7	58.7	64.0
Leading 1,000 enterprises – 1,000 plus importantes entreprises:										
Foreign – Étrangères	452	447	2,488	2,623	14.9	15.5	22.2	21.8	23.0	22.8
Canadian – Canadiennes:										
Private sector – Secteur privé	536	541	4,286	4,542	49.1	48.9	29.4	28.6	36.7	40.4
Government – État	12	12	282	266	9.8	8.7	5.1	4.8	5.3	6.7
Total	1,000	1,000	7,056	7,431	73.8	73.2	56.8	55.2	65.0	70.0

¹³ Each year enterprises are ranked according to their revenue. Consequently, the member enterprises of any group of leading enterprises may be different from one year to the next.

¹³ Chaque année, les entreprises sont classées en fonction de leurs recettes. C'est pourquoi les entreprises qui composent le groupe des entreprises les plus importantes peuvent différer d'une année à l'autre.

Chart 5.2 illustrates that the level of aggregate corporate concentration, as measured by the shares of revenue accounted for by the leading 25 enterprises, consistently declined between 1983 and 1988, registering a 3.6 % decrease overall. Over this period, the asset and profit shares of the leading 25 enterprises have been fluctuating, with the profit share displaying the greater volatility. While both the asset and profit shares of the leading 25 enterprises increased between 1987 and 1988, their asset share was 1.3 percentage points higher than that registered in 1983, whereas their profit share was 3.4 percentage points below the 1983 value.

Le Graphique 5.2 indique que le niveau de concentration globale des sociétés, mesuré par la part de recettes réalisées par les 25 entreprises les plus importantes, a constamment diminué entre 1983 et 1988, enregistrant une baisse totale de 3.6%. Au cours de cette période, les parts des actifs et des bénéfices des 25 entreprises les plus importantes ont fluctué, la part des bénéfices enregistrant des fluctuations plus irrégulières. Bien que les parts des actifs et des bénéfices des 25 entreprises les plus importantes aient augmenté l'une et l'autre entre 1987 et 1988, leur part des actifs était de 1.3 point plus élevée qu'en 1983 alors que leur part des bénéfices était de 3.4 points inférieure à celle de 1983.

Chart - 5.2

Graphique - 5.2

Shares of Total Assets, Revenue, and Profits Controlled by Canada's Leading 25 Enterprises, 1983-1988

Parts des actifs, des recettes et des bénéfices totaux contrôlées par les 25 entreprises les plus importantes du Canada, 1983-1988

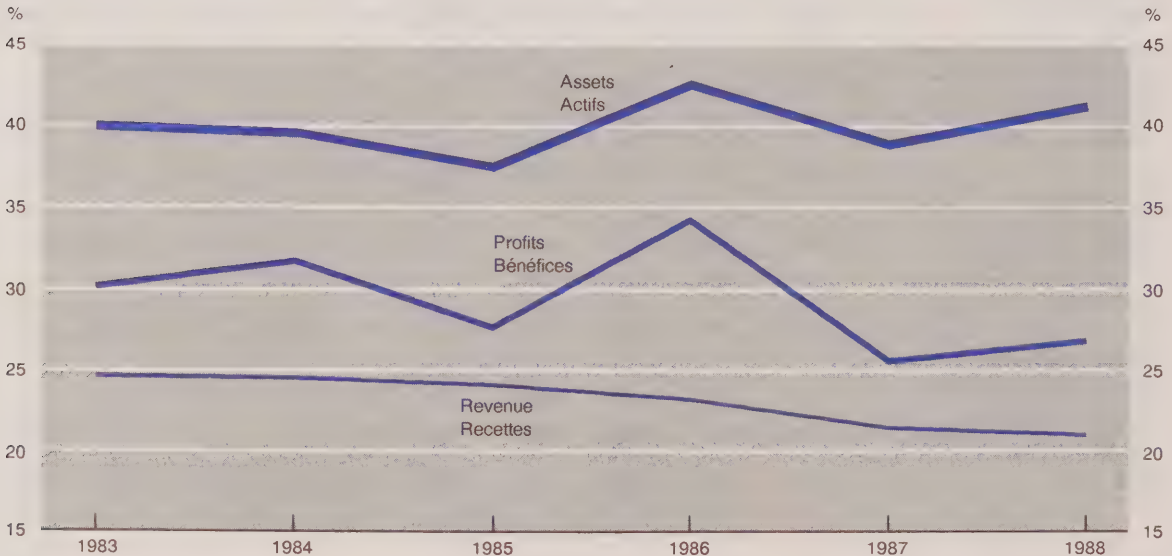


Chart 5.3 illustrates the impact of Canada's leading 25 enterprises on the major industry groups in terms of the share of industry revenue controlled by them. In 1988, 39.2% of the total revenue in the utilities industry was controlled by Canada's leading 25 enterprises, with government enterprises accounting for a sizeable portion of that share. The leading 25 were also quite visible in the finance, insurance and real estate industries, representing 37.8% of the total revenue; Canadian private enterprises accounted for the bulk of that revenue share.

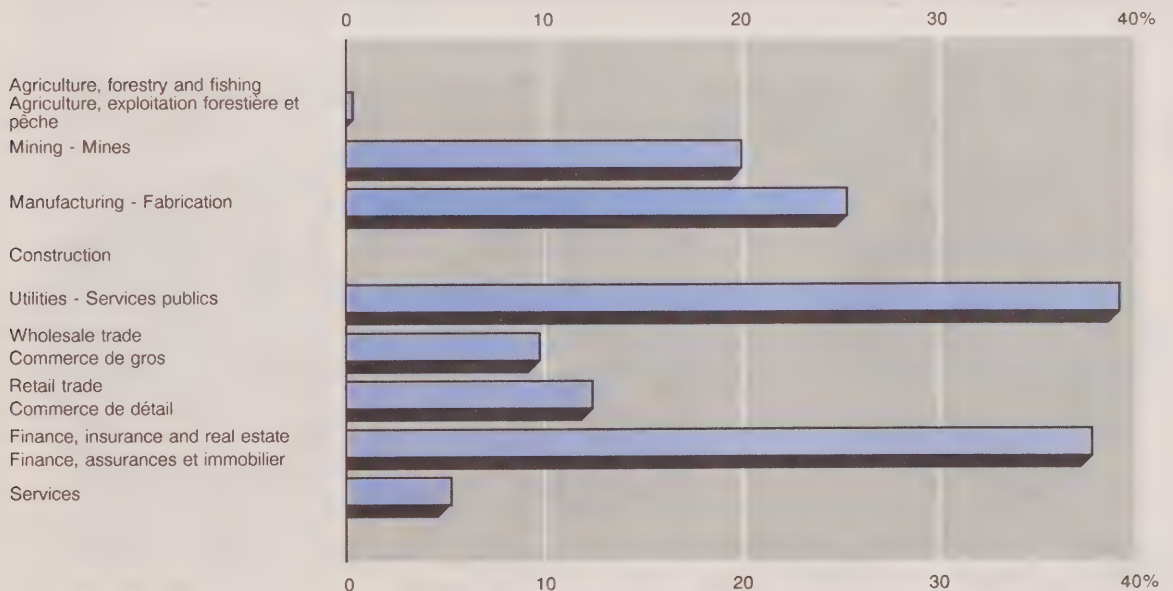
Le Graphique 5.3 montre l'incidence des 25 entreprises les plus importantes du Canada sur les groupes d'industries majeurs en matière de part de recettes de l'industrie qu'elles contrôlent. En 1988, 39.2% des recettes des services publics étaient contrôlées par les 25 entreprises les plus importantes du Canada, les entreprises gouvernementales comptant pour une partie notable de cette part. Les 25 entreprises les plus importantes étaient également très présentes dans les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier où elles détenaient 37.8% des recettes totales, les entreprises privées canadiennes détenant l'essentiel de cette part.

Chart - 5.3

Graphique - 5.3

Share of Revenue of Canada's Leading 25 Enterprises, by Industry, 1988

Part des recettes des 25 entreprises les plus importantes du Canada, par industrie, 1988



Foreign-controlled and Canadian government-controlled enterprises exhibit a higher level of concentration than Canadian privately-controlled enterprises. In 1988, foreign-controlled enterprises had 76.9% of their revenue concentrated in the leading 500 enterprises, while government-controlled enterprises had 99.5% of their revenue clustered within the leading 500 enterprises (Chart 5.4). In sharp contrast, Canadian privately-controlled enterprises had only 36.5% of their revenue within the leading 500 enterprises.

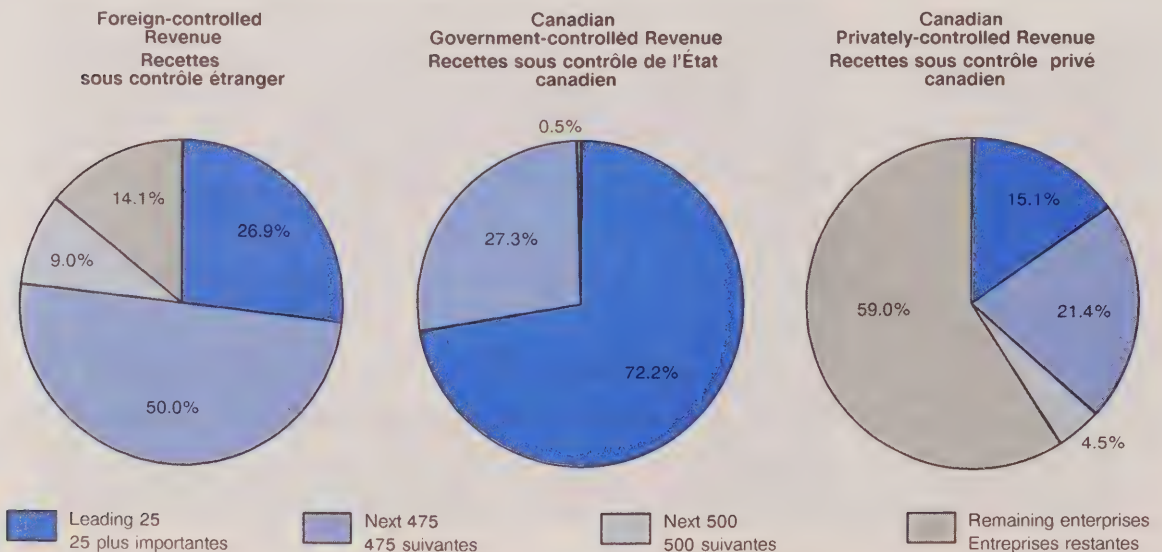
Les entreprises d'État canadiennes et les entreprises sous contrôle étranger présentent un degré de concentration plus élevé que les entreprises privées canadiennes. En 1988, 76.9% des recettes des entreprises sous contrôle étranger étaient concentrées dans les 500 entreprises les plus importantes tandis que 99.5% des recettes des entreprises d'État étaient concentrées dans les 500 entreprises les plus importantes (Graphique 5.4). Les entreprises privées sous contrôle canadien en revanche n'avaient que 36.5% de leurs recettes placées dans les 500 entreprises les plus importantes.

Chart -5.4

Graphique - 5.4

Foreign-, Canadian Government-, and Canadian Privately-controlled Revenue, by Leading Enterprise Groupings, All Industries, 1988

Recettes sous contrôle étranger, sous contrôle de l'État canadien et sous contrôle privé canadien, par groupe d'entreprises les plus importantes, toutes les industries, 1988



Non-financial Industries

Enterprises comprising corporations within the non-financial industries show a distinct trend in the level of aggregate concentration. Chart 5.5 shows the shares of assets, revenue and profits accounted for by the leading 25 non-financial enterprises over the period 1975 to 1988. All indicators showed an increasing level of concentration up to the early 1980's and a decline in recent years. Over the entire 14 year period, concentration in terms of assets increased 1.6 percentage points, revenue declined 0.9 percentage points and profits increased 5.7 percentage points. From 1987 to 1988, concentration of assets increased 0.1 of a percentage point, revenue declined 0.5 of a percentage point and profits declined 0.1 of a percentage point.

Les industries non financières

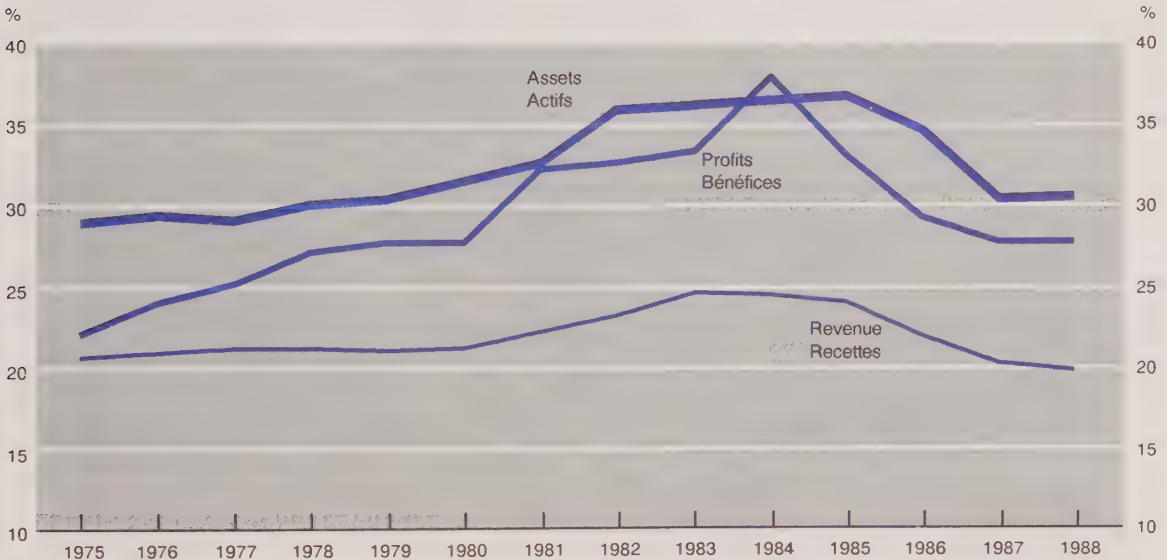
Les entreprises composées de sociétés appartenant à des industries non financières présentaient des tendances particulières en matière de concentration globale. Le Graphique 5.5 indique les parts des actifs, des recettes et des bénéfices des 25 entreprises non financières les plus importantes de 1975 à 1988. Tous les indicateurs montrent un niveau croissant de concentration jusqu'au début des années 1980 et un déclin ces dernières années. Au cours de cette période de 14 ans, la concentration des actifs a augmenté de 1.6 point, celle des recettes a diminué de 0.9 point alors que celle des bénéfices a augmenté de 5.7 points. De 1987 à 1988 la concentration des actifs s'est accrue de 0.1 point tandis que celles des recettes et des bénéfices ont diminué respectivement de 0.5 point et de 0.1 point.

Chart - 5.5

Graphique - 5.5

The Shares of Assets, Revenue and Profits Accounted for by the Leading 25 Enterprises, Non-financial Industries, 1975-1988

Parts des actifs, des recettes, et des bénéfices des 25 entreprises les plus importantes, industries non financières, 1975-1988



The Concentration Index

All Industries

While the leading 25 enterprises' share of financial activity provides a useful measure of concentration, there are methods of evaluating corporate concentration which take into account the relative significance of all enterprises. One such method is the concentration index (please refer to the Statistical Notes for a description of this index). Chart 5.6 shows values for this concentration index when it is applied to enterprise assets, revenues and profits for the years 1983 to 1988. Based on this index, only corporate profits have shown an increase in concentration since 1983.

L'Indice de concentration

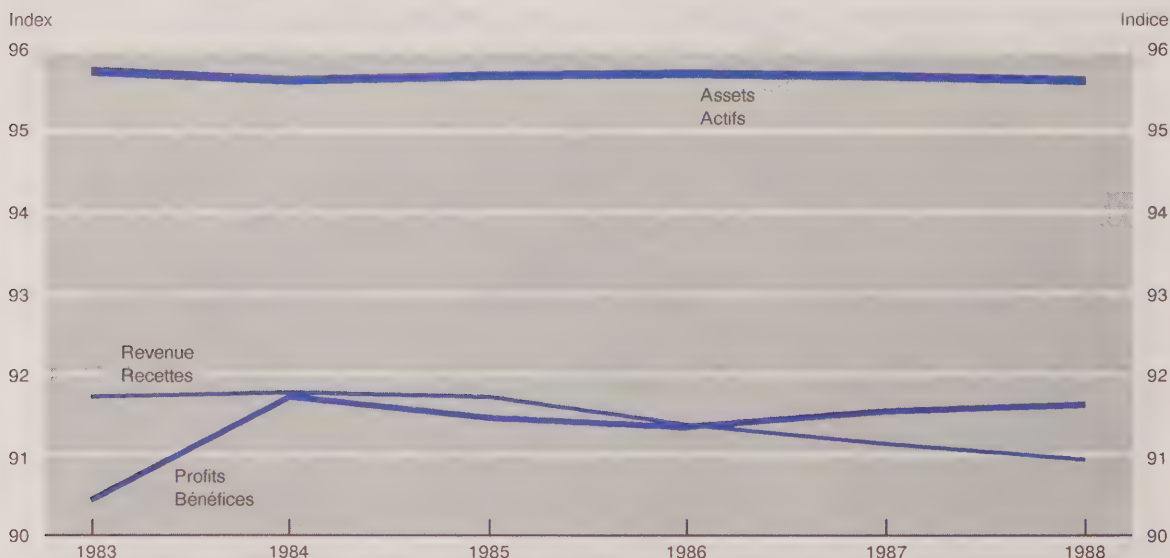
Toutes les industries

La part d'activité financière des 25 entreprises les plus importantes offre une mesure de concentration utile, mais il y a des méthodes d'évaluation de la concentration qui tiennent compte de l'importance relative de toutes les entreprises. L'une de ces méthodes consiste à déterminer l'indice de concentration (voir les Notes statistiques pour une description de cet indice). Le Graphique 5.6 indique les valeurs de cet indice de concentration lorsqu'il est appliqué aux actifs, aux recettes et aux bénéfices des entreprises pour la période allant de 1983 à 1988. En se fondant sur cet indice, on remarque que seule la concentration des bénéfices des sociétés a augmenté depuis 1983.

Chart - 5.6

The Concentration Index, Assets, Revenue and Profits, 1983-1988
Indice de concentration, actifs, recettes et bénéfices, 1983-1988

Graphique - 5.6



Text Table 5.3 provides selected points for the cumulative share of corporate assets, revenues and profits controlled by leading enterprises. For example, in 1988 the top 1/100th of 1% of all enterprises controlled 56.3% of assets, 30.4% of revenue and 36.3% of profits. The top 1% controlled 85.4% of assets, 68.4% of revenues and 75.7% of profits.

Le Tableau explicatif 5.3 fournit pour des pourcentages déterminés la part cumulative des actifs, des recettes et des bénéfices des sociétés contrôlée par les entreprises les plus importantes. En 1988 par exemple, le 1/100ème de 1% de toutes les entreprises contrôlait 56.3% des actifs, 30.4% des recettes et 36.3% des bénéfices. Le 1% supérieur contrôlait 85.4% des actifs, 68.4% des recettes et 75.7% des bénéfices.

TEXT TABLE 5.3 Cumulative Percentage of Assets, Revenue and Profits of Leading Enterprises, 1988

TABLEAU EXPLICATIF 5.3 Pourcentages cumulatifs des actifs, recettes et bénéfices sous contrôle des entreprises les plus importantes, 1988

Cumulative percentage of ranked enterprises	Cumulative % of assets	Cumulative % of revenue	Cumulative % of profits
Pourcentages cumulatifs des entreprises classées	% cumulatifs des actifs	% cumulatifs des recettes	% cumulatifs des bénéfices
0.01	56.3	30.4	36.3
0.10	74.9	51.9	61.2
1.00	85.4	68.4	75.7
5.00	91.3	81.4	83.8
10.00	93.8	87.1	87.7
25.00	97.1	94.1	94.2
50.00	99.1	98.2	98.2
75.00	99.8	99.6	99.7
100.00	100.0	100.0	100.0

The complete distribution of the cumulative share of assets, revenue and profits is shown in Chart 5.7. The asset distribution curve lies above the profit curve, and the profit curve lies above the revenue curve. This implies that any aggregate concentration measure will show assets as being more concentrated than profits, which in turn are more concentrated than revenue.

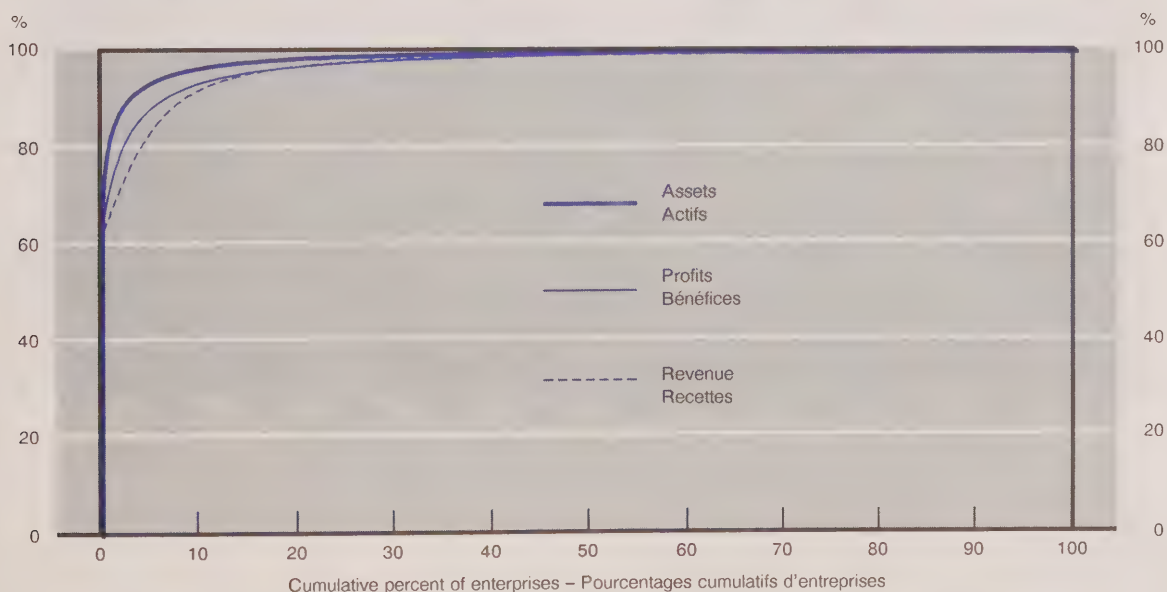
Le Graphique 5.7 présente la répartition complète de la part cumulative des actifs, des recettes et des bénéfices. La courbe de répartition des actifs est située au dessus de la courbe des bénéfices, elle-même située au dessus de la courbe des recettes. Cela signifie que toute mesure de concentration globale montre que les actifs sont plus concentrés que les bénéfices qui, à leur tour, sont plus concentrés que les recettes.

Chart - 5.7

Cumulative Shares of Assets, Revenue and Profits, 1988

Graphique - 5.7

Parts cumulatives des actifs, des recettes et des bénéfices, 1988



Non-Financial Industries

The concentration index for the non-financial industries gives a similar picture to that provided by the leading 25 measure. Aggregate concentration increased between 1977 and the early 1980's and then began to decline. Over the period, aggregate concentration increased in terms of assets and declined for revenue and profits. From 1987 to 1988, the concentration index for assets and revenue declined marginally while it increased slightly for profits. The concentration of profits is typically more variable than either assets or revenue.

Les industries non financières

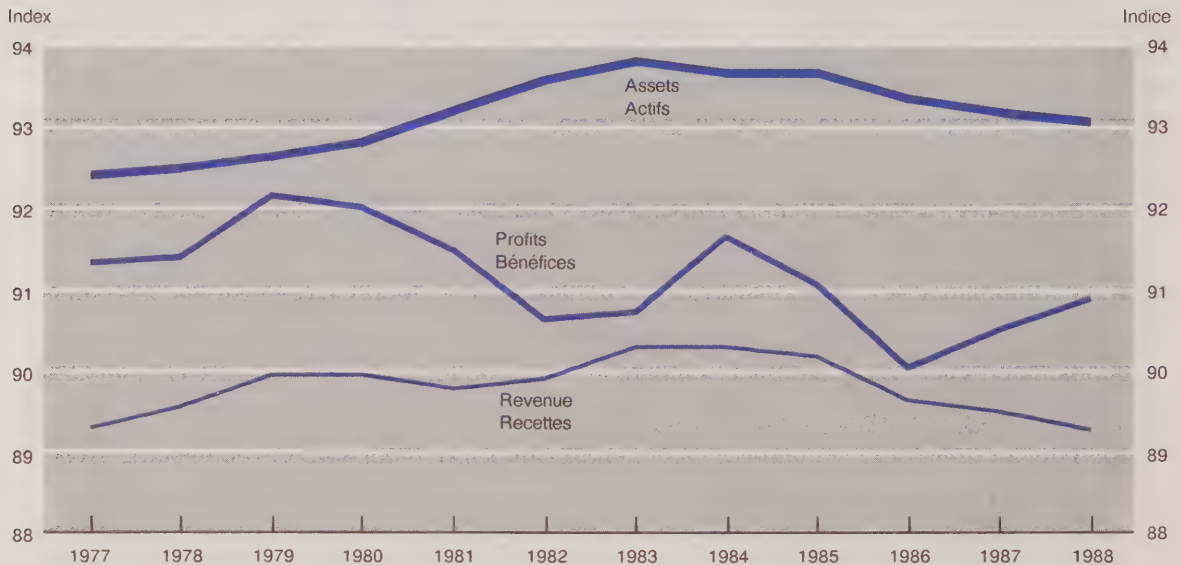
L'indice de concentration pour les industries non financières corrobore les indications fournies par la mesure des 25 entreprises les plus importantes. La concentration globale a augmenté entre 1977 et le début des années 1980 pour diminuer ensuite. Au cours de cette période, la concentration globale s'est accrue pour les actifs alors qu'elle a diminué pour les recettes et les bénéfices. De 1987 à 1988, l'indice de concentration a connu une légère baisse pour les actifs et les recettes alors qu'il connaissait une légère hausse pour les bénéfices. De manière générale, la concentration des bénéfices varie davantage que celle des actifs ou des recettes.

Chart - 5.8

Graphique - 5.8

The Concentration Index, Assets, Revenue and Profits, Non-financial Industries, 1977-1988

Indice de concentration, actifs, recettes et bénéfices, industries non financières, 1977-1988



Aggregate concentration in the non-financial industries was less than the overall level of concentration for all industries. At all levels, the leading enterprises in the non-financial industries controlled a smaller percentage of assets than those controlled by the same proportion of leading enterprises on an all-industries basis. For example, in 1988 the top 1/100th of 1% of all non-financial enterprises controlled 42.9% of non-financial corporate assets, while the top 1/100th of 1% of all enterprises controlled 56.3% of all assets.

Chart 5.9 shows the concentration index for assets for all industries and for the non-financial industries. The chart indicates the different trends and levels in the two groups of corporations.

La concentration globale dans les industries non financières était moins importante que celle enregistrée pour toutes les industries. À tous les niveaux, les entreprises les plus importantes parmi les industries non financières contrôlaient un pourcentage des actifs plus faible que celui contrôlé par la même proportion d'entreprises les plus importantes pour l'ensemble des industries. En 1988 par exemple, le 1/100ème de 1% de toutes les entreprises non financières contrôlait 42.9% des actifs des sociétés non financières tandis que le 1/100ème de 1% de toutes les entreprises contrôlait 56.3% de l'ensemble des actifs.

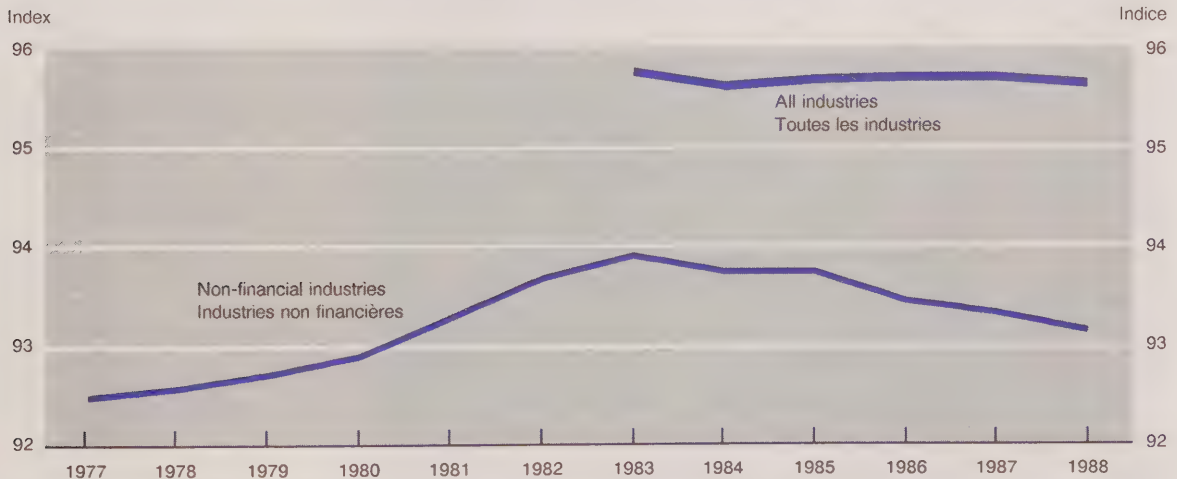
Le Graphique 5.9 indique l'indice de concentration des actifs pour toutes les industries et pour les industries non financières. Ce Graphique indique les différentes tendances et niveaux dans les deux groupes de sociétés.

Chart - 5.9

The Concentration Index, Assets, Non-financial Industries and All Industries, 1977-1988

Indice de concentration, actifs, industries non financières et toutes les industries, 1977-1988

Graphique - 5.9



INDUSTRY CONCENTRATION

Another interesting facet of industrial organization is the degree of corporate concentration within various industries (please see the Statistical Notes for a description of this concept). Text Table 5.4 and Chart 5.10 show the amount of industry revenue that was controlled by the top 4 and top 8 enterprises of each industry in 1988. In the tobacco products industry, almost 100% of the total revenue was generated by that industry's top 4 enterprises. At the other end of the spectrum there appeared to be a relatively low level of concentration in the construction industry, where the leading 8 enterprises controlled only 3.5% of total industry revenues.

LA CONCENTRATION INDUSTRIELLE

Le degré de concentration des sociétés dans diverses industries (voir les Notes statistiques pour une description de cette notion) révèle un autre aspect intéressant de l'organisation industrielle. Le Tableau explicatif 5.4 et le Graphique 5.10 indiquent le montant des recettes de l'industrie contrôlées par les 4 et 8 entreprises les plus importantes de chaque industrie en 1988. Dans l'industrie des produits du tabac, presque 100% de l'ensemble des recettes étaient produits par les 4 entreprises les plus importantes de cette industrie. À l'inverse, il semble y avoir un degré de concentration relativement faible dans l'industrie de la construction où les 8 entreprises les plus importantes contrôlaient seulement 3.5% de l'ensemble des recettes.

TEXT TABLE 5.4 Share of Revenue Controlled by the Leading 4 and Leading 8 Enterprises within Selected Industries, 1988

TABLEAU EXPLICATIF 5.4 Part des recettes sous contrôle des 4 et 8 entreprises les plus importantes parmi des industries choisies, 1988

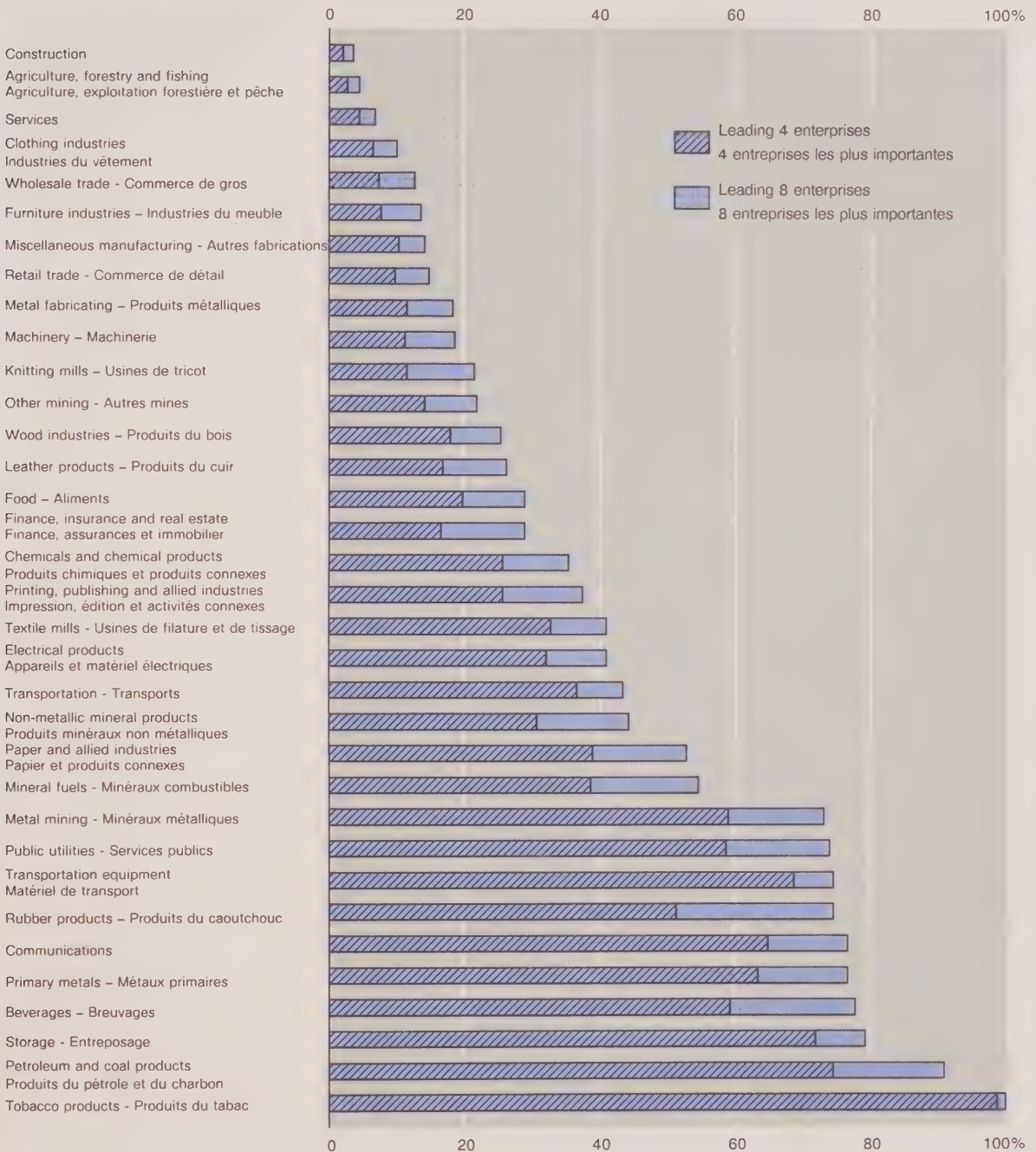
Industry - Industrie	Percent of revenue - Pourcentage des recettes	
	Top 4 - 4 premières	Top 8 - 8 premières
Tobacco products - Produits du tabac	98.9	100.0
Petroleum and coal products - Produits du pétrole et du charbon	74.5	90.8
Storage - Entreposage	71.7	79.0
Beverages - Breuvages	59.2	77.6
Primary metals - Métaux primaires	63.3	76.6
Communications	64.8	76.4
Rubber products - Produits du caoutchouc	51.2	74.5
Transport equipment - Matériel de transport	68.4	74.4
Public utilities - Services publics	58.4	73.9
Metal mining - Minéraux métalliques	58.9	73.0
Mineral fuels - Minéraux combustibles	38.6	54.4
Paper and allied industries - Papier et produits connexes	38.9	52.6
Non-metallic mineral products - Produits minéraux non métalliques	30.6	44.1
Transportation - Transports	36.4	43.3
Electrical products - Appareils et matériel électriques	32.1	40.9
Textile mills - Usines de filature et de tissage	32.5	40.9
Printing, publishing and allied industries - Impression, édition et activités connexes	25.7	37.4
Chemicals and chemical products - Produits chimiques et produits connexes	25.5	35.4
Finance	16.4	28.9
Food - Aliments	19.6	28.7
Leather products - Produits de cuir	16.9	26.2
Wood industries - Produits du bois	17.8	25.2
Other mining - Autres mines	14.1	21.9
Knitting mills - Usines de tricot	11.4	21.5
Machinery - Machineries	11.3	18.6
Metal fabricating - Produits métalliques	11.4	18.1
Retail trade - Commerce de détail	9.7	14.8
Miscellaneous manufacturing - Autres fabrications	10.2	14.2
Furniture industries - Industries du meuble	7.6	13.4
Wholesale trade - Commerce de gros	7.4	12.5
Clothing industries - Industries du vêtement	6.6	9.9
Services	4.5	6.9
Agriculture, forestry and fishing - Agriculture, exploitation forestière et pêche	2.6	4.4
Construction	2.2	3.5

Chart - 5.10

Graphique - 5.10

Share of Revenues Controlled by the Leading 4 and 8 Enterprises within Selected Industries, 1988

Part des recettes sous contrôle des 4 et 8 entreprises les plus importantes parmi des industries choisies, 1988



Section VI

**Mergers and Acquisitions –
1988, 1989 and 1990**

Section VI

**Les fusions et les acquisitions –
1988, 1989 et 1990**

MERGERS AND ACQUISITIONS - 1988, 1989 AND 1990

While 1988 and 1989 saw a rash of notable takeovers by foreign interests, there were few transactions of comparable magnitude in 1990, attributable in part to economic uncertainty during the Gulf Crisis and to the onset of the recession. Nevertheless, mergers and acquisitions and their effect on the level of foreign control continue to figure prominently in the public consciousness.

The complete financial data for 1989 and 1990 required to measure the actual level of foreign control for those years are not yet available. However, an indication of the importance of these mergers and acquisitions can be provided. This was done by tabulating the 1988 asset and revenue values for all corporations which changed country of control as a result of mergers and acquisitions in 1989 and 1990. This information cannot be used to forecast the level of foreign control in 1989 and 1990. While mergers and acquisitions are important in determining the level of foreign control, there are other influences. These include the relative growth rates of corporations, the formation of new corporations and financial changes resulting from the mergers and acquisitions.

Notwithstanding these other considerations, the method described above was implemented in the 1987 issue of CALURA PART I to estimate the impact of 1988 takeovers on changes in the level of foreign control using 1987 values. The derived estimate gauged an increase of 0.6 of a percentage point in the all-industries level of foreign-controlled assets for 1988. The currently available 1988 data, as presented in Text Table 1.1, confirms a 0.6 percentage point increase in foreign-controlled assets in 1988. This implies that the net impact of the other factors contributing to changes in the level of foreign control was zero.

LES FUSIONS ET LES ACQUISITIONS - 1988, 1989 ET 1990

Alors que les années 1988 et 1989 avaient été caractérisées par un grand nombre d'acquisitions importantes par des intérêts étrangers, peu de transactions d'importance comparable ont eu lieu en 1990 pour partie en raison de l'incertitude économique durant la Crise du Golfe, pour partie en raison de la récession. Les fusions et les acquisitions et leurs effets sur le niveau de contrôle étranger figurent néanmoins toujours en bonne place dans la conscience du public.

Bien que les données financières complètes pour 1989 et 1990, données nécessaires pour mesurer le niveau réel de contrôle étranger durant cette période, ne soient pas encore disponibles, il est possible de donner des indications quant à l'importance de ces fusions et de ces acquisitions. On y parvient en ventilant les valeurs des actifs et des recettes de 1988 pour toutes les sociétés dont le pays de contrôle a changé à la suite de fusions ou d'acquisitions ayant eu lieu en 1989 et 1990. Cette information ne permet pas toutefois de prévoir le niveau de contrôle étranger en 1989 et 1990. Bien que les fusions et les acquisitions soient importantes pour déterminer le niveau de contrôle étranger, il existe d'autres facteurs déterminants, en particulier le taux de croissance relative des sociétés, la formation de sociétés nouvelles et les changements financiers résultant des fusions et des acquisitions.

Malgré ces considérations c'est cette méthode qui a été mise en application dans le rapport de CALURA PARTIE I de 1987, les valeurs de 1987 ayant été utilisées pour estimer l'incidence des prises de contrôle sur les changements du niveau de contrôle étranger en 1988. Les estimations obtenues révèlent une augmentation de 0.6 point du niveau des actifs sous contrôle étranger pour toutes les industries en 1988. Les données actuellement disponibles pour 1988, données qui figurent dans le Tableau explicatif 1.1, confirment cette augmentation de 0.6 point des actifs sous contrôle étranger. Cela signifie que l'incidence nette des autres facteurs qui contribuent à des changements dans le niveau de contrôle étranger est nulle.

From Chart 6.1 and Text Table 6.1 it can be seen that merger activity peaked in 1988 and then declined in both 1989 and 1990. This high level of merger activity was a major reason behind the increase in the level of foreign control in the economy in 1988. The estimated 1990 merger activity is half the 1988 level. In 1990, 223 corporations with 1988 assets totalling \$9.4 billion changed country of control, with 68.9% of those assets changing from Canadian to foreign control. This is a slackening from the active merger markets of the previous three years where, in 1989, 426 corporations with 1988 assets worth \$13 billion changed country of control; in 1988, 628 firms with assets totalling \$18.4 billion changed country of control; and in 1987, 640 firms with assets worth \$17 billion changed country of control.

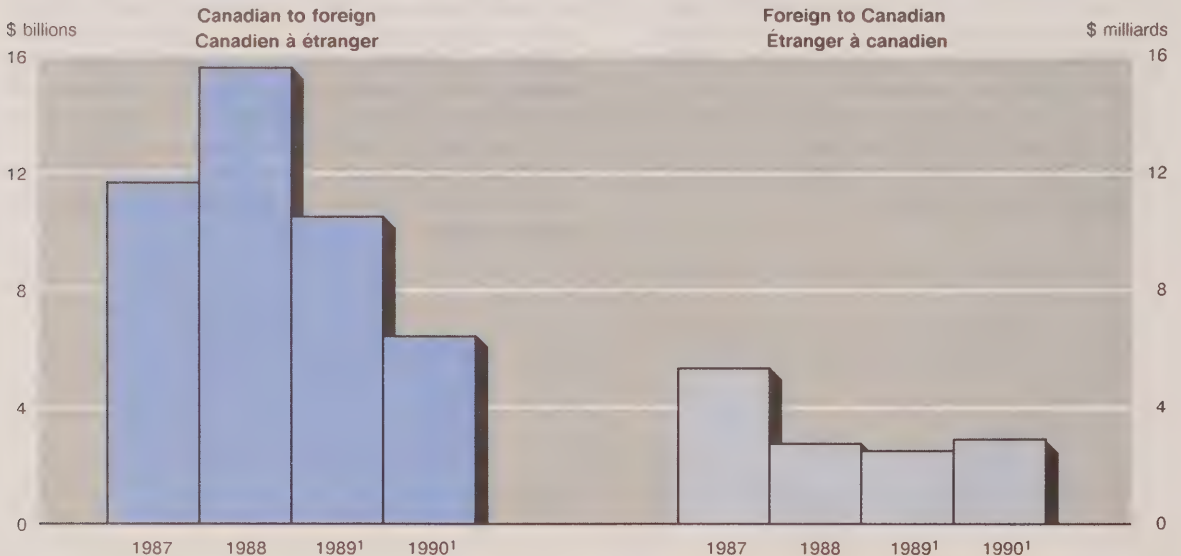
Le Graphique 6.1 et le Tableau explicatif 6.1 indiquent que l'activité de fusions a atteint son maximum en 1988, avant de décliner en 1989 et 1990. Ce taux de fusions élevé constitue l'une des causes majeures de l'augmentation du niveau de contrôle étranger dans l'économie en 1988. On estime que l'activité de fusions sera de moitié inférieure en 1990 à celle enregistrée en 1988. En 1990, 223 sociétés qui détenaient des actifs de 1988 totalisant \$9.4 milliards ont vu leur pays de contrôle changer. 68.9% de ces actifs sont passés d'un contrôle canadien à un contrôle étranger. Cela traduit un ralentissement des activités de fusions par rapport aux trois années précédentes. En 1989, 426 sociétés avec des actifs 1988 d'une valeur de \$13 milliards ont changé de pays de contrôle contre 628 sociétés avec des actifs d'une valeur de \$18.4 milliards en 1988 et 640 sociétés avec des actifs d'une valeur de \$17 milliards en 1987.

Chart - 6.1

Graphique - 6.1

The Asset Value of Mergers and Acquisitions Impacting on the Level of Foreign Control, 1987-1990

Valeur des actifs des fusions et des acquisitions ayant une incidence sur le niveau de contrôle étranger, 1987-1990



¹ 1989 and 1990 mergers and acquisitions are measured in terms of 1988 values.

¹ Les fusions et acquisitions de 1989 et 1990 sont mesurées en termes de valeurs de 1988.

TEXT TABLE 6.1 Impact of Mergers and Acquisitions on 1988 Foreign-controlled Assets and Revenue

TABEAU EXPLICATIF 6.1 Incidence des fusions et acquisitions sur les actifs et recettes de 1988 sous contrôle étranger

	Number of corporations	Assets	Revenue
	Nombre de sociétés	Actifs	Recettes
		billions of dollars milliards de dollars	
Change in 1987¹ - Variation en 1987¹			
To foreign control - Au contrôle étranger	448	11.7	7.7
To canadian control - Au contrôle canadien	192	5.3	3.4
Net change in foreign control - Variation nette en contrôle étranger	+ 256	+ 6.3	+ 4.2
Change in 1988 - Variation en 1988			
To foreign control - Au contrôle étranger	467	15.6	5.2
To canadian control - Au contrôle canadien	161	2.8	2.4
Net change in foreign control - Variation nette en contrôle étranger	+ 306	+ 12.8	+ 2.9
Estimated change in 1989 - Estimation de la variation en 1989			
To foreign control - Au contrôle étranger	300	10.5	10.1
To canadian control - Au contrôle canadien	126	2.5	2.1
Net change in foreign control - Variation nette en contrôle étranger	+ 174	+ 8.0	+ 8.0
Estimated change in 1990 - Estimation de la variation en 1990			
To foreign control - Au contrôle étranger	143	6.5	8.1
To canadian control - Au contrôle canadien	80	2.9	2.4
Net change in foreign control - Variation nette en contrôle étranger	+ 63	+ 3.5	+ 5.7

¹ 1987 mergers and acquisitions are measured in terms of 1987 values.

¹ Les fusions et acquisitions de 1987 sont exprimées en termes de valeurs de 1987.

As shown in Charts 6.2 and 6.3, it is estimated that 1990 takeovers would have entailed a net increase in 1988 foreign-controlled assets of \$3.5 billion, down significantly from the estimated \$8 billion in 1989 and the actual increase of \$12.8 billion in 1988. Similarly, 1990 takeovers would have increased foreign-controlled revenue by \$5.7 billion, compared to the estimated growth of roughly \$8 billion resulting from acquisitions in the previous year.

Comme l'indiquent les Graphiques 6.2 et 6.3, on estime que les prises de contrôle de 1990 auraient entraîné une augmentation nette des actifs sous contrôle étranger de 1988 de \$3.5 milliards, soit beaucoup moins que les \$8 milliards estimés en 1989 et que l'augmentation réelle de \$12.8 milliards réalisée en 1988. On estime également que les prises de contrôle qui se sont produites en 1990 auraient provoqué une augmentation des recettes sous contrôle étranger de \$5.7 milliards, chiffre en baisse par rapport aux estimations de \$8 milliards environ résultant des acquisitions de l'année précédente.

Chart - 6.2

Graphique - 6.2

Net Change in 1988 Foreign-controlled Assets Resulting from Mergers and Acquisitions, by Industry Group, 1988-1990

Changement net d'actifs sous contrôle étranger en 1988 résultant de fusions et d'acquisitions, par groupe d'industrie, 1988-1990

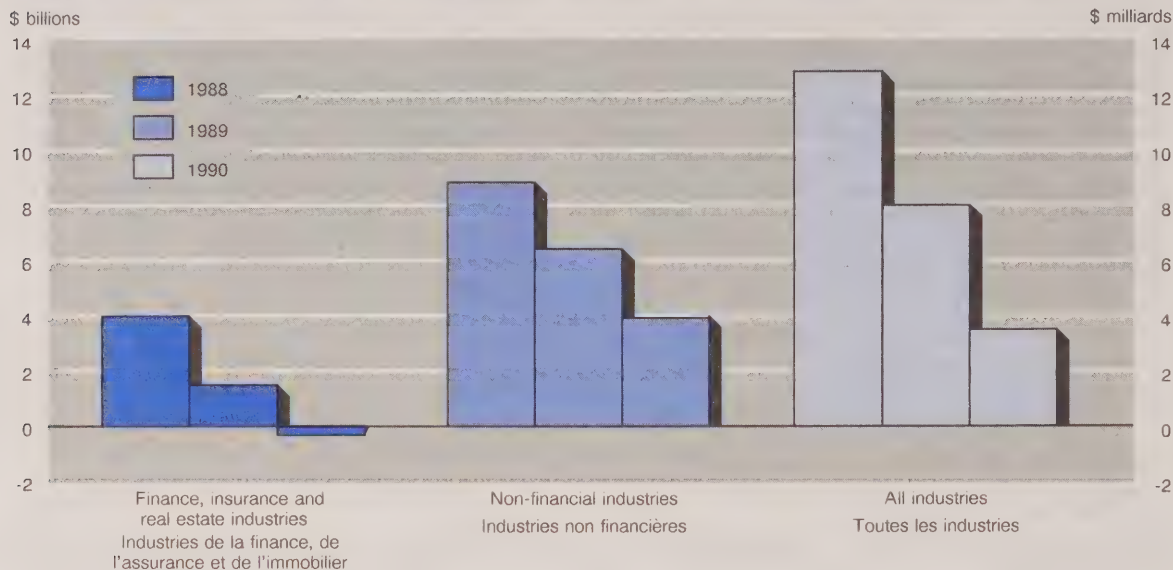
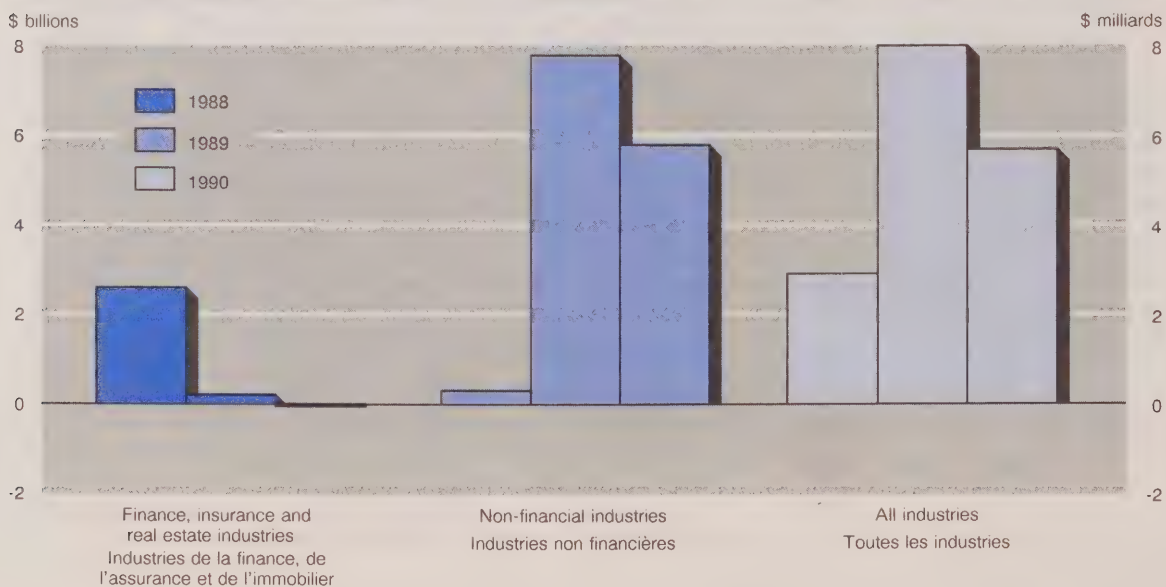


Chart - 6.3

Graphique - 6.3

Net Change in 1988 Foreign-controlled Revenue Resulting from Mergers and Acquisitions, by Industry Group, 1988-1990

Changement net de recettes sous contrôle étranger en 1988 résultant de fusions et d'acquisitions, par groupe d'industrie, 1988-1990



If these estimated net changes due to mergers and acquisitions are applied to the 1988 levels of foreign-controlled assets and revenue, then 1990 takeovers would have increased the foreign-controlled assets by 0.1 of a percentage point, compared to an estimated 0.3 percentage point increase for 1989. Foreign-controlled revenue would have risen by 0.5 of a percentage point due to 1990 takeovers, similar to the estimated 0.6 percentage point increase for 1989.

The reduced impact of 1990 takeovers on the level of 1988 foreign-controlled assets and revenue is evident in both the non-financial industries and the finance, insurance and real-estate industries. Indeed, 1990 acquisitions would have resulted in marginal net decreases in foreign-controlled assets and revenue for the finance, insurance and real-estate industries.

Charts 6.4 and 6.5 illustrate the net change in the United States- and other foreign-controlled assets and revenue that would have resulted from these mergers and acquisitions. Transactions between Canadian and United States-controlled corporations in 1988 yielded a net increase of over \$9.1 billion in United States-controlled assets and \$2.1 billion in revenue. In contrast, 1990 transactions would have resulted in net decreases of \$1.1 billion in United States-controlled assets and \$400 million in their share of revenue when measured in terms of 1988 values. Leaving aside the possible effects from other factors, the effect of these transactions should be in the direction of stabilizing the U.S.-controlled share of total corporate assets in 1990 as compared to the increases in the previous two years. Thus, the overall net increases in total foreign-controlled assets and revenue due to takeovers in 1990 are entirely attributable to other foreign countries.

Si l'on met en rapport ces estimations de changements nets causés par les fusions et les acquisitions avec les niveaux des actifs et des recettes sous contrôle étranger enregistrés en 1988, les prises de contrôle qui ont eu lieu en 1990 auraient fait croître le niveau des actifs sous contrôle étranger de 0.1 point comparativement à une estimation de 0.3 point d'augmentation pour 1989. Les recettes sous contrôle étranger auraient augmenté de 0.5 point en raison des prises de contrôle de 1990, contre une estimation de 0.6 point d'augmentation pour 1989.

L'incidence réduite des prises de contrôle qui se sont produites en 1990 sur le niveau des actifs et des recettes sous contrôle étranger de 1988 est évidente dans les industries non financières et dans les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier. Les acquisitions de 1990 en effet auraient entraîné une diminution nette des actifs et des recettes sous contrôle étranger dans les industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier relativement faible.

Les Graphiques 6.4 et 6.5 présentent le changement net des actifs et des recettes contrôlés par les États-Unis et par d'autres pays étrangers qui auraient résulté de ces fusions et de ces acquisitions. Les transactions entre les sociétés contrôlées par le Canada et les sociétés contrôlées par les États-Unis ont entraîné en 1988 une augmentation nette de plus de \$9.1 milliards des actifs contrôlés par les États-Unis et une augmentation des recettes de \$2.1 milliards. Les transactions de 1990 en revanche auraient occasionné des diminutions nettes de \$1.1 milliard des actifs contrôlés par les États-Unis et de \$400 millions de leur part de recettes lorsque mesurées en valeurs 1988. Si l'on ne tient pas compte des autres facteurs, ces transactions devraient favoriser une stabilisation en 1990 de la part du total des actifs des sociétés des États-Unis comparativement aux augmentations enregistrées les deux années antérieures. Les augmentations nettes globales des actifs et des recettes sous contrôle étranger ayant eu pour origine des prises de contrôle en 1990 sont ainsi entièrement attribuables aux autres pays étrangers.

Chart - 6.4

Graphique - 6.4

Net Change in 1988 Foreign-controlled Assets Resulting from Mergers and Acquisitions, by Country of Control, 1988-1990

Changement net d'actifs sous contrôle étranger en 1988 résultant de fusions et d'acquisitions, par pays de contrôle, 1988-1990

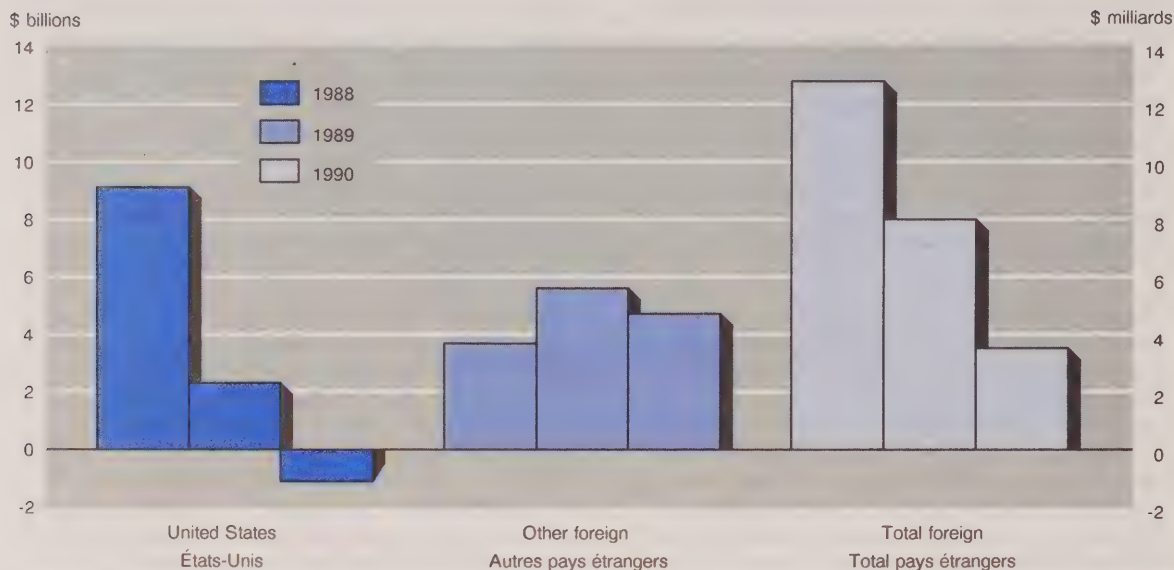
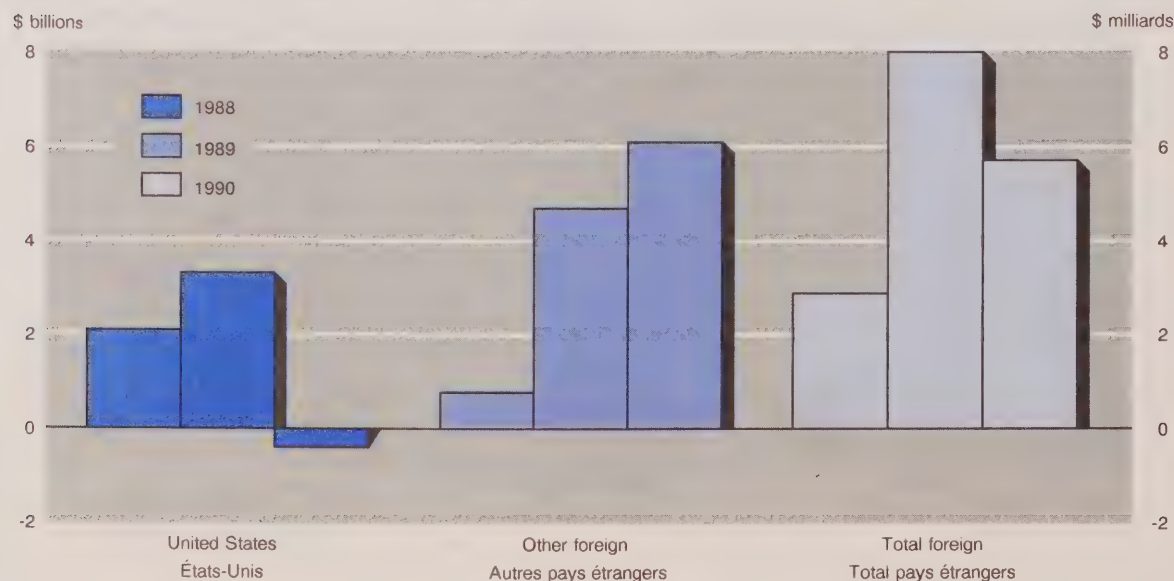


Chart - 6.5

Graphique - 6.5

Net Change in 1988 Foreign-controlled Revenue Resulting from Mergers and Acquisitions, by Country of Control, 1988-1990

Changement net de recettes sous contrôle étranger en 1988 résultant de fusions et d'acquisitions, par pays de contrôle, 1988-1990



Appendix

List of Charts and Text Tables

Appendice

Liste de graphiques et de tableaux explicatifs

CHARTS

Section I. All Industries

- 1.1 Foreign-controlled Shares of Total Assets, Revenue and Profits, 1983-1988
- 1.2 Foreign-controlled Share of Assets, by Industry Group, 1983-1988
- 1.3 Foreign-controlled Share of Revenue, by Industry Group, 1983-1988
- 1.4 Foreign-controlled Share of Profits, by Industry Group, 1983-1988
- 1.5 Share of Foreign-controlled Assets, by Major Country of Control Groups, 1983 and 1988
- 1.6 Foreign-controlled Assets, Finance, Insurance and Real Estate Industries, by Country of Control, 1988
- 1.7 Foreign-controlled Assets, Non-financial Industries, by Country of Control, 1988

Section II. Finance, Insurance and Real Estate Industries

- 2.1 Assets, Revenue and Profits, by Industry Group, 1988
- 2.2 Industrial Distribution of Assets, Finance, Insurance and Real Estate Industries, 1983 and 1988
- 2.3 Industrial Distribution of Profits, Finance, Insurance and Real Estate Industries, 1983 and 1988
- 2.4 Foreign-controlled Shares of Assets, Revenue and Profits, Finance, Insurance and Real Estate Industries, 1983-1988
- 2.5 Industrial Distribution of Assets, Finance, Insurance and Real Estate Industries, by Control, 1988
- 2.6 Foreign-controlled Share of Assets, Finance, Insurance and Real Estate Industries, by Industry, 1983-1988
- 2.7 Foreign-controlled Assets, Deposit-accepting Institutions, by Country of Control, 1983 and 1988
- 2.8 Profits-to-Assets Ratio, Non-financial and Finance, Insurance and Real Estate Industries, 1983-1988
- 2.9 Profits-to-Revenue Ratio, Non-financial and Finance, Insurance and Real Estate Industries, 1983-1988
- 2.10 Profits-to-Revenue Ratio, Deposit-accepting Institutions, by Country of Control, 1983-1988

GRAPHIQUES

Section I. Toutes les industries

- 1.1 Parts sous contrôle étranger de tous les actifs, recettes et bénéfices, 1983-1988
- 1.2 Part sous contrôle étranger des actifs, par groupe d'industrie, 1983-1988
- 1.3 Part sous contrôle étranger des recettes, par groupe d'industrie, 1983-1988
- 1.4 Part sous contrôle étranger des bénéfices, par groupe d'industrie, 1983-1988
- 1.5 Part sous contrôle étranger des actifs, par groupe majeur de contrôle, 1983 et 1988
- 1.6 Actifs sous contrôle étranger, industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, par pays de contrôle, 1988
- 1.7 Actifs sous contrôle étranger, industries non financières, par pays de contrôle, 1988

Section II. Industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier

- 2.1 Actifs, recettes et bénéfices, par groupe d'industrie, 1988
- 2.2 Répartition par industrie des actifs, industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, 1983 et 1988
- 2.3 Répartition par industrie des bénéfices, industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, 1983 et 1988
- 2.4 Parts sous contrôle étranger des actifs, des recettes et des bénéfices, industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, 1983-1988
- 2.5 Répartition par industrie des actifs, industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, par contrôle, 1988
- 2.6 Part sous contrôle étranger des actifs industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, par industrie, 1983-1988
- 2.7 Actifs sous contrôle étranger, institutions acceptant des dépôts, par pays de contrôle, 1983 et 1988
- 2.8 Bénéfices par rapport aux actifs, industries non financières et industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, 1983-1988
- 2.9 Bénéfices par rapport aux recettes, industries non financières et industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, 1983-1988
- 2.10 Bénéfices par rapport aux recettes, institutions acceptant des dépôts, par pays de contrôle, 1983-1988

**Section II. Finance, Insurance and Real Estate
Industries – fin**

- 2.11 Profits-to-Revenue Ratio, Insurance Companies, by Country of Control, 1983-1988
- 2.12 Profits-to-Revenue Ratio, Holding Companies, by Country of Control, 1983-1988
- 2.13 Profits-to-Revenue Ratio, Real Estate Operators and Developers by Country of Control, 1983-1988

Section III. Non-Financial Industries

- 3.1 Foreign-controlled Shares of Assets, Revenue and Profits, Non-financial Industries, 1965-1988
- 3.2 Foreign-controlled Share of Assets, Energy Sector, 1980-1988
- 3.3 Foreign-controlled Share of Assets, Non-financial Industries, by Country of Control, 1965-1988
- 3.4 Foreign-controlled Share of Taxable Income, Non-financial Industries, 1969-1988
- 3.5 Revenue-to-Assets Ratio, Non-financial Industries, by Country of Control, 1980-1988
- 3.6 Profits-to-Revenue Ratio, Non-financial Industries, by Country of Control, 1980-1988
- 3.7 Profits-to-Equity Ratio, Non-financial Industries, by Country of Control, 1980-1988
- 3.8 Liabilities-to-Equity Ratio, Non-financial Industries, by Country of Control, 1980-1988
- 3.9 Foreign-controlled Asset Share Within Non-financial Industries, 1988
- 3.10 Industrial Distribution of Canadian- and Foreign-controlled Assets, Non-financial Industries, 1988
- 3.11 Foreign-controlled Assets and Share of Assets, Mining, 1988
- 3.12 Foreign-controlled Assets and Share of Assets, Manufacturing, 1988
- 3.13 Foreign-controlled Assets and Share of Assets, Utilities, 1988
- 3.14 Foreign-controlled Assets and Share of Assets, Wholesale Trade, 1988
- 3.15 Foreign-controlled Assets and Share of Assets, Retail Trade, 1988
- 3.16 Foreign-controlled Assets and Share of Assets, Services, 1988
- 3.17 Industrial Distribution of Japanese-controlled Assets, Non-financial Industries, 1987 and 1988

Section II. Industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier – fin

- 2.11 Bénéfices par rapport aux recettes, compagnies d'assurance, par pays de contrôle, 1983-1988
- 2.12 Bénéfices par rapport aux recettes, sociétés de portefeuille, par pays de contrôle, 1983-1988
- 2.13 Bénéfices par rapport aux recettes, industrie des agents et des promoteurs immobiliers, par pays de contrôle, 1983-1988

Section III. Les industries non financières

- 3.1 Parts sous contrôle étranger des actifs, des recettes et des bénéfices, industries non financières, 1965-1988
- 3.2 Part sous contrôle étranger des actifs, secteur de l'énergie, 1980-1988
- 3.3 Part sous contrôle étranger des actifs, industries non financières, par pays de contrôle, 1965-1988
- 3.4 Part sous contrôle étranger du revenu imposable, industries non financières, 1969-1988
- 3.5 Recettes par rapport aux actifs, industries non financières, par pays de contrôle, 1980-1988
- 3.6 Bénéfices par rapport aux recettes, industries non financières, par pays de contrôle, 1980-1988
- 3.7 Bénéfices par rapport aux avoirs, industries non financières, par pays de contrôle, 1980-1988
- 3.8 Passifs par rapports aux avoirs, industries non financières, par pays de contrôle, 1980-1988
- 3.9 Part des actifs sous contrôle étranger dans les industries non financières, 1988
- 3.10 Répartition par industrie des actifs sous contrôle canadien et étranger, industries non financières, 1988
- 3.11 Actifs sous contrôle étranger et part des actifs, mines, 1988
- 3.12 Actifs sous contrôle étranger et part des actifs, fabrication, 1988
- 3.13 Actifs sous contrôle étranger et part des actifs, services publics, 1988
- 3.14 Actifs sous contrôle étranger et part des actifs, commerce de gros, 1988
- 3.15 Actifs sous contrôle étranger et part des actifs, commerce de détail, 1988
- 3.16 Actifs sous contrôle étranger et part des actifs, services, 1988
- 3.17 Répartition par industrie des actifs sous contrôle du Japon, industries non financières, 1987 et 1988

Section IV. Provincial Dimension

- 4.1 Distribution of Total Revenue and GDP by Province, 1988
- 4.2 Share of Revenue Earned by Government-controlled Corporations, by Province, 1988
- 4.3 Distribution of Government-controlled and Total Revenue, by Province, 1988
- 4.4 Share of Revenue Earned by Foreign-controlled Corporations, by Province, 1988
- 4.5 Distribution of Foreign-controlled and Total Revenue, by Province, 1988
- 4.6 Distribution of United States-controlled and Total Revenue, by Province, 1988
- 4.7 Distribution of E.E.C.-controlled and Total Revenue, by Province, 1988
- 4.8 Distribution of Pacific Rim-controlled and Total Revenue, by Province, 1988
- 4.9 Distribution of Foreign-and Canadian-controlled Revenue, Mining Industry, by Province, 1988
- 4.10 Distribution of Foreign-and Canadian-controlled Revenue, Manufacturing Industry, by Province, 1988
- 4.11 Share of Manufacturing Industry Revenue Earned by Foreign-controlled Corporations, by Province, 1988
- 4.12 Distribution of Foreign-and Canadian-controlled Revenue, Trade Industries, by Province, 1988
- 4.13 Distribution of Taxable Income, Non-financial Industries, by Province, 1987 and 1988
- 4.14 Taxable Income Shares for Selected Provinces, Non-financial Industries, 1980-1988
- 4.15 Share of Provincial Taxable Income Earned by Foreign-controlled Corporations, 1988
- 4.16 Distribution of Foreign-and Canadian-controlled Taxable Income, Non-financial Industries, by Province, 1988

Section V. Corporate Concentration

- 5.1 Asset, Revenue, and Profit Shares of Large and Small Corporations, Non-financial Industries, by Country of Control, 1988
- 5.2 Shares of Total Assets, Revenue, and Profits Controlled by Canada's Leading 25 Enterprises, 1983-1988
- 5.3 Share of Revenue of Canada's Leading 25 Enterprises, by Industry, 1988

Section IV. La dimension provinciale

- 4.1 Répartition des recettes totales des sociétés et PIB par province, 1988
- 4.2 Part des recettes gagnées par des sociétés sous contrôle de l'État, par province, 1988
- 4.3 Répartition des recettes sous contrôle de l'État et de toutes les sociétés, par province, 1988
- 4.4 Part des recettes gagnées par des sociétés sous contrôle étranger, par province, 1988
- 4.5 Répartition des recettes sous contrôle étranger et de toutes les sociétés, par province, 1988
- 4.6 Répartition des recettes sous contrôle des États-Unis et de toutes les sociétés, par province, 1988
- 4.7 Répartition des recettes sous contrôle des pays de la CEE et de toutes les sociétés, par province, 1988
- 4.8 Répartition des recettes sous contrôle des pays du Pacifique et de toutes les sociétés, par province, 1988
- 4.9 Répartition des recettes sous contrôle étranger et canadien, industrie des mines, par province, 1988
- 4.10 Répartition des recettes sous contrôle étranger et canadien, industrie de la fabrication, par province, 1988
- 4.11 Part des recettes de l'industrie de la fabrication gagnées par des sociétés sous contrôle étranger, par province, 1988
- 4.12 Distribution des recettes sous contrôle étranger et canadien, industries du commerce, par province, 1988
- 4.13 Répartition du revenu imposable, industries non financières, par province, 1987 et 1988
- 4.14 Part du revenu imposable par province choisie, industries non financières, 1980-1988
- 4.15 Part du revenu imposable gagné par des sociétés sous contrôle étranger, 1988
- 4.16 Répartition du revenu imposablesous contrôle étranger et canadien, industries non financières, par province, 1988

Section V. La concentration des sociétés

- 5.1 Parts des actifs, des recettes et des bénéfices des grandes et petites sociétés, industries non financières, par pays de contrôle, 1988
- 5.2 Parts des actifs, des recettes et des bénéfices totaux contrôlées par les 25 entreprises les plus importantes du Canada, 1983-1988
- 5.3 Part des recettes des 25 entreprises les plus importantes du Canada, par industrie, 1988

Section V. Corporate Concentration – fin

- 5.4 Foreign-, Canadian Government-and Canadian Privately-controlled Revenue, by Leading Enterprise Groupings, 1988
- 5.5 The Shares of Assets, Revenue, and Profits Accounted for by the Leading 25 Enterprises, Non-financial Industries, 1975-1988
- 5.6 The Concentration Index, Assets, Revenue and Profits, 1983-1988
- 5.7 Cumulative Shares of Assets, Revenue and Profits, 1988
- 5.8 The Concentration Index, Assets, Revenue and Profits, Non-financial Industries, 1977-1988
- 5.9 The Concentration Index, Assets, Non-financial Industries and All Industries, 1977-1988
- 5.10 Share of Revenue Controlled by the Leading 4 and 8 Enterprises within Selected Industries, 1988

Section VI. Mergers and Acquisitions – 1988, 1989 and 1990

- 6.1 The Asset Value of Mergers and Acquisitions Impacting on the Level of Foreign Control, 1987-1990
- 6.2 Net Change in 1988 Foreign-controlled Assets Resulting from Mergers and Acquisitions, by Industry Group, 1988-1990
- 6.3 Net Change in 1988 Foreign-controlled Revenue Resulting from Mergers and Acquisitions, by Industry Group, 1988-1990
- 6.4 Net Change in 1988 Foreign-controlled Assets Resulting from Mergers and Acquisitions, by Country of Control, 1988-1990
- 6.5 Net Change in 1988 Foreign-controlled Revenue Resulting from Mergers and Acquisitions, by Country of Control, 1988-1990

TEXT TABLES

Section I. All Industries

- 1.1 Total Assets, Revenue and Profits, by Control, 1983-1988
- 1.2 Contributions by Industry Group to the Foreign-controlled Share of Assets, Revenue and Profits, 1983, 1987 and 1988
- 1.3 Change from 1983 to 1988 in the Foreign-controlled Shares of Assets, Revenue and Profits, by Country of Control
- 1.4 Foreign-controlled Assets, Revenue and Profits, by Country of Control, 1988

Section V. La concentration des sociétés – fin

- 5.4 Recettes sous contrôle étranger, sous contrôle de l'État canadien et sous contrôle privé canadien, par groupes d'entreprises les plus importantes, 1988
- 5.5 Parts des actifs, des recettes et des bénéfices des 25 entreprises les plus importantes, industries non financières, 1975-1988
- 5.6 Indice de concentration, actifs, recettes et bénéfices, 1983-1988
- 5.7 Parts cumulatives des actifs, des recettes et des bénéfices, 1988
- 5.8 Indice de concentration, actifs, recettes et bénéfices, industries non financières, 1977-1988
- 5.9 Indice de concentration, actifs, industries non financières et toutes les industries, 1977-1988
- 5.10 Part des recettes sous contrôle des 4 et 8 entreprises les plus importantes parmi des industries choisies, 1988

Section VI. Fusions et acquisitions – 1988, 1989 et 1990

- 6.1 Valeur des actifs des fusions et des acquisitions ayant une incidence sur le niveau de contrôle étranger, 1987-1990
- 6.2 Changement net d'actifs sous contrôle étranger en 1988 résultant de fusions et d'acquisitions, par groupe d'industrie, 1988-1990
- 6.3 Changement net de recettes sous contrôle étranger en 1988 résultant de fusions et d'acquisitions, par groupe d'industrie, 1988-1990
- 6.4 Changement net d'actifs sous contrôle étranger en 1988 résultant de fusions et d'acquisitions, par pays de contrôle, 1988-1990
- 6.5 Changement net de recettes sous contrôle étranger en 1988 résultant de fusions et d'acquisitions, par pays de contrôle, 1988-1990

TABLEAUX EXPLICATIFS

Section I. Toutes les industries

- 1.1 Actifs, recettes et bénéfices totaux, par contrôle, 1983-1988
- 1.2 Contribution par groupe d'industrie à la part sous contrôle étranger des actifs, des recettes et des bénéfices, 1983, 1987 et 1988
- 1.3 Changement de 1983 à 1988 dans la part sous contrôle étranger des actifs, des recettes et des bénéfices, par pays de contrôle
- 1.4 Actifs, recettes et bénéfices sous contrôle étranger, par pays de contrôle, 1988

Section II. Finance, Insurance and Real Estate

- 2.1 Assets, Finance, Insurance and Real Estate Industries, by Industry and Control, 1983 and 1988

Section III. Non-Financial Industries

- 3.1 Change in the Foreign-controlled Shares of Assets and Revenue, Non-financial Corporations, Selected Sub-periods, 1971-1988
- 3.2 Changes in the Foreign-controlled Shares of Assets, Revenues and Profits of Non-financial Corporations, by Country of Control, 1987-1988
- 3.3 Foreign-controlled Shares of Assets, Revenue and Profits, Non-financial Industries, 1987 and 1988
- 3.4 Shares of Foreign and Canadian-controlled Assets, Revenue and Profits, Non-financial Industries, 1980, 1987 and 1988

Section IV. Provincial Dimension

- 4.1 Distribution of Corporate Revenue, GDP and Population, by Province, 1988
- 4.2 Distribution of Revenue within Provinces, by Source of Control, 1988
- 4.3 Provincial Allocation of Taxable Income, Non-financial Corporations, by Control, 1987 and 1988

Section V. Corporate Concentration

- 5.1 Major Financial Characteristics of Non-financial Corporations, by Asset Size and Control, 1987 and 1988
- 5.2 Shares of Total Assets, Revenue and Profits of Leading Enterprises, 1987 and 1988
- 5.3 Cumulative Percentage of Assets, Revenue and Profits of Leading Enterprises, 1988
- 5.4 Share of Revenue Controlled by the Leading 4 and 8 Enterprises within Selected Industries, 1988

Section VI. Mergers and Acquisitions – 1988, 1989 and 1990

- 6.1 Impact of Mergers and Acquisitions on 1988 Foreign-controlled Assets and Revenue

Section II. La finance, l'assurance et l'immobilier

- 2.1 Actifs, industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, par industrie et par contrôle, 1983 et 1988

Section III. Industries non financières

- 3.1 Changement des parts sous contrôle étranger des actifs et des recettes, sociétés non financières, sous-périodes choisies, 1971-1988
- 3.2 Changements des parts sous contrôle étranger des actifs, des recettes et des bénéfices des sociétés non financières, par pays de contrôle, 1987-1988
- 3.3 Part sous contrôle étranger des actifs, des recettes et des bénéfices, industries non financières, 1987 et 1988
- 3.4 Parts d'actifs, recettes et bénéfices sous contrôle étranger et canadien, industries non financières, 1980, 1987 et 1988

Section IV. La dimension provinciale

- 4.1 Répartition des recettes des sociétés, du PIB, et de la population, par province, 1988
- 4.2 Répartition par province des recettes, par origine de contrôle, 1988
- 4.3 Répartition par province du revenu imposable, sociétés non financières, par contrôle, 1987 et 1988

Section V. La concentration des sociétés

- 5.1 Caractéristiques financières majeures des sociétés non financières, par taille d'actifs et contrôle, 1987 et 1988
- 5.2 Parts des actifs, des recettes et des bénéfices totaux des entreprises les plus importantes, 1987 et 1988
- 5.3 Pourcentage cumulatif des actifs, des recettes et des bénéfices sous contrôle des entreprises les plus importantes, 1988
- 5.4 Part des recettes des 4 et 8 entreprises les plus importantes parmi des industries choisies, 1988

Section VI. Fusions et acquisitions – 1988, 1989 et 1990

- 6.1 Incidence des fusions et acquisitions sur les actifs et recettes de 1988 sous contrôle étranger

Statistical Notes and Definitions

Notes statistiques et définitions

STATISTICAL NOTES

Sources of Information

Information contained in this report is primarily derived from the ownership returns filed by corporations liable under the Corporations and Labour Unions Returns Act (CALURA), and the financial information all corporations file with their corporate tax return. Ownership information is also obtained from both Canadian and international publications.

Reporting Unit

The reporting unit for this publication is the individual corporation. As a result, published financial statistics reflect inter-corporate transactions and claims which would be eliminated in the consolidated financial statements of a group of corporations.

Coverage

This report contains data on virtually all corporations operating in Canada. This includes joint ventures and partnerships of participating corporations, branches of foreign companies, limited dividend housing corporations, federal proprietary Crown corporations and their subsidiaries, federal agency Crown corporations, and provincial Crown corporations. Municipally owned corporations, religious organizations, trustee pension funds and foreign business corporations are not included, nor are corporations with assets less than \$50 thousand and sales or gross revenue less than \$10 thousand.

The Corporations and Labour Unions Returns Act requires every corporation that carries on business in Canada or is incorporated under a law of Canada or a province, whose gross revenue for the reporting period from business carried on by it in Canada exceeded \$15 million, or whose assets at the end of the reporting period exceeded \$10 million, to file a CALURA ownership return. In the computation of these thresholds, each corporation must include the assets and the gross revenue of its affiliates as defined in the Act. In addition, corporations under these limits but having long-term debt or equity owing directly or indirectly to non-residents, which exceeded a book value of \$200,000 must also file. This information, together with information on ownership from other sources, permits the identification of virtually all foreign-controlled corporations. All other corporations are classified to Canadian control.

NOTES STATISTIQUES

Origine des données

Le présent rapport renferme des données qui proviennent pour l'essentiel des déclarations de propriété de capital-actions soumises par les personnes morales (sociétés) assujetties à la Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats (CALURA) et des renseignements financiers que chaque société fournit avec sa déclaration d'impôt. En outre, des renseignements complémentaires sur la propriété des sociétés ont été extraits d'un certain nombre de publications canadiennes et internationales.

Unité de rapport

Dans cette publication, l'unité de rapport est la société. Les statistiques financières publiées peuvent en conséquence contenir des transactions entre sociétés qui ne figurent pas dans les statistiques fournies au niveau de l'entreprise consolidée.

Champ d'observation

Le présent rapport contient des données sur presque toutes les sociétés qui exercent une activité au Canada. Parmi celles-ci, on retrouve les coentreprises et les associations de sociétés participantes, les succursales de sociétés étrangères, les sociétés d'habitation à dividendes limités, les sociétés de la Couronne de propriété fédérale et leurs filiales, les sociétés de la Couronne des agences fédérales et les sociétés de la Couronne provinciales. Le rapport ne contient pas d'information sur les sociétés municipales, les organismes religieux, les caisses de retraite en fiducie et les sociétés commerciales étrangères ni sur les sociétés qui ont moins de \$50,000 d'actifs et moins de \$10,000 de chiffre de vente ou de recettes brutes.

La Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats prévoit que toute société faisant affaire au Canada ou constituée sous le régime d'une loi fédérale ou provinciale et dont le revenu brut pour la période de rapport, provenant d'une entreprise exerçant une activité au Canada, excède \$15 millions de dollars ou dont l'actif excède \$10 millions de dollars au dernier jour de cette période, doit soumettre une déclaration de propriété du capital-actions. Pour calculer ces limites, chaque société doit tenir compte des actifs et des recettes brutes de ses filiales tels que définis par la réglementation. En outre, les sociétés qui ne remplissent pas ces conditions, mais qui ont des actions ou des titres de créance à long terme d'une valeur comptable de plus de \$200,000, détenus directement ou indirectement par des non résidents, doivent également soumettre une déclaration. Ces informations ainsi que celles provenant d'autres sources permettent l'identification de pratiquement toutes les sociétés sous contrôle étranger. Toute société qui n'a pas été identifiée comme étant sous contrôle étranger est classée parmi les sociétés sous contrôle canadien.

Control¹

Control of a corporation is the potential to make the strategic decisions of a corporation. This is generally viewed as the ability to select a majority of the board of directors of the corporation. Most of the time the ability to elect the board of directors is based on the ownership of the voting equity of the corporation. This concept of control is used to determine foreign control and to assign a country of control.

Some caution should be taken when using the word "controlled." As previously stated, control is based on the "potential" to control. That potential may not be exercised, in which case "controlled" corporations may still function with considerable autonomy in their financial, marketing, or operational activities.

Almost all of the time control is the result of owning more than 50% of the voting shares. This is referred to as **majority voting ownership**. However, it is well established that control can result from owning less than a majority of the voting shares. **Effective control** can result from ownership of the largest block of voting shares. This may also be called **minority control**. For simplicity, the owner of a block of equity which has at least 33% of the voting rights and which exceeds the sum of the next two largest blocks is assumed to have effective control. The assigning of control based on this minority control concept was incorporated into the 1986 CALURA publication and financial control statistics were revised back to 1980. The overall percentage of cases in which control has been assigned on the basis of minority control has been relatively low.

One other method of assigning effective control is by examining "interlocking directorships". If a majority of the members of the board of directors of a held company are directors of a holding company, then the holding company is assigned control of the held company.

There are a variety of other methods of controlling a corporation, such as franchise or licensing agreements, management or supply contracts, or control of essential technology. However none of these criteria are used comprehensively in assigning effective control.

¹ For a more detailed description of the concepts of control, enterprise structure and country of control see "Inter-Corporate Ownership" (STC Catalogue 61-517, Occasional).

Contrôle¹

On définit le contrôle d'une société comme le pouvoir de prendre les décisions stratégiques ayant une incidence sur cette société. Généralement, on contrôle une société lorsqu'on a le pouvoir de choisir la majorité des membres de son Conseil d'administration. La plupart du temps ce pouvoir de choisir les membres du Conseil d'administration est conféré par la propriété des actions avec droit de vote de la société. La notion de contrôle sert à déterminer le contrôle étranger et à désigner le pays de contrôle.

Le terme "contrôle" doit être utilisé avec précaution. Comme cela vient d'être précisé, le contrôle est fondé sur le "pouvoir" de contrôler. Ce pouvoir peut être exercé ou ne pas l'être, auquel cas la société "contrôlée" peut jouir d'une autonomie considérable dans ses activités financières, de commercialisation ou de fonctionnement.

Dans presque tous les cas, le contrôle a pour origine la propriété de plus de 50 % des actions avec droit de vote. Si tel est le cas, on parle de **contrôle majoritaire**. Il arrive cependant que les détenteurs de moins de la majorité des actions avec droit de vote puissent exercer le contrôle. La propriété d'un bloc important d'actions avec droit de vote peut donner le **contrôle effectif**, parfois appelé **contrôle minoritaire**. En termes simples, on considère que le propriétaire d'un bloc d'actions qui possède au moins 33 % de l'ensemble des droits de votes et plus de droits de vote que les deux autres blocs les plus importants réunis détient le contrôle effectif de la société. L'attribution du contrôle fondée sur ce concept de contrôle minoritaire a été introduite dans le rapport CALURA de 1986 et les données financières par contrôle ont été révisées à partir de 1980. Le pourcentage de cas de contrôle minoritaire est relativement peu élevé.

La notion de "directeurs communs" définit une autre méthode de détermination du contrôle effectif. Si la majorité des membres du Conseil d'administration d'une filiale est également membre du Conseil d'administration de la société mère, on considère que cette dernière contrôle la filiale.

Il existe de nombreuses autres méthodes pour contrôler une société, notamment au niveau des accords de franchise ou de permis, des contrats d'approvisionnement ou de gestion, du contrôle de la technologie essentielle, mais jusqu'à présent, ces critères n'ont pas été utilisés pour déterminer le contrôle effectif.

¹ Pour une description plus détaillée des notions de contrôle, de structure des entreprises et de pays de contrôle, voir "Liens de parenté entre corporations" (publication hors série de Statistique Canada, n° 61-517 au catalogue, hors série).

Ownership

Foreign ownership statistics are part of Canada's international investment position and are published by the Balance of Payments Division. They are based on long-term capital employed (the value of long-term debt and equity holdings). This includes voting and non-voting common shares, preferred shares, convertible shares, warrants, bonds, debentures, loans and other long-term debt or equity instruments. The value of foreign ownership is the aggregation of long-term capital employed that is owned by foreign interests in both Canadian- and foreign-controlled firms. The value of foreign control is the long-term capital employed of only those corporations that are controlled by foreign interests, even that portion owned by Canadian resident non-controlling interests (Diagram A).

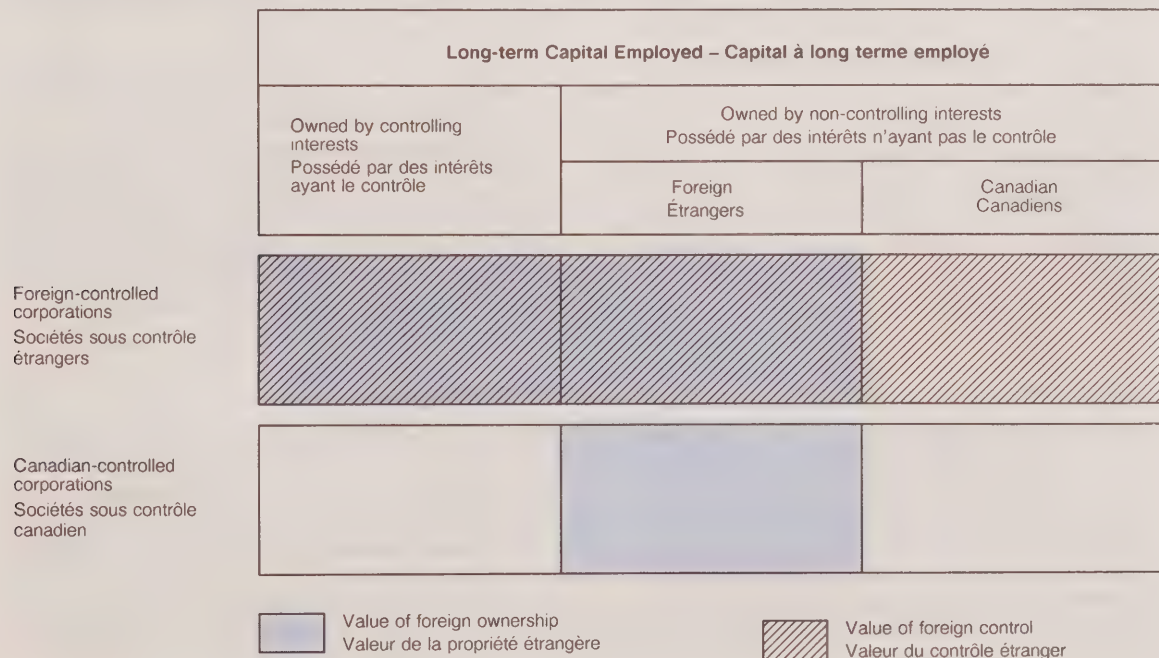
Propriété

Les statistiques de propriété étrangère font partie du bilan des investissements internationaux du Canada et sont publiées par la division de la Balance des paiements. Elles sont fondées sur les capitaux à long terme engagés (c'est-à-dire la valeur de la dette à long terme et du portefeuille d'actions). Ces capitaux comprennent les actions ordinaires avec et sans droit de vote, les actions privilégiées, les actions convertibles, les mandats, les obligations, les débetures, les prêts et toutes autres actions ou titres de créance à long terme. La valeur de la propriété étrangère représente le montant de capital à long-terme employé qui est en possession d'intérêts étrangers dans les sociétés étrangères aussi bien que canadiennes. On définit la valeur du contrôle étranger comme le capital à long-terme employé par des sociétés contrôlées par des intérêts étrangers, incluant la portion détenue par des intérêts sans contrôle appartenant à des résidents canadiens (Diagramme A).

Diagram A

Illustration of Foreign Ownership versus Foreign Control Exemple de propriété étrangère et de contrôle étranger

Diagramme A



The following terms relate to the concept of ownership. **Direct investment** is the value of debt and equity of the corporation by owners who hold more than 10% of the outstanding voting equity of the corporation. This level of voting equity is considered to permit the holder to influence the decisions of the board of directors. If the ownership of voting equity is less than 10% then the holding is classified as **portfolio investment**.

Enterprise Structure

An enterprise is a group of corporations under common control. The controlling corporation is called the parent and the controlled corporations are called subsidiaries. The ultimate parent corporation is called the enterprise head.

Country of Control

In most cases of foreign control, the country of control classification is the country of residence of the ultimate foreign parent corporation. Each subsidiary within the enterprise is assigned the same country of control as its parent. A corporation whose voting rights are owned equally by Canadian and foreign-controlled corporations is given the country of control code of the foreign-controlled owner. If two foreign-controlled corporations jointly own an equal amount of the voting rights of a Canadian resident corporation, the country of control is assigned according to an order of precedence of the countries of control based on their 1982 aggregate level of foreign direct investment in Canada (i.e. United States takes precedence, followed by Great Britain, followed by West Germany, etc).

Enterprise Data

Enterprise data is produced by adding together the various financial items of those corporations comprising the enterprise. Therefore, enterprise financial data is not a consolidation, but an aggregation. Consequently, items may be double-counted, especially those affecting intra-enterprise transactions.

Concentration

The term concentration refers to the relative significance of groups of large enterprises and their economic advantages. Concentration may lead to dominance in markets, regions or the economy as a whole. This report examines concentration by measuring the economy-wide financial activity of large enterprises (aggregate concentration), as well as the financial activity of leading enterprises within various industry groups (industry concentration).

Les termes suivants se rapportent à la notion de propriété. **L'investissement direct** est défini comme la valeur de la dette et des actions de la société détenue par des personnes qui possèdent plus de 10% des actions émises avec droit de vote. On considère que le détenteur de ce pourcentage d'actions avec droit de vote peut avoir une influence sur les décisions du conseil d'administration. Le propriétaire de moins de 10% des actions avec droit de vote détient ce que l'on appelle un **placement de portefeuille**.

Structure des entreprises

Une entreprise est un groupe de sociétés sous contrôle commun. On appelle société mère la société qui exerce le contrôle et filiales celles qui sont contrôlées. On appelle tête de l'entreprise la société qui contrôle toutes les autres.

Pays de contrôle

Dans la plupart des cas de contrôle étranger, le pays de contrôle est le pays de résidence de la société mère ultime étrangère. On attribue alors à toutes les filiales qui font partie de l'entreprise le même pays de contrôle que la société mère. Une société dont les droits de vote appartiennent conjointement à des sociétés sous contrôle canadien et à des sociétés sous contrôle étranger reçoit un code de contrôle étranger. Si deux sociétés sous contrôle étranger détiennent une quantité égale de droits de vote d'une société canadienne, l'attribution du pays de contrôle procède par ordre de préséance fondé sur le niveau global d'investissement direct étranger au Canada en 1982 (les États-Unis ont préséance, suivis du Royaume-Uni, suivi de l'Allemagne de l'Ouest, etc.).

Données relatives aux entreprises

On obtient les données relatives aux entreprises en additionnant les postes financiers des sociétés qui forment l'entreprise. Par conséquent, les données financières relatives aux entreprises ne sont pas le produit d'une consolidation, mais d'une addition. Il est donc possible que des postes aient été comptés deux fois, en particulier ceux qui touchent les transactions internes de l'entreprise.

La concentration

Le terme concentration désigne l'importance relative de groupes de grandes sociétés et leurs avantages économiques. La concentration peut entraîner une prédominance dans certains marchés, certaines régions ou dans l'ensemble de l'économie. Le présent rapport traite de la concentration en mesurant l'activité financière des grandes entreprises dans l'ensemble de l'économie (concentration globale) ainsi que l'activité financière des entreprises les plus importantes dans divers groupes industriels (concentration industrielle).

One type of aggregate concentration series is produced by the addition of the major financial characteristics (revenue, assets, equity, profits and taxable income) of each enterprise. Each enterprise is then ranked in order of revenue. Tabulations (Tables 2 and 3) provide major financial characteristics and ratios for selected groupings of leading enterprises, sub-divided by control.

As the ranking of enterprises in terms of revenue may result in yearly changes to the enterprises which comprise any one grouping, data for leading enterprises over time may not refer to the same enterprises. In addition, the selection of any particular group of leading enterprises (i.e. leading 25 vs. leading 100) may lead to different conclusions regarding trends in concentration.

An alternate method of measuring concentration which takes into account all enterprises is the concentration index. The concentration index has desirable properties as a measure of inequality. It is not affected by proportional increases in either the variable being measured or the size of the population. Consequently, the index provides a statistical basis for the tracking of concentration over time. It is also sensitive to transfers from any large enterprise to any smaller one, at every share level. Therefore, it provides a more complete measure of concentration than the leading enterprise share analysis. (For a more detailed explanation of the concentration index, please consult the 1987 issue of CALURA Part I).

Perhaps one of the more contentious concepts in industrial organization is industry or market concentration. The typical descriptive statistic at the industry level is the concentration ratio, which measures the share of a specific industry's output accounted for by a small number of the largest firms in the industry. Economic theory underlying this measurement suggests that high levels of industry concentration can be indicative of an environment that is more conducive to firms engaging in anti-competitive practices, potentially leading to the misallocation of resources and poor economic performance. However, high concentration levels do not necessarily reflect the exercise of market power, since other structural and behavioural factors characterizing the industry also can come into play.

Finally, high concentration measures – aggregate or industry – do not necessarily imply imperfect competition. Similarly, low values may not adequately reflect the concentration that exists for specific products or regions.

L'une des séries de concentration globale est obtenue en additionnant les principales caractéristiques financières (recettes, actifs, avoirs, bénéfices et revenu imposable) de chaque entreprise. Les entreprises sont ensuite classées en fonction de leurs recettes. Les totalisations (Tableaux 2 et 3) fournissent les principales caractéristiques et les principaux ratios financiers de certains groupes d'entreprises les plus importantes, par contrôle.

Le classement des entreprises en fonction de leurs recettes pouvant entraîner d'une année sur l'autre des modifications quant à la composition des groupes, les données pour les entreprises les plus importantes peuvent ne pas se rapporter aux mêmes entreprises. En outre, la sélection d'un groupe particulier d'entreprises les plus importantes (par exemple les 25 entreprises les plus importantes contre les 100 entreprises les plus importantes) peut conduire à des conclusions différentes sur les tendances en matière de concentration.

Une autre méthode de mesure de la concentration qui tient compte de l'ensemble des entreprises se fonde sur l'indice de concentration. L'indice de concentration présente des caractéristiques intéressantes en tant que mesure d'inégalité. Il n'est affecté ni par l'augmentation proportionnelle des variables mesurées, ni par l'augmentation de la taille de la population. Conséquemment cet indice fournit une base statistique qui permet de suivre l'évolution de la concentration dans le temps. Il est également sensible aux transferts effectués des entreprises importantes vers des entreprises plus petites et ce, à tout niveau d'actions. Il permet ainsi une mesure plus complète de la concentration que ne l'autorise l'analyse de la part des entreprises les plus importantes. (Pour une présentation plus détaillée de l'indice de concentration, consulter CALURA Partie I, numéro de 1987).

La notion de concentration dans une industrie ou dans un marché est l'une des notions les plus contestées en matière d'organisation industrielle. La statistique descriptive la plus souvent employée au niveau de l'industrie est le ratio de concentration qui mesure la part de production d'une industrie particulière réalisée par quelques unes des entreprises les plus importantes de l'industrie. La théorie économique qui sert de base à ce type de mesure suggère que des niveaux élevés de concentration industrielle peuvent signaler l'existence d'un milieu qui favorise la mise en place de mesures anti-concurrentielles susceptibles d'entraîner une mauvaise allocation des ressources et un faible rendement économique. Il reste que des niveaux de concentration élevés ne reflètent pas nécessairement l'exercice du pouvoir du marché puisque d'autres facteurs de structure et de comportement propres à l'industrie en question peuvent également entrer en jeu.

En fin de compte la présence d'une concentration élevée au niveau global ou au niveau de l'industrie n'implique pas nécessairement l'existence d'une concurrence imparfaite. De même, des valeurs faibles peuvent fort bien ne pas refléter la concentration qui affecte certains produits ou certaines régions particulières.

Industrial Classification

The industries presented in this report correspond to the Divisions and Major Groups of the 1960 Standard Industrial Classification. Corporations are classified in their entirety to a single industry based on the one which accounts for the largest portion of gross revenue even though large corporations may be engaged in activities that would fall within several industry classes. To meet the special needs of classifying corporations for financial statistical purposes, some modifications have been made to the classification procedure. Specifically, all vertically integrated corporations in the oil and gas industries, with at least one petroleum refinery, are classified to petroleum refineries (SIC 365). A similar departure has been taken in the case of corporations which have vertically integrated operations in the mining and smelting of non-ferrous metals. These corporations are classified to the appropriate metal mining industry. As well, the number of industry classes within the finance, insurance and real estate group has been expanded.

Reorganizations sometimes lead to the industrial reclassification of the corporations involved. This may affect the continuity of industry time series.

Method of Compilation

Information on control, which has been edited and stored on a data base, is matched with corporate financial tax data. In instances where corporations have merged or reorganized, the data have been adjusted to ensure a proper matching of operating and balance sheet items to avoid double counting of assets and liabilities, and to maintain year-to-year consistency. In a few cases, data have been estimated to reflect missing returns of large corporations. The revision for the preceding year reflects the inclusion of late filed returns and any changes in classification. Estimates of individual financial items are made whenever corporate tax returns are not sufficiently detailed.

While the financial statements filed with the corporate tax returns conform to generally accepted accounting principles and presentations, they differ significantly in the amount of detail disclosed in the treatment of specific accounts. Every attempt is made to "standardize" the individual statements, by using additional information provided in prior years, estimating procedures and further clarification from the corporations themselves.

La classification par industrie

Les industries présentées dans le présent rapport correspondent aux groupes majeurs de la Classification type des industries de 1960. Les sociétés sont classées dans leur totalité dans une seule industrie, celle dans laquelle elles réalisent la plus grande partie de leurs recettes brutes, bien que les grandes sociétés puissent s'engager dans des activités très diversifiées. Afin de classer les sociétés en vue de statistiques financières, quelques modifications ont été apportées au procédé de classification. Au sein des industries du pétrole et du gaz naturel en particulier, toutes les sociétés intégrées verticalement qui possèdent au moins une raffinerie de pétrole sont classées dans la catégorie du raffinage de pétrole (CTI 365). Une méthode de classification similaire a été utilisée dans le cas des sociétés intégrées verticalement dans les industries des mines et du raffinage des métaux non ferreux. Ces sociétés sont classées dans le groupe de mines métalliques approprié. Il a été jugé utile enfin d'accroître le nombre de classes industrielles dans les domaines de la finance, de l'assurance et de l'immobilier.

Certaines réorganisations peuvent entraîner une reclassement industrielle des sociétés. Cela risque de perturber la continuité de la série chronologique des industries concernées.

Méthode de calcul

Après avoir vérifié les données sur le contrôle et les avoir stockées sur une base de données, on procède à leur comparaison avec les données fiscales des sociétés. Lorsque les sociétés ont fusionné ou ont fait l'objet d'une réorganisation, les données sont rectifiées de manière à faire correspondre les postes du bilan aux comptes d'exploitation, ce qui permet d'éviter de compter deux fois les éléments d'actifs et de passifs et de conserver l'uniformité d'une année sur l'autre. Il arrive parfois que certaines grandes sociétés n'envoient pas leur déclaration; on procède alors à une estimation des données. La révision de l'année précédente inclut les déclarations soumises en retard et les changements de classification. Lorsque les déclarations d'impôt ne sont pas suffisamment détaillées, on procède à une estimation des postes financiers particuliers.

Bien que les états financiers soumis avec la déclaration d'impôt se conforment aux présentations et aux principes comptables généralement reconnus, le volume de détail communiqué dans le traitement de comptes particuliers varie énormément. Tout est fait en vue de "normaliser" les états individuels en utilisant des renseignements additionnels soumis les années précédentes, des procédés d'estimation ou toutes autres précisions supplémentaires fournies par les sociétés elles-mêmes.

Taxable Income Earned in a Province by a Corporation

Taxable income statistics permit an approximate distribution of corporate activity on a provincial basis and provide a measure of the extent and influence of foreign control within the regions of Canada. They have the additional advantage of being net of inter-corporate duplication. Taxable income data for provinces covers only positive amounts of taxable income. Corporations sustaining losses are excluded as they are not required, for taxation purposes, to apportion their losses provincially. Corporations with taxable income of less than \$500 and non-taxable corporations are also not covered².

The procedure used to provincially distribute corporations' taxable income is defined in Sections 400 through 415 of the regulations of the Canadian Income Tax Act. In brief, a corporation must have a permanent establishment in a province if taxable income is to be attributed to that province. If a firm has permanent establishments in more than one province, then the taxable income is apportioned between the provinces by a formula based on the gross revenue and salaries and wages paid to employees of those permanent establishments. The share of taxable income for a specific province is calculated by taking a simple average of a) the ratio of gross revenue earned by permanent establishments in this province to the total gross revenue earned by the corporation for the year and b) the ratio of the aggregate of the salaries and wages paid to employees of the permanent establishments in that province to the aggregate of all salaries and wages paid in the year by the corporation.

Allocation of Provincial Corporate Revenue

The provincial revenue estimates were derived by using the taxable income earned in the province by a corporation as a proxy for provincially distributing gross revenue. In a given year, if the total Canadian taxable income for a corporation was negative or zero then no provincial distribution of taxable income was calculated by Revenue Canada. In this case, the prior year's taxable allocation was used for this corporation. If the current and previous year's allocations were undefined then the procedure was extended back another year. If the provincial taxable allocation was still undefined, the total corporate revenue was assigned to the province where the head office was situated. For government crown corporations which are non-taxable, the revenue was assigned to the province of the corporation's head office.

Le revenu imposable comme mesure de l'activité provinciale des sociétés

Les statistiques de revenu imposable permettent une répartition approximative de l'activité des sociétés selon la province et fournissent une mesure de l'étendue et de l'influence du contrôle étranger dans les régions du Canada. Elles permettent en outre de ne pas compter deux fois les transactions entre sociétés. Les données de revenu imposable par province couvrent seulement les montants de revenu imposable positifs. Les sociétés qui subissent des pertes sont exclues car, aux fins de l'impôt, elles ne doivent pas répartir leurs pertes par province. Les sociétés qui ont un revenu imposable inférieur à \$500 et les sociétés non imposables sont également exclues de l'étude statistique².

Le procédé utilisé pour répartir le revenu imposable des sociétés par province est défini dans les articles 400 à 415 des règlements de la Loi canadienne de l'impôt sur le revenu. En résumé, le revenu imposable d'une société est imputable à une province si cette société possède un établissement permanent dans la dite province. Si une entreprise a des établissements permanents dans plus d'une province, le revenu imposable est réparti entre les provinces au moyen d'une formule basée sur les recettes brutes, les salaires et les honoraires payés aux employés de ces établissements permanents. On calcule la part de revenu imposable pour une province particulière en faisant une moyenne simple du a) ratio des recettes brutes réalisées par les établissements permanents dans cette province par rapport à l'ensemble des recettes brutes réalisées par la société pendant l'année et b) du ratio de l'ensemble des salaires et des honoraires payés aux employés des établissements permanents dans cette province par rapport à l'ensemble des salaires et des honoraires payés par la société pendant l'année.

Répartition des recettes des sociétés par province

Les recettes provinciales ont été estimées au moyen du revenu imposable réalisé dans la province par une société, employé comme substitut de la répartition des recettes brutes par province. Si le revenu imposable total canadien d'une société est négatif ou nul pour une année donnée, Revenu Canada ne calcule pas la répartition du revenu imposable. Dans ce cas, on utilise la répartition du revenu imposable de l'année précédente. Si les répartitions de l'année en cours et de l'année précédente ne sont pas définies, le même procédé est utilisé pour l'année précédente. Si la répartition imposable provinciale n'est toujours pas définie, le total des recettes de la société est affecté à la province du siège social. Pour les sociétés d'État non imposables, les recettes sont attribuées à la province où se situe le siège social de la société.

² For a more detailed discussion on the provincial allocation of taxable income see "Corporation Taxation Statistics" (STC Catalogue 61-208, Annual)

² Pour une discussion plus détaillée de la répartition provinciale du revenu imposable, voir "Statistiques fiscales des sociétés" (publication annuelle de Statistique Canada, n° 61-208 au catalogue, publication annuelle).

Using the 1988 data, the above procedure found defined provincial allocation shares for 88.7% of total Canadian corporate revenue. Of the 11.2% of undefined revenue allocations (those assigned by head office) the majority of the revenues were derived from firms with revenue of less than \$25 million. These smaller firms are unlikely to have permanent establishments in more than one province. Large firms (\$25 million or over) with undefined revenue allocation represented 4.6% of total Canadian corporate revenue. Very large firms (\$100 million or more) with undefined revenue allocations represented 3.0%.

Reliability of Data

Errors have been minimized through stringent and continuous manual controls over the analysis and transcription of financial data, extensive computer edits, and scrutiny by subject matter specialists.

Errors with respect to the CALURA Schedule II (ownership) questionnaire could occur as a result of poor response rates or improper processing. At the end of the processing cycle approximately 15% of the corporations required to report under CALURA have not yet filed. However, these are generally small corporations and estimates are made using previous years' data and other published information. Processing errors are negligible.

Availability of Additional Data

Tabulations additional to those published can be developed and made available on a cost recovery basis. Requests should be directed to the Chief, CALURA – Corporations, Industrial Organization and Finance Division, Statistics Canada. Data available are subject to the confidentiality provisions of the Income Tax Act, CALURA, and the Statistics Act.

En utilisant les données de 1988, le procédé ci-dessus défini a permis de déterminer que la répartition par province comptait pour 88.7% de l'ensemble des recettes des sociétés canadiennes. Sur les 11.2% de recettes non définies (recettes attribuées au siège social), la majorité des recettes ont été déterminées d'après les entreprises qui ont des recettes de moins de \$25 millions. Ces entreprises plus petites ne devraient pas avoir d'établissement permanent dans plus d'une province. Les grandes entreprises (\$25 millions ou plus) avec une répartition de recettes non définie comptent pour 4.6% du total des recettes des sociétés canadiennes. Les très grandes entreprises (\$100 millions ou plus) avec des répartitions de recettes non définies comptent pour 3.0%.

Fiabilité des données

Les risques d'erreurs ont été considérablement réduits grâce aux contrôles rigoureux et permanents de l'analyse et de la transcription des données financières, à une gamme exhaustive de contrôles informatiques et à l'examen rigoureux des experts.

Un taux de réponses insuffisant ou un mauvais traitement de l'information peuvent être à l'origine d'erreurs dans les estimations fondées sur les questionnaires CALURA (annexe 2 - Participation au capital-actions). 15 % environ des sociétés qui sont tenues de présenter une déclaration en vertu de CALURA ne l'ont pas encore fait à la fin du cycle de traitement. Comme il s'agit le plus souvent de petites sociétés, des estimations peuvent être faites à partir des données de l'année précédente et d'autres renseignements publiés. Le taux d'erreurs attribuable au traitement est négligeable.

Mise à disposition de données supplémentaires

Il est possible d'élaborer et de fournir aux personnes intéressées, moyennant le remboursement des frais, des totalisations qui diffèrent de celles publiées. Les demandes doivent être adressées au Chef de la Section des sociétés – CALURA, Division de l'organisation et des finances de l'industrie, Statistique Canada. Les données disponibles sont toutefois sujettes aux dispositions relatives à la confidentialité telles qu'elles ressortent de la Loi de l'impôt sur le revenu, de CALURA et de la Loi sur la statistique.

Related Publications

Catalogue

- 61-517 Inter-Corporate Ownership, Occasional.
- 61-207 Corporation Financial Statistics, Annual.
- 61-208 Corporation Taxation Statistics, Annual.
- 61-003 Industrial Corporations, Financial Statistics, Quarterly.
- 61-006 Financial Institutions, Financial Statistics, Quarterly.
- 67-202 Canada's International Investment Position, Annual.
- 67-203 Canada's International Transaction in Services, Annual.

DEFINITIONS

Major Financial Characteristics:

Revenue

For corporations in the non-financial industries the figure tabulated as "revenue" is gross revenue from non-financial operations. In the case of the finance, insurance and real estate industries "revenue" includes total revenue from financial as well as non-financial sources.

Assets

Total assets as shown on the balance sheets of corporations. Includes such items as cash, marketable securities, accounts receivable, inventories, net fixed assets, investments in affiliated corporations and other assets.

Equity

The shareholders' interest in the net assets of the corporation. Generally includes the total amount of all issued and paid up share capital, retained earnings and other surplus accounts such as contributed and capital surplus.

Profits

The net of all book profits and losses. Includes non-recurring items but is before deduction of income tax.

Taxable income

The amount of income subject to income tax for the taxation year. For the purposes of this publication only positive taxable income is shown.

Publications conjointes

Catalogue

- 61-517 Liens de parenté entre corporations, publication hors série.
- 61-207 Statistiques financières des sociétés, publication annuelle.
- 61-208 Statistiques fiscales des sociétés, publication annuelle.
- 61-003 Sociétés industrielles, statistiques financières, publication trimestrielle.
- 61-006 Institutions financières, statistiques financières, publication trimestrielle.
- 67-202 Bilan canadien des investissements internationaux, publication annuelle.
- 67-203 Les transactions internationales de services du Canada, publication annuelle.

DÉFINITIONS

Caractéristiques financières principales:

Les recettes

Pour les sociétés des industries non financières, les montants classés comme "recettes" recouvrent les recettes brutes provenant d'activités non financières. Dans le cas des industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier, les "recettes" comprennent les recettes totales de sources financières aussi bien que non financières.

Les actifs

L'actif total, tel qu'il apparaît dans le bilan des sociétés, comprend des postes tels que l'encaisse, les titres négociables, les effets à recevoir, les stocks, les immobilisations nettes, les investissements dans les sociétés affiliées et tout autre actif.

L'avoir

L'avoir représente l'intérêt des actionnaires dans les actifs nets de la société. Il comprend en général le montant total de toutes les actions émises et libérées, les bénéfices non répartis et les autres excédents tels que les surplus d'apport et de capital.

Les bénéfices

Les bénéfices constituent la valeur nette des profits et pertes aux livres. Ils comprennent les postes non renouvelables, mais avant déduction de l'impôt sur le revenu.

Le revenu imposable

Le revenu imposable constitue le montant du revenu assujéti à l'impôt sur le revenu pour l'année d'imposition en cause. Seul le revenu imposable positif figure dans la présente publication.

Statistical Tables

Tableaux statistiques

TABLE 1. Major Financial Characteristics of Non-financial Corporations, by Country of Control, 1965-1988

TABLER 1. Caractéristiques financières principales des sociétés non financières, par pays de contrôle, 1965-1988

Year - Année	Foreign - Pays étrangers			Canada	Total	Foreign - Pays étrangers		Canada
	United States	Others	Total			United States	Total	
	États-Unis	Autres				États-Unis		
ASSETS - ACTIFS								
	\$'000,000					%		
1965	21,642	6,330	27,972	63,242	91,214	23.7	30.7	69.3
1966	24,372	7,423	31,795	68,403	100,198	24.3	31.7	68.3
1967	27,008	8,535	35,543	72,952	108,495	24.9	32.8	67.2
1968	32,349	8,883	41,232	75,636	116,868	27.7	35.3	64.7
1969	35,207	9,693	44,900	82,964	127,864	27.5	35.1	64.9
1970	37,731	12,324	50,055	87,139	137,194	27.5	36.5	63.5
1971	40,936	14,275	55,211	94,205	149,416	27.4	37.0	63.0
1972	41,359	15,598	56,957	106,439	163,396	25.3	34.9	65.1
1973	45,842	17,830	63,672	121,157	184,829	24.8	34.4	65.6
1974	54,896	19,195	74,091	146,448	220,539	24.9	33.6	66.4
1975	60,055	19,311	79,366	166,094	245,460	24.5	32.3	67.7
1976	62,516	20,882	83,398	190,046	273,444	22.9	30.5	69.5
1977	69,615	23,102	92,717	212,388	305,105	22.8	30.4	69.6
1978	74,115	25,698	99,813	247,242	347,055	21.4	28.8	71.2
1979	86,748	29,843	116,591	286,538	403,129	21.5	28.9	71.1
1980	94,130	33,077	127,208	336,490	463,698	20.3	27.4	72.6
1981	102,039	36,607	138,646	404,709	543,355	18.8	25.5	74.5
1982	103,146	39,623	142,769	435,272	578,041	17.8	24.7	75.3
1983	106,874	41,052	147,926	457,801	605,728	17.6	24.4	75.6
1984	116,789	44,721	161,511	503,098	664,608	17.6	24.3	75.7
1985	121,269	48,362	169,631	553,946	723,577	16.8	23.4	76.6
1986	127,587	52,950	180,537	581,514	762,051	16.7	23.7	76.3
1987 ^T	136,145	68,056	204,201	623,960	828,160	16.4	24.7	75.3
1988	159,374	82,620	241,994	681,813	923,806	17.3	26.2	73.8
EQUITY - AVOIR								
	\$'000,000					%		
1965	11,942	3,134	15,076	26,552	41,628	28.7	36.2	63.8
1966	12,917	3,497	16,414	27,533	43,947	29.4	37.3	62.7
1967	14,220	3,919	18,139	28,798	46,937	30.3	38.6	61.4
1968	16,497	4,171	20,668	29,081	49,749	33.2	41.5	58.5
1969	18,521	4,580	23,101	31,098	54,199	34.2	42.6	57.4
1970	19,635	5,609	25,244	32,287	57,531	34.1	43.9	56.1
1971	21,531	6,108	27,639	33,992	61,631	34.9	44.8	55.2
1972	21,361	6,683	28,044	38,191	66,235	32.3	42.3	57.7
1973	23,544	7,222	30,766	42,180	72,946	32.3	42.2	57.8
1974	26,323	7,521	33,844	48,383	82,227	32.0	41.2	58.8
1975	28,686	7,431	36,117	53,893	90,010	31.9	40.1	59.9
1976	30,885	8,313	39,198	59,759	98,957	31.2	39.6	60.4
1977	35,102	8,692	43,794	66,989	110,783	31.7	39.5	60.5
1978	36,888	9,843	46,731	80,193	126,924	29.1	36.8	63.2
1979	44,649	11,113	55,762	89,765	145,527	30.7	38.3	61.7
1980	47,710	13,108	60,819	107,441	168,259	28.4	36.1	63.9
1981	49,348	14,015	63,363	125,337	188,701	26.2	33.6	66.4
1982	49,393	14,413	63,805	131,570	195,375	25.3	32.7	67.3
1983	53,344	15,837	69,181	140,256	209,437	25.5	33.0	67.0
1984	58,268	17,244	75,512	157,723	233,235	25.0	32.4	67.6
1985	60,539	19,072	79,611	177,291	256,902	23.6	31.0	69.0
1986	62,915	22,441	85,356	189,589	274,945	22.9	31.0	69.0
1987 ^T	66,482	28,837	95,318	209,318	304,636	21.8	31.3	68.7
1988	72,791	33,988	106,779	238,426	345,205	21.1	30.9	69.1

TABLE 1. Major Financial Characteristics of Non-financial Corporations, by Country of Control, 1965-1988 - Concluded

TABLEAU 1. Caractéristiques financières principales des sociétés non financières, par pays de contrôle, 1965-1988 - fin

Year - Année	Foreign - Pays étrangers			Canada	Total	Foreign - Pays étrangers		Canada
	United States	Others	Total			United States	Total	
	États-Unis	Autres				États-Unis		
REVENUE - RECETTES								
	\$'000,000					%		
1965	23,507	5,973	29,480	59,196	88,676	26.5	33.2	66.8
1966	26,295	7,012	33,307	65,188	98,495	26.7	33.8	66.2
1967	28,464	7,674	36,138	71,321	107,459	26.5	33.6	66.4
1968	33,449	7,791	41,240	75,017	116,257	28.8	35.5	64.5
1969	36,915	8,587	45,502	80,951	126,453	29.2	36.0	64.0
1970	38,015	11,472	49,487	84,157	133,644	28.4	37.0	63.0
1971	42,866	12,217	55,083	91,242	146,325	29.3	37.6	62.4
1972	46,587	13,963	60,550	105,185	165,735	28.1	36.5	63.5
1973	54,567	17,345	71,912	125,053	196,965	27.7	36.5	63.5
1974	69,976	21,806	91,782	158,611	250,393	27.9	36.7	63.3
1975	78,424	20,650	99,074	180,176	279,250	28.1	35.5	64.5
1976	86,294	22,466	108,760	206,414	315,174	27.4	34.5	65.5
1977	97,882	25,123	123,005	230,786	353,791	27.7	34.8	65.2
1978	106,624	29,640	136,264	270,817	407,081	26.2	33.5	66.5
1979	126,530	36,102	162,632	321,678	484,310	26.1	33.6	66.4
1980	132,034	41,135	173,169	373,741	546,910	24.1	31.7	68.3
1981	137,295	45,920	183,215	444,408	627,623	21.9	29.2	70.8
1982	139,981	45,901	185,882	448,536	634,418	22.1	29.3	70.7
1983	151,095	46,511	197,606	463,302	660,908	22.9	29.9	70.1
1984	173,670	51,810	225,480	531,379	756,859	22.9	29.8	70.2
1985	178,508	58,036	236,544	580,670	817,213	21.8	28.9	71.1
1986	174,936	61,773	236,709	615,489	852,198	20.5	27.8	72.2
1987 ^f	181,423	75,187	256,610	680,285	936,895	19.4	27.4	72.6
1988	192,804	84,834	277,638	752,807	1,030,445	18.7	26.9	73.1
PROFITS - BÉNÉFICES								
	\$'000,000					%		
1965	2,169	353	2,522	3,305	5,827	37.2	43.3	56.7
1966	2,271	390	2,661	3,794	6,455	35.2	41.2	58.8
1967	2,252	395	2,647	4,119	6,766	33.3	39.1	60.9
1968	2,864	433	3,297	4,059	7,356	38.9	44.8	55.2
1969	3,172	486	3,658	4,159	7,817	40.6	46.8	53.2
1970	2,938	541	3,479	3,985	7,464	39.4	46.6	53.4
1971	3,422	643	4,065	4,698	8,763	39.1	46.4	53.6
1972	3,662	813	4,475	5,506	9,981	36.7	44.8	55.2
1973	5,236	1,268	6,504	8,398	14,902	35.1	43.6	56.4
1974	6,890	1,852	8,742	10,876	19,618	35.1	44.6	55.4
1975	7,028	1,440	8,468	10,226	18,694	37.6	45.3	54.7
1976	7,328	1,348	8,676	10,620	19,296	38.0	45.0	55.0
1977	7,830	1,343	9,173	11,301	20,474	38.2	44.8	55.2
1978	8,341	1,586	9,927	16,981	26,908	31.0	36.9	63.1
1979	12,217	2,564	14,781	23,298	38,079	32.1	38.8	61.2
1980	12,812	3,410	16,222	26,000	42,222	30.4	38.4	61.6
1981	11,347	2,535	13,882	25,456	39,338	28.8	35.3	64.7
1982	9,041	1,505	10,545	15,213	25,758	35.1	40.9	59.1
1983	12,937	1,610	14,547	19,028	33,575	38.5	43.3	56.7
1984	17,115	2,782	19,897	26,143	46,040	37.2	43.2	56.8
1985	15,872	2,561	18,434	26,066	44,500	35.7	41.4	58.6
1986	12,315	2,234	14,550	25,981	40,530	30.4	35.9	64.1
1987 ^f	13,411	3,997	17,408	38,164	55,572	24.1	31.3	68.7
1988	14,580	4,823	19,402	45,483	64,886	22.5	29.9	70.1

TABLE 2. Major Financial Characteristics of Leading Enterprises, Non-financial Corporations, by Control, 1987 and 1988

No.	Enterprises		Corporations		Revenue				Assets			
	Entreprises		Sociétés		Recettes				Actifs			
	1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988
	No. - nbre				\$'000,000		%		\$'000,000		%	
25 leading enterprises:												
1 Foreign	9	9	139	139	75,101	81,081	8.0	7.9	46,191	53,711	5.6	5.8
2 Canadian - Private sector	12	12	336	342	75,293	83,813	8.0	8.1	93,549	117,293	11.3	12.7
3 Canadian - Government	4	4	135	127	40,812	40,496	4.4	3.9	114,121	113,378	13.8	12.3
4 Total	25	25	610	608	191,206	205,391	20.4	19.9	253,860	284,381	30.7	30.8
50 leading enterprises:												
5 Foreign	19	21	243	245	98,358	110,606	10.5	10.7	71,420	92,438	8.6	10.0
6 Canadian - Private sector	25	23	486	527	104,420	112,623	11.1	10.9	123,985	139,568	15.0	15.1
7 Canadian - Government	6	6	152	145	45,180	45,138	4.8	4.4	124,338	124,842	15.0	13.5
8 Total	50	50	881	917	247,958	268,367	26.5	26.0	319,744	356,848	38.6	38.6
75 leading enterprises:												
9 Foreign	31	31	347	346	116,381	125,723	12.4	12.2	88,590	109,074	10.7	11.8
10 Canadian - Private sector	37	37	627	722	122,717	133,332	13.1	12.9	147,738	161,833	17.8	17.5
11 Canadian - Government	7	7	163	156	46,598	46,674	5.0	4.5	129,130	129,913	15.6	14.1
12 Total	75	75	1,137	1,224	285,697	305,729	30.5	29.7	365,457	400,821	44.1	43.4
100 leading enterprises:												
13 Foreign	43	48	438	512	130,004	144,581	13.9	14.0	98,704	122,093	11.9	13.2
14 Canadian - Private sector	49	44	753	786	136,549	141,113	14.6	13.7	164,605	169,798	19.9	18.4
15 Canadian - Government	8	8	169	161	47,642	47,793	5.1	4.6	132,413	133,292	16.0	14.4
16 Total	100	100	1,360	1,459	314,195	333,487	33.5	32.4	395,722	425,183	47.8	46.0
150 leading enterprises:												
17 Foreign	72	74	636	702	152,201	165,338	16.2	16.0	117,814	146,285	14.2	15.8
18 Canadian - Private sector	69	66	887	928	151,581	158,470	16.2	15.4	180,654	187,779	21.8	20.3
19 Canadian - Government	9	10	177	178	48,520	49,379	5.2	4.8	134,591	138,720	16.3	15.0
20 Total	150	150	1,700	1,808	352,302	373,186	37.6	36.2	433,058	472,784	52.3	51.2
200 leading enterprises:												
21 Foreign	100	99	744	797	166,104	179,202	17.7	17.4	128,066	156,402	15.5	16.9
22 Canadian - Private sector	89	90	972	1,038	161,593	171,529	17.2	16.6	188,154	204,166	22.7	22.1
23 Canadian - Government	11	11	188	179	49,543	49,881	5.3	4.8	137,121	138,951	16.6	15.0
24 Total	200	200	1,904	2,014	377,240	400,612	40.3	38.9	453,341	499,519	54.7	54.1
300 leading enterprises:												
25 Foreign	149	152	971	1,061	183,936	199,572	19.6	19.4	140,805	170,709	17.0	18.5
26 Canadian - Private sector	140	137	1,243	1,285	179,669	189,999	19.2	18.4	209,439	224,024	25.3	24.3
27 Canadian - Government	11	11	188	179	49,543	49,881	5.3	4.8	137,121	138,951	16.6	15.0
28 Total	300	300	2,402	2,525	413,148	439,452	44.1	42.6	487,365	533,684	58.8	57.8
400 leading enterprises:												
29 Foreign	196	198	1,145	1,219	195,830	211,990	20.9	20.6	150,461	181,840	18.2	19.7
30 Canadian - Private sector	193	191	1,505	1,508	192,965	204,517	20.6	19.8	221,259	236,007	26.7	25.5
31 Canadian - Government	11	11	188	179	49,543	49,881	5.3	4.8	137,121	138,951	16.6	15.0
32 Total	400	400	2,838	2,906	438,338	466,388	46.8	45.3	508,842	556,798	61.4	60.3
500 leading enterprises:												
33 Foreign	242	240	1,318	1,390	204,222	220,204	21.8	21.4	158,783	188,534	19.2	20.4
34 Canadian - Private sector	246	248	1,708	1,756	202,777	216,069	21.6	21.0	230,918	245,283	27.9	26.6
35 Canadian - Government	12	12	189	180	49,729	50,093	5.3	4.9	137,158	138,989	16.6	15.0
36 Total	500	500	3,215	3,326	456,728	486,366	48.7	47.2	526,859	572,806	63.6	62.0
750 leading enterprises:												
37 Foreign	347	343	1,591	1,662	217,352	233,926	23.2	22.7	168,659	199,029	20.4	21.5
38 Canadian - Private sector	391	395	2,120	2,185	220,876	235,332	23.6	22.8	244,361	262,029	29.5	28.4
39 Canadian - Government	12	12	189	180	49,729	50,093	5.3	4.9	137,158	138,989	16.6	15.0
40 Total	750	750	3,900	4,027	487,958	519,352	52.1	50.4	550,178	600,047	66.4	65.0
1,000 leading enterprises:												
41 Foreign	445	439	1,793	1,890	225,482	242,534	24.1	23.5	175,155	207,389	21.1	22.4
42 Canadian - Private sector	543	549	2,430	2,517	233,419	248,979	24.9	24.2	252,266	270,900	30.5	29.3
43 Canadian - Government	12	12	189	180	49,729	50,093	5.3	4.9	137,158	138,989	16.6	15.0
44 Total	1,000	1,000	4,412	4,587	508,630	541,598	54.3	52.6	564,579	617,279	68.2	66.8
All non-financial enterprises:												
45 Foreign	3,273	3,342	5,280	5,498	256,610	277,638	27.4	26.9	204,201	241,994	24.7	26.2
46 Canadian - Private sector	467,868	513,079	472,360	517,532	630,476	702,631	67.3	68.2	486,784	542,799	58.8	58.8
47 Canadian - Government	15	15	196	186	49,809	50,177	5.3	4.9	137,176	139,014	16.6	15.0
48 Total	471,156	516,436	477,836	523,216	936,895	1,030,445	100.0	100.0	828,160	923,806	100.0	100.0

TABLEAU 2. Caractéristiques financières principales des entreprises les plus importantes, des sociétés non financières, par contrôle, 1987 et 1988

Equity				Profits				Taxable income				N°	
Avoir				Bénéfices				Revenu imposable					
1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988		
\$'000,000		%		\$'000,000		%		\$'000,000		%			
23,994	28,116	7.9	8.1	3,629	4,337	6.5	6.7	1,819	3,073	4.8	7.4	25 plus importantes entreprises:	1
45,990	60,311	15.1	17.5	8,448	9,310	15.2	14.3	3,740	3,719	9.9	8.9	Etrangères	2
27,310	29,228	9.0	8.5	3,502	4,439	6.3	6.8	139	61	0.4	0.1	Canadiennes – Secteur privé	3
												Canadiennes – État	2
97,294	117,655	31.9	34.1	15,579	18,087	28.0	27.9	5,699	6,852	15.1	16.4	Total	4
34,358	39,901	11.3	11.6	5,368	6,745	9.7	10.4	2,989	4,902	7.9	11.7	50 plus importantes entreprises:	5
59,184	68,474	19.4	19.8	11,502	12,300	20.7	19.0	4,490	5,113	11.9	12.2	Etrangères	6
28,514	32,086	9.4	9.3	4,165	5,716	7.5	8.8	139	61	0.4	0.1	Canadiennes – Secteur privé	7
												Canadiennes – État	7
122,056	140,461	40.1	40.7	21,035	24,761	37.9	38.2	7,619	10,075	20.2	24.1	Total	8
43,100	48,203	14.1	14.0	7,087	7,909	12.8	12.2	4,322	5,936	11.5	14.2	75 plus importantes entreprises:	9
68,245	78,752	22.4	22.8	11,828	14,460	21.3	22.3	5,318	5,919	14.1	14.2	Etrangères	10
28,924	32,442	9.5	9.4	4,303	5,868	7.7	9.0	139	61	0.4	0.1	Canadiennes – Secteur privé	11
												Canadiennes – État	10
140,268	159,398	46.0	46.2	23,218	28,236	41.8	43.5	9,779	11,916	25.9	28.5	Total	12
48,341	53,164	15.9	15.4	7,831	8,851	14.1	13.6	4,856	6,398	12.9	15.3	100 plus importantes entreprises:	13
76,703	83,632	25.2	24.2	13,208	15,223	23.8	23.5	6,244	6,734	16.6	16.1	Etrangères	14
29,337	32,909	9.6	9.5	4,402	5,978	7.9	9.2	139	61	0.4	0.1	Canadiennes – Secteur privé	15
												Canadiennes – État	15
154,381	169,705	50.7	49.2	25,441	30,051	45.8	46.3	11,240	13,193	29.8	31.6	Total	16
56,060	64,094	18.4	18.6	9,645	11,000	17.4	17.0	5,912	7,526	15.7	18.0	150 plus importantes entreprises:	17
82,232	90,005	27.0	26.1	13,628	16,256	24.5	25.1	6,766	7,102	17.9	17.0	Etrangères	18
29,081	33,387	9.5	9.7	4,366	6,107	7.9	9.4	139	67	0.4	0.2	Canadiennes – Secteur privé	19
												Canadiennes – État	18
167,372	187,486	54.9	54.3	27,639	33,364	49.7	51.4	12,817	14,695	34.0	35.2	Total	20
61,031	68,645	20.0	19.9	10,894	12,208	19.6	18.8	6,834	8,497	18.1	20.3	200 plus importantes entreprises:	21
84,668	98,538	27.8	28.5	14,255	18,321	25.7	28.2	6,920	7,336	18.4	17.6	Etrangères	22
29,584	33,387	9.7	9.7	4,679	6,306	8.4	9.7	146	67	0.4	0.2	Canadiennes – Secteur privé	23
												Canadiennes – État	23
175,283	200,570	57.5	58.1	29,827	36,835	53.7	56.8	13,899	15,900	36.9	38.1	Total	24
67,248	75,379	22.1	21.8	12,131	13,645	21.8	21.0	7,815	9,777	20.7	23.4	300 plus importantes entreprises:	25
93,127	105,792	30.6	30.6	15,882	19,292	28.6	29.7	7,640	7,827	20.3	18.7	Etrangères	26
29,584	33,387	9.7	9.7	4,679	6,306	8.4	9.7	146	67	0.4	0.2	Canadiennes – Secteur privé	27
												Canadiennes – État	26
189,958	214,558	62.4	62.2	32,691	39,243	58.8	60.5	15,601	17,671	41.4	42.3	Total	28
72,131	79,707	23.7	23.1	13,153	14,531	23.7	22.4	8,613	10,432	22.8	25.0	400 plus importantes entreprises:	29
97,132	111,410	31.9	32.3	16,474	21,742	29.6	33.5	8,085	8,340	21.4	20.0	Etrangères	30
29,584	33,387	9.7	9.7	4,679	6,306	8.4	9.7	146	67	0.4	0.2	Canadiennes – Secteur privé	31
												Canadiennes – État	31
198,847	224,505	65.3	65.0	34,305	42,579	61.7	65.6	16,844	18,840	44.7	45.1	Total	32
75,729	83,152	24.9	24.1	13,835	15,173	24.9	23.4	9,128	10,902	24.2	26.1	500 plus importantes entreprises:	33
100,569	114,508	33.0	33.2	16,879	23,167	30.4	35.7	8,266	8,637	21.9	20.7	Etrangères	34
29,584	33,387	9.7	9.7	4,739	6,370	8.5	9.8	146	67	0.4	0.2	Canadiennes – Secteur privé	35
												Canadiennes – État	34
205,882	231,047	67.6	66.9	35,454	44,710	63.8	68.9	17,540	19,606	46.5	46.9	Total	36
79,978	88,522	26.3	25.6	14,933	16,565	26.9	25.5	10,051	12,031	26.7	28.8	750 plus importantes entreprises:	37
104,799	120,356	34.4	34.9	17,494	24,073	31.5	37.1	8,796	9,071	23.3	21.7	Etrangères	38
29,584	33,387	9.7	9.7	4,739	6,370	8.5	9.8	146	67	0.4	0.2	Canadiennes – Secteur privé	39
												Canadiennes – État	39
214,361	242,266	70.4	70.2	37,166	47,008	66.9	72.4	18,993	21,170	50.4	50.7	Total	40
83,104	92,230	27.3	26.7	15,596	17,251	28.1	26.6	10,581	12,556	28.1	30.1	1,000 plus importantes entreprises:	41
107,303	122,995	35.2	35.6	17,585	24,557	31.6	37.8	9,141	9,351	24.2	22.4	Etrangères	42
29,584	33,387	9.7	9.7	4,739	6,370	8.5	9.8	146	67	0.4	0.2	Canadiennes – Secteur privé	43
												Canadiennes – État	43
219,991	248,612	72.2	72.0	37,920	48,178	68.2	74.3	19,868	21,974	52.7	52.6	Total	44
95,318	106,779	31.3	30.9	17,408	19,402	31.3	29.9	12,532	14,752	33.2	35.3	Toutes les entreprises non financières:	45
179,730	205,030	59.0	59.4	33,402	39,088	60.1	60.2	25,019	26,963	66.4	64.5	Etrangères	46
29,588	33,396	9.7	9.7	4,762	6,395	8.6	9.9	146	68	0.4	0.2	Canadiennes – Secteur privé	47
												Canadiennes – État	47
304,636	345,205	100.0	100.0	55,572	64,886	100.0	100.0	37,697	41,782	100.0	100.0	Total	48

TABLE 3. Selected Ratios of Leading Enterprises, Non-financial Corporations, by Control, 1987 and 1988

TABLEAU 3. Ratios choisis des entreprises les plus importantes, des sociétés non financières, par contrôle, 1987 et 1988

	Revenue/assets		Profits/revenue		Profits/assets		Profits/equity	
	Recettes/actifs		Bénéfices/recettes		Bénéfices/actifs		Bénéfices/avoir	
	1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988
25 leading enterprises – entreprises les plus importantes:								
Foreign – Étrangères	1.626	1.510	0.048	0.053	0.079	0.081	0.151	0.154
Canadian – Canadiennes:								
Private sector – Secteur privé	0.805	0.715	0.112	0.111	0.090	0.079	0.184	0.154
Government – État	0.358	0.357	0.086	0.110	0.031	0.039	0.128	0.152
Total	0.753	0.722	0.081	0.088	0.061	0.064	0.160	0.154
50 leading enterprises – entreprise les plus importantes:								
Foreign – Étrangères	1.377	1.197	0.055	0.061	0.075	0.073	0.156	0.169
Canadian – Canadiennes:								
Private sector – Secteur privé	0.842	0.807	0.110	0.109	0.093	0.088	0.194	0.180
Government – État	0.363	0.362	0.092	0.127	0.033	0.046	0.146	0.178
Total	0.775	0.752	0.085	0.092	0.066	0.069	0.172	0.176
75 leading enterprises – entreprises les plus importantes:								
Foreign – Étrangères	1.314	1.153	0.061	0.063	0.080	0.073	0.164	0.164
Canadian – Canadiennes:								
Private sector – Secteur privé	0.831	0.824	0.096	0.108	0.080	0.089	0.173	0.184
Government – État	0.361	0.359	0.092	0.126	0.033	0.045	0.149	0.181
Total	0.782	0.763	0.081	0.092	0.064	0.070	0.166	0.177
100 leading enterprises – entreprises les plus importantes:								
Foreign – Étrangères	1.317	1.184	0.060	0.061	0.079	0.072	0.162	0.166
Canadian – Canadiennes:								
Private sector – Secteur privé	0.830	0.831	0.097	0.108	0.080	0.090	0.172	0.182
Government – État	0.360	0.359	0.092	0.125	0.033	0.045	0.150	0.182
Total	0.794	0.784	0.081	0.090	0.064	0.071	0.165	0.177
150 leading enterprises – entreprises les plus importantes:								
Foreign – Étrangères	1.292	1.130	0.063	0.067	0.082	0.075	0.172	0.172
Canadian – Canadiennes:								
Private sector – Secteur privé	0.839	0.844	0.090	0.103	0.075	0.087	0.166	0.181
Government – État	0.360	0.356	0.090	0.124	0.032	0.044	0.150	0.183
Total	0.814	0.789	0.078	0.089	0.064	0.071	0.165	0.178
200 leading enterprises – entreprises les plus importantes:								
Foreign – Étrangères	1.297	1.146	0.066	0.068	0.085	0.078	0.178	0.178
Canadian – Canadiennes:								
Private sector – Secteur privé	0.859	0.840	0.088	0.107	0.076	0.090	0.168	0.186
Government – État	0.361	0.359	0.094	0.126	0.034	0.045	0.158	0.189
Total	0.832	0.802	0.079	0.092	0.066	0.074	0.170	0.184
300 leading enterprises – entreprises les plus importantes:								
Foreign – Étrangères	1.306	1.169	0.066	0.068	0.086	0.080	0.180	0.181
Canadian – Canadiennes:								
Private sector – Secteur privé	0.858	0.848	0.088	0.102	0.076	0.086	0.171	0.182
Government – État	0.361	0.359	0.094	0.126	0.034	0.045	0.158	0.189
Total	0.848	0.823	0.079	0.089	0.067	0.074	0.172	0.183
400 leading enterprises – entreprises les plus importantes:								
Foreign – Étrangères	1.302	1.166	0.067	0.069	0.087	0.080	0.182	0.182
Canadian – Canadiennes:								
Private sector – Secteur privé	0.872	0.867	0.085	0.106	0.074	0.092	0.170	0.195
Government – État	0.361	0.359	0.094	0.126	0.034	0.045	0.158	0.189
Total	0.861	0.838	0.078	0.091	0.067	0.076	0.173	0.190
500 leading enterprises – plus importantes entreprises:								
Foreign – Étrangères	1.286	1.168	0.068	0.069	0.087	0.080	0.183	0.182
Canadian – Canadiennes:								
Private sector – Secteur privé	0.878	0.881	0.083	0.107	0.073	0.094	0.168	0.202
Government – État	0.363	0.360	0.095	0.127	0.035	0.046	0.160	0.191
Total	0.867	0.849	0.078	0.092	0.067	0.078	0.172	0.194
750 leading enterprises – entreprises les plus importantes:								
Foreign – Étrangères	1.289	1.175	0.069	0.071	0.089	0.083	0.187	0.187
Canadian – Canadiennes:								
Private sector – Secteur privé	0.904	0.898	0.079	0.102	0.072	0.092	0.167	0.200
Government – État	0.363	0.360	0.095	0.127	0.035	0.046	0.160	0.191
Total	0.887	0.866	0.076	0.091	0.068	0.078	0.173	0.194
1,000 leading enterprises – entreprises les plus importantes:								
Foreign – Étrangères	1.287	1.169	0.069	0.071	0.089	0.083	0.188	0.187
Canadian – Canadiennes:								
Private sector – Secteur privé	0.925	0.919	0.075	0.099	0.070	0.091	0.164	0.200
Government – État	0.363	0.360	0.095	0.127	0.035	0.046	0.160	0.191
Total	0.901	0.877	0.075	0.089	0.067	0.078	0.172	0.194
All non-financial enterprises – Toutes les entreprises non financières:								
Foreign – Étrangères	1.257	1.147	0.068	0.070	0.085	0.080	0.183	0.182
Canadian – Canadiennes:								
Private sector – Secteur privé	1.295	1.294	0.053	0.056	0.069	0.072	0.186	0.191
Government – État	0.363	0.361	0.096	0.127	0.035	0.046	0.161	0.191
Total	1.131	1.115	0.059	0.063	0.067	0.070	0.182	0.188

TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1987 and 1988

Agriculture, Forestry and Fishing

TABLÉAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des sociétés non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1987 et 1988

Agriculture, exploitation forestière et pêche

		United States	United Kingdom	France	West Germany	Netherlands	Japan	Other OECD	Other foreign	Total foreign	Canada	Total
		États-Unis	Royaume-Uni		Allemagne occidentale	Pays-bas	Japon	Autres OCDE	Autres pays étrangers	Total pays étrangers		
Enterprises – Entreprises												
1987	No. – nbre	35	6	2	18	2	—	16	7	86	25,923	26,009
1988		36	6	4	18	2	—	16	6	88	27,849	27,937
Corporations – Sociétés												
1987	No. – nbre	36	6	2	19	2	—	16	7	88	25,967	26,055
1988		38	6	5	18	2	—	18	6	93	27,895	27,988
Revenue – Recettes												
1987	\$'000,000	189	13	x	14	x	—	3	17	246	11,428	11,674
1988		199	12	x	12	x	—	11	15	289	12,986	13,276
1987	%	1.62	.11	x	.12	x	—	.03	.14	2.11	97.89	100.00
1988		1.50	.09	x	.09	x	—	.08	.11	2.18	97.82	100.00
Assets – Actifs												
1987	\$'000,000	180	27	x	45	x	—	28	103	389	14,290	14,679
1988		198	28	x	52	x	—	45	100	486	15,925	16,411
1987	%	1.23	.18	x	.31	x	—	.19	.70	2.65	97.35	100.00
1988		1.21	.17	x	.31	x	—	.27	.61	2.96	97.04	100.00
Equity – Avoir												
1987	\$'000,000	130	21	x	12	x	—	—1	51	212	5,154	5,367
1988		88	21	x	24	x	—	8	48	232	5,937	6,169
1987	%	2.43	.39	x	.22	x	—	-.02	.95	3.96	96.04	100.00
1988		1.43	.34	x	.39	x	—	.14	.79	3.75	96.25	100.00
Profits – Bénéfices												
1987	\$'000,000	25	1	x	--	x	—	-1	-1	24	868	892
1988		27	--	x	3	x	—	-4	--	24	845	868
1987	%	2.79	.12	x	.04	x	—	-.16	-.15	2.65	97.35	100.00
1988		3.06	.01	x	.35	x	—	-.41	-.01	2.76	97.24	100.00
Taxable income – Revenu imposable												
1987	\$'000,000	25	--	x	1	x	—	--	7	32	775	808
1988		25	1	x	1	x	—	--	—	27	801	829
1987	%	3.05	.06	x	.08	x	—	.02	.82	4.02	95.98	100.00
1988		3.07	.06	x	.12	x	—	.04	—	3.30	96.70	100.00
Ratios												
Revenue/assets – Recettes/actifs	1987	1.049	0.486	x	0.310	x	—	0.116	0.162	0.634	0.800	0.795
	1988	1.004	0.452	x	0.224	x	—	0.242	0.147	0.596	0.815	0.809
Profits/revenue – Bénéfices/recettes	1987	0.131	0.084	x	0.028	x	—	-0.444	-0.080	0.096	0.076	0.076
	1988	0.134	0.006	x	0.263	x	—	-0.329	-0.005	0.083	0.065	0.065
Profits/assets – Bénéfices/actifs	1987	0.138	0.041	x	0.009	x	—	-0.051	-0.013	0.061	0.061	0.061
	1988	0.134	0.003	x	0.059	x	—	-0.080	-0.001	0.049	0.053	0.053
Profits/equity – Bénéfices/avoir	1987	0.191	0.052	x	0.034	x	—	...	-0.026	0.111	0.168	0.166
	1988	0.302	0.003	x	0.125	x	—	-0.422	-0.002	0.103	0.142	0.141

TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1987 and 1988 - Continued

Mining, Total

TABLEAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des sociétés non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1987 et 1988 - suite

Mines, total

		United States États-Unis	United Kingdom Royaume-Uni	France	West Germany Allemagne occidentale	Netherlands Pays-bas	Japan Japon	Other OECD Autres OCDE	Other foreign Autres pays étrangers	Total foreign Total pays étrangers	Canada	Total
Enterprises - Entreprises												
1987	No. - nbre	183	17	12	10	3	14	16	19	274	8,071	8,345
1988		179	20	15	10	5	16	21	24	290	8,645	8,935
Corporations - Sociétés												
1987	No. - nbre	249	33	26	11	6	18	30	30	403	8,387	8,790
1988		258	40	28	11	7	20	32	40	436	8,954	9,390
Revenue - Recettes												
1987	\$'000,000	11,930	1,432	253	196	15	68	362	1,142	15,399	23,060	38,459
1988		10,982	1,792	186	134	25	76	416	930	14,541	25,013	39,553
1987	%	31.02	3.72	.66	.51	.04	.18	.94	2.97	40.04	59.96	100.00
1988		27.77	4.53	.47	.34	.06	.19	1.05	2.35	36.76	63.24	100.00
Assets - Actifs												
1987	\$'000,000	29,964	3,217	997	658	69	353	1,048	1,361	37,667	85,205	122,872
1988		44,842	4,254	1,113	568	45	358	1,620	3,566	56,365	78,283	134,648
1987	%	24.39	2.62	.81	.54	.06	.29	.85	1.11	30.66	69.34	100.00
1988		33.30	3.16	.83	.42	.03	.27	1.20	2.65	41.86	58.14	100.00
Equity - Avoir												
1987	\$'000,000	15,214	1,676	553	240	4	150	-141	771	18,468	38,254	56,722
1988		19,707	2,297	526	254	-20	173	765	1,338	25,040	40,084	65,124
1987	%	26.82	2.95	.98	.42	.01	.26	-.25	1.36	32.56	67.44	100.00
1988		30.26	3.53	.81	.39	-.03	.27	1.17	2.05	38.45	61.55	100.00
Profits - Bénéfices												
1987	\$'000,000	2,671	233	-12	-5	-9	-18	26	105	2,991	2,625	5,616
1988		1,282	74	14	47	-27	-12	-18	115	1,475	4,180	5,655
1987	%	47.56	4.15	-.21	-.10	-.16	-.32	.46	1.87	53.26	46.74	100.00
1988		22.67	1.32	.25	.83	-.48	-.21	-.32	2.03	26.09	73.91	100.00
Taxable income - Revenu imposable												
1987	\$'000,000	1,669	40	5	--	--	1	5	51	1,771	1,277	3,048
1988		1,092	90	10	--	--	--	5	57	1,254	1,890	3,144
1987	%	54.74	1.33	.16	.02	--	.04	.15	1.67	58.11	41.89	100.00
1988		34.75	2.88	.30	--	--	--	.16	1.81	39.90	60.10	100.00
Ratios												
Revenue/assets - Recettes/actifs	1987	0.398	0.445	0.253	0.298	0.223	0.193	0.345	0.839	0.409	0.271	0.313
	1988	0.245	0.421	0.167	0.235	0.556	0.212	0.257	0.261	0.258	0.320	0.294
Profits/revenue - Bénéfices/recettes	1987	0.224	0.163	-0.048	-0.027	-0.581	-0.263	0.071	0.092	0.194	0.114	0.146
	1988	0.117	0.042	0.075	0.349	-1.079	-0.158	-0.043	0.123	0.101	0.167	0.143
Profits/assets - Bénéfices/actifs	1987	0.089	0.073	-0.012	-0.008	-0.129	-0.051	0.024	-0.077	0.079	0.031	0.046
	1988	0.029	0.017	0.013	0.082	-0.600	-0.034	-0.011	0.032	0.026	0.053	0.042
Profits/equity - Bénéfices/avoir	1987	0.176	0.139	-0.022	-0.022	-2.165	-0.119	...	0.136	0.162	0.069	0.099
	1988	0.065	0.032	0.027	0.183	...	-0.069	-0.023	0.086	0.059	0.104	0.087

TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1987 and 1988 – Continued

Manufacturing, Total

TABLEAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des sociétés non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1987 et 1988 – suite

Fabrication, total

		United States	United Kingdom	France	West Germany	Netherlands	Japan	Other OECD	Other foreign	Total foreign	Canada	Total
		États-Unis	Royaume-Uni		Allemagne occidentale	Pays-bas	Japon	Autres OCDE	Autres pays étrangers	Total pays étrangers		
Enterprises – Entreprises												
1987	No. – nbre	988	117	32	65	15	21	101	35	1,374	44,052	45,426
1988		984	127	34	68	15	27	109	38	1,402	47,653	49,055
Corporations – Sociétés												
1987	No. – nbre	1,319	223	53	85	22	25	135	45	1,907	44,799	46,706
1988		1,315	235	61	85	22	37	148	46	1,949	48,387	50,336
Revenue – Recettes												
1987	\$'000,000	118,731	12,507	2,603	2,778	5,913	1,288	8,040	1,893	153,753	163,914	317,667
1988		127,145	14,265	2,878	3,024	5,939	2,673	9,511	1,301	166,735	180,266	347,001
1987	%	37.38	3.94	.82	.87	1.86	.41	2.53	.60	48.40	51.60	100.00
1988		36.64	4.11	.83	.87	1.71	.77	2.74	.37	48.05	51.95	100.00
Assets – Actifs												
1987	\$'000,000	73,894	17,266	3,167	1,747	9,763	1,018	6,705	2,434	115,994	136,802	252,795
1988		78,361	16,143	3,108	1,971	10,483	3,269	9,490	2,530	125,355	159,851	285,207
1987	%	29.23	6.83	1.25	.69	3.86	.40	2.65	.96	45.88	54.12	100.00
1988		27.48	5.66	1.09	.69	3.68	1.15	3.33	.89	43.95	56.05	100.00
Equity – Avoir												
1987	\$'000,000	37,539	8,222	1,253	751	5,164	439	2,860	1,029	57,257	57,340	114,596
1988		38,626	7,479	1,218	899	5,302	2,101	3,293	1,069	59,987	67,719	127,706
1987	%	32.76	7.17	1.09	.65	4.51	.38	2.50	.90	49.96	50.04	100.00
1988		30.25	5.86	.95	.70	4.15	1.65	2.58	.84	46.97	53.03	100.00
Profits – Bénéfices												
1987	\$'000,000	8,015	1,082	207	194	626	52	765	178	11,118	11,192	22,310
1988		10,173	1,390	226	232	732	225	832	125	13,934	15,615	29,549
1987	%	35.92	4.85	.93	.87	2.81	.23	3.43	.80	49.83	50.17	100.00
1988		34.43	4.70	.76	.79	2.48	.76	2.82	.42	47.16	52.84	100.00
Taxable income – Revenu imposable												
1987	\$'000,000	5,847	819	145	186	443	74	293	73	7,879	7,247	15,126
1988		7,358	722	202	228	732	201	279	89	9,811	7,804	17,615
1987	%	38.66	5.41	.96	1.23	2.93	.49	1.94	.48	52.09	47.91	100.00
1988		41.77	4.10	1.15	1.29	4.16	1.14	1.58	.50	55.70	44.30	100.00
Ratios												
Revenue/assets – Recettes/actifs	1987	1.607	0.724	0.822	1.590	0.606	1.265	1.199	0.778	1.326	1.198	1.257
	1988	1.623	0.884	0.926	1.534	0.567	0.818	1.002	0.514	1.330	1.128	1.217
Profits/revenue – Bénéfices/recettes	1987	0.068	0.087	0.079	0.070	0.106	0.040	0.095	0.094	0.072	0.068	0.070
	1988	0.080	0.097	0.078	0.077	0.123	0.084	0.088	0.096	0.084	0.087	0.085
Profits/assets – Bénéfices/actifs	1987	0.108	0.063	0.065	0.111	0.064	0.051	0.114	0.073	0.096	0.082	0.088
	1988	0.130	0.086	0.073	0.118	0.070	0.069	0.088	0.049	0.111	0.098	0.104
Profits/equity – Bénéfices/avoir	1987	0.214	0.132	0.165	0.259	0.121	0.118	0.268	0.173	0.194	0.195	0.195
	1988	0.263	0.186	0.185	0.258	0.138	0.107	0.253	0.117	0.232	0.231	0.231

TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1987 and 1988 – Continued

Construction

TABLEAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des sociétés non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1987 et 1988 – suite

Construction

		United States	United Kingdom	France	West Germany	Netherlands	Japan	Other OECD	Other foreign	Total foreign	Canada	Total
		États-Unis	Royaume-Uni		Allemagne occidentale	Pays-bas	Japon	Autres OCDE	Autres pays étrangers	Total pays étrangers		
Enterprises – Entreprises												
1987	No. – nbre	73	13	9	4	5	2	14	7	127	70,064	70,191
1988		71	14	9	4	4	4	19	5	130	78,360	78,490
Corporations – Sociétés												
1987	No. – nbre	101	18	14	5	7	3	16	7	171	70,230	70,401
1988		99	18	16	5	7	5	21	5	176	78,525	78,701
Revenue – Recettes												
1987	\$'000,000	1,904	461	408	32	53	41	207	32	3,138	55,030	58,167
1988		2,148	516	406	59	34	190	293	29	3,675	65,474	69,149
1987	%	3.27	.79	.70	.06	.09	.07	.36	.05	5.39	94.61	100.00
1988		3.11	.75	.59	.09	.05	.28	.42	.04	5.31	94.69	100.00
Assets – Actifs												
1987	\$'000,000	968	318	189	12	30	11	139	14	1,682	27,878	29,560
1988		1,107	360	210	26	26	60	202	15	2,005	35,775	37,781
1987	%	3.27	1.08	.64	.04	.10	.04	.47	.05	5.69	94.31	100.00
1988		2.93	.95	.55	.07	.07	.16	.53	.04	5.31	94.69	100.00
Equity – Avoir												
1987	\$'000,000	423	102	35	4	10	-20	46	4	605	7,144	7,748
1988		481	98	27	6	7	-6	54	5	672	9,230	9,902
1987	%	5.46	1.32	.46	.05	.12	-.26	.60	.06	7.80	92.20	100.00
1988		4.86	.99	.28	.06	.07	-.06	.54	.05	6.79	93.21	100.00
Profits – Bénéfices												
1987	\$'000,000	54	30	-26	1	--	-18	-5	5	41	2,395	2,437
1988		121	20	-4	2	-2	9	11	2	159	1,556	1,714
1987	%	2.20	1.24	-1.05	.03	.01	-.74	-.19	.20	1.69	98.31	100.00
1988		7.05	1.18	-.22	.10	-.11	.52	.62	.11	9.25	90.75	100.00
Taxable income – Revenu imposable												
1987	\$'000,000	90	6	2	1	--	--	4	1	104	2,202	2,306
1988		93	19	2	2	--	16	7	2	141	2,614	2,754
1987	%	3.89	.27	.08	.05	--	--	.19	.03	4.50	95.50	100.00
1988		3.37	.70	.08	.07	--	.58	.25	.05	5.11	94.89	100.00
Ratios												
Revenue/assets – Recettes/actifs	1987	1.968	1.450	2.152	2.580	1.772	3.624	1.485	2.218	1.865	1.974	1.968
	1988	1.939	1.434	1.938	2.247	1.341	3.178	1.454	1.906	1.833	1.830	1.830
Profits/revenue – Bénéfices/recettes	1987	0.028	0.065	-0.063	0.023	0.003	-0.436	-0.023	0.156	0.013	0.044	0.042
	1988	0.056	0.039	-0.009	0.029	-0.055	0.047	0.036	0.068	0.043	0.024	0.025
Profits/assets – Bénéfices/actifs	1987	0.055	0.095	-0.135	0.059	0.004	-1.581	-0.034	0.345	0.025	0.086	0.082
	1988	0.109	0.056	-0.018	0.065	-0.073	0.150	0.053	0.129	0.079	0.043	0.045
Profits/equity – Bénéfices/avoir	1987	0.127	0.296	-0.723	0.187	0.014	...	-0.102	1.114	0.068	0.335	0.314
	1988	0.251	0.205	-0.139	0.283	-0.265	...	0.198	0.384	0.236	0.169	0.173

TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1987 and 1988 - Continued

Utilities, Total

TABLEAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des sociétés non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1987 et 1988 - suite

Services publics, total

		United States	United Kingdom	France	West Germany	Netherlands	Japan	Other OECD	Other foreign	Total foreign	Canada	Total
		États-Unis	Royaume-Uni		Allemagne occidentale	Pays-bas	Japon	Autres OCDE	Autres pays étrangers	Total pays étrangers		
Enterprises - Entreprises												
1987	No. - nbre	106	18	6	5	4	2	18	12	171	28,583	28,754
1988		107	17	6	4	4	7	19	15	179	31,687	31,866
Corporations - Sociétés												
1987	No. - nbre	182	26	7	6	4	2	34	17	278	29,131	29,409
1988		181	25	7	5	4	7	37	19	285	32,237	32,522
Revenue - Recettes												
1987	\$'000,000	3,753	232	x	47	3	x	456	127	4,718	83,942	88,660
1988		3,722	407	x	51	1	x	487	183	4,993	88,037	93,030
1987	%	4.23	.26	x	.05	--	x	.51	.14	5.32	94.68	100.00
1988		4.00	.44	x	.05	--	x	.52	.20	5.37	94.63	100.00
Assets - Actifs												
1987	\$'000,000	5,375	285	x	55	9	x	363	97	6,248	193,475	199,722
1988		5,676	388	x	69	8	x	446	96	6,766	201,050	207,816
1987	%	2.69	.14	x	.03	--	x	.18	.05	3.13	96.87	100.00
1988		2.73	.19	x	.03	--	x	.21	.05	3.26	96.74	100.00
Equity - Avoir												
1987	\$'000,000	2,267	83	x	8	8	x	68	8	2,453	54,341	56,794
1988		2,360	109	x	13	8	x	62	17	2,584	61,340	63,924
1987	%	3.99	.15	x	.01	.01	x	.12	.01	4.32	95.68	100.00
1988		3.69	.17	x	.02	.01	x	.10	.03	4.04	95.96	100.00
Profits - Bénéfices												
1987	\$'000,000	665	31	x	2	--	x	9	3	703	7,502	8,205
1988		625	34	x	3	--	x	4	4	673	8,542	9,216
1987	%	8.11	.37	x	.02	-.01	x	.11	.03	8.57	91.43	100.00
1988		6.78	.37	x	.03	--	x	.04	.04	7.31	92.69	100.00
Taxable income - Revenu imposable												
1987	\$'000,000	626	25	x	--	--	x	8	--	662	4,092	4,754
1988		642	29	x	2	--	x	7	1	687	3,498	4,186
1987	%	13.18	.52	x	.01	--	x	.16	.01	13.92	86.08	100.00
1988		15.34	.69	x	.05	--	x	.17	.03	16.43	83.57	100.00
Ratios												
Revenue/assets - Recettes/actifs	1987	0.698	0.816	x	0.854	0.382	x	1.256	1.300	0.755	0.434	0.444
	1988	0.656	1.048	x	0.732	0.102	x	1.092	1.895	0.738	0.438	0.448
Profits/revenue - Bénéfices/recettes	1987	0.177	0.131	x	0.035	-0.139	x	0.021	0.020	0.149	0.089	0.093
	1988	0.168	0.083	x	0.062	-0.373	x	0.008	0.022	0.135	0.097	0.099
Profits/assets - Bénéfices/actifs	1987	0.124	0.107	x	0.030	-0.053	x	0.026	0.026	0.113	0.039	0.041
	1988	0.110	0.087	x	0.045	-0.038	x	0.009	0.042	0.100	0.042	0.044
Profits/equity - Bénéfices/avoir	1987	0.293	0.370	x	0.195	-0.057	x	0.138	0.298	0.287	0.138	0.144
	1988	0.265	0.310	x	0.247	-0.042	x	0.065	0.236	0.261	0.139	0.144

TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1987 and 1988 – Continued

Wholesale Trade

TABLEAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des sociétés non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1987 et 1988 – suite

Commerce de gros

		United States États-Unis	United Kingdom Royaume-Uni	France	West Germany Allemagne occidentale	Netherlands Pays-bas	Japan Japon	Other OECD Autres OCDE	Other foreign Autres pays étrangers	Total foreign Total pays étrangers	Canada	Total
Enterprises – Entreprises												
1987	No. – nbre	699	157	33	78	17	80	125	56	1,245	53,935	55,180
1988		702	160	36	81	15	86	134	50	1,264	58,079	59,343
Corporations – Sociétés												
1987	No. – nbre	857	213	68	93	20	102	154	62	1,569	54,358	55,927
1988		870	227	70	99	21	113	164	57	1,621	58,480	60,101
Revenue – Recettes												
1987	\$'000,000	25,831	6,369	2,985	3,392	621	11,951	2,419	1,222	54,789	139,294	194,083
1988		28,009	6,731	3,930	3,483	977	12,941	3,310	1,502	60,883	154,920	215,803
1987	%	13.31	3.28	1.54	1.75	.32	6.16	1.25	.63	28.23	71.77	100.00
1988		12.98	3.12	1.82	1.61	.45	6.00	1.53	.70	28.21	71.79	100.00
Assets – Actifs												
1987	\$'000,000	14,097	2,511	1,400	1,493	432	3,318	1,305	1,819	26,376	56,875	83,251
1988		15,754	2,667	2,122	1,601	487	3,893	1,601	4,039	32,165	61,863	94,028
1987	%	16.93	3.02	1.68	1.79	.52	3.99	1.57	2.19	31.68	68.32	100.00
1988		16.75	2.84	2.26	1.70	.52	4.14	1.70	4.30	34.21	65.79	100.00
Equity – Avoir												
1987	\$'000,000	6,078	951	439	424	61	1,100	370	1,156	10,579	15,448	26,027
1988		6,357	747	511	467	78	1,220	386	1,571	11,337	17,120	28,458
1987	%	23.35	3.65	1.69	1.63	.23	4.23	1.42	4.44	40.65	59.35	100.00
1988		22.34	2.63	1.80	1.64	.27	4.29	1.36	5.52	39.84	60.16	100.00
Profits – Bénéfices												
1987	\$'000,000	1,174	139	186	40	- 105	95	55	18	1,602	3,899	5,501
1988		1,551	117	86	96	28	175	127	5	2,185	4,254	6,440
1987	%	21.35	2.52	3.38	.72	- 1.92	1.73	1.01	.32	29.12	70.88	100.00
1988		24.09	1.82	1.34	1.49	.44	2.71	1.97	.08	33.93	66.07	100.00
Taxable income – Revenu imposable												
1987	\$'000,000	748	128	50	65	5	144	46	31	1,219	3,285	4,504
1988		1,231	129	73	95	6	211	90	13	1,848	3,648	5,496
1987	%	16.61	2.85	1.12	1.45	.12	3.21	1.02	.69	27.06	72.94	100.00
1988		22.39	2.35	1.32	1.73	.11	3.84	1.64	.23	33.62	66.38	100.00
Ratios												
Revenue/assets – Recettes/actifs	1987	1.832	2.536	2.132	2.272	1.437	3.601	1.853	0.672	2.077	2.449	2.331
	1988	1.778	2.524	1.852	2.176	2.006	3.324	2.067	0.372	1.893	2.504	2.295
Profits/revenue – Bénéfices/recettes	1987	0.045	0.022	0.062	0.012	- 0.170	0.008	0.023	0.015	0.029	0.028	0.028
	1988	0.055	0.017	0.022	0.028	0.029	0.013	0.038	0.004	0.036	0.027	0.030
Profits/assets – Bénéfices/actifs	1987	0.083	0.055	0.133	0.027	- 0.244	0.029	0.042	0.010	0.061	0.069	0.066
	1988	0.098	0.044	0.041	0.060	0.058	0.045	0.079	0.001	0.068	0.069	0.068
Profits/equity – Bénéfices/avoir	1987	0.193	0.146	0.424	0.093	- 1.738	0.086	0.150	0.015	0.151	0.252	0.211
	1988	0.244	0.157	0.168	0.206	0.361	0.143	0.329	0.003	0.193	0.249	0.226

TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1987 and 1988 – Continued

Retail Trade

TABLEAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des sociétés non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1987 et 1988 – suite

Commerce de détail

		United States États-Unis	United Kingdom Royaume-Uni	France	West Germany Allemagne occidentale	Netherlands Pays-bas	Japan Japon	Other OECD Autres OCDE	Other foreign Autres pays étrangers	Total foreign Total pays étrangers	Canada	Total
Enterprises – Entreprises												
1987	No. – nbre	71	15	7	8	4	2	3	4	114	95,200	95,314
1988		87	13	8	7	3	4	7	4	133	101,242	101,375
Corporations – Sociétés												
1987	No. – nbre	133	23	8	9	4	2	3	4	186	95,467	95,653
1988		154	18	8	8	3	4	8	4	207	101,489	101,696
Revenue – Recettes												
1987	\$'000,000	13,849	1,371	47	2,381	x	x	65	10	17,826	141,161	158,987
1988		14,748	1,179	62	2,225	x	x	190	2	18,567	152,656	171,223
1987	%	8.71	.86	.03	1.50	x	x	.04	.01	11.21	88.79	100.00
1988		8.61	.69	.04	1.30	x	x	.11	--	10.84	89.16	100.00
Assets – Actifs												
1987	\$'000,000	5,427	1,436	24	507	x	x	30	15	7,470	53,377	60,847
1988		6,077	1,421	30	520	x	x	70	1	8,193	59,707	67,900
1987	%	8.92	2.36	.04	.83	x	x	.05	.03	12.28	87.72	100.00
1988		8.95	2.09	.04	.77	x	x	.10	--	12.07	87.93	100.00
Equity – Avoir												
1987	\$'000,000	2,195	209	-9	130	x	x	7	2	2,540	16,362	18,902
1988		2,344	681	-7	155	x	x	5	--	3,191	18,148	21,338
1987	%	11.61	1.10	-.05	.69	x	x	.04	.01	13.44	86.56	100.00
1988		10.98	3.19	-.03	.73	x	x	.02	--	14.95	85.05	100.00
Profits – Bénéfices												
1987	\$'000,000	385	3	5	61	x	x	1	-1	456	4,696	5,152
1988		430	11	5	53	x	x	-11	--	489	5,128	5,617
1987	%	7.48	.06	.09	1.18	x	x	.02	-.01	8.85	91.15	100.00
1988		7.65	.20	.08	.94	x	x	-.20	--	8.71	91.29	100.00
Taxable income – Revenu imposable												
1987	\$'000,000	346	23	4	27	x	x	2	--	403	2,721	3,124
1988		373	25	6	47	x	x	2	--	454	2,781	3,235
1987	%	11.08	.73	.14	.86	x	x	.06	--	12.91	87.09	100.00
1988		11.53	.76	.19	1.44	x	x	.06	.01	14.03	85.97	100.00

Ratios

Revenue/assets – Recettes/actifs												
1987		2.552	0.955	1.943	4.694	x	x	2.178	0.638	2.386	2.645	2.613
1988		2.427	0.830	2.060	4.276	x	x	2.718	2.631	2.266	2.557	2.522
Profits/revenue – Bénéfices/recettes												
1987		0.028	0.002	0.096	0.025	x	x	0.018	-0.078	0.026	0.033	0.032
1988		0.029	0.009	0.075	0.024	x	x	-0.060	0.076	0.026	0.034	0.033
Profits/assets – Bénéfices/actifs												
1987		0.071	0.002	0.187	0.120	x	x	0.039	-0.050	0.061	0.088	0.085
1988		0.071	0.008	0.155	0.101	x	x	-0.164	0.201	0.060	0.086	0.083
Profits/equity – Bénéfices/avoir												
1987		0.176	0.016	...	0.467	x	x	0.170	-0.335	0.179	0.287	0.273
1988		0.183	0.016	...	0.339	x	x	-2.258	0.949	0.153	0.283	0.263

TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1987 and 1988 - Continued

Services

TABLEAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des sociétés non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1987 et 1988 - suite

Services

		United States	United Kingdom	France	West Germany	Netherlands	Japan	Other OECD	Other foreign	Total foreign	Canada	Total
		États-Unis	Royaume-Uni		Allemagne occidentale	Pays-bas	Japon	Autres OCDE	Autres pays étrangers	Total pays étrangers		
Enterprises - Entreprises												
1987	No. - nbre	341	45	13	18	9	7	36	25	494	143,590	144,084
1988		336	57	14	19	10	17	45	30	528	161,088	161,616
Corporations - Sociétés												
1987	No. - nbre	464	72	25	22	13	7	47	28	678	144,217	144,895
1988		474	81	22	24	14	20	62	34	731	161,751	162,482
Revenue - Recettes												
1987	\$'000,000	5,235	556	100	148	212	68	325	99	6,742	62,456	69,198
1988		5,851	772	84	132	249	252	456	158	7,955	73,455	81,410
1987	%	7.56	.80	.15	.21	.31	.10	.47	.14	9.74	90.26	100.00
1988		7.19	.95	.10	.16	.31	.31	.56	.19	9.77	90.23	100.00
Assets - Actifs												
1987	\$'000,000	6,239	968	50	275	313	65	194	271	8,376	56,059	64,434
1988		7,358	1,281	110	329	312	589	286	395	10,659	69,358	80,017
1987	%	9.68	1.50	.08	.43	.49	.10	.30	.42	13.00	87.00	100.00
1988		9.20	1.60	.14	.41	.39	.74	.36	.49	13.32	86.68	100.00
Equity - Avoir												
1987	\$'000,000	2,635	334	18	37	-29	19	64	126	3,205	15,275	18,479
1988		2,828	419	36	50	23	166	99	114	3,735	18,848	22,584
1987	%	14.26	1.81	.10	.20	-.16	.10	.35	.68	17.34	82.66	100.00
1988		12.52	1.86	.16	.22	.10	.73	.44	.51	16.54	83.46	100.00
Profits - Bénéfices												
1987	\$'000,000	422	17	7	-6	9	1	15	9	474	4,987	5,461
1988		372	40	4	6	10	2	15	15	463	5,364	5,827
1987	%	7.73	.32	.13	-.12	.16	.01	.28	.17	8.68	91.32	100.00
1988		6.38	.68	.06	.10	.18	.03	.26	.26	7.95	92.05	100.00
Taxable income - Revenu imposable												
1987	\$'000,000	396	27	4	1	11	1	18	4	462	3,566	4,028
1988		449	35	3	4	5	14	15	4	529	3,994	4,523
1987	%	9.84	.68	.09	.02	.26	.03	.44	.10	11.47	88.53	100.00
1988		9.93	.77	.06	.09	.11	.31	.34	.09	11.70	88.30	100.00
Ratios												
Revenue/assets - Recettes/actifs	1987	0.839	0.574	2.018	0.540	0.677	1.044	1.672	0.364	0.805	1.114	1.074
	1988	0.795	0.603	0.765	0.400	0.799	0.429	1.596	0.400	0.746	1.059	1.017
Profits/revenue - Bénéfices/recettes	1987	0.081	0.031	0.073	-0.043	0.041	0.012	0.047	0.093	0.070	0.080	0.079
	1988	0.063	0.051	0.045	0.046	0.041	0.007	0.033	0.095	0.058	0.073	0.072
Profits/assets - Bénéfices/actifs	1987	0.068	0.018	0.147	-0.023	0.028	0.012	0.079	0.034	0.057	0.089	0.085
	1988	0.050	0.031	0.034	0.018	0.033	0.003	0.052	0.038	0.043	0.077	0.073
Profits/equity - Bénéfices/avoir	1987	0.160	0.052	0.402	-0.175	...	0.040	0.238	0.072	0.148	0.326	0.296
	1988	0.131	0.095	0.104	0.121	0.455	0.011	0.150	0.131	0.124	0.285	0.258

TABLE 4. Major Financial Characteristics and Ratios of Non-financial Corporations, by Detailed Country of Control and Eight Industrial Divisions, 1987 and 1988 – Concluded

Non-financial Industries, Total

TABEAU 4. Ratios et caractéristiques financières principales des sociétés non financières, par pays de contrôle et huit divisions industrielles, 1987 et 1988 – fin

Industries non financières, total

		United States États-Unis	United Kingdom Royaume-Uni	France	West Germany Allemagne occidentale	Netherlands Pays-bas	Japan Japon	Other OECD Autres OCDE	Other foreign Autres pays étrangers	Total foreign Total pays étrangers	Canada	Total
Enterprises – Entreprises												
1987	No. – nbre	2,110	301	92	182	49	109	303	127	3,273	467,883	471,156
1988		2,106	321	95	185	46	130	325	134	3,342	513,094	516,436
Corporations – Sociétés												
1987	No. – nbre	3,341	614	203	250	78	159	457	178	5,280	472,556	477,836
1988		3,389	650	217	255	80	206	510	191	5,498	517,718	523,216
Revenue – Recettes												
1987	\$'000,000	181,423	22,941	6,484	8,988	6,862	13,496	12,137	4,280	256,610	680,285	936,895
1988		192,804	25,676	7,678	9,120	7,265	16,303	14,901	3,892	277,638	752,807	1,030,445
1987	%	19.36	2.45	.69	.96	.73	1.44	1.30	.46	27.39	72.61	100.00
1988		18.71	2.49	.75	.89	.71	1.58	1.45	.38	26.94	73.06	100.00
Assets – Actifs												
1987	\$'000,000	136,145	26,028	5,881	4,793	10,624	4,801	10,034	5,895	204,201	623,960	828,160
1988		159,374	26,542	6,810	5,137	11,371	8,259	14,001	10,500	241,994	681,813	923,806
1987	%	16.44	3.14	.71	.58	1.28	.58	1.21	.71	24.66	75.34	100.00
1988		17.25	2.87	.74	.56	1.23	.89	1.52	1.14	26.20	73.80	100.00
Equity – Avoir												
1987	\$'000,000	66,482	11,598	2,294	1,606	5,219	1,699	3,390	3,032	95,318	209,318	304,636
1988		72,791	11,853	2,358	1,868	5,398	3,676	4,777	4,058	106,779	238,426	345,205
1987	%	21.82	3.81	.75	.53	1.71	.56	1.11	1.00	31.29	68.71	100.00
1988		21.09	3.43	.68	.54	1.56	1.06	1.38	1.18	30.93	69.07	100.00
Profits – Bénéfices												
1987	\$'000,000	13,411	1,536	359	285	520	115	892	290	17,408	38,164	55,572
1988		14,580	1,686	326	441	741	407	957	265	19,402	45,483	64,886
1987	%	24.13	2.76	.65	.51	.94	.21	1.61	.52	31.33	68.67	100.00
1988		22.47	2.60	.50	.68	1.14	.63	1.48	.41	29.90	70.10	100.00
Taxable income – Revenu imposable												
1987	\$'000,000	9,747	1,069	210	282	458	224	394	148	12,532	25,165	37,697
1988		11,264	1,050	296	379	743	449	417	154	14,752	27,031	41,782
1987	%	25.86	2.84	.56	.75	1.22	.59	1.05	.39	33.24	66.76	100.00
1988		26.96	2.51	.71	.91	1.78	1.07	1.00	.37	35.31	64.69	100.00
Ratios												
Revenue/assets – Recettes/actifs	1987	1.333	0.881	1.102	1.875	0.646	2.811	1.210	0.726	1.257	1.090	1.131
	1988	1.210	0.967	1.128	1.775	0.639	1.974	1.064	0.371	1.147	1.104	1.115
Profits/revenue – Bénéfices/recettes	1987	0.074	0.067	0.055	0.032	0.076	0.009	0.073	0.068	0.068	0.056	0.059
	1988	0.076	0.066	0.042	0.048	0.102	0.025	0.064	0.068	0.070	0.060	0.063
Profits/assets – Bénéfices/actifs	1987	0.099	0.059	0.061	0.060	0.049	0.024	0.089	0.049	0.085	0.061	0.067
	1988	0.091	0.064	0.048	0.086	0.065	0.049	0.068	0.025	0.080	0.067	0.070
Profits/equity – Bénéfices/avoir	1987	0.202	0.132	0.156	0.178	0.100	0.068	0.263	0.096	0.183	0.182	0.182
	1988	0.200	0.142	0.138	0.236	0.137	0.111	0.200	0.065	0.182	0.191	0.188

TABLE 5. Major Financial Characteristics of Non-financial Corporations, by Country of Control and 33 Industries, 1987 and 1988

Number of Corporations - Nombre de sociétés

Industries		Foreign – Pays étrangers						Canada		Total	
		United States		Other		Total					
		États-Unis		Autres							
No.		1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988
number – nombre											
1	Agriculture, forestry and fishing	36	38	52	55	88	93	25,967	27,895	26,055	27,988
	Mining										
2	Metal mining	19	20	21	23	40	43	172	194	212	237
3	Mineral fuels	148	148	68	71	216	219	2,544	2,549	2,760	2,768
4	Other mining	82	90	65	84	147	174	5,671	6,211	5,818	6,385
5	Total mining	249	258	154	178	403	436	8,387	8,954	8,790	9,390
	Manufacturing										
6	Food	76	73	36	46	112	119	4,105	4,308	4,217	4,427
7	Beverages	20	20	19	15	39	35	245	247	284	282
8	Tobacco products	3	3	2	2	5	5	6	5	11	10
9	Rubber products	30	29	12	16	42	45	142	153	184	198
10	Leather products	11	12	4	5	15	17	441	463	456	480
11	Textile mills	39	39	25	24	64	63	1,236	1,353	1,300	1,416
12	Knitting mills	5	7	2	2	7	9	259	303	266	312
13	Clothing	17	18	7	6	24	24	3,151	3,257	3,175	3,281
14	Wood	26	24	11	11	37	35	3,749	4,072	3,786	4,107
15	Furniture	33	35	8	7	41	42	2,919	3,102	2,960	3,144
16	Paper and allied industries	53	50	20	20	73	70	646	869	719	939
17	Printing, publishing and allied industries	45	38	19	23	64	61	6,667	7,380	6,731	7,441
18	Primary metals	21	23	14	16	35	39	444	469	479	508
19	Metal fabricating	168	168	61	57	229	225	6,740	7,199	6,969	7,424
20	Machinery	142	142	64	69	206	211	1,991	2,129	2,197	2,340
21	Transport equipment	111	110	27	29	138	139	1,613	1,713	1,751	1,852
22	Electrical products	118	117	40	44	158	161	1,338	1,436	1,496	1,597
23	Non-metallic mineral products	44	41	44	54	88	95	1,608	1,633	1,696	1,728
24	Petroleum and coal products	16	18	10	10	26	28	115	136	141	164
25	Chemicals and chemical products	188	188	104	109	292	297	986	1,309	1,278	1,606
26	Miscellaneous manufacturing	153	160	59	69	212	229	6,398	6,851	6,610	7,080
27	Total manufacturing	1,319	1,315	588	634	1,907	1,949	44,799	48,387	46,706	50,336
28	Construction	101	99	70	77	171	176	70,230	78,525	70,401	78,701
	Utilities										
29	Transportation	148	151	82	89	230	240	26,200	29,089	26,430	29,329
30	Storage	10	8	4	4	14	12	684	769	698	781
31	Communications	3	3	4	4	7	7	1,106	1,190	1,113	1,197
32	Public utilities	21	19	6	7	27	26	1,141	1,189	1,168	1,215
33	Total utilities	182	181	96	104	278	285	29,131	32,237	29,409	32,522
34	Wholesale Trade	857	870	712	751	1,569	1,621	54,358	58,480	55,927	60,101
35	Retail trade	133	154	53	53	186	207	95,467	101,489	95,653	101,696
36	Services	464	474	214	257	678	731	144,217	161,751	144,895	162,482
37	Total non-financial industries	3,341	3,389	1,939	2,109	5,280	5,498	472,556	517,718	477,836	523,216

TABEAU 5. Caractéristiques financières principales des sociétés non financières, par pays de contrôle et 33 industries, 1987 et 1988

Revenue – Recettes

Foreign – Pays étrangers											N°
United States		Other		Total		Canada		Total		Industries	
États-Unis		Autres									
1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988		
millions of dollars – millions de dollars											
189	199	57	91	246	289	11,428	12,986	11,674	13,276	Agriculture, exploitation forestière et pêche	1
Mines											
1,197	1,319	2,035	1,766	3,232	3,085	8,118	12,228	11,349	15,313	Minéraux métalliques	2
10,034	8,770	983	1,144	11,017	9,914	11,012	7,876	22,029	17,789	Minéraux combustibles	3
700	893	450	649	1,150	1,542	3,930	4,909	5,081	6,451	Autres mines	4
11,930	10,982	3,468	3,558	15,399	14,541	23,060	25,013	38,459	39,553	Total, mines	5
Fabrication											
7,402	8,161	3,177	3,485	10,579	11,646	28,697	29,402	39,276	41,048	Aliments	6
1,201	1,778	1,002	1,308	2,203	3,086	3,949	4,201	6,152	7,287	Brevages	7
x	x	x	x	764	2,611	11	9	775	2,620	Produits du tabac	8
2,753	2,647	831	1,164	3,584	3,811	544	771	4,128	4,582	Produits du caoutchouc	9
181	155	49	60	230	215	1,163	1,264	1,393	1,479	Produits du cuir	10
2,465	2,519	1,007	731	3,472	3,250	4,092	4,401	7,564	7,652	Usines de filature et de tissage	11
x	x	x	x	59	87	1,051	1,046	1,111	1,133	Usines de tricot	12
520	573	42	34	562	607	5,942	5,930	6,504	6,538	Vêtements	13
1,490	1,433	1,558	1,567	3,048	3,000	10,332	11,583	13,379	14,583	Bois	14
524	718	46	45	570	762	4,041	4,521	4,611	5,283	Meubles	15
5,149	5,241	2,637	3,040	7,787	8,282	20,885	23,409	28,671	31,690	Papier et produits connexes	16
1,047	1,111	83	165	1,129	1,276	11,148	12,483	12,278	13,759	Impression, édition et activités connexes	17
1,467	1,964	1,357	1,456	2,825	3,419	13,041	16,317	15,866	19,736	Métaux primaires	18
3,704	4,442	1,212	1,243	4,916	5,686	14,210	15,853	19,126	21,539	Produits métalliques	19
4,118	4,536	1,071	1,295	5,189	5,830	4,603	5,683	9,792	11,513	Machinerie	20
47,514	53,467	1,730	2,199	49,244	55,667	8,245	8,837	57,489	64,504	Matériel de transport	21
8,133	8,327	2,138	2,482	10,271	10,810	7,552	7,997	17,823	18,807	Appareils et matériel électriques	22
1,747	1,792	2,919	2,791	4,666	4,584	3,836	3,901	8,502	8,484	Produits minéraux non métalliques	23
13,898	11,145	7,870	7,290	21,768	18,435	7,632	7,824	29,400	26,259	Produits du pétrole et du charbon	24
11,794	12,977	5,172	6,080	16,966	19,057	5,166	5,778	22,132	24,835	Produits chimiques et produits connexes	25
3,230	3,709	691	906	3,922	4,615	7,774	9,056	11,695	13,671	Autres fabrication	26
118,731	127,145	35,021	39,590	153,753	166,735	163,914	180,266	317,667	347,001	Total, fabrication	27
1,904	2,148	1,233	1,527	3,138	3,675	55,030	65,474	58,167	69,149	Construction	28
Services publics											
1,463	1,553	731	1,006	2,194	2,559	41,680	46,231	43,874	48,791	Transports	29
20	12	58	70	78	82	4,786	2,874	4,864	2,956	Entreposage	30
1,623	1,724	87	67	1,710	1,790	12,865	14,053	14,575	15,844	Communications	31
647	434	89	127	737	561	24,610	24,878	25,347	25,439	Services publics	32
3,753	3,722	965	1,270	4,718	4,993	83,942	88,037	88,660	93,030	Total, services publics	33
25,831	28,009	28,958	32,874	54,789	60,883	139,294	154,920	194,083	215,803	Commerce de gros	34
13,849	14,748	3,976	3,818	17,826	18,567	141,161	152,656	158,987	171,223	Commerce de détail	35
5,235	5,851	1,507	2,104	6,742	7,955	62,456	73,455	69,198	81,410	Services	36
181,423	192,804	75,187	84,834	256,610	277,638	680,285	752,807	936,895	1,030,445	Total, industries non financières	37

TABLE 5. Major Financial Characteristics of Non-financial Corporations, by Country of Control and 33 Industries, 1987 and 1988 - Continued

Assets - Actifs

No.	Industries	Foreign - Pays étrangers						Canada		Total	
		United States		Other		Total					
		États-Unis		Autres							
		1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988
		number - nombre									
1	Agriculture, forestry and fishing	180	198	208	288	389	486	14,290	15,925	14,679	16,411
	Mining										
2	Metal mining	2,638	2,531	3,094	3,493	5,731	6,023	26,005	28,094	31,736	34,117
3	Mineral fuels	26,007	40,802	3,289	6,485	29,296	47,287	49,054	39,029	78,350	86,315
4	Other mining	1,319	1,509	1,320	1,546	2,639	3,056	10,146	11,160	12,785	14,216
5	Total mining	29,964	44,842	7,703	11,524	37,667	56,365	85,205	78,283	122,872	134,648
	Manufacturing										
6	Food	4,508	4,297	1,935	2,216	6,443	6,513	11,388	12,551	17,831	19,064
7	Beverages	948	1,858	1,177	1,416	2,125	3,274	5,615	6,982	7,740	10,256
8	Tobacco products	x	x	x	x	4,801	5,259	7	5	4,808	5,264
9	Rubber products	1,887	1,696	986	1,189	2,873	2,886	364	487	3,237	3,373
10	Leather products	124	131	30	31	154	162	723	808	877	970
11	Textile mills	1,469	1,482	756	568	2,225	2,050	2,829	3,380	5,054	5,429
12	Knitting mills	x	x	x	x	51	65	572	615	623	680
13	Clothing	389	304	24	19	412	324	3,115	3,171	3,527	3,495
14	Wood	1,134	1,562	1,498	1,735	2,632	3,297	6,960	8,004	9,592	11,301
15	Furniture	374	415	32	34	407	449	2,255	2,560	2,662	3,009
16	Paper and allied industries	4,697	5,160	2,166	4,569	6,864	9,729	24,463	27,305	31,326	37,034
17	Printing, publishing and allied industries	803	725	78	210	881	935	8,665	16,465	9,546	17,401
18	Primary metals	1,666	2,048	2,060	2,642	3,727	4,690	15,857	17,360	19,584	22,050
19	Metal fabricating	2,504	2,696	948	1,050	3,451	3,746	10,309	11,769	13,760	15,515
20	Machinery	2,893	3,035	846	978	3,738	4,013	3,481	4,406	7,219	8,419
21	Transport equipment	19,285	19,582	1,519	1,814	20,804	21,396	6,587	6,892	27,391	28,288
22	Electrical products	5,490	5,329	2,036	2,171	7,525	7,500	8,566	8,995	16,091	16,496
23	Non-metallic mineral products	1,201	1,200	4,626	2,460	5,827	3,661	2,888	3,240	8,715	6,900
24	Petroleum and coal products	11,557	12,629	11,937	12,829	23,494	25,458	11,202	11,520	34,697	36,978
25	Chemicals and chemical products	10,285	11,129	4,520	5,520	14,805	16,649	5,517	6,881	20,322	23,531
26	Miscellaneous manufacturing	2,257	2,556	498	744	2,755	3,300	5,439	6,455	8,194	9,756
27	Total manufacturing	73,894	78,361	42,100	46,994	115,994	125,355	136,802	159,851	252,795	285,207
28	Construction	968	1,107	714	898	1,682	2,005	27,878	35,775	29,560	37,781
	Utilities										
29	Transportation	1,508	1,642	599	771	2,107	2,413	58,255	60,329	60,362	62,742
30	Storage	13	9	64	73	78	82	2,682	2,462	2,760	2,544
31	Communications	3,382	3,507	102	117	3,484	3,624	28,642	31,199	32,127	34,823
32	Public utilities	473	518	106	129	578	646	103,895	107,061	104,474	107,707
33	Total utilities	5,375	5,676	872	1,090	6,248	6,766	193,475	201,050	199,722	207,816
34	Wholesale Trade	14,097	15,754	12,279	16,410	26,376	32,165	56,875	61,863	83,251	94,028
35	Retail trade	5,427	6,077	2,043	2,116	7,470	8,193	53,377	59,707	60,847	67,900
36	Services	6,239	7,358	2,136	3,302	8,376	10,659	56,059	69,358	64,434	80,017
37	Total non-financial industries	136,145	159,374	68,056	82,620	204,201	241,994	623,960	681,813	828,160	923,806

TABLEAU 5. Caractéristiques financières principales des sociétés non financières, par pays de contrôle et 33 industries, 1987 et 1988 – suite

Equity – Avoir

Foreign – Pays étrangers										Industries	N°
United States États-Unis		Other Autres		Total		Canada		Total			
1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988		
millions of dollars – millions de dollars											
130	88	82	143	212	232	5,154	5,937	5,367	6,169	Agriculture, exploitation forestière et pêche	1
Mines											
1,455	1,497	1,457	1,927	2,911	3,425	14,379	15,161	17,290	18,586	Minéraux métalliques	2
13,014	17,464	1,305	2,695	14,320	20,159	18,952	19,190	33,272	39,349	Minéraux combustibles	3
745	746	491	711	1,237	1,457	4,924	5,732	6,161	7,189	Autres mines	4
15,214	19,707	3,253	5,333	18,468	25,040	38,254	40,084	56,722	65,124	Total, mines	5
Fabrication											
2,312	2,018	755	919	3,067	2,937	4,217	4,258	7,283	7,195	Aliments	6
498	850	536	457	1,034	1,308	2,213	3,228	3,247	4,536	Brevages	7
x	x	x	x	2,091	2,184	4	3	2,095	2,188	Produits du tabac	8
1,122	966	358	560	1,480	1,526	113	136	1,593	1,662	Produits du caoutchouc	9
69	75	11	12	80	88	213	278	293	366	Produits du cuir	10
778	868	416	277	1,194	1,145	1,252	1,438	2,446	2,583	Usines de filature et de tissage	11
x	x	x	x	32	41	205	224	237	266	Usines de tricot	12
271	197	3	1	274	199	1,106	1,134	1,380	1,332	Vêtements	13
584	671	736	816	1,320	1,487	2,504	2,841	3,823	4,328	Bois	14
162	183	7	11	168	194	752	883	921	1,077	Meubles	15
2,174	2,251	1,252	2,085	3,426	4,336	11,467	13,393	14,893	17,729	Papier et produits connexes	16
384	329	55	130	438	459	3,664	9,193	4,102	9,652	Impression, édition et activités connexes	17
561	841	869	980	1,431	1,821	7,754	7,657	9,185	9,478	Métaux primaires	18
1,326	1,398	390	493	1,716	1,891	3,860	4,567	5,576	6,458	Produits métalliques	19
1,532	1,620	285	313	1,817	1,933	1,071	1,116	2,888	3,049	Machinerie	20
7,688	7,823	749	1,062	8,438	8,885	1,999	2,105	10,437	10,989	Matériel de transport	21
2,845	2,865	1,007	1,013	3,853	3,879	4,143	4,537	7,996	8,416	Appareils et matériel électriques	22
668	665	2,062	1,178	2,730	1,843	1,174	1,332	3,904	3,175	Produits minéraux non métalliques	23
8,154	8,394	5,940	6,146	14,094	14,540	6,496	5,605	20,590	20,144	Produits du pétrole et du charbon	24
4,784	5,041	2,284	2,545	7,068	7,585	1,360	1,796	8,428	9,381	Produits chimiques et produits connexes	25
1,319	1,392	186	314	1,506	1,707	1,775	1,995	3,281	3,702	Autres fabrication	26
37,539	38,626	19,718	21,361	57,257	59,987	57,340	67,719	114,596	127,706	Total, fabrication	27
423	481	181	191	605	672	7,144	9,230	7,748	9,902	Construction	28
Services publics											
611	627	121	140	731	767	21,598	25,082	22,329	25,849	Transports	29
8	6	18	16	26	22	938	801	965	822	Entreposage	30
1,423	1,498	10	12	1,432	1,510	10,146	10,595	11,578	12,105	Communications	31
226	230	38	56	264	286	21,659	24,863	21,923	25,148	Services publics	32
2,267	2,360	186	224	2,453	2,584	54,341	61,340	56,794	63,924	Total, services publics	33
6,078	6,357	4,501	4,980	10,579	11,337	15,448	17,120	26,027	28,458	Commerce de gros	34
2,195	2,344	345	847	2,540	3,191	16,362	18,148	18,902	21,338	Commerce de détail	35
2,635	2,828	570	908	3,205	3,735	15,275	18,848	18,479	22,584	Services	36
66,482	72,791	28,837	33,988	95,318	106,779	209,318	238,426	304,636	345,205	Total, industries non financières	37

TABLE 5. Major Financial Characteristics of Non-financial Corporations, by Country of Control and 33 Industries, 1987 and 1988 – Concluded

Profits – Bénéfices

Industries		Foreign – Pays étrangers						Canada		Total	
		United States		Other		Total					
		États-Unis		Autres							
		1987	1988	1987	1988						
No.		number – nombre									
1	Agriculture, forestry and fishing	25	27	– 1	– 3	24	24	868	845	892	868
	Mining										
2	Metal mining	246	179	299	222	545	401	1,350	3,482	1,895	3,884
3	Mineral fuels	2,359	1,031	118	16	2,477	1,046	1,332	1,017	3,809	2,064
4	Other mining	66	72	– 97	– 44	– 32	28	– 57	– 320	– 89	– 292
5	Total mining	2,671	1,282	320	193	2,991	1,475	2,625	4,180	5,616	5,655
	Manufacturing										
6	Food	782	594	150	140	931	734	991	915	1,922	1,649
7	Beverages	225	75	75	69	300	144	200	x	500	x
8	Tobacco products	x	x	x	x	221	517	0	0	222	517
9	Rubber products	180	224	13	23	193	247	20	20	213	267
10	Leather products	9	11	2	2	10	13	23	29	33	43
11	Textile mills	245	261	113	58	358	318	237	314	595	632
12	Knitting mills	x	x	x	x	5	5	43	34	49	39
13	Clothing	78	58	0	-1	78	57	242	165	320	222
14	Wood	211	192	218	281	429	473	831	552	1,260	1,026
15	Furniture	11	34	0	0	11	34	187	180	197	214
16	Paper and allied industries	857	974	446	589	1,303	1,563	2,551	3,271	3,855	4,834
17	Printing, publishing and allied industries	103	181	13	24	116	205	1,209	3,204	1,325	3,409
18	Primary metals	243	460	126	145	370	605	1,016	1,671	1,386	2,276
19	Metal fabricating	297	336	71	68	367	404	1,082	844	1,449	1,247
20	Machinery	254	297	31	56	285	353	136	46	421	399
21	Transport equipment	881	1,819	96	80	977	1,899	213	379	1,190	2,278
22	Electrical products	648	690	29	95	677	785	432	595	1,109	1,380
23	Non-metallic mineral products	271	258	246	285	516	543	355	249	872	792
24	Petroleum and coal products	946	1,213	824	808	1,770	2,021	622	649	2,392	2,670
25	Chemicals and chemical products	1,456	2,039	445	536	1,901	2,575	393	753	2,294	3,328
26	Miscellaneous manufacturing	271	399	26	40	297	439	410	x	707	x
27	Total manufacturing	8,015	10,173	3,103	3,761	11,118	13,934	11,192	15,615	22,310	29,549
28	Construction	54	121	-12	38	41	159	2,395	1,556	2,437	1,714
	Utilities										
29	Transportation	232	259	16	22	248	281	3,255	3,652	3,503	3,934
30	Storage	7	2	8	4	15	6	95	101	110	108
31	Communications	367	337	2	2	369	338	2,049	2,121	2,418	2,459
32	Public utilities	59	27	12	20	71	47	2,103	2,668	2,174	2,715
33	Total utilities	665	625	38	49	703	673	7,502	8,542	8,205	9,216
34	Wholesale Trade	1,174	1,551	427	634	1,602	2,185	3,899	4,254	5,501	6,440
35	Retail trade	385	430	70	59	456	489	4,696	5,128	5,152	5,617
36	Services	422	372	52	92	474	463	4,987	5,364	5,461	5,827
37	Total non-financial industries	13,411	14,580	3,997	4,823	17,408	19,402	38,164	45,483	55,572	64,886

TABLEAU 5. Caractéristiques financières principales des sociétés non financières, par pays de contrôle et 33 industries, 1987 et 1988 – fin

Taxable Income – Revenu imposable

Foreign – Pays étrangers										Industries	N°	
United States États-Unis		Other Autres		Total		Canada		Total				
1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988	1987	1988			
millions of dollars – millions de dollars												
25	25	8	2	33	27	775	801	808	829	Agriculture, exploitation forestière et pêche	1	
											Mines	
55	74	20	29	75	103	316	830	391	934	Minéraux métalliques	2	
1,525	888	43	77	1,568	965	771	793	2,339	1,758	Minéraux combustibles	3	
88	131	41	55	129	186	190	267	319	453	Autres mines	4	
1,669	1,092	103	162	1,771	1,254	1,277	1,890	3,048	3,144	Total, mines	5	
											Fabrication	
612	507	106	92	718	599	713	572	1,431	1,171	Aliments	6	
41	41	63	42	104	83	165	202	268	285	Breuverages	7	
x	x	x	x	103	171	1	1	104	172	Produits du tabac	8	
151	189	14	20	165	209	18	17	184	226	Produits du caoutchouc	9	
15	12	1	3	16	15	39	41	55	56	Produits du cuir	10	
211	237	81	49	292	286	204	185	496	471	Usines de filature et de tissage	11	
x	x	x	x	5	6	38	36	44	42	Usines de tricot	12	
75	55	—	—	75	55	260	225	335	280	Vêtements	13	
178	83	34	23	212	106	510	469	721	575	Bois	14	
18	29	2	2	20	31	178	172	198	203	Meubles	15	
501	409	104	242	605	651	1,041	1,500	1,645	2,151	Papier et produits connexes	16	
99	91	10	19	109	110	820	941	929	1,051	Impression, édition et activités connexes	17	
41	62	53	15	94	77	415	837	509	914	Métaux primaires	18	
267	324	69	72	336	396	634	708	971	1,104	Produits métalliques	19	
265	312	34	50	299	362	211	235	511	597	Machinerie	20	
697	1,399	118	112	815	1,511	313	208	1,127	1,719	Matériel de transport	21	
547	637	100	62	647	699	542	393	1,189	1,092	Appareils et matériel électriques	22	
172	220	273	322	445	542	288	256	733	798	Produits minéraux non métalliques	23	
506	642	487	717	993	1,359	238	238	1,230	1,597	Produits du pétrole et du charbon	24	
1,158	1,741	393	443	1,551	2,184	208	163	1,758	2,347	Produits chimiques et produits connexes	25	
241	312	35	47	276	359	413	405	689	764	Autres fabrication	26	
5,847	7,358	2,032	2,453	7,879	9,811	7,247	7,804	15,126	17,615	Total, fabrication	27	
90	93	14	48	104	141	2,202	2,614	2,306	2,754	Construction	28	
											Services publics	
215	226	17	23	232	249	1,538	1,195	1,770	1,444	Transports	29	
3	2	7	8	10	10	48	49	58	58	Entreposage	30	
365	373	6	2	371	375	1,552	1,323	1,923	1,698	Communications	31	
43	41	6	13	49	54	954	989	1,003	1,043	Services publics	32	
626	642	35	46	662	688	4,092	3,555	4,754	4,243	Total, services publics	33	
748	1,231	471	618	1,219	1,849	3,285	3,657	4,504	5,505	Commerce de gros	34	
346	373	57	81	403	454	2,721	2,781	3,124	3,235	Commerce de détail	35	
396	449	66	80	462	529	3,566	3,994	4,028	4,523	Services	36	
9,747	11,264	2,785	3,488	12,532	14,752	25,165	27,096	37,697	41,849	Total, industries non financières	37	

Table 6. Finance, Insurance and Real Estate Industries – Assets, Revenue and Profits, by Control, 1983-1988

Tableau 6. Des industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier – Actifs, recettes et bénéfices, par contrôle, 1983-1988

Year Année	Assets – Actifs				Revenue – Recettes				Profits – Bénéfices			
	Foreign – Étranger		Canadian – Canadien		Foreign – Étranger		Canadian – Canadien		Foreign – Étranger		Canadian – Canadien	
	\$'000,000	%	\$'000,000	%	\$'000,000	%	\$'000,000	%	\$'000,000	%	\$'000,000	%
Deposit-accepting Institutions – Institutions acceptant les dépôts												
1983 ^f	29,562	6.4	429,868	93.6	3,145	5.7	52,126	94.3	124	4.1	2,887	95.9
1984 ^f	31,914	6.6	449,603	93.4	3,653	6.7	50,826	93.3	218	8.8	2,247	91.2
1985 ^f	50,229	9.6	475,332	90.4	5,257	9.5	50,159	90.5	409	15.3	2,262	84.7
1986 ^f	55,341	9.7	513,539	90.3	5,430	9.5	51,822	90.5	235	8.7	2,468	91.3
1987 ^f	66,204	10.7	550,504	89.3	6,263	10.8	51,870	89.2	511	...	- 876	...
1988	79,231	11.1	632,577	88.9	7,229	10.9	58,942	89.1	811	15.6	4,379	84.4
Insurance Companies – Compagnies d'assurance												
1983 ^f	30,023	29.4	72,192	70.6	11,036	33.6	21,846	66.4	1,254	59.2	866	40.8
1984 ^f	33,974	28.7	84,503	71.3	12,614	32.2	26,549	67.8	972	39.0	1,518	63.0
1985 ^f	35,149	25.9	100,430	74.1	12,791	28.8	31,582	71.2	1,382	53.1	1,219	46.9
1986 ^f	39,207	25.4	115,334	74.6	14,573	28.7	36,201	71.3	1,799	51.3	1,707	48.7
1987 ^f	42,257	24.2	132,560	75.8	16,104	28.2	40,910	71.8	1,637	49.1	1,728	50.9
1988	40,610	22.0	144,023	78.0	16,621	27.5	43,758	72.5	2,084	52.9	1,856	47.1
Holding Companies – Sociétés de portefeuille												
1983 ^f	17,596	12.3	125,168	87.7	1,046	8.9	10,693	91.1	376	6.4	5,525	93.6
1984 ^f	19,393	11.2	153,722	88.8	1,237	8.7	12,976	91.3	912	9.3	8,876	90.7
1985 ^f	22,786	11.6	173,303	88.4	1,389	8.5	14,986	91.5	51	.5	10,524	99.5
1986 ^f	31,544	12.2	226,186	87.8	2,206	10.5	18,886	89.5	1,736	10.5	14,792	89.5
1987 ^f	34,082	12.0	250,619	88.0	2,811	11.8	20,929	88.2	2,919	12.7	20,132	87.3
1988	45,978	13.5	293,666	86.5	4,244	14.9	24,175	85.1	3,096	15.9	16,367	84.1
Real Estate Operators and Developers – Opérateurs et promoteurs immobiliers												
1983 ^f	7,569	9.5	72,429	90.5	1,511	9.2	14,946	90.8	59	40.7	86	59.3
1984 ^f	7,864	9.3	76,698	90.7	1,341	7.9	15,624	92.1	133	8.3	1,463	91.7
1985 ^f	8,056	9.1	80,620	90.9	1,383	7.4	17,309	92.6	154	6.3	2,304	93.7
1986 ^f	8,803	8.9	89,862	91.1	1,624	7.8	19,267	92.2	201	6.9	2,712	93.1
1987 ^f	15,712	12.8	107,039	87.2	2,342	9.2	22,990	90.8	479	9.4	4,598	90.6
1988	19,746	13.8	123,187	86.2	2,844	9.7	26,428	90.3	499	10.3	4,335	89.7
Other Financial Institutions – Autres institutions financières												
1983 ^f	13,822	19.8	55,864	80.2	2,479	20.7	9,510	79.3	237	21.3	874	78.7
1984 ^f	15,460	20.6	59,635	79.4	2,546	19.9	10,233	80.1	354	28.3	897	71.7
1985 ^f	20,287	23.0	68,058	77.0	3,058	21.6	11,125	78.4	563	31.4	1,232	68.6
1986 ^f	27,549	27.4	72,825	72.6	4,191	24.1	13,227	75.9	667	29.0	1,634	71.0
1987 ^f	30,400	25.8	87,213	74.2	4,535	22.2	15,931	77.8	788	19.3	3,299	80.7
1988	30,444	24.9	91,805	75.1	4,692	21.9	16,757	78.1	523	24.3	1,629	75.7
Total Finance, Insurance and Real Estate Industries – Total des industries de la finance, de l'assurance et de l'immobilier												
1983 ^f	98,571	11.5	755,522	88.5	19,217	15.0	109,121	85.0	2,050	16.7	10,237	83.3
1984 ^f	108,605	11.6	824,161	88.4	21,391	15.5	116,208	84.5	2,589	14.7	15,001	85.3
1985 ^f	136,508	13.2	897,743	86.8	23,878	16.0	125,161	84.0	2,558	12.7	17,542	87.3
1986 ^f	162,443	13.8	1,017,747	86.2	28,024	16.7	139,403	83.3	4,638	16.6	23,314	83.4
1987 ^f	188,656	14.3	1,127,936	85.7	32,056	17.4	152,630	82.6	6,334	18.0	28,880	82.0
1988	216,010	14.4	1,285,258	85.6	35,630	17.3	170,060	82.7	7,013	19.7	28,565	80.3

091200021

SEP 23 1992

